

Продукты агентства INFOLine были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство INFOLine принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира ESOMAR. В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства INFOLine сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства INFOLine. Компания Lexis-Nexis с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства INFOLine.



Информационное агентство INFOLine имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

Информационная услуга «Тематические новости»

Инвестиционные проекты в черной и цветной металлургии РФ

Демонстрационный выпуск

Периодичность: еженедельно

Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ

и многое другое





Содержание выпуска

Общие новости	6
Влияние экономического и политического кризиса на отрасль	6
За углерод придется заплатить. "Коммерсантъ". 18 декабря 2025	6
Государственное регулирование	7
Квот облом. "Коммерсантъ". 19 декабря 2025	7
Общие новости	10
Производство стали в мире за 11 месяцев 2025 сократилось на 2%.	10
ЦНИИчермет им. Бардина обновляет ГОСТ 16523-97.	10
Первый вице-премьер Мантуров заявил, что экспорт стали смог значительно компенсировать снижение спроса в РФ.	10
Железный поток. "Коммерсантъ". 23 декабря 2025	10
Региональные новости	13
От спада к росту. "Коммерсантъ-Урал". 23 декабря 2025	13
Черная металлургия	16
Новости о группе "Евраз"	16
ЕВРАЗ поставил около 30 тыс. тонн рельсов для ВСМ "Москва – Санкт-Петербург".	16
Новости о компании "Северсталь"	17
На ЧерМК завершен капитальный ремонт электровоздуховки №2.	17
"Северсталь" применила высокопрочную сталь собственной разработки при строительстве инновационного сортопрокатного стана 170 на ЧерМК (Вологодская область).	17
Северсталь поставила шпунтовые сваи для строительства крупнейшего портового хаба Поволжья.	17
Новости о компании "ММК"	19
ММК выплатил 900-миллионную тонну стали.	19
Агентство RAEX повысило ESG-рейтинг ММК до AA.	19
ММК до 2029 года инвестирует в цифровые проекты 2,6 млрд рублей (Челябинская область).	20
Металлургам быть в печати. "Коммерсантъ-Пермь". 25 декабря 2025.	20
Новости о компании "НЛМК"	22
На НЛМК снизили потери динамной стали при прокатке.	22
НЛМК отправляет на переработку до 99 процентов вторичных ресурсов. "Вести Липецк". 24 декабря 2025	22
Новости о холдинге "Металлоинвест"	24
Михайловский ГОК подвел итоги 2025 года.	24
Новости о компании "Мечел"	25
Мечел сообщает о решениях внеочередного общего собрания акционеров.	25
"Мечел" договорился о снижении нагрузки на денежный поток в 2025-2026 годах.	25
Акционеры "Мечела" одобрили поручительство по трем кредитам с ВТБ.	25
Новости прочих компаний черной металлургии	27
Самарский металлургический завод открыл розничный склад в Верхней Пышме Свердловской области.	27
Омутнинский МЗ создаст производство шарико-винтовых передач для точной механики (Кировская область).	27
Тульская "дочка" ПМХ поставила для строительства ТЦ в Москве крупную партию металлоконструкций.	28
Подмосковный производитель сеток расширит производство за счет льготного займа.	28
Предприятия группы "Промсорт" за десять месяцев 2025 увеличили производство проката на 21 %.	28
Продукция CYBERSTEEL получила сертификат соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза (ЕАЭС).	29
Высокопрочка Уральской Стали успешно прошла испытания в экстремальных условиях.	29
ЧЭМК оспорила наложение обеспечительных мер по иску о документах компании "Эталон".	30
ПЗ КВОИТ поставил металлоконструкции для крупного ТЦ в Москве.	31
СЧЗ изготовил партию тормозных колодок для белорусских железнодорожников.	31
Уральская Сталь завершает год очередным рекордом.	32
Новый 25-й резидент TOP компания "Русский профиль-Железнодорожники" усилит рынок отделочных материалов из алюминия и нержавеющей стали (Красноярский край).	32



ЧКПЗ — в числе федеральных лидеров роста (Челябинская область).....	32
РНК начала горячие испытания оборудования на производстве в Волжском Волгоградской области.....	33
Еще одно производственное предприятие Вологодчины будет оптимизировать работу благодаря нацпроекту.....	33
Новинки на рынке арматуры и не только в исполнении компании Новосталь-М. "Металлоснабжение и сбыт", 22 декабря 2025.....	34

Новости черной металлургии стран ближнего зарубежья37

Строительство феррокремниевых заводов и парка нанотехнологий: индийские инвесторы выбирают Казахстан.....	37
Производство металлургии в Узбекистане выросло до 184,4 трлн сумов за 10 месяцев 2025 года.....	37
Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев принял участие в открытии предприятия по производству металлических опор ЛЭП в Агдаме.....	38
Завод миллионера из Forbes и южнокорейского холдинга не могут построить несколько лет. "Курсив (Казахстан)", 19 декабря 2025.....	38
От угля до стали: как Qarmet наращивает производство и перестраивает базовые мощности. "Inbusiness.kz". 21 декабря 2025.....	39

Новости черной металлургии стран дальнего зарубежья41

Австрийская Voestalpine модернизирует цех по производству катанки.....	41
POSCO приобретет долю в американском проекте Hyundai Steel.....	41
Arcelor представляет сталь 316A как экономически эффективную замену нержавеющей стали 316L.....	41
CSC объявляет о новых ценах на сталь на январь и первый квартал 2026 года.....	41
AM/NS India планирует утроить производство стали к 2030 году.....	41
Экологи из Opportunity Green подали жалобу на ArcelorMittal.....	42
Индия ввела антидемпинговые пошлины на некоторые виды стали из Китая.....	42
Китайские металлурги требуют устанавливать цены на железную руду по внутренним индексам.....	42
Вьетнамская компания построит два металлургических комплекса.....	43
Цены на импорт горячекатаной стали во Вьетнам остаются стабильными после объявления Китаем новых правил экспортного контроля.....	43
В Индии введены пошлины на китайскую электротехническую сталь.....	43
Новый индонезийский производитель нержавеющей стали начал тестирование МНЛЗ.....	43
Япония за 11 месяцев 2025 сократила выплавку стали на 3,9%.....	44
Представители отрасли заявляют, что изменения в СВAMEC недостаточны для металлургии.....	44
Турция подтверждает факт демпинга китайской холоднокатаной нержавеющей стали.....	44
Турция установила антидемпинговые пошлины на жессть.....	44
Рекордный импорт стали мешает бразильским металлургам.....	45
Правительство Люксембурга выкупило завод Liberty Steel.....	45
Fitch Ratings ожидает умеренного восстановления мирового рынка стали.....	45
В США установлены пошлины на прокат с покрытиями.....	46
Во Вьетнаме будет построен завод фасонного проката и рельсов.....	46
Выпуск стали в Японии упадет по итогам 2025 года до минимального за 57 лет.....	46
Hazet Group планирует приобретение стального завода Whyalla в Южной Австралии.....	46
Tibnor приобретает финскую Ovaako Metals Oy.....	47
Министерство обороны Польши выкупило метзавод Huta Czerwona.....	47
В ЮАР начато расследование по китайскому окрашенному прокату.....	47
Завод обанкротившейся Liberty Steel запущен правительством Великобритании.....	47
Американская U.S. Steel модернизирует оборудование на заводе в Индиане.....	47
Избыточное предложение и дожди тянут вниз цены на индийский горячекатаный рулон.....	48
China Mineral Resources Group добивается революции во внутреннем ценообразовании на железную руду.....	48
Champion Iron приобретает норвежского производителя железной руды Rana Gruber.....	49
Британская сталелитейная отрасль рассматривает возможности закрытия последних доменных печей. "Русмет". 23 декабря 2025.....	50

Инвестиционные проекты51

Запуск современного блока осушки воздуха (Челябинская область).....	51
НТЗМК готовит площадку для установки нового оборудования (Свердловская область).....	51
КРМЗ расширил парк роботизированного оборудования (Пермский край).....	52
Экспертный совет по развитию ОЭЗ "Кулибин" одобрил реализацию трех проектов на площадке в городе Бор (Нижегородская область).....	52
300 млн рублей в экономику Подмосковья: в Павлово-Посадском округе построен новый цех металлообработки.....	53
В Иркутской области благодаря ФРП запустили импортозамещающее производство конвейерных цепей полного цикла.....	54

Трубная промышленность55

Общие новости трубной промышленности55

ЕЭК начинает повторное расследование в отношении ряда бесшовных труб из КНР.....	55
Ростстат: производство стальных труб за 11 месяцев 2025 сократилось на 13,2%.....	55

Новости о компании "ТМК"56

ТМК поделилась с ЕВРАЗом опытом развития управленцев.....	56
ТМК выпустила трубы для гоночных автомобилей.....	57
Рейтинг устойчивого развития ТМК достиг максимального уровня по версии агентства НРА.....	57

Оборудование черной металлургии59



На тульской площадке Северсталь Стальные Решения появился станок лазерной резки.....	59
ЕВРАЗ НТМК внедряет умную систему нагрева металла.....	59
"Росатом" выпустил 3D-принтеры нового поколения для печати сложных изделий из металлических порошков.....	60
Группа "Эл 6" в 2025е отправит первую партию крупногабаритных электродов в Казахстан.....	60
На заводе "Амурсталь" запустили программу "Умного зрения" (Хабаровский край).....	61
ЭкзимаПРО поставила секцию рольганга для Выксунского МЗ (Нижегородская область).....	62
В России создают уникальный контейнер для ОЯТ и РАО.....	62

Новости цветной металлургии63

Общие новости цветной металлургии63

Акции большинства представителей цветной металлургии выросли. "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025.....	63
Металлы в эпоху разделения. "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025.....	64

Общие новости зарубежной цветной промышленности.....67

Цветные металлы на американских горках. "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025.....	67
Металлы не поспевают за аккумуляторами. "КоммерсантЪ". 22 декабря 2025.....	69

Оборудование для цветной металлургии71

Группа "Эл 6" в 2026г намерена сохранить производство графитированных электродов на уровне-2025.....	71
--	----

Инвестиционные проекты72

На ВСМПО-АВИСМА планируют построить экологичный комплекс по обработке титана (Свердловская область).....	72
Зампред правительства РФ - полномочный представитель президента РФ в ДФО Юрий Трутнев: запуск высокотехнологичных предприятий повышает качество жизни в ДФО.....	72

Алюминиевая промышленность74

Общие новости алюминиевой промышленности74

В ближайшие 10 лет отечественный рынок алюминия может вырасти минимум на 30%.....	74
---	----

Новости о компании "РУСАЛ"75

Новая газоочистная установка запущена на БРАЗе (Иркутская область).....	75
Координационный совет Алюминиевого дивизиона РУСАЛа прошел на БРАЗе.....	75
"Русал" обновил совет директоров "Алсиба".....	76
"Постоянное совершенствование — это не подвиг, не революция, это борьба за секунды". "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025.....	76
Алюминий 4.0. "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025.....	79

Новости о прочих компаниях алюминиевой промышленности.....81

Совет директоров "Эн+" в декабре 2025 года рассмотрит прекращение полномочий гендиректора.....	81
Игорь Игнашов возглавил технический комитет по стандартизации 099 "Алюминий".....	81

Зарубежные новости алюминиевой отрасли82

IAI: за 11 месяцев 2025 производство первичного алюминия выросло на 1,12%.....	82
Китайский гигант планирует производить алюминиевые банки в Алматы за \$90 млн.....	82
Узбекская компания построит завод по выпуску алюминиевой продукции в США.....	82
AM Green и Mitsui & Co. создадут интегрированную цепочку производства и сбыта алюминия.....	82
Производство первичного алюминия в Юго-Восточной Азии вырастет до 2,7 млн тонн.....	83
Закрытие алюминиевого завода в Мозамбике создаст трудности для европейских потребителей.....	83
Emirates Global Aluminium создаст новый центр рециклинга алюминия в Германии.....	83
Южнокорейский производитель алюминиевой продукции усилит присутствие в США.....	84
ЕЭК проведёт публичные слушания в отношении импорта алюминиевой ленты.....	84
Индонезия выделяет средства на строительство второй очереди глиноземного завода.....	84
EGA Leichtmetall расширяет и модернизирует производство в Ганновере.....	84
Китайская Chalco осуществила стратегическую инвестицию в производство новых материалов.....	85

Никелевая промышленность86

Новости о ПАО "ГМК "Норильский никель"86

"Норникель" предложил систему контроля чистоты воздуха Норильска другим городам (Красноярский край).....	86
"Норникель" может выпустить углеродные единицы для базового авиаперевозчика в Норильске.....	86
Капвложения "Норникеля" на 2026 год составят 240 млрд рублей.....	87

Зарубежные новости никелевой промышленности.....88

Индонезия может сократить добычу никелевой руды.....	88
--	----



Медная промышленность	89
Общие новости медной промышленности.....	89
<i>"Меди банально не хватает". Что принесет России мировой дефицит металла. "РБК.Отрасли". 18 декабря 2025</i>	<i>89</i>
Новости прочих компаний медной промышленности.....	92
<i>Завершилось строительство очистных сооружений на комбинате "Удокан" (Забайкальский край).....</i>	<i>92</i>
Зарубежные новости медной отрасли.....	93
<i>ICSG: профицит на рынке меди за 10 месяцев 2025 составил 0,122 млн. тонн.</i>	<i>93</i>
<i>Медный рудник на севере Армении планирует нарастить добычу в 2027 году.</i>	<i>93</i>
<i>Glencore приобрела медный проект в Перу.</i>	<i>93</i>
<i>Китайская Fuyue Group Co. строит предприятие по выпуску вторичной катодной меди.</i>	<i>94</i>
Цинковая промышленность	95
Общие новости цинковой промышленности	95
<i>На мировом рынке цинкового концентрата в 2026 г. сохранится дефицит.</i>	<i>95</i>
Прочие отрасли цветной металлургии.....	96
Зарубежные новости по прочим отраслям цветной металлургии	96
<i>Китайская компания приобрела литейный проект в Аргентине.</i>	<i>96</i>
<i>ERG заключила долгосрочный договор о поставке галлия с Mitsubishi.</i>	<i>96</i>



Общие новости

Влияние экономического и политического кризиса на отрасль

За углерод придется доплатить. "Коммерсантъ". 18 декабря 2025

Под трансграничный углеродный налог ЕС могут попасть 180 видов продукции из стали и алюминия

Еврокомиссия намерена расширить применимость механизма трансграничного углеродного регулирования: с 1 января 2028 года налог на углеродоемкую (с высоким уровнем выбросов парниковых газов при производстве) продукцию в ЕС могут ввести в отношении 180 видов импортных товаров, содержащих "значительное количество" стали и алюминия. Это позволит устранить "лазейки", позволяющие обходить уже установленные ограничения и станет частью политики по ужесточению экологического законодательства в регионе. По мнению экспертов, из-за падения экспорта из РФ в ЕС это предложение несет "ограниченные риски" для российских компаний. К тому же у участников рынка будет время на подготовку — предложение ЕК еще предстоит согласовать с Европарламентом и Советом ЕС, это займет больше года.

Как говорится в сообщении Еврокомиссии, с 1 января 2028 года сферу действия СВМ (Carbon Border Adjustment Mechanism, трансграничный углеродный налог) предлагается расширить — под регулирование могут попасть виды товаров, 94% из которых отличаются высоким (в среднем 79%) содержанием стали и алюминия — как тяжелая техника и специализированное оборудование. Также ужесточаются требования к отчетности попадающих под действие СВМ компаний, регулятор сможет требовать дополнительных доказательств "чистоты" ввозимых в ЕС товаров.

После двухлетнего переходного периода СВМ начнет полноценно действовать в ЕС с 1 января 2026 года.

- Импортёры товаров, попадающих под регулирование, должны будут рассчитывать выбросы парниковых газов при производстве продукции, декларировать их и оплачивать углеродный налог путем покупки необходимого количества сертификатов, выпущенных в рамках европейской системы торговли квотами на выбросы (ETS).

- Смысл механизма — в обеспечении паритета между иностранными и внутренними производителями ЕС (см. "Ъ" от 30 апреля).

- Пока регулирование охватит шесть отраслей — это черная металлургия, производство алюминия, цемента, электроэнергии, удобрений и водородного топлива. СВМ будет постоянно расширяться — к 2034 году 100% импортируемой в ЕС продукции должны облагаться налогом.

ЕК предлагает разрешить **взаимное признание документов "заслуживающих доверия органов по аккредитации"** из других стран, установить эквивалентность налога на выбросы углерода и ценовой вычет.

"Чтобы защитить производителей из ЕС", предлагается создать временный финансовый фонд поддержки. "Это связано с потерей конкурентоспособности компаний на рынках третьих стран, где товары из ЕС могут быть вытеснены более дешевыми и ресурсоемкими альтернативами", — пояснили в ЕК. Фонд будет возмещать часть расходов компаний на квоты ETS в отношении отдельных товаров "при условии демонстрации усилий по декарбонизации". Таким образом ЕС дает понять, что не намерен отступать от взятого курса, несмотря на недовольство СВМ рядом других стран, в том числе Россией (см. "Ъ" от 20 мая). Впрочем, из-за санкций, мер контроля и различных пошлин экспорт из РФ в ЕС стабильно снижается (в первом полугодии 2025 года — на 10,5%, до €16,1 млрд, см. "Ъ" от 2 декабря). Поэтому вопрос "углеродного налога" в ЕС для отечественных промышленников может стоять уже не так остро.

На российском импорте расширение механизма СВМ отразится слабо, так как Россия поставляет в ЕС по большей части низкопереловные продукты, такие как чугун и литые заготовки, указывает директор группы операционных рисков и устойчивого развития Керт Евгений Тананайко. При этом многие лицензии на поставки товаров в ЕС истекают в 2026 и 2028 годах, то есть объем экспорта продолжит падать.

На этом фоне, отмечает ответственный секретарь комитета РСПП по климатической политике и углеродному регулированию Иван Жидких, к 2035 году, когда СВМ заработает в полную силу, издержки наших компаний не превысят €2 млрд в год, но по факту могут составить и менее €1 млрд, что "малозначимо в масштабах международной торговли".

Но, добавляет он, безусловно, нужно учитывать введение таких механизмов в других странах "для управления рисками". Руководитель проектов компании Strategy Partners Анна Васильева добавляет, что предложение ЕК еще должно быть согласовано с Европарламентом и Советом ЕС в рамках стандартной законодательной процедуры. По ее словам, это, вероятно, займет год-два, а итоговое решение может отличаться от первоначального предложения. Поэтому у бизнеса и правительств есть переходный период для оценки и адаптации, "хотя вектор на ужесточение экологических правил очевиден". (Коммерсантъ 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Государственное регулирование

Квот облом. "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025

Ограничительные и запретительные меры по вывозу лома и отходов продукции чермета, цветмета, драгмета отмене не подлежат

За последние месяцы поочередно были пролонгированы сроки действия ограничительных мер на вывоз из страны различных видов металлургического сырья и отходов металлургического и смежных производств. На разное время были продлены действия мер запрета или квотированного вывоза лома и отходов продукции чермета, цветмета и драгмета. Аналогичные ограничения в России вводились уже неоднократно начиная с 2022 года в связи с дефицитом металлоемкого вторичного сырья, вовлекаемого в переработку и производство.

Затянувшаяся пауза

Согласно постановлению правительства №1947 от 28 ноября 2025 года, запрет на вывоз из страны отходов и лома драгоценных металлов или металлов, плакированных драгоценными металлами, прочих отходов и лома, содержащих драгоценный металл или соединения драгоценных металлов, продлен еще на полгода — с 1 декабря 2025 года по 31 мая 2026 года.

На этот же срок остановлен экспорт отходов и лома электротехнических и электронных изделий, используемых главным образом для извлечения драгоценных металлов, являющихся важными для внутреннего рынка страны.

Запрет не распространяется на вывоз катодной сурьмы в слитках, а также проб, отобранных от партий лома и отходов драгоценных металлов, вывозимых аффинажными организациями. При этом масса одной пробы должна составлять не более 500 г в одной товарной партии независимо от количества таких партий по внешнеторговому контракту.

Кроме того, как сообщил 8 декабря вице-премьер Александр Новак на совете по стратегическому развитию и национальным проектам, в следующем году дополнительно планируется запретить вывоз слитков золота из страны наряду с ограничением вывоза наличных неустановленного происхождения.

Квоты на экспорт лома цветных металлов из России в явном виде пока не введены. Действующие правила регулируют обращение с ломом и отходами цветных металлов, но не устанавливают конкретных лимитов на экспорт. В ряде случаев предусмотрено дополнительное лицензирование деятельности по переработке и экспорту такой продукции. Например, постановлением правительства РФ от 4 февраля 2025 года №103 "О лицензировании экспорта свинца необработанного, отходов и лома свинцовых" до 20 июня 2025 года вводилось лицензирование вывоза соответствующего сырья за рубеж, за исключением полупродуктов производства цветных металлов, содержащих драгоценные металлы. Также был определен перечень документов, при наличии которых Минпромторг России будет выдавать разовые лицензии. Позднее эту меру продлили еще на полгода до 20 декабря. Однако сами ломозаготовители жалуются: эта процедура является дополнительным сдерживающим фактором, что негативно влияет на рентабельность соответствующих компаний на фоне падения спроса и цены на лом свинца внутри страны. Несмотря на то что спрос на лом меди и алюминия остается стабильным, поскольку эти металлы можно экспортировать без ограничений, сдерживающим фактором там выступает стоимость закупок. Конкурентными цены на отечественный медный лом должны были стать только после начала реализации закона об агентском НДС на медные полуфабрикаты, который заработал с июля 2025 года. С начала года они были выше мирового рынка, однако данных о развороте тренда во втором полугодии пока нет.

В отношении отходов и лома черных металлов гайки закрутили еще раньше и на более длительный срок. Постановлением правительства РФ №1945 от 27 декабря 2024 года были утверждены новые условия вывоза соответствующей продукции (коды ТН ВЭД ЕАЭС 7204 10 000 0, 7204 30 000 0, 7204 41 100 0, 7204 41 910 0, 7204 41 990 0, 7204 49 100 0, 7204 49 300 0, 7204 49 900 0 и 7204 50 000 0) за рубеж на весь 2025 год. Квоту на экспорт за пределы ЕАЭС увеличили с 550 тыс. тонн до 1,5 млн тонн на действовавших ранее условиях: в рамках ограничения пошлина составит 5%, но не менее €15 за тонну, сверх этого — 5%, но не менее €290 за тонну. Позже постановлением правительства РФ №1177 от 6 августа 2025 года квоту вывоза на текущий год увеличили еще на 300 тыс. тонн, до 1,8 млн тонн.

Кстати, первое постановление предписывало ФТС предоставить Минпромторгу статистические данные двух последних лет по вывозу за пределы РФ соответствующей продукции. На их основе ведомство Антона Алиханова должно было распределить между профильными участниками ВЭД согласованный объем тарифной квоты и в дальнейшем осуществлять выдачу утвержденным ломозаготовителям разовых лицензий на экспорт отходов и лома черных металлов с территории РФ в государства, не являющиеся членами ЕАЭС.

Уже на следующий день был подписан приказ Минпромторга РФ №6344 о распределении согласованной квоты между 87 компаниями-экспортерами на первое полугодие 2025 года. Географическое их распределение по субъектам РФ выглядело так: Приморский край — 12, Калининградская область — 11, Красноярский край — 11, Архангельская область — 9, Мурманская область — 5, Магаданская область — 3, Камчатский край — 3,



Сахалинская область — 1, иные субъекты СЗФО — 32. Выборка регионов была привязана к согласованному ранее перечню девяти портов, через которые разрешено убытие из РФ соответствующей продукции. Аналогичным документом министерства в июле по ломозаготовителям была распределена вторая часть квоты на второе полугодие, а после согласования дополнительных 300 тыс. тонн их раскидали по 20 компаниям приказом Минпромторга России от №4378 от 8 сентября 2025 года.

Недовольство нарастает

Если ломозаготовители отходов цветмета и драгметаллов пока только тихо ропщут, то специализирующиеся на чермете прямо-таки трубят на каждом углу о глобальном кризисе в отрасли. В начале июня объединение переработчиков лома и отходов металлов "РУСЛОМ.КОМ" письменно обратилось к премьеру Михаилу Мишустину с просьбой увеличить ежегодную квоту на вывоз соответствующей продукции минимум на 800 тыс. тонн или, если это предложение будет сочтено невозможным, хотя бы увеличить на 300 тыс. тонн квоту для СЗФО. При этом ломозаготовители выразили готовность в случае увеличения или отмены квот согласиться даже на увеличение экспортной пошлины с 5% до 7%.

Авторы обращения прогнозировали, что в текущем году внутреннее потребление лома сократится до 13–15 млн тонн против 17,74 млн тонн годом ранее. При этом из-за действующего лимита на льготный вывоз потери ломозаготовителей, по их оценкам, составят 3 млн тонн стоимостью свыше \$1 млрд. Утрата экспортных рынков, по утверждению представителей отрасли, приводит к потере рабочих мест и просто мощностей.

Усугубило ситуацию то, что еще 12 мая большинство металлургических предприятий анонсировали снижение закупочных цен на лом черных металлов на 1 тыс. руб. В итоге прогнозная стоимость этого металлургического сырья снизилась до 23 тыс. руб. за тонну в ЦФО на условиях СРТ, включая тариф на перевозки. Это стало минимальным значением с начала 2025 года, то есть в очередной раз было достигнуто ценовое дно.

Однако не все так однозначно в этом вопросе. В Ассоциации электрометаллургических предприятий возражают, что прежде всего именно электрометаллургическая отрасль сегодня находится в кризисе из-за высокой ключевой ставки, укрепления рубля и падения экспортных цен, что ограничивает конкурентоспособность на мировом рынке. Складывается ситуация, когда российский лом вывозят за рубеж, там из него производят металл, который потом поставляют на экспорт в те же страны, куда могла бы поставляться аналогичная продукция отечественного производства. Поэтому оппоненты считают, что действующие у нас ограничения на экспорт лома пока слишком либеральны.

В правительстве обращение ломозаготовителей заметили и переадресовали его в Минпромторг для проработки. Там взяли время на всестороннее дополнительное изучение и без того уже набившего оскомину вопроса. Правда, чиновники несколько удивились настойчивости ломозаготовителей, только что получивших расширение квоты на экспорт лома в 2025 году на 300 тыс. тонн. И еще не факт, что лобби электрометаллургов не окажется значимее недовольства ломозаготовителей.

Вопрос пока стоит на месте. Тем временем ломовики, приободрившись после увеличения допустимого вывозного объема в текущем году, осенью обратились в Минпромторг РФ с просьбой повысить квоты на экспорт лома и отходов черных металлов за пределы ЕАЭС в 2026 году с 1,8 млн тонн до 2,5 млн тонн.

В Минпромторге пока изучают и это предложение, и целесообразность аналогичного квотирования для экспорта лома цветных металлов. По словам заместителя начальника отдела развития цветной металлургии ведомства Андрея Савельева, на вывоз соответствующего лома и отходов в дружественные страны сейчас нет ограничений, но действует вывозная пошлина, но в дальнейшем может быть обсуждено квотирование его вывоза по принципу деления по содержанию никеля. Например, существующее либеральное регулирование может сохраниться на вывоз лома с содержанием никеля до 8–9%. Прочие типы ломов, по его словам, следует поставлять преимущественно на отечественные заводы.

А есть вопросы по теме переработки и вторичного использования редких и редкоземельных металлов (РЗМ) в России. На форумах профильные эксперты всерьез предлагают варианты переработки электронного лома, запуск инновационных производств, обсуждают состояние сырьевой базы, проблемы импортозамещения и участие в мировой гонке за РЗМ. Например, к 2040 году ожидается дефицит оксида дидаима — важного компонента для производства магнитов. Решением может стать развитие системы рециклинга РЗМ в России, для чего целесообразно создать кадастр оборудования с РЗМ и оценить отходы на перерабатываемость, запретить экспорт редкоземельного лома, сформировав его организованный сбор на родине.

За и против

Инвестиционный консультант ФГ "Финам" Сергей Давыдов хоть и признает негативную понижающую динамику объемов ломозаготовки в последние годы, но необратимых процессов пока не наблюдает. Временные трудности, по его словам, связаны с адаптацией отрасли к новым рынкам и технологиям, но долгосрочный рост еще возможен за счет роста внутреннего потребления и перехода на угольную сталеплавку.

Также эксперт полагает, что в текущей ситуации незначительно выиграли металлурги, но проигрывают экспортеры лома, которых государство поддерживает в той мере, в которой это напоминает некий компромиссный вариант. Однако последнее слово вовсе не за профильными ведомствами и предприятиями, а за Минфином, который



доминирует в бюджетной политике. И пока, как полагает господин Давыдов, приоритетом государства в этом споре будет оставаться баланс между поддержкой отрасли и стабильностью доходов.

Аналитик ИК "Цифра брокер" Дмитрий Вишневский считает, что постоянная пролонгация с 2022 года запретов и ограничений на вывоз лома и отходов тех или иных металлов приобретает черты долговременной политики, направленной на обеспечение загрузки отечественных предприятий, работающих на соответствующем сырье. С высокой вероятностью опробованные меры могут стать постоянным инструментом регулирования экспорта стратегически важных для страны ресурсов.

Эксперт отмечает, что за рубежом рынок лома более гибкий, с меньшими экспортными ограничениями, что позволяет поддерживать стабильный спрос и предложение без резких спадов. И для России, по его мнению, необходимы комплексные меры, среди которых смягчение экспортных ограничений, поддержка мелких ломозаготовителей и стимулирование внутреннего спроса, что позволит избежать банкротств предприятий по ломосбору и одновременно обеспечит металлургам достаточные объемы сырья. Хотя последние, кажется, уже подстраховались на случай дефицита лома, все активнее замещая его горячебрикетированным и губчатым железом, а также чугуном, что связано с большими запасами железной руды в стране.

В свою очередь, политолог и промышленный эксперт Александр Мищенко уверяет, что в России происходят очень жесткие изменения рынка лома всех типов металлов, ведущие к неминуемому коллапсу. Ограничение госпрограмм льготной ипотеки обрушило продажи недвижимости, из-за чего спрос на строительный прокат упал и металлургические предприятия перестали нуждаться в прежних объемах вторичного сырья.

Сокращение инвестпрограмм нанесло удар по ломозаготовителям и с другой стороны: резко увеличилось время оборачиваемости металла в производственной цепочке. Промышленные предприятия сокращают и останавливают производство, переносят сроки модернизации, что, в свою очередь, ведет к снижению выработки отходов производства, объемов утилизации оборудования и демонтажа цехов.

Но если раньше у ломозаготовителей существовали надежные экспортные каналы сбыта, то сегодня сухопутная логистика через Белоруссию и Казахстан перекрыта, морская перевалка через порты юга заблокирована, а экспорт через порты северо-запада сталкивается с низким ломосбором и высокими расходами на логистику.

Политолог утверждает, что из-за падения ломозаготовки черных металлов "на земле" на 50–70% упал сбор и для цветных металлов. В частности, по меди и алюминию металлургические предприятия испытывают нехватку лома, но не у всех ломозаготовителей есть необходимое оборудование. Производственные мощности металлургов составляют 500–550 тыс. тонн медных полуфабрикатов в год, а фактический ломосбор меди в 2024 году, по разным данным, составил всего 150–250 тыс. тонн.

Ранее российские производители медной катанки использовали в качестве сырья медный лом, но из-за возникшего дефицита вынужденно перешли на катоды из первичной меди. Теперь ее производители порядка 25% объема поставляют на внутренний рынок, по сути заняв позиции ломозаготовителей.

Также деградация отрасли ломозаготовки нержавеющей сталей делает "Норникель" единственным надежным источником сырья для производства никельсодержащих (легированных, нержавеющей) сталей, что наглядно демонстрирует его партнерский проект с РНК по запуску завода в городе Волжском.

"Возможный крах отрасли ломозаготовки могут предотвратить стимулирование роста спроса на металлы и доступ к финансированию инвестпрограмм в промышленности, для чего государству придется пойти на инфляционный риск и смягчить ДКП путем снижения ключевой ставки ЦБ.— заключает Александр Мищенко.— Дополнительные меры — это ослабление барьеров для экспорта лома, снижение санкционного давления и старт трубопроводных мегапроектов". (Коммерсантъ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Общие новости

Производство стали в мире за 11 месяцев 2025 сократилось на 2%.

В течение января-ноября 2025 года металлургические предприятия 70 стран, чьи данные использует World Steel Association (worldsteel), выплавляли 1662,2 млн. тонн стали. Уменьшение объемов в годовом соотношении — 2%. За ноябрь было произведено 140,1 млн. тонн нерафинированной стали (месяцем ранее — 143,3 млн. тонн), снижение год к году — 4,6%. Доля Китая в общем объеме составила 69,9 млн. тонн, что меньше, чем в ноябре 2024 года, на 10,9%. Индия улучшила показатели на 10,8% до 13,7 млн. тонн. В Японии произвели 6,8 млн. тонн стали, уменьшение год к году — 1,6%. Южная Корея ухудшила показатели на 4,8% до 5 млн. тонн. Металлурги стран СНГ выплавляли за ноябрь 6,3 млн. тонн стали — на 3,9% меньше в годовом сопоставлении. На долю РФ в общем объеме производства, по мнению WSA, пришлось 5,2 млн. тонн стали, снижение в годовом исчислении — 6,6%. (Металлсервис 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ЦНИИчермет им. Бардина обновляет ГОСТ 16523-97.

ЦССМ ГНЦ ФГУП "Центральный научно-исследовательский институт черной металлургии им. И.П. Бардина" (ФГУП "ЦНИИчермет им. И.П. Бардина") подготовил первую редакцию проекта межгосударственного стандарта ГОСТ 16523 "Прокат листовой из нелегированной стали качественного и обыкновенного качества общего назначения. Технические условия".



ГНЦ ФГУП
"ЦНИИчермет
им. И.П.Бардина"

Стандарт распространяется на тонко- и толстолистовой горячекатаный и холоднокатаный прокат из нелегированной стали качественного и обыкновенного качества общего назначения, изготавливаемый шириной 50 мм и более, толщиной до 3,9 мм включительно.

Проект разрабатывается в соответствии с "Программой межгосударственной стандартизации на 2026-2027 гг." взамен межгосударственного стандарта ГОСТ 16523-97 "Прокат тонколистовой из углеродистой стали качественного и обыкновенного качества общего назначения" с целью уточнения технических требований к прокату листовому холоднокатаному и горячекатаному из нелегированной стали качественного и обыкновенного качества, используемому в различных отраслях промышленности, на основании предложений, поступивших от изготовителей проката и его потребителей.

Для справки: Название компании: *Центральный научно-исследовательский институт черной металлургии им. И.П.Бардина, ФГУП (ЦНИИчермет им. И. П. Бардина, ИНН 7701027596)* Адрес: 105005, Россия, Москва, ул. Радио, 23/9, стр. 2 Телефоны: +74957779301 E-Mail: chermet@chermet.net Web: <https://www.chermet.net> Руководитель: Семенов Виктор Владимирович, генеральный директор (Металлсервис 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Первый вице-премьер Мантуров заявил, что экспорт стали смог значительно компенсировать снижение спроса в РФ.

Экспортных поставок стали смог существенно компенсировать падение спроса внутри России, заявил первый вице-премьер РФ Денис Мантуров.

"Впервые после введения санкций мы отмечаем серьезный рост экспортных поставок - на 20% по сравнению с прошлым годом, благодаря чему отечественные металлурги в значительной степени смогли компенсировать снижение на внутреннем рынке", - сказал он в интервью "Ведомостям".

В 2025 году ожидается снижение выплавки стали примерно на 5% - до 67 млн тонн, "учитывая охлаждение спроса на металлопродукцию в основных секторах потребления на внутреннем рынке, в том числе в строительном секторе", добавил Мантуров.

В 2026 году, по его прогнозам, поддержку спросу на российском рынке окажут масштабные инфраструктурные проекты, такие как строительство ВСМ между Москвой и Санкт-Петербургом, а также ожидаемый рост потребности со стороны ТЭК и отечественного автомобилестроения с учетом планов по углублению локализации. (Интерфакс 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Железный поток. "Коммерсантъ". 23 декабря 2025

Чугун в черноморских портах подорожал из-за спроса в Турции

Рост спроса на российский чугун в Турции привел к увеличению цен на это сырье в портах Черного моря до \$310 за тонну. Экспорт чугуна из РФ в страну за десять месяцев вырос более чем в два раза, и российские компании заняли



почти 80% поставок. В 2026 году спрос в Турции может поддержать ужесточение экологического регулирования в ЕС, что даст преимущество турецким металлургам.

Стоимость чугуна в портах Черного моря за месяц к середине декабря выросла на 1,6%, до \$310 за тонну (FOB), следует из данных MMI. Поставщики уже реализуют производство января, а некоторые из экспортеров предлагают февральское, был зафиксирован ряд контрактов. В частности, по оценкам MMI, с начала декабря российские компании законтрактовали в Турцию сравнительно большие объемы рядового чугуна по сравнению с ноябрем. Цифры аналитики не привели.

Рынок Турции — основной для российских производителей чугуна.

По данным Турецкого статистического института, которые приводит SteelOrbis, в январе—октябре экспорт чугуна из РФ вырос почти на 109% год к году, до 1,44 млн тонн, что соответствует 78% поставок. Только в октябре отгрузки подскочили на 132%, до 150,13 тыс. тонн. Ближайший конкурент РФ — Казахстан — сократил экспорт за десять месяцев на 14,7% год к году, до 133,8 тыс. тонн. Поставки с Украины выросли на 4,1%, до 75,38 тыс. тонн.



Производство чугуна в этом году в РФ снижается не так выражено, как других продуктов черной металлургии. По данным корпорации "Чермет", в январе—ноябре в России было выпущено 45,9 млн тонн чугуна, только в ноябре — 4,1 млн тонн. Это на 1,6% и 0,1% соответственно меньше, чем годом ранее. Производство проката сократилось в эти периоды на 4,8% и 4,7%, труб — на 18,4% и 29,9% соответственно.

После введения ограничений на экспорт лома из ЕС и США цены на это сырье начали расти, создавая предпосылки для роста спроса на чугун как альтернативное сырье для турецких металлургов, говорит директор Центра экономического прогнозирования Газпромбанка Александр Семин. По его словам, устойчивость спроса будет зависеть от эффективности вводимого в ЕС с 2026 года механизма СВМ, по которому импортные товары облагаются налогом в зависимости от объема выбросов CO₂ при производстве. Как отмечает эксперт, турецкие экспортеры, поставляющие более чистую электросталь, могут получить преимущество перед конкурентами из Азии, и это может позитивно сказаться на спросе на чугун из РФ в Турции. Управляющий директор рейтингового агентства НКР Дмитрий Орехов ожидает, что в последние месяцы 2025 года и в первые месяцы 2026 года поставки чугуна из РФ в Турцию останутся на текущих уровнях (140–160 тыс. тонн в месяц).

В MMI считают, что рост цен на чугун не будет долгосрочным.



Произошла небольшая положительная коррекция цен в условиях сезонного удорожания лома в Турции и укрепления спроса на сырье, полагают аналитики. В первом квартале следующего года особого роста спроса на чугун в ММІ также не ожидают: "На рынке стального проката в мире сильного улучшения ситуации не прогнозируется, а профицит в сегменте российского чугуна в условиях ограниченных стран для экспорта сохранится". Чугун в основном закупают в тех случаях, когда домны ставятся на ремонт и компаниям нужен чугун для конверторной плавки, отмечает начальник управления аналитики по рынку ценных бумаг Альфа-банка Борис Красноженов.

На других рынках предпосылок для роста спроса на чугун эксперты не видят. Как отмечает аналитик по суверенным и региональным рейтингам агентства "Эксперт РА" Кирилл Лысенко, в Китае предприятия будут ориентироваться на сокращение избыточных мощностей и максимальное использование собственного сырья, а в Индии потребность в импорте будет возникать на время, когда внутреннего чугуна будет не хватать для полной загрузки производств. (Коммерсантъ 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Региональные новости

От спада к росту. "КоммерсантЪ-Урал". 23 декабря 2025

Как прошел 2025 год для уральской промышленности

Промышленный сектор на Урале завершил 2025 год неравномерно. Наиболее непросто он стал для металлургов и машиностроителей, а наиболее удачным — для производителей электроники и химии. В Свердловской области продолжается реализация крупных инвестиционных проектов, которые будут влиять на региональную экономику в долгосрочной перспективе.



По данным Свердловскстата, индекс промышленного производства в Свердловской области в январе — сентябре 2025 года составил 98,1% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Значительно снизили объемы производители машин и оборудования, не включенных в другие группы (на 29,1%), кожи и изделий из кожи (на 28,3%), автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов (на 26,8%). В металлургическом производстве индекс составил 89,5%.

Наибольший рост индекса по сравнению с соответствующим периодом 2024 года отмечен в производстве бумаги и бумажных изделий (в 3,9 раза), в деятельности по ремонту и монтажу машин и оборудования (на 32,3%), в производстве компьютеров, электронных и оптических изделий (на 31,8%), лекарственных средств и материалов, применяемых в медицинских целях и ветеринарии (на 23,3%), химических веществ и химических продуктов (на 18,9%).

Металлургия под давлением

Металлургия остается основой уральской промышленности. За девять месяцев 2025 года она потеряла почти 11% объемов производства. По данным ассоциации "Русская сталь", потребление сортового проката в России по итогам девяти месяцев снизилось на 8%. Тенденция в полной мере отражается и на уральских предприятиях, ориентированных на строительные и инфраструктурные заказы.

Главным фактором стало охлаждение строительного рынка — ключевого потребителя сортового проката. Подрядчики, по данным игроков рынка, сокращали закупки на фоне накопленных запасов. Одновременно усилилась конкуренция со стороны азиатских производителей: металлурги отмечают давление на цены со стороны поставщиков из Китая и Юго-Восточной Азии, что заставляет работать в более узком ценовом коридоре. Рост тарифов на перевозку дополнительно сжимал маржу экспортных поставок.

По словам независимого промышленного эксперта Леонида Хазанова, черная металлургия оказалась в наиболее уязвимом положении. "Для черной металлургии Урала возможностей поставок на рынок Евросоюза почти нет, предприятия фактически "заперты" на внутреннем рынке России и сталкиваются со слабеющим спросом", — отметил он. Экспорт в Китай и Индию остается низкомаржинальным из-за длинной логистики и конкуренции.

На этом фоне предприятия черной металлургии переносят часть проектов модернизации на более поздние сроки, смещая приоритеты в сторону нишевых и специализированных направлений — там, где выше маржинальность и устойчивость спроса. Так, "Евраз Нижнетагильский металлургический комбинат" ("Евраз НТМК") запустил серийное производство двутавра, разработанного как замена европейскому профилю. Кроме того, "Евраз" развивает производство мелющих шаров, "учитывая текущие потребности рынков РФ и СНГ и перспективы роста спроса". Строительство новых шаропрокатных станков и линий по производству мелющих шаров на комбинатах холдинга запланировано на 2027–2028 годы.

У предприятий цветной металлургии ситуация складывается по-разному. Например, один из крупнейших в мире производителей титана и титановых сплавов — корпорация "ВСМПО-Ависма" — из-за снижения спроса планировала ввести режим неполной занятости для административных работников. "Это непростое решение, однако оно позволяет нам сохранить команду и подготовиться к восстановлению рынка", — сообщили в корпорации "Интерфаксу".

"Русал" принял решение с 1 января 2026 года приостановить производство на заводе АО "Кремний" мощностью 34 тыс. т в год в Иркутской области. Второй кремниевый завод "Русала" в Свердловской области мощностью 27 тыс. т продолжит работать в сокращенном режиме. Компания объяснила решение мировым переизбытком и ростом импорта кремния по демпинговым ценам в Россию.

Наиболее благополучно выглядят на этом фоне УГМК и РМК, так как спрос на медь на внешних рынках сохраняется высоким. По словам господина Хазанова, медь востребована в Турции, странах Ближнего Востока и Южной Кореи, а мировые цены находятся на многолетних максимумах, что поддерживает экспорт уральских производств.

Машиностроители набирают скорость

Машиностроительный комплекс Урала в 2025 году развивался неравномерно. Из-за падения спроса на подвижной состав Уралвагонзавод (УВЗ) рассматривал возможность перевода части работников на четырехдневную рабочую неделю. Сотрудникам с вагонного производства предложено переводиться на другие направления, где есть заказы,



а также пройти переобучение на новые рабочие профессии. В то же время производство бронетехники на УВЗ работает круглосуточно — в три смены.

Одним из крупнейших инфраструктурных проектов, который формирует новую структуру спроса на машиностроительную продукцию и компетенции, является создание производственного комплекса высокоскоростных поездов на заводе "Уральские локомотивы" (входит в "Синара — Транспортные машины") в Верхней Пышме.

На территории "Уральских локомотивов" идет строительство пяти новых корпусов общей площадью 67 тыс. кв. м. Завершение работ запланировано на конец следующего года, а в 2027 году начнется выпуск новых составов. Общий объем инвестиций в проект составляет порядка 40 млрд руб. Уже есть заказ на производство 43 восьмивагонных электропоездов для маршрута Москва — Санкт-Петербург. Каждый состав будет способен развивать скорость до 400 км/ч и перевозить более 450 пассажиров.

На фоне непростой экономической ситуации у клиентов машиностроительных заводов вырос запрос на сервисное обслуживание. По итогам девяти месяцев объем работ по ремонту, адаптации и продлению ресурса оборудования увеличился более чем на 32%, свидетельствуют данные Свердловскстата. Как поясняют участники рынка, многие предприятия предпочитают продлевать жизненный цикл имеющегося парка вместо покупки новых машин: это менее капиталоемко и позволяет сгладить технологические риски.

В лидерах — электроника и химия

По данным Свердловскстата, индекс обрабатывающих производств в Свердловской области удерживается на уровне 99,2%, при этом выпуск компьютеров, электронных и оптических изделий вырос на 31,8%, фармацевтической продукции — на 23,3%, химической — на 18,9%.

Электронные предприятия региона наращивают выпуск благодаря углублению локализации и росту спроса на отечественные системы автоматизации. На фоне ограничений импорта и перестройки цепочек поставок производители расширяют собственную компонентную базу. По оценке отраслевых экспертов, спрос формируется как со стороны машиностроения, так и энергетики, где растет потребность в телеметрии и цифровых системах управления.

Фармацевтические компании региона усилили позиции за счет роста госзакупок и расширения частного сектора здравоохранения. Дополнительным фактором стали требования к импортозамещению расходных материалов, стимулирующие развитие местных производств.

Особенно заметная динамика фиксируется в химическом комплексе, где одновременно растут экспортная активность и глубина локализации. Одним из крупнейших проектов года стала модернизация производственного комплекса "Хромпик" в Первоуральске — предприятия, входящего в группу "Полипласт". Проект вошел в число ключевых региональных инициатив: его общий объем инвестиций оценивается более чем в 60 млрд руб., а модернизация позволит увеличить мощности почти в 10 раз.

Новая технологическая цепочка, включая запуск современного сушильного отделения для производства монокромата натрия, ориентирована на повышение экологической безопасности и расширение продуктовой линейки. Предприятие переходит на бескальциевую технологию, что снижает воздействие на окружающую среду и увеличивает ассортимент экспортных продуктов.

Председатель совета директоров группы "Полипласт" Александр Шамсутдинов указал на растущий экспортный потенциал предприятия. "Наша продукция востребована в более чем 80 странах мира. Ключевая цель — восстановить утраченные позиции", — подчеркнул он.

"Хромпик" получил статус приоритетного инвестиционного проекта региона, что обеспечивает льготы по налогу на имущество и прибыль, а с 2025 года — инвестиционный налоговый вычет. По данным правительства Свердловской области, модернизация позволит значительно повысить производительность труда и укрепить экспортный потенциал химического комплекса региона.

"Титановая долина" в движении

Особая экономическая зона (ОЭЗ) "Титановая долина", имеющая несколько площадок, в 2025 году стала одним из ключевых центров притяжения инвестиций в промышленность Свердловской области. По данным правительства региона, совокупный объем вложений резидентов превышает 87 млрд руб., и именно эта площадка обеспечивает значительную часть нового технологического прироста в области — от химии и электронных компонентов до титановых изделий и промышленной автоматики.

В 2025 году "Титановая долина" распространилась на территорию бывшего Новоалапаевского металлургического завода — это еще 119 гектаров под новые производства. Заместитель министра экономического развития РФ Святослав Сорокин называл это решение примером того, как механизм ОЭЗ "позволяет регионам формировать новые промышленные центры". По оценке губернатора Свердловской области Дениса Паслера, к 2034 году на площадке в Алапаевске может быть привлечено 28,4 млрд руб. инвестиций, создано более тысячи рабочих мест. Интерес инвесторов он характеризовал как "стабильно высокий".

Основной фокус текущего года — ввод в эксплуатацию крупных проектов, начатых в предыдущие периоды. Якорным из них остается строительство завода "СИАЛ", где реализуется один из крупнейших в России проектов по



выпуску цеолитов и сорбентов для нефтегаза, атомной энергетики и АПК. Объем инвестиций составляет 24 млрд руб.

Инвестиции в проект "ТИН-ТИТАН", рассчитанный на выпуск слитков и поковок для авиастроения и космической промышленности, оцениваются в 12 млрд руб. Предприятие находится на этапе монтажа оборудования. В регионе отмечают, что потребители титановых изделий — компании с длинным горизонтом заказов, что делает проект стратегически значимым для промышленного комплекса области.

Среди реализованных проектов "Титановой долины" — открытие цеха по выплавке титановых слитков Исетским кузнечно-механическим заводом. Инвестиции превысили 1,17 млрд руб., предприятие выйдет на полную мощность в начале 2026 года, обеспечив продукцией машиностроителей и производителей специальной техники.

Параллельно в "Титановой долине" развивается ряд высокотехнологичных направлений. За год экспертный совет одобрил три новых проекта на площадке "Уктус" общей стоимостью 668 млн руб. — от производства прецизионной проволоки для электроэрозионного оборудования до программируемых логистических контроллеров и сложных программно-аппаратных комплексов. Эти проекты усиливают электронно-технологический профиль зоны и создают свыше 190 новых рабочих мест.

По данным управляющей компании ОЭЗ, резиденты уже вложили около 34 млрд руб., произвели продукции на 97 млрд руб. и создали 2,7 тыс. рабочих мест; налоговые поступления превысили 16,7 млрд руб. В федеральном рейтинге эффективности "Титановая долина" входит в число наиболее результативных промышленных ОЭЗ страны.

На фоне снижения динамики в базовых отраслях промышленности ОЭЗ остается одним из немногих устойчивых источников роста. Высокая концентрация проектов в химии, электронных системах, титановой переработке и промышленной автоматизации формирует для региона новую технологическую основу, которая будет работать на экономику Урала и в 2026 году, и в более долгосрочной перспективе.

Промышленность на пороге адаптации

Леонид Хазанов уверен, что в 2026 году уральская промышленность будет работать под влиянием совокупности внешних и финансовых факторов. "Высокая ставка, усиление налоговой нагрузки и санкции создают эффект идеального шторма. Промышленности потребуется время, чтобы адаптироваться", — говорит он.

По оценке аналитиков, ближайший год станет для предприятий Урала временем выравнивания: компании будут пересматривать инвестиционные программы, повышать операционную эффективность и завершать ранее начатые инфраструктурные проекты. Дальнейшая динамика будет зависеть от изменения ключевой ставки, состояния строительного и экспортного рынков, темпов технологической модернизации.

Для справки: Название компании: Корпорация ВСМПО-АВИСМА, ПАО Адрес: 624760, Россия, Свердловская область, Верхняя Салда, ул. Парковая, 1 Телефоны: +74955805391; +73434562366 E-Mail: info@vsm-po-avisma.ru Web: <http://www.vsm-po.ru> Руководитель: Трифонов Дмитрий Валерьевич, генеральный директор

Для справки: Название компании: Особая экономическая зона Титановая Долина, АО (ОЭЗ Титановая Долина, ИНН 6670376352) Адрес: 620075, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, ул. Малышева, 51, оф. 2102 Телефоны: +73432435583 E-Mail: welcometitanium-valley.com Web: <http://titanium-valley.com> Руководитель: Антипов Андрей Иванович, генеральный директор

Для справки: Название компании: Уральские локомотивы, ООО (ИНН 6606033929) Адрес: 624090, Россия, Свердловская область, Верхняя Пышма, ул. Парковая, 36 Телефоны: +73433794159; +73436897419; +73433794147; +73436897773; +73436897428 E-Mail: mail@ulkm.ru Web: <http://ulkm.ru> Руководитель: Спаи Олег Харлампиевич, генеральный директор

Для справки: Название компании: Евраз, ПАО (ИНН 6623000680) Адрес: 622025, Россия, Свердловская область, Нижний Тагил, ул. Metallургов, 1 Телефоны: +73435497270 E-Mail: ntmk@evraz.com Web: <https://www.evraz.com/ru> Руководитель: Миронов Константин Александрович, операционный директор; Бузовский Игорь Борисович, Генеральный директор АО "НРК-Р.О.С.Т."; Иванов Алексей Александрович, президент УК ООО "ЕВРАЗ" (Коммерсантъ 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Черная металлургия

Новости о группе "Евраз"

ЕВРАЗ поставил около 30 тыс. тонн рельсов для ВСМ "Москва – Санкт-Петербург".

Металлургический комбинат ЕВРАЗ ЗСМК с августа по ноябрь поставил свыше 28 тыс. тонн рельсов для высокоскоростной железнодорожной магистрали (ВСМ) "Москва – Санкт-Петербург". Это почти пятая часть объёма контракта ЕВРАЗа с ОАО "РЖД". Всего комбинат произведёт в 2025 – 2027 гг. 161 тыс. тонн рельсов ДТ350ВС400, полностью обеспечив главные железнодорожные пути новой магистрали.



Рельсы ДТ350ВС400 – эксклюзивный продукт, разработанный ЕВРАЗОм в партнерстве с РЖД под проекты ВСМ. Это рельсы с высочайшими требованиями по точности профиля и прямолинейности, превосходящие мировые аналоги. Их отличает повышенная ударная вязкость при температуре минус 60 градусов, что обеспечивает надёжность и безопасность при движении поездов со скоростями до 400 км/ч. Рельсы сертифицированы на соответствие требованиям Технического регламента Таможенного союза "О безопасности высокоскоростного железнодорожного транспорта".

Производство очередной партии новых рельсов для ВСМ оценила делегация РЖД в рамках рабочей встречи на ЕВРАЗ ЗСМК, состоявшейся в Новокузнецке.

"Наша рельсовая линейка развивается и постоянно пополняется. Рельсы ДТ350ВС400, разработанные совместно с РЖД и лучшими представителями профильного научного сообщества России, это основной продукт комбината на сегодня. Можно с уверенностью сказать, что они не имеют аналогов в мире", — отметил операционный директор ЕВРАЗ ЗСМК Алексей Головатенко.

"К высокоскоростным рельсам предъявляются повышенные требования по качеству и прямолинейности, поэтому с коллегами-металлургами работаем над совершенствованием системы контроля производства и управления качеством. Этот вопрос сегодня один из основных, в том числе, учёт, контроль и подтверждение заложенных технических параметров в процессе эксплуатации", — подчеркнул заместитель генерального директора ОАО "РЖД" – начальник Центральной дирекции инфраструктуры – филиала ОАО "РЖД" Евгений Шевцов.

Для справки: Название компании: ЕВРАЗ, ООО (ИНН 7701225358) Адрес: 121353, Россия, г. Москва, ул. Беловежская, 4, блок «В» Телефоны: +74953631963 E-Mail: info@evraz.com Web: <https://www.evraz.com/ru>
Руководитель: *Зайцев Владислав, президент* (Металлоснабжение и сбыт 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "Северсталь"

На ЧерМК завершён капитальный ремонт электровоздуховки №2.

На Череповецком металлургическом комбинате (ЧерМК, входит в "Северсталь") завершён капитальный ремонт электровоздуховки №2. Мощность агрегата сравнима с мощностью атомного ледокола "Ленин" – 32 МВт.

Электровоздуховка предназначена для подачи необходимого объема воздуха, обогащенного кислородом, в доменные печи №3 и №5. Это позволяет поддерживать непрерывность технологического процесса производства чугуна и требуемую производительность доменной печи.



Для справки: Название компании: *Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК)* Адрес: 162608, Россия, Вологодская область, Череповец, ул. Мира, 30 Телефоны: +78202530900 Факсы: +78202530915 E-Mail: severstal@severstal.com Web: <https://severstal.com/> Руководитель: Виноградов Евгений Николаевич, генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская сталь» и ЧерМК (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

"Северсталь" применила высокопрочную сталь собственной разработки при строительстве инновационного сортопроволочного стана 170 на ЧерМК (Вологодская область).

"Северсталь" использовала собственную разработку - высокоэффективную марку стали Powerweld 420 - в строительстве инновационного сортопроволочного стана 170 на площадке ЧерМК (ЧерМК, ключевой актив "Северстали").

"Интеграция инновационных материалов и инженерных решений позволила снизить массу металлоконструкций каркаса здания стана на 17% - с 2400 до 1700 тонн, что обеспечило совокупный экономический эффект в размере 110 млн рублей. Благодаря оптимальному режиму горячей прокатки и термообработки, специально подобранной схеме микролегирования, низкому содержанию углерода и вредных примесей мы получили высокопрочную сталь Powerweld 420 для изделий с улучшенными характеристиками. Продукт стал оптимальным решением для создания прочных и в то же время лёгких конструкций стана", - отметил генеральный директор дивизиона "Северсталь Российская сталь" и ресурсных активов Евгений Виноградов.

Прокат Powerweld 420 выдерживает температуру от -70°C до +300°C и подходит для металлоконструкций ответственного назначения, применяемых при изготовлении подъёмно-транспортного оборудования, спецтехники и строительной области.

Металлоконструкции для несущего каркаса стана изготовили специалисты "Северсталь Стальные Решения", которые специализируются на разработке и производстве инженерных решений для промышленного и гражданского строительства. Общий объём поставленных конструкций составил около 3000 тонн.



Для справки: Название компании: *Северсталь Стальные Решения, АО (ИНН 3524012143)* Адрес: 302038, Россия, Орловская область, м.о. Орловский, ул. Раздольная, 105 Г Телефоны: +78001003163; +78001002299; +74862391040 E-Mail: ssr@severstal.com; s@stalsol.stalmail.ru Web: <https://steelsolutions.severstal.com/> Руководитель: Манаков Дмитрий Геннадьевич, директор

Для справки: Название компании: *Череповецкий металлургический комбинат (ЧерМК)* Адрес: 162608, Россия, Вологодская область, Череповец, ул. Мира, 30 Телефоны: +78202530900 Факсы: +78202530915 E-Mail: severstal@severstal.com Web: <https://severstal.com/> Руководитель: Виноградов Евгений Николаевич, генеральный директор дивизиона «Северсталь Российская сталь» и ЧерМК (По материалам компании 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Северсталь поставила шпунтовые сваи для строительства крупнейшего портового хаба Поволжья.

"Северсталь" поставила более 1 500 тонн шпунтовых свай GRANI и выступает подрядчиком по устройству шпунтовой стенки при строительстве портового логистического хаба ТЭМПО-ПОРТ (ГК "ТЭМПО") в Нижнекамском районе Татарстана.





Новый международный портовый хаб в Нижнекамском районе Татарстана станет одним из ключевых инфраструктурных объектов Поволжья. Он объединит речные, железнодорожные и автомобильные маршруты, обеспечивая транспортную связность Урала с южными регионами России и разгружая существующие железнодорожные коридоры. Портовой комплекс будет выполнять функции приема, хранения и перевалки металлопродукции, нерудных материалов и контейнерных грузов, а также станет площадкой для дальнейшего развития производственных мощностей.

Первый этап проекта — запуск речного порта — планируется завершить уже в 2026 году, а выход на проектную мощность всего комплекса намечен к 2030-му.

В рамках контракта для ТЭМПО-ПОРТ "Северсталь" поставила шпунтовые сваи GRANI для устройства причальной стенки и берегоукрепления акватории порта. Эти профили обеспечивают необходимую несущую способность и устойчивость гидротехнических сооружений при воздействии эксплуатационных нагрузок от перегрузочной техники и складированных грузов.

Шпунтовые сваи GRANI — линейка холодногнутых шпунтовых профилей "Северстали" для гидротехнического, промышленного, общегражданского и транспортного строительства. Компания первой в России освоила промышленное производство такого типа шпунтов на базе трубопрофильного цеха Череповецкого металлургического комбината. Продукция полностью изготавливается из отечественных материалов, а размещение производства вблизи крупнейших металлопотребляющих регионов гарантирует стабильность и оперативность поставок, а также значительную экономию на логистике. Оптимизированная геометрия профиля позволяет снизить металлоемкость конструкций до 30% по сравнению с традиционными горячекатаными шпунтами-аналогами при сохранении требуемой прочности и герметичности шпунтовых ограждений.

Специально для проекта ТЭМПО-ПОРТ "Северсталь" освоила производство шпунтовых свай длиной 18 метров, ранее серийно не выпускавшихся, что позволило уменьшить количество операций по стыковке шпунта, ускорить ход работ и снизить совокупные затраты заказчика на строительство.

В этом проекте "Северсталь" выступает не только производителем металлопроката, но и подрядчиком по устройству шпунтовой стенки — от подбора оптимального профиля и расчёта конструкции с учётом геологических условий и нагрузок до организации поставок и выполнения работ по погружению шпунта. Компания обеспечивает требуемые характеристики свай по несущей способности и жёсткости, а также осуществляет контроль качества металла и соблюдение технологии монтажа. Такой комплексный подход к сотрудничеству позволит заказчику получить готовое инженерное решение от одного исполнителя, сократить сроки координации и строительства, снизить технические риски и обеспечить стабильное качество работ на всех этапах реализации проекта.

"Реализация проекта в Нижнекамске демонстрирует, что "Северсталь" готова предлагать рынку не только высококачественные отечественные шпунты, но и выступать надёжным технологическим партнёром, обеспечивая высокие стандарты качества и инженерной поддержки. Мы видим растущий спрос на такие формы сотрудничества и готовы участвовать в крупнейших инфраструктурных проектах России", — отметила начальник управления продаж металлоизделий "Северстали" Дарья Коротченко.

Для справки: Название компании: Северсталь, ПАО (ИНН 3528000597) Адрес: 127299, Россия, Москва, ул. Клары Цеткин, 2 Телефоны: +74959267766#6909; +74959267766#6457; +78202530900 E-Mail: severstal@severstal.com; news@severstal.com Web: <https://severstal.com/> Руководитель: Шевелев Александр Анатольевич, генеральный директор УК АО "Северсталь Менеджмент"; Мордашов Алексей Александрович, председатель Совета директоров

Для справки: Название компании: Холдинговая компания ТЭМПО, АО (ХК ТЭМПО) Адрес: 423875, Россия, Республика Татарстан, Тукаевский район, дер. Старое Клянчино, ул. Ленина, 27 Телефоны: +78552202001; +7(800)7752021 Web: <https://тэмпо.рф> Руководитель: Шарифуллин Фаил Фахрутдинович, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "ММК"

ММК выплавил 900-миллионную тонну стали.

В кислородно-конвертерном цехе Магнитогорского металлургического комбината (ММК) выплавлена 900-миллионная тонна стали с момента запуска сталеплавильного производства на комбинате. На торжественном митинге, посвящённом юбилейному выпуску стали, генеральный директор ПАО "ММК" Павел Шияев и представители профсоюзной организации поздравили работников кислородно-конвертерного и электросталеплавильного цехов, а также ветеранов ММК.



"900 миллионов тонн стали – это не просто цифра. Это история Магнитки, написанная трудом многих поколений металлургов. От первых мартеновских печей до самых современных конвертеров – каждая тонна стали была результатом вашего профессионализма, самоотверженности и глубокой преданности своему делу. Сегодня этой юбилейной плавкой мы подводим итоги 2025 года. И нам есть чем гордиться, как в целом комбинату, так сталеплавильному переделу, который всегда был в числе самых передовых технологических цехов. В этом году мы внедрили в ККЦ технологию комбинированной продувки конвертеров. В том числе освоили выплавку без лома на одном чугуна. Освоение данной технологии добавит нам гибкости для более эффективного и низкокзатратного производства", - отметил генеральный директор ПАО "ММК" Павел Шияев.

Первая сталь на комбинате была получена 8 июля 1933 года с пуском первой мартеновской печи. К концу 80-х годов на ММК работали три мартеновских цеха, в составе которых было 35 печей. В 1990-е годы на смену мартенам пришло современное кислородно-конвертерное производство, а затем и электросталеплавильный тип производства стали.

Сегодня ККЦ ММК - один из самых производительных в мире мощностью более 10 млн тонн стали в год. В 2006 году на базе бывшего мартеновского цеха №1 был организован электросталеплавильный цех, в составе которого две крупнейшие электродуговые печи суммарной производительностью 4 млн тонн стали в год. С учетом двухканного сталеплавильного агрегата суммарные производственные мощности ММК по выпуску стали составляют 16 млн тонн в год.

Для справки: Название компании: Магнитогорский металлургический комбинат, ПАО (ММК, ИНН 7414003633)
Адрес: 455000, Россия, Челябинская область, Магнитогорск, ул. Кирова, 93 Телефоны: +73519247709 Факсы: +73519247309 Е-Mail: infommk@mmk.ru; Gavrishev.ks@mmk.ru Web: <http://www.mmk.ru> Руководитель: Шияев Павел Владимирович, генеральный директор (По материалам компании 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Агентство RAEX повысило ESG-рейтинг ММК до АА.

Рейтинговое агентство RAEX оценило внедрение практик устойчивого развития ПАО "ММК" и повысило ESG-рейтинг компании с А до АА. Компания получила 78,46 балла по 100-балльной шкале, по сравнению с 69,15 баллами в предыдущей оценке. Рейтинг АА подтверждает приверженность ММК стратегии устойчивого развития и создаёт прочную основу для дальнейшего внедрения эффективных ESG-практик.



Отчет RAEX об оценке деятельности ММК в сфере ESG состоит из 3 блоков: окружающая среда, социальная ответственность и корпоративное управление.

В экологической сфере RAEX отметило детальное раскрытие всех аспектов управления жизненным циклом продукции и взаимодействие ММК с заинтересованными сторонами. Компания успешно реализует меры по повышению эффективности использования вторичных ресурсов в производственных процессах и системно оценивает соответствующие экологические риски. Кроме того, эксперты отметили успешные практики ММК в области организации и проведения экологических форумов и мероприятий, способствующих вовлечению сотрудников в волонтерскую деятельность.

В социальном блоке аналитики RAEX высоко оценили практики компании в области охраны здоровья и безопасности сотрудников, предоставление им социальных льгот, а также системное и долгосрочное взаимодействие комбината с местными сообществами. Отдельно в отчете RAEX отмечено масштабирование многолетних программ ММК, направленных на развитие массового спорта, культурных инициатив и патриотического воспитания.



В управленческой сфере высокой оценки удостоилась полнота раскрытия системы управления рисками, принципов деловой этики, информации в области устойчивого развития и структуры совета директоров.

Для справки: Название компании: *Магнитогорский металлургический комбинат, ПАО (ММК, ИНН 7414003633)*
Адрес: 455000, Россия, Челябинская область, Магнитогорск, ул. Кирова, 93 Телефоны: +73519247709 Факсы: +73519247309 Е-Mail: infommk@mmk.ru; Gavrishev.ks@mmk.ru Web: <http://www.mmk.ru> Руководитель: *Шиляев Павел Владимирович, генеральный директор* (По материалам компании 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ММК до 2029 года инвестирует в цифровые проекты 2,6 млрд рублей (Челябинская область).

В Магнитогорске на юбилейной V корпоративной конференции "ММК на пути цифровизации" были подведены итоги первого этапа стратегии цифровизации компании и представлены проекты второго этапа.



С 2025 по 2029 год ММК планирует инвестировать в цифровые проекты 2,6 млрд рублей с ожидаемым экономическим эффектом 3,1 млрд рублей. В числе крупных проектов, направленных на оптимизацию первого передела – цифровой двойник цеха подготовки аглошихты, цифровой угольный склад, а также проект по контролю за состоянием паллетного парка аглофабрики № 5.

Генеральный директор ПАО "ММК" Павел Шиляев напомнил, что инвестиции в реализацию первого этапа стратегии составили 3,9 млрд рублей, при этом получен накопительный экономический эффект в размере 6,8 млрд рублей. "Проекты цифровизации относятся к числу быстрокупаемых – средний срок окупаемости по ним составил менее 2,5 лет. Если говорить о проектах, которые принесли наибольший эффект, то, в первую очередь, следует назвать "Оптимальный чугун" и "Оптимизационное планирование". Суммарный экономический эффект по ним составил 3,2 млрд рублей", – отметил Павел Шиляев.

По традиции конференция завершилась награждением победителей корпоративной премии "Цифровой Олимп", отмечающей достижения сотрудников компании в реализации стратегии цифровизации.

Лучшей идеей признана идея о разработке системы контроля состояния конвейерных лент в цехе подготовки аглошихты. Автором идеи выступил заместитель начальника цеха подготовки аглошихты Андрей Андреев.

Цифровой инициативой года признана автоматизированная система факторного анализа и мониторинга достижения плановых показателей первого передела. Цифровое решение направлено на повышение точности планирования работы доменного цеха за счет анализа численного влияния технологических параметров на удельный расход кокса и производство чугуна. Награда была вручена Ивану Прохорову, ведущему специалисту научно-технического центра (НТЦ).

В главной номинации "Цифровой проект года" была разработана цифровая модели установки ламинарного охлаждения стана 2500 горячей прокатки с интеграцией в MES-систему с целью прогнозирования теплового профиля полосы и предсказания структурного состояния готового проката ЛПЦ-4. Награду получил руководитель проекта, начальник лаборатории горячего проката НТЦ Павел Стеканов.

Для справки: Название компании: *Магнитогорский металлургический комбинат, ПАО (ММК, ИНН 7414003633)*
Адрес: 455000, Россия, Челябинская область, Магнитогорск, ул. Кирова, 93 Телефоны: +73519247709 Факсы: +73519247309 Е-Mail: infommk@mmk.ru; Gavrishev.ks@mmk.ru Web: <http://www.mmk.ru> Руководитель: *Шиляев Павел Владимирович, генеральный директор* (По материалам компании 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Металлургам быть в печати. "Коммерсантъ-Пермь". 25 декабря 2025

"ММК-ЛМЗ" выпустил на рынок уникальную продукцию

"ММК - Лысьвенский металлургический завод" (Группа ММК) вывел на рынок новый продукт - оцинкованный прокат с декоративным рисунком, нанесенным методом цифровой печати. Презентация новинки состоялась на международной промышленной выставке "Металл-Экспо-2025", которая проходила в середине ноября в Санкт-Петербурге. На предприятии уверены, что продукт произведет революцию на рынке. "ММК-ЛМЗ" стал первым в России производителем подобной продукции.



Для производства продукции применяются холоднокатаный прокат и материалы самого высокого уровня качества от ведущих производителей. В лаборатории предприятия осуществляется многоступенчатый контроль с последующей аттестацией готового металлопроката. Сегодня "ММК-ЛМЗ" производит оцинкованный прокат,



оцинкованную жечь, автолист, оцинкованный прокат с покрытиями из полиэфирной эмали и полиуретана, со специальными покрытиями: антиграффити, антибактериальным, для производства водосточных систем, с декоративными рисунками

Производство проката с декоративным покрытием, имитирующим натуральные материалы, на заводе запустили еще в 2016 году. С тех пор предприятие постоянно развивало эту продуктовую линейку, освоив производство более 40 новых рисунков, применяя различные покрытия - от полиуретана до "антиграффити". Металлопрокат с рисунком, напечатанным офсетным способом, предприятие выпускает под названием SteelArt. Новика лысьвенских металлургов вышла под маркой SteelArt Design. Прежний прокат будет выпускаться под брендом SteelArt Classic.

Прокат с таким рисунком имеет ряд преимуществ. Эта технология позволяет воспроизводить любой рисунок по желанию заказчика. Оцинкованный прокат имеет повышенную коррозионную стойкость, устойчивость к климатическому и атмосферному воздействию, а также к ультрафиолетовому излучению.

"Теперь мы открываем новую главу. Это абсолютно новый уровень, на данный момент наивысшее достижение в сфере металлопроката с покрытиями. И я горд, что наше предприятие первым наладило выпуск подобной продукции! Мы снова первые в России!" - рассказал директор "ММК-ЛМЗ" Владимир Банщиков.

При производстве SteelArt Design "ММК-ЛМЗ" использует особые неорганические чернила, стойкие к атмосферным явлениям, а после нанесения изображения на металл наносится защитный лак. Стойкость к выгоранию и к механическому воздействию такая же, как и у проката SteelArt Classic, говорит Владимир Банщиков. Прокат с печатным рисунком имеет широкий спектр применения: из него изготавливается профнастил, металлосоайдинг, сэндвич-панели и многое другое. С появлением в линейке проката SteelArt Design лысьвенское предприятие сможет предоставить своим заказчикам неограниченные возможности, будь то уникальные рисунки или, например, эксклюзивная отделка зданий и сооружений.

Для справки: Название компании: ММК-Лысьвенский металлургический завод, ООО (ММК-ЛМЗ) Адрес: 618900, Россия, Пермский край, Лысьва, ул. Революции, 58 Телефоны: +73424969977; +7(34249)66367; +7(34249)69978 E-Mail: info@lmz.lysvamk.ru Web: <http://www.lysvamk.ru> Руководитель: Кузнецов Алексей Владимирович, директор (Коммерсантъ-Пермь 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "НЛМК"

На НЛМК снизили потери динамной стали при прокатке.

После прокатки на Стане-1400 в цехе динамной стали Новолипецкого металлургического комбината по концам полосы образуются остатки металла – концевые обрезки. Они – неотъемлемая часть технологического процесса, но они не становятся готовым материалом и потому рассматриваются как потери. Специалисты предприятия решили сократить их количество. Эксперты проанализировали производственный процесс и провели мозговые штурмы с технологами.

Сотрудники предприятия определили и оптимизировали основные энергосиловые параметры прокатки на Стане-1400, которые влияют на количество обрезков: производительность, натяжение полосы металла, расход электроэнергии, скорость процесса и др.

По итогам работ был введен единый стандарт работы агрегата, а также создана краткая и наглядная инструкция, благодаря чему все операторы стали действовать по одному алгоритму. В результате образование обрезков – металла, который раньше теряли и отправляли в копровый цех – было уменьшено суммарно на 1,1 тыс. т в год.



Для справки: Название компании: Новолипецкий металлургический комбинат, ПАО (НЛМК) Адрес: 398040, Россия, Липецкая область, г. Липецк, пл. Металлургов, д. 2 Телефоны: +74742444222; +74742441111; +78005113039 E-Mail: info@nlmk.com Web: <https://nlmk.com/ru/>; <https://lipetsk.nlmk.com/ru> Руководитель: Кананович Роман Анатольевич, Директор дирекции по внешней логистике; Каратаев Сергей Михайлович, президент, председатель правления (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

НЛМК отправляет на переработку до 99 процентов вторичных ресурсов. "Вести Липецк". 24 декабря 2025

Компания реализует проекты по рециклингу

Новолипецкий металлургический комбинат активно реализует проекты по рециклингу, направленные на сокращение образования отходов и их размещения на полигонах. Какие материалы отправляются на вторичную переработку — узнала Татьяна Набатникова.

До 99% вторичных ресурсов перерабатывает сегодня НЛМК. Такой подход не только снижает нагрузку на окружающую среду, но и помогает использовать ресурсы максимально эффективно.

Сергей Евсеев, директор по экологии и климату Группы НЛМК:

— В этом году мы замкнули все наши стоки, включая хозяйственные. И наше воздействие сейчас нулевое. Ну, и такую же цифру мы хотели бы достигнуть по вторичным ресурсам.

Комбинат перерабатывает даже пыль — она образуется при производстве стали и чугуна и содержит большое количество железа. Из неё изготавливают металлургические брикеты в специальном цехе. За 6 с половиной лет работы произведено более полутора миллионов тонн такой попутной продукции.

Денис Чуваткин, руководитель направления переработки вторичных ресурсов Группы НЛМК:

— Уловленную пыль мы смешиваем с прочими ингредиентами — с бентонитом, основными связующими и производим из этого брикеты — железосодержащее сырье, которое потом используется вторично для производства снова стали.

Вторую жизнь на предприятии получают множество материалов: шлаки, мел, песок, бой железобетона, окалина, скрап. Эти продукты рециклинга используются не только на самом НЛМК. Например, щебень — это полезный продукт для строительства дорог и производства цементных смесей.

Сергей Грачев, директор по переработке и утилизации вторичных ресурсов НЛМК:

— Тренд до 100%, он актуален, но самое главное — уметь поддерживать те проценты, которые мы достигли. Не уронить эти позиции, а выдержать и потом дальше развивать.

Многие идеи для вторичной переработки сырья предлагают сами сотрудники предприятия. Один из новых проектов связан с утилизацией пластика. В центре исследований и разработок пластиковые бутылки с помощью 3D-принтера превращаются в подручные инструменты — например, подставки под микроскопы.

Илья Гриднев, инженер в R&D-центре НЛМК:

— Уходим от использования заводских пластиков и используем собственную технологию для переработки бутылочного пластика с использованием аддитивных технологий. Это позволяет нам в кратчайшие сроки





реализовывать все наши идеи по внедрению улучшений, приспособлений, запчастей, расходных материалов — для исследовательской деятельности R&D-Центра.

Основная задача на ближайшие несколько лет — расширить применение существующих практик и научиться перерабатывать новые материалы. На предприятии планируют перерабатывать масла, текстиль и новые виды пластика. Конечная цель — полный замкнутый цикл.

Для справки: Название компании: Новолипецкий металлургический комбинат, ПАО (НЛМК) Адрес: 398040, Россия, Липецкая область, г. Липецк, пл. Металлургов, д. 2 Телефоны: +74742444222; +74742441111; +78005113039 E-Mail: info@nlmk.com Web: <https://nlmk.com/ru/>; <https://lipetsk.nlmk.com/ru/> Руководитель: Кананович Роман Анатольевич, Директор дирекции по внешней логистике; Каратаев Сергей Михайлович, президент, председатель правления (24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о холдинге "Металлоинвест"

Михайловский ГОК подвел итоги 2025 года.

Коллектив Михайловского ГОКа им. А.В. Варичева (входит в компанию "Металлоинвест") подвел итоги работы в 2025 году. За вклад в развитие отечественной промышленности и региона горняков поблагодарили руководители Компании, Курской области и г.Железногорска.

Всего в этом году корпоративными, ведомственными, региональными и государственными наградами отмечено около 1300 сотрудников комбината и его дочерних предприятий.

"Уходящий год стал для нас годом юбилейных событий и значимых достижений, — отметил управляющий директор МГОКа Антон Захаров. — Комбинат продолжает реализацию инвестиционных проектов, совершенствует технологические процессы и повышает качество железорудной продукции. За каждым производственным результатом — профессиональный и добросовестный труд сотен и тысяч людей".

10 июня МГОК отметил 65-летие добычи первой руды. А в сентябре комбинат перешагнул знаковый производственный рубеж — горняки подняли на поверхность 2-миллиардную тонну полезного ископаемого.

Металлоинвест планомерно развивает горнотранспортный комплекс Михайловского ГОКа. В 2025 году введены в эксплуатацию три современных большегрузных автосамосвала, тяжелый автогрейдер, экскаваторы с емкостью ковша 12 и 25 кубометров, краны для ремонта ж/д путей и другая техника.

В карьере комбината выполнена реконструкция ключевого железнодорожного узла — станции Карьерная, что является важным шагом для вывода на полную мощность второй очереди дробильно-конвейерного комплекса.

МГОК реализует масштабную программу по модернизации обогатительной фабрики. Осуществляется замена технологического оборудования — мельниц, дробилок, конвейеров — на более современное и производительное. Реализация проекта позволит увеличить объемы и эффективность производства.

2 декабря 2025 года Металлоинвест получил премию Правительства Российской Федерации в области науки и техники за разработку и внедрение инновационной технологии производства высококачественного железорудного концентрата на Михайловском ГОКе. Проект реализован в новом комплексе дообогащения, запущенном в 2022 году, с участием специалистов комбината, управляющей компании и профильных институтов. Концентрат с высоким содержанием железа — не менее 70м% — и низкой долей диоксида кремния позволяет производить высококачественные окатыши, которые могут служить сырьем для выпуска прямовосстановленного железа.

Особое внимание на МГОКе уделяется развитию кадрового потенциала. В уходящем году более 1200 работников прошли обучение по программе "Эффективное наставничество". Специалисты комбината проводят активную профориентационную работу в школах и колледжах, воспитывая новую горняцкую смену.

В партнерстве с городом и регионом Металлоинвест решает ключевые социальные задачи, направляет средства на развитие образования и медицины, культуры и спорта, благоустройство городских территорий. При поддержке Компании в школах оборудованы новые кабинеты математики и физики, созданы современные пространства для обучения слесарному мастерству, кулинарии, швейному делу. В микрорайонах города появились новые спортивные площадки, а на центральной улице Железногорска продолжено благоустройство пешеходного маршрута.

Для справки: Название компании: Михайловский ГОК им. А.В. Варичева, АО (МГОК, ИНН 4633001577) Адрес: 307170, Россия, Курская область, Железногорск, ул. Ленина, д. 21 Телефоны: +74714894105 Факсы: +74714894260 E-Mail: postfax@mgok.ru Web: <https://www.metalloinvest.com/business/mining-segment/mgok/> Руководитель: Захаров Антон Григорьевич, управляющий директор (По материалам компании 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "Мечел"

Мечел сообщает о решениях внеочередного общего собрания акционеров.

ПАО "Мечел" (MOEX: MTLR), ведущая российская горнодобывающая и металлургическая компания, сообщает о решениях внеочередного заседания общего собрания акционеров, прошедшего в Москве 24 декабря 2025 года.

Кворум для принятия решений имелся по всем вопросам повестки дня.

Акционеры приняли следующие решения:

- 1) Досрочно прекратить полномочия всех членов Совета директоров ПАО "Мечел";
- 2) Избрать новый состав Совета директоров ПАО "Мечел";
- 3) Предоставить согласие ПАО "Мечел" на совершение крупной сделки, цена которой составляет более 50% балансовой стоимости активов ПАО "Мечел" на последнюю отчетную дату, состоящей из нескольких взаимосвязанных сделок. На основании п. 16 ст. 30 Федерального закона от 22.04.1996 N 39-ФЗ "О рынке ценных бумаг" принято решение не раскрывать информацию об условиях вышеуказанной сделки.



Для справки: Название компании: *Мечел, ПАО (Мечел, ГК)* Адрес: 125167, Россия, Москва, ул. Красноармейская, д. 1 Телефоны: +74952218888 Факсы: +74952218800 E-Mail: mechel@mechel.com; press@mechel.com Web: <https://mechel.ru> Руководитель: *Хафизов Игорь Валерьевич, генеральный директор; Зюзин Игорь Владимирович, председатель Совета директоров (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

"Мечел" договорился о снижении нагрузки на денежный поток в 2025-2026 годах.

Совокупная сумма сокращения составила 132 млрд рублей

"Мечел" смог договориться о снижении нагрузки на денежный поток в 2025-2026 годах совокупно на 132 млрд рублей. Об этом сообщил журналистам на внеочередном собрании акционеров группы директор финансового управления Александр Овчинников.

"Мы получили существенное снижение нагрузки, если говорить совокупно - по основному долгу на 2025-2026 год мы снизили нагрузку на сумму порядка 91 млрд рублей, по процентным и лизинговым платежам - еще порядка 41 млрд рублей", - сказал он.

По словам Овчинникова, компания находится в постоянном диалоге с основными кредиторами. В конце 2024 года группе удалось оптимизировать графики погашения основного долга, получив отсрочку до конца 2026 года. Кроме того, в течение 2025 года были достигнуты договоренности с банками о дополнительной поддержке. "Банки готовы идти навстречу компании с тем, чтобы перераспределить эту нагрузку со сложных времен на времена, когда мы ожидаем, что цены восстановятся, денежный поток наш восстановится и мы сможем перейти к обслуживанию долга в полной мере, как мы это делали до 2024 года", - сказал топ-менеджер.

По данным МСФО, за первое полугодие 2025 года чистый долг группы "Мечел" без пеней и штрафов составил 252,7 млрд рублей. Соотношение чистого долга к EBITDA на конец первого полугодия 2025 года составило 8,8х по сравнению с 4,6х на конец 2024 года. Структура кредитного портфеля на текущий момент составляет: 89,7% в рублях, оставшаяся часть - в иностранной валюте. Доля банков с государственным участием составляет 88%.

О компании

"Мечел" объединяет производителей угля, железорудного концентрата, стали, проката, ферросплавов, продукции высоких переделов, тепловой и электрической энергии.

Для справки: Название компании: *Мечел, ПАО (Мечел, ГК)* Адрес: 125167, Россия, Москва, ул. Красноармейская, д. 1 Телефоны: +74952218888 Факсы: +74952218800 E-Mail: mechel@mechel.com; press@mechel.com Web: <https://mechel.ru> Руководитель: *Хафизов Игорь Валерьевич, генеральный директор; Зюзин Игорь Владимирович, председатель Совета директоров (ТАСС 25.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Акционеры "Мечела" одобрили поручительство по трем кредитам с ВТБ.

Такое решение позволит снизить нагрузку на денежный поток группы в 2025-2026 годах примерно на 74 млрд рублей

Акционеры "Мечела" одобрили поручительство по трем кредитным сделкам с ВТБ. Изменения в условиях кредитов позволят снизить нагрузку на денежный поток





группы в 2025-2026 годах примерно на 74 млрд рублей, передает корреспондент ТАСС с внеочередного общего собрания акционеров компании.

"Данные изменения выгодны для ПАО "Мечел", так как существенно снижают нагрузку на денежный поток группы в течение 2025-2026 годов на сумму около 74 млрд рублей", - сказал директор финансового управления "Мечела" Александр Овчинников.

По его словам, основные изменения условий кредитных соглашений касаются периода 2025-2026 годов: в это время группа будет выплачивать проценты по сниженной ставке и получила отсрочку по погашению основного долга. Разница между полной и уплачиваемой ставками будет капитализироваться в основной долг, а погашение этих накопленных процентов и тела долга переносится на 2027-2030 годы.

Для справки: Название компании: *Мечел, ПАО (Мечел, ГК)* Адрес: *125167, Россия, Москва, ул. Красноармейская, д. 1* Телефоны: +74952218888 Факсы: +74952218800 E-Mail: mechel@mechel.com; press@mechel.com Web: <https://mechel.ru> Руководитель: *Хафизов Игорь Валерьевич, генеральный директор; Зюзин Игорь Владимирович, председатель Совета директоров (ТАСС 25.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости прочих компаний черной металлургии

Самарский металлургический завод открыл розничный склад в Верхней Пышме Свердловской области.

Самарский металлургический завод (АО "СМЗ") запустил розничный склад в Верхней Пышме (Свердловская область) для обеспечения оперативной доступности продукции и повышения эффективности поставок потребителям. Как сообщили в компании, удобная транспортная развязка позволит беспрепятственно доставлять грузы в любом направлении.

Это вторая розничная площадка предприятия – первая начала работу в Самаре в мае 2025 года. "Ассортимент склада включает широкий перечень продукции и имеет возможность оперативного пополнения за 1-2 дня", — рассказал директор по развитию сети продаж АО "СМЗ" Владимир Гаврилов.

АО "Самарский металлургический завод" — один из крупнейших производителей алюминиевых полуфабрикатов в России, производит широкий ассортимент листопрокатной, прессовой и кузнечной продукции из всех марок алюминиевых сплавов. Предприятие основано в 1960 году. Входит в состав холдинга "Промышленные Инвестиции" Михаила Шелкова.

В настоящее время на складе находится листопрокатная продукция из сплавов Д16АТ, АМГ3М, АМГ2М, листы АМГ2 "квинтет". В ближайших планах – расширение ассортимента рулонами АД1, прутками сплава Д16Т от 32 мм и выше, а также профилями АМГ5 и листами из сплава 5182.

Генеральный директор АО "СМЗ" Сергей Бурцев подчеркнул, что открытие розничных и мелкооптовых продаж – новое направление в коммерческой деятельности завода в 2025 году. Данный сервис доступен заказчикам также в Приволжском федеральном округе. Это позволит сократить логистические затраты и повысить конкурентоспособность бизнеса в регионах, — заявил господин Бурцев.

В 2025 году АО "СМЗ" также запустил маркетплейс алюминиевых полуфабрикатов.



Для справки: Название компании: Самарский металлургический завод, АО (СМЗ, АО, ИНН 6310000160) Адрес: 443051, Россия, Самарская область, Самара, ул. Алма-Атинская, 29, корп. 33/34 Телефоны: +78462783412 E-Mail: info.smz@samara-metallurg.ru Web: <https://www.samara-metallurg.ru> Руководитель: Бурцев Сергей Геннадьевич, генеральный директор; Донец Андрей Николаевич, председатель Совета директоров (Коммерсантъ 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Омутнинский МЗ создаст производство шарико-винтовых передач для точной механики (Кировская область).

Омутнинский металлургический завод (АО "ОМЗ") при поддержке Фонда промышленного развития начал реализацию крупного инвестиционного проекта по организации производства шарико-винтовых передач. Это направление определено Министерством промышленности и торговли РФ в числе приоритетных для обеспечения технологического суверенитета страны в сфере машиностроения и станкостроения, включая робототехнику.

Запуск производства критически важных компонентов для высокоточной механики является частью стратегии импортозамещения и развития предприятия. На сегодня утверждён детальный график реализации проекта и созданы рабочие группы по технологическому, строительному и маркетинговому направлениям. Финансовыми службами завода завершено формирование пакета документов для привлечения льготного займа.

Ведётся подготовка производственной площадки: для нового оборудования освобождается территория бывшего участка по изготовлению оцинкованной продукции, демонтировано более ста единиц техники. Процесс создания нового производства займет год, пусконаладочные операции запланированы на конец 2026 года. Это позволит металлургическому заводу занять нишу отечественного производителя ключевых компонентов для станкостроительной, робототехнической и других отраслей, сократив их зависимость от иностранных поставок.



ОМУТНИНСКИЙ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ЗАВОД

Для справки: Название компании: Омутнинский металлургический завод, АО (ОМЗ, ИНН 4322000130) Адрес: 612740, Россия, Кировская область, Омутнинск, ул. Коковихина, 2, АО «Омутнинский металлургический завод» Телефоны: +78335241025 E-Mail: metiz@omnet.ru Web: <http://ommet.ru> Руководитель: Волосков Александр Дмитриевич, генеральный директор (MetalTorg.ru 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Тульская "дочка" ПМХ поставила для строительства ТЦ в Москве крупную партию металлоконструкций.

Щекинский завод "КВоиТ" (г.Щекино, Тульская область, входит в "Промышленно-металлургический холдинг") осуществил поставку крупной партии металлоконструкций для нового торгового центра в Москве, сообщает управление интегрированных коммуникаций ООО УК "ПМХ".

Общий объем поставок составил 500 тонн продукции. Проект реализуется в рамках масштабной реконструкции территории у Рязанского проспекта столицы.

"Щекинский завод изготовил специальные фахверковые фермы сложной геометрии, которые будут образовывать несущую основу здания вместе с полным каркасом и ограждающими элементами. Сейчас на объекте завершается монтаж основных элементов каркаса, а также проводится установка фасадных ферм", - говорится в сообщении.

АО "Щекинский завод "Котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов" (АО "ЩЗ "КВоиТ") зарегистрировано в феврале 1993 года. Уставный капитал - 30,5 млн рублей. Данные в ЕГРЮЛ об учредителях не раскрываются. По итогам 2024 года выручка АО составила 1 млрд рублей, чистая прибыль - 151,8 млн рублей.

АО "ЩЗ "КВоиТ" специализируется на производстве металлоконструкций для промышленного и гражданского строительства, нестандартного и металлургического оборудования, в том числе, котельно-вспомогательного оборудования, трубопроводов, газоходов, систем аспирации, емкостного оборудования. Предприятие производит около 5 тыс. тонн металлоконструкций и оборудования в год. Также завод оказывает широкий спектр услуг по металлообработке.

"Промышленно-металлургический холдинг" - ведущий производитель товарного кокса в России, специализируется на добыче и переработке коксующегося угля и железной руды, производстве чугуна и кокса. Ключевые производственные активы группы расположены в Кемеровской, Белгородской, Тульской и Калужской областях.



Для справки: Название компании: Щекинский завод котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов, АО (ЩЗ КвОиТ, АО, ИНН 7118005479) Адрес: 301205, Россия, Тульская область, Щекинский район, Советск, ул. Упинская, 5 Телефоны: +74872704364 E-Mail: lavrova_la@metholding.com Web: <http://kvoit-tula.ru/> Руководитель: Кусайло Александр Викторович, генеральный директор (Интерфакс - Россия 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Подмосковный производитель сеток расширит производство за счет льготного займа.

Компания «МСЕТ» из подмосковного городского округа Подольск расширяет действующее производство металлических изделий. В рамках реализации инвестиционного проекта компания получит льготный заем в Фонде развития промышленности Московской области (ФРП МО).

«Подмосковный ФРП одобрил выдачу льготного займа компании «МСЕТ» для модернизации производства металлических изделий. Компания получит в Фонде 28,2 млн рублей. Общий объем инвестиций в реализацию проекта составит 40,2 млн рублей. За счет расширения на предприятии планируется создать дополнительно 8 рабочих мест», - рассказала министр инвестиций, промышленности и науки Московской области Екатерина Зиновьева.

В рамках реализации инвестпроекта компания закупит и введет в эксплуатацию новую технологическую линию высокоточной автоматической сварки. На линии будет организован выпуск сварной дорожной сетки. Реализовать проект компания планирует уже в начале следующего года. Мощности новой линии составят около 4 тыс. т сварной дорожной сетки в год.

«МСЕТ» производит и поставляет металлические строительные сетки по всей стране. На рынке компания работает 19 лет. Сегодня на предприятии выпускается 10 наименований продукции.

Для справки: Название компании: МСЕТ, ООО (ИНН 7715589370) Адрес: 129226, Москва, Сельскохозяйственная ул., 11 к. 3, эт/пом/оф 1/II/62 Телефоны: +79037206869 E-Mail: vpolovnev@mset.ru Web: <https://www.mset.ru/> Руководитель: Пахотин Алексей Эрнстович, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Предприятия группы "Промсорт" за десять месяцев 2025 увеличили производство проката на 21 %.

За первые десять месяцев 2025 года предприятия группы "Промсорт" выпустили 3,3 млн т сортового, конструкционного и фасонного проката, что на 21 % превышает показатель аналогичного периода прошлого года.

Предприятие "Промсорт-Тула" увеличил производство проката на



ПРОМЫШЛЕННО -
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ХОЛДИНГ



35 % до 1,3 млн т, "Промсорт-Урал" произвел свыше 1,2 млн т (рост 16 % к аналогичному периоду прошлого года), а "Промсорт-Калуга" выпустил более 750 тыс. т (увеличение на 8 % к АППГ).

Рост производства был обеспечен увеличением выпуска арматуры в прутках и мотках, уголка, швеллера, а также почти двукратным ростом производства стальных кругов.

Группа "Промсорт" является одним из крупнейших в России производителей сортового проката и метизов, объединяя мощности четырех заводов ("Промсорт-Урал", "Промсорт-Тула", "Промсорт-Калуга" и "Промсорт-Метиз") с суммарной производительностью около 4,5 млн т стали и проката в год. Портфель продукции включает арматуру в прутках и бунтах, катанку, метизы, фасон и конструкционный прокат из рядовых и качественных марок сталей, реализуемые через Торговый дом "Тула-Сталь".

Для справки: Название компании: *Управляющая компания Промышленно-металлургический холдинг, ООО (УК ПМХ, ООО, ИНН 0411075740)* Адрес: 115419, Россия, Москва, проезд 2-ой Верхний Михайловский, д. 9 Телефоны: +74959613389 Факсы: +74959585771 E-Mail: office@metholding.ru Web: <http://www.metholding.ru> Руководитель: *Зубицкий Евгений Борисович, президент* (По материалам компании 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Продукция CYBERSTEEL получила сертификат соответствия требованиям технического регламента Таможенного союза (ЕАЭС).

Компания CYBERSTEEL подтвердила технологию изготовления бесшовных холоднодеформированных труб из коррозионно-стойких высоколегированных сталей на соответствие требованиям Таможенного союза (Евразийского Экономического Союза).

Сертификат соответствия техническому регламенту ТР ТС 032/2013 "О безопасности оборудования, работающего под избыточным давлением" выдан на продукцию, изготавливаемую по ГОСТ 9941-2022 и ТУ 14-3Р-55-2001 для строительства трубопроводов, выдерживающих воздействие давления свыше 0,05 МПа, а также эксплуатируемых при температуре транспортируемой среды от минус 196°С до плюс 525°С. Получение сертификата является обязательным условием для поставки данных видов продукции в страны Таможенного союза (ЕАЭС).

В ходе анализа состояния производства эксперты аккредитованного органа сертификации ООО "Политек Групп" проверили соблюдение технологического цикла на соответствие утвержденной технологии CYBERSTEEL: от поступления сырья и прошивки заготовки до отгрузки готовой продукции в адрес клиента. Особое внимание было уделено аттестации продукции и проведению физико-механических и металлографических испытаний на базе нового Испытательного центра CYBERSTEEL, а также проведены независимые физико-механические испытания продукции в лаборатории ООО "Политек Групп" на соответствие требованиям ГОСТ 9941-2022 и ТУ 14-3Р-197-2001.

Директор по технологии и качеству CYBERSTEEL Вячеслав Мальцев: Полученный сертификат — прямое подтверждение того, что наша современная производственная база и многоуровневый цикл контроля, от сырья до готовой трубы, обеспечивают надежность и безопасность продукции, а технологические компетенции позволяют решать самые сложные инженерные задачи в масштабах всего Евразийского экономического союза.

По итогам подтверждения соответствия продукции требованиям ТР ТС 032/2013 CYBERSTEEL получен сертификат сроком действия на пять лет.>



Для справки: Название компании: *Киберсталь, ООО (Cybersteel)* Адрес: 623100, Россия, Свердловская область, Первоуральск, территория Киберсталь, Клиентский проезд, здание 1 Телефоны: +78002508899; +73439262211 E-Mail: info@cybersteel.com Web: <https://cybersteel.com> Руководитель: *Великий Станислав Игоревич, генеральный директор* (По материалам компании 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Высокопрочка Уральской Стали успешно прошла испытания в экстремальных условиях.

Металлурги комбината "Уральская Сталь" (с Загорским трубным заводом входит в Группу компаний "Уральская Сталь") получили подтверждение эффективности работы своего инновационного проката в экстремальных условиях. Детали из высокопрочной запатентованной стали HARDUS 450 успешно прошли опытно-промышленные испытания на соседнем горно-обогатительном комбинате, продемонстрировав исключительную стойкость к истиранию, в частности в добыче полезных ископаемых на глубине 990 м.





Поводом для сотрудничества стала производственная задача, озвученная партнёрами-горняками в начале лета. Требовалось решить проблему быстрого износа накладок ножей ковша погрузочно-доставочной машины CAT R1700G и стенок скипов подъемной машины, которые ранее изготавливались из конструкционной стали 09Г2С. Специалисты Уральской Стали оперативно откликнулись на запрос и предложили апробировать собственное решение – высокопрочную сталь марки HARDUS 450 с повышенной устойчивостью к абразивному износу. Данный инновационный продукт был ранее освоен листопрокатчиками комбината совместно с управлением новых видов продукции и центральной лабораторией комбината.

Получив от партнеров необходимую техническую документацию, инженеры управления производства запасных частей в сжатые сроки организовали изготовление опытной партии деталей из новой стали. Для обработки твердого материала был подобран специальный инструмент. Готовые изделия прошли дробемётную обработку для повышения усталостной прочности и были отправлены заказчику.

Параллельно, в рамках развития сотрудничества, горнякам были переданы для испытаний зубья ковша экскаватора производства фасонно-литейного цеха Уральской Стали, уже зарекомендовавшие себя в тяжелых условиях на самом комбинате и у других партнёров.

Результаты испытаний превзошли ожидания. Детали из стали HARDUS 450 показали значительный ресурс работы, что напрямую влияет на снижение простоев техники и повышение эффективности горных работ. А это является качественным и перспективным решением для добычи полезных ископаемых.

Успешное завершение испытаний открывает для новотроицких металлургов новые горизонты для сотрудничества и формированию стабильных заказов на износостойкие детали из высокопрочной стали.

Для справки: Название компании: *Уральская Сталь, АО (УралСталь, ИНН 5607019523)* Адрес: 462353, Россия, Оренбургская область, Новотроицк, ул. Заводская, 1 Телефоны: +73537662153; +73537662140 Факсы: +73537662789 E-Mail: info@uralsteel.com Web: <https://uralsteel.com> Руководитель: Журавлёв Сергей Геннадьевич, управляющий директор; Сафин Денис Галилхакович, генеральный директор УК ООО УК "Уральская Сталь" (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ЧЭМК оспорил наложение обеспечительных мер по иску о документах компании "Эталон".

Апелляционная жалоба Челябинского электрометаллургического комбината удовлетворена

Челябинский электрометаллургический комбинат (ЧЭМК), который является крупнейшим в России производителем ферросплавов, перешедший в собственность государства, успешно оспорил в арбитражном апелляционном суде обеспечительные меры, которые ранее были наложены по иску компании "Эталон" об истребовании документов. Обеспечительные меры сняты, сообщили в пресс-службе суда.



"Восемнадцатым арбитражным апелляционным судом определением Арбитражного суда Челябинской области отменено, апелляционная жалоба АО "ЧЭМК" удовлетворена. Заявление АО "ЧЭМК" об отмене обеспечительных мер удовлетворено. Обеспечительные меры отменены", - сказали в пресс-службе.

Там уточнили, что ранее компания "Эталон" подала в Арбитражный суд Челябинской области исковое заявление "об истребовании документов из чужого незаконного владения", были наложены обеспечительные меры.

Ранее сообщалось, что компания "Эталон" является бывшей материнской компанией ЧЭМК. Арбитраж 26 февраля 2024 года передал в собственность государства акции ЧЭМК, Серовского завода ферросплавов и компании "Кузнецкие ферросплавы" по требованию Генпрокуратуры.

5 апреля 2024 года Арбитражный суд Челябинской области также удовлетворил требования Генпрокуратуры и взыскал с бывших владельцев ЧЭМК, компании "Эталон", ряда юридических и физических лиц неосновательное обогащение в размере 105 млрд рублей.

Ранее Генпрокуратура просила признать недействительным соглашение от 19 октября 2022 года о прощении долга, заключенное между Урало-сибирской металлургической компанией и одним из бывших владельцев ЧЭМК Юрием Антиповым. Ответчиками по делу стали компания "Эталон", группа компаний "Ариант", Юрий, Людмила и Михаил Антиповы, Александр и Людмила Аристовы, Александр и Елена Кретовы.

О комбинате

АО "Челябинский электрометаллургический комбинат" - крупнейший производитель ферросплавов в России. В соответствии с реализованным судебным решением о полном изъятии акций трех заводов (АО "ЧЭМК", АО "КФ" и АО "СЗФ") в пользу Российской Федерации в настоящее время акции каждого из трех заводов принадлежат Федеральному агентству по управлению государственным имуществом.

В состав АО "ЧЭМК" входят владивостокский филиал "Владпром", осуществляющий портовые услуги по хранению и перевалке, также ОСП "Горнодобывающее управление" (поселок Харп, ЯНАО), которое производит добычу хромовой руды. Кроме того, входят интинский участок "Марганец Коми" (г. Инта, Республика Коми),



осуществляющий геологические работы, и Златоустовский транспортный участок (пос. Магнитка, Челябинская область).

Для справки: Название компании: Челябинский электрометаллургический комбинат, АО (ЧЭМК, ИНН 7447010227) Адрес: 454081, Россия, Челябинская область, Челябинск, ул. Героев Танкограда, 80П, стр. 80 Телефоны: +73517726310; +73517792222 E-Mail: info@chemk.ru Web: <https://www.chemk.ru> Руководитель: Бровка Анатолий Григорьевич, генеральный директор (ТАСС 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ЦЗ КВОИТ поставил металлоконструкции для крупного ТЦ в Москве.

Общий объем поставок составил 500 тонн продукции. Проект реализуется в рамках масштабной реконструкции территории у Рязанского проспекта.

Щекинский завод изготовил специальные фахверковые фермы сложной геометрии, которые будут образовывать несущую основу здания вместе с полным каркасом и ограждающими элементами. Сейчас на объекте завершается монтаж основных элементов каркаса, а также проводится установка фасадных ферм.

ЦЗ «КВОИТ» производит металлоконструкции для промышленных и гражданских строительных объектов. Завод изготавливает как стандартную, так и нестандартную продукцию, а также предлагает услуги по металлообработке.



Для справки: Название компании: Щекинский завод котельно-вспомогательного оборудования и трубопроводов, АО (ЦЗ КвОиТ, АО, ИНН 7118005479) Адрес: 301205, Россия, Тульская область, Щекинский район, Советск, ул. Унинская, 5 Телефоны: +74872704364 E-Mail: lavrova_la@metholding.com Web: <http://kvoit-tula.ru/> Руководитель: Кусайло Александр Викторович, генеральный директор (По материалам компании 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

СЧЗ изготовил партию тормозных колодок для белорусских железнодорожников.

АО "Сукремльский чугунолитейный завод" в ноябре 2025 года изготовило по заказу УП "Белжелдорснаб" (входит в состав Белорусской железной дороги) более 2,5 тысяч тормозных колодок для локомотивов.

А всего за 11 месяцев текущего года завод в рамках действующего контракта поставил белорусским коллегам свыше 20 тысяч единиц продукции.

Чугунные колодки являются ключевым элементом тормозной системы, обеспечивающим безопасное замедление и остановку подвижного состава за счет силы трения с поверхностью колесных пар.

"С Белорусской железной дорогой мы сотрудничаем на протяжении многих лет. Нас знают как ответственного и надежного поставщика, строго соблюдающего все технические требования к производству этой важной продукции. Мы уверены, что наше партнерство будет и дальше способствовать эффективной и безопасной работе железнодорожного транспорта", — сказала начальник отдела реализации продукции АО "Сукремльский чугунолитейный завод" Алёна Чеботарева.

АО "Сукремльский чугунолитейный завод" — одно из ведущих отечественных предприятий по производству чугуна в России. Годовой объем производства литья составляет около 10 тыс. тонн. Продукция завода распространяется на всей территории Российской Федерации, поставляется в страны СНГ и дальнего зарубежья.

Среди партнеров завода такие крупные заказчики как предприятия Росатома, Российских железных дорог, Белорусских железных дорог, НЛМК.

Завод расположен в городе Людиново Калужской области. Он относится к числу старейших металлургических предприятий России и ведет свою историю с 1738 года. Предприятие было создано крупнейшим промышленником той поры Никитой Демидовым.

Для справки: Название компании: Сукремльский чугунолитейный завод, АО Адрес: 249400, Россия, Калужская область, Людиново, ул. Щербакова, 1-а Телефоны: +7(48444)60960 Факсы: +7(48444)60959 E-Mail: office@krontif.ru Web: <http://krontif.ru/> Руководитель: Авдюшкин Виталий Николаевич, управляющий директор (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





Уральская Сталь завершает год очередным рекордом.

Уральская Сталь добилась существенного снижения расхода кокса в доменном производстве – одного из важнейших факторов, влияющих на себестоимость, сообщила пресс-служба предприятия.

Данные последних трех лет показывают устойчивую динамику. В 2023 г. расход кокса составлял 418,52 кг на тонну чугуна, в 2024 г. его удалось уменьшить до 408,86 кг/т. Наиболее существенное сокращение произошло в текущем году: по данным за 11 месяцев 2025 г. средний расход кокса составил 380,7 кг/т.

Особенно отличилась доменная печь №2, где в начале октября был зафиксирован рекордный результат – 341,38 кг/т.

Для достижения этих результатов на комбинате внедрили комплекс мер по оптимизации технологии. Основными из них стали: увеличение доли природного газа в процессе с 129 до 171 м3 на тонну, повышение температуры горячего дутья с 1100 до 1142 градусов Цельсия, а также снижение содержания кремния в готовом чугуне.

Помимо прямой экономии на коксе, улучшающей финансовые показатели предприятия, снижение его расхода означает уменьшение углеродного следа производства и снижение воздействия на окружающую среду.

**УРАЛЬСКАЯ
СТАЛЬ**

Для справки: Название компании: *Уральская Сталь, АО (УралСталь, ИНН 5607019523)* Адрес: 462353, Россия, Оренбургская область, Новотроицк, ул. Заводская, 1 Телефоны: +73537662153; +73537662140 Факсы: +73537662789 E-Mail: info@uralsteel.com Web: <https://uralsteel.com> Руководитель: Журавлёв Сергей Геннадьевич, управляющий директор; Сафин Денис Гаялахович, генеральный директор УК ООО УК "Уральская Сталь" (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Новый 25-й резидент TOP компания "Русский профиль-Железногорск" усилит рынок отделочных материалов из алюминия и нержавеющей стали (Красноярский край).

Новым резидентом TOP "Железногорск" стала компания "Русский профиль-Железногорск". Предприятие планирует модернизировать производственную линию для выпуска алюминиевых порошков, аксессуаров для напольных покрытий, стеновых панелей и другой продукции из алюминия и нержавеющей стали, применяемой в строительстве и отделке. Для этих целей будет построен новый производственный корпус.

Модернизация позволит компании организовать полный цикл — от производства до самостоятельных продаж. Это повысит контроль качества, снизит издержки и увеличит маржинальность за счёт прямых продаж.

На полную мощность производственная линия сможет перерабатывать около 100 тонн алюминия и 10 тонн нержавеющей стали в месяц. Объём выпуска составит примерно 400–500 тысяч единиц продукции ежемесячно.

Компания стала 25-м резидентом TOP "Железногорск".



Для справки: Название компании: *Атом-TOP, АО (ИНН 5254491182)* Адрес: 119180, Россия, Москва, ул. Большая Полянка, 15 Телефоны: +79685683268 E-Mail: yk@atomtor.ru Web: <http://atomtor.ru> Руководитель: Пегин Николай Анатольевич, генеральный директор

Для справки: Название компании: *Русский профиль-Железногорск, ООО (ИНН 2452030251)* Адрес: 662977, Россия, Красноярский край, Железногорск, ул. Южная, 33 Телефоны: +73919760474 E-Mail: info@rusprof.ru Web: <https://rusprof.ru/> Руководитель: Шимохин Виталий Олегович, директор (Atomic-energy.ru 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ЧКПЗ — в числе федеральных лидеров роста (Челябинская область).

Челябинский кузнечно-прессовый завод вошел в федеральный топ-50 самых быстрорастущих компаний России. РБК подсчитал, у кого из российских компаний выручка за последние четыре года росла быстрее. В топ-25 вошел Челябинский кузнечно-прессовый завод. С 2021 по 2024 год выручка ПАО ЧКПЗ выросла с 15,5 млрд руб. до 102,2 млрд руб.

В рейтинге в основном присутствуют компании либо предоставляющие услуги (в том числе виртуальные), либо активно развивающиеся в интернете, либо торгующие товарами, произведенными в других странах.

ЧКПЗ — единственное машиностроительное предприятие, вошедшее в рейтинг, и единственное предприятие, которое все компоненты своей продукции полностью производит в Российской Федерации.

**ЧЕЛЯБИНСКИЙ
КУЗНЕЧНО-ПРЕССОВЫЙ
ЗАВОД***Быть лучшими!*



Сложность в том, что любому машиностроительному предприятию для роста требуются значительные капитальные вложения, большое количество работников, технологическая подготовка производства и конкурентоспособный продукт.

По словам генерального директора ПАО ЧКПЗ Андрея Гартунга, достижение таких результатов стало возможным благодаря тому, что был обеспечен одновременно комплекс уникальных решений.

"Каждый из продуктов, который выпускался на заводе, использовал какое-то уникальное решение, что делало его конкурентоспособным, и производства активно оснащались российскими промышленными роботами. Сильная команда инженеров и мощности по производству оснастки обеспечили освоение огромного количества новых изделий в рекордные сроки. Новые производственные мощности вводились быстрее всех в стране, в том числе благодаря компетенциям в производстве оборудования. Компания быстрее всех в стране набирала людей и обучала их тому, как работать на производстве (в 2023 году было принято 16 тыс. человек за год). Кроме того, компания использовала все доступные меры господдержки", — отмечает Андрей Гартунг.

Для справки: Название компании: Челябинский кузнечно-прессовый завод, ПАО (ЧКПЗ) Адрес: 454012, Россия, Челябинская область, Челябинск, ул. Горелова, 12 Телефоны: +73512594550; +7(351)2591059; +7(351)2594661 E-Mail: hartung@chkpz.ru; commerce@chkpz.ru Web: <https://www.chkpz.ru> Руководитель: Гартунг Андрей Валерьевич, генеральный директор (Коммерсантъ 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

РНК начала горячие испытания оборудования на производстве в Волжском Волгоградской области.

Первым в работу в цехе холодного проката был запущен дрессировочный стан, проектная мощность которого составляет 220 тыс. тонн готовой продукции в год

"Русская нержавеющая компания" (РНК) приступила к горячим испытаниям основного технологического оборудования на производстве плоского нержавеющей проката в Волжском в Волгоградской области.

Об этом говорится в сообщении компании.

Первым в работу в цехе холодного проката (ЦХП) был запущен дрессировочный стан, проектная мощность которого составляет 220 тыс. тонн готовой продукции в год.

Оборудование предназначено для финальной обработки рулонов с целью обеспечения качества поверхности мирового уровня. В ходе первых тестов специалисты провели перемотку рулона и дрессировку - прокатку металла с малыми обжатиями для улучшения его свойств.

"В рамках пусконаладочного этапа нагрузка и сложность технологических операций будут постепенно увеличиваться. Цель - вывести оборудование на плановые параметры по скорости, точности и высокому качеству обработки. Успешное начало испытаний дрессировочного стана задает темп всей подготовке к полному запуску цеха в 2026 году", - отметил управляющий директор комплекса РНК Станислав Ольков.

Как говорится в сообщении компании, в ближайшие недели на объекте начнутся горячие испытания двух двадцативалковых станов, которые станут ядром производственного процесса холодного проката.

РНК начала строительство комплекса в марте 2023 года. Проект предполагает создание производства полного цикла - от выплавки стали до выпуска готовой продукции. В состав комплекса также войдут электросталеплавильный и горячекатаный цеха. Запуск предприятия позволит обеспечить российскую промышленность собственным высококачественным нержавеющей прокатом, который в настоящее время поставляется преимущественно из-за рубежа.

В конце 2023 года в "РНК-холдинг", холдинговую компанию "Русской нержавеющей компании", вошел "Норникель". Участие в проекте позволит "Норникелю" существенно увеличить продажи никеля на внутреннем рынке, а также интегрироваться в производство продукции глубоких переделов в секторе стали и сплавов, отмечали в компании.

Для справки: Название компании: Русская нержавеющая компания, ООО (РНК, ИНН 3435140930) Адрес: 404119, Россия, Волгоградская область, Волжский, пр-кт Металлургов, 6, этаж 2, кабинет 34 Телефоны: +78443215068; +74951393335 E-Mail: info@rustainless.com Web: <https://www.rustainless.ru/> Руководитель: Попков Вячеслав Вячеславович, генеральный директор (ТАСС 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Еще одно производственное предприятие Вологодчины будет оптимизировать работу благодаря нацпроекту.

Компания "ВСПК", которая занимается разработкой, изготовлением и монтажом металлоконструкций различного назначения, вошла в число участников федерального проекта "Производительность труда" нацпроекта



"Эффективная и конкурентная экономика". Программа будет реализована совместно с Региональным центром компетенций Вологодской области.

В первую очередь планируется отобрать сотрудников предприятия в рабочую группу, которая будет заниматься внедрением инструментов бережливого производства. С января 2026 года работники приступят к оптимизации производственного потока под руководством экспертов РЦК.

Вместе с тем будет проведён анализ выбранного производственного потока, составлена карта процессов текущего и целевого состояния. В дальнейшем подготавливается план реализации мероприятий с учётом выявленных потерь в потоке.

"ООО "ВСПК" – крупное предприятие. Имеет пять производственных цехов, на которых трудятся более ста сотрудников. Участие в федеральном проекте "Производительность труда" позволит сократить неочевидные потери и повысить эффективность производственных линий в целом", – прокомментировала Ирина Лодыгина, директор Фонда развития промышленности.

Для справки: Название компании: ВСПК, ООО Адрес: 160012, Россия, Вологодская область, Вологда, ул. Элеваторная, 37, оф. 4 Телефоны: +79114447979 E-Mail: info@vspk35.ru Web: https://vspk-35.ru Руководитель: Антонов Сергей Владимирович, генеральный директор (Официальный сайт Правительства Вологодской области 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Новинки на рынке арматуры и не только в исполнении компании Новосталь-М. "Металлоснабжение и сбыт". 22 декабря 2025.

Несмотря на непростую рыночную обстановку, технический прогресс продолжается. Новосталь-М стремится к лидерству на российском рынке арматуры. По инициативе и при непосредственном участии компании был разработан и утвержден новый ГОСТ 72221- 2025 на арматуру повышенной прочности класса А550, которая будет востребована российскими строителями. Это лишь часть вклада компании в создание новых видов металлопродукции для строительной отрасли. Подробнее об этом и других аспектах в интервью журналу "Металлоснабжение и сбыт" рассказал Олег Цыба, директор по развитию бизнеса ТК "Новосталь-М" и руководитель подкомитета 4 "Прокат арматурный для железобетонных конструкций" ТК 375 "Металлопродукция черных металлов и сплавов".

Олег Олегович, расскажите, пожалуйста, о новом стандарте и продукции, к которой он относится.

Этот стандарт распространяется на арматурный прокат нового, повышенного класса прочности — А550. Проанализировав статистику наших предприятий, Абинского ЭлектроМеталлургического завода и Металлургического завода Балаково, мы увидели, что при производстве арматурного проката гарантированно можем получать классы прочности выше 500 МПа без значительных затрат и изменений технологических режимов. Россия стала первой страной в мире, которая

одновременно стандартизировала и производит арматурный прокат классов А500 и А550. Как правило, создание нового продукта выглядит так: сначала проводится комплекс научно-исследовательских работ по изучению потребительских свойств продукции. Затем разрабатываются технические условия на производство, которые обязательно согласовываются в ТК 375, и стандарт организации по применению новой арматуры в бетоне, согласованный в ТК 465. После этого осуществляется опытное проектирование в рамках пилотного проекта с оценкой технико-экономических преимуществ, а затем происходит масштабирование в другие проекты. В данном случае продукция оказалась востребованной, "зашла легко". Мы проработали применение новой арматуры с крупными федеральными и региональными строительными компаниями в Москве, Краснодарском крае и Саратовской области. Стандартный срок внедрения нового металлопроката в строительстве составляет два-три года в гражданском строительстве и три—пять лет в инфраструктурном. Однако, к моему удивлению, внедрение произошло быстрее даже самых оптимистичных прогнозов. Уже через год мы получили положительное заключение экспертизы и начали промышленные поставки.

Что сейчас происходит в стандартизации арматурного проката и зачем нужно так много стандартов на арматуру?

На мой взгляд, стандартизация — это основа межотраслевого сотрудничества производителя и потребителя, без которой невозможно наладить эффективное производство и продажи. Современный российский рынок металлопродукции, и арматура здесь не исключение, в основном следует стандартной модели: производитель разрабатывает новый продукт с конкурентными преимуществами, патентует его, потом точно внедряет в проекты потребителей с целью получить дополнительный маржинальный доход или защитить свой регион продаж от конкурентов. В целом эта схема хорошо работает в машиностроении, химической промышленности и других отраслях, но не в строительстве в целом и, в частности, в производстве арматуры для





железобетона. Патенты, безусловно, защищают целевой регион продаж от конкурентов, но одновременно ограничивают область применения и географию поставок новой продукции. Поэтому мы в Новосталь-М выбрали другой подход и решили стандартизировать нашу новую арматуру А550. Мы потратили значительное время и ресурсы, чтобы предоставить возможность любому потребителю использовать эффективную продукцию, а любому металлургическому заводу — ее производить.

Главным событием в нашей отрасли стало начало работы по актуализации основного ГОСТ 34028, регламентирующего производство арматурного проката. Это произошло на ежегодном круглом столе по арматуре, который состоялся в рамках выставки "Металл-Экспо'2025" в Санкт-Петербурге. Учитывая значительный объем производства (около 8 млн т в год) и огромное количество производителей (только официально в нашей стране их 19), предстоит сложная, но интересная работа. Она направлена на поиск компромиссов и технических решений, удовлетворяющих всех производителей, с целью удержания лидирующих позиций российского арматурного проката на мировом рынке. Мы планируем включить в новую редакцию стандарта следующие основные положения:

арматура премиум-класса для уникальных и технически сложных объектов;

требования к хладостойкости для строительства в арктических районах;

статистический контроль с использованием программных комплексов, созданием цифровых двойников каждой партии и определением уровня доверия к производителю;

новые виды периодических профилей: четырехсторонних и шестисторонних.

У нас немного стандартов, но все они востребованы и применяются при производстве арматурного проката. Мы считаем, что стандартов много не бывает, главное — чтобы они не противоречили друг другу, и мы тщательно следим за этим.

Какие еще технические новинки развивает Новосталь-М? Какая продукция, по вашему мнению, будет востребована на российском рынке?

Арматура остается ключевым направлением для холдинга Новосталь-М, являясь основой нашего бизнеса и драйвером развития отрасли. Мы всегда открыты для инноваций и привлекаем к этому процессу партнеров — как производителей, так и потребителей. В условиях сокращения гражданского строительства и роста объемов инфраструктурных проектов, особенно в транспортной сфере, возникла острая потребность в арматуре нового поколения для транспортного железобетона. Отрасль работает по старому ГОСТ 5781, разработанному еще в советское время. Горячекатаная арматура класса АIII марки стали 25Г2С, производимая по этому стандарту, несмотря на свои преимущества, уже морально устарела.

Современные проекты, такие как высокоскоростная железнодорожная магистраль "Москва — Санкт-Петербург" (со скоростью 400 км/ч), предъявляют повышенные требования к материалам. Ключевые из них включают:

увеличение количества образцов для контрольных испытаний в 2 раза;

обязательное внедрение долговременного контроля;

корректировку характеристик пластичности, сцепления с бетоном и химического состава;

ужесточение требований к выносливости, в том числе и применением кривой зависимости Велера.

Фактически мы создаем новый продукт под инженерное сооружение, которого раньше у нас не было. А если к перечисленным выше требованиям добавить повышенный класс прочности и новый эффективный периодический профиль, то получится современный вид арматуры для инфраструктурного и транспортного строительства. Особого внимания заслуживает работа по достижению высокого класса прочности А1200 для стержневой арматуры (сейчас максимальный класс — А1000). Хотя

разработки класса 1200 велись в СССР, по ряду причин они не были внедрены, в том числе из-за перехода от сборного домостроения к монолитному. Сегодня сборное домостроение, особенно крупномодульное, не уступает монолитному по объемам. Поэтому мы предлагаем вернуться к освоению и стандартизации класса 1200. Этот рынок не большой, но крайне ответственный. Наконец, перспективным направлением является арматура в бунтах. Новосталь-М, конкретно АЭМЗ, — единственное в России предприятие, выпускающее горячекатаную арматуру в бунтах диаметром свыше 16 мм с рядной намоткой. Такие крупные бухты идеально подходят для сборного железобетона. Мы активно развиваем и продвигаем это направление в России.

На МЗ Балаково скоро должен войти в строй новый рельсобалочный стан. На нем будет производиться стандартная продукция, или же будут выпускаться уникальные профили?

Сортамент нового стана будет широким и разнообразным. Он включает в себя как базовую продукцию, уже выпускаемую другими предприятиями, так и инновационную, производство которой требует особых ресурсов. Основными потребителями нашей продукции станут строительная отрасль (включая гидротехническое строительство), вагоностроение, горнодобывающая промышленность, машиностроение, железнодорожный транспорт и др. Мы планируем освоить производство двутавровых профилей (Б — от 18Б1 до 60Б2, Ш — от 20Ш1 до 60Ш4, К — от 20К1 до 40К5), швеллеров (16—40 с индексами У и П), уголков (140—200 мм), шпунтов (U-образные 600 мм и Z-образные 630 мм), а также хребтовых балок, рельсов, СВП-профилей, полособульбов и другой продукции как из рядовых низкоуглеродистых и низколегированных сталей, так и из новых микрелегированных марок. Уже сейчас к нам обращаются потребители с запросами на освоение и поставку башмачных профилей для



тракторной и гусеничной техники, изготовленных по индивидуальным чертежам или в соответствии с зарубежными стандартами, которые в России пока не производятся. На новом рельсобалочном стане будет установлена система охлаждения в потоке проката, что позволит повысить физико-механические характеристики продукции до класса прочности 440 МПа, а при необходимости, при специальном обосновании, и выше. Двутавровые балки с такими классами прочности найдут эффективное применение в высотном строительстве в качестве колонн.

Для справки: Название компании: Новосталь-М, ООО (ИНН 7726755607) Адрес: 123112, Россия, Москва, Пресненская наб., 6, строение 2, офис 4614 Телефоны: +74996438304 Е-Mail: secretary@novostal-m.ru; sales@novostal-m.ru Web: <http://www.novostal-m.ru> Руководитель: Шувалов Михаил Александрович, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости черной металлургии стран ближнего зарубежья

Строительство феррокремниевых заводов и парка нанотехнологий: индийские инвесторы выбирают Казахстан.

Посол Казахстана в Индии Азамат Ескараев провёл встречу с руководством компании "MN.ALLOYS&Reductant Consulting W.L.L.", выразившей заинтересованность в строительстве двух феррокремниевых заводов на территории Казахстана.

В ходе встречи председатель компании Бхакта Хари Агасти отметил, что при реализации указанных инвестиционных проектов планируется задействовать наиболее современные технологии, доступные на сегодняшний день. В первую очередь мы хотели бы рассмотреть возможность строительства указанных заводов в Абайской и Восточно-Казахстанской областях. По его словам, общая сумма инвестиций в строительство вышеуказанных заводов составит порядка 500 млн долларов США.

В свою очередь, А.Ескараев поприветствовал инициативы индийской стороны и отметил, что со стороны Посольства будет оказана вся необходимая в соответствии с законодательством поддержка для обеспечения реализации данных проектов в Казахстане.

По итогам встречи между сторонами была достигнута договорённость об организации в ближайшее время визита руководства индийской компании в Казахстан (Астана, Семей, Усть-Каменогорск) для детального обсуждения перспектив сотрудничества.

9 декабря т.г. состоялась очередная встреча А.Ескараева с основателем компании "Big B Corporation" Махендрой Джоши.

Стороны обсудили текущее состояние имеющихся вопросов и дальнейший ход реализации проектов. Как отметил М.Джоши, реализация проекта осуществляется в соответствии с установленным графиком, при этом каких-либо препятствий для его исполнения не имеется.

"В ближайшее время планируется начало строительно-монтажных работ, на что уже предусмотрен первый транш финансирования в размере порядка 50 млн долларов США. В связи с пересмотром проектов в сторону увеличения масштабов строительства общий объём инвестиций составит около 2 млрд долларов США", – заявил он.

Стоит также отметить, что при поддержке Посольства 25 ноября т.г. был подписан Меморандум о взаимопонимании между индийской компанией "RI Instruments&Innovation" и Акимом Шортандинского района. Индийская компания намерена начать строительство крупнейшего в Центральной Азии парка нанотехнологий на выделенном акимом 10 акров земельного участка. Основатель компании "RI Instruments&Innovation" Ражендра Джоши подчеркнул, что партнером компании выступает Кембриджский университет (Великобритания).

ООО "Kazind Medical Group" намерено реализовать масштабные проекты, включающие строительство гостиницы, университета (на 10 000 студентов) и кампуса в Алматинской области. В планах также имеется постройка больницы на 1000 койкомест. Кроме того, компания рассматривает возможность реализации аналогичного проекта в Акмолинской области. Компания уже подписала Меморандум о взаимопонимании и сотрудничестве с акимом Алматинской области, а также Меморандум о взаимопонимании с АО "НК "KazakhInvest". (Министерство промышленности и строительства Республики Казахстан 17.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Производство металлургии в Узбекистане выросло до 184,4 трлн сумов за 10 месяцев 2025 года.

В январе–октябре 2025 года объём произведённой продукции металлургической промышленности Узбекистана составил 184,4 трлн. сумов, свидетельствуют данные Национального комитета по статистике.

По сравнению с аналогичным периодом 2024 года показатель увеличился на 1,9%, что отражает умеренный рост отрасли на фоне сохраняющегося спроса со стороны промышленности и инфраструктурных проектов.

Ключевым центром металлургического производства остаётся Навоийская область, на долю которой пришлось 105,5 трлн. сумов. Значительные объёмы также зафиксированы в Ташкентской области — 51,1 трлн. сумов и в городе Ташкенте — 19,1 трлн. сумов.

Среди других регионов наибольшие показатели продемонстрировали Самаркандская область (5,4 трлн. сумов), Наманганская область (960,5 млрд. сумов), Сырдарьинская область (854,5 млрд. сумов) и Ферганская область (320,5 млрд. сумов).

Производство металлургической продукции в меньших объёмах отмечено в Джизакской области (275,4 млрд. сумов), Сурхандарьинской области (250,9 млрд. сумов), Республике Каракалпакстан (202,8 млрд. сумов), Бухарской области (167,8 млрд. сумов), а также в Хорезмской (58 млрд. сумов), Андижанской (107,5 млрд. сумов) и Кашкадарьинской (34,3 млрд. сумов) областях. (UzDaily.uz 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев принял участие в открытии предприятия по производству металлических опор ЛЭП в Агдаме.

23 декабря президент Азербайджанской Республики Ильхам Алиев принял участие в открытии в Агдамском промышленном парке предприятия по производству металлических опор линий электропередачи ООО Construction. Как сообщает Report, учредитель ООО Construction Нурлан Аббасов проинформировал главу государства о деятельности предприятия.

Было сообщено, что производство на предприятии, расположенном на территории промышленного парка на площади в один гектар, налажено на основе китайских технологий. Годовая производственная мощность завода по металлическим опорам линий электропередачи составляет 7 тыс. 200 тонн. Продукция будет направляться на удовлетворение спроса на внутреннем рынке, а также экспортироваться. На предприятии инвестиционной стоимостью 2,96 млн манатов, создано 32 постоянных рабочих места. Для его создания Фонда развития бизнеса Азербайджана при Министерстве экономики выделил гарантированный кредит в размере 1,2 млн манатов. Кроме того, предприятие воспользовалось всеми налоговыми и таможенными льготами, предоставляемыми резидентам промышленного парка. Также получены льготы по НДС и таможенным пошлинам на сумму около 440 тыс. манатов при импорте техники, технологического оборудования и устройств.

Согласно указу, подписанному главой нашего государства в 2021 году, целью Агдамского промышленного парка, созданного на площади 190 гектаров, является возрождение освобожденных от оккупации территорий, развитие промышленного потенциала Карабаха, поддержка предпринимательства и повышение занятости населения в производственном секторе. Приоритетными направлениями деятельности промышленного парка являются производство строительных материалов, расфасовка сельскохозяйственной продукции, выпуск фруктово-овощных консервов, производство и переработка мяса, молока, кормов, удобрений, организация сервисных участков, холодильных камер.

Государство создало здесь благоприятную инвестиционную среду для развития предпринимательской деятельности. В парке 32 субъектам предпринимательства с общим объемом инвестиций свыше 312 млн манатов предоставлен статус резидента, а 5 предпринимателям – статус нерезидента. Инвесторы уже вложили в промышленный парк 142 млн манатов, создано около 970 постоянных рабочих мест. Большинство обеспеченных работой – жители Агдама и прилегающих районов. Осуществлена реализация произведенной резидентами парка продукции на сумму 945 млн манатов, экспортирована продукция на сумму 39,5 млн манатов. (Report.Az 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Завод миллионера из Forbes и южнокорейского холдинга не могут построить несколько лет. "Курсив (Казахстан)". 19 декабря 2025

Завод по производству ферросилиция и стали в Экибастузе, который должен был быть запущен еще в 2024 году, даже не начал строиться. Об этом стало известно в ходе брифинга акима Павлодарской области Асаина Байханова в СЦК.

Впервые о строительстве завода стало известно в 2022 году. Тогда Forbes сообщал, что инвестором проекта является крупный корейский холдинг SIMPAC Group, один из лидеров на рынке производства ферросплавов в Южной Корее. Реализацией проекта же занималась Mineral Product International казахстанского миллионера Сергея Кана.

Соглашение о сотрудничестве с южнокорейской компанией по запуску первого этапа завода было подписано в рамках визита президента Казахстана Касым-Жомарта Токаева в Южную Корею в 2021 году.

Строительство завода планировалось начать в 2022 году, а его ввод в эксплуатацию намечался на 2024 год. Уточнялось, что объем инвестиций составит \$500 млн.

На брифинге в СЦК аким Павлодарской области Асаин Байханов сообщил, что компания Mineral Product International продолжает реализовывать проект.

"Технико-экономическое обоснование по строительству сталелитейного завода еще не вышло и не прошло государственную экспертизу. По предварительным расчетам там будет производиться 200 тыс. тонн ферросилиция", – сообщил аким области.

Аким отметил, что два завода, запущенные в Павлодарской области, уже производят 60 и 240 тыс. тонн ферросилиция в год. Еще 1 млн тонн выпускает Аксуский завод ферросплавов.

Таким образом, после запуска завода корейского инвестора Казахстан будет производить 1,8 млн тонн ферросилиция в год, что сделает страну второй в мире по выпуску этого продукта.

По словам акима, инвестиции в проект оценивают в \$400 млн, однако на втором этапе потребуются еще большие вложения. Общие инвестиции могут составить \$1 млрд.

Ферросилиций используется в металлургии для раскисления стали, повышения ее прочности, твердости, упругости, коррозионной и жаростойкости.



MINERAL
PRODUCT
INTERNATIONAL



Компания Mineral Product International является казахстанской. В апреле 2025 года "Курсив" писал, что Банк развития Казахстана одобрил ей заем по проекту строительства завода по производству ферросилиция. Конечным бенефициаром займа является бизнесмен Сергей Кан, занимающий 31-е место в списке богатейших казахстанцев по версии Forbes с состоянием \$292 млн.

В качестве учредителей компании указаны H2Technologies (принадлежит "Казахскому институту нефти и газа", которым, в свою очередь, владеют Сергей Кан и Марина Ким), а также частная компания Grit Human Capital Limited (зарегистрирована в МФЦА на Александра Нигая и Chevron Direct Investment Fund).

Для справки: Название компании: *Mineral Product International, TOO (БИН 211140022505)* Адрес: 010000, Республика Казахстан, Астана, район "Есиль", ул. Динмухамед Конаев, здание № 10 Телефоны: +7777575007; +77172640049 Е-Mail: info@mpi.com.kz; r7777575007@gmail.com Web: <https://mpi.com.kz/> Руководитель: Шамишев Кайрат Алимханович, директор (Курсив (Казахстан) 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

От угля до стали: как Qarmet наращивает производство и перестраивает базовые мощности. "Inbusiness.kz". 21 декабря 2025

Производство стали остается ключевой точкой отсчета для всей стратегии развития Qarmet.

Через этот показатель компания оценивает эффективность модернизации, инвестиционных решений и технологических переходов – от строительства новых коксовых батарей до масштабного расширения металлургической инфраструктуры и внедрения природного газа в процессы производства, сообщает inbusiness.kz.

"Основной показатель, по которому оценивается работа комбината, – это производство стали, то есть годной продукции в слябах и блюмах. В 2023 году мы произвели 3 млн тонн, в 2024 году — 3,49 млн тонн. В бизнес-плане на 2025 год заложено 3,714 млн тонн. Таким образом, за два года объем производства увеличивается с 3 млн до 3,7 млн тонн", — рассказал директор сталного департамента АО Qarmet Андрей Берг.

По его словам, уже в следующем году комбинат планирует выйти на уровень 4 млн тонн, а в перспективе – реализовать программу роста до 5 млн тонн стали в год. Наращивание объемов напрямую связано с модернизацией коксового производства, одного из наиболее уязвимых и капиталоемких участков металлургического цикла.

На предприятии действует шесть коксовых батарей, построенных более полувека назад и находящихся в плачевном состоянии. Проект строительства новых батарей № 8 и № 9 с углехимическим блоком и современной газоочисткой продолжается.

Еще одним системным сдвигом является переход на природный газ. Первая очередь уже реализована: газ введен на всех доменных печах, а также используется на воздухонагревателях и методических печах листопрокатного цеха.

Ранее комбинат фактически оставался единственным на постсоветском пространстве, не использовавшим природный газ. Теперь газ подается по внешней нитке протяженностью 27 километров, а общая длина внешнего и внутреннего газопровода достигает 40 километров. Расширение газовой инфраструктуры реализуется с привлечением инвестиционной поддержки, в том числе с участием АО "Национальный инвестиционный холдинг "Байтерек".

На следующем этапе газ планируется использовать на вращательных печах вместо мазута, в оцинковочном производстве, на машинах непрерывного литья заготовок и при нагреве ковшей в конвертерном цехе. Это должно обеспечить снижение потребления мазута на 140 тысяч тонн в год, рост производительности печей на 15% и заметный экологический эффект за счет сокращения выбросов.

Эксперты отмечают, что изменения в Qarmet затрагивают не только технологии, но и саму управленческую модель предприятия, где приоритеты смещаются в сторону безопасности и эффективности. Подводя итоги двух лет после смены акционера Карагандинского металлургического комбината, политолог Данияр Ашимбаев рассматривает этот период как завершение одного управленческого этапа и начало другого, с иными приоритетами и логикой развития.

"История Qarmet была насыщенной и противоречивой: от символа индустриализации и кадрового лифта до тяжелого кризиса 1990-х и длительного периода ограниченной модернизации. В составе "Испат" и затем ArcelorMittal производство было стабилизировано, но накопленные проблемы износа и аварийности так и не были решены. Решение о смене собственника в конце 2023 года стало попыткой закрыть этот затянувшийся этап. За два года зафиксирован рост производства стали, угольного и железорудного сырья, снижение себестоимости, расширение продуктовой линейки, начата газификация и реализуются крупные инвестиционные проекты. Это указывает на переход комбината от инерционного существования к более системному развитию", — рассказал политолог.





Экономист Ануар Нуртазин отмечает, что на фоне сжатия мирового сталелитейного рынка и высокой неопределенности в угольной отрасли Qarmet пошел по пути активной перестройки, сделав ставку не на ожидание улучшения конъюнктуры, а на внутренние изменения.

"Пока рынок падает, Qarmet снижает себестоимость почти на треть за счет технологических решений, а не разовых мер. Производство стали выросло более чем на 20 процентов, расширена продуктовая линейка, где число марок стали увеличилось с 260 до 350. Компания инвестирует в газификацию, новые проекты и формирует промышленную базу, которая позволяет быть устойчивой даже в неблагоприятной рыночной среде", – прокомментировал Нуртазин.

Для справки: Название компании: *Qarmet, АО (БИН 951140000042)* Адрес: *101407, Республика Казахстан, Карагандинская область, Темиртау, пр. Республики, 1* Телефоны: +77213919191; +77212492471; +77213965644; +77213965037; +77213965787; +77213965606 E-Mail: info@qarmet.kz; TR.Materials@qarmet.kz Web: <https://qarmet.kz/ru/> Руководитель: *Басин Вадим Борисович, генеральный директор (Inbusiness.kz 21.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости черной металлургии стран дальнего зарубежья

Австрийская Voestalpine модернизирует цех по производству катанки.

Австрийская металлургическая компания Voestalpine заключила соглашение с итальянским производителем оборудования Danieli. В его рамках будет проведена модернизация цеха на заводе Donawitz, где Voestalpine производит катанку премиального качества.

Предприятие было запущено в 2015 г. До настоящего времени на нем используется заготовка квадратного сечения со стороной 150 мм. В ходе модернизации Danieli перестроит нагревательную печь и оборудование для нарезки для работы с квадратной заготовкой стороной 180 мм и круглой диаметром 205 мм.

Также Danieli сообщает, что будет сохранен потенциал для настройки оборудования на переработку круглой заготовки диаметром 230 мм. Завершить работы по модернизации и возобновить производство планируется в начале 2027 г. (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

POSCO приобретет долю в американском проекте Hyundai Steel.

Южнокорейская металлургическая компания POSCO заявила о намерении приобрести 20% в новом металлургическом заводе в американском штате Луизиана, который планирует построить корейская Hyundai Steel. Для проведения этой сделки было создано подразделение POS-Louisiana.

Доля в этом проекте в размере 20% оценивается в 858,6 млрд. вон (\$582 млн.). Вложения будут совершаться в течение всего срока строительства завода, которое, по предварительным планам, завершится к концу 2027 г.

Hyundai Steel планирует построить предприятие мощностью 2,7 млн. т в год. Основой его сортамента будет высококачественный автолист. В связи с этим, по 15%-ной доле в этом заводе приобрели автомобилестроительные компании Hyundai Motor и Kia. (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Aperam представляет сталь 316A как экономически эффективную замену нержавеющей стали 316L.

Как сообщает Yieh.com, Aperam, мировой лидер в области нержавеющей, электротехнической и специальной стали, а также переработки и возобновляемых источников энергии, выпустила марку 316A (1.4682), запатентованную аустенитную нержавеющую сталь, предназначенную для замены стандартной для отрасли стали 316L.

Разработанная инновационной лабораторией Aperam, эта новая марка обеспечивает ту же механическую прочность и коррозионную стойкость, что и 316L (1.4404), но имеет на 25% меньшую легирующую добавку.

Прорыв заключается в значительном снижении содержания молибдена, что защищает пользователей от колебаний цен при сохранении качества.

Фредерико Айрес Лима, генеральный директор Stainless Europe и Services & Solutions Europe, сравнивает это достижение с появлением супердуплексных сталей, отмечая, что 316A устанавливает новый, эффективный базовый уровень стоимости для высокопроизводительных применений. Этот сертифицированный материал доступен немедленно, предоставляя практическое решение для отраслей, требующих надежной защиты от коррозии по более доступной цене. (MetalTorg.ru 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

CSC объявляет о новых ценах на сталь на январь и первый квартал 2026 года.

Китайская сталелитейная корпорация (CSC), ведущий производитель углеродистой стали на Тайване, объявила о корректировке цен на январь и первый квартал 2026 года. По месячным контрактам цены на горячекатаные рулоны, холоднокатаные рулоны и горячекатаные листы вырастут на 300 тайваньских долларов за тонну. Квартальные цены останутся в основном неизменными, за исключением материалов для автомобильной промышленности, которые подорожают на 500 тайваньских долларов за тонну.

Эти изменения обусловлены ростом цен на железную руду и уголь. Кроме того, ожидается, что новая политика Китая в отношении экспортных лицензий, вступающая в силу в январе 2026 года, сократит дешевый экспорт и поможет стабилизировать цены на сталь в Азии.

Хотя спрос на ИИ поддерживает экономику Тайваня, традиционные отрасли по-прежнему сталкиваются с медленным восстановлением. CSC выбрала это умеренное повышение цен, чтобы сбалансировать растущие производственные затраты с консервативными покупательскими привычками своих клиентов. (MetalTorg.ru 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

AM/NS India планирует утроить производство стали к 2030 году.

ArcelorMittal Nippon Steel India (AM/NS India), совместное предприятие ArcelorMittal и Nippon Steel, планирует производить 25-26 миллионов тонн стали в год к 2030 году. Этот план почти утроит текущий объем производства.



Компания инвестирует 55-60 миллиардов рупий в расширение производства в период с 2025-2026 по 2027-2028 финансовые годы.

Проект включает в себя увеличение мощности завода в Хазире до 18 миллионов тонн и строительство нового завода мощностью 8,2 миллиона тонн в штате Андхра-Прадеш, ввод в эксплуатацию которого запланирован примерно на 2030 год. Для поддержки этого роста AM/NS India также инвестирует в порты и горнодобывающие активы и планирует к 2032 году разработать около 7 ГВт возобновляемой энергии.

Генеральный директор Дилеп Ооммен заявил, что, несмотря на то, что высокие издержки в настоящее время оказывают давление на индийскую сталелитейную промышленность, компания по-прежнему уверена в долгосрочном спросе на сталь в Индии. (MetalTorg.ru 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Экологи из Opportunity Green подали жалобу на ArcelorMittal.

Экологическая организация Opportunity Green подала климатическую жалобу против мирового сталелитейного гиганта ArcelorMittal. Жалоба направлена через механизм Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) и зарегистрирована в Национальном контактном пункте Люксембурга.

По мнению заявителей, ArcelorMittal не располагает «достаточно обоснованной с научной точки зрения климатической стратегией» и предпринимает недостаточные меры по сокращению выбросов. Компания остаётся одним из крупнейших производителей стали в мире и по-прежнему в значительной степени зависит от угольных доменных печей. В 2024 году её выбросы превысили 100 млн тонн CO₂-эквивалента, что сопоставимо с годовыми выбросами такой страны, как Бельгия.

Opportunity Green рассчитывает запустить диалог с компанией и добиться ускорения её декарбонизационных усилий, подчёркивая, что масштабы и влияние ArcelorMittal позволяют ей играть ведущую роль в переходе отрасли к более «зелёным» технологиям.

В ArcelorMittal заявили, что привержены снижению углеродного следа. Компания напомнила, что в 2018–2024 годах инвестировала более \$3 млрд в проекты по сокращению выбросов и поставила цель достичь углеродной нейтральности к 2050 году. Вместе с тем в компании признали, что прогресс в декарбонизации идёт медленнее, чем ожидалось, в том числе из-за неблагоприятных рыночных условий и неопределённости в климатической и торговой политике ЕС.

Рассмотрение жалобы ОЭСР может занять от нескольких месяцев до нескольких лет, в зависимости от готовности сторон участвовать в добровольном процессе. (MetalTorg.ru 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Индия ввела антидемпинговые пошлины на некоторые виды стали из Китая.

Индия ввела антидемпинговые пошлины на импорт холоднокатаной стали из Китая сроком на пять лет для защиты отечественной промышленности, говорится в сообщении, опубликованном поздно вечером в четверг.

Пошлина на различные виды холоднокатаной стали, импортируемой из Китая, составляет от \$223,8 до \$414,9 за тонну, говорится в постановлении. (MetalTorg.ru 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Китайские металлурги требуют устанавливать цены на железную руду по внутренним индексам.

Китайская ассоциация производителей железа и стали (CISA) призвала к использованию внутренних ценовых ориентиров в контрактах на поставки железной руды с мировыми горнодобывающими гигантами, включая BHP и Rio Tinto. Об этом сообщает агентство Bloomberg со ссылкой на выступление вице-председателя CISA Ло Тецзюня. В заявлении подчёркивается, что новый индекс спотовых цен на руду в китайских портах должен стать ключевым ориентиром для рынка. Ассоциация настаивает, чтобы государственная торговая компания China Mineral Resources Group (CMRG), созданная в 2022 году для укрепления позиций страны на переговорах, продвигала этот показатель в рамках долгосрочных контрактов с ведущими поставщиками.

Этот шаг является частью многолетних усилий Китая по возвращению ценообразования под внутренний контроль. Страна, потребляющая большую часть железной руды, поставляемой морским путём, недовольна тем, что цены до сих пор формируются в долларах и зависят от зарубежных фьючерсных рынков. В текущем году CMRG уже заняла более жёсткую позицию, в том числе ограничив закупки у BHP после срыва переговоров, и ведёт активные переговоры о поставках на следующий год.

Ло Тецзюнь отметил, что практика спотовой торговли, где сделки заключаются с немедленной поставкой, выявляет рыночные диспропорции, иногда демонстрируя более высокие цены по долгосрочным контрактам по сравнению со спотом. По его мнению, спотовые цены, отражающие реальное соотношение спроса и предложения, должны служить основным, но не единственным ориентиром при формировании долгосрочных соглашений. (Русмет 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**Вьетнамская компания построит два металлургических комплекса.**

Вьетнамская корпорация Xuan Thien Group, одна из ведущих промышленных групп страны, заключила соглашение о сотрудничестве с японским производителем оборудования Primetals Technologies. В его рамках в провинции Ниньбинь на севере Вьетнама будут возведены два крупных «зеленых» металлургических комплекса, где сталь будет выплавляться в электропечах.

Первый завод будет специализироваться на производстве толстолистовой стали. Primetals оснастит его электродуговой печью EAF Ultimate, двойной установкой печь-ковш, двухкамерным вакууматором, слябовой машиной непрерывного литья заготовок и станом Стеклоля. Primetals заявляет, что электродуговая печь будет настроена на высокую гибкость работы в отношении используемых для плавки сырьевых материалов.

Второй комплекс будет производить горячекатаные рулоны. На нем так же будут установлены двойная установка печь-ковш и двухкамерный вакууматор. Кроме этого, Primetals укомплектует этот завод двумя печами EAF Ultimate. Предприятие будет работать по технологии Arvedi ESP, благодаря которой горячекатаный прокат будет производиться методом прямого литья полосы.

Инновационные технологии, которые Primetals использует в Ниньбине, дадут вьетнамской черной металлургии недоступные до этого возможности. Партнерство Xuan Thien и Primetals Technologies станет основой для закрепления Вьетнама на позиции одного из ведущих центров производства высококачественной стали в Юго-Восточной Азии. (Металлоснабжение и сбыт 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**Цены на импорт горячекатаной стали во Вьетнам остаются стабильными после объявления Китаем новых правил экспортного контроля.**

Вьетнамский рынок импорта горячекатаной стали остается стабильным, поскольку участники рынка оценивают недавнее возобновление Китаем системы экспортного лицензирования. Хотя внутренние цены в Китае немного выросли, экспортные предложения во Вьетнам остаются стабильными. Местные трейдеры занимают выжидательную позицию, неуверенные в сложности новой китайской процедуры подачи заявок.

Снижение неофициальной экспортной активности из Китая сдерживает динамику предложения. Между тем, другие региональные поставщики из Индии, Индонезии и Малайзии сохраняют свои прежние цены.

Хотя высокие затраты на сырье оказывают некоторую поддержку, слабый спрос со стороны конечных потребителей препятствует любому росту. Все внимание по-прежнему сосредоточено на том, как китайские власти будут утверждать лицензии и как эти правила повлияют на рынок в январе. (MetalTorg.ru 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**В Индии введены пошлины на китайскую электротехническую сталь.**

Министерство финансов Индии по рекомендации Директората по внешней торговле (DGTR) установило на пятилетний срок антидемпинговые пошлины на холоднокатаную неориентированную (динамную) электротехническую сталь, импортируемую из Китая.

Ставка пошлины составляет \$223,82 за т для компаний Wuhan Iron & Steel, Baosteel Zhanjiang Iron & Steel и Baoshan Iron & Steel и \$414,92 за т — для всех остальных. Под ограничения подпадают все категории этой продукции в листах и рулонах независимо от ширины и толщины, за исключением холоднокатаных полуфабрикатов из кремниевой стали (CRFN).

Инициаторами расследования выступили национальные производители электротехнической стали Posco Maharashtra Steel и CSCI Steel Corporation India. По их данным, импорт динамной стали из Китая увеличился более чем в 10 раз между 2020/2021 и 2023/2024 финансовыми годами (апрель/март). (Металлоснабжение и сбыт 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**Новый индонезийский производитель нержавеющей стали начал тестирование МНЛЗ.**

На заводе PT Glory Metal Indonesia (GMI), который представляет собой совместное предприятие китайской группы Tsingshan и индийской Jindal Stainless, началось горячее тестирование слябовой МНЛЗ.

Оборудование было поставлено китайской компанией China Medium Machinery Research Institute (CNHI). На МНЛЗ планируется получать нержавеющие слябы толщиной 220 мм и шириной до 1600 мм.

Завод GMI также оснащен двумя 150-тонными печами обезуглероживания с аргонно-кислородной продувкой и 150-тонной установкой «печь-ковш» для внепечной обработки стали. Мощность предприятия составляет 1,2 млн. т нержавеющей стали в год. Начало коммерческого производства запланировано на первую половину 2026 г. (Металлоснабжение и сбыт 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Япония за 11 месяцев 2025 сократила выплавку стали на 3,9%.

По итогам января-ноября 2025 года металлургические предприятия Японии выплавляли 74,102 млн. тонн стали — на 3,9% меньше в годовом исчислении. С начала финансового года (апрель-ноябрь) показатели сократились на 3,5% до 53,706 млн. тонн, сообщается в материалах федерации японских сталепроизводителей.

В течение ноября производство нерафинированной стали в Японии достигло 6,774 млн. тонн. Снижение показателей по сравнению с предыдущим месяцем — 1,2%, в годовом исчислении — 1,6%. Объёмы среднесуточной выплавки составляли 0,226 млн. тонн по сравнению с 0,221 млн. тонн в октябре.

Конвертерной стали за ноябрь было произведено 4,973 млн. тонн, что меньше в сравнении с аналогичным месяцем 2024 года на 2,3% и на 1,8% меньше относительно октября 2025 года. Электростали японские металлурги выплавляли 1,801 млн. тонн, прирост к октябрю — 0,5%, по сравнению с ноябрём прошлого года — 0,2%.

На долю обычных сталей в общем объёме выплавки пришлось 5,233 млн. тонн, что на 2,6% меньше по сравнению с предыдущим месяцем и на 1,5% по сравнению с ноябрём 2024 года. Производство специальных сталей сократилось на 4% относительно октября до 1,541 млн. тонн, год к году показатели ухудшились на 2,1%. (Металлсервис 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Представители отрасли заявляют, что изменения в СВМ ЕС недостаточны для металлургии.

Представители отрасли в среду заявили, что предлагаемые изменения в механизме корректировки углеродных границ Европейского союза являются «шагом в правильном направлении» для европейского сталелитейного и алюминиевого сектора, но не «полным решением». В среду Европейская комиссия объявила о планах расширить действие механизма корректировки углеродных границ (СВМ), который вводит углеродный налог на импорт металлов, таких как сталь и алюминий, и некоторых других товаров, включив в него некоторые продукты переработки, содержащие большое количество этих металлов. К ним относятся машины, оборудование и лом.

Это было сделано в ответ на предупреждения европейских игроков металлургической отрасли о «утечке углерода», или риске того, что отрасли, обеспокоенные потерей конкурентоспособности, могут перенести свои предприятия из региона, чтобы избежать издержек климатической политики. Европейская ассоциация производителей стали Eurofer заявила в пресс-релизе, что предложения несовершенны, но не обеспечивают «всеобъемлющего и долгосрочного решения проблемы рабочих мест и утечки углерода», отметив, что количество включенных продуктов переработки «очень ограничено». Аксель Эггерт заявил, что Eurofer, как генеральный директор Eurofer, готов продолжить обсуждения с законодателями о том, как сделать СВМ надежным.

Норвежский производитель алюминия Norsk Hydro был в авангарде «лоббирования» расширения СВМ. Компания заявила, что 35% мощностей по переработке алюминия в ЕС будут потеряны, если переплавленный алюминиевый лом будет поступать в ЕС без углеродного налога. Компания отметила, что включение лома, образующегося до потребления, является «большим шагом вперед».

«Однако лом, образующийся после потребления, также должен быть включен в сферу действия», — сказал представитель компании. «Если мы этого не сделаем, лазейка для лома откроется наполовину».

Металл, образующийся до потребления, — это лом, образующийся в процессе производства до того, как готовый продукт попадет к потребителю. Металл, образующийся после потребления, например, алюминиевые банки из-под напитков, — это металлы, отслужившие свой срок. (MetalTorg.ru 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Турция подтверждает факт демпинга китайской холоднокатаной нержавеющей стали.

Турецкие власти завершили исследование антидемпинговых мер в отношении импорта холоднокатаной листовой нержавеющей стали из Китая и Индонезии.

Расследование, охватывающее период с 1 января 2021 года по 31 декабря 2023 года, было начато в июне 2024 года на основании заявления, поданного компанией POSCO Assan TST Celik San. A.S. В результате было установлено, что импорт из Индонезии демонстрирует незначительную демпинговую маржу, в то время как для китайской продукции расчетные ставки составляют от 3,95% до 13,47%.

Китай и Индонезия составляют основу поставок нержавеющей стали в Турцию, на их долю приходится почти 70% импорта за первые десять месяцев этого года. Хотя доля рынка Китая несколько снизилась с 55% в 2024 году, ценообразование остается центральной проблемой для местных производителей.

Окончательные ставки антидемпинговых пошлин, ожидаемые к 28 декабря 2025 года, вероятно, изменят внутреннюю ценовую политику и конкурентную динамику в предстоящем году. (MetalTorg.ru 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Турция установила антидемпинговые пошлины на жести.

Правительство Турции сообщило об окончательных результатах расследования по импорту жести из пяти стран — Германии, Китая, Сербии, Южной Кореи и Японии. На основании данных о поставках этой продукции в 2021-2023



гг. был сделан вывод о том, что поставки жести из всех пяти стран осуществлялись в этот период по демпинговым ценам и нанесли ущерб местным производителям.

Антидемпинговые пошлины вводятся на широкий сортамент продукции в рулонах, листах и картах любой толщины. Ставка для германского завода ThyssenKrupp Rasselstein составляет 5,53%, для прочих германских поставщиков — 11,05%. Для китайских компаний ставка варьирует от 23,88 до 50,08%, для сербских — от 15,43 до 36,87%, для южнокорейских — от 12,54 до 16,28%, для японских — 20,29-43,37%.

По данным турецкой внешнеторговой статистики, в 2024 г. в страну поступило 48,4 тыс. т жести из Германии и 46,3 тыс. т из Китая. Поставки из трех других стран были незначительными — всего лишь 8 тыс. т в совокупности. (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Рекордный импорт стали мешает бразильским металлургам.

Бразильская металлургическая ассоциация Aço Brasil оценивает выплавку стали в стране в 2025 г. в 33,13 млн. т, что на 2,2% меньше, чем годом ранее. А в 2026 г. она должна сократиться еще на 2,2% до 32,4 млн. т.

При этом, потребление стальной продукции, как сообщает Aço Brasil, должно увеличиться в текущем году на 2,4% до 26,7 млн. т, а в следующем — прибавить еще более чем на 1% до 27,0 млн. т. Однако при растущем экспорте (10,23 млн. т в 2025 г., на 6,4% больше, чем годом ранее) бразильские металлурги снижают долю внутреннего рынка из-за импорта.

По итогам 2025 г. Aço Brasil оценивает поставки из-за рубежа в 5,75 млн. т, на 20,5% больше, чем в 2024 г. Это наивысший показатель, как минимум, за последние 15 лет. А в 2026 г., согласно прогнозам аналитиков ассоциации, импорт возрастет еще на 10% до 6,32 млн. т.

Как отмечает глава Aço Brasil Марко Поло де Мелло Лопес, вследствие жестких протекционистских мер в ряде стран стальная продукция перемещается на относительно свободные рынки. В Бразилии действуют свои тарифно-квотные меры по ограничению импорта, но они, очевидно, оказались недостаточными. (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Правительство Люксембурга выкупило завод Liberty Steel.

Правительство Люксембурга выкупило завод по выпуску проката с покрытиями Dudelange, принадлежавший обанкротившейся британской компании Liberty Steel. Сумма сделки составила 14,5 млн. евро.

Министр экономики Люксембурга Лекс Дель обозначил основные условия покупки предприятия: поддержание его в рабочем состоянии до заключения договора о переходе права собственности, гарантия доступа к любым документам по зданиям и сооружениям, если это будет запрошено, а также выплата всех долгов «старшим» кредиторам, в том числе причитающейся сотрудникам заработной платы.

Правительство Люксембурга, а также мэр города Дюделанж, где находится выкупленный завод, заявляют о планах полной перестройки предприятия. Часть территории завода будет переоборудована в бизнес-парк и площадку для малых промышленных предприятий, а оставшийся участок будет использоваться военно-промышленным комплексом. (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Fitch Ratings ожидает умеренного восстановления мирового рынка стали.

Рейтинговое агентство Fitch Ratings ожидает умеренного восстановления мирового рынка стали в 2026 г., сохраняя нейтральный отраслевой прогноз, поскольку снижение потребления стальной продукции в Китае компенсируется восстановлением спроса на металл в других регионах мира. Ожидается, что смягчение денежно-кредитной политики, продолжающиеся инвестиции в инфраструктуру и восстановление строительной активности поддержат рынок стали. Ключевые риски включают геополитическую неопределенность, слабые производственные сегменты и сохраняющуюся напряженность в торговых отношениях.

Прогнозируется, что производство стали в Китае сократится на 4,5% из-за ужесточения контроля за производством и повышения торговых барьеров, что приведет к уменьшению ее экспорта со 118 млн т в 2025 г. до 109 млн т в 2026 г. Ожидается дальнейшее улучшение рентабельности китайских производителей благодаря повышению эффективности производства и снижению затрат.

Рост в Индии продолжится благодаря государственным программам развития инфраструктуры, городскому жилищному строительству и развитию промышленных коридоров, хотя увеличение импорта стали может представлять риск для прибыльности национальных предприятий. Ожидается, что в Европе ужесточение импортных квот и углеродный тариф поддержат рентабельность.

В США производители стали должны выиграть от мер законодательства в сфере инфраструктуры, улучшения спроса, снижения процентных ставок и ограничения импорта, а также восстановления спроса в строительстве и автомобилестроении. Ожидается, что бразильский рынок стали также ждет умеренный рост благодаря



строительству, сельскому хозяйству, автомобильной промышленности и инвестициям в инфраструктуру. (MetalTorg.ru 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

В США установлены пошлины на прокат с покрытиями.

Министерство торговли США объявило окончательное решение по результатам антидемпингового расследования, в котором фигурировали поставщики листовой и сортовой стали с покрытиями из десяти стран — Австралии, Бразилии, Вьетнама, Канады, Мексики, Нидерландов, ОАЭ, Тайваня, Турции и ЮАР.

По итогам этого расследования Министерство определило средневзвешенную демпинговую маржу для большого числа поставщиков.

Самый низкий показатель у мексиканской компании Ternium (завод Tenigal) — 1,07%. Для ряда компаний из Канады, Мексики, Тайваня, Турции и ОАЭ демпинговая маржа составляет 5,5-10,5%, для большинства экспортеров из Австралии, Бразилии, Нидерландов и ЮАР она близка к 20%, но для вьетнамских варьирует от 87,07 до 162,96%.

Кроме того, Министерство установило незаконное субсидирование экспорта из Бразилии, Канады, Мексики и Вьетнама. Ставка компенсационных пошлин для различных компаний из этих стран варьирует от 0,3 до 257,83%.

Расследование покрывало импорт очень широкого сортамента продукции из углеродистой и легированной стали с металлическим и полимерным покрытием в рулонах, полосах и листах, а также оцинкованные прутки. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Во Вьетнаме будет построен завод фасонного проката и рельсов.

Вьетнамская металлургическая компания Hoa Phat Group анонсировала начало строительства завода рельсов и фасонного проката в экономической зоне Dung Quat. Рельсы, которые будут выпускаться на нем, будут удовлетворять стандартам EN 3674, JIS E1120 и TB/T2344.

Проектная мощность нового завода составит 700 тыс. т в год. На рельсобалочном стане будут изготавливаться рельсы длиной до 100 м, которые пойдут на строительство высокоскоростных и городских железных дорог, а также подкатных путей для кранов. Также будет выпускаться фасонный прокат в виде U-образных, I-образных, H-образных и V-образных профилей.

Hoa Phat планирует начать возведение производственного комплекса в середине 2026 г., а запустить предприятие — в 2027 г. Объем капиталовложений в этот проект оценивается в 10 трлн. донгов (\$380 млн.). (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Выпуск стали в Японии упадет по итогам 2025 года до минимального за 57 лет.

Министерство экономики, торговли и промышленности Японии прогнозирует снижение производства стали на 1,7% в первом квартале 2026 г. из-за стагнации в строительной и обрабатывающей промышленности. Таким образом, годовой объем производства стали за финансовый год (заканчивающийся в марте 2026 г.), ожидается на уровне 80,33 млн т, что на 3,2% меньше, чем годом ранее, и является самым низким уровнем с 1968 г. Прогнозируется также снижение экспортного спроса на 0,5%, в результате чего общий спрос на стальную продукцию упадет до 18,27 млн т.

Хотя производство стали в Японии сократилось до двух третей от пикового уровня 2007 г., министерство ожидает, что уровень выплавки металла останется относительно стабильным в ближайшие месяцы. Однако прогноз на следующий финансовый год пока не опубликован. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Hazer Group планирует приобретение стального завода Whyalla в Южной Австралии.

Компания Hazer Group подписала обязывающий меморандум о взаимопонимании с компанией M Resources касательно интеграции своей технологии пиролиза метана в заявку на приобретение сталелитейного завода Whyalla в Южной Австралии. Партнерство предлагает путь декарбонизации и создание условий производства недорогого водорода для замены природного газа в процессе прямого восстановления металла. Кроме того, в результате этого процесса будет производиться синтетический графит для использования в электродуговых печах.

Проект, поддерживаемый технологической и инженерной компанией KBR, соответствует целям австралийского правительства по превращению Whyalla в "экологически чистый" промышленный центр. Соглашение предоставляет Hazer эксклюзивные права на приобретение актива. Помимо Австралии, обе компании намерены изучить аналогичные проекты по производству экологичной стали в США и на Ближнем Востоке. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Tibnor приобретает финскую Ovako Metals Oy.

Компания Tibnor, дочернее предприятие SSAB, подписала соглашение с Ovako о приобретении Ovako Metals Oy, финской компании по дистрибуции стали и металлов. Сделка подлежит одобрению антимонопольными органами Финляндии, предварительное ее завершение запланировано на первый квартал 2026 г. - в зависимости от результатов процедуры одобрения.

Благодаря планируемому приобретению Tibnor стремится укрепить свои позиции на финском рынке, приобретя устоявшегося дистрибьютора с давними связями с финской сталелитейной и металлургической промышленностью. Ovako Metals Oy занимается складированием, переработкой и дистрибуцией стали и металлов для машиностроительной, обрабатывающей и строительной отраслей, в основном в Финляндии. Ее оборот в 2024 г. составил 40 млн евро.

Tibnor заявила, что приобретение расширит ее ассортимент продукции и повысит уровень обслуживания в регионе. В соответствии с соглашением Tibnor возьмет на себя маркетинговые операции Ovako Metals в Финляндии, включая логистику, складирование, услуги по переработке и местные организации продаж. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Министерство обороны Польши выкупило метзавод Huta Czestochowa.

Министерство обороны Польши выкупило металлургический завод Huta Czestochowa, находящийся на юге страны. Сумма сделки составила 253,8 млн. злотых (\$70,79 млн.).

Предприятие является основным поставщиком спецсталей для военно-промышленного комплекса Польши. Таким образом, эта сделка позволила правительству стабилизировать поставки проката из стали специализированных марок на стратегически важные производства товаров военного и двойного назначения, а также обеспечить эту стабильность в будущем.

Параллельно с проведением сделки министерство обороны направило предложение по консолидации усилий военно-промышленной компании Polska Grupa Zbrojeniowa. Так власти Польши стремятся максимально эффективно использовать мощности Huta Czestochowa. Сообщается, что министерство обороны планирует в дальнейшем оставить завод в государственной собственности. (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

В ЮАР начато расследование по китайскому окрашенному прокату.

Южноафриканская International Trade Administration Commission (ИТАС), выступая от имени Южно-Африканского таможенного союза, сообщила о проведении антидемпингового расследования по импорту из Китая проката с полимерным покрытием.

Инициаторами расследования выступили национальные производители данной продукции ArcelorMittal South Africa (AMSA) и SAFAL Steel. Они утверждают, что поставки из Китая нанесли им материальный ущерб, и оценивают демпинговую маржу в 51,0%.

В ходе расследования будут рассматриваться данные с мая 2024 г. по апрель 2025 г., а для определения ущерба, нанесенного импортом, - с мая 2022 г. Рассматриваться будут поставки углеродистой стали шириной от 600 мм с полимерным покрытием.

Это уже второй процесс в отношении китайских поставок проката с покрытиями, стартовавший в ЮАР с начала четвертого квартала 2025 г. В октябре ИТАС начала расследование по импорту легированной оцинкованной стали шириной от 600 мм и толщиной до 0,45 мм и углеродистой листовой стали шириной от 600 мм и толщиной до 0,45 мм с покрытиями из сплавов цинка и алюминия. (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Завод обанкротившейся Liberty Steel запущен правительством Великобритании.

Шотландский металлургический завод Dalzell, принадлежащий обанкротившейся компании Liberty Steel был запущен после простоя, который продолжался с середины 2024 г. Запуск был инициирован правительством Великобритании.

В настоящее время организованы поставки слывов с предприятий национализированной British Steel. Представитель Liberty Steel заявил, что планируется увеличить объемы производства уже в последующие месяцы путем отбора конкретных проектов.

Власти Великобритании прямо заинтересованы в возобновлении производства на Dalzell. Премьер-министр Кир Стармер заявил, что «ужаснулся» тому, что завод в Шотландии остановлен. Завод выпускает толстолистовую сталь, которая используется, в частности, в оборонной промышленности. (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Американская U.S. Steel модернизирует оборудование на заводе в Индиане.



Американская металлургическая компания U.S. Steel анонсировала проект по модернизации доменной печи №14 на заводе Gary Works в штате Индиана. Он является частью недавно опубликованного инвестиционного плана материнской компании Nippon Steel.

Кроме этого, U.S. Steel анонсировала проект обновления стана для производства горячекатаного листового проката. Объем капиталовложений оценен в \$350 млн. на модернизацию доменной печи и \$200 млн. – прокатного стана.

Эти два проекта будут иметь долгосрочный эффект. Глава U.S. Steel Дэвид Беррит назвал их «инвестициями в будущее американской черной металлургии». Модернизация позволит увеличить мощность Gary Works, повысить эффективность производства и расширить сортамент продукции. (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Избыточное предложение и дожди тянут вниз цены на индийский горячекатаный рулон.

Как сообщает ценовое агентство Argus, внутренние цены на индийский горячекатаный рулон (HRC) начали 2025 год на сильной ноте, однако затяжной сезон муссонов и обильное предложение привели к устойчивому снижению цен с мая, в результате чего они опустились ниже уровней начала года.

Среднемесячная цена на внутреннем рынке Индии на HRC толщиной 2,5–4,00 мм, оцениваемая Argus, выросла до 51 630 рупий за тонну (569 долл./т) в мае по сравнению с 47 360 рупиями/т в январе (без учета налога на товары и услуги — GST). По состоянию на 12 декабря средняя цена за декабрь составила 45 775 рупий/т.

Цены на индийский HRC резко выросли в период с конца февраля до начала мая на фоне спекуляций вокруг введения защитных пошлин и дефицита предложения, вызванного ремонтными работами на металлургических предприятиях. С 21 апреля Индия ввела временные защитные пошлины в размере 12%, что привело к сокращению импорта, особенно из Китая.

Несмотря на снижение импорта, примерно с середины мая цены на HRC начали устойчиво снижаться. Это было связано с ранним началом сезона муссонов и его большей продолжительностью, чем ожидалось. Восстановление спроса после муссонов шло медленно, а в сочетании с избыточным предложением, вызванным расширением внутренних производственных мощностей, это оказывало давление на цены в последнем квартале года.

Поскольку внутренний спрос не успевал за предложением, индийские производители, столкнувшиеся с ростом запасов, во второй половине 2025 года стали активнее искать экспортные возможности.

Индийский HRC был освобожден от антидемпинговых пошлин в ЕС, что привело к всплеску европейского спроса в конце марта, однако к августу активность снизилась из-за летних отпусков в странах ЕС. С сентября индийские металлургии смогли продать значительные объемы в Европу, так как покупатели начали накапливать запасы в преддверии изменений, связанных с механизмом углеродной корректировки на границе (CBAM) и защитными квотами, ожидаемыми в 2026 году. Однако цены оставались под давлением: заводы были вынуждены снижать предложения, чтобы привлечь покупателей на фоне неопределенности, связанной с налогами CBAM.

Хотя основное внимание в этот период было сосредоточено на Европе, индийские поставщики также продали часть объемов на Ближний Восток и во Вьетнам. Однако сделки на этих рынках заключались по значительно более низким ценам по сравнению с ЕС из-за конкуренции со стороны Китая.

В октябре и ноябре Индия стала нетто-экспортером готовой стальной продукции, поскольку экспорт резко вырос, а импорт сократился на фоне защитных мер.

К концу года интерес европейских покупателей вновь ослаб, поскольку они пытались разобраться с налогами CBAM после появления на рынке проектов соответствующих документов. Индия исчерпала квартальную квоту на поставки HRC в четвертом квартале уже в ноябре, а вероятность быстрого использования квоты на январь–март также заставляла покупателей проявлять осторожность. Слухи о том, что изменения квот после защитных мер могут вступить в силу уже с апреля, а не с июля, дополнительно подорвали интерес к индийскому HRC.

Среднемесячная цена индийского HRC на условиях cfr Европа снизилась с 630 долл./т в апреле до 560 долл./т по состоянию на 12 декабря. Средняя цена fob Индия на HRC в декабре составила 477,50 долл./т против среднего уровня 570 долл./т в апреле.

В настоящее время внимание индийских экспортеров сместилось на Вьетнам — рынок, на котором в последние месяцы наблюдается снижение ценовых предложений. По словам участников рынка, в 2026 году индийские поставщики могут активнее ориентироваться на альтернативные рынки сбыта HRC, поскольку изменения, связанные с CBAM и квотами, будут сдерживать поставки в Европу. (MetalTorg.ru 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

China Mineral Resources Group добивается революции во внутреннем ценообразовании на железную руду.

Китай стремится изменить сложившуюся систему ценообразования на железную руду, в которой, несмотря на статус крупнейшего потребителя в мире, он долгое время имел ограниченное влияние. Сейчас цены в основном формируются на зарубежных биржах и привязаны к доллару США, что выгодно добывающим компаниям и финансовым центрам за пределами Китая.



Для исправления этого дисбаланса Китай создал государственную компанию China Mineral Resources Group (CMRG) и при поддержке Китайской ассоциации чёрной металлургии (CISA) продвигает переход к внутренним ценовым ориентирам — индексам портовых цен в юанях. Предполагается, что такие индексы будут использоваться как база для долгосрочных контрактов.

Новая модель должна снизить валютные риски, точнее отражать реальный спрос и предложение внутри страны и усилить переговорные позиции китайских металлургов. В переговорах с крупнейшими поставщиками, такими как BHP и Rio Tinto, Китай уже применяет более жёсткую тактику, включая выборочные ограничения закупок. Эти шаги могут привести к серьёзным изменениям в мировой торговле железной рудой и формированию параллельных систем ценообразования. (MetalTorg.ru 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Champion Iron приобретает норвежского производителя железной руды Rana Gruber.

Канадская компания Champion Iron Ltd (Квебек) заключила соглашение о покупке 100% акций норвежской горнодобывающей компании Rana Gruber ASA — одного из ведущих производителей высококачественной железной руды в Норвегии. Сумма сделки оценивается примерно в 2,93 млрд норвежских крон (около \$289 млн).

Финансирование сделки планируется осуществить за счёт сочетания собственных средств, заёмного финансирования и привлечения капитала. В том числе предусмотрено частное размещение акций на сумму \$100 млн с участием Caisse de depot et placement du Quebec (La Caisse) — давнего финансового партнёра Champion Iron, а также полностью обеспеченный срочный кредит на \$150 млн, андеррайтером которого выступает Bank of Nova Scotia.

В рамках предложения Mirabella Financial Services LLP, действующая от имени Svelland Global Trading Master Fund и ряда других инвесторов, а также несколько крупных акционеров, все члены совета директоров и топ-менеджмент Rana Gruber, владеющие в совокупности около 51% акций компании, подписали обязательства о предварительном принятии оферты. Совет директоров Rana Gruber единогласно рекомендовал акционерам принять предложение Champion Iron.

В Champion Iron отмечают, что сделка обеспечит компании ряд стратегических преимуществ. Среди них — долгосрочный актив в стабильной юрисдикции с доступом к возобновляемой энергии, а также проверенный временем производитель железной руды с непрерывной историей добычи с 1960-х годов. В последние годы Rana Gruber выпускала более 1,8 млн тонн в год высококачественной железной руды и реализует проект по повышению качества концентрата до 65% Fe. Компания также отличается устойчивыми денежными потоками, конкурентоспособными издержками и близостью к европейским клиентам.

Сделка позволит Champion Iron расширить продуктовый портфель за счёт различных марок высококачественного железорудного концентрата и магнетитовой руды, используемой, в том числе, в химической промышленности. Объединение активов создаст более крупного и диверсифицированного производителя высокосортной железной руды с возможностями оптимизации логистики и укрепления позиций на европейском рынке. Обе компании ориентированы на обслуживание «зелёной» цепочки поставок стали, включая дальнейшее повышение качества продукции.

Генеральный директор Champion Iron Дэвид Катафорд отметил, что приобретение Rana Gruber соответствует стратегии компании по участию в декарбонизации сталелитейной отрасли за счёт высококачественных ресурсов и эффективных производственных активов. По его словам, сделка должна оказать положительное влияние на финансовые результаты и усилить позиции Champion Iron на мировом рынке высококачественной железной руды.

Управляющий директор La Caisse по крупным инвестициям в Квебеке Жак Маршан подчеркнул, что инвестиция подтверждает долгосрочную поддержку Champion Iron и способствует укреплению её роли как ключевого игрока на рынке высокосортной железной руды — критически важного сырья для декарбонизации сталелитейной промышленности.

Rana Gruber — норвежский производитель железной руды, базирующийся в городе Му-и-Рана (графство Нурланн). Компания ведёт добычу с опорой на более чем 200-летние традиции горного дела в регионе, была основана в 1964 году и вышла на биржу Осло в 2021 году. Добыча ведётся как подземным способом, так и на близлежащих карьерах, при наличии значительной ресурсной базы, позволяющей поддерживать текущие объёмы производства на протяжении десятилетий.

Горнодобывающий район связан железной дорогой протяжённостью около 35 км с прибрежным перерабатывающим заводом и собственным портом. Rana Gruber производит два вида гематитового железорудного концентрата, включая продукт с содержанием железа 65% Fe, ориентированный прежде всего на сталелитейные компании Европы, а также магнетитовый концентрат высокой чистоты, используемый в водоочистке и химической промышленности. Благодаря использованию возобновляемой энергии компания обладает одним из самых низких показателей углеродных выбросов на тонну железорудного концентрата в мировой отрасли. (MetalTorg.ru 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**Британская сталелитейная отрасль рассматривает возможности закрытия последних доменных печей.****"Русмет". 23 декабря 2025**

В Великобритании рассматривается план, который может привести к прекращению производства первичной стали в стране и потере около двух тысяч рабочих мест на заводе British Steel в Скенторпе. Согласно данным источников, правительство изучает вариант слияния British Steel с частью обанкротившейся компании Speciality Steel UK (SSUK).

Предлагаемый сценарий предусматривает использование для нужд British Steel электродуговой печи SSUK в Ротереме, что позволит отключить две оставшиеся доменные печи в Скенторпе. Этот шаг, по мнению сторонников плана, сократит ежедневные убытки, которые, как утверждается, оцениваются более чем в один миллион фунтов стерлингов. Однако его реализация сделает Великобританию единственной страной в «Большой семёрке» (G7), не имеющей мощностей по производству первичной стали.

В отрасли нет единого мнения о способности печи в Ротереме производить необходимые объёмы и типы стальных полуфабрикатов требуемого качества для потребностей British Steel, где в общей сложности занято около четырёх тысяч человек.

Рассмотрение этого плана происходит на фоне недавнего чрезвычайного законодательства, принятого правительством. В апреле 2025 года, впервые после Второй мировой войны, парламент был созван на субботнее заседание для срочного принятия закона, позволившего государству взять под контроль ежедневное управление British Steel. Причиной стало предположение, что китайский владелец завода, группа Jingye, намеренно сокращал закупки сырья, что могло привести к остановке доменных печей. С марта 2020 года, несмотря на сохранение формального владения за китайской стороной, операционный контроль осуществляло британское государство.

Летом компания Jingye представила правительству Великобритании компенсационный счет на сумму более ?1 млрд. в обмен на её долю предприятия. По имеющимся данным, министры пытались снизить размер компенсации, предложив разрешить строительство нового и вызывающего споры мега-посольства Китая в Лондоне.

Как отметил представитель правительства, оно обеспечит светлое и устойчивое будущее для сталелитейной промышленности и рабочих мест в этой отрасли в Великобритании и продолжит переговоры с Jingye о долгосрочной перспективе развития предприятия.

У компании SSUK около 1,5 тыс. сотрудников в Ротереме и на других заводах в Шеффилде. SSUK входит в состав более крупной группы Liberty Steel Group, которая, в свою очередь, является частью GFG Alliance Гупты, компании, в которой работают 16,5 тыс. человек по всему миру в более чем 200 географических локациях. В августе SSUK была передана под контроль официального конкурсного управляющего после того, как Высокий суд удовлетворил ходатайство о ликвидации, поданное кредиторами, которым компания задолжала сотни миллионов фунтов стерлингов. Конкурсный управляющий, при поддержке специальных менеджеров из консалтинговой компании Teneo, хочет продать SSUK целиком, а не по частям. Предложения по приобретению бизнеса уже поданы, хотя дуговая сталеплавильная печь в Ротереме, как говорят, менее привлекательна, поскольку для ее ввода в эксплуатацию потребуются миллионы фунтов стерлингов инвестиций. Планы по слиянию будут сорваны, если найдется подходящий покупатель на завод в Ротереме.

Использование завода в Ротереме для снабжения перерабатывающих операций British Steel сопряжено с определенными трудностями. Однако у этого есть прецедент: оба предприятия ранее входили в состав подразделения длинномерного проката Tata Steel. Завод в Скенторпе был продан инвестиционному фонду Greybull Capital в 2016 году, а завод в Ротереме был продан Гупте в следующем году.

В свою очередь, строительство станции по производству зеленой электроэнергии стоимостью ?8 млрд. на северо-востоке страны продолжится вместе с заказом стали из Китая, а не из Великобритании, что развеивает надежды на изменение решения.

Аласдер Макдермид, заместитель генерального секретаря профсоюза сталелитейщиков Community, заявил: «Сообщения о том, что правительство рассматривает возможность прекращения производства стали в Скенторпе, всего через несколько месяцев после своего исторического вмешательства, вызывают крайнюю обеспокоенность и едва ли заслуживают доверия.

Закрытие последнего в Великобритании предприятия по производству первичной стали в Скенторпе может стать серьезным ударом по национальной безопасности и промышленному суверенитету страны. Эксперты и профсоюзы выражают несогласие с такими планами, настаивая на необходимости долгосрочной инвестиционной стратегии, которая бы обеспечила будущее сталелитейного производства.

Ситуация осложнилась после того, как совместное предприятие Net Zero Teesside, созданное BP и норвежской Equinor для строительства первой в мире газовой электростанции с улавливанием углерода, оказалось на пороге заключения крупного контракта. Несмотря на первоначальные обещания о том, что не менее 50% работ по проекту будут выполнены британскими подрядчиками, стало известно о намерении заказать 7 тысяч тонн стали у китайской компании Modern. Стоимость контракта оценивается в 20 миллионов фунтов стерлингов.

Это решение вызвало резкую критику. Лорд Хоучен, мэр Долины Тис, призвал к немедленному пересмотру сделки, что побудило BP вмешаться в процесс. Возникли надежды, что контракт может перейти к British Steel, которая



также участвовала в тендере, предложив более низкую цену. Однако, по данным источников, совместное предприятие предпочло остаться с китайским поставщиком.

В правительстве заявили, что министры заинтересованы в использовании британской стали для национальных инфраструктурных проектов. Тем не менее, решение Net Zero Teesside ставит под вопрос реальную способность государства влиять на подобные контракты и защищать собственного производителя в стратегически важной отрасли. (Русмет 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Инвестиционные проекты

Запуск современного блока осушки воздуха (Челябинская область).

На турбокомпрессорной станции №1 паросилового цеха успешно запущена новая, высокотехнологичная система осушки сжатого воздуха.

Цель проекта очевидна и актуальна: сократить потери сжатого воздуха, обеспечить круглогодичную эксплуатационную надежность всей пневматической сети предприятия, исключить ее коррозию и замерзание.

Во вновь возведенном автономном блоке размещены современные адсорбционные осушители, работающие в паре с фильтром, обеспечивая производительность до 24 000 м³/час. Ключевой показатель — это качество воздуха. При входящих параметрах температуры от компрессора, достигающей 110-140°C, система гарантирует достижение точки росы -40°C. Тот самый уровень сухости, который позволяет работать абсолютно безопасно круглый год пневматическому оборудованию предприятия даже в самые суровые зимние месяцы.

Венчает систему впечатляющий интеллектуальный контроллер с сенсорным экраном, который позволяет вести удаленный мониторинг и настройку и проводить первичную диагностику неисправностей, указывая точное место проблемы, что кардинально сокращает время на устранение сбоев.

Запуск современного блока осушки воздуха — очередной значимый этап планомерной деятельности ООО "ЗМЗ" по повышению энергоэффективности производства.



**ЗЛАТОУСТОВСКИЙ
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ
ЗАВОД**

Для справки: Название компании: *Златоустовский металлургический завод, ООО (ЗМЗ)* Адрес: 456203, Россия, Челябинская область, Златоуст, ул. им. С.М. Кирова, 1 Телефоны: +73513697022 E-Mail: sp@zmk.ru Web: <http://www.zmk.ru> Руководитель: *Марченко Сергей Александрович, генеральный директор* (По материалам компании 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

НТЗМК готовит площадку для установки нового оборудования (Свердловская область).

Нижнетагильский завод металлоконструкций ("НТЗМК", входит в Группу "НЭК") готовит производственную площадку к установке нового оборудования. Масштабные работы начнутся с демонтажа полов в цехе. Возведение фундамента площадью 335 м² будет проходить параллельно с основным производственным процессом. Для строительства площадки потребуется более 300 м³ бетона. Основание должно выдержать оборудование весом 140 т и его вибрационные нагрузки. На площадке будет установлен высокоскоростной трехкоординатный фрезерно-сверлильный станок с подвижным порталом. Китайские разработчики уже завершают его изготовление по индивидуальному заказу "НТЗМК".

Производители оснастили станок основной поворотной фрезерной головкой мощностью 50 кВт и боковыми — 45 кВт. Наделили его широкими возможностями: предварительная фрезеровка плоскости прилегания фланца, финишная фрезеровка фланца в автоматическом режиме, автоматическая обработка металлоконструкций в пяти плоскостях, без смены положения заготовки. Параллельно можно проводить сверление, зенкование, маркировку, гравировку и фрезеровку на боковых поверхностях обрабатываемой конструкции. Станок сможет сверлить технологические отверстия балки в собранном виде, что увеличит точность изготовления конструкции.

"Станок предназначен для фрезерования крупных конструкций: балок, колонн. Способен обрабатывать 14-метровые детали шириной до 3 м и высотой до 1,8 м. Аналогов станка в мире нет", — рассказал технический директор Евгений Бельтюков.



НТЗМК
НИЖНЕТАГИЛЬСКИЙ ЗАВОД
МЕТАЛЛИЧЕСКИХ КОНСТРУКЦИЙ



Установка призвана заменить устаревший горьковский станок по фрезерованию торцов металлоконструкций. Уникальный фрезерный станок пополнит парк оборудования завода уже в марте 2026 г. Тогда же начнутся и пуско-наладочные работы. Реализация масштабного производственного проекта позволит "НТЗМК" существенно увеличить объемы выпускаемой продукции.

Для справки: Название компании: Нижнетагильский завод металлических конструкций, ООО (НТЗМК, ИНН 6668020461) Адрес: 622005, Россия, Свердловская область, Нижний Тагил, ул. Шевченко, 10 Телефоны: +73435299300 E-Mail: mail@ntzmk.ru Web: <http://www.ntzmk.ru> Руководитель: Ивлев Евгений Геннадьевич, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

КРМЗ расширил парк роботизированного оборудования (Пермский край).



Краснокамский РМЗ

"Краснокамский ремонтно-механический завод запустил на производстве второй роботизированный сварочный комплекс. Новая сварочная ячейка работает в круглосуточном режиме", - сообщила пресс-служба предприятия.

"Это позволит предприятию, не увеличивая число сотрудников, нарастить объем производства изделий, требующих высококачественной сварки: серийного оборудования и нестандартных металлоконструкций", - отмечается в сообщении.

Непрерывная работа оборудования потребовала перестроения смежных производственных процессов, включая заготовительное производство.

"Новый робот позволяеткратно повысить производительность и довести до максимума время горения дуги. Первый роботизированный комплекс на КРМЗ работает с 2011 года: он расширил наши возможности в области точной обработки металла, благодаря ему завод производит сложные нестандартные металлоконструкции: трубопроводы, узлы оборудования для горной и атомной промышленности. Второй роботизированный сварочный комплекс усилит это направление", - рассказал Дмитрий Теплов, директор КРМЗ.

Внедрение нового роботизированного сварочного комплекса на КРМЗ прошло при поддержке межрегиональной ассоциации "Кластер "Мехатроника".

Для справки: Название компании: Краснокамский ремонтно-механический завод, ООО (Краснокамский РМЗ, ИНН 5916002380) Адрес: 617060, Россия, Пермский край, Краснокамск, ул. Трубная, 4 Телефоны: +78005007917; +73422554051; +73422554025; +73422554025#102 Факсы: +73422554025 E-Mail: info@krmz.info; agro@krmz.info Web: <http://krmz.info> Руководитель: Теплов Дмитрий Викторович, директор (Металлоснабжение и сбыт 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Экспертный совет по развитию ОЭЗ "Кулибин" одобрил реализацию трех проектов на площадке в городе Бор (Нижегородская область).

Экспертный совет по развитию ОЭЗ "Кулибин" одобрил три проекта более чем на 590 млн рублей на площадке в городе Бор Нижегородской области.

В ноябре 2025 постановление о расширении ОЭЗ подписал председатель Правительства РФ Михаил Мишустин. В состав ОЭЗ "Кулибин" на территории на Бору вошла государственная площадка площадью 35,5 га и частные площадки, общая площадь которых составляет 82,2 га.

С 2025 года "Повышение инвестиционной активности" – это один из федеральных проектов национального проекта "Эффективная и конкурентная экономика", инициированного президентом России Владимиром Путиным.

"Экспертный совет по развитию ОЭЗ одобрил три проекта, запланированных к реализации на площадке в городе Бор. Две компании – ООО "ВиндРотор" и ООО "Борский КЛК" - уже получили статус резидента, еще одна находится в процессе подписания соглашения. Наблюдаем значительный интерес к новой площадке со стороны инвесторов, в настоящее время ведутся переговоры еще с рядом компаний", – сказал заместитель губернатора Нижегородской области Андрей Саносян.

ООО "ВиндРотор" планирует построить завод по производству стальной электросварной трубы. На реализацию проекта с учетом НДС планируется направить 463 млн рублей, будет создано 103 рабочих места.

ООО "Борский КЛК" планирует создать на территории ОЭЗ производство литьевых и кованных изделий для предприятий в области судостроения, газонефтехимии, металлургии и других. Объем инвестиций в проект – более 55 млн рублей, будет создано 40 рабочих мест.





ООО "НПФ Стеклозавод" намерено организовать производство химической закалки стекла и сборки стеклопакетов. Компания планирует инвестировать в проект более 80 млн рублей и создать 20 рабочих мест.

В рамках развития государственной площадки ОЭЗ "Кулибин" в городе Бор запланировано строительство автомобильных дорог общей протяженностью более четырех километров, сетей газо-, электро-, водоснабжения и водоотведения, локальных очистных сооружений и ливневой канализации. Частные площадки, на которых запланирована реализация первых двух проектов, уже обеспечены всей необходимой инфраструктурой.

Отличительной чертой площадки станет мультимодальный грузовой порт общей площадью 8,2 га. Ожидается, что его годовой грузооборот составит 1 млн тонн зерновых и прочих грузов, а также 100 тыс. контейнеров. Для разгрузки кораблей запланирована установка четырех кранов.

Управляющей компанией ОЭЗ "Кулибин" выступает Корпорация развития Нижегородской области.

"На данный момент свои намерения стать резидентами площадки ОЭЗ "Кулибин" в городе Бор подтвердили еще восемь компаний, работающих в сферах металлообработки, логистики, в агропромышленном комплексе, а также нацеленные на достижение технологического суверенитета. Отмечу, что на площадке еще остаются нераспределенные участки, и Корпорация ведет активную работу по привлечению инвесторов на эту территорию. Всего же у нас статус резидента имеют 54 компании, реализующие проекты в Дзержинске и городе Бор", – рассказал генеральный директор Корпорации развития Нижегородской области Игорь Ищенко.

Напомним, Нижегородская область в 2025 году подтвердила статус одного из регионов-лидеров Национального рейтинга состояния инвестиционного климата АСИ, второй год подряд занимая в нем второе место после столицы.

Особая экономическая зона промышленно-производственного типа "Кулибин" создана в мае 2020 года на территории г.о.г. Дзержинск. В 2023 году площадь ОЭЗ была увеличена до 724 гектаров. В состав ОЭЗ входят государственная территория (более 400 га), а также частные площадки ДПО "Пластик", "Ока-Полимер" и "Синтез ОКА". Преференциальные условия ОЭЗ позволяют резидентам снизить налоговые ставки на прибыль с 25% до 2% в первые 5 лет, до 5% – в следующие 5 лет и до 14,5% – в последующие годы, а также позволяют освободить резидентов от уплаты налогов на имущество и землю, а также от уплаты транспортного налога. Действие льготы по налогу на прибыль начинается с налогового периода, в котором резидент впервые получит прибыль.

Процедура получения статуса резидента включает в себя определение производственной площадки для реализации проекта совместно с управляющей компанией, регистрацию юридического лица на территории г.о.г. Дзержинск, подачу заявки на заключение соглашения об осуществлении деятельности. Далее инвестор проходит защиту проекта на экспертном совете по развитию особой экономической зоны "Кулибин" и заключает трехстороннее соглашение с Корпорацией развития Нижегородской области и министерством экономического развития и инвестиций региона. На основании соглашения Минэкономразвития России выдает инвестору свидетельство, удостоверяющее его регистрацию в качестве резидента ОЭЗ "Кулибин".

Для справки: Название компании: Особая экономическая зона промышленно-производственного типа Кулибин (ОЭЗ ППТ Кулибин, УК - Корпорация развития Нижегородской области, АО, ИНН 5260351747) Адрес: 603001, Россия, Нижегородская область, Нижний Новгород, ул. Почаинская, 17С, офис 301 Телефоны: +78314690360 E-Mail: krno@nn-invest.ru Web: <https://sezkulibin.ru/> Руководитель: Ищенко Игорь Владимирович, генеральный директор УК АО "Корпорация развития Нижегородской области"

Для справки: Название компании: Виндротор, ООО (ИНН 5246048788) Адрес: 606440, Россия, Нижегородская область, Бор, ул. Луначарского, 128 Телефоны: +78312411732 Руководитель: Мальцев Олег Николаевич, генеральный директор (По материалам компании 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

300 млн рублей в экономику Подмоскovie: в Павлово-Посадском округе построен новый цех металлообработки.

Электрогорский металлический завод построил новый цех металлообработки в Павлово-Посадском городском округе. Главгосстройнадзор Московской области накануне проверил объект и выдал заключение о соответствии проекту. В ближайшее время цех введут в эксплуатацию.

300 млн рублей в экономику Подмоскovie: в Павлово-Посадском округе построен новый цех металлообработки

Проект стоимостью 300 млн рублей создаст 40 новых рабочих мест для местных жителей и позволит нарастить выпуск локальной промышленной продукции. Ожидается, что ежегодный объем готовой продукции составит более 50 тонн. Это позволит предприятию расширить свое присутствие на рынке и укрепить позиции в ключевых отраслях промышленности.

Новая производственная площадка занимает более 5 тысяч квадратных метров. В цехе установлены 45 единиц высокотехнологичного оборудования, которое обеспечит полный цикл механической обработки металла. Здесь





будут выпускать широкий спектр металлоизделий. Среди них: комплектующие для сборочных производств, детали со сложными фасонными поверхностями, сварные конструкции и узлы из листового и сортового металлопроката. Продукция завода применяется в углеобогащающей и горнодобывающей промышленности, химической индустрии и золотодобыче. Завод также создает системы управления и автоматизации производственных процессов, а также массово производит специализированное оборудование для обслуживания самолетов в аэропортах России и соседних стран.

Для справки: Название компании: *Электрогорский металлический завод, НАО (Элемет, АО)* Адрес: 142530, Россия, Московская область, Электрогорск, ул. Свердлова, 11 Телефоны: +74997071057 E-Mail: info@elemet.ru Web: <http://elemet.ru/> Руководитель: Вишняков Александр Владимирович, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам Администрации) 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

В Иркутской области благодаря ФРП запустили импортозамещающее производство конвейерных цепей полного цикла.

Иркутская "Компания Белт Трейд" открыла импортозамещающее серийное производство приводных конвейерных цепей в формате полного цикла. После выхода на проектную мощность планируется выпускать ежегодно до 15 тысяч метров продукции под брендом "Стальное звено".

Инвестиции составили 87 млн рублей. Из них в виде льготного займа по совместной федерально-региональной программе "Проекты развития" 56 млн рублей предоставил федеральный Фонд развития промышленности (ФРП), 6,5 млн рублей – Фонд развития промышленности Иркутской области.

В Иркутске создано производство полного цикла, в том числе налажен серийный выпуск конвейерных цепей 14 типоразмеров и комплектующих для них – пластин, втулок и пальцев. Уровень локализации 100%, при изготовлении продукции используются конструкционные стали и другое сырье отечественных поставщиков.

"Наше предприятие 18 лет занимается поставками комплектующих к конвейерному оборудованию на российский рынок. В 2022 году после ухода с рынка зарубежных компаний мы приняли решение запустить собственное импортозамещающее производство конвейерных цепей и комплектующих к ним. Благодаря финансированию федерального и регионального фондов развития промышленности мы смогли в кратчайшие сроки закупить современное оборудование и освоить технологию производства, позволяющую выпускать высококачественные цепи мирового уровня", – прокомментировал генеральный директор ООО "Компания Белт Трейд" Дмитрий Наумов.

Конвейерные цепи – одни из ключевых элементов в конструкции практически любых крупных промышленных конвейеров, которые используются на производствах при транспортировке, обработке или сортировке продукции, сырья или заготовок от одного производственного узла к другому.

Конвейерные цепи являются расходным материалом, поэтому они постоянно необходимы в бесперебойном производстве. Предприятие специализируется на выпуске самых сложных конвейерных цепей – для лесной, целлюлозной и деревоперерабатывающей промышленности.

Компания в географии поставок продукции фокусируется в основном на Восточной Сибири и Дальнем Востоке. Среди заказчиков – крупнейшие лесопереработчики, в том числе "Группа ИЛИМ", "Красфан", "Лесресурс", "Тернейлес", "Нью Форест Про" и другие.

Для справки: Название компании: *Компания Белт Трейд, ООО (ИНН 3810017720)* Адрес: 664528, Россия, Иркутская область, Иркутский р-н, р. п. Маркова, ул. Промышленная, зд. 15 Телефоны: +73952931414 E-Mail: info@belttrade.ru Web: <https://belttrade.ru/> Руководитель: Наумов Дмитрий Константинович, генеральный директор

Для справки: Название компании: *Региональный Фонд Развития Промышленности Иркутской области (ФРП ИО)* Адрес: 664025, Россия, Иркутская область, Иркутск, ул. Свердлова, 10, офис 8-16 Телефоны: +7(3952)716085 E-Mail: info@frpirk.ru Web: <http://frpirk.ru> Руководитель: Шевченко Яна Алексеевна, директор (По материалам компании 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





Трубная промышленность

Общие новости трубной промышленности

ЕЭК начинает повторное расследование в отношении ряда бесшовных труб из КНР.

Департамент защиты внутреннего рынка ЕЭК уведомил о начале повторного антидемпингового расследования в отношении импорта некоторых видов стальных бесшовных труб, выпускаемых металлургическими предприятиями Китая и поставляемых на таможенную территорию ЕАЭС. Решение касается пошлин на трубы для бурения и эксплуатации нефтяных и газовых скважин (ОСТГ).

Инициаторы — Челябинский трубопрокатный завод, Волжский трубный завод, Северский трубный завод, Таганрогский металлургический завод, Синарский трубный завод при поддержке Выксунского металлургического завода, QazExpoCentre-Pipe и KSP Steel.

Расследование начато в связи с истечением срока действия антидемпинговой меры. Объектом расследования являются трубы из группы 7304 ТН ВЭД ЕАЭС.

В настоящее время в отношении данной продукции действует антидемпинговая пошлина от 12,23% до 31% от таможенной стоимости в зависимости от производителя, срок действия меры истекает 26 апреля 2026 года. (Металлсервис 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Росстат: производство стальных труб за 11 месяцев 2025 сократилось на 13,2%.

В течение ноября 2025 года металлурги РФ выплавляли 4,4 млн. тонн нелегированной стали в слитках/прочих первичных формах, а также полуфабрикатов из неё. Улучшение показателей к октябрю — 2,9%, в годовом исчислении — 2,2%. За январь-ноябрь объёмы сократились на 1,6% до 49,6 млн. тонн.

Стальных труб, профилей пустотелых и их фитингов за 11 месяцев было изготовлено 10,3 млн. тонн — на 13,2% меньше год к году. В ноябре объёмы снизились на 8,9% относительно предыдущего месяца и на 26,4% по сравнению с ноябрём 2024 года до 0,8 млн. тонн.

Ноябрьское производство готового проката достигло 4,5 млн. тонн — на 0,7% меньше к предыдущему месяцу и на 4,8% в годовом сопоставлении. С начала года объёмы сократились на 5,2% до 51,9 млн. тонн, следует из материалов Федеральной службы государственной статистики. (Металлсервис 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "ТМК"

ТМК поделилась с ЕВРАЗом опытом развития управленцев.

Корпоративный университет ТМК2U Трубной Металлургической Компании (ТМК) поделился с представителями горно-металлургической компании ЕВРАЗ передовыми практиками и лучшими наработками в сфере повышения эффективности административно-управленческого персонала. Мероприятие прошло в городе Каменске-Уральском Свердловской области, на площадке Синерского трубного завода (СинТЗ), входящего в ТМК.



В рамках визита гости посетили трубопрокатный цех №3, где на примере работы подразделения рассмотрели организационное управление производственным процессом, побывали на учебном полигоне СинТЗ и информационно-образовательной площадке TubeHiTech, ознакомились с современными методами подготовки и повышения квалификации сотрудников, а также студентов профильных учебных заведений. Ключевым событием стал круглый стол, где специалисты Корпоративного университета ТМК2U и СинТЗ представили свои наработки и успешные кейсы в области развития административно-управленческого персонала. Участники обсудили вопросы мотивации сотрудников, внедрения систем оценки эффективности и аттестации, рассмотрели современные подходы к обеспечению охраны труда и промышленной безопасности на производственных площадках, включая опыт масштабного проведения Недель безопасности труда ТМК и успешное функционирование корпоративной системы подачи инноваций "Биржа идей ТМК".

"ТМК2U на протяжении нескольких лет проводит экспертные референс-встречи для компаний из различных отраслей, демонстрируя успешный опыт в сфере управления персоналом, создания развивающей среды, повышения производственной эффективности и по другим направлениям. Благодаря такой открытости мы помогаем партнерам улучшать их бизнес-процессы, что способствует росту бизнеса и, в целом, развитию экономики", — сказала заместитель генерального директора ТМК по управлению персоналом Елена Позолотина.

"В условиях конкуренции и постоянного роста требований рынка, оптимизация управленческих процессов и повышение квалификации персонала становится важным фактором успеха. На СинТЗ накоплен значительный опыт по повышению производственной эффективности, внедрению рационализаторских инициатив, повышению вовлеченности и мотивации сотрудников, что способствует укреплению наших позиций и помогает внедрять инновации, что в конечном итоге отражается на качестве продукции и сервиса для наших партнеров", — отметил управляющий директор СинТЗ Борис Пьянков.

В свою очередь, директор программы проектов по повышению производительности труда ЕВРАЗа Дмитрий Гаврилин поблагодарил принимающую сторону за открытость и готовность обсуждать достижения и вызовы, которые стоят перед ТМК и СинТЗ.

"На СинТЗ и в целом в ТМК проделана огромная системная работа по организационному проектированию. В настоящее время мы ищем подходы к аналогичной задаче с учетом вызовов, стоящих перед всей металлургической отраслью. Это станет органичным продолжением нашей работы по повышению производительности труда, в рамках которой мы отказываемся от неактуальных процессов, находим способы решать задачи по-новому, создаем современные комфортные рабочие места. При этом важно, что и у ТМК, и у ЕВРАЗа одинаковый приоритет — сохранить сотрудников внутри компании. Для этого мы помогаем людям получить новую профессию или дополнительную квалификацию", — подчеркнул Дмитрий Гаврилин.

ТМК2U регулярно проводит обмен лучшими практиками с представителями металлургической и других отраслей в рамках собственных мероприятий. Как сообщалось ранее, в октябре 2025 года Корпоративный университет и автономная некоммерческая организация "Российская система качества" (Роскачество) провели обучающий форум "Цифровая трансформация качества" в Научно-техническом центре ТМК в Москве, а в ноябре в офисе ТМК в Екатеринбурге прошла конференция iSpring Days ROADSHOW, посвященная современным подходам к корпоративному обучению и развитию персонала.

Для справки: Название компании: Трубная металлургическая компания, ПАО (ТМК, ИНН 7710373095) Адрес: 101000, Россия, г. Москва, ул. Покровка, д.40, стр.2а Телефоны: +74957757600 E-Mail: tmk@tmk-group.com Web: <https://www.tmk-group.ru/>; <https://www.tmk-group.com/> Руководитель: Чикалов Сергей Геннадьевич, генеральный директор

Для справки: Название компании: Евраз, ПАО (ИНН 6623000680) Адрес: 622025, Россия, Свердловская область, Нижний Тагил, ул. Металлургов, 1 Телефоны: +73435497270 E-Mail: ntmk@evraz.com Web: <https://www.evraz.com/ru> Руководитель: Миронов Константин Александрович, операционный директор; Бузовский Игорь Борисович, Генеральный директор АО "НПК-Р.О.С.Т."; Иванов Алексей Александрович, президент УК ООО "ЕВРАЗ" (По материалам компании 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



ТМК выпустила трубы для гоночных автомобилей.

Первоуральский новотрубный завод (ПНТЗ), входящий в Трубную Металлургическую Компанию (ТМК), изготовил и поставил трубы для российского производителя гоночных автомобилей (спортпрототипов), компании BR Engineering. Продукция ПНТЗ используется в конструкции шасси спорткаров модели BR03.

По заказу отечественного автопроизводителя ПНТЗ выпустил 730 метров бесшовных холоднодеформированных труб диаметром 40 мм и толщиной стенки 1,5 мм из марки стали 30ХГСА, которая отличается высокой прочностью и устойчивостью к физическим воздействиям. На предприятии заказчика трубы ПНТЗ проходят высокоточную обработку: режутся лазером на необходимые сегменты, которые затем свариваются в сложную конструкцию шасси. Именно на этот каркас впоследствии крепятся двигатель, подвеска и все остальные жизненно важные элементы автомобиля, обеспечивая его устойчивость и маневренность.

"Гоночные автомобили производятся в строгом соответствии с регламентами, поэтому мы также предъявляем высокие требования к поставщикам продукции, из которой конструируем наши спортпрототипы. В частности, каркасные трубы должны иметь в составе не более 0,3% углерода, что влияет на прочность конструкции. Они также должны отвечать заданным геометрическим параметрам и быть без единого дефекта. Продукция ПНТЗ полностью удовлетворяет нашим жестким требованиям и обеспечивает бескомпромиссную безопасность пилотов при высокой скорости и потенциальных столкновениях на трассе", — рассказал главный инженер BR Engineering Кирилл Шрадер.

"Предприятия ТМК поставляют широкий спектр продукции — от типовых проектных до индивидуальных и уникальных решений под запрос потребителя. Большой опыт производства труб различного сортамента и характеристик позволяет компании участвовать в проектах любой сложности. Успешное сотрудничество с российским производителем гоночных автомобилей в очередной раз показывает, что профессионализм специалистов и технологические возможности предприятий ТМК обеспечивают партнерам уверенность в качестве и эффективности нашей продукции", — отметил директор по отраслевым и региональным продажам ТМК Денис Вохмяков.

ПНТЗ изготавливает трубы для гоночных болидов компании BR Engineering с 2023 года. В том числе продукция участвует в создании экспериментальных конструкций шасси для производства улучшенной модели BR03. Мощность ее двигателя составляет 470 л.с., автомобиль способен разогнаться до 100 км/ч за 3,5 сек. и развить максимальную скорость до 280 км/ч. В 2023-2024 годах экипажи на BR03 стартовали в девяти гонках, выиграв восемь из них. Также два года подряд пилоты на автомобиле этой модели завоевывали Кубок России по гонкам на выносливость в абсолютном зачете.

Для справки: Название компании: Первоуральский новотрубный завод, АО (ПНТЗ, ИНН 6625004271) Адрес: 623100, Россия, Свердловская область, Первоуральск, ул. Торговая, 1 Телефоны: +73439262007 E-Mail: info@tmk-group.com Web: <https://pntz.tmk-group.ru/> Руководитель: Топоров Владимир Александрович, управляющий директор (По материалам компании 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Рейтинг устойчивого развития ТМК достиг максимального уровня по версии агентства НРА.

Трубная Металлургическая Компания (ТМК) поднялась на самую высокую позицию рейтинга устойчивого развития Национального рейтингового агентства (НРА), получив сводную оценку AAA.esg. Эксперты отметили максимальный уровень интеграции повестки устойчивого развития в деятельность компании и качество соблюдения соответствующих практик.

Наивысшую оценку экспертов получила социальная политика ТМК, направленная на заботу о сотрудниках и развитие регионов присутствия. Отдельно были отмечены мероприятия по обеспечению безопасности труда, а также система развития персонала и повышения уровня его вовлеченности, которая продемонстрировала результаты выше средних показателей по отрасли. Помимо прочего, эксперты выделили эффективность усилий ТМК по развитию промышленного туризма на предприятиях компании. Традиционно максимальной оценки удостоена система корпоративного управления в ТМК, и высокой — реализация экологического направления повестки устойчивого развития. Эксперты подчеркнули значимость утверждения климатической стратегии до 2036 года, реализации проектов по повышению энергоэффективности на заводах ТМК, достижение высокой доли оборотного водоснабжения — 96%, введение в эксплуатацию нового оборудования для минимизации выбросов и акции по посадке деревьев.

"ТМК осознает свою ответственность за благополучие сотрудников, содействует повышению качества жизни в регионах присутствия, а также созданию здоровой и открытой среды для ведения бизнеса. Данные цели обозначены





в корпоративной Стратегии в области устойчивого развития, которая помогает нам систематизировать эту масштабную деятельность. Повышение рейтинга до максимального уровня не только демонстрирует эффективность компании, но и служит барометром вовлеченности сотрудников и руководства в этот процесс", — сказал генеральный директор ТМК Сергей Чикалов.

Рейтинг НРА составлен на основании информации из открытых источников и сведений, предоставленных ТМК. В основе присвоения ESG-рейтинга НРА лежит рейтинговая модель с балльной системой оценки, включающая в себя итоговый результат по трем сгруппированным компонентам (экология/окружающая среда, социальная политика и корпоративное управление), а также сводную оценку.

В декабре ТМК также заняла высокую позицию в ESG-рэнкинге российских компаний, который ежегодно готовит НРА. Рэнкинг основан на анализе нефинансовой отчетности 71 компании. ТМК вошла в 1 кластер (группа лидеров) промышленного сектора, как и в прошлом году. Практики ТМК в области устойчивого развития характеризуются как лучшие, особенно подчеркивается значительный прогресс в реализации стратегии в области устойчивого развития, в том числе достижения в сфере экологической безопасности, энергоэффективности, развития человеческого капитала и социальной ответственности.

Для справки: Название компании: *Трубная металлургическая компания, ПАО (ТМК, ИНН 7710373095)* Адрес: 101000, Россия, г. Москва, ул. Покровка, д.40, стр.2а Телефоны: +74957757600 E-Mail: tmk@tmk-group.com Web: <https://www.tmk-group.ru/>; <https://www.tmk-group.com/> Руководитель: Чикалов Сергей Геннадьевич, генеральный директор (По материалам компании 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Оборудование черной металлургии

На тульской площадке Северсталь Стальные Решения появился станок лазерной резки.

На предприятии "Северсталь Стальные Решения" в Тульской области установили новый станок лазерной резки листового металла толщиной от 1 до 50 мм, приходящего на него после дробеструйной обработки. Благодаря использованию луча высокой мощности для нагрева и плавления материалов в зоне резки сотрудники без труда формируют детали, пригодные для последующей сварки готовых металлоконструкций.

Оборудование поможет значительно ускорить изготовление деталей. Таких станков пока нет ни на одном другом предприятии группы.



Для справки: Название компании: Северсталь Стальные Решения, АО (ИНН 3524012143) Адрес: 302038, Россия, Орловская область, м.о. Орловский, ул. Раздольная, 105 Г Телефоны: +78001003163; +78001002299; +74862391040 E-Mail: ssr@severstal.com; s@stalsol.stalmail.ru Web: <https://steelsolutions.severstal.com/> Руководитель: Манакон Дмитрий Геннадьевич, директор (Металлоснабжение и сбыт 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ЕВРАЗ НТМК внедряет умную систему нагрева металла.

В цехе прокатки широкополочных балок (ЦППБ) ЕВРАЗ НТМК запущен пилотный проект по цифровому управлению процессом нагрева заготовок в печах. Решение реализовано совместно с компанией CyberPhysics в рамках стратегии цифровой трансформации ЕВРАЗа. Инвестиции в разработку и реализацию составили 23,5 млн рублей, экономический эффект оценивается в 300 млн рублей в год.

Широкая номенклатура, время на обслуживание оборудования и отсутствие автоматизированного контроля температуры приводили к повышенному расходу природного газа. Проект позволяет перейти от ручного управления режимами нагрева для более 40 марок стали и 80 видов профилей проката к интеллектуальным алгоритмам.

Специалисты CyberPhysics создали и валидировали гибридную математическую модель – цифровой двойник процесса нагрева. Она объединяет фундаментальные физические законы теплопередачи и нейросетевые алгоритмы, обученные на десятках тысяч исторических записей технологических параметров.

Цифровой двойник в режиме реального времени анализирует множество параметров: марку стали и сечение заготовки, график простоев стана, текущие и плановые показатели. На основе этих данных система рассчитывает оптимальные значения температуры по всем зонам печи на каждом этапе нагрева. Система интегрирована в рабочие процессы цеха: нагревательщики металла получают понятные подсказки по настройке температур, шагу раскладки заготовок и прогнозу выдачи. Интерфейс разработан с учетом потребностей и условий работы нагревательщиков ЦППБ при их непосредственном участии.

"Проект "Цифровой двойник" — это пример успешного перевода сложного технологического процесса на цифровые рельсы. Совместно с партнерами мы автоматизировали сбор данных, создали самообучающуюся систему поддержки принятия решений, которая помогает нашим специалистам решать конкретные производственные задачи, работать с максимальной эффективностью, повышая производительность труда", - отметил вице-президент ЕВРАЗа, руководитель дивизиона "Урал" Денис Новоженков.

Помимо прямой экономии топлива, система способствует сокращению окисления металла и минимизации перегрева металла, что положительно влияет на качество проката и ресурс оборудования. ЕВРАЗ НТМК рассматривает возможность тиражирования решения на другие производственные участки, в первую очередь на шарпрокатный стан.



Для справки: Название компании: Евраз, ПАО (ИНН 6623000680) Адрес: 622025, Россия, Свердловская область, Нижний Тагил, ул. Металлургов, 1 Телефоны: +73435497270 E-Mail: ntmk@evraz.com Web: <https://www.evraz.com/ru> Руководитель: Миронов Константин Александрович, операционный директор; Бузовский Игорь Борисович, Генеральный директор АО "НРК-Р.О.С.Т."; Иванов Алексей Александрович, президент УК ООО "ЕВРАЗ" (Металлоснабжение и сбыт 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



"Росатом" выпустил 3D-принтеры нового поколения для печати сложных изделий из металлических порошков.

Государственный научный центр НПО "ЦНИИТМАШ", входящее в машиностроительное подразделение "Росатома", разработал и отгрузил два новых 3D-принтера для печати металлическими порошками. Эти установки, созданные по индивидуальному проекту, способны изготавливать крупногабаритные детали сложной формы и работать с трудно свариваемыми сплавами.

Аддитивные системы функционируют по технологии селективного лазерного сплавления (SLM), что позволяет создавать изделия с высокой точностью и прочностью. Новые 3D-принтеры отличаются увеличенной рабочей зоной и возможностью работы при температуре до 800 градусов Цельсия. Они оснащены системами контроля и отечественным программным обеспечением, что обеспечивает контроль качества на каждом этапе производства.

Установка MeltMaster3D-550 укомплектована четырьмя лазерно-оптическими системами и одной из самых больших рабочих зон среди введенных в эксплуатацию отечественных принтеров (550?450?450 мм). Это позволяет изготавливать крупногабаритные детали для оснастки и запасных частей основного оборудования на промышленных предприятиях. Как отметили в госкорпорации, система MeltMaster3D-350BT – единственная среди отечественных аналогов обладает способностью нагревать рабочую поверхность до 800 градусов Цельсия для "выращивания" изделий из наиболее сложных и склонных к образованию трещин сплавов.

На первом этапе 3D-принтеры будут работать в тестовом режиме, обеспечивая производство элементов оснастки и запасных частей основного оборудования металлургического завода "АЭМ-Спецсталь" (машиностроительное подразделение "Росатома"), в дальнейшем планируется переход к аттестации и изготовлению более крупных изделий, включая продукцию для ключевых заказчиков.



ЦНИИТМАШ
РОСАТОМ

Для справки: Название компании: Научно-производственное объединение Центральный научно-исследовательский институт технологии машиностроения, АО (НПО ЦНИИТМАШ) Адрес: 115088, Россия, Москва, ул. Шарикоподшипниковская, 4 Телефоны: +74956758302 Факсы: +7(495)6742196 E-Mail: cniitmash@cniitmash.com Web: <https://cniitmash.com> Руководитель: Орлов Виктор Валерьевич, генеральный директор (MetalTorg.ru 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Группа "Эл 6" в 2025г отправит первую партию крупногабаритных электродов в Казахстан.

Группа "Эл 6" (ранее группа "ЭПМ") до конца текущего года отгрузит потребителям первые партии крупногабаритных графитированных электродов, произведенных на заводе в Новочеркасске Ростовской области, сообщил "Интерфаксу" генеральный директор группы Сергей Ушаков.

"До конца 2025 года будут отгружены первые партии - 130 тонн для российской металлургической компании и 22 тонны для металлургической компании Казахстана. Это тестовая партия для испытаний в промышленных условиях", - сказал Ушаков.

По его словам, речь идет о графитированных электродах марки ЭГСП-УНР диаметром 750 мм, длиной 2700 мм.

"Это электроды самого большого диаметра из производимых сегодня, они предназначены для выплавки стали в электродуговых печах (ЭДП) нового поколения", - уточнил Ушаков.

К производству новой линейки электродов диаметром 750 мм "Эл 6" приступила в октябре 2024 года. Сообщалось, что электроды нового типа войдут в экспортный портфель группы.

В 2022 году группа "Эл 6" завершила консолидацию активов на базе единой холдинговой структуры в Москве - ООО "Эл 6". В результате такие компании, как АО "ЭПМ-НовЭЗ", АО "ЭПМ-НЭЗ", АО "ЭПМ-ЧЭЗ" и АО "ЭПМ-Менеджмент", прекратили существование как юридические лица, а все их активы, права и обязанности перешли к ООО "Эл 6".

В Новосибирской области, Новочеркасске и Челябинске были созданы соответствующие региональные филиалы: "Эл 6 Новосибирск", "Эл 6 Новочеркассск" и "Эл 6 Челябинск".

"Эл 6" специализируется на выпуске углеграфитовой продукции. Основное направление деятельности - производство высокотехнологичной электродной, катодной и иной углеграфитовой продукции для предприятий сталелитейной, алюминиевой, ферросплавной, кремниевой, химической и машиностроительной отраслей.

Для справки: Название компании: Эл 6, ООО (ИНН 9705126016) Адрес: 115054, Россия, Москва, Космодамианская набережная, 52, стр. 5, каб. 47 Телефоны: +74957899646 E-Mail: center@el6.ru Web: <https://www.el6group.ru/> Руководитель: Ушаков Сергей Николаевич, генеральный директор (Интерфакс - Россия 23.12.25)



[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

На заводе "Амурсталь" запустили программу "Умного зрения" (Хабаровский край).

Развитие цифровых систем теперь – часть стратегии предприятия, которая уже приносит немалый экономический эффект.

Температура – 1600 градусов. Меньше, чем за час эта печь превращает 130 тонн лома в сталь экспортного качества.

" — На мониторе я сморю наполнение ковша в тоннах, также уровень металла в конце выпуска. И ждём, пока металл появится в этой области. Вот он появился. Система также помогает отслеживать уровень для того, чтобы не переполнять ковш".

Уровень металла система детектирует с точностью до миллиметра. Раньше – ориентировались на знания, собственный опыт и интуицию.

Павел Григорьев, производственный мастер печей завода "Амурсталь": "Мне она помогает корректно выполнять свою работу – не допускать ошибок, а тепловизор, он помогает видеть конкретно, что происходит там".

Аппаратура преобразует тепловое излучение в видимое изображение, давая сигнал вовремя прекратить выпуск металла, чтобы снизить попадание шлака в сталеразливочный ковш. Это вредит и оборудованию, и качеству стали.

Дмитрий Урасов, начальник отдела АСУТП завода "Амурсталь": "Здесь используется технология машинного обучения – то есть, техническое зрение – камера, установленная рядом с печью. Система алгоритма анализирует поток металла на выпуске, выделяет момент появления шлака, сигнализирует, что выпуск нужно прекратить".

Павел не имеет права на ошибку: вся эта сталь пойдёт на стройки России и юго-восточной Азии – от домов, школ и детских садов до атомных электростанций.

Передовые технологии, даже в такой, казалось бы, консервативной отрасли как чёрная металлургия, сегодня – веление времени.

Валерий Матус, начальник электросталеплавильного цеха: "Это дуговая сталеплавильная печь объёмом 130 тонн. Находимся на главном пульте управления. Мы видим, что здесь все механизировано, компьютеризировано. В старом понимании – это дым, трубы, огонь, лопаты, грязные рабочие – совершенно не так! На сегодняшний день это довольно перспективная отрасль!".

В последние несколько лет здесь активно оптимизируют процессы, повышают производительность. Нормой стали беспилотники! Впрочем, быть на передовой технического прогресса молодые инженеры Комсомольска старались во все времена.

Прототипы первых камер видеонаблюдения в прокатном цехе установили в 1962 году. Веса они 20 кг. Специальных мониторов тогда не было, картинку передавали через антенну. Так что жители города, покрутив ручку настройки домашнего телевизора, могли в прямом эфире увидеть, как по прокатному стану движется заготовка.

Сегодня большинство процессов оцифрованы. Александр на заводе с 1989 года, был свидетелем и участником этой эволюции. Если раньше две печи давали максимум 40 тысяч тонн стали, эта – способна выдавать больше сотни тысяч в месяц! То есть, больше миллиона в год.

Реагировать на разные ситуации и строить прогнозы, чтобы не допустить аварий, сегодня активно помогают цифровые "двойники". Система не просто наблюдает и подаёт сигналы – она обучается.

Дмитрий Урасов, начальник отдела АСУ ТП завода "Амурсталь": "Мы запустили пилотный проект цифрового "двойника" одного из основных механизмов машины непрерывного литья. Сегодня алгоритмы уже начинают анализировать выявлять аномалии, отклонения, сигнализировать о них, самостоятельно обучаться либо их обучает человек, то есть, это функция, которую берёт на себя цифровая система".

Развитие цифровых систем теперь – часть стратегии предприятия, которая уже приносит немалый экономический эффект. Комсомольск остаётся городом молодых инженеров, которые смотрят далеко в будущее.

Григорий Фрейдин, генеральный директор АО "А-СТАЛЬ": "Хочу отметить, что порядка 70 процентов проектов, которые в работе у нас находятся в сфере цифровизации – они все разрабатываются самостоятельно службой автоматизированных систем, нашей ИТ-службой, командой – такой некий предмет гордости наш!".

Сейчас в работе сразу несколько перспективных проектов – по анализу обширной технической документации или, например, созданию системы единого диспетчерского контроля, которая объединит разрозненные данные в целостную картину. И всё же, главная задача – не заменить человека, а дать ему надёжного помощника, на которого можно положиться.

(<https://vestidv.ru/>)

Для справки: Название компании: *Амурсталь, ООО* Адрес: *681000, Россия, Хабаровский край, Комсомольск-на-Амуре, ул. Вагонная, 30* Телефоны: *+74217529502* Факсы: *+74217529465* E-Mail: info@amurstal.com Web: <https://www.amurstal.com> Руководитель: *Ильин Александр Валерьевич, генеральный директор (24.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



ЭксимаПРО поставила секцию рольганга для Выксунского МЗ (Нижегородская область).

Компания "ЭксимаПРО" успешно завершила проект по поставке и вводу в эксплуатацию дополнительной секции рольганга для "ВМЗ". Проект стал важным этапом в автоматизации вспомогательных процессов прокатного производства.



Оптимизация внутренней логистики цеха – цель проекта. Как отмечает пресс-служба компании, ключевая задача заключалась в автоматизации перемещения стандартного образца предприятия (СОП) к установке автоматического ультразвукового контроля (АУЗК).

Поставленное оборудование спроектировано для работы в условиях экстремальных промышленных нагрузок. Основные узлы, включая редукторы и механику, рассчитаны на производительность 1500-2000 т/ч и скорость вращения роликов 500-700 м/мин.

Оборудование полностью интегрировано в действующую систему автоматизации завода. Проект реализовали за 18 месяцев.

Для справки: Название компании: *Выксунский металлургический завод, АО (ВМЗ)* Адрес: 607060, Россия, Нижегородская область, Выкса, ул. Бр. Баташевых, 45 Телефоны: +74952317771; +7(800)2008000 Факсы: +7(83177)37605 E-Mail: vmz@vsw.ru Web: <https://omk.ru/vmz> Руководитель: Трушин Петр Николаевич, генеральный директор управляющей компании; Барыков Александр Михайлович, управляющий директор (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

В России создают уникальный контейнер для ОЯТ и РАО.

По заказу АО "Техснабэкспорт" на заводе "Уральская Сталь" в Новотроицке успешно состоялась отливка заготовки корпуса перспективного контейнера для коммерческих реакторов.

Слиток весит свыше 115 тонн, выполнен из высокопрочного чугуна модифицированного шаровидным графитом (ВЧШГ), соответствует требованиям ТУ для изделий такого ответственного назначения. Это первая тяжёлая отливка из ВЧШГ в истории страны.



В будущем эта технология будет использоваться при изготовлении контейнеров для транспортировки и длительного хранения отработавшего ядерного топлива и остеклованных радиоактивных отходов.

Ранее такие решения поставлялись зарубежными производителями. Теперь технология реализована в России.

В реализации уникального проекта также принимали участие специалисты "ОКБМ Африкантов" и ЦНИИТМАШ.

Для справки: Название компании: *Уральская Сталь, АО (УралСталь, ИНН 5607019523)* Адрес: 462353, Россия, Оренбургская область, Новотроицк, ул. Заводская, 1 Телефоны: +73537662153; +73537662140 Факсы: +73537662789 E-Mail: info@uralsteel.com Web: <https://uralsteel.com> Руководитель: Журавлёв Сергей Геннадьевич, управляющий директор; Сафин Денис Гаялахачевич, генеральный директор УК ООО УК "Уральская Сталь"

Для справки: Название компании: *Техснабэкспорт, АО* Адрес: 115184, Россия, Москва, Озерковская наб., 28, стр. 3 Телефоны: +7(495)5433385 E-Mail: tenex@tenex.ru Web: <http://www.tenex.ru/> Руководитель: Полгородник Сергей Игоревич, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 26.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости цветной металлургии

Общие новости цветной металлургии

Акции большинства представителей цветной металлургии выросли. "Коммерсантъ". 19 декабря 2025

Акции компаний российского горно-металлургического сектора в текущем году чувствовали себя примерно так же, как и рынок в целом. За первые 11 месяцев 2025 года индекс Московской биржи потерял 7,2%, индекс металлов и добычи за это время ушел в минус на 7,9%. Однако внутри сегмента наблюдалось радикальное расслоение. Если акции ведущих сталеваров рухнули почти на треть, то большинство крупнейших представителей цветной металлургии смогли порадовать инвесторов.

Черная метка

Бумаги крупнейших российских сталелитейных компаний закончили первые 11 месяцев 2025 года с очень близкими и крайне разочаровывающими для инвесторов результатами. Акции "Мечела" за январь—ноябрь подешевели на 33,8%, ММК — на 32,2%, "Северстали" — на 29,8%, НЛМК — на 28,5%.

Основные причины падения — продолжающееся снижение цен и объемов производства стали в России, а также отсутствие дивидендных выплат, считает портфельный управляющий УК "Альфа-Капитал" Дмитрий Скрыбин.

Главной проблемой сталеваров, которые ориентируются в основном на внутренний рынок, стало сокращение спроса со стороны отраслей—потребителей стали: строительства, энергетики и машиностроения, говорит аналитик ФГ "Финам" Алексей Калачев. В этих отраслях на фоне высокой ключевой ставки Банка России упала инвестиционная активность, поясняет он, поэтому внутренние цены на сталь снижались практически весь год. А экспорт не смог выступить достаточным подспорьем металлургам из-за санкционных ограничений, дорогой логистики, сильного рубля и низких экспортных цен, которые остаются под давлением выросшего китайского экспорта.

"Стальной прокат в большинстве регионов мира дешевел под давлением избыточного предложения из Китая,— рассказывает начальник аналитического отдела УК ПСБ Александр Головцов.— Российские сталевары сильно сократили экспорт с 2022 года, но мировые цены оказывают влияние и на внутривоспольские, препятствуя их повышению. Из-за укрепления рубля превышение цен стального проката на нашем внутреннем рынке над мировыми достигло рекордных величин. И поступает все больше сообщений об увеличении ввоза стали из КНР в Россию". Кроме того, отсутствие снижения внутренних цен в такой ситуации может привлечь внимание ФАС.

Сложности как с внутренним спросом, так и с экспортом пока еще не стали для сталеваров критически значимым фактором. В целом они обладают достаточным запасом устойчивости, чтобы пережить текущий кризис, считает Алексей Калачев. У всех них, за исключением "Мечела", все еще чрезвычайно низкая долговая нагрузка, поясняет он, сталевары не отказываются от реализации своих инвестиционных программ по ремонту и модернизации производства. "Да, прибыль в годовом сопоставлении у компаний черной металлургии сильно упала, но это все же пока прибыль, а не убыток, опять-таки за исключением "Мечела",— заключает Алексей Калачев.

"У компаний черной металлургии наблюдается снижение операционной маржи и чистой прибыли под воздействием высоких затрат и слабого спроса, что ведет к отказу ряда крупных игроков, таких как "Северсталь" и НЛМК, от промежуточных дивидендных выплат в текущем году",— отмечает аналитик "Цифра брокер" Дмитрий Вишневский.

Резкое сокращение внутреннего спроса на сталь со стороны строительного сектора и гражданского машиностроения привело к тому, что сталевары вынуждены были снижать производство, а это отражалось на их рентабельности, рассказывает Александр Головцов. "Свободный денежный поток за девять месяцев 2025 года у "Северстали" и ММК был чуть ниже нуля, у НЛМК за первое полугодие — чуть выше. Это значит, что при текущих условиях компании способны выполнять свои обязательства, но не имеют возможности платить дивиденды",— описывает он перспективы получения дивидендных выплат инвесторами.

Поскольку главной проблемой для спроса на сталь стало поднятие ключевой ставки ЦБ, то перспективы снижения ставки хотя бы до 14%, а лучше до 12% могли бы стать драйвером для восстановления спроса на сталь, улучшения финансовых результатов металлургов и роста стоимости их акций, описывает целевые макроэкономические показатели роста Алексей Калачев. Другим сильным положительным фактором для металлургии, по его мнению, могло бы стать мирное урегулирование российско-украинского конфликта, поскольку оно открыло бы возможность для проектов по восстановлению разрушенной инфраструктуры на новых территориях, что создало бы дополнительный спрос на сталь.

Ставка на цвет

В сегменте наиболее ликвидных бумаг компаний цветной металлургии наилучший результат по итогам первых 11 месяцев 2025 года показали акции "Полюса" — за январь—ноябрь они выросли на 53,1%. Котировки акций



"ВСМПО-Ависма" за тот же период прибавили 31,3%, "Норникеля" — 13,4%, бумаги РУСАЛа подешевели на 15,4%.

На акциях компаний цветной металлургии, как и на сталях, также сказывались общие негативные факторы — повышение налогов, высокая ключевая ставка, увеличивающая процентные расходы компаний с высокой долговой нагрузкой, крепкий рубль, снижающий рентабельность экспорта, говорит Алексей Калачев. Однако растущие мировые цены на цветные металлы — титан, медь, а также на металлы платиновой группы, которые показали рост вслед за золотом, поддержали динамику акций производителей.

"Для золотодобытчиков год был отличный — им помогали рекордные цены на металл", — говорит Дмитрий Скрыбин. То, что акции двух других, кроме "Полюса", торгуемых на бирже золотодобытчиков не показали соответствующий этим рекордам результат, он объясняет "корпоративными факторами". Рост бумаг "Норникеля" Дмитрий Скрыбин связывает, помимо роста цен на платину, палладий и медь, с сокращением капитальных затрат эмитента. А падение котировок РУСАЛа — с высоким уровнем долговой нагрузки компании в условиях дорогого фондирования, а также с "не слишком большим ростом цен на алюминий — в долларах металл вырос всего на 13% с начала года, что было более чем нивелировано укреплением рубля на 25%".

"Мировые цены на алюминий по сравнению с прошлым годом изменились мало, а рубль в среднем был крепче, чем в 2024 году. Это оказало давление на рентабельность РУСАЛа — так, по итогам первого полугодия 2025 года компания отчиталась об убытке", — отмечает Александр Головцов.

Однако то, что результаты компаний цветной металлургии гораздо лучше, чем в сегменте черной металлургии, вовсе не означает, что инвесторы могут рассчитывать на дивиденды.

"У "Полюса" все отлично: рост EBITDA на 27% г/г, прибыли — на 30%. Рекомендован дивиденд за третий квартал 2025 года в размере 36 руб. на акцию, что соответствует почти двухпроцентной доходности", — говорит Дмитрий Скрыбин. — По "Норникелю" и "Русалу" дивидендов в этом году не ожидаем". Акции "Полюса", считает он, сохранят потенциал роста и в 2026 году.

Алексей Калачев, говоря о наиболее перспективных бумагах сектора цветной металлургии, советует обратить внимание на акции "Норникеля": в первом полугодии выручка компании выросла на 15% г/г, EBITDA увеличилась на 12%, чистая прибыль — на уровне \$842 млн (+2%). "Несмотря на ограничения западных рынков, "Норникель" сохраняет стабильный экспорт за счет переориентации на Азию, а экспортная ориентация, дающая более 90% выручки, делает его одним из главных бенефициаров ожидаемого ослабления рубля. Мы сохраняем по акциям "Норникеля" рейтинг "Покупать" с целевой ценой 156,4 руб.", — говорит Алексей Калачев.

"Норникель" может показать значимый свободный денежный поток — больше 10% от капитализации, говорит Александр Головцов. "Акции ГМК стоит иметь в портфеле как экспозицию на расширение "бычьего" рынка в драгметаллах. Кроме того, неплохую динамику стала показывать медь, обеспечивающая треть выручки компании", — считает он.

"В цветной металлургии предпочтительнее рассматривать бумаги РУСАЛа, несмотря на умеренное снижение котировок акций компании, но учитывая ее стабильные рыночные позиции", — говорит Дмитрий Вишневский.

В первой половине года позиции бумаг "Русала" оставались слабыми, говорит Алексей Калачев. Вместе с тем, полагает он, рост цен на алюминий в последние месяцы дает компании шансы улучшить результаты по итогам 2025 года и в следующем году. Кроме того, говорит Алексей Калачев, РУСАЛ будет бенефициаром как от снижения ставки, имея высокую долговую нагрузку, так и, будучи экспортером, от возможного ослабления рубля. (Коммерсантъ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Металлы в эпоху разделения. "Коммерсантъ". 19 декабря 2025

О трансформации глобального рынка металлов: от единства к индустриальному суверенитету

На протяжении последних десятилетий металлургия была одним из самых глобализированных секторов мировой экономики. Сталь, алюминий, медь свободно перемещались между странами, формируя единую цепочку: от сырья до готовой продукции. Международные поставки только железной руды за последние 20 лет увеличились более чем в три раза. Теперь эта модель на глазах уходит в прошлое. Директор ассоциации НСРО "РУСЛОМ.КОМ" **Виктор Ковшевский** о том, каким будет новый мировой порядок на рынке металлов.

От глобального пространства к региональным блокам

Санкции, тарифные войны, квоты, углеродные налоги и экологическая сертификация — все это выстраивает вокруг металлургии новую систему координат. Мировой рынок распадается на обособленные зоны торговли, в которых действуют собственные правила, валюты, стандарты и — самое главное — степень доверия. Глобальный рынок не исчезает, но перестает быть единым. Это не возврат в прошлое. Это движение в сторону осмысленного индустриального суверенитета.

Сегодня мы наблюдаем разделение металлургического мира на несколько крупных зон. Европа с ее углеродным регулированием фактически выстраивает стены против поставщиков без ESG-сертификации. США усиливают протекционизм, Китай концентрируется на внутреннем рынке, не забывая про экспорт. Он все больше экспортирует не сталь, а готовые решения, оборудование и целые фабрики. Турция, Иран, Индия, страны Юго-



Восточной Азии создают собственные системы взаимных поставок. Торговля остается, но она больше не универсальна. Формируется новый порядок: внутри зон — торговая свобода, между ними — ограничения, пошлины, валютные барьеры и политические фильтры. Именно в таких условиях сегодня работает металлургия.

Россия между старым и новым миром

Для России происходящее не просто вызов, а проверка на стратегическую зрелость. И когда внешний рынок внезапно сжался — оказалось, что внутри страны нужно строить новую промышленную архитектуру. Тем не менее российская металлургия уже адаптируется. 2024 год стал рекордным по внутреннему потреблению стали — сильны инерционные силы, которым не помешали рост процентной ставки и резкий спад в металлопотребляющих отраслях во второй половине года. В этой перестройке сильно пострадал рынок лома: переход металлургов на чугун и ГБЖ, ограничения экспорта и дорогая логистика привели к обрушению спроса на лом в 2025 году. Особенно тяжело малому и среднему бизнесу. Парадокс в том, что сначала лом падал не как следствие упадка в металлургии, а как результат замещения лома другими материалами. Теперь добавляется и слабеющий внутренний рынок потребления металлопродукции, из-за которого металлургам не надо производить столько, сколько раньше, а значит, лом не нужен в прежних объемах. При этом внутренняя ставка ЦБ остается высокой, а развитие переработки — трудозатратным. В этих условиях на первый план выходит вопрос экономики будущего: как производить и перерабатывать металл там, где он нужен, с учетом логистики и доступности ресурсов.

Лидеры будущего

Лидеры будущего — это не только технологические и ESG- и CBAM-готовые страны (такие как Япония, Южная Корея, Германия), но и те, кто способен контролировать сырье и энергетику (США). Китай входит также в эту группу — вне зависимости от попыток развитых стран отгородиться от него он все-равно продолжает оставаться лидером за счет сильного внутреннего рынка потребления и участия государства в инфраструктурных проектах, низкой стоимости заемных средств, идеальной логистики для первичного сырья, высокого уровня технологий.

В настоящее время развитие китайской сталелитейной промышленности сталкивается с многочисленными проблемами, включая сокращение внутреннего спроса и высокие экспортные пошлины на стальную продукцию.

Тем не менее китайская сталелитейная промышленность добилась значительных успехов на пути интернационализации за счет использования различных средств, таких как усовершенствованные инвестиции, слияния и поглощения, Китай добился конкурентоспособности сталелитейного производства в Юго-Восточной Азии, на Ближнем Востоке, в Африке, Центральной Азии, Европе и других регионах, что позволяет локализовать производство.

Очень вероятно, что развитие экспорта Китая будет и дальше идти через партнерство с местными игроками и локализацию производств.

Пример — партнерство с Индонезией в производстве никелевого чугуна, которое вместе с другими факторами привело к тому, что ни одна страна не может иметь сравнимую с Китаем низкую себестоимость нержавеющей стали.

Инфраструктурный бум переводит Индию тоже в группу фаворитов — индийское правительство объявило, что они будут много инвестировать в инфраструктуру и строительство: это дороги, порты и все остальное, так что общий бюджет, который был выделен на всю эту инфраструктуру, составляет \$1,3 трлн. Стратегия роста на текущий, 2025 год — от 4% до 5,4%.

Индия планирует резко увеличить производство стали: от 150 млн до 300 млн тонн в перспективе, возможно, в течение пяти-десяти лет, так что это будет номер один по темпам роста в мире. Индийские заводы ищут любую выгодную возможность импортировать слябы и заготовки, поэтому они сосредотачиваются на этом, и есть много поставщиков, которые также играют на рынке, особенно в сегменте плоского проката. Цены на индийскую стальную продукцию, будь то готовая продукция или что-то еще, приемлемы для внутреннего потребления, но это не очень хорошо для экспортного рынка, когда речь заходит о ценах на металлопродукцию.

Тихие фавориты

Тихие фавориты — это страны, у которых есть все для рывка, кроме первичного сырья (здесь понимается широкий спектр, необходимый для металлургии, а не отдельные виды руд), они смогут развиваться, если грамотно сыграют на зеленом переходе.

Яркий пример страны, которая входит в эту группу, Турция — страна-посредник с лучшей в мире логистикой, но слабой сырьевой базой и высокой процентной ставкой.

Вьетнам, Индонезия, Таиланд и Филиппины — в настоящее время общая емкость рынка составляет от 100 млн до 102 млн тонн стали. Объем производства во всех этих странах увеличится примерно до 180 млн тонн в течение следующих пяти-шести лет, 70–75% мощностей будут приходиться на доменные печи, а оставшаяся мощность — на индукционные и электродуговые печи.

Во Вьетнаме рынок будет иметь ежегодный рост в размере 8–9% в течение ближайших лет, и он будет стабильным.

Индонезия — стратегия роста примерно на 5–7%.

Филиппины и Таиланд, хотя существует множество торговых барьеров, будут расти примерно на 4–8% в течение следующих нескольких лет.



Рынок потребления черных металлов в Пакистане растет на 5–10% каждый год, что ставит его тоже в эту группу. Пакистан работает на индукционных печах, нет доменных печей, и почти нет электродуговых печей, поэтому стране нужен только очень чистый лом для производства заготовок и сортового проката. Лом в основном закупается в Ближневосточном регионе.

Что касается предстоящего времени, все страны из этой группы очень обеспокоены инициативой "зеленой стали".

Аутсайдеры, назначенные Западом

В данную группу попадают страны за счет ограничений доступа на рынки, финансовых и прочих санкций, несмотря на то что они имеют очень сильные базовые параметры, такие как сырье и энергия. Аутсайдеры проигрывают по торговым ограничениям, углеродной сертификации, финансированию и слабому внутреннему рынку потребления. Без устранения этих дисбалансов заводы таких стран обречены работать в "параллельной системе" — вне премиальных рынков.

Пример страны из этой группы — Иран. Главная проблема, с которой сталкивается Иран, несмотря на рост мощностей по выплавке стали, которые уже превышают 50 млн тонн,— это нехватка электроэнергии и газа для металлургической промышленности. Со многими странами прекратились торговые отношения 45 лет назад. Низкая заработная плата — это плохо для местных жителей, но это очень хорошо для тех, кто приезжает инвестировать. В Иране хорошие месторождения железной руды: производится около 130 млн тонн, и развивается партнерство с Афганистаном и Египтом. Иранские аналитики уверены, что ситуацию может исправить молодое поколение, получившее хорошее образование. (Коммерсантъ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Общие новости зарубежной цветной промышленности

Цветные металлы на американских горках. "Коммерсантъ". 19 декабря 2025

Рынок цветных металлов испытывает огромное давление из-за геополитических конфликтов, ограничений и трудностей с ресурсами

Первая половина 2026 года обещает сохранить текущие тенденции на рынке цветных металлов. Спрос на большую их часть продолжит расти, а предложение будет бороться за соответствующий рост. Сохраняющиеся дефициты по основным металлам создадут базу для дальнейшего роста цен, тогда как рынки продолжают умеренное снижение. На горизонте видны очевидные риски, связанные с возможностью появления дефицита в случае чрезвычайных ситуаций или технических сбоев. На рынке цветных металлов в 2026 году эксперты предполагают умеренно позитивный прогноз, предвещающий высокие цены и возможность их роста. Однако без детализации о перспективах каждого металла.

Панические закупки меди

8 декабря 2025 года цены на медь установили новый исторический максимум, достигнув уровня \$11 771 за тонну на Лондонской бирже металлов (LME). Основной причиной столь значительного роста стали серьезные перебои в поставках меди на мировой рынок. Например, аварии на крупных рудниках, таких как индонезийский "Грасберг", существенно снизили объемы добычи, вызвав дефицит предложения. Эта ситуация привела к паническим покупкам, поскольку участники рынка стремились обеспечить себе запасы меди перед возможным ухудшением ситуации.

Кроме того, важную роль сыграл фактор возможных политических решений, в частности слухи о введении Соединенными Штатами таможенных пошлин на импорт меди. Такие меры могли бы ограничить доступ других стран к этому ресурсу, создавая дополнительный риск дефицита. Все это усилило нестабильность на рынке и способствовало росту цен.

Дополнительным фактором, поддерживающим высокие цены на медь, является устойчивый рост спроса на этот металл, вызванный развитием технологий. Особенно заметно влияние экологических инициатив, направленных на расширение использования возобновляемых источников энергии и производство электромобилей. Электромобильная отрасль требует значительных объемов меди для изготовления аккумуляторов и двигателей, что дополнительно стимулирует рост потребления.

Хотя рынок периодически испытывает кратковременные коррекции, общий ценовой тренд остается положительным. Инвесторам и производителям рекомендуется внимательно следить за ситуацией, учитывая возможные изменения в регулировании торговли и дальнейший рост спроса на медь в связи с переходом к экологически чистым технологиям.

Потребление меди в 2025 году выросло на 5%, а к 2026 году планируется увеличение еще на 8-10%.

Огромное давление

С начала 2025 года цена на алюминий значительно выросла, увеличившись на 6,9% по сравнению с предыдущим кварталом и на 9,9% относительно аналогичных значений 2024 года. Этому способствовали поддержка экономических мер Китая, страхи относительно новых тарифов США и ограничение предложения в Европе. Сообщения о трудностях с поставками бокситов из Гвинеи добавили дополнительного давления на рынок, усилив эффект роста цен, прогнозируют аналитики Kept. Дефицит алюминия продолжает нарастать из-за насыщения китайского рынка и жестких регуляторных рамок.

Напротив, некоторые металлы, такие как никель, испытывали противоположную ситуацию - избыток предложения, обусловленный резким увеличением добычи в Индонезии и Китае.

В отличие от многих других металлов, никель переживал непростые времена. Его цена упала на 1% относительно второго квартала и на целых 7,7% по сравнению с третьей четвертью 2024 года. Основная причина заключается в избыточном предложении на рынке, спровоцированном резким увеличением объемов добычи в Индонезии. Многие крупные производители сталкиваются с затруднениями, и половина мирового производства никеля оказывается нерентабельной. Некоторые надеются на восстановление равновесия спроса и предложения, но консенсус-показатели предполагают диапазон цен \$15,3-16 тыс. за тонну.

После некоторого снижения цены на цинк снова пошли вверх, демонстрируя рост на 7% по сравнению с предыдущим кварталом и на 1,7% относительно 2024 года. Замедленное производство рафинированного цинка и усложненная обстановка на перерабатывающих предприятиях создают дефицит на рынке. Благодаря активным действиям поставщиков в России и Китае цены смогли восстановить утраченные позиции, достигнув ориентировочного уровня \$2,8 тыс. за тонну.

Все опрошенные эксперты едины в своем выводе: рынок цветных металлов испытывает огромное давление из-за геополитических конфликтов, ограничений и трудностей с ресурсами.

Вклад в волатильность



В 2025 году рынок цветных металлов отличался повышенной волатильностью, отражавшей совокупность множества факторов. Одним из основных катализаторов рынка цветных металлов был непредсказуемый торговый климат, обусловленный новыми пошлинами и торговыми войнами, особенно со стороны США.

Дмитрий Смолин, руководитель направления по работе с драгоценными металлами УК "Ингосстрах-Инвестиции", отметил, что апрель 2025 года запомнился повышением американских импортных пошлин на металлы, создавшим хаотичность на глобальном рынке. Другие элементы неопределенности включали экономическую нестабильность, инфляцию и ухудшение макроклимата, что вкупе приводило к интенсивным колебаниям цен.

Еще одним ключевым фактором стал дефицит и перебои в поставках металлов.

Рассмотрев рыночную ситуацию глубже, эксперт Института мировой экономики и бизнеса экономического факультета РУДН Хаджимурад Белхароев подчеркнул, что рынок цветных металлов столкнулся с целым комплексом проблем. Пандемия и последующее ужесточение американской тарифной политики разрушили устоявшийся баланс на рынке. Усугубляющими факторами стали высокая стоимость энергоресурсов, неравномерность спроса и предложения, географические особенности расположения важнейших рудников и недостаток качественных ресурсов.

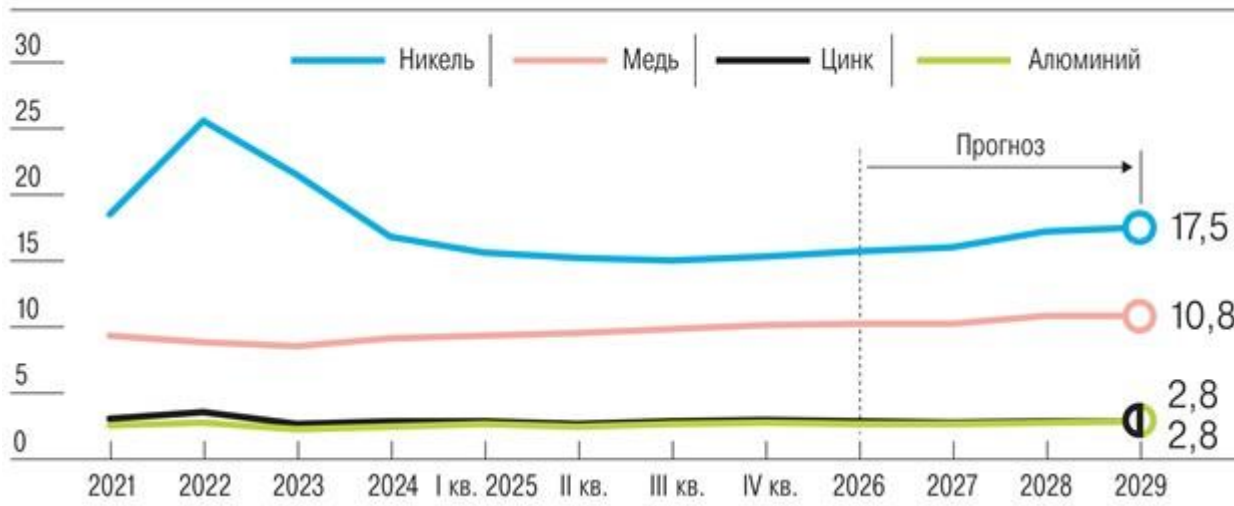
Спекуляции и активное участие инвестиционных фондов также внесли вклад в высокую волатильность. В частности, объемы длинных спекулятивных позиций по алюминию на Лондонской бирже металлов выросли до рекордных уровней - более 130 тыс. контрактов, что соответствует примерно 5 млн тонн металла. Подобные спекулятивные маневры усиливали колебания цен и привлекали дополнительное внимание к отраслевым вопросам.

В региональном разрезе наибольшие проблемы с удовлетворением спроса возникли в Европе и Северной Америке. Европу поразил острый дефицит алюминия, особенно качественного, "зеленого" продукта, что было обусловлено ограничениями на выплавку и перебоями с поставками электроэнергии. Североамериканский рынок столкнулся с подобными трудностями, усугубленными внутренними ограничениями и торговыми препонами. Китай и другие азиатские страны менее зависимы от внешнего металла, но испытывают собственные локальные проблемы с сырьем.

Вопросы несоответствия спроса и предложения также оставались острыми. Медленно реагирующее предложение стало следствием ограниченной способности увеличить производство в нужных количествах. Например, рост спроса на медь и алюминий, связанный с глобальным энергопереходом и развитием электротранспорта, превышал способность рынка удовлетворить его.

Аналитики Керт подчеркивают сложную обстановку на рынке цветных металлов, отмечая значительные колебания цен и внешние воздействия. Вместе с тем многие категории демонстрируют хорошие шансы на продолжение роста в предстоящие годы, главным образом из-за постоянного роста промышленного спроса и влияния геополитических факторов.

ЦЕНЫ НА ЦВЕТНЫЕ МЕТАЛЛЫ (ТЫС. \$/Т) ИСТОЧНИК: КЕРТ.



Сохранить текущие тенденции

Оценивая рынок цветных металлов на 2026 год, начальник отдела кредитного анализа и макроэкономики ООО "РСХБ Управление активами" Павел Паевский подчеркивает замедление роста по сравнению с 2024-2025 годами, однако рынок сохраняет устойчивость благодаря усилиям по реализации программы "зеленого" перехода и цифровой трансформации. Российский сектор рынка, по мнению Павла Паевского, продолжит ориентироваться преимущественно на Азиатско-Тихоокеанский регион и Ближний Восток, сталкиваясь с препятствиями в виде санкций, логистическими ограничениями и затрудненным доступом к финансированию крупных инвестиционных проектов.



Первая половина 2026 года обещает сохранить текущие тенденции: спрос на большую часть металлов продолжит расти, а предложение будет бороться за соответствующий рост. Сохраняющиеся дефициты по основным металлам создадут базу для дальнейшего роста цен, тогда как рынки продолжают умеренное снижение. На горизонте видны очевидные риски, связанные с возможностью появления дефицита в случае чрезвычайных ситуаций или технических сбоев.

Крупные консалтинговые фирмы предлагают умеренно позитивный прогноз на 2026 год, предвещая сохранение высоких цен и возможность их дальнейшего роста в силу специфики структуры спроса и предложения. Однако отсутствие детализированных выводов не позволяет сформировать четкое представление о конкретных перспективах каждого металла.

Статистика

Согласно открытым данным ЕИС, за 11 месяцев 2025 года проведено около 2,3 тыс. процедур на закупку цветных металлов в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ, сумма уже заключенных договоров составила почти 4 млрд руб. Это чуть меньше, чем за аналогичный период прошлого года — 2,2 тыс. тендеров с суммой договоров около 4,5 млрд руб. Самым популярным цветным металлом является алюминий. В 2025 году (на 4 декабря) госзаказчики приобрели его почти на 1,6 млрд руб., меди закуплено на 1,3 млрд руб., прочих цветных металлов (ОКПД 2 24.45, в том числе никель, хром, титан и др.) — 970 млн руб. Крупнейшими заказчиками металлов в 2025 году являются Москва (сумма договоров — около 1,3 млрд руб.), Свердловская область (363 млн руб.), Санкт-Петербург (503 млн руб.), Московская область (254 млн руб.) и Республика Башкортостан (около 107 млн руб.). Эксперты «РТС-тендера» отмечают, что цветной металл закупают организации и предприятия самых разных сфер: промышленное производство, транспорт, строительство, электроэнергетика, инженерно-коммунальные службы, медицина, образование. Учитывая специфику задач, их периоды закупок сильно отличаются и вместе с тем обеспечивают ежегодный стабильный спрос. При этом самым активным месяцем является декабрь — до 30% от общего объема закупок за год в денежном выражении. Таким образом, по итогам 2025 года объем закупок цветных металлов в России может составить 6,5–7 млрд руб. — на уровне 2024 года (7,2 млрд руб.). (Коммерсантъ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Металлы не поспевают за аккумуляторами. "Коммерсантъ". 22 декабря 2025

На рынке накопителей может возникнуть нехватка компонентов

Цены на основные металлы, используемые в энергетике, — кобальт, литий и медь — в 2025 году показывали противоречивую динамику, остро реагируя на баланс спроса и предложения на основных рынках. Хотя фактического дефицита этих металлов сейчас не наблюдается, аналитики предостерегают о рисках его формирования и, как следствие, роста котировок.

На рынках цветных и драгоценных металлов в 2026 году было неспокойно. На фоне геополитической напряженности и многочисленных санкционных и тарифных ограничений ценовые рекорды в текущем году ставили и медь (выше \$11 тыс./т LME), и золото (\$4,4 тыс./тройская унция Comex), и серебро (\$67 /тройская унция Comex).

Высокую волатильность показали в уходящем году и металлы для энергетического сектора — литий, кобальт и уран. Такая динамика в этих сегментах связана с развитием рынка электромобилей и аккумуляторов для них, а также средств хранения энергии, указывают эксперты. Кобальт и литий — довольно узкие рынки относительно других промышленных металлов. И резкие изменения спроса, как это было в случае лития в 2021–2022 годах, и нарушения в предложении, как происходит сейчас с кобальтом, могут приводить к кратному изменению цен, говорит старший аналитик по металлургическому и горнодобывающему сектору в "Эйлере" Никанор Халин. "Основные драйверы спроса на литий — аккумуляторы электромобилей и прочие средства хранения электроэнергии. В кобальте аналогично — только упор в спросе больше на средствах хранения энергии, так как производители аккумуляторов для электромобилей все больше отдают предпочтение технологии LFP (не содержат кобальта) вместо альтернативной NMC. Спрос на уран традиционно полностью зависит от потребностей АЭС", — поясняет он.

Цена на литий и кобальт, с одной стороны, во многом зависит от спроса со стороны производителей аккумуляторных батарей и, если смотреть вверх по цепочке, от производителей электротранспорта как ключевого потребителя, с другой — от объемов предложения на рынке, добавляет партнер Kert, руководитель практики по работе с предприятиями металлургической и горнодобывающей отрасли Наталья Величко.

С учетом роста рынка электротранспорта, заложенного в сценарии энергоперехода, многие энергетические агентства ожидают долгосрочного дефицита лития и кобальта. Но такие оценки излишне оптимистичны, говорит господин Халин. По факту, указывает эксперт, динамика продаж электромобилей замедляется из-за отмены субсидий на них в США и Германии. Аналогичные меры в ближайшем будущем могут принять власти Китая. Это может привести к пересмотру прогнозов различных агентств, говорит он.

Литий

Этот металл — основа литийионных аккумуляторов (около 85%), которые ставят в смартфоны, ноутбуки, планшеты и электромобили. Такие накопители энергии также становятся важным компонентом при строительстве



центров обмена данными. Батарея электромобиля требует около 44–45 кг чистого лития (99,5% чистоты), поясняет начальник управления аналитики по рынку ценных бумаг Альфа-банка Борис Красноженов.

Крупнейшими производителями лития в мире являются Австралия (48% мирового выпуска), Чили (24%) и Китай (около 18%). При этом КНР является абсолютным лидером по производству литийионных аккумуляторов и, соответственно, спросу на этот металл, указывает Борис Красноженов. В России, которая занимает третье место в мире по запасам лития, пока не производится его существенных объемов.

По данным Керт, предложение лития в мире за последнюю пару лет существенно увеличилось, что привело к крушению цен до уровней, когда многие компании стали останавливать производства по причине нерентабельности. В настоящее время рынок, судя по развороту ценового тренда, прошел дно, и цена начиная с третьего квартала этого года растет. "Стимулом к росту сейчас выступают скорее ожидания кратного увеличения спроса на литий, нежели реальные фундаментальные перемены в моменте", — отмечает госпожа Величко. Поддержку цены, по ее словам, осенью 2025 года оказали заявления Китая о планах господомощи для отрасли электромобилей, удвоения мощностей для накопления энергии и введения компенсационных механизмов для накопителей на базе лития. Позже в СМИ вышел прогноз главы крупнейшего производителя аккумуляторных батарей китайской Ganfeng Lithium, согласно которому спрос на литий вырастет на 30% в 2026 году. Хотя предложение также увеличится, его темпы будут отставать от динамики роста потребления. "Это приведет к уходу от профицита предложения и балансировке спроса и предложения, что по итогу станет стимулом для дальнейшего укрепления цены", — считает эксперт.

Если темпы роста спроса окажутся еще выше, по мнению главы Ganfeng Lithium, цены могут достичь примерно до \$21–28 тыс. за тонну. Аналитики пока более консервативны и придерживаются прогноза, согласно которому котировки в ближайшие четыре года могут находиться в диапазоне \$10–14,5 тыс. за тонну.

Кобальт

Цена на кобальт в этом году также показывает существенную позитивную динамику. Основной причиной стал запрет на экспорт этого металла в Конго, на долю которого приходится около 75% мирового производства кобальта. Затем котировки поддерживало его продление и последовавшее введение экспортных квот. "При этом установленные квоты — меньше половины объема производства кобальта в республике в 2024 году. Добывающим компаниям позволили экспортировать чуть более 18 тыс. тонн руды до конца 2025-го и до 96,6 тыс. тонн в 2026 и 2027 годах", — отмечает Наталья Величко.

В этом месяце правительство Конго изменило систему квот, увеличив разрешенные объемы экспорта до 96 тыс. тонн в 2026 году, но сложные процедуры предоплаты роялти и сертификации продукции привели к задержкам поставок кобальта. "Компания Glencore сделала первую отгрузку кобальта из региона всего несколько дней назад", — поясняет Борис Красноженов.

Это может быть причиной текущего роста котировок кобальта: из-за длинной логистики и простоев с поставками из Конго в Китае уже наблюдается дефицит предложения. По мнению экспертов, при дальнейшем росте цен на кобальт производители аккумуляторов будут активнее переключаться на альтернативные металлы в производстве батарей.

В ближайший год, по разным оценкам, цена кобальта может составить примерно \$47 тыс. за тонну (в случае сохранения ограничений поставок на глобальный рынок) или скорректироваться до \$40–41 тыс. при увеличении квот на экспорт из Конго, а также более активном переходе на альтернативные металлы в аккумуляторных батареях.

В последующие годы средние темпы роста спроса на кобальт составят около 5–7%, обгоняя темпы роста предложения. Аккумуляторные батареи будут занимать около 57% в мировом потреблении кобальта по сравнению с 43% в 2024 году. Важным фактором на этом рынке станет рост производства металла в Индонезии, которая может удвоить свою долю на рынке до 22% к 2030 году, считает Борис Красноженов.

Медь

В начале декабря 2025 года котировки меди на Лондонской бирже металлов (LME) обновили очередной исторический рекорд, поднявшись до \$11 771 за тонну. Причина очередного роста цен — серьезное сокращение мировых поставок. Оно было спровоцировано, в частности, авариями на ведущих рудниках, включая индонезийский "Грасберг", что привело к падению объемов добычи. Возникший дефицит вызвал ажиотажный спрос: покупатели стали активно скупать металл, опасаясь дальнейшего ухудшения баланса на рынке.

Повышению цен также способствовал устойчивый рост спроса на медь со стороны высокотехнологичных и зеленых секторов экономики. Глобальный переход к возобновляемой энергетике и бум электромобилестроения, где медь широко используется в аккумуляторах и электродвигателях, создают прочную основу для долгосрочного роста потребления этого металла. Кроме того, медь используется для производства двигателей, кабелей и зарядных станций. При этом общее количество меди, используемой для производства типичной аккумуляторной батареи электромобиля, составляет около 83 кг — примерно в четыре раза больше, чем в стандартном двигателе внутреннего сгорания. (Коммерсантъ 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Оборудование для цветной металлургии

Группа "Эл 6" в 2026г намерена сохранить производство графитированных электродов на уровне 2025.

Группа "Эл 6" (ранее группа "ЭПМ") в 2026 году ожидает объем производства графитированных электродов на уровне 2025 года, сообщил "Интерфаксу" генеральный директор Группы "Эл 6" Сергей Ушаков.



"2026-й точно будет годом вызовов для всей российской промышленности. Наш план производства по графитированным электродам в сумме по всем заводам "Эл 6" остается на уровне 2025 года, однако, на заводе группы в Новочеркасске (Ростовская область) объем производства графитированных электродов вырастет на 26%", - сказал Ушаков.

Как сообщалось, на заводе в Новочеркасске запущена новая линейка электродов диаметром 750 мм. Электроды нового типа войдут и в экспортный портфель группы "Эл 6".

Ушаков добавил, что основная цель на 2026 год - стать конкурентоспособными, прежде всего, по отношению к китайским производителям.

"С другой стороны, фокусным направлением для нас, безусловно, будет активная работа на рынке стран ЕАЭС", - уточнил Ушаков.

Как сообщалось, в 2022 году группа "Эл 6" завершила консолидацию активов на базе единой холдинговой структуры в Москве - ООО "Эл 6". В результате такие компании, как АО "ЭПМ-НовЭЗ", АО "ЭПМ-НЭЗ", АО "ЭПМ-ЧЭЗ" и АО "ЭПМ-Менеджмент" прекратили существование как юридические лица, а все их активы, права и обязанности перешли к ООО "Эл 6".

В Новосибирской области, Новочеркасске и Челябинске были созданы соответствующие региональные филиалы: "Эл 6 Новосибирск", "Эл 6 Новочеркассск" и "Эл 6 Челябинск".

"Эл 6" специализируется на выпуске углеграфитовой продукции. Основное направление деятельности - производство высокотехнологичной электродной, катодной и иной углеграфитовой продукции для предприятий сталелитейной, алюминиевой, ферросплавной, кремниевой, химической и машиностроительной отраслей. В компанию входят три производственные площадки в Новосибирске, Новочеркасске и Челябинске.

Для справки: Название компании: Эл 6, ООО (ИНН 9705126016) Адрес: 115054, Россия, Москва, Космодамианская набережная, 52, стр. 5, каб. 47 Телефоны: +74957899646 E-Mail: center@el6.ru Web: <https://www.el6group.ru/> Руководитель: Ушаков Сергей Николаевич, генеральный директор (Интерфакс - Россия 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Инвестиционные проекты

На ВСМПО-АВИСМА планируют построить экологичный комплекс по обработке титана (Свердловская область).

ВСМПО-АВИСМА планирует построить современный автоматизированный комплекс по обработке титановой продукции на территории ВСМПО (Свердловская область, г. Верхняя Салда). Одной из ключевых особенностей нового цеха станет его экологичность.



В настоящее время идет тщательная подготовка к реализации проекта, который призван усовершенствовать действующую систему обработки титана. Новая линия по обработке титана будет оснащена ваннами с автоматическими крышками, которые открываются только при подаче и извлечении изделий, а также боковыми бортовососами паров. На все системы вытяжной вентиляции будут установлены поглощающие фильтры, обеспечивающие эффективную очистку удаляемого воздуха и соответствующие наилучшим доступным технологиям в России по очистке воздуха.

При запуске нового травильного комплекса, оснащенного современным автоматизированным оборудованием, будут выведены из эксплуатации используемые ранее шатры, что существенно улучшит экологические показатели на предприятии.

Андрей Головин, начальник центральной испытательной лаборатории управления системой охраны окружающей и производственной среды, рассказал: "Проект находится на стадии подготовки к реализации. Мы тщательно изучаем все документы, технологии, консультируемся с коллегами с других предприятий. Над проектом работает большая команда специалистов – технологи, инженеры, экологи, производственники. Особое внимание уделяется экологическим аспектам, мы внедряем самые передовые технологии, которые минимизируют негативное воздействие на окружающую среду".

Проект реализуется в рамках Экологической программы ВСМПО-АВИСМА, направленной на снижение воздействия на окружающую среду и экономию природных ресурсов. Подтверждением ответственного отношения Корпорации к охране окружающей среды является и то, что в 2025 г. ВСМПО-АВИСМА успешно прошла международный аудит системы экологического менеджмента и занесена в группу "Золото" в направлении "Экология" (Е) по версии делового издания Forbes.

ВСМПО-АВИСМА, постоянный участник "Металл-Экспо", представит новый проект на 32-й Международной промышленной выставке "Металл-Экспо'2026", которая пройдет с 11 по 13 ноября 2026 г. на площадке КВЦ "Экспофорум" в Санкт-Петербурге.

Для справки: Название компании: *Корпорация ВСМПО-АВИСМА, ПАО* Адрес: 624760, Россия, Свердловская область, Верхняя Салда, ул. Парковая, 1 Телефоны: +74955805391; +73434562366 E-Mail: info@vsmpo-avisma.ru Web: <http://www.vsm-po.ru> Руководитель: Трифонов Дмитрий Валерьевич, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Зампред правительства РФ - полномочный представитель президента РФ в ДФО Юрий Трутнев: запуск высокотехнологичных предприятий повышает качество жизни в ДФО.

Эти проекты преобразуют экономику территорий, в которых они работают, отметил полномочный представитель президента РФ в Дальневосточном федеральном округе



Запуск высокотехнологичных предприятий значительно улучшает качество жизни в регионах Дальнего Востока и Арктики. Об этом ТАСС заявил вице-премьер - полномочный представитель

президента РФ в ДФО Юрий Трутнев. "Запуск высокотехнологичных предприятий выводит регионы на принципиально новый уровень жизни. Эти проекты фактически преобразуют экономику территорий, в которых они работают. Например, Баимский ГОК позволит удвоить валовый региональный продукт Чукотки, а бюджет округа сделает бездотационным. Важно отметить, что современные ГОКи становятся высокотехнологичными производственными комплексами: внедряют автоматизированные системы управления, используют цифровое моделирование процессов, применяют энергоэффективные и экологически безопасные технологии", - сказал Трутнев.

Предприятия на Дальнем Востоке и в Арктике

Так, в Чукотском автономном округе строят Баимский горно-обогатительный комбинат. Первую очередь планируют запустить в 2029 году, она будет перерабатывать 35 млн тонн руды в год. Вторую очередь введут в 2030



году, ее производительность составит 70 млн тонн руды в год. Проект увеличит добычу меди в России на 25%, а золота - на 4%. Кроме того, проект освоения Удоканского месторождения меди предусматривает строительство в Каларском муниципальном районе Забайкальского края современного горно-металлургического комбината по добыче и переработке медной руды, производству катодной меди и товарного сульфидного концентрата.

В Хабаровском крае разрабатывается Малмыжское золото-медно-порфировое месторождение, одно из крупнейших в России, с запасами руды 2,4 млрд тонн, меди 8,32 млн тонн и золота 347 тонн. Производственная мощность ГОКа - 104 млн тонн руды в год, срок эксплуатации - до 2056 года. Фабрика и инфраструктура построены, первая линия запущена в июле 2024 года, идут пусконаладочные работы. В августе началась опытно-промышленная эксплуатация, добыча меди увеличилась до 96,6 тыс. тонн. ГОК планирует выйти на проектную мощность к концу 2026 года.

На территории опережающего развития (ТОР) "Бурятия" начали осваивать Ермаковское месторождение бериллия, планируя построить горно-обоганительный комбинат. Проект включает разработку одного из крупнейших месторождений бериллия и флюорита в России. Руду будут добывать открытым способом, а затем перерабатывать на новой фабрике с сопутствующей инфраструктурой. Ожидается, что ежегодная переработка достигнет 30 тыс. тонн руды, что поможет снизить зависимость от импорта бериллия из Казахстана.

Кроме того, в Мурманской области также действует Ковдорский ГОК - одно из крупнейших промышленных предприятий региона. Предприятие специализируется на производстве апатитового и бадделеитового концентратов, а также железной руды. Также в Мурманской области находится самое северное в России производство железорудного концентрата - Оленегорский ГОК. Он добывает руду в Заимандровском районе Кольского полуострова, недалеко от города Оленегорска в Мурманской области. В 2025 году эти предприятия выдвинуты на ежегодную общественно-деловую премию "Звезда Дальнего Востока". Общественно-деловая премия "Звезда Дальнего Востока" проводится с 2017 года при поддержке аппарата полномочного представителя президента РФ в ДФО, Министерства РФ по развитию Дальнего Востока и Арктики, Корпорации развития Дальнего Востока и Арктики.

Для справки: Название компании: ГДК Баимская, ООО (ИНН 7705825797) Адрес: 689000, Россия, Чукотский автономный округ, Анадырь, ул. Дежнева, 1 Телефоны: +74955408755 E-Mail: info.baimskaya@baimskaya.com Web: <http://baimskaya.ru> Руководитель: Силантьев Руслан Николаевич, генеральный директор; Фотин Георгий Владимирович, генеральный директор ООО "УК Баимская"

Для справки: Название компании: Ермаковское, ООО (ИНН 0326562647) Адрес: 671454, Россия, Республика Бурятия, м. р-н Кижингинский, с. п. Новокижингинск, с. Новокижингинск, ТОР Бурятия Телефоны: +74955453805 E-Mail: malykhag@oz-mine.com Руководитель: Балухов Евгений Геннадьевич, генеральный директор

Для справки: Название компании: Амур Минералс, ООО (оператор проекта Малмыжское, Малмыжский ГОК, ИНН 2721125810) Адрес: 680000, Россия, Хабаровский край, Хабаровск, ул. Комсомольская, 71, пом. 25 Телефоны: +74212303066; +74212303044 E-Mail: amur_minerals@mail.ru Web: <https://amurminerals.ru> Руководитель: Батаев Александр Николаевич, генеральный директор (ТАСС 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Алюминиевая промышленность

Общие новости алюминиевой промышленности

В ближайшие 10 лет отечественный рынок алюминия может вырасти минимум на 30%.

Развитие внутреннего рынка позволит алюминиевой отрасли увеличить применение металла внутри страны минимум на треть. Ключевыми драйверами станут строительство и транспорт, где отмечается наибольший потенциал в среднемировом уровне потребления алюминия на душу населения. Об этом заявила эксперт-аналитик Алюминиевой Ассоциации Снежана Равлюк в ходе мероприятия, посвященного 10-летию объединения.

Ожидается, что в строительном сегменте рост обеспечат массовое высотное строительство, участие предприятий в реализации госпрограмм и внедрение алюминиевых решений в ИЖС. В транспорте потенциал связан с локализацией производств автомобилей, развитием электротранспорта и инфраструктуры к нему, а также с обновлением парка коммерческой техники и железнодорожных грузовых вагонов.

Устойчивый спрос в энергетике и упаковке сохранится в ближайшее десятилетие. Экологичный алюминий остается одним из самых популярных видов в сферах упаковки и тары для напитков, а увеличение потребления алюминия в энергетике станет следствием развития энергетической инфраструктуры и обновления изношенных сетей. Доля импорта в данных отраслях продолжает стремительно снижаться, а внутреннее производство демонстрирует восстановление после спада 2022 года. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о компании "РУСАЛ"

Новая газоочистная установка запущена на БрАЗе (Иркутская область).

Проект "сухой" газоочистки создан инженерами РУСАЛа, технология очистки отработанных газов по эффективности и надежности не уступает импортным аналогам.

На Братском алюминиевом заводе в рамках программы "Чистый воздух" запустили "сухую" газоочистную установку (СГОУ) № 81 серии корпусов №8. Новая СГОУ – уже четырнадцатая газоочистка такого типа, построенная по программе экологической модернизации предприятия.



Проект "сухой" газоочистки создан инженерами РУСАЛа, технология очистки отработанных газов по эффективности и надежности не уступает импортным аналогам.

"На БрАЗе проектом предусмотрена двухступенчатая схема очистки отходящих газов электролизного производства. Комбинация "сухой" и "мокрой" ступеней позволяет улавливать вредные вещества с эффективностью более 99%, а также возвращать фторированный глинозем во вторичный оборот. Вместе с запуском СГОУ в корпусах электролиза внедряют систему автоматической подачи сырья. Эти меры в комплексе позволяют снижать вредные выбросы в атмосферу", – рассказал директор по экологии БрАЗа Александр Гавриленко.

Помимо строительства современных и модернизации действующих газоочистных установок, корпуса электролиза предприятия продолжают переводить на технологию "ЭкоСодерберг". Это одно из ключевых экологических мероприятий завода, направленных на снижение негативного воздействия на окружающую среду. Сейчас на "ЭкоСодерберг" переведены более 1200 электролизеров БрАЗа, это около половины всех электролизеров завода, 14 корпусов электролиза полностью оснащены системой автоматической подачи сырья.

"Природоохранная программа БрАЗа стала частью федерального проекта "Чистый воздух" с 2019 года. За это время РУСАЛ инвестировал в экологическую модернизацию завода порядка 11 млрд рублей. Снижение выбросов загрязняющих веществ в атмосферу за счет реализованных мероприятий составило более 16%", – рассказал управляющий директор БрАЗа Игорь Волохов.

К концу 2026 года в рамках программы "Чистый воздух" на БрАЗе будут запущены в работу еще 3 СГОУ, на технологию "ЭкоСодерберг" планируется перевести 2/3 электролизеров.

Модернизация БрАЗа началась с момента вхождения в состав компании РУСАЛ, цели по снижению объемов выбросов и улучшению условий труда поставил основатель компании Олег Дерипаска. (bst.bratsk.ru)

Для справки: Название компании: *РУСАЛ Братский алюминиевый завод, ПАО (РУСАЛ Братск, ПАО, БрАЗ, ИНН 3803100054)* Адрес: 665716, Россия, Иркутская область, Братск Телефоны: +73953492650; +73953492676; +73953437522 E-Mail: braz-gdg-office@rusal.com Web: <https://rusal.ru>; <https://braz-rusal.ru> Руководитель: *Волохов Игорь Николаевич, управляющий директор (19.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Координационный совет Алюминиевого дивизиона РУСАЛа прошел на БрАЗе.

Заседание координационного совета Алюминиевого дивизиона РУСАЛа прошло в Братске.

Завод находится в ожидании второго рождения в ходе продолжающейся модернизации и таким образом подпитывается современными подходами, которые реализует РУСАЛ на алюминиевых предприятиях. - Все что мы делаем, обсуждаем, вырабатываем решения, - происходит с фокусом на экономику и инструменты снижения потерь. 2026 год, как показывает наследие уходящего 2025-го, будет непростым для отрасли. Мы по-прежнему фокусируемся на увеличении доходности компании. Мы позитивно оцениваем предварительные итоги завершающегося года – алюминиевый дивизион РУСАЛа показал высокие производственные результаты. Тем не менее мы ставим еще более амбициозные планы на 2026 год, - отметил директор Алюминиевого дивизиона РУСАЛа Иван Михин.



Как передает пресс-служба БрАЗа, руководители предприятий и директора департаментов Алюминиевого дивизиона РУСАЛа в рамках Координационного совета обсуждали все актуальные вопросы производственной повестки – повышение качества металла и самой продукции, производительности, автоматизации, исключения брака готовой продукции, энергоэффективности и внедрения систем контроля расходования энергоносителей – через призму главного вызова будущего года: снижения себестоимости и улучшения технико-экономических показателей. - Дивизион в 2025-м году отработал достойно.

Единственное, что на наш финансовый результат как экспортно-ориентированной компании негативно повлияли макроэкономические показатели, в частности, укрепление рубля. Но при всем при этом дивизион продемонстрировал лидерские позиции по всем производственно-экономическим и социальным индикаторам, - подчеркнул директор финансового департамента АД РУСАЛа Сергей Щербина. Ход обсуждений на



Координационном совете Аллюминиевого дивизиона РУСАЛа показал, что самыми важными задачами, которые ежедневно решают управляющие директора заводов, - являются повышение эффективности производства, уменьшение непроизводственных затрат в целях снижения себестоимости алюминия. - Братск фокусировал внимание участников Координационного совета на проблемных вопросах безопасности рабочих мест, необходимости опережающего обучения работников умению определять риски инцидентов на производстве или несчастных случаев, практическому устранению непроизводственных потерь, например, по глинозему. Кроме того, показал, как на заводе решаются вопросы усиления энергоэффективности производства и повышения качества выпускаемого металла, - рассказал управляющий директор БрАЗа Игорь Волохов.

Для справки: Название компании: *РУСАЛ Братский аллюминиевый завод, ПАО (РУСАЛ Братск, ПАО, БрАЗ, ИНН 3803100054)* Адрес: 665716, Россия, Иркутская область, Братск Телефоны: +73953492650; +73953492676; +73953437522 E-Mail: braz-gdg-office@rusal.com Web: <https://rusal.ru>; <https://braz-rusal.ru> Руководитель: Волохов Игорь Николаевич, управляющий директор (Телеинформ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

"Русал" обновил совет директоров "Алсиба".

МКПАО "Алсиб", управляющее заводом по выпуску аллюминиевого профиля различного назначения, подвело итоги корпоративных решений по итогам 2024 года. Как следует из раскрытой информации, все ключевые вопросы были рассмотрены и утверждены единственным акционером компании — МКПАО "Объединённая компания "Русал", владеющей 100% голосующих акций общества.

Акционер утвердил годовой отчет и всю финансовую и бухгалтерскую отчетность "Алсиба" за период с 1 января по 31 декабря 2024 года. При этом прибыль по итогам года решено не распределять: дивиденды по акциям за 2024 год объявляться и выплачиваться не будут. Такой подход выглядит консервативным и, по сути, оставляет компании больше финансовой гибкости на фоне инвестиционных и операционных задач.

Одновременно был полностью сформирован новый состав совета директоров. В него вошли семь человек: Дарья Бондаренко, Сергей Гончаров, Игорь Игнашов, Евгений Курьянов, Оксана Петрова, Вячеслав Пруденко и Андрей Руппель. Полномочия нового совета начинаются с даты принятия решения акционером.

Также акционер определился с аудитором на следующий отчетный период. Проверку промежуточной финансовой информации за первое полугодие 2025 года, а также аудит финансовой и бухгалтерской отчетности за весь 2025 год проведет ООО "Центр аудиторских технологий и решений — аудиторские услуги".



Для справки: Название компании: *Объединенная Компания РУСАЛ (МКПАО ОК РУСАЛ)* Адрес: 121096, Россия, Москва, ул. Василисы Кожинной, 1, эт. 2, пом. 24 Телефоны: +74957205170; +7(495)7205171 Факсы: +7(495)7457046 E-Mail: documents@rusal.com Web: <https://rusal.ru> Руководитель: Никитин Евгений Викторович, генеральный директор (Агентство Бизнес Новостей 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

"Постоянное совершенствование — это не подвиг, не революция, это борьба за секунды". "КоммерсантЪ". 19 декабря 2025

Об уникальном опыте внедрения и освоения на предприятиях РУСАЛа новой производственной системы, ставшей поворотным моментом в российской аллюминиевой отрасли

Новейшая история российской аллюминиевой индустрии — испытания и вызовы смутных 1990-х годов, последующее возрождение и развитие в 2000-х годах и последующий рывок к мировому лидерству — общеизвестна. Рассказывалось и о том, как аллюминиевая индустрия сохранила и преумножила свои активы, одной из первых в стране перешла к эффективному производству, выйдя на первые в мире позиции по производительности труда. Однако об опыте освоения новой производственной системы на предприятиях РУСАЛа говорилось вскользь, хотя этот фактор стал поворотным моментом в российской аллюминиевой отрасли на пути к успеху. В результате РУСАЛ стал аллюминиевой компанией номер один в мире, а объем выпуска алюминия вдвое превысил показатели советской аллюминиевой промышленности. И 25-летний юбилей РУСАЛа в текущем году — это еще одно из достижений на этом пути.

Разорвана на клочки

В середине 1990-х годов Российская аллюминиевая отрасль, когда-то обеспечившая СССР независимый ВПК, покорение космоса и собственную авиацию, была разорвана на клочки, превратившись в доходные места отдельных — нередко преступных — групп. Между предприятиями новейшей России ходил натуральный бартер,





зарплаты выдавали выпущенными товарами, а крепкие парни в спортивных костюмах прочно обосновались на ведущих заводах.

"Промышленность массово переходила под контроль бандитов — им было плевать, как устроены заводы, в каких условиях трудятся люди. Невыплаты зарплат, рабочие в марлевых повязках, деградация оборудования стали обыденностью. Производительность и охрана труда, техника безопасности — наоборот — настоящей экзотикой", — вспоминает Олег Виханский, декан Высшей школы бизнеса МГУ им. М. В. Ломоносова, основатель и генеральный директор Института комплексных стратегических исследований.

На тот момент американская алюминиевая индустрия олицетворяла собой триумф индустриальной политики США. Алюминиевые гиганты, такие как Alcoa и Reynolds Metals, контролировали не просто производственные мощности, но и во многом технологические стандарты, финансовые потоки и интеллектуальную собственность мировой отрасли. Это было время, когда Пенсильвания и Виргиния, а не Пекин, Москва или Дубай определяли будущее "крылатого металла" и вызывали зависть по всему миру. Капитализация Alcoa превышала \$30 млрд, что делало компанию крупнейшим производителем алюминия в мире и символом американского промышленного превосходства.

И тем не менее спустя всего лишь полтора десятилетия расстановка сил в мировой алюминиевой отрасли для США и России серьезно поменяется.

Период полураспада

Хотя распад Союза привел к разрыву прежних производственных цепочек и краху внутреннего рынка, ни один алюминиевый завод своего существования не прекратил. Стабильный мировой спрос на крылатый металл и твердо конвертируемый доллар на биржах привлекли новых собственников, развернувших русский алюминий на экспорт. Сами заводы, впрочем, плодов своей работы частенько не видели: деньги оседали на офшорных счетах или прямо в карманах бандитов.

Вероятно, поворотным моментом для индустрии стал приезд в далекий хакасский Саяногорск выпускника физфака МГУ Олега Дерипаски, рискнувшего вложить доходы от биржевой торговли алюминием в Саяногорский алюминиевый завод (САЗ). Завод в Саяногорске, по замыслу Дерипаски, должен был выйти на уровень мировых аналогов, а помочь в этом — научный подход к организации производства.

"Дерипаска обратился ко мне в 1995 году, ему было всего 27 лет, его несколько месяцев назад (в ноябре 1994 года) избрали гендиректором САЗа. Он с командой пришел ко мне в МГУ и, помню, долго рисовал на доске, как все устроено, буквально засыпал меня вопросами. Вскоре мы встретились уже у него в офисе. Стол Дерипаски был целиком завален разного рода книгами и учебниками, в том числе моими, по менеджменту и стратегическому управлению, — вспоминает Олег Виханский. — Мы стали разбираться в процессах. Это в самой его натуре — стремление понять, разобраться на системном уровне, а затем улучшать каждый процесс. В этом он был полной противоположностью многим "эффективным" собственникам того времени".

О производственной культуре того времени вспоминает президент машиностроительного холдинга ИСО Алексей Баранцев, руководивший в те годы алюминиевыми производствами в Красноярске и Братске, а позднее — нижегородским ГАЗом. "Общим слабым местом заводов в самых разных отраслях было неумение управлять производством, планировать запасы и поставки. Какого-то сырья и компонентов на складах лежало на 90 дней производства, а чего-то хронически не хватало, — рассказывает Алексей Баранцев. — В итоге получалось, что склады переполнены, рабочие перегружены избыточными операциями, а конвейеры то и дело простаивают".

Эффективность как наука

Хотя САЗ на тот момент был самым современным алюминиевым заводом СССР (запущенным в 1985 году), Дерипаска столкнулся со всем букетом проблем постсоветской промышленности: нарушением технологий, операционным бардаком, многомесячными задержками зарплат, дефицитом внимания к охране труда и безопасности.

Характерный пример того, как все работало, приводит Алексей Баранцев. Ток большой силы, от которого работают электролизеры, вызывал магнитные поля в электролизных цехах, нормальных технологий компенсации магнитных полей на советских алюминиевых гигантах не было. У рабочих не было антимагнитных инструментов, лишь обычные. В результате инструменты намагничивались так, что порой вырывались из рук рабочих и чуть ли не летали по цеху, и это никого не удивляло, казалось в порядке вещей. Культура производства была буквально на нуле.

Дерипаска собрал сильную команду, наладил трудовую и производственную дисциплину, перестроил процессы с фокусом на автоматизацию и соблюдение правил охраны труда, организовал своевременную выплату зарплат. Но производительность труда оставалась проблемой, требующей принципиально нового решения.

Оглядываясь на тогдашние столпы отрасли — американские корпорации, Олег Дерипаска решил сам поехать в США, чтобы разобраться в преимуществах и особенностях организации современного алюминиевого производства, рассказывает Олег Виханский.

Олег Дерипаска побывал на американских заводах Alcoa, где стало понятно, что американцы, чтобы удержать лидерство по производительности, внедрили у себя производственную систему, заимствованную у японцев.



"Тогда я и предложил съездить в Японию, чтобы воочию познакомиться с тем, как японская производственная система работает на родине. Через свои контакты я организовал встречи с руководством нескольких ведущих японских компаний, в итоге мы вместе осматривали их заводы", — вспоминает Олег Виханский. Приехав в Японию, Дерипаска сам ходил вдоль конвейеров, с секундомером и рулеткой вникая в каждую операцию. Это все изменило.

Делать как Toyota

Побывав в Японии, Дерипаска всерьез увлекся производственной системой, которая была рождена на Toyota и называлась Toyota Production System (TPS). К тому времени система Toyota, по сути, стала целой философией производства, направленной на безжалостное устранение потерь и вовлечение каждого сотрудника в непрерывное улучшение процессов. Ключевые элементы TPS — философия кайдзен ("непрерывное совершенствование"), подходы му'да (борьба с издержками и неэффективными действиями) и канбан (снабжение по принципу "точно в срок").

TPS вышла далеко за рамки самой Toyota, она революционизировала мировую промышленность, потому что на практике сумела доказать: производить больше и лучше можно не увеличением ресурсов и людей, а умным устранением того, что замедляет работу, — излишние запасы, ожидания, переделки и ненужные движения на производственной площадке в процессе производства. TPS легла в основу повышения эффективности других легендарных бизнесов, в том числе Ford, General Electric, McDonald's, Siemens, Sony и других.

Для внедрения TPS на российских производствах Дерипаска не стал жалеть ресурсов: он пригласил в Россию как идеологов системы с самой Toyota, так и гарвардских профессоров, переводивших на эту систему Alcoa. Он очень много времени уделял общению с этими людьми, стремился как можно больше у них перенять, рассказывает Олег Виханский.

Алексей Баранцев в те годы руководил командами, которые внедряли TPS в Красноярске, Братске, Нижнем Новгороде. Конечно, было множество курьезных случаев столкновения двух миров, двух производственных культур, вспоминает он.

Иностранцы часто не могли поверить своим глазам. Особенно их шокировало безалаберное отношение рабочих к технике безопасности, к своему здоровью. Но очень скоро иностранные специалисты удивлялись тому, насколько стремительно ситуация смогла поменяться к лучшему. "Я выигрывал споры у японцев о том, как быстро мы сумеем один цех вывести на нулевой травматизм, — вспоминает Алексей Баранцев годы своей работы в Нижнем Новгороде. — Постоянное совершенствование — это не подвиг, не революция, это борьба за секунды, понимание, что производство состоит из набора многократно повторяющихся операций, которые должны занимать строго определенное время. Для этого лишние или неоптимальные процессы из этих цепочек нужно исключить".

"При этом все наши преобразования были прежде всего человекоцентричными, все обязательно начиналось с обучения сотрудников, рабочих и руководителей", — отмечает Алексей Баранцев.

Именно успешное внедрение TPS на заводах организованной в 2000 году компании РУСАЛ и, как следствие, новые возможности развития позволили компании в считанные годы стать реальным лидером в глобальном масштабе, выступить ядром консолидации российской алюминиевой отрасли, объясняет Олег Виханский. При этом TPS и кропотливая работа по ее внедрению для широкой общественности исторически оставались в тени других достижений РУСАЛа, таких как покупка иностранных активов или строительство новых заводов, отмечает Олег Виханский.

От погони за чужим успехом к собственному лидерству

Кажется, в те годы основатель РУСАЛа нащупал для алюминиевой отрасли и новую сверхидею. "Олег Владимирович прямо об этом никогда не говорил, ведь для многих это могло прозвучать как несбыточные мечтания, но его близкий круг понимал: с 2000 года неким Монбланом, стратегической целью стало превзойти американскую Alcoa", — вспоминает Олег Виханский.

Одним из самых серьезных препятствий было как раз сопротивление людей на местах. Промышленность словно мечтала вернуться в состояние до распада СССР, ностальгия была сильна, и чуть ли не каждый второй находил причину, почему новая производственная система ему не подходит, добавляет Олег Виханский.

Олег Дерипаска запустил образовательные программы по TPS на площадке МГУ. "Обучение там проходил менеджмент всех уровней РУСАЛа вплоть до директоров заводов. Программа, к слову, существует уже больше 20 лет, и набор всегда полный", — отмечает Олег Виханский.

В результате привезенная из Японии производственная система организации труда с годами получила любопытный эффект на уровне всей страны. Практическое обучение TPS на заводах РУСАЛа и ГАЗа прошло огромное количество руководителей, многие из которых потом перешли на работу в другие компании и даже отрасли, всюду распространяя полученное знание. "Обучались у нас и чиновники — например, мэр одного небольшого города после обучения вернулся к себе и уволил руководителей муниципальной ТЭЦ за некомпетентность в построении рабочих процессов, — вспоминает Алексей Баранцев. — В то время никто в России не делал ничего подобного, никто даже не представлял, что такое производственная система и для чего она нужна. Следом те же подходы стали применять другие отечественные гиганты, например ЛУКОЙЛ, КамАЗ, АЛРОСА, "Росатом" и другие".



"Я начал свой бизнес в необычный исторический момент: страна, в которой я родился и вырос, исчезла, а новая еще не полностью сформировалась. Первая дала мне отличное образование, вторая — шанс на успех", — вспоминал в одном из интервью Олег Дерипаска.

Одним из ключевых факторов этого успеха стала принципиально новая производственная система, впоследствии оказавшая влияние и на российскую промышленность в целом.

К середине 2000-х молодой тогда еще РУСАЛ начал превращаться в глобальную компанию, формируя международную ресурсную базу — бокситовые рудники в Гвинее, Гайане, глиноземное производство в Австралии. В 2007-м в результате очередного этапа консолидации РУСАЛ стал алюминиевой компанией номер один в мире. В 2008-м объем производства РУСАЛа (4,4 млн тонн) вдвое превысил рекордные показатели советской алюминиевой промышленности. А вместе с ними — и американские. Так сверхидея Олега Дерипаски была реализована, но впереди уже маячили новые цели и перспективы.

Для справки: Название компании: *Объединенная Компания РУСАЛ – Торговый Дом, АО* Адрес: *Российская Федерация, 121096, г. Москва, ул. Василисы Кожинной, д.1, этаж 7, помещение 1, комната 72* Телефоны: +74957205170; +7(495)7205171 Факсы: +7(495)7457046 E-Mail: Press-center@rusal.ru Web: www.rusal.ru Руководитель: *Соловьев Владислав Александрович, генеральный директор* (Коммерсантъ 19.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Алюминий 4.0. "Коммерсантъ". 19 декабря 2025

Какими будут следующие четверть века в мировой алюминиевой отрасли

Алюминий — прямо как на заре своего промышленного освоения полтора столетия назад — остается металлом будущего и основным материалом зеленого перехода. Это определяет особое место российской алюминиевой промышленности: РУСАЛ является крупнейшим в мире производителем "зеленого" алюминия и лидером в развитии "зеленых" технологий. А в ближайшие четверть века мировое ежегодное потребление алюминия вырастет на 25–125 млн тонн в зависимости от модели развития.

К своему 25-летию РУСАЛ подошел глобальной компанией с активами в пяти частях света, добывающей сырье в экваториальном поясе и производящей крылатый металл в России с максимальной эффективностью благодаря доступной энергии сибирских рек. РУСАЛ является крупнейшим за пределами Китая производителем алюминия и ведущим в мире производителем "зеленого" низкоуглеродного алюминия, спрос на который неизменно растет.

Согласно оценке Всемирного банка, совокупные потребности зеленой энергетики в этом металле оцениваются в 100–200 млн тонн к 2050 году в зависимости от сценария развития мировой экономики. По этому показателю среди 11 наиболее востребованных в энергетике минералов алюминий занимает второе место после железа, в разы превосходя медь с цинком, в десятки раз — свинец, никель и хром, в сотни — марганец, молибден и серебро.

Неслучайно правительство США включило алюминий в список материалов, критически важных для национальной безопасности. Обеспечение экономики материалами из этого списка является предметом мониторинга и в случае необходимости регулируется пошлинами.

Алюминий необходим для развития всех отраслей машиностроения, в том числе для перехода на электрические двигатели от двигателей внутреннего сгорания. Это самый востребованный металл зеленой энергетики (используется для производства солнечных панелей, аккумуляторов, кабелей электросетей), без алюминия невозможны современная архитектура и высотное строительство.

Появление новых алюминиевых сплавов способствует развитию аддитивных технологий: алюминиевые порошки — идеальный материал для 3D-печати компонентов и изделий, в том числе крупногабаритных. Особенно актуальным производство порошковых сплавов стало в условиях импортозамещения.

В среднем по миру алюминиевая промышленность производит около 11 тонн CO₂ на каждую тонну выплавленного металла. У РУСАЛа этот показатель уже доведен до рекордно низких 2,3 тонны CO₂ на тонну алюминия (что позволяет говорить о мировом лидерстве России в выплавке низкоуглеродного металла). Это не единственный способ, которым алюминиевая индустрия сделает наше будущее более экологичным: "зеленым" в ближайшие годы станет и само производство этого металла. Для этого РУСАЛ разрабатывает технологию инертного анода, которая открывает новую главу в электрометаллургии.

Суть ее в том, чтобы уйти от углеродного анода, на котором работает алюминиевая промышленность уже полтора века. Анод служит положительным электродом в электролизной ванне, в которой под действием тока из глинозема (оксида алюминия) образуются алюминий и кислород. Углеродный анод в течение месяца постепенно расходуется, а выделяющийся кислород вступает в реакцию с углеродом, образуя преимущественно углекислый газ и некоторые другие соединения, которые также могут поступать в атмосферу. Инертный анод способен работать многие месяцы, не расходуясь (отсюда название "инертный"), благодаря чему удастся избежать выбросов в атмосферу различных продуктов "горения" анода.





Более того, при электролизе с инертным анодом в окружающую среду выделяется чистый кислород, до 900 кг на тонну алюминия, за счет чего каждый электролизер становится эквивалентом 70 га леса. Учитывая, что на современных предприятиях число этих агрегатов исчисляется сотнями, мировая алюминиевая индустрия имеет шансы стать дополнительными "легкими" планеты наряду с тропическими и сибирскими лесами.

РУСАЛу принадлежит мировое лидерство в создании и развитии этой технологии, прямо сейчас компания первой в истории испытывает ее на промышленной силе тока. На сегодняшний день в ходе опытных плавов на Красноярском алюминиевом заводе произвели уже свыше 5 тыс. тонн самого "зеленого" алюминия в мире. Промышленное внедрение технологии стартует в 2026 году.

Для справки: Название компании: *Объединенная Компания РУСАЛ – Торговый Дом, АО* Адрес: *Российская Федерация, 121096, г. Москва, ул. Василисы Кожиной, д.1, этаж 7, помещение 1, комната 72* Телефоны: +74957205170; +7(495)7205171 Факсы: +7(495)7457046 E-Mail: Press-center@rusal.ru Web: www.rusal.ru
Руководитель: *Соловьев Владислав Александрович, генеральный директор (Коммерсантъ 19.12.25)*

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости о прочих компаниях алюминиевой промышленности

Совет директоров "Эн+" в декабре 2025 года рассмотрит прекращение полномочий гендиректора.

В декабре 2024 года совет директоров продлил до конца 2025 года трудовой договор компании с генеральным директором Владимиром Колмогоровым

Совет директоров "Эн+", основанной Олегом Дерипаской, на заседании 18 декабря рассмотрит вопрос о прекращении полномочий генерального директора и о назначении главы компании, следует из сообщения "Эн+ на сервере раскрытия информации.

"Повестка дня заседания совета директоров эмитента: о прекращении полномочий генерального директора общества. О назначении генерального директора общества", - говорится в сообщении.

В декабре 2024 года совет директоров "Эн+" продлил до конца 2025 года трудовой договор компании с генеральным директором "Эн+" Владимиром Колмогоровым.

Ранее он в течение семи лет занимал пост первого заместителя генерального директора "Эн+" по технической политике, другие руководящие посты на крупнейших предприятиях энергетической отрасли.

О компании

"Эн+" - вертикально интегрированный производитель алюминия и электроэнергии. Объединяет электростанции мощностью 19,4 ГВт и алюминиевые производства мощностью 4,2 млн тонн в год (через контрольный пакет в "Русале").

Основные акционеры "Эн+" - основатель компании Олег Дерипаска (владеет 44,95%, право голоса ограничено 35%), трейдер Glencore (10,55%), в собственном владении находится 21,37% акций, free float составляет 13,95%.

Для справки: Название компании: *Эн+ ГРУП, МКПАО (En+ Group, ИНН 3906382033)* Адрес: 121096, Россия, Москва, ул. Василисы Кожинной, 1 Телефоны: +74956427937 Факсы: +74956427938 E-Mail: info@enplus.ru; cs@enplus.ru Web: <https://www.enplusgroup.com/ru> Руководитель: Колмогоров Владимир Васильевич, генеральный директор (ТАСС 17.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Игорь Игнашов возглавил технический комитет по стандартизации 099 "Алюминий".

Председатель Алюминиевой Ассоциации Игорь Игнашов назначен председателем технического комитета 099 "Алюминий". Соответствующий приказ подписал глава Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии (Росстандарт) Антон Шалаев.



АЛЮМИНИЕВАЯ
АССОЦИАЦИЯ

Одна из задач технического комитета – реализация перспективной программы стандартизации совместно с Минпромторгом России и Росстандартом. Программа, рассчитанная до 2026 г., выполнена на 90% – с 2016 г. разработано свыше 200 нормативных документов. Продление соответствующей программы до 2030 г. позволит полностью обновить фонд стандартов ТК 099 (текущий объем фонда – 180 документов) и вовлечь всех заинтересованных участников в деятельность по стандартизации алюминиевой продукции.

Кроме того, ТК 099 "Алюминий" осуществляет экспертизу проектов национальных и межгосударственных стандартов, мониторинг действующих нормативно-технических документов и анализ их эффективности.

"Алюминиевая отрасль представлена одним из самых эффективных комитетов Росстандарта. Сегодня он входит в топ-25 лидеров среди 260 комитетов. Уверен, что наша совместная работа с участниками комитета позволит сохранить заданный темп развития нормативной базы страны в области алюминия", – отметил Игорь Игнашов.

Для справки: Название компании: *Ассоциация Объединение производителей, поставщиков и потребителей алюминия (Алюминиевая Ассоциация России)* Адрес: 109240, Россия, Москва, Котельническая наб., 17, офис 422 Телефоны: +74956630444 E-Mail: info@aluminas.ru Web: <https://www.aluminas.ru> Руководитель: Казовская Ирина Сергеевна, председатель (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Зарубежные новости алюминиевой отрасли

IAI: за 11 месяцев 2025 производство первичного алюминия выросло на 1,12%.

По предварительным данным International Aluminium Institute, в течение января-ноября 2025 года общемировое производство первичного алюминия составило 67,489 млн. тонн. Улучшение показателей в годовом исчислении — 1,12%.

В течение ноября было произведено 6,086 млн. тонн первичного алюминия (месяцем ранее — 6,292 млн. тонн). Рост объемов к ноябрю 2024 года — 0,46%. Среднесуточное производство оценивается на уровне 202,9 тыс. тонн (октябрь 2025 — 203 тыс. тонн, ноябрь 2024 — 201,9 тыс. тонн).

На долю предприятий китайской металлургической отрасли, по информации IAI, пришлось 3,647 млн. тонн (в октябре — 3,766 млн. тонн), что больше итога ноября прошлого года на 1,14%. (Металлсервис 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Китайский гигант планирует производить алюминиевые банки в Алматы за \$90 млн.

Китайская ORG Technology Co Ltd — крупнейший производитель алюминиевых банок в Китае и один из пяти крупнейших в мире — зарегистрировала в Международном финансовом центре "Астана" (МФЦА) проектную компанию ORG Kazakhstan Packaging Ltd с уставным капиталом в \$50 млн. Первым на это обратил внимание Telegram-канал Finmentor.kz.

Видом деятельности новой компании заявлено производство упаковки из легкого металла. Главой ORG Kazakhstan Packaging Ltd назначен Хуйчжун Чен (HUIJUN CHEN).

Материнская ORG Technology Co Ltd котируется на Шэньчжэньской фондовой бирже и ее рыночная капитализация оценивается в около \$2,1 млрд.

Совет директоров ORG Technology Co Ltd утвердил решение о создании 100%-ной дочерней структуры в Казахстане в июне 2025 года. Проект предусматривает строительство в Алматы завода по выпуску двухкомпонентных алюминиевых банок с общим объемом инвестиций около 646,52 млн юаней, или около \$90-95 млн.

Производственная площадка будет оснащена одной линией мощностью до 900 млн алюминиевых банок в год и ориентирована на производителей пива, энергетических и газированных напитков. Срок строительства составит 18 месяцев, а выход на серийное производство ожидается в первом квартале 2027 года.

Финансирование проекта планируется осуществить за счет собственных и привлеченных средств ORG Technology Co Ltd. Дополнительно рассматривается перенос части оборудования с китайских производственных площадок, что позволит снизить объем денежных вложений и повысить эффективность использования существующих мощностей. Это не первый проект в переработке алюминия, который может стартовать в Казахстане. Один из крупнейших в мире производителей алюминия — китайская компания Xinfu Group — инвестирует \$15 млрд в завод в Павлодарской области. Помимо самого сырья, на заводе будут выпускать и готовую продукцию, включая провода и стенки для смартфонов, сообщил аким Павлодарской области Асаин Байханов журналистам.

Входящая в топ-10 переработчиков алюминия в мире Xinfu Group должна инвестировать в три этапа \$15 млрд: первый этап — в 2026-2027 годах в размере \$5,5 млрд, второй этап — \$4 млрд в 2028 году и третий этап — на оставшуюся сумму в \$5,5 млрд. (Курсив (Казахстан) 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Узбекская компания построит завод по выпуску алюминиевой продукции в США.

Узбекская промышленная группа AKFA Group, один из ведущих производителей строительных материалов для отделки в стране, объявила о намерении построить завод по изготовлению алюминиевой продукции в США.

Предприятие AKFA Aluminum Solutions планируется разместить в штате Кентукки. Оно будет использовать в качестве сырья алюминиевую заготовку и выпускать экструдированные профили, анодированный алюминий и другую готовую продукцию с низким углеродным следом.

Это первый прецедент, когда компания из Узбекистана создает производственные мощности в США. Интересно, что данная новость появилась в американских источниках в тот же день 23 декабря, когда президенты Узбекистана Шавкат Мирзиёев и США Дональд Трамп провели телефонный разговор. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

AM Green и Mitsui & Co. создадут интегрированную цепочку производства и сбыта алюминия.

Компании AM Green и Mitsui & Co. подписали меморандум о взаимопонимании с целью сотрудничества в области производства низкоуглеродного алюминия.

Партнерство предполагает стратегические инвестиции в первую в мире интегрированную платформу по производству экологически чистого алюминия, которая объединяет горнодобывающую промышленность, глинозёмный завод мощностью 2 млн т и завод по производству первичного алюминия мощностью 1 млн т. Эти



предприятия будут полностью полагаться на солнечную и ветровую энергию, а также на гидроаккумулирующие электростанции для обеспечения стабильного электроснабжения.

Соглашение охватывает всю цепочку создания стоимости экологически чистого металла, от поставок сырья до конечной продажи низкоуглеродной продукции. Благодаря инвестициям Mitsui и опыту AM Green в области возобновляемой энергетики компании стремятся ускорить декарбонизацию промышленности. Эта инициатива соответствует более общей цели AM Green по достижению ориентира производства 1 млн т экологически чистого алюминия к 2030 г. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Производство первичного алюминия в Юго-Восточной Азии вырастет до 2,7 млн тонн.

В 2026 г. прогнозируется увеличение производства первичного алюминия в Юго-Восточной Азии примерно до 2,7 млн т, при этом основной вклад в этот рост внесет Индонезия. По мнению зарубежных аналитиков, из-за постепенного наращивания новых мощностей и высокого экспортного спроса ожидается, что в первом квартале следующего года предложение металла останется ограниченным.

Индонезия продвигает несколько новых и расширенных проектов по выплавке алюминия, многие из которых замкнуты на китайских инвесторов. Эти инициативы помогут Индонезии лучше использовать свои бокситовые ресурсы и развивать перерабатывающие отрасли.

Вьетнам и Малайзия также постепенно вводят в эксплуатацию новые мощности, при этом производство на основе гидроэнергетики в Малайзии привлекает все больше внимания на европейском рынке.

В то же время индонезийские алюминиевые заводы по-прежнему в значительной степени зависят от угольной энергетики, а переход к экологически чистой энергии идет медленно, что может повлиять на темпы роста производства. Кроме того, новые местные заводы по переработке алюминия будут потреблять часть первичного алюминия, что еще больше повлияет на экспортные возможности.

Хотя тенденция к росту производства алюминия в Юго-Восточной Азии очевидна, в краткосрочной перспективе предложение, вероятно, будет отставать от спроса, что требует пристального внимания к ходу ввода в эксплуатацию новых проектов и стабильности электроснабжения. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Заккрытие алюминиевого завода в Мозамбике создаст трудности для европейских потребителей.

Австралийская компания South32 сообщила, что в марте 2026 г. остановит алюминиевый завод Mozal в Мозамбике мощностью 560 тыс. т в год. Как заявляет компания, работа предприятия станет невозможной из-за нерешенности вопроса с обеспечением электроэнергией.

Завод, к настоящему времени ставший вторым по величине производителем алюминия в Африке, был построен в 2000 г. Основное энергоснабжение он получал от крупнейшей в Мозамбике ГЭС Cahora Bassa на реке Замбези установленной мощностью 2075 МВт. Резервным поставщиком выступала южноафриканская компания Eskom.

Однако выработка на ГЭС упала из-за многолетней засухи, а ЮАР сама сейчас испытывает острый дефицит электроэнергии. Поэтому несколько лет переговоров, в ходе которых South32 пыталась перезаключить истекающее в марте 2026 г. соглашение о поставках электроэнергии, не увенчались успехом.

Как отмечает агентство Reuters, от остановки Mozal больше всего пострадают европейские потребители. За первые десять месяцев 2025 г. завод поставил в страны ЕС почти 430 тыс. т алюминия, покрыв около 20% европейского импорта. Так как Евросоюз практически отказался от импорта российского алюминия, нехватку придется покрывать закупками более дорогостоящего металла из Канады и стран Персидского залива.

По оценкам нидерландского банка ING, из-за остановки Mozal мировой рынок алюминия в 2026 г. может перейти от нынешнего небольшого избытка к дефициту объемом до 600 тыс. т. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Emirates Global Aluminium создаст новый центр рециклинга алюминия в Германии.

Компания Emirates Global Aluminium (EGA) из ОАЭ сообщила, что инвестирует \$170 млн. в создание нового центра алюминиевого рециклинга на базе своего германского предприятия EGA Leichtmetall в окрестностях Ганновера.

В настоящее время завод выпускает до 30 тыс. т вторичного алюминия в год. После реконструкции его производительность возрастет до более 180 тыс. т в год. Кроме того, на предприятии будет установлен комплекс по сортировке до 110 тыс. т алюминиевого лома в год. Ввод в строй новых мощностей намечен на 2028 г.

Как заявляет EGA, на предприятии будут использоваться передовые технологии. Так, установка по сортировке с помощью лазерного и рентгеновского сканирования будет разделять лом по сортам, видам сплавов и уровню засоренности. За счет этого компания получит возможность выпускать высококачественную продукцию.

В плавильных печах, приспособленных для сжигания водорода, будут использоваться энергосберегающие технологии. Кроме того, производство алюминиевых слитков будет практически безотходным. В процессе производства будет образовываться только гидроксид алюминия, да в отходы пойдут посторонние включения, содержащиеся в самом ломе. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**Южнокорейский производитель алюминиевой продукции усилит присутствие в США.**

Южнокорейская ALUKO Group, ведущий национальный производитель алюминиевой продукции, используемой в различных отраслях промышленности, строительстве и производстве потребительских товаров и средств коммуникации, заявила, что построит второй завод в США.

Компания начала строительство первого предприятия в штате Теннесси в декабре 2024 г. Вторую площадку она разместит в другом районе того же штата, на месте бывшего завода компании Tupperware, выпускающей пластиковые товары для дома.

Объем инвестиций в новый проект, который реализуется при поддержке администрации штата, составляет \$107,7 млн. Новое предприятие будет выпускать алюминиевые профили, используемые в строительной отрасли, солнечной энергетике, производстве электромобилей и в других отраслях.

Как отмечает руководство южнокорейской группы, благодаря строительству второго предприятия с новым сортом ALUKO расширит клиентскую базу в США. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**ЕЭК проведёт публичные слушания в отношении импорта алюминиевой ленты.**

Департамент защиты внутреннего рынка Евразийской экономической комиссии уведомил о проведении публичных слушаний в рамках повторного антидемпингового расследования по алюминиевой ленте, происходящей из Азербайджана и Китая и ввозимой на таможенную территорию Евразийского экономического союза.

Публичные слушания состоятся 22 января 2026 года. На повестке дня — заинтересованные лица и их экономические интересы, импортный товар, являющийся объектом антидемпингового расследования, и аналогичный товар, производимый в ЕАЭС, возобновление или продолжение демпингового импорта товара-объекта расследования на таможенную территорию ЕАЭС, возобновление или продолжение причинения материального ущерба металлургической отрасли государств ЕАЭС при прекращении действия демпинговой меры, говорится в уведомлении.

Напомним, о начале повторного расследования было объявлено в июне 2025 года. Под расследование попала алюминиевая лента толщиной более 0,2 мм, но менее 3 мм, с покрытием или без (за исключением ряда разновидностей), классифицируемая кодами 7606 11 910 0, 7606 12 200 3, 7606 12 200 8, 7606 12 920 3, 7606 12 920 8 ТН ВЭД ЕАЭС. (Металлсервис 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**Индонезия выделяет средства на строительство второй очереди глиноземного завода.**

Индонезийский суверенный фонд Danantara объявил о предоставлении финансирования шести новым промышленным проектам, которые стартуют в начале 2026 г. Одним из них является строительство второй очереди глиноземного завода Smelter Grade Alumina Refinery (SGAR) в западной части острова Калимантан.

Первая очередь предприятия мощностью 1 млн. т в год была введена в эксплуатацию в феврале 2025 г. Строительство осуществила китайская компания Chaliesco. Проект был реализован компанией PT Borneo Alumina Indonesia (BAI), представляющей собой совместное предприятие государственных компаний PT Indonesia Asahan Aluminium (Inalum) и PT Aneka Tambang.

При этом Aneka Tambang поставляет на завод бокситы, которые добываются на расстоянии 30 км от предприятия, а производитель алюминия Inalum выступает потребителем готовой продукции.

Вторая очередь проекта предусматривает увеличение производительности SGAR до 2 млн. т в год. Одновременно на Калимантане будет построен новый алюминиевый завод, который будет ежегодно выдавать до 600 тыс. т металла. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)**EGA Leichtmetall расширяет и модернизирует производство в Ганновере.**

Компания Emirates Global Aluminium (EGA), крупнейший в мире производитель премиальных сортов алюминия, объявила 19 декабря о значительном расширении производства на предприятии EGA Leichtmetall в Германии.

Новый завод, расположенный недалеко от Ганновера, увеличит мощности EGA Leichtmetall более чем в шесть раз, добавив 110 тыс. т в год на сортировку лома и 153 тыс. т в год на плавку и литье. Проект представляет собой инвестиции в размере около \$170 млн.

Существующий завод EGA Leichtmetall в Ганновере имеет мощности по выплавке и литью на уровне около 30 тыс. т в год.

Планируемый новый завод станет одним из первых в мире, объединивших в одном месте современную систему сортировки лома, передовые технологии печей и интегрированный процесс извлечения соли.

EGA также управляет предприятием EGA Spectro Alloys в Миннесоте, где недавно завершился первый этап расширения, включающий аналогичные технологии сортировки. В настоящее время осуществляется второй этап,



который позволит увеличить общую мощность завода EGA Spectro Alloys до 200 тыс. т в год к 2027 г. В ОАЭ близится к завершению строительство крупнейшего в стране завода по переработке алюминия.

Абдулнассер бин Калбан, генеральный директор Emirates Global Aluminium, заявил: «Технически очень сложно стабильно производить высококачественный алюминий из отходов потребления, но именно этого все чаще требуют европейские отрасли, такие как автомобильная и авиационная промышленность, чтобы соответствовать ожиданиям потребителей в отношении производительности продукции и экологичности. Наш новый завод по переработке алюминия EGA Leichtmetall станет одним из самых передовых в мире. Он позволит чаще использовать отходы потребления в самых "требовательных" областях применения и укрепит роль EGA как партнера в создании «зеленой» Европы. Мы применим наш опыт расширения нашего завода по переработке вторсырья в Миннесоте к этому новому проекту в Германии».

Европа является третьим по величине рынком переработанного алюминия в мире после США и Китая. В настоящее время вторичный алюминий удовлетворяет около 40% общего спроса на алюминий в Европе, при этом его ежегодное потребление составляет приблизительно 4,9 млн т. По данным CRU, ожидается, что к 2033 г. спрос на него вырастет до 7,2 млн т в год.

EGA также является ключевым поставщиком первичного алюминия в Европу, ежегодно отгружая более 600 тыс. т металла. Крупнейшим потребителем так называемого "солнечного" алюминия CelestiAL от EGA является европейская автомобильная промышленность.

Новый завод EGA Leichtmetall будет оснащен передовыми системами сортировки с использованием рентгеновских и лазерных технологий для разделения лома по сплаву, марке и уровню примесей. Это повысит гибкость в использовании лома и позволит EGA Leichtmetall применить свой многолетний опыт в области смешивания разных видов сырья для производства высококачественного алюминия из лома.

На предприятии будут установлены энергоэффективные плавильные печи, которые в дальнейшем будут переоборудованы для использования водорода в качестве топлива. Линейка литья будет производить слитки практически из всех деформируемых сплавов, а также литейных сплавов с низким и высоким содержанием железа. В процессе переработки алюминия соль используется для связывания примесей во время плавки, в результате чего образуется солевой шлак в виде отходов. На новом предприятии EGA Leichtmetall соль будет практически полностью извлекаться для повторного использования. Единственными твердыми отходами, которые ожидаются, будут гидроксид алюминия, который может использоваться в производстве цемента, и неалюминиевые фракции лома. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Китайская Chalco осуществила стратегическую инвестицию в производство новых материалов.

Китайская Aluminum Corporation of China Limited (Chalco) сообщила об осуществлении стратегической инвестиции на сумму 906,45 млн. юаней (\$127,9), включая 88,45 млн. юаней в активах, в проект ее подразделения Yunnan Aluminum Foil.

Завод Yunnan Aluminum Foil в провинции Юньнань в настоящее время может ежегодно производить до 240 тыс. т алюминиевой продукции, включая 140 тыс. т фольги. Новый проект предусматривает расширение производительности предприятия еще на 175 тыс. т в год.

При этом на новых линиях компания будет выпускать прецизионный алюминиевый лист, полосу и фольгу. Эта высокотехнологичная продукция будет предназначаться для использования в производстве аккумуляторов для электромобилей и другой продукции, предназначенной для альтернативной энергетики. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Никелевая промышленность

Новости о ПАО "ГМК "Норильский никель"

"Норникель" предложил систему контроля чистоты воздуха Норильска другим городам (Красноярский край).

На начальном этапе внедрить систему можно в 12 городах, входящих в федеральный проект "Чистый воздух", заявили в компании

Опробованная за год в Норильске и Мончегорске система контроля чистоты воздуха может быть использована в других российских городах, входящих в федеральный проект "Чистый воздух". Об этом сообщил

ТАСС вице-президент по экологии и промышленной безопасности компании "Норникель" Станислав Селезнев.

"Мы работаем рядом с Норильском и Мончегорском и несем обязательства перед жителями, поэтому мы это сделали. Если государство хочет развивать систему мониторинга в стране, оно может взять это за основу. Пожалуйста - готовая система, с готовыми интерфейсами, решения отработаны в самых суровых климатических местах нашей страны", - сказал Селезнев.

По его словам, на начальном этапе можно внедрить систему в первых 12 городах, входящих в федеральный проект "Чистый воздух", затем в остальных 29 городах проекта.

"В Норильске 16 станций, этого вполне достаточно для города. Мы немного адаптировали сайт, добавили пояснения: что значит красный, желтый или зеленый. Также там появляется информация, когда датчик не показывает, по каким причинам это случилось", - добавил Селезнев.

О проекте "Чистый воздух"

Федеральный проект "Чистый воздух" проводится в России с 2019 года. На начальном этапе в него вошли 12 городов - промышленных центров с высоким и очень высоким уровнем загрязнения воздуха. Это Братск, Красноярск, Липецк, Магнитогорск, Медногорск, Нижний Тагил, Новокузнецк, Норильск, Омск, Челябинск, Череповец и Чита. В этих городах действуют комплексные планы мероприятий по снижению выбросов в атмосферу, и совокупный объем опасных выбросов по итогам 2024 года здесь уменьшились в среднем на 20,2%.

В 2023 году федеральный проект пополнился еще 29 городами, большинство из которых находятся в Сибири и на Дальнем Востоке. Это Гусиноозерск, Селенгинск, Улан-Удэ, Махачкала, Кызыл, Абакан, Черногорск, Барнаул, Петровск-Забайкальский, Ачинск, Лесосибирск, Минусинск, Уссурийск, Комсомольск-на-Амуре, Чегдомын, Астрахань, Ангарск, Зима, Иркутск, Свирск, Усолье-Сибирское, Черемхово, Шелехов, Кемерово, Курган, Искитим, Новочеркасск, Ростов-на-Дону и Южно-Сахалинск.

Для справки: Название компании: *Горно-металлургическая компания Норильский никель, ПАО (ГМК Норильский никель, Норникель, NORILSK NICKEL, ИНН 8401005730)* Адрес: 123100, Россия, Москва, 1-ый Красногвардейский пр-д, 15 Телефоны: +74957877667; +7(495)7855800 E-Mail: gmk@nornik.ru; pr@nornik.ru Web: <https://www.nornickel.ru> Руководитель: Пенни Гарет, председатель Совета директоров; Потанин Владимир Олегович, генеральный директор, председатель Правления, президент (ТАСС 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

"Норникель" может выпустить углеродные единицы для базового авиаперевозчика в Норильске.

"Норникель" уже научился получать углеродные единицы от проектов, покупать и погашать их, сообщил вице-президент по экологии и промышленной безопасности горно-металлургической компании Станислав Селезнев

Базовый авиаперевозчик Норильского промышленного района авиакомпания NordStar может получать углеродные единицы от

климатических проектов "Норникеля" для организации международных полетов. Об этом сообщил ТАСС вице-президент по экологии и промышленной безопасности горно-металлургической компании Станислав Селезнев.

"Мы ведем переговоры с авиакомпанией NordStar по этому поводу, и если это будет актуально для них, то мы можем выпускать углеродные единицы своими производственными проектами. И как следствие, в дальнейшем у нас может сформироваться сотрудничество в этой области", - сказал Селезнев.

По его словам, "Норникель" уже научился получать углеродные единицы от проектов, покупать и погашать их.





"Спрос на углеродные единицы в России на сегодняшний день низкий, а программа CORSIA, которая вступает в силу в 2027 году, может этот спрос подстегнуть. В этом случае реализовывать климатические проекты станет выгодно - вырастет спрос и цены на углеродные единицы", - добавил Селезнев.

В соответствии с международной программой CORSIA (Схема компенсации и сокращения выбросов углерода для международной авиации) авиакомпании с 2027 года будут обязаны покупать углеродные единицы, чтобы компенсировать выбросы парниковых газов за международные полеты.

Для справки: Название компании: *Горно-металлургическая компания Норильский никель, ПАО (ГМК Норильский никель, Норникель, NORILSK NICKEL, ИНН 8401005730)* Адрес: 123100, Россия, Москва, 1-ый Красногвардейский пр-д, 15 Телефоны: +74957877667; +7(495)7855800 E-Mail: gmk@nornik.ru; pr@nornik.ru Web: <https://www.nornickel.ru> Руководитель: Пенни Гарет, председатель Совета директоров; Потанин Владимир Олегович, генеральный директор, председатель Правления, президент (ТАСС 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Капвложения "Норникеля" на 2026 год составят 240 млрд рублей.

Бюджет на следующий финансовый год сформирован с учетом реалий сохраняющихся геополитических рисков, макроэкономических вызовов и волатильности на ключевых рынках, отметили в компании



Совет директоров "Норникеля" утвердил бюджет компании на 2026 год, капвложения запланированы на уровне около 240 млрд рублей, следует из сообщения компании.

"Капитальные вложения запланированы на 2026 год в размере около 240 млрд рублей", - говорится в сообщении.

Там отметили, что бюджет на следующий финансовый год сформирован с учетом реалий сохраняющихся геополитических рисков, макроэкономических вызовов и волатильности на ключевых рынках. "Сбалансированный подход обеспечивает необходимое финансирование для реализации долгосрочной стратегии развития компании и вместе с тем направлен на сохранение ее финансовой устойчивости. Компания продолжает исполнять свои социальные обязательства и финансировать мероприятия, направленные на повышение надежности основных фондов и снижение воздействия на окружающую среду", - добавили в "Норникеле"

На 2025 год инвестпрограмма компании составляет 215 млрд рублей. Таким образом, размер инвестиций вырастет примерно на 12%.

В "Норникеле" отметили, что бюджет 2026 года включает ряд инициатив, направленных на оптимизацию операционной деятельности, сдерживание инфляционного роста расходов и повышение эффективности управления оборотным капиталом. "Одним из примеров является программа повышения производственной эффективности, которая принесла положительные результаты уже по итогам текущего года", - добавили там. В компании подчеркнули, что особое внимание в 2026 году будет уделено обновлению горного оборудования в рамках программы импортозамещения.

"Ключевым приоритетом для менеджмента остаются поддержание финансовой устойчивости компании и сохранение консервативного уровня долговой нагрузки. При этом мы, несмотря на текущие вызовы, подтверждаем сохранение необходимого уровня инвестиций в горные и перерабатывающие проекты", - сказал первый вице-президент - финансовый директор компании Сергей Малышев, слова которого приводятся в сообщении.

О компании

"Норильский никель" - диверсифицированная горно-металлургическая компания, являющаяся крупнейшим в мире производителем палладия и высокосортного никеля. Основные акционеры "Норникеля" - "Интеррос" Владимира Потанина (владеет 35,95% акций) и "Русал", основанный Олегом Дерипаской (26,25% акций).

Для справки: Название компании: *Горно-металлургическая компания Норильский никель, ПАО (ГМК Норильский никель, Норникель, NORILSK NICKEL, ИНН 8401005730)* Адрес: 123100, Россия, Москва, 1-ый Красногвардейский пр-д, 15 Телефоны: +74957877667; +7(495)7855800 E-Mail: gmk@nornik.ru; pr@nornik.ru Web: <https://www.nornickel.ru> Руководитель: Пенни Гарет, председатель Совета директоров; Потанин Владимир Олегович, генеральный директор, председатель Правления, президент (ТАСС 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Зарубежные новости никелевой промышленности

Индонезия может сократить добычу никелевой руды.

Индонезия может сократить производство никеля и угля в 2026 г., чтобы убрать с рынка избыточный объем предложения и повысить цены. Об этом заявил министр энергетики и минеральных ресурсов Бахлил Лахадалия.

По его словам, Министерство еще не определилось с конкретными цифрами, но твердо намерено оптимизировать производство. Согласно информации Indonesian Nickel Miners Association (APNI), квоты на добычу никелевой руды могут быть уменьшены от 379 млн. т в 2025 г. до 250 млн. т.

По данным United States Geological Survey (USGS), в 2024 г. в Индонезии было произведено около 2,2 млн. т никелевой продукции в различных формах. Сырьем послужила собственная руда или импортированная с Филиппин, где производство в 2024 г. в пересчете на чистый металл составило около 330 тыс. т.

Рыночные аналитики пока осторожно относятся к этой инициативе. По ряду прогнозов, избыток никеля на мировом рынке в 2026 г. может составить порядка 240-280 тыс. т. Пока не факт, что ограничения на добычу руды в Индонезии приведут к существенному сокращению производства никеля в различных формах. (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Медная промышленность

Общие новости медной промышленности

"Меди банально не хватает". Что принесет России мировой дефицит металла. "РБК.Отрасли". 18 декабря 2025

Стоимость меди на мировых рынках взлетела до рекордного уровня на фоне растущих опасений по поводу глобального дефицита поставок. 8 декабря котировки трехмесячных фьючерсов на медь на Лондонской бирже металлов (LME) выросли в ходе торгов на 0,9%, достигнув пика в \$11 749 за тонну. К вечеру по московскому времени цена скорректировалась до \$11 655, однако уже к 17 декабря вновь выросла до \$11 720 за тонну, демонстрируя высокую волатильность на исторических максимумах.

Ралли подкрепляет прогноз аналитиков Citigroup, которые прочат "красному металлу" среднюю цену \$13 000 за тонну во втором квартале 2026 года на фоне ограниченного предложения и накопления запасов в США. "Мы уверены в дальнейшем росте цен на медь в течение 2026 года, благодаря бычьим катализаторам, включая улучшающиеся фундаментальные и макроэкономические условия", - пишут они. По прогнозу Citi, глобальное потребление меди в наступающем году вырастет на 2,5% за счет снижения ставок, фискального стимулирования в США, перевооружения в Европе и энергоперехода.

Как пишет Bloomberg, цены на этот металл выросли более чем на 30% с начала года после серии сбоев на рудниках, сокративших предложение. Спрос на медь высок из-за энергоперехода и бума искусственного интеллекта (ИИ): электрификация и дата-центры требуют значительных объемов металла. BloombergNEF подтверждает структурный дефицит с 2026 года, хотя Goldman Sachs ждет его не раньше 2029-го.

Мировые запасы меди по странам за 2024 год

Чили — 20%;

Австралия — 10%;

Перу — 10%;

Демократическая Республика Конго — 8%;

Российская Федерация — 8%;

Другие страны — 44%.

Крупнейшим мировым производителем меди в 2024 году стала Чили с долей в 23% (5,3 млн т), за которой следовали ДР Конго (3,3 млн т), Перу (2,6 млн т), Китай (1,8 млн т), Индонезия и США (по 1,1 млн т), а также Россия (930 тыс. т).

Причины ралли цен на медь

Медь с развитием электроники и "зеленой" энергетики становится одним из ключевых ресурсов. Международная исследовательская группа по меди (ICSSI) прогнозирует рост потребления в 2025 году на 3%, а в 2026 году — на 2,1%, до 28,7 млн тонн. "С учетом ограничения предложения и нестабильной геополитической ситуации рынок чутко реагирует на любые информационные сигналы", — констатирует директор института экономики и финансов Госуниверситета управления Галина Сорокина.

Однако предложение не успевает за спросом. Промышленный эксперт Леонид Хазанов объясняет: подъем цен на медь в 2025 году обусловлен, с одной стороны, сокращением ее производства в Китае, Японии и Чили, с другой — снижением добычи руд и, соответственно, предложения концентратов. Триггером оказались не только аварии на предприятиях, например, на индонезийском Grasberg в сентябре, но и застарелые проблемы — износ электросетей и истощение эксплуатационных запасов месторождений. "Свою лепту внес и длительный цикл освоения месторождений (до 10-15 лет), требующий значительных инвестиций", — добавляет Хазанов.

В совокупности это привело к глубокому структурному дефициту на рынке медных концентратов, подчеркивает эксперт по горно-металлургической отрасли Института экономики роста им. П.А. Столыпина Павел Гамов. По его оценкам, дефицит составит 626 тыс. т в 2025 году и 800 тыс. т в 2026-м, что уже вызвало падение цен на его переработку до отрицательных значений. Перерабатывающим заводам не хватает сырья, и чтобы цеха не останавливались, они фактически должны платить рудникам за право получить и переработать их концентрат, поясняет Гамов. "Меди банально не хватает", — констатирует Хазанов.

Текущий рост цен — закономерная реакция на превращение меди в стратегический ресурс для цифровой экономики, уверен директор управления веб-разработки университета "Синергия" Артем Аксанов.

Дефицит усугубляется геополитикой и неравномерностью запасов. Директор по аналитике Инго Банка Василий Кутырин указывает, что угроза введения пошлин в США в 2026 году провоцирует накопление металла в Северной Америке, создавая искусственный дефицит в других регионах. Рынок уязвим к таким перегибам, поскольку запасы изначально распределены крайне неравномерно, подчеркивает Гамов.



Аналитик "Финизма" Алексей Калчаев считает, что факторы роста цен — аварии на рудниках и угрозы пошлин — носят временный характер, а дополнительный спрос со стороны дата-центров для ИИ составит не более 1-2%. По его мнению, говорить о структурном дефиците преждевременно, а текущий рост отчасти подпитывается техническим пробитием исторических максимумов и спекулятивной активностью.

"Доктор медь" — неофициальное название меди. Медь считается индикатором экономического здоровья благодаря широкому использованию в строительстве, производстве, электронике и энергетике, где спрос на нее отражает общую экономическую активность. Когда экономика растет, спрос на медь увеличивается и цены растут. Когда спад — спрос снижается и цены падают.

Какие возможности открываются для России

По данным UNCTAD, 50% мировых запасов меди сосредоточено в пяти странах, включая Россию (8%), которая способна усилить роль в глобальной цепочке за счет переработки и экспорта в Азию.

Как отмечает Сорокина, санкции, ограничивающие доступ российской меди к западным биржам, сами по себе стали значимым фактором роста цен. При этом роль России "часто недооценивают": хотя она контролирует, по ее оценкам, 10% рынка высококачественной рафинированной меди. "Давление Запада ускорило исторический разворот на Восток: только в октябре 2025 года Китай увеличил закупки российской меди на 67%, а "Норильский никель" начал совместный проект по строительству завода в КНР", — говорит Сорокина.

Глава Минприроды Александр Козлов отмечал, что обеспеченность России запасами меди при текущем уровне добычи превышает 90 лет. Запасы меди в стране на 2025 год составляют 101,3 млн тонн и оцениваются как "достаточные для покрытия потребностей отечественной промышленности и наращивания объемов добычи", сообщили РБК в министерстве.

Запасы меди в России по регионам

По данным Минприроды, общие запасы меди — 101,3 млн т, при этом 76% сосредоточено в пяти регионах:

Красноярский край — 32,2 млн т

Месторождения: Октябрьское, Талнахское.

Забайкальский край — 23,8 млн т

Месторождение: Удоканское.

Хабаровский край — 8,5 млн т

Месторождение: Малмыжское.

Чукотский АО — 6,4 млн т

Месторождение: Песчанка (подготавливается к разработке).

Челябинская область — 6,0 млн т

Месторождение: Томинское.

Такого ресурсного потенциала, по мнению отраслевых экспертов, достаточно для исторического рынка. Генеральный директор "Инфолайн" Игорь Петров считает, что в ближайшие годы страна сможет войти в число наиболее крупных производителей меди в концентрате. Рост будет обеспечен за счет освоения новых гигантов — Малмыжского и Бамского месторождений, а также расширения мощностей на Удоканском и Быстринском. Исполнительный директор ассоциации НП "Горнопромышленники России" Василий Ракитин характеризует этот портфель как "уникальные мега-проекты мирового класса", где Удокан — ключевой актив сегодня, Малмыжское — флагманский проект для Дальнего Востока, а Бамская рудная зона — стратегический резерв на 2029–2030 годы.

Главными бенефициарами этого ценового ралли становятся компании, которые успели ввести новые обогащательные мощности именно к началу этого ценового ралли, считает Ракитин. В их числе — "Удоканская медь", Уральская горно-металлургическая компания (УГМК) и Русская медная компания (РМК), перечисляет эксперт. А также "Норникель", для которого медь компенсирует слабую динамику никеля, отмечает Калчаев. Гамов добавляет в этот список USM Holding и указывает на ключевое конкурентное преимущество этих компаний — низкую себестоимость благодаря доступности энергоресурсов. Кроме того, они активно расширяют присутствие на азиатских рынках, включая не только Китай, но также Индию и страны Юго-Восточной Азии. Акции "Норникеля" с весны уже выросли более чем на 40%, напоминает инвестиционный стратег "Гарда Капитал" Александр Бахтин.

По оценкам финансового аналитика компании "Золотой монетный дом" Дмитрия Голубовского, всего Россия добывает около 1,1 млн т меди в год с перспективой удвоить добычу на горизонте 15 лет. "По текущим ценам это составляет \$11–12 млрд. Внутренний рынок потребляет около 225 тыс. тонн, остальное идет на экспорт. Дальнейший рост цены меди даст заметную прибавку к торговому балансу России", — отмечает эксперт.

По оценке Сорокиной, с учетом развития рынков электроники и "зеленой" энергетики в Азии, востребованность российской меди будет расти "несмотря на ограничения крупнейших бирж". Как следствие, эксперт прогнозирует рост стоимости акций крупнейших медных компаний. "Ситуацию осложняет отсутствие медеплавильных мощностей в Дальневосточном федеральном округе, что приведет к росту экспорта медного концентрата в Китай". А это значит упущенную выгоду, поскольку цена концентрата в 3-4 раза ниже цены на рафинированную медь", — указывает Петров. По его мнению, дополнительную прибыль получают лишь те, кто экспортирует готовый продукт — "Норникель", УГМК и РМК.



Но и их положение не будет безоблачным. Петров предполагает, что ориентация на Китай из-за ограничений на западных рынках, скорее всего, будет характеризоваться поставками со скидкой.

Что ждет рынок меди

Тем временем ключевым остается вопрос об устойчивости ралли котировок. "Считать нынешнее ралли меди устойчивым было бы преждевременно", — полагает аналитик "БКС Мир инвестиций" Николай Масликов. Его основа — временный дефицит, а скорость восстановления предложения неизвестна.

Если не брать дефицит во внимание, то без него рынок был бы близок к равновесию, предполагает эксперт. Однако для долгосрочного инвестора акции добывающих компаний остаются одним из немногих инструментов, способных не просто покрывать, а систематически опережать инфляцию "более чем на 1-2 процентных пункта на очень длинных горизонтах" — в отличие от активов с фиксированной доходностью", говорит Масликов.

По мнению Гамова, рынок меди перейдет к заметному дефициту уже в 2026 году. Этот прогноз подкрепляется тем, что массово заменить медь в электротехнике в обозримом будущем не удастся. Технологическими альтернативами выступают графен и композитные сплавы, однако они пока не могут вытеснить медь из-за дороговизны или технических ограничений, указывает эксперт.

Если в 2025 году рынок балансирует около равновесия с небольшим профицитом (за счет ввода мощностей в Конго и Китае), то уже в 2026 году Ракитин ожидает переход к жесткому структурному дефициту. Мировая добыча меди не успевает за спросом со стороны секторов энергоперехода и ИИ — старые рудники в Латинской Америке истощаются, а запуск новых крупных проектов ("гринфилдов") занимает от 10 до 15 лет, что создает фундамент для долгосрочного цикла высоких цен, заключает эксперт. (РБК.Отрасли 18.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Новости прочих компаний медной промышленности

Завершилось строительство очистных сооружений на комбинате "Удокан" (Забайкальский край).

По результатам проведенной проверки Государственная инспекция Забайкальского края подтвердила соответствие очистных сооружений горно-металлургического комбината "Удокан" требованиям проектной документации.

В ходе контрольно-надзорного мероприятия произведен осмотр пруд-накопителя, очистных сооружений поверхностных стоков, очистных сооружений бытовых стоков, канализационной насосной станции бытовых стоков, канализационной насосной станции поверхностных стоков, комплектной трансформаторной подстанции.

Строительство очистных сооружений ведётся ООО "Удоканская медь" с апреля 2022 года. Разработанные очистные сооружения предназначены для глубокой и биологической очистки, а также обеззараживания хозяйственно-бытовых и поверхностных сточных вод.



**УДОКАНСКАЯ
МЕДЬ**

Для справки: Название компании: Удоканская медь, ООО (ИНН 7536097029) Адрес: 674153, Россия, Забайкальский край, Каларский район, п. Удокан, ул. Фабричная, 1 Телефоны: +74956450045; +78005509089 E-Mail: info@udokancopper.com Web: <https://udokancopper.ru> Руководитель: Яцук Алексей Алексеевич, генеральный директор; Казикаев Валерий, председатель Совета директоров (INFOLine, ИА (по материалам Правительства Забайкальского края) 23.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Зарубежные новости медной отрасли

ICSG: профицит на рынке меди за 10 месяцев 2025 составил 0,122 млн. тонн.

В течение января-октября 2025 года производство рафинированной меди в мире составило 23,734 млн. тонн. Рост показателей относительно аналогичного периода прошлого года — 4,4%. Объемы первичного производства при этом увеличились на 4% в годовом исчислении до 19,592 млн. тонн, вторичного — на 5,6% до 4,141 млн. тонн, говорится в материалах International Copper Study Group (ICSG).

В частности, в Чили производство меди было снижено на 10%, в Японии — на 6,4%. В Конго зафиксирован прирост на 7,8%, в КНР — на 9,3%. Вне этих двух стран производство сократилось на 1,6%, в странах Азии без учета Китая — показало снижение на 3,2%. Индия улучшила показатели на 20%.

Видимое потребление рафинированной меди по результатам 10 месяцев 2025 года выросло в годовом соотношении на 5,5% до 23,612 млн. тонн. Вне КНР зафиксировано улучшение на уровне 1,7%, в самом Китае — прирост на 7,5%.

Профицит предложения на рынке меди, по данным декабрьского бюллетеня ICSG, составил 0,122 млн. тонн по сравнению с профицитом в 0,261 млн. тонн за январь-октябрь 2024 года. (Металлсервис 22.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Медный рудник на севере Армении планирует нарастить добычу в 2027 году.

Ахталинский горнообогатительный комбинат планирует обратиться в регулирующие органы за увеличением допустимого объема добычи — предположительно в 2027 году. Об этом заявил в беседе со Sputnik Армения генеральный директор комбината Вилен Акопян.

Предприятие эксплуатирует обогатительную фабрику в городе Ахтала на севере Армении (недалеко от границы с Грузией). До 1988 года здесь перерабатывалась руда с одноименного (Ахталинского) полиметаллического и Шамлухского медного рудника (подземного). В 2001 году комбинат был перезапущен, но работает только на руде из Шамлуха. В 2024 году предприятие добыло и переработало 350 тыс. тонн руды, по итогам 2025-го ожидается около 400 тыс., из которых будет произведено порядка 11 тысяч тонн медного концентрата (обогащенной руды, предназначенной для переплавки).

На вопрос, полностью ли восстановлены коммуникации после наводнения в мае 2024 года, Акопян ответил, что уже через 2 дня после наводнения комбинат возобновил работу.

Временные мосты, установленные на реке Дебед, имеют достаточную прочность, чтобы по ним могли проезжать грузовики с рудой до ближайшей железнодорожной станции. Сейчас для увеличения объемов добычи руды компания проводит переоценку запасов, а в этом году обновила парк техники (что и помогло увеличить добычу).

Напомним, учитывая относительно небольшие запасы Шамлухского рудника, Ахталинскому ГОК разрешено добывать до 500 тысяч тонн руды в год (для сравнения, Зангезурский медно-молибденовый комбинат в год добывает более 20 млн тонн). При таких небольших объемах руднику не полагается отдельное хвостохранилище, и отвалы приходится складывать прямо на руднике, предварительно просушивая их до полусухого состояния (10-12% влажности). Сейчас на Шамлухском руднике и Ахталинском ГОК работают около 500 человек. К сожалению, практикантов из вузов и училищ на предприятии нет, но компания хочет активизировать сотрудничество, в частности, с геологическим факультетом Политехнического университета. (Sputnik Армения 21.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

Glencore приобрела медный проект в Перу.

Транснациональная корпорация Glencore приобрела за неназванную сумму медное месторождение Queshua в центральной части Перу у японской компании Pan Pacific Copper (PPC), которая входит в группу JX Advanced Metals.

Месторождение содержит около 260 млн. т руды. В соответствии с ТЭО, подготовленным PPC еще в 2010 г., на нем ежегодно планировалось получать порядка 60 тыс. т меди в концентрате. Объем инвестиций в проект оценивается в \$1,3 млрд.

Для JX добыча меди больше не представляет интереса. Компания в последние годы фокусируется на поставках фольги для полупроводниковой промышленности, редких и редкоземельных металлов, а также других материалов, применяемых в высокотехнологичных отраслях.

В то же время, для Glencore приобретение Queshua удачно дополняет ее собственные перуанские проекты. В непосредственной близости находится ее действующий рудник Antapaccsaу. К настоящему времени добыча сократилась там на треть от пика 2016 г. — от 221 тыс. т меди в концентрате в 2016 г., до 146 тыс. т.

Компания планировала ввести в эксплуатацию соседнее месторождение Согоссоһуаусо, что позволило бы нарастить производство до 250 тыс. т в год. А после покупки Queshua этот показатель может превысить 300 тыс. т в год. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**Китайская Fuye Group Co. строит предприятие по выпуску вторичной катодной меди.**

23 декабря в китайском уезде Яньшань официально началось строительство проекта по производству 200 тыс. т вторичной катодной меди, инициированное компанией Jiangxi Hefan Environmental Technology Co., Ltd., дочерней компанией Fuye Group Co., Ltd. Общий объем инвестиций составляет 3 миллиарда юаней.

Завершение строительства ожидается в августе 2027 г. После выхода на полную производственную мощность, при условии соответствия стандартам, проект будет приносить годовой доход, превышающий 26 млрд юаней, и обеспечивать ежегодные налоговые поступления в размере 2,235 млрд юаней. (MetalTorg.ru 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Цинковая промышленность

Общие новости цинковой промышленности

На мировом рынке цинкового концентрата в 2026 г. сохранится дефицит.

В 2026 г. мировое производство цинка в концентрате возрастет примерно на 300 тыс. т по отношению к текущему году, тогда как потребление рафинированного цинка прибавит около 400 тыс. т. В результате на рынке сырья сохранится дефицит, прогнозируют аналитики китайского издания «Shanghai Metals Market» (SMM).

По их данным, в 2025 г. мировое производство цинка в концентрате увеличилось более чем на 600 тыс. т по сравнению с предыдущим годом. При этом, вклад Китая составил порядка 50 тыс. т. Зато производство рафинированного цинка в Китае возросло более чем на 600 тыс. т, покрыв весь прирост предложения сырья. За пределами Китая, по оценкам SMM, выпуск металла немного снизился.

В 2026 г. возникнет обратная ситуация. Китайские компании нарастят производство цинка в концентрате на 200 тыс. т по сравнению с предыдущим годом, а в странах остального мира рост составит 100 тыс. т. Такие рудники как Antamina (Перу), Red Dog (США) и Mount Isa (Австралия) сократят добычу.

По прогнозу SMM, темпы роста мирового производства цинка в концентрате будут относительно низкими и в 2027-2030 гг. Поэтому некоторый дефицит этого сырья на мировом рынке сохранится и в среднесрочной перспективе.

Согласно данным Генеральной таможенной администрации КНР (GACC), в январе-ноябре 2025 г. в страну поступило из-за рубежа 4,868 млн. т (валовых) цинкового концентрата. Это на 33,7% превышает уровень аналогичного периода прошлого года. (Металлоснабжение и сбыт 24.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



Прочие отрасли цветной металлургии

Зарубежные новости по прочим отраслям цветной металлургии

Китайская компания приобрела литиевый проект в Аргентине.

Крупная китайская девелоперская компания China Union Holdings заключила сделку о приобретении у канадской Lithium Chile ее дочерней компании Argentum Lithium за \$175 млн. с целью диверсификации своего бизнеса и экспансии в сектор альтернативной энергетики.

Китайская компания в 2023 г. приобрела миноритарный пакет акций фирмы, разрабатывающей технологии производства лития, а в начале 2024 г. - производителя абсорбентов, улавливающих соли лития. Новая сделка стала логичным шагом по дальнейшему развитию этого направления.

Благодаря приобретению China Union получит 80% акций литиевого проекта Arizaro в провинции Сальта на северо-западе Аргентины. Его измеренные запасы оцениваются в 261 тыс. т эквивалента карбоната лития, а полные могут достигать 2,5 млн. т.

Ранее Argentum Lithium подготовила ТЭО проекта строительства комбината по производству карбоната лития аккумуляторного качества. Предполагаемые объемы производства пока не называются. Ожидается, что после закрытия сделки китайская компания ускорит переход к непосредственной реализации проекта.

Со своей стороны, Lithium Chile заявляет, что продажа аргентинского актива поможет ей в развитии более приоритетных для компании литиевых проектов в Чили. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

ERG заключила долгосрочный договор о поставке галлия с Mitsubishi.

В рамках государственного визита Президента РК Касым-Жомарта Токаева в Японию Eurasian Resources Group (ERG) подписала договор с компанией Mitsubishi Corporation RtM Japan Ltd. на поставку галлия. Реализация Группой одного из ключевых проектов в сфере критических минералов позволит Казахстану выйти на второе место в мире по производству этого продукта.



Оптимальная технология производства галлия из производственных растворов Павлодарского алюминиевого завода АО "Алюминий Казахстана" - это собственная разработка компании ERG Research and Development. Выбранная технология позволяет повышать качество основной продукции - глинозема, снижать его потери и извлекать галлий из растворов с крайне низким его содержанием, получая ценный стратегический высокочистый металл.

Объем инвестиций в строительство участка по производству галлия превышает 12,5 млрд. тенге, будет создано порядка 70 рабочих мест.

Мощность нового производства - 15 тонн галлия в год. Первую продукцию планируется получить в третьем квартале 2026 года. Реализация проекта ERG позволит Казахстану занять второе место среди производителей галлия.

- В своем Послании Глава государства отметил особую значимость редкоземельных металлов и критических минералов и необходимость прочно встроиться в мировые производственные и торговые цепочки. Галлий - критически важный металл из-за его широкого применения в современных технологиях, особенно в электронике. Поэтому наш проект полностью соответствует задачам, поставленным Президентом. Запуск производства галлия и будущие его поставки в адрес Mitsubishi Corporation RtM Japan Ltd демонстрируют, что, развивая отечественные предприятия, мы можем превращать стратегические ресурсы в конкурентоспособный продукт и укреплять позиции Казахстана в сфере высокотехнологичных материалов, - отметил главный исполнительный директор, председатель Совета директоров ERG Шухрат Ибрагимов.

Для справки: Название компании: *Евразийская группа, ТОО (Eurasian Resources Group, ERG, БИН 140440023625)*
 Адрес: 010000, Республика Казахстан, Астана, пр. Кабанбай Батыра, 30А Телефоны: +77172592133; +77172592144; +77172592177; +77172614647; +77172614719 Е-Mail: info@erg.kz; erg@erg.kz Web: <https://www.erg.kz/ru> Руководитель: *Шахажанов Серик Каримжанович, генеральный директор; Ибрагимов Шухрат Алиджанович, председатель Совета директоров* (Металлоснабжение и сбыт 25.12.25)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)