

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".



Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

## Информационная услуга «Тематические новости»

Бюллетень содержит данные  
за период с 15 октября 2018 по 22 октября 2018

### Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ и многое другое





## Содержание выпуска

<b>Общие новости</b> .....	<b>4</b>
<b>Общие новости отрасли</b> .....	<b>4</b>
<i>Заявления для прессы по итогам российско-узбекистанских переговоров с участием президентов двух стран</i> .....	4
<b>Новости строительства</b> .....	<b>7</b>
<i>В III квартале 2018 года объем спроса на первичном рынке жилья бизнес-класса вырос на 18% (Москва)</i> .....	7
<b>Инвестиционные проекты</b> .....	<b>9</b>
<i>В Краснодаре BASF открывает завод по производству добавок в бетонные смеси</i> .....	9
<i>Свердловская область: Швейцарский концерн Sika открыл в РФ новый завод по выпуску добавок в бетон</i> .....	9
<i>Китайский инвестор отказался от производства в ТОСЭР Бакала</i> .....	9
<i>Свердловская область теряет инвестпроекты. Упущенная выгода за три года — более 40 млрд рублей. "Новости 66.ru". 18 октября 2018</i> .....	10
<b>Новости компаний отрасли</b> .....	<b>12</b>
<b>Новости о компании "Евроцемент групп"</b> .....	<b>12</b>
<i>"Евроцемент" в 2020 г создаст кластер стройматериалов в Узбекистане за \$200 млн</i> .....	12
<i>Холдинг "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" вложил 0,5 млрд рублей инвестиций в строительство автоматизированной линии транспортировки и модульной отгрузки и линии паллетирования цемента на предприятии "Кавказцемент"</i> .....	12
<i>Сотрудники "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" изучили современные методы работы с сыпучими материалами на ленточных конвейерах</i> .....	13
<b>Новости о компании "Сибирский цемент"</b> .....	<b>14</b>
<i>"Сибирский цемент" подвел производственные итоги за девять месяцев 2018 года</i> .....	14
<b>Новости о компании LafargeHolcim</b> .....	<b>15</b>
<i>LafargeHolcim представил Правительству РФ предложения о применении передовых технологий для развития транспортной инфраструктуры России</i> .....	15
<b>Новости о Группе ЛСР</b> .....	<b>16</b>
<i>В производстве строительных материалов Группы ЛСР наблюдается разнонаправленная динамика</i> .....	16
<i>Натуральные показатели продаж "Группы ЛСР" за 3-й квартал 2018 года</i> .....	16
<b>Новости прочих компаний</b> .....	<b>20</b>
<i>Работа в наклон. "Business-class (Пермь)". 15 октября 2018</i> .....	20
<b>Рынок цемента</b> .....	<b>21</b>
<b>Новости рынка цемента</b> .....	<b>21</b>
<i>Рост цены на цемент в РФ приостановился</i> .....	21
<b>Новости о перевозке цемента</b> .....	<b>22</b>
<i>Погрузка в Пермском регионе СвЖД за 9 месяцев выросла на 2,6%</i> .....	22
<i>Вагоны "полегчали". "Железнодорожник Поволжья". 11 октября 2018</i> .....	22
<i>Транспортный коридор "Север-Юг" самый оптимальный маршрут с экономической точки зрения. "Азербайджанское государственное информационное агентство". 16 октября 2018</i> .....	23
<b>Региональные новости</b> .....	<b>25</b>
<i>Производство цемента в Сибири за 9 месяцев сохранилось на уровне 2,5 млн т</i> .....	25
<b>Рынок бетона</b> .....	<b>26</b>
<b>Новости рынка товарного бетона</b> .....	<b>26</b>
<i>Более 700 компаний из Петербурга оказались на грани "вымирания". "РосБизнесКонсалтинг". 19 октября 2018</i> .....	26
<b>Региональные новости рынка бетона</b> .....	<b>28</b>
<i>На Дальнем востоке создан сверхплотный судостроительный бетон</i> .....	28



<b>Рынок ЖБИ .....</b>	<b>29</b>
Новости рынка пенобетона, газобетона и ЖБИ.....	29
<i>На российском заводе H+H внедрена система промышленной безопасности LOTO.....</i>	<i>29</i>
<b>Новости сырья .....</b>	<b>30</b>
<i>Цена щебня в РФ установила новый абсолютный рекорд. ....</i>	<i>30</i>
<b>Зарубежные новости .....</b>	<b>31</b>
<b>Новости ближнего зарубежья .....</b>	<b>31</b>
<i>Не менее 10% всего экспорта цемента будет проходить через биржевые торги на ОАО "Белорусская универсальная товарная биржа" (БУТБ), сообщает пресс-служба биржи. ....</i>	<i>31</i>
<i>Производство цемента в РБ начало свое сезонное снижение. ....</i>	<i>31</i>
<i>Бетонная отрасль Казахстана переживает сейчас вторую волну стремительного роста. ....</i>	<i>32</i>
<i>Производство бетона в Казахстане в сентябре 2018 года. ....</i>	<i>32</i>
<i>Производство цемента в Азербайджане в январе-сентябре увеличилось на 22%. ....</i>	<i>32</i>
<i>Производство цемента в Казахстане в сентябре 2018 года. ....</i>	<i>33</i>
<b>Новости дальнего зарубежья .....</b>	<b>34</b>
<i>Производство цемента в КНР в сентябре 2018 года. ....</i>	<i>34</i>





# Общие новости

## Общие новости отрасли

### Заявления для прессы по итогам российско-узбекистанских переговоров с участием президентов двух стран.

**Ш.Мирзиёв:** Уважаемый Владимир Владимирович! Уважаемые представители средств массовой информации! Дамы и господа!

От всей души приветствую Вас, уважаемый Владимир Владимирович, и наших российских друзей на земле Узбекистана. Нас в Узбекистане радуют огромные достижения Российской Федерации, которые стали возможными прежде всего благодаря мудрой, дальновидной и решительной политике выдающегося государственного деятеля мирового масштаба Владимира Владимировича Путина.

Особую признательность хочу выразить Президенту Российской Федерации за последовательные личные усилия, направленные на укрепление дружественных связей и всестороннего сотрудничества между нашими государствами. Говоря об этом, позвольте от имени многонационального народа нашей страны поблагодарить Вас, уважаемый Владимир Владимирович, за установление и торжественное открытие в Москве памятника первому президенту Узбекистана Исламу Абдуганиевичу Каримову.

Наши с Вами регулярные встречи и беседы придали мощный импульс развитию узбекско-российского сотрудничества, стратегического партнёрства и союзничества. Отношения наших стран вышли на качественно новый уровень. Это в очередной раз подтвердили состоявшиеся переговоры, которые прошли традиционно в доверительной, открытой и конструктивной атмосфере. Мы обсудили состояние и перспективы укрепления двустороннего сотрудничества.

Россия является ключевым торговым партнёром Узбекистана. Товарооборот с начала года вырос на 30 процентов. В этом году, мы ожидаем, объём взаимной торговли составит до 6 миллиардов долларов, а в ближайшие годы достигнет 10 миллиардов долларов.

Признательны российской стороне за создание "зелёного коридора" для поставок в Россию плодоовощной продукции из Узбекистана. Мы договорились о распространении этой практики и на другие виды нашей продукции, в том числе текстильной. Российские инвестиции в нашей экономике превышают 8,5 миллиарда долларов.

Подготовлен пакет новых инвестиционных соглашений и торговых контрактов с ведущими российскими компаниями и банками: "Газпром", Газпромбанк, "ЛУКОЙЛ", "Росатом", "Форус", Внешэкономбанк и другие, – на сумму порядка 25 миллиардов долларов.

Мы заинтересованы в развитии прямых контактов между регионами двух стран.

Большое значение имеет проведение в рамках визита Первого межрегионального форума Узбекистана и России, итогами которого стали проекты сотрудничества на сумму более 2 миллиардов долларов.

Сегодня мы вместе с уважаемым Владимиром Владимировичем дадим старт реализации нового проекта стратегического партнёрства – первой в Узбекистане атомной электростанции. Её строительство будет способствовать развитию промышленного потенциала и созданию новых рабочих мест в различных отраслях экономики нашей страны.

Переговоры подтвердили совпадение и близость наших позиций по актуальным региональным и международным вопросам. Будет продолжено взаимодействие в рамках Организации Объединённых Наций, СНГ, ШОС и других авторитетных международных и региональных структур.

Вопросы безопасности всегда будут в центре нашего внимания. Состоялся детальный обмен мнениями о координации совместных усилий по противодействию терроризму, экстремизму, особенно радикализации в молодёжной среде. Мы также всесторонне обсудили взаимодействие в военной и военно-технической сферах.

Приоритетное значение придаём развитию культурно-гуманитарных связей, прежде всего в области науки, образования, здравоохранения и туризма. Хорошим примером их наращивания является проведённый накануне визита в Ташкенте первый совместный образовательный форум "Новые кадры для новой экономики" с участием 80 руководителей ведущих российских вузов. Подписано более ста соглашений.

Хотел бы отметить, что по количеству иностранных студентов в российских вузах Узбекистан занимает одно из первых мест среди стран СНГ. Для получения качественного российского образования с этого учебного года в Узбекистане открыт филиал Московского института стали и сплавов в городе Алмалыке. Также планируем создать филиалы МГИМО, Национального исследовательского ядерного университета МИФИ, Всероссийского государственного института кинематографии, Московского энергетического института, Российского химико-технологического университета. И такое сотрудничество будет продолжено.



Мы договорились активизировать взаимодействие в сфере науки. Яркий пример, Вы были сейчас свидетелями, – был подписан совместный проект по созданию для развития космических исследований супермощного радиотелескопа на плато Суффа. Реализацию этого проекта мы обсуждали с Владимиром Владимировичем несколько месяцев назад, а уже сегодня мы принимаем "дорожную карту". Я не исключаю возможность, что в недалёком будущем на российском космическом корабле полетит гражданин Узбекистана. В целях дальнейшего сближения наших народов мы договорились четвёртый узбекско-российский форум молодёжи провести в Узбекистане.

Хотел бы затронуть ещё одну важную для всех нас тему. Чтобы в 2020 году достойно отметить 75-летие Великой Победы, мы в Узбекистане разрабатываем специальную программу. В её рамках планируем создать в Ташкенте парковый комплекс "Победа". Он станет символом нашей общей борьбы против фашизма, послужит воспитанию молодого поколения в духе уважения к истории, патриотизма и дружбы народов.

Великая русская культура всегда была и будет неотъемлемой частью духовной жизни узбекского общества. С целью более широкого приобщения населения, прежде всего молодёжи, к лучшим произведениям русской литературы мы планируем издать на узбекском языке 100-томное собрание "Шедевры русской классики".

Дорогие друзья! Уверен, что государственный визит Президента Российской Федерации уважаемого Владимира Владимировича Путина в Узбекистан даст мощный импульс дальнейшему развитию полномасштабного сотрудничества между нашими странами.

С большим удовольствием предоставляю слово Президенту Российской Федерации уважаемому Владимиру Владимировичу Путину.

**В.Путин:** Уважаемый Шавкат Миромонович! Уважаемые коллеги, друзья!

Государственный визит в Республику Узбекистан проходит, действительно, в дружественной и весьма деловой обстановке, которая всегда отличала российско-узбекские контакты на всех уровнях.

Мы с Президентом Узбекистана провели конструктивные и исключительно полезные переговоры, предметно рассмотрели очень широкий спектр вопросов двустороннего взаимодействия, обменялись мнениями по актуальным международным и региональным проблемам. У нас будет ещё возможность в неформальной обстановке с Президентом поговорить по этим темам дополнительно. Намечены ключевые направления развития наших отношений союзничества и стратегического партнёрства.

Все эти темы отражены в только что подписанном нами Совместном заявлении. В нём заданы чёткие ориентиры для дальнейшей работы министерств, ведомств и организаций по углублению нашего сотрудничества.

Заключены и другие важные двусторонние договорённости, а также крупные коммерческие контракты.

Традиционно приоритетное внимание на переговорах было уделено вопросам экономического развития и взаимодействия в этой сфере. Узбекистан занимает четвёртое место по объёму торговли с Россией среди государств СНГ. Торгово-экономические связи между нашими странами продолжают динамично развиваться. В прошлом году двусторонний товарооборот вырос на 34 процента, а в январе–июле прибавил ещё 32 процента.

Объём накопленных российских инвестиций в узбекскую экономику приближается к девяти миллиардам долларов. Но я считаю, что это только начало.

В Узбекистане зарегистрировано более одной тысячи предприятий с участием капитала из России. Условия, которые Президентом Мирзиёевым создаются для работы российских экономических операторов, дают основания полагать, что это тоже только первые шаги в совместной работе.

Чтобы придать российско-узбекскому взаимодействию, прежде всего в сфере экономики, дополнительный импульс, приняли с Президентом решение создать совместную комиссию под руководством премьер-министров. Комиссия будет заниматься стратегическими вопросами экономического, инвестиционного и технологического взаимодействия.

Особого внимания заслуживает сфера энергетики, в которой обозначились хорошие перспективы. Прежде всего отмечу масштабный проект "Росатома" по строительству первой в Узбекистане атомной электростанции, о котором мы договорились в прошлом году в Москве в ходе государственного визита к нам Президента Узбекистана.

Сегодня вместе с Шавкатом Миромоновичем мы дадим старт реализации этого проекта. По сути, речь идёт не просто о строительстве какого-то крупного промышленного объекта – речь идёт о создании новой отрасли в Узбекистане, новой отрасли экономики.

Два энергоблока АЭС общей мощностью 2,4 мегаватта обеспечат производство недорогой и чистой электроэнергии, которую планируется поставлять потребителям как в Узбекистане, так и в других странах Центральной Азии, что будет способствовать энергетической стабильности не только Узбекистана, но и всего региона.

Подчеркну, что при возведении АЭС будут применяться наиболее передовые технологии, экономически эффективные и надёжные инженерные решения, соблюдаться высочайшие стандарты безопасности и самые строгие экологические требования.

Свой вклад в развитие электроэнергетики Узбекистана вносят "Силовые машины". Компания помогает модернизировать Сырдарьинскую ТЭС и Чарвакскую ГЭС. Узбекским партнёрам переданы конкретные



предложения по формированию среднеазиатского энергетического кольца, которое объединило бы энергосистемы государств региона.

Хороший опыт сотрудничества накоплен в сфере добычи, переработки и транспортировки углеводорода. В апреле наша компания "ЛУКОЙЛ" ввела в строй крупнейший в Узбекистане Кандымский газоперерабатывающий комбинат производительностью 8,1 миллиарда кубических метров в год. "Газпром" осуществляет закупки узбекского газа в объёме 5 миллиардов кубических метров в 2017 году, разрабатывает месторождение Шахпахты, ведёт геолого-разведочные работы в Устюртском регионе республики.

Отмечу поступательное развитие двусторонней промышленной кооперации. "Ростех" и его узбекские партнёры создали совместные предприятия по выпуску вертолётов, станков, медицинской техники.

Расширяет своё присутствие на рынке Узбекистана Россельмаш, КАМАЗ, "Евроцемент" и другие российские компании. А "Вымпелком" является одним из ведущих операторов сотовой связи в республике: его абонентская сеть насчитывает порядка 10 миллионов человек.

Подробно рассмотрели перспективы сотрудничества в сельском хозяйстве. В январе–июне объём взаимной торговли продукцией АПК вырос на 30 процентов. Во многом это результат внедрения системы "зелёного коридора", что позволяет беспрепятственно осуществлять поставки аграрных товаров через границы двух стран.

Тема сельского хозяйства – одна из основных в повестке дня проходящего сейчас в Ташкенте Первого форума регионов, на пленарном заседании которого мы планируем с Шавкатом Миромоновичем выступить сегодня.

На форум прибыла представительная российская делегация из 37 регионов. В его программе семинары, панельные дискуссии не только по вопросам АПК, кстати говоря, но и по другим самым разным направлениям двустороннего взаимодействия. Идея такого совместного мероприятия была предложена Шавкатом Миромоновичем, и мы, конечно, её всецело поддержали.

Российско-узбекский форум регионов может стать и ежегодным форматом. Подобные межрегиональные форумы Россия проводит с целым рядом государств СНГ, и это приносит хорошие результаты не только для развития сотрудничества между регионами, но и в целом для двусторонних отношений.

Мы обсудили и вопросы гуманитарного сотрудничества. Договорились всемерно поощрять научные и образовательные обмены. Эти темы на повестке дня ещё одного совместного форума – "Новые кадры для новой экономики", который также проходит в эти дни в Ташкенте.

К слову, в настоящее время в вузах России обучается свыше 25 тысяч узбекских студентов. В Узбекистане открыты филиалы МГУ, академии имени Плеханова, Университета нефти и газа имени Губкина.

При обсуждении ключевых региональных проблем констатировали совпадение или близость позиций России и Узбекистана. Условились продолжить внешнеполитическую координацию на площадках Организации Объединённых Наций, других ведущих международных организаций, тесно взаимодействовать в рамках СНГ и Шанхайской организации сотрудничества.

В наших общих интересах – нормализация обстановки в Афганистане. Россия приветствует активное участие Узбекистана в содействии запуску мирного процесса. Считаю важным купировать исходящие из этой страны угрозы, связанные с распространением терроризма, наркотрафика и организованной преступности.

И в заключение хочу ещё раз сердечно поблагодарить Шавката Миромоновича и всех наших узбекских друзей, коллег за тёплый, радушный приём, полезные и результативные переговоры.

Я думаю, что Шавкат Миромонович в силу своих душевных качеств несколько преувеличил мой вклад в историю, но хочу вас заверить, что мы будем всё исполнять, всё, о чём мы договорились. Уверен, что это принесёт пользу развитию наших межгосударственных связей, будет укреплять дружбу между нашими народами и, безусловно, скажется на благосостоянии граждан наших стран.

Благодарю вас за внимание. (Сайт Президента России 19.10.18)





## Новости строительства

### В III квартале 2018 года объем спроса на первичном рынке жилья бизнес-класса вырос на 18% (Москва).

Департамент консалтинга и аналитики Knight Frank подготовил отчет по состоянию первичного рынка жилья бизнес-класса в III квартале 2018 года. По данным исследования, за данный период зафиксирован рост объема спроса на 18 п.п., а общий объем предложения сократился на 10,6 п.п. в сравнении с предыдущим кварталом.



· По итогам III квартала 2018 года московский первичный рынок жилой недвижимости бизнес-класса представлен 98 жилыми комплексами. За три прошедших месяца рынок пополнился на 1350 лотов: стартовали продажи в 3 новых проектах – Bauman House (Capital Group), Big Time (Tekta Group) и Chkalov (Vesper), а также в новых очередях уже реализующихся комплексов. Общий объем предложения сократился на 10,6 п.п., что связано с показателем поглощения за квартал, который существенно превышает объем поквартального пополнения предложения новыми лотами.

· Наибольший объем лотов по-прежнему сосредоточен в Западном административном округе – 24% от общего объема предложения, в САО – 17%. Почти равные доли приходятся на СЗАО и ЦАО – 15,4% и 15,3% соответственно.

· По итогам III квартала средний бюджет предложения увеличился на 1,6 п.п. и достиг цены в 20,6 млн руб. Средневзвешенная цена 1 кв. м выросла на 2 п.п., составив 268 тыс. руб. Самая высокая средневзвешенная стоимость 1 кв. м, как и прежде, зафиксирована в ЦАО – 352 тыс. руб., квартальный рост в округе составил 1 п.п. Далее по величине средневзвешенной цены предложения следует САО со значением 323 тыс. руб. и максимальным квартальным ростом показателя на 10 п.п., в связи с повышением стадий строительства реализующихся проектов. Замыкает тройку лидеров ЮЗАО с показателем в 268 тыс. руб., и квартальным ростом в 5 п.п. за счет введения в эксплуатацию комплексов The MID и "Родной город. Воронцовский парк". Также в III квартале 2018 года были сданы корпуса 1-5 в проекте "Сердце Столицы" и комплекс "Дом в Мневниках" ("Лидер Инвест").

· На 10 п.п. снизилась средневзвешенная стоимость 1 кв. м в ЮАО, на данный момент она составляет 225 тыс. руб. Отрицательная динамика связана, в первую очередь, с приостановкой продаж в проекте "Нескучный Home&Spa", где средневзвешенная цена 1 кв. м составляла 388 тыс. руб.

· Объем спроса в III квартале вырос на 18 п.п. по сравнению с предыдущим. Количество сделок – 3 730 шт., а средний бюджет составил 18 млн руб., продемонстрировав рост на 5 п.п. Больше всего сделок было зарегистрировано в июле и сентябре.

· Более половины (56%) всего объема спроса приходится на 3 округа: ЗАО, ЦАО и САО. Лидером по количеству сделок стал Западный административный округ, на долю которого приходится 25% от общего объема продаж. Наибольшее количество сделок зафиксировано в таких проектах, как "Небо" (Capital Group), "Береговой" ("Главстрой Девелопмент") и Life Кутузовский ("Пионер"). Кварталом ранее ЗАО был на третьем месте с долей 18%. Таким образом, квартальный рост сделок в ЗАО составил 7 п.п.

· На втором месте, как и в прошлом квартале, находится ЦАО (17%), потерявший за квартал 2 п.п. Тройку лидеров по спросу замыкает САО с долей 16% (показатель упал на 4 п.п.). Кварталом ранее этот округ занимал первое место по объему спроса. Смена лидеров связана с ростом продаж в жилых комплексах Западного административного округа. Аутсайдерами по уровню спроса стали ЮВАО с долей в 4% (реализуется всего один комплекс бизнес-класса) и ВАО – 1%.

· Лидерами продаж по итогам III квартала 2018 года стали комплексы "Зиларт" ("ЛСР"), HeadLiner ("Кортрос") и "Символ" ("Донстрой"), суммарная доля которых составила 16,7% от общего количества сделок. Стоит отметить, что сильным драйвером спроса по-прежнему является ипотека, доля сделок с привлечением которой составила 34%.

· В период с III квартала 2017 года по III квартал 2018 года на 3,5 п.п. выросла доля лотов, экспонирующихся с отделкой, достигнув 15,5% от общего объема предложения. Годом ранее лишь в 12 комплексах бизнес-класса предлагались лоты с отделкой, по итогам III квартала этого года – уже в 20 проектах. В абсолютном выражении количество лотов с отделкой по итогам III квартала 2017 года составляло 1 783 шт., на начало октября 2018 года – 2 328 шт. До конца года ожидается выход еще 7 новых проектов в сегменте бизнес-класса, в 4-х из которых будут предлагаться лоты с отделкой. Старты продаж заявлены в ЗАО, САО, ЮАО и СВАО.

· По словам Ольги Широковой, директора департамента консалтинга и аналитики Knight Frank: "Если на протяжении 2016-2017 гг. в бизнес-классе мы наблюдали ежеквартальный рост объема первичного предложения, то начиная со II квартала 2018 г. – прямо противоположная тенденция - снижение объема первичного предложения. Это связано с ростом количества сделок в совокупности со снижением нового объема предложения. Увеличение спроса, в свою очередь, связано с ожиданием покупателями возможного роста цен на первичном рынке из-за перехода девелоперов на новую схему работы".



**Для справки:** Название компании: *Найт Фрэнк, АО* Адрес: *115054, Россия, Москва, ул. Валовая, 26* Телефоны: *+7(495)9810000* Факсы: *+7(495)9810011* E-Mail: [kf@ru.knightfrank.com](mailto:kf@ru.knightfrank.com) Web: <http://www.knightfrank.ru> Руководитель: *Атопиев Дмитрий, управляющий директор-партнер; Маленков Николай Андреевич, генеральный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 16.10.18)





## Инвестиционные проекты

### В Краснодаре BASF открывает завод по производству добавок в бетонные смеси.

Завод по производству добавок в бетонные смеси, инвестиции в строительство которого составили около двух миллионов евро, в среду в Краснодаре открывает концерн BASF, сообщили РИА Новости в администрации Краснодарского края.

"BASF открывает новый завод по выпуску добавок в бетонные смеси в городе Краснодаре... Объем инвестиций компании составил около двух миллионов евро, мощность завода превышает 5 тысяч тонн продукции в год", — сказал собеседник агентства.

Сообщается об экологической безопасности производства и адаптированности производимой продукции для применения на юге России. Отмечается, что завод будет выпускать более 20 разновидностей добавок. Продукция краснодарского завода предположительно будет поставляться в регионы Южного и Северо-Кавказского федеральных округов.

Сама компания не раскрывает подробности реализованного проекта до официального запуска завода.

BASF – компания химической отрасли, имеющая производственные площадки более чем в 80 странах мира, сообщается на ее сайте. (РИА Недвижимость 17.10.18)

### Свердловская область: Швейцарский концерн Sika открыл в РФ новый завод по выпуску добавок в бетон.

Швейцарский химконцерн Sika расширил свои производственные мощности в России, открыв вблизи Екатеринбурга завод по производству добавок к бетону, говорится в релизе компании.

"Вокруг завода находятся пять городов с населением более одного миллиона человек и привлекательные строительные рынки... Соседство с клиентами и более короткие маршруты значительно укрепляют конкурентное положение Sika", — говорится в релизе.

Новый завод в Березовском, к северо-востоку от Екатеринбурга, обеспечит экономии расходов, считает компания.

Sika — швейцарский концерн по производству материалов строительной химии и материалов для промышленности с 80 филиалами в 74 странах мира. В состав компании Sika входят производственные предприятия, научные лаборатории, центры технической поддержки и торговые представительства.

В России Sika работает с 2003 года, производственные линии налажены в Лобне, Ржеве, Санкт-Петербурге, Волгограде и Владивостоке. Компания рассматривает Россию в качестве одного из важнейших рынков, постоянно инвестируя в строительство новых производств, локализацию сырьевой базы, развитие научно-исследовательского центра. Совокупный объем инвестиций в российский бизнес, сделанных с 2007 года, составил более 1,7 миллиарда рублей.



**Для справки:** Название компании: ООО ЗИКА Адрес: 141730, Московская область, г. Лобня, ул. Гагарина, 14  
Телефоны: +7(495)5777333 Факсы: +7(495)5777331 E-Mail: [Karnyukhina.Tatiana@ru.sika.com](mailto:Karnyukhina.Tatiana@ru.sika.com);  
[Rzhevskaya.Ella@ru.sika.com](mailto:Rzhevskaya.Ella@ru.sika.com); [info@ru.sika.com](mailto:info@ru.sika.com) Web: [rus.sika.com](http://rus.sika.com) Руководитель: Зюзя Сергей Юрьевич, генеральный директор (РИА Недвижимость 18.10.18)

### Китайский инвестор отказался от производства в ТОСЭР Бакала.

Компанию не устроил вклад со стороны Российской Федерации

Один из пяти резидентов территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР) Бакала – крупная китайская энергетическая компания СЕЕС NEPC II – отказался от строительства в моногороде цементно-клинкерного завода.

Об этом, 17 октября, на заседании комитета Законодательного собрания Челябинской области по промышленной политике и транспорту сообщила первый заместитель министра экономического развития региона Ирина Акбашева.

"Китайцы не принимают вклад со стороны Российской Федерации в виде только месторождения. Они хотели бы иметь живые деньги. Чудес не произошло", – пояснила Акбашева.

Как сообщало издание, сегодня также стало известно о проблемах с получением статуса ТОСЭР Миасским городским округом. (Правда УРФО 17.10.18)



## Свердловская область теряет инвестпроекты. Упущенная выгода за три года — более 40 млрд рублей. "Новости 66.ru". 18 октября 2018

В регионе заморожены или отменены не менее семи крупных инвестиционных проектов. Свердловская область теряет инвестпроекты. В понедельник "Национальная сурьмяная компания" заявила, что реализует проект с вложением 1 млрд руб. за пределами региона. Летом область покинула бельгийская компания Lhoist Group, которая планировала построить с нуля известковое производство за \$100 млн. РБК Екатеринбург проанализировал массив данных по анонсированным инвестпроектам и попытался определить их текущий статус. Результаты анализа показали, что за последние три года в регионе были приостановлены или отменены не менее семи крупных проектов. Сумма упущенной выгоды для области — порядка 40,4 млрд руб.



### *Нереализованные инвестиционные проекты Свердловской области*

№	Наименование	Продукт	Инвестиции (млрд руб.)	Срок реализации проекта	Финансы в 2017 году
1.	ООО «ГРОСС»	триоксид сурьмы	1	2014–2016	+ 1,1 млн руб.
2.	ООО «Пролайн»	известь	6,5	2010–2016	-178 млн руб.
3.	АО «ГРС УРАЛ»	металлообрабатывающее оборудование	3,15	2010–2015	+ 393 тыс. руб.
4.	ПАО «КЭФ»	алюминиевые порошки	2	2016–2018	-120,2 млн руб.
5.		спецсплавы и стали	6	2016–2018	
6.	ООО «Мит-Лайн» и AFECC (Китай)	цемент	15,1	-	-
7.	ООО «Михайловский карьер»	цемент	6,68	2014–2018	+ 1,4 млн руб.

Инвесторы проектов № 1 и № 2 ушли из Свердловской области. Остальные проекты либо приостановлены, либо их статус не известен.

В таблице описаны капиталоемкие проекты, требующие длительной подготовки из-за разрешительных процедур. Но даже при этих условиях три года — достаточный срок для запуска производства. У ряда свердловских инвесторов это время ушло на безрезультатную борьбу с неблагоприятным инвестиционным климатом в регионе.

Опрос, проведенный РБК Екатеринбург среди уральских бизнесменов, показал, что Свердловская область не может обеспечить инвесторам свободное прохождение административных барьеров и не помогает сформировать благоприятные условия для запуска производства. Так, производства третьего класса опасности и выше сталкиваются на Урале с противодействием муниципальных общественных деятелей и депутатов, которые используют экологические митинги для формирования имиджа. По данным опроса, свердловское правительство предпочитает не вмешиваться в конфликтные ситуации и не выполняет обещания о поддержке инвестора.

Описание проектов

1. Цементный завод за €200 млн (15,1 млрд руб. по курсу на 17.10.18) мог вырасти на базе Северо-Михайловского месторождения. Предполагаемая мощность производства цементного завода — 1,2 млн тонн в год. Инвесторами выступали московская компания "Мит-Лайн" (15%) и китайская корпорация Anhui Foreign Economic Construction Group (AFECC, 85%).

Соглашение о создании производства на Урале подписали в ходе рабочей встречи председатель правительства РФ Дмитрий Медведев и премьер госсвета КНР Ли Кэцян в 2013 году. К 2016 году проект был остановлен.

2. Приостановлено строительство цементного завода по инвестпроекту ООО "Михайловский карьер". Инвестиции в проект — 6,68 млрд руб. Согласно плану, работы должны были завершиться в этом году. Чистая прибыль инвестора в 2017 году составила всего 1,4 млн руб.

3. Бельгийская компания Lhoist Group, которая планировала построить в Свердловской области завод по производству известки, продала свой бизнес летом. Права на добычу сырья на Южно-Михайловском месторождении получили структуры, близкие к "Атомстройкомплексу".



Для производства в России инвестор создал ООО "ПроЛайм".

К 2016 году Lhoist Group планировала запустить на базе Южно-Михайловского месторождения известняков производство мощностью до 200 тыс. тонн продукции в год. Инвестор готовился создать с нуля заводской комплекс и объекты инженерной инфраструктуры. На это потребовалось бы около \$100 млн (6,5 млрд руб. по курсу на 17.10.18).

Все время существования — с 2013 года — "ПроЛайм" несло убытки. В 2017 году компания потеряла 178 млн руб.

4. Заморожен проект ПАО "Ключевский завод ферросплавов" по строительству компактного металлургического завода по производству специальных сплавов и сталей. Инвестиции — 6 млрд руб. Срок реализации проекта заканчивался в 2018 году. Убытки инвестора в 2017 году достигли 120,2 млн руб.

5. В прошлом году заморозили проект АО "ГРС УРАЛ" по организации производства металлообрабатывающего оборудования за 3,15 млрд руб. "ГРС УРАЛ" — "дочка" чешского предприятия "ТосВарнсдорф" (51%) и ООО "КР Групп" (49%). Завод должен работать уже три года, срок завершения строительных работ — 2015 год.

Прошлый год "ГРС УРАЛ" завершил с падением выручки на 27%, но удержал прибыль на уровне 393 тыс. руб. Убыток "материнской" компании — "КР Групп" — достиг 15,8 млн руб., выручка упала на 74%.

6. У "Ключевского завода ферросплавов" есть еще один нереализованный проект — завод по производству алюминиевых порошков. Компания хотела инвестировать 2 млрд руб. и в 2018 году завершить строительство предприятия.

7. "Национальная сурьмяная компания" (НСК) покинула регион в середине октября, так и не реализовав инвестпроект. Предприятие потратило 250 млн руб., которые уже не окупятся. НСК планировала вложить 1 млрд руб. в производство триоксида сурьмы.

В 2014 году НСК запустила строительство завода в Дегтярске, планируя завершить работы к 2016 году. Но компании пришлось покинуть город из-за экологических митингов и мирового кризиса. С 2016 года НСК пыталась реализовать проект на территории Асбестовского завода металлоконструкций, но гордума заблокировала работу инвестора.

НСК действовала в Свердловской области через специально созданное ООО "Гросс". Прибыль предприятия в 2017 году — 1,1 млн руб.

Отметим, что сегодня в регионе действуют 13 приоритетных проектов с инвестициями в 65,5 млрд руб. Исполнители проектов — ЕВРАЗ НТМК, ВСМПО-АВИСМА, Екатеринбургский жировой комбинат (ЕЖК), Уральский металлургический завод (УМЗ) и УГМК. Покинувшие регион "ПроЛайм" (6,5 млрд руб.) и НСК (1 млрд руб.) пока не вычеркнуты из списка инвесторов, опубликованного на сайте свердловского министерства инвестиций.

**Для справки:** Название компании: Михайловский карьер, ООО Адрес: 620014, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, ул. Добролюбова, 5, оф 1 Телефоны: +7(34398)54154 E-Mail: [mihbuh@yandex.ru](mailto:mihbuh@yandex.ru) Руководитель: Ткаленко Виктор Евгеньевич, генеральный директор

**Для справки:** Название компании: Ключевский завод ферросплавов, ОАО (КЗФ) Адрес: 624013, Россия, Свердловская область, Сысертский район, пос. Двуреченск, ул. Заводская, 1 Телефоны: +7(343)3721354 Факсы: +7(343)3721353 E-Mail: [office.kzf@miduralgroup.com](mailto:office.kzf@miduralgroup.com) Web: <http://www.miduralgroup.ru> Руководитель: Кузьмин Николай Владимирович, исполнительный директор

**Для справки:** Название компании: КР Групп, ООО Адрес: 620137, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, ул. Данилы Зверева, 31, литер В, оф. 72 Телефоны: +7(343)3851424 Факсы: +7(343)3851424 E-Mail: [info@krgroup.ru](mailto:info@krgroup.ru) Web: <http://krgroup.ru> Руководитель: Руденко Дмитрий Владимирович, генеральный директор

**Для справки:** Название компании: ГРС Урал, АО Адрес: 620137, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, ул. Данилы Зверева, 31 Телефоны: +7(343)2161753; +7(343)2161759; +7(343)2161752 Web: <http://krgroup.ru>; [www.grsural.ru](http://www.grsural.ru) Руководитель: Михайлов Андрей Васильевич, генеральный директор

**Для справки:** Название компании: Корпорация Атомстройкомплекс, АО Адрес: 620075, Россия, Екатеринбург, ул. Белинского, 39 Телефоны: +7(343)2669301; +7(343)2662901; +7(343)3118989 Факсы: +7(343)2669300 E-Mail: [mail@atomsk.ru](mailto:mail@atomsk.ru); [press@atomsk.ru](mailto:press@atomsk.ru) Web: <http://www.atomsk.ru/>; <http://www.atomstroy.net/> Руководитель: Ананьев Валерий Михайлович, генеральный директор НП УС "Атомстройкомплекс"; Минкин Олег Шмарьевич, директор (Новости 66.ru 18.10.18)



## Новости компаний отрасли

### Новости о компании "Евроцемент групп"

#### "Евроцемент" в 2020 г создаст кластер стройматериалов в Узбекистане за \$200 млн.

"Евроцемент" в 2020 году построит кластер по выпуску стройматериалов в Ташкентской области, инвестиции составят 200 миллионов долларов, говорится в пресс-релизе АО "Евроцемент групп".

По сообщению компании, сегодня состоялась официальная церемония закладки камня в основание нового завода по производству цемента сухим способом на базе АО "Ахангаранцемент" в Ташкентской области. Мероприятие состоялось накануне визита в Узбекистан президента РФ Владимира Путина 18-19 октября.

"Новое предприятие станет ключевым звеном кластера стройматериалов, который мы создаем, и самой масштабной инициативой в рамках этого проекта", - заявил на церемонии президент "Евроцемент групп" Михаил Скороход, слова которого приводятся в сообщении. Суммарные инвестиции в создание кластера – 200 миллионов долларов, из которых уже инвестировано 70 миллионов, уточняет компания.

В ноябре "Евроцемент групп" и АО "Узстройматериалы" подписали соглашение о реализации проекта строительства завода по производству цемента сухим способом мощностью 3 миллиона тонн продукции в год. Подрядчиком выступает Beijing Triumph International Engineering Co (входит в китайскую промышленную группу CNBM). Стоимость контракта - более 160 миллионов долларов.

Кроме того, в состав создающегося кластера войдут производство огнеупорного кирпича (запущено в 2017 году), линия высокомарочного бетона и железобетонных изделий, а также минераловатной продукции. Завершение строительства цементного завода и основных мощностей кластера намечено в 2020 году.

В августе 2006 года "Евроцемент групп" приобрела 75,6% акций "Ахангаранцемента". В настоящий момент российская компания владеет 84,01% акций предприятия, миноритарным акционерам принадлежит 15,99%. Инвестиции "Евроцемент групп" за десять лет в развитие предприятия составили 50 миллионов долларов. "Ахангаранцемент" был основан в 1961 году и является вторым по величине цементным заводом в республике. Производственная мощность составляет 1,9 миллиона тонн цемента (около 20% от общих мощностей в Узбекистане) по "мокрому" способу производства.

**Для справки:** Название компании: *ЕВРОЦЕМЕНТ групп, АО* Адрес: 107045, Россия, Москва, М. Головин пер., 3, стр. 1 Телефоны: +7(495)7952580; +7(495)7953029; +7(495)7375500 Факсы: +7(495)7375510; +7(495)7952581 E-Mail: [info@eurocem.ru](mailto:info@eurocem.ru) Web: <http://www.eurocement.ru> Руководитель: Скороход Михаил Анатольевич, президент (ПРАЙМ 17.10.18)

#### Холдинг "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" вложил 0,5 млрд рублей инвестиций в строительство автоматизированной линии транспортировки и модульной отгрузки и линии паллетирования цемента на предприятии "Кавказцемент".

Холдинг "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" вложил полмиллиарда рублей инвестиций в строительство автоматизированной линии транспортировки и модульной отгрузки и линии

паллетирования цемента на предприятии "Кавказцемент" в Усть-Джегуте. Об этом сообщил на встрече в Москве руководителю Карачаево-Черкессии Рашиду Темрезову глава совета директоров АО "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" Филарет Гальчев.

Реализованные мероприятия - первый этап инвестпрограммы в рамках соглашения, заключённого между холдингом и руководством республики. Прописанные в соглашении шаги направлены на поэтапную модернизацию производства цемента на территории Карачаево-Черкессии.

Одновременно "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" строит в республике собственную электростанцию, что позволит снизить себестоимость производства.

**Для справки:** Название компании: *ЕВРОЦЕМЕНТ групп, АО* Адрес: 107045, Россия, Москва, М. Головин пер., 3, стр. 1 Телефоны: +7(495)7952580; +7(495)7953029; +7(495)7375500 Факсы: +7(495)7375510; +7(495)7952581 E-





Mail: [info@eurocem.ru](mailto:info@eurocem.ru) Web: <http://www.eurocement.ru> Руководитель: *Скорород Михаил Анатольевич, президент* (СМПро 15.10.18)

**Сотрудники "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" изучили современные методы работы с сыпучими материалами на ленточных конвейерах.**

В октябре 30 сотрудников службы главного механика и начальников цехов помола сырья приняли участие в семинаре в Воронежском филиале Холдинга. Темой встречи стали вопросы работы с сыпучими материалами на ленточных конвейерах. В семинаре принимали участие главный механик "ЕВРОЦЕМЕНТ групп" Владимир Паланчин и представители компании "Мартин Инжиниринг" - технический эксперт Уве Шнайдер и региональный представитель Вячеслав Хобта. Сотрудники Холдинга обсудили современные методы стыковки лент, вопросы безопасности работы на конвейерах, очистки ленты, ее центрирования, контроля пылеобразования.



"Ленточные конвейеры на цементных предприятиях – это достаточно дорогостоящее оборудование, - отметил региональный представитель "Мартин Инжиниринг" Вячеслав Хобта. – Для обеспечения его эффективной работы необходимо следить за состоянием конвейерной ленты, исключать ее смещение, налипание материала, минимизировать пылеобразование в перегрузочных пунктах конвейеров. Это позволит сократить как вынужденные простои, так и время на планово-предупредительные ремонты. На семинаре мы также рассмотрели проблемные зоны конвейера и технические решения по их устранению".

По итогам мероприятия участники получили сертификаты о прохождении программы семинара.

"ЕВРОЦЕМЕНТ групп" систематически поддерживает высокий уровень профессиональных компетенций специалистов как залог стабильной работы заводов и качества выпускаемой продукции. В 2018 году реализуется программа совершенствования знаний сотрудников механического и энергетического блоков, производственных, технологических и служб качества заводов. Теоретическое обучение прошло в режиме онлайн конференций, практическая часть реализуется на базе Воронежского филиала Холдинга. До конца года завершится курс для специалистов механического и энергетического блоков.

**Для справки:** Название компании: *ЕВРОЦЕМЕНТ групп, АО* Адрес: *107045, Россия, Москва, М. Головин пер., 3, стр. 1* Телефоны: +7(495)7952580; +7(495)7953029; +7(495)7375500 Факсы: +7(495)7375510; +7(495)7952581 E-Mail: [info@eurocem.ru](mailto:info@eurocem.ru) Web: <http://www.eurocement.ru> Руководитель: *Скорород Михаил Анатольевич, президент* ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 15.10.18)





## Новости о компании "Сибирский цемент"

### "Сибирский цемент" подвел производственные итоги за девять месяцев 2018 года.

Холдинг "Сибирский цемент" подвел итоги работы за девять месяцев текущего года. С января по сентябрь на трех заводах компании произведено 2 506,6 тыс. тонн цемента, что соответствует уровню января-сентября 2017-го (2 515,8 тыс. тонн).

Аналогичному показателю прошлого года равен и объем продукции, выпущенной за отчетный период Топкинским заводом: за три квартала на предприятии изготовлено 1 699,9 тыс. тонн цемента.

ООО "Красноярский цемент" за девять месяцев произвело 538,6 тыс. тонн цемента – на 3% больше, чем в 2017-м (525,2 тыс. тонн).

На Тимлюйском цементном заводе изготовлено 268,1 тыс. тонн продукции. Это на 8% меньше результата, полученного по итогам работы в январе-сентябре 2017 года (291,1 тыс. тонн). Снижение объемов производства связано с общим уменьшением ёмкости цементного рынка Республики Бурятия: за девять месяцев текущего года потребление цемента в регионе сократилось на 12,6% по сравнению с аналогичным показателем 2017-го. Кроме того, в Улан-Удэ окончена реконструкция взлетно-посадочной полосы аэропорта "Байкал". Напомним, в прошлом году ООО "ТимлюйЦемент" отгрузило для данного объекта около 39 тыс. тонн портландцемента ПЦ 500 Д0-Н. В 2018-м столь крупных заказов завод не получал.

На комбинате "Волна" выпущено 6 101,5 тыс. квадратных метров хризотилцементной продукции – на 42% больше, чем в первые три квартала прошлого года (4 287,5 тыс. квадратных метров). Увеличить показатели производства предприятию позволил рост спроса на плоские листы, фасадные плиты и кровельный шифер в регионах РФ и на экспортных рынках.

ООО "Сибирский бетон" за девять месяцев произвело 166,2 тыс. кубических метров товарного бетона и раствора (-19% к уровню прошлого года – 206,3 тыс. кубических метров).

"С 2015-го потребление цемента в Сибири сокращается. Данная тенденция актуальна и сейчас: по оценкам аналитиков "Сибцема", в январе-сентябре спрос на цемент в макрорегионе составил 4,1 млн тонн – на 0,3% меньше по сравнению с аналогичным показателем 2017-го. В следующие два года емкость рынка, возможно, увеличится на 1-2% за счет реализации крупных инфраструктурных проектов, – комментирует первый вице-президент АО "ХК "Сибцем" Геннадий Рассказов. – Сегодня заводы холдинга загружены лишь на половину. Однако при необходимости мы сможем оперативно вывести их на полную мощность и увеличить объемы производства высококачественного цемента".

**Для справки:** Название компании: *ХК Сибцем, ОАО (Сибирский Цемент)* Адрес: *650000, Россия, Кемерово, ул. Карболитовская, стр. 1/4* Телефоны: *+7(3842)496310* Факсы: *+7(3842)496330* E-Mail: [info@sibcem.ru](mailto:info@sibcem.ru) Web: <http://www.sibcem.ru> Руководитель: *Шарыкин Олег Витальевич, Президент* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 16.10.18)





## Новости о компании LafargeHolcim

### LafargeHolcim представил Правительству РФ предложения о применении передовых технологий для развития транспортной инфраструктуры России.

LafargeHolcim представил Правительству РФ ряд предложений по модернизации дорожной отрасли с использованием современных технологий строительства цементобетонных дорог. Выступая в Москве на Пленарной сессии Консультативного совета по иностранным инвестициям (КСИИ) под председательством Премьер-министра Ян Йениш, CEO LafargeHolcim, рассказал о преимуществах бетонных дорог для развития инфраструктуры России с точки зрения экономической эффективности, безопасности и долговечности.



"Я хотел бы с удовлетворением отметить особое внимание Правительства Российской Федерации к темам развития безопасных и качественных автомобильных дорог, применения новых технологий и материалов, а также контрактов жизненного цикла. Перед российской дорожной отраслью поставлены амбициозные задачи повышения сроков службы дорожных одежд и покрытий и снижения эксплуатационных издержек. Как показывает мировой опыт достижение этих целей возможно только с применением в строительстве и реконструкции дорог современных технологий устройства жестких оснований дорожных одежд и цементобетонных покрытий", – сказал Ян Йениш, CEO LafargeHolcim.

Для развития безопасной и долговечной дорожной инфраструктуры России Ян Йениш предложил последовательно повышать долю автомагистралей из цементобетона, проводить обязательное сравнение асфальтовых и бетонных дорог с точки зрения жизненного цикла всего проекта, а также начать разработку нормативно-технических документов для внедрения этой технологии.

Экономические расчеты и международная практика показывают, что срок службы бетонных дорог минимум в два раза выше, чем асфальтовых, а стоимость с учетом затрат жизненного цикла на 40-50% ниже. Дороги с обработанными бетонными покрытиями безопаснее асфальтовых, так-как тормозной путь на них короче за счёт более высокого сцепления и на бетонной дороге на 30% светлее благодаря более высоким светоотражающим свойствам покрытия. Наконец бетонная дорога позволяет экономить топливо на 3%, а значит уменьшаются выбросы вредных веществ, что снижает нагрузку на окружающую среду.

В ряде стран Европы доля бетонных автомагистралей на данный момент составляет от 10% до 40%. Бетонные дороги активно строят в Китае. Накапливается опыт строительства дорог с бетонным покрытием в Казахстане и Беларуси. В России же на сегодняшний день 99% дорог по-прежнему имеют асфальтовое покрытие при том, что у страны есть огромный потенциал по развитию технологий цементобетонных дорог.

Ян Йениш также подчеркнул, что Ассоциация бетонных дорог, объединяющая ведущих производителей и экспертов в сфере применения этой технологии, готова сотрудничать с Министерством транспорта и содействовать разработке нормативной базы для развития бетонных дорог в России.

Консультативный совет по иностранным инвестициям ведёт свою деятельность с 1994 года. Задача Совета состоит в оказании России содействия в формировании и развитии благоприятного инвестиционного климата на основе использования мирового опыта, а также опыта работы международных компаний в России. На текущий момент в состав КСИИ входит 53 международных компании.

**Для справки:** Название компании: *Лафарж Цемент, АО* Адрес: 115114, Россия, Москва, ул. Летниковская, 2, стр. 1  
Телефоны: +7(495)7457131 Факсы: +7(495)7457130 Е-Mail: [secretary@lafargeholcim.com](mailto:secretary@lafargeholcim.com); [info@lafarge.com](mailto:info@lafarge.com) Web: <http://www.lafarge.ru>  
Руководитель: *Мартин Андре Сорин, президент; Бруско Гильермо Рафаэль, Генеральный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.10.18)





## Новости о Группе ЛСР

### В производстве строительных материалов Группы ЛСР наблюдается разнонаправленная динамика.

"Группа ЛСР" (LSE: LSRG; MOEX: LSRG), один из ведущих девелоперов и производителей строительных материалов в России, публикует данные по натуральным показателям продаж за 3-й квартал 2018 года.



Гранитный щебень. Объем реализации гранитного щебня в 3-м квартале 2018 года составил 2 236 тыс. куб. м (+18%), за 9 месяцев - 5 780 тыс. куб. м (+28%)

Песок. Объем реализации песка в 3-м квартале 2018 года составил 3 250 тыс. куб. м (+53%), за 9 месяцев - 8 035 тыс. куб. м (+44%).

Товарный бетон. Объем реализации товарного бетона составил 323 тыс. куб. м (+7%), за 9 месяцев - 861 тыс. куб. м (+6%).

Кирпич. В 3-м квартале 2018 года объем реализации кирпича составил 91 млн штук (+2%), за 9 месяцев - 229 млн штук (+1%).

Газобетон. Объем реализации газобетона в 3-м квартале 2018 года составил 479 тыс. куб. м (-3%), за 9 месяцев - 1 105 тыс. куб. м (-8%).

Реализация строительных материалов группы ЛСР в 3 квартале и за период 9 мес. 2017 и 2018 гг

Продукт	3 квартал 2017	3 квартал 2018	Изменение, %	9 месяцев 2017	9 месяцев 2018	Изменение, %
Гранитный щебень, тыс. куб. м	1 892	2 236	18%	4 530	5 780	28%
Песок, тыс. куб. м	2 128	3 250	53%	5 572	8 035	44%
Товарный бетон, тыс. куб. м	302	323	7%	808	861	6%
Кирпич, млн штук	89	91	2%	228	229	1%
Газобетон, тыс. куб. м	492	479	(3%)	1 199	1 105	(8%)

**Для справки:** Название компании: *Группа ЛСР, ПАО* Адрес: *190031, Россия, Санкт-Петербург, ул. Казанская, 36*  
 Телефоны: +7(800)7707577; +7(812)4588143; +7(812)3331111 Факсы: +7(812)3121381 E-Mail: [mail@lsrgroup.ru](mailto:mail@lsrgroup.ru);  
[press@lsrgroup.ru](mailto:press@lsrgroup.ru); [pr@lsrgroup.ru](mailto:pr@lsrgroup.ru) Web: [www.lsrgroup.ru](http://www.lsrgroup.ru); <http://kvartira.lsrgroup.ru> Руководитель: *Молчанов Андрей Юрьевич, председатель Совета директоров; Соколов Максим Юрьевич, генеральный директор* (СМПро 18.10.18)

### Натуральные показатели продаж "Группы ЛСР" за 3-й квартал 2018 года.

"Группа ЛСР" (LSE: LSRG; MOEX: LSRG), один из ведущих девелоперов и производителей строительных материалов в России, публикует данные по натуральным показателям продаж за 3-й квартал 2018 года.



ДЕВЕЛОПМЕНТ НЕДВИЖИМОСТИ



	3 квартал 2017	3 квартал 2018	Изменение, %	9 месяцев 2017	9 месяцев 2018	Изменение, %
<b>Заключено новых контрактов, тыс. кв. м</b>	167	262	57%	423	620	46%
<b>Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м</b>	38	47	24%	219	149	-32%
<b>Недвижимость в Санкт-Петербурге</b>						
<b>Заключено новых контрактов, тыс. кв. м</b>	110	164	49%	261	370	41%
Элитная недвижимость	3	5	89%	9	10	13%
Недвижимость сегмента бизнес-класс	7	8	21%	23	20	-14%
Недвижимость сегмента масс-маркет	100	150	50%	229	339	48%
<b>Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м</b>	-	38	-	142	94	-34%
Элитная недвижимость	-	-	-	-	56	-
Недвижимость сегмента бизнес-класс	-	-	-	28	-	-
Недвижимость сегмента масс-маркет	-	38	-	113	38	-67%
<b>Недвижимость в Москве</b>						
<b>Заключено новых контрактов, тыс. кв. м</b>	29	60	106%	86	135	56%
<b>Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м</b>	11	-	-	11	-	-
<b>Недвижимость в Екатеринбурге</b>						
<b>Заключено новых контрактов, тыс. кв. м</b>	27	38	37%	75	115	53%
<b>Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м</b>	27	9	-65%	67	55	-17%

Примечание: *Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.*

В 3-м квартале 2018 года совокупно во всех регионах присутствия мы заключили новые контракты на продажу 262 тыс. кв. м (+57%). Стоимость заключенных контрактов на продажу квартир и прочих помещений составила 26 млрд. рублей (+63%). Было введено в эксплуатацию 47 тыс. кв. м (+24%).

#### **Недвижимость в Санкт-Петербурге**

В 3-м квартале 2018 года в Санкт-Петербурге мы заключили новые контракты на продажу 164 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 49% больше, чем в 3-м квартале 2017 года. Стоимость заключенных контрактов в 3-м квартале 2018 года составила 15,1 млрд. рублей (+48%). В отчетном периоде было введено в эксплуатацию 38 тыс. кв. м.

В том числе в элитном сегменте мы заключили новые контракты с покупателями на продажу 5 тыс. кв. м чистой продаваемой площади (+89%). Стоимость заключенных контрактов в 3-м квартале 2018 года составила 1,2 млрд. рублей (+42%).

В сегменте бизнес-класс мы заключили новые контракты с покупателями на продажу 8 тыс. кв. м чистой продаваемой площади (+21%). Стоимость заключенных контрактов в 3-м квартале 2018 года составила 1,2 млрд. рублей (+21%).

В сегменте масс-маркет мы заключили новые контракты на продажу 150 тыс. кв. м, что на 50% больше, чем в 3-м квартале 2017 года. Общая стоимость заключенных контрактов составила 12,7 млрд. рублей (+51%).

#### **Недвижимость в Москве**

В 3-м квартале 2018 года в Москве мы заключили новые контракты с покупателями на продажу 60 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 106% больше соответствующего показателя за 3-й квартал 2017 года. Общая стоимость заключенных контрактов в 3-м квартале 2018 года составила 8,8 млрд. рублей (+105%). Отсутствие ввода в эксплуатацию объектов недвижимости связано с плановым графиком реализации проектов.



## Недвижимость в Екатеринбурге

В 3-м квартале 2018 года в Екатеринбурге мы заключили новые контракты на продажу 38 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 37% больше, чем в 3-м квартале 2017 года. Общая стоимость заключенных контрактов составила 2,3 млрд. рублей (+47%). В отчетном периоде были введены в эксплуатацию 9 тыс. кв. м.

### СТРОИТЕЛЬСТВО

	3 квартал 2017	3 квартал 2018	Изменение, %	9 месяцев 2017	9 месяцев 2018	Изменение, %
<b>Строительство</b>						
объем строительно-монтажных работ, тыс. кв. м	253	113	-55%	701	395	-44%
Санкт-Петербург	158	90	-43%	456	280	-39%
Москва*	78	-	-	156	19	-88%
Екатеринбург*	17	24	44%	89	97	9%

Примечание: Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.

\*Объем продаж в Екатеринбурге приведен с учетом смонтированных и переданных заказчикам панельных домов, а также продаж железобетонных изделий для панельного домостроения.

### Строительство

В 3-м квартале 2018 года предприятия "Группы ЛСР" в Санкт-Петербурге, Москве и Екатеринбурге передали заказчикам 113 тыс. кв. м домов из сборного железобетона. По сравнению с аналогичным периодом 2017 года объем выполненных строительно-монтажных работ сократился на 55%.

### СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

Продукт	3 квартал 2017	3 квартал 2018	Изменение, %	9 месяцев 2017	9 месяцев 2018	Изменение, %
Гранитный щебень, тыс. куб. м	1 892	2 236	18%	4 530	5 780	28%
Песок, тыс. куб. м	2 128	3 250	53%	5 572	8 035	44%
Товарный бетон, тыс. куб. м	302	323	7%	808	861	6%
Кирпич, млн штук	89	91	2%	228	229	1%
Газобетон, тыс. куб. м	492	479	-3%	1 199	1 105	-8%

Примечание: Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.

### Гранитный щебень

Объем реализации гранитного щебня в 3-м квартале 2018 года составил 2 236 тыс. куб. м (+18%).

### Песок

Объем реализации песка в 3-м квартале 2018 года составил 3 250 тыс. куб. м (+53%).

### Товарный бетон

Объем реализации товарного бетона составил 323 тыс. куб. м (+7%).

### Кирпич

В 3-м квартале 2018 года объем реализации кирпича составил 91 млн штук (+2%).

### Газобетон

Объем реализации газобетона в 3-м квартале 2018 года составил 479 тыс. куб. м (-3%).

### Для справки:

ПАО "Группа ЛСР" - диверсифицированная строительная компания, осуществляющая свою деятельность в нескольких взаимодополняющих сегментах рынка. Компания создана в 1993 году. Основные направления деятельности - производство стройматериалов, строительство и девелопмент. Основной бизнес "Группы ЛСР" сконцентрирован в Санкт-Петербурге и Ленинградской области, Москве и Московской области, Екатеринбурге и Уральском регионе. Портфель недвижимости компании составляет 8,6 млн кв. м рыночной стоимостью более 185 млрд руб. (по оценке Knight Frank на 31.12.2017). В 2017 году выручка "Группы ЛСР" (в соответствии с отчетностью, подготовленной по МСФО) составила 138 494 млн руб. "Группа ЛСР" является публичной компанией, ее глобальные депозитарные расписки обращаются на Лондонской Фондовой Бирже, а обыкновенные акции - на фондовом рынке Группы ММВБ-РТС.



**Для справки:** Название компании: *Группа ЛСР, ПАО* Адрес: 190031, Россия, Санкт-Петербург, ул. Казанская, 36  
Телефоны: +7(800)7707577; +7(812)4588143; +7(812)3331111 Факсы: +7(812)3121381 E-Mail: [mail@lsrgroup.ru](mailto:mail@lsrgroup.ru);  
[press@lsrgroup.ru](mailto:press@lsrgroup.ru); [pr@lsrgroup.ru](mailto:pr@lsrgroup.ru) Web: [www.lsrgroup.ru](http://www.lsrgroup.ru); <http://kvartira.lsrgroup.ru> Руководитель: Соколов Максим Юрьевич, генеральный директор; Молчанов Андрей Юрьевич, председатель Совета директоров (INFOline, ИА (по материалам компании) 18.10.18)



## Новости прочих компаний

### Работа в наклон. "Business-class (Пермь)". 15 октября 2018

"Пашийский металлургическо-цементный завод" должен выплатить налоги в сумме более 124 млн рублей. Руководство предприятия утверждает, что если погасить долг сразу, завод "встанет" и будет вынужден объявить о банкротстве. В краевом минпромторге уверяют, что ситуация находится на контроле правительства, а вероятность такого исхода невелика.

По информации Business Class, ОАО "Пашийский металлургическо-цементный завод" задолжал налоги на сумму более 124,7 млн рублей. Эта недоимка обнаружилась в результате выездной налоговой проверки в 2016 году. Тогда предприятие проинспектировали по отчетам 2013-2014 годов, обнаружился данный объем доначислений, а предыдущего проверяющего 19 мая прошлого года привлекли к ответственности за налоговое правонарушение. Согласно данным издания, в сумму 124,7 млн рублей вошли НДС, налог на прибыль, НДС с учетом пеней и штрафов. После этого руководство завода обратилось в суд, но последний вынес решение в пользу УФНС. Апелляция также не дала результата. На сегодняшний день предприятие погасило лишь часть долга – 31,6 млн рублей. Известно также, что в результате сложившейся неблагоприятной финансовой ситуации генеральный директор завода Александр Каменских еще в августе обратился с письмом в краевое министерство промышленности, предпринимательства и торговли. В ведомстве эту информацию "bc" подтвердили. В письме г-н Каменских указал, что Пашийский завод является предприятием с непрерывным производственным циклом, при этом доля материальных ресурсов в общем объеме выручки превышает 60%. Также директор подчеркивает, что существующая налоговая нагрузка на завод составляет 15-17% выручки. Руководство считает, что единовременная выплата всей оставшейся суммы (более 90 млн рублей) приведет к полной остановке предприятия, причем без возможности его дальнейшего финансового оздоровления. Директор считает, что при выплате такой большой суммы у завода не будет возможности закупать сырье, выплачивать зарплату работникам, платить налоги и обслуживать текущие кредиты. В итоге предприятие будет вынуждено подать иск о банкротстве. Также в письме говорится, что "ПМЦЗ" – значимое предприятие для поселка, перечисления НДС составляют основную часть его бюджета. В связи с этим завод просит подтвердить свой статус градообразующего предприятия, чтобы налоговики смогли дать отсрочку уплаты долга. В краевом минпромторге Business Class рассказали, что предприятию подтвердили статус градообразующего, а ситуация взята на контроль министерства. Справку о статусе завода выдал глава Горнозаводского района Александр Афанасьев. В ней указано, что Пашийское сельское поселение включено в состав моногородов с рисками "ухудшения социально-экономического положения", а "ПМЦЗ" действительно является градообразующим предприятием, поскольку на нем трудится более 25% работающего населения поселка. В свою очередь в минпромторге отмечают, что за помощью властей обращений больше не было. Что касается возможных мер поддержки, тут чиновники апеллируют к краевому законодательству, согласно которому "не предусмотрено выделение средств промышленным предприятиям на погашение налоговых задолженностей", а существующие программы предусматривают "только поддержку проектов по развитию производства".

Известно также, что "в пределах допустимых законом сроков" завод всетаки получил отсрочку уплаты долга от УФНС на два месяца. Чиновники говорят, что ранее подобных прецедентов с градообразующими предприятиями в крае не было, но при этом добавляют, что "вероятность закрытия и банкротства предприятия незначительна, ситуация находится под контролем". В пресс-службе УФНС по Пермскому краю "bc" ответили, что в настоящее время судебные разбирательства по поводу долга все же проходят. "Позади две инстанции, готовится кассация. На это время налоговая наложила обеспечительные меры на имущество и счета предприятия", - добавили в налоговой. Согласно данным на 11 октября, в картотеке арбитражных дел действующих исков о банкротстве "ПМЦЗ" пока нет. Подобные дела последний раз рассматривались в 2010-2011 годах. Оба иска завершились отказом во введении наблюдения и прекращением дела о банкротстве. Среди действующих сегодня исков к заводу есть заявление от 31 августа 2018 года от ООО "Научно-производственная компания "Номинал" на сумму более 13,4 млн рублей. Согласно материалам дела, это размер убытков по договору о партнерстве между предприятиями. Следующее заседание назначено на 6 ноября. Чтобы выяснить, как обстоят дела на самом предприятии, корреспондент Business Class встретился с двумя работниками завода. На условиях анонимности они рассказали, что в настоящее время на предприятии работают все цеха: литейный, ремонтно-механический, механосборочный, цех тяжелой механизации, ЦПП. Не функционирует, по их словам, лишь доменный цех, который был закрыт еще в 2009-2010 годах, технику сдали на металлолом. Что касается долгов перед налоговой, один из работников рассказал, что руководство предприятия объявляло об этом сотрудникам, но о критическом положении на грани банкротства речь не шла. Также собеседники отметили, что работников на заводе мало, в основном из-за низкой зарплаты. "Сортировщик получает 11-15 тысяч рублей в месяц, при этом работая на холоде, под дождем и в наклон. Для многих такая зарплата - издевательство. Хотя надо отдать должное, выплачиваются деньги всегда вовремя. В целом же из-за нехватки людей предприятие работает на последнем издыхании. Из него выжимают все соки", - заключил работник. (Business-class (Пермь) 15.10.18)





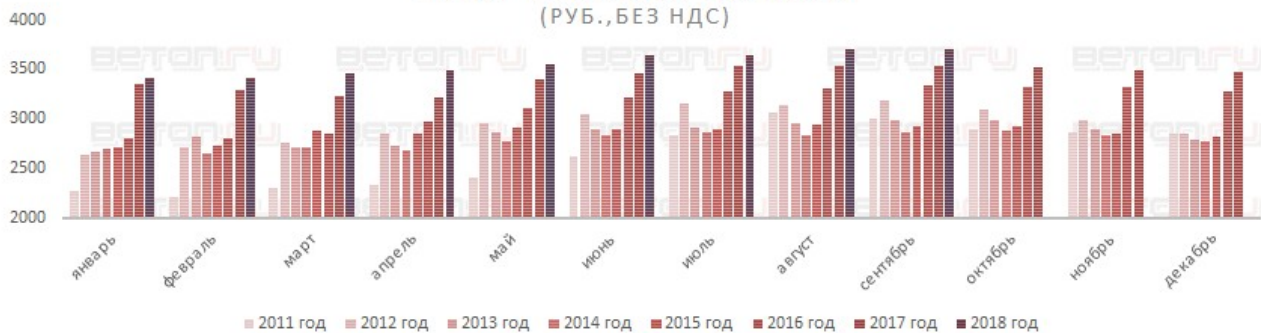
# Рынок цемента

## Новости рынка цемента

### Рост цены на цемент в РФ приостановился.

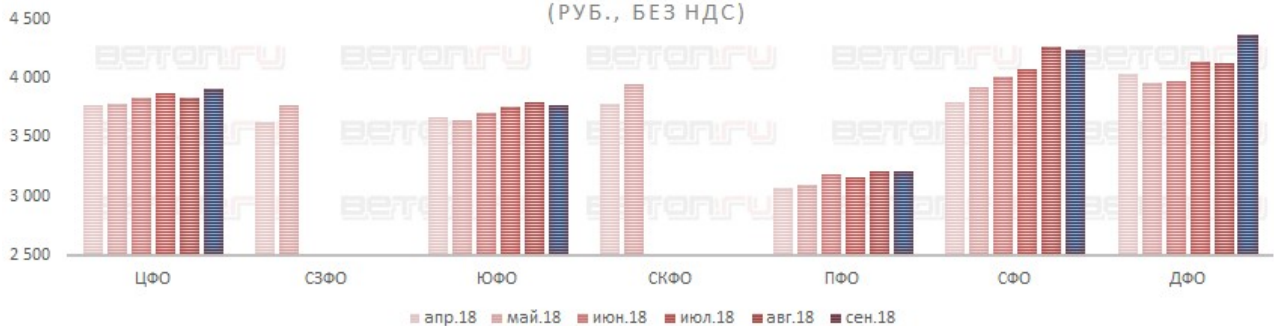
Согласно данным, опубликованным Федеральной Службой Государственной Статистики, средняя отпускная цена производителей цемента в России на внутренний рынок в сентябре 2018 года составила 3 699,14 рублей за тонну бездобавочного цемента и 3 611,35 рублей для цемента с добавками. Таким образом рост цены бездобавочного цемента, наблюдавшийся на протяжении 6-ти последних месяцев, прекратился, и цена его даже снизилась на -0,01%. Такое "зависание" цены довольно характерно для периода август-сентябрь, т.к. по данным статистики изменение цены цемента в данный период происходит в пределах от -2,0% до +1,5% (данные с 2010-го года).

СРЕДНЯЯ ЦЕНА ТОННЫ БЕЗДОБАВОЧНОГО ПОРТЛАНДЦЕМЕНТА НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (РУБ., БЕЗ НДС)



Со статистикой по федеральным округам в сентябре так же не произошло значительных изменений: ФГС вновь дал средние цены только о 5-ти из 8-ми федеральных округов. И если данные по Уральскому федеральному округу не публикуются уже с сентября прошлого года, то сейчас к нему добавились Северо-западный и Северо-кавказский округа. В итоге самое значительное увеличение цены на цемент за девятый календарный месяц года отмечено в Дальневосточном федеральном округе. Цена здесь, по данным ФедСтата, за один месяц увеличилась на 5,6%. В остальных регионах цена цемента изменилась не так значительно. Так же в сентябре был зафиксирован новый абсолютный рекорд цены в Центральном федеральном округе.

ЦЕНА БЕЗДОБАВОЧНОГО ПОРТЛАНДЦЕМЕНТА ЗА ПОСЛЕДНИЕ 6 МЕСЯЦЕВ В РАЗРЕЗЕ ФЕДЕРАЛЬНЫХ ОКРУГОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (РУБ., БЕЗ НДС)



В сравнении с сентябрем 2017-го года, цемент стал дороже во всех федеральных округах. Наибольшее увеличение цены цемента за последние 12 месяцев отмечено в Сибирском федеральном округе, здесь цемент подорожал на +9,6%.

В итоге, наибольшая абсолютная цена цемента в сентябре зафиксирована в Дальневосточном федеральном округе и составила 4 363,61 рублей за тонну. Наименьшая цена в 3 208,57 рублей за тонну в Приволжском ФО.

\*Росстат ведет статистику цены цемента по двум категориям: цемент бездобавочный и цемент с добавками. С января 2016 года BETON.RU планирует отслеживать только изменение цен по бездобавочному цементу, т.к. колебания цены в обеих групп примерно одинаковые и отслеживая одну из групп, можно с высокой долей вероятности видеть картину по всей номенклатуре. ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 22.10.18)



## Новости о перевозке цемента

### Погрузка в Пермском регионе СвЖД за 9 месяцев выросла на 2,6%.

По оперативной информации, с января по сентябрь 2018 года в Пермском регионе СвЖД погружено 33,2 млн тонн грузов, что выше аналогичного периода прошлого года на 2,6%. Грузооборот составил 39,5 млрд тарифных тонно-км (+0,8%).

За 9 месяцев в Прикамье погружено:

нефти и нефтепродуктов – 6,4 млн тонн (+1% к девяти месяцам 2017 года);

химических и минеральных удобрений – 10,9 млн тонн (-1,8%);

промышленного сырья и формовочных материалов – 8 млн тонн (+1,7%);

строительных грузов – 2,1 млн тонн (+5,8%);

химикатов и соды – 1,8 млн тонн (+2,9%);

кокса – 1,2 млн тонн (+32,7%);

черных металлов – 178 тыс. тонн (+125,8%);

лома черных металлов – 385,1 тыс. тонн (+14%);

руды железной и марганцевой – 159,3 тыс. тонн (+110,5%);

цемента – 654,6 тыс. тонн (+8,6%);

лесных грузов – 604,7 тыс. тонн (+9,3%).

В сентябре 2018 года в Пермском регионе СвЖД погружено 3,5 млн тонн грузов, что ниже аналогичного периода прошлого года на 3,1%. Месячное снижение отгрузки промышленного сырья и минеральных удобрений обусловлено проведением ремонтных работ на грузообразующих предприятиях. Частично это снижение было восполнено за счет опережающих темпов погрузки строительных грузов, кокса, руды железной, черных металлов. Грузооборот в сентябре составил 4,5 млрд тарифных тонно-км (+4,4%). (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.10.18)

### Вагоны "полегчали". "Железнодорожник Поволжья". 11 октября 2018

#### **В III квартале на Приволжской железной дороге произошёл спад грузовой работы**

С июля по сентябрь со всех станций Приволжской магистрали отгружено 9,85 млн различных грузов. Это меньше, чем отмечалось по итогам аналогичного периода 2017-го на 1,14 млн тонн, или на 11,2%.

#### **Погрузка в минусе**

Отрицательная динамика грузовой работы характерна для Саратовского и Волгоградского регионов, где отставание от прошлогодних значений составило 0,12 и 1,1 млн тонн соответственно. В плюсовой зоне оказались только астраханцы, обеспечившие отгрузку 2,2 млн тонн различных наименований (плюс 3,7% к отчёту).

В разрезе номенклатур больше, чем годом ранее, на Приволжской грузились только сода и химикаты (плюс 17,4%). По всем остальным позициям отмечается спад. Так, объём отгрузки нефтепродуктов сократился на 11,8%, или 1,04 млн тонн, чёрных металлов – на 10,6%, или 61 тыс. тонн. Отгрузка соли и цемента уменьшилась на 13,2 и 4,6% соответственно. Строительные грузы "приходили" в вагоны втрое реже (минус 164 тыс. тонн), а лом чёрных металлов – на 3,4% (минус 3 тыс. тонн).

Главное разочарование III квартала – погрузка зерна и продуктов перемола. Здесь отставание от плановой и отчётной цифр составило 23,9 и 35,7% соответственно. Отгрузив порядка полмиллиона тонн зерновых, приволжане недотянули до прошлогоднего результата 279,8 тыс. тонн. Наибольший спад зафиксирован в сентябре, когда вместо 337,7 тыс. тонн, отгруженных год назад, фактически получилось вдвое меньше – 188,52 тыс. тонн. Потери волгоградцев составили 56,7%, или 87,8 тыс. тонн, саратовцев – 36,3%, или 61,9 тыс. тонн. В Астраханском территориальном управлении отмечается четырёхпроцентное увеличение отгрузки "золота полей", но из-за небольшого объёма – 13 тыс. тонн – это практически не повлияло на общедорожную статистику.

– С учётом аграрно-индустриального типа экономики регионов обслуживания Приволжской железной дороги одно из ключевых направлений её деятельности – содействие развитию сельского хозяйства, – сообщил начальник Приволжского ТЦФТО Дмитрий Горох. – В связи с этим руководство дороги тесно взаимодействует с региональными правительствами и участниками зернового рынка в части выявления зарождения грузопотоков и создания комплекса мер по обеспечению перевозок.

Благодаря работе, проделанной железнодорожниками в первом полугодии, план погрузки за 9 месяцев выполнен на 101,5%, а отставание от прошлогоднего результата кажется не таким уж критичным – 1,2%. Каждые сентябрьские сутки на станциях магистрали выгружалось 1156 вагонов. Это на 124 единицы меньше, чем планировалось. Отставание от показателя 2017-го – 67 вагонов. Для навёрстывания упущенного у железнодорожников остаётся IV квартал, который подведёт черту 2018 году.

#### **Не всё так плохо**

За исключением погрузки большинство показателей эксплуатационной работы дороги в III квартале получились со знаком плюс. В частности, один из главных бюджетобразующих измерителей – эксплуатационный грузооборот,





выполненный на уровне 21,85 млрд ткм. Опережение планового задания составило 3,1%, а результатов аналогичного периода прошлого года – 1,9%. При этом план сентября превзойдён на 10,4%, а девяти месяцев – на 4,1%.

С заданием по эксплуатационному грузообороту в минувшем месяце справились во всех территориальных управлениях Приволжской магистрали. Волгоградцы и саратовцы прибавили 15,3 и 10,15% соответственно. Результат астраханцев немного скромнее – плюс 4,4%.

Аналогичная картина прослеживается по тарифному грузообороту с учётом оплаченного порожнего пробега, превысившему в III квартале 27,17 млрд ткм. Это позволило обеспечить двухпроцентный прирост относительно планового задания и полуторапроцентный – к отчёту за III квартал 2017-го. В сентябре упомянутый измеритель выполнен на 107,2% к плану и на 100,8% – к отчёту.

Пассажиروоборот находился в плюсовой зоне на протяжении всего III квартала. Результат июля–сентября – 1,98 млрд пасс.-км. Это на 6,6% больше запланированного и на 4,7% – отмечаемого двенадцатью месяцами ранее. В сентябре опережение плановой цифры достигло 8,8%, а отчётной – 7,5%.

– В прошлом месяце пассажируоборот составил 477,6 млн пасс.-км: 453,8 млн – в дальнем следовании, 23,8 млн – в пригородном сообщении, – уточнил начальник Приволжской региональной службы развития пассажирских сообщений и предоставления доступа к инфраструктуре Сергей Денисенко. – С начала 2018-го пассажируоборот вырос на 4,6% к уровню прошлого года – 3,6 млрд пасс.-км. При этом в пригородном сообщении пассажируоборот составил 202 млн пасс.-км (минус 0,5% к отчёту), в дальнем следовании – почти 3,4 млрд пасс.-км (плюс 4,9% к отчёту).

### Каждому измерителю – свой процент

Для качественных показателей использования подвижного состава минувшие месяц и квартал складывались с переменным успехом. Так, обороты местного и порожнего вагонов ускорились на 0,7 и 1,4 суток относительно сентября 2017-го. Оборот транзитного вагона, напротив, замедлился на 0,58 суток. Аналогичная тенденция прослеживалась на протяжении всего III квартала.

Простой транзитного вагона в прошедшем месяце недотянул до планового значения 2,1%, но превзошёл отчётную цифру на 7,5%. Местные вагоны простаивали меньше, чем в сентябре 2017-го: на 7,7 и на 2,6%, чем предусматривалось плановым заданием. В результате производительность вагона достигла запланированной и на 11,2% превзошла отчёт двенадцатимесячной давности.

Составность выполнена на уровне 66,94 вагона, что на 2,7% больше плана и на 3,1% – отчёта. Средний вес поезда в сентябре вырос на 3,5% – 4100 тонн. По итогам III квартала данный показатель составил 4027 тонн, что также лучше планового задания и отчёта за аналогичный период прошлого года. То же самое можно сказать про приём и сдачу вагонов по стыковым пунктам. В сентябре оба показателя выполнялись со знаком плюс как к плановому заданию, так и к отчёту. Каждые сутки приволжане принимали 7524 вагона (плюс 574 единицы к плану и 165 – к отчёту), а сдавали 7770 (плюс 740 единиц к плану и 331 – к отчёту).

Участковая скорость – 39,3 км/ч – на дороге оказалась лучше, чем в сентябре и III квартале 2017-го на 3,4 и 2,1% соответственно. По маршрутной скорости приволжане прибавили 21,8 км в сутки. Это позволило завершить первый осенний месяц с результатом 379,3 км в сутки. Техническая скорость в сентябре достигла 49,3 км/ч, что полностью соответствует плановому заданию и отчётным цифрам.

Среднесуточная производительность локомотива рабочего парка составила 1,9 млн ткм. Это на 3,5% меньше планового задания и на 3,2% – результата двенадцатимесячной давности.

– Качество использования тягового подвижного состава оставляет желать лучшего, – резюмирует начальник дорожной службы корпоративной информатизации Александр Рудой. – В теплотяге и электротяге основные потери возникают в результате пересодержания рабочего парка локомотивов. В первую очередь необходимо повысить качество использования трёхсекционных электровозов.

Зато с производительностью труда у железнодорожников всё в порядке. По сравнению с сентябрём 2017-го она возросла на 2%, а плановая цифра – на 3,5%. Размер среднемесячной зарплаты по сравнению с прошлым годом увеличился на 7,2% и составил 40 399 руб.

В рейтинге территориальных управлений по итогам III квартала лидируют саратовские железнодорожники. Вслед за ними расположились астраханцы, а волгоградцы замыкают тройку. (Гудок 11.10.18)

### Транспортный коридор "Север-Юг" самый оптимальный маршрут с экономической точки зрения. "Азербайджанское государственное информационное агентство". 16 октября 2018

**Этот коридор сыграет важную роль в развитии и других стран региона**

Международный транспортный коридор "Север-Юг" самый оптимальный маршрут с экономической точки зрения. Грузовую базу маршрута составляет торговля Индии и стран Персидского залива с Россией, Скандинавией и странами Северной Европы.

Об этом в интервью АЗЕРТАДЖ сказала начальник отдела по связям с общественностью ЗАО "Азербайджанские железные дороги" Севиндж Гадирова.



Напомним о том, что соглашение о создании Международного транспортного коридора "Север-Юг" было подписано между Россией, Ираном и Индией 12 сентября 2000 года в Санкт-Петербурге, С.Гадирова сказала, что в настоящее время ведется интенсивная работа между странами-участниками проекта для полного ввода этого транспортного коридора в строй.

На заседании Кабинета Министров, посвященном итогам социально-экономического развития за девять месяцев 2018 года и предстоящим задачам, Президент Ильхам Алиев сказал, что с начала года объем грузов, перевозимых через территорию Азербайджана по транспортному коридору "Север-Юг", увеличился более чем в сто раз. "И это только начало. В настоящее время мы ведем со странами-партнерами очень серьезные переговоры для полной реализации данного проекта. Азербайджан обладает и техническим опытом, и специалистами, и финансовыми ресурсами. Все работы на территории Азербайджана мы проделали сами, можем привлечь наши финансовые возможности и в другие места с тем, чтобы этот коридор работал в полную мощность и приносил нашей стране дополнительную валюту. Такова наша основная цель. Конечно, и политический вес, и политические возможности транзитных стран растут. Возрастает роль этих стран в развитии сотрудничества в регионе. Мы хотим, чтобы наша роль росла. Мы хотим, чтобы с Азербайджаном больше считались. Мы хотим, чтобы от Азербайджана зависело больше вопросов, и добиваемся этого", - сказал Президент.

Рассказывая о проводимых работах по созданию этого транспортного коридора, С.Гадирова сказала: "В рамках работ по развитию маршрута осуществлено строительство соединительной железной дороги Астара(Азербайджан)-Астара(Иран). Азербайджанские железные дороги сдали в эксплуатацию первый этап грузового терминала на территории Ирана, заложен фундамент зернового терминала. Железная дорога Решт-Астара является важным звеном для завершения этого транспортного коридора. Грузы, экспортируемые из стран юго-восточной Азии по железной дороге, будут транспортироваться через Иран и Азербайджан в Европу. И в обратном направлении грузы будут транспортироваться по тому же маршруту. Этот коридор сыграет важную роль в развитии и других стран региона, которые повышают свой товароборот, пользуясь этим маршрутом.

С вводом в строй железной дороги Решт-Астара будет приведена в готовность основная часть Международного транспортного коридора "Север-Юг". Пользуясь этим маршрутом Индия и Китай смогут транспортировать свои грузы в Центральную Азию, Азербайджан, Россию и Европу.

Когда коридор начнет полностью функционировать, на первом этапе по этому пути будет перевезено 5 миллионов тонн грузов, в перспективе объем перевозок будет увеличен до 10 миллионов и более тонн. Главным преимуществом этого коридора является сокращение сроков перевозки грузов в более чем два раза.

Севи́ндж Гади́рова сообщила также, что Международный транспортный коридор "Север-Юг" работает в настоящее время в испытательном режиме. По этому маршруту из Российской Федерации и Беларуси в Иран в основном перевозятся такие грузы, как древесина, древесноволокнистая плита (МДФ), зерно и продукты питания, а из Ирана в Россию, Грузию и Азербайджан перевозятся фрукты и овощи, цементный клинкер, кафель, метлах, арматура и другие грузы. (Азербайджанское государственное информационное агентство 16.10.18)



## Региональные новости

### Производство цемента в Сибири за 9 месяцев сохранилось на уровне 2,5 млн т.

Холдинговая компания "Сибирский цемент" подвела итоги работы за девять месяцев 2018 года и заявила о сохранении объёмов производства на уровне предыдущего года — более 2,5 миллиона тонн, сообщает во вторник пресс-служба "Сибцема".

"С января по сентябрь на трёх заводах компании произведено около 2,507 миллиона тонн цемента, что соответствует уровню января-сентября 2017-го (почти 2,516 миллиона тонн)", — говорится в сообщении.

Отмечается, что аналогичному показателю прошлого года равен объём продукции, выпущенной за отчетный период Топкинским заводом (Топки, Кемеровская область): за три квартала на предприятии изготовлено около 1,7 миллиона тонн цемента. ООО "Красноярский цемент" за девять месяцев произвело 538,6 тысячи тонн цемента — на 3% больше, чем в 2017-м (525,2 тысячи тонн). На Тимлюйском цементном заводе (Бурятия) изготовлено 268,1 тысячи тонн продукции, что на 8% меньше результата, полученного по итогам работы в январе-сентябре 2017 года (291,1 тысячи тонн).

"Снижение объёмов производства связано с общим уменьшением ёмкости цементного рынка Республики Бурятия: за девять месяцев текущего года потребление цемента в регионе сократилось на 12,6% по сравнению с аналогичным показателем 2017-го", — уточнили в компании.

Кроме того, как напомнили в холдинге, в Улан-Удэ окончена реконструкция взлетно-посадочной полосы аэропорта "Байкал". В прошлом году ООО "ТимлюйЦемент" отгрузило для данного объекта около 39 тысяч тонн портландцемента ПЦ 500 Д0-Н. В 2018-м столь крупных заказов завод не получал, отметили в "Сибцеме".

"С 2015-го потребление цемента в Сибири сокращается. Данная тенденция актуальна и сейчас: по оценкам аналитиков "Сибцема", в январе-сентябре спрос на цемент в макрорегионе составил 4,1 миллиона тонн — на 0,3% меньше по сравнению с аналогичным показателем 2017-го. В следующие два года ёмкость рынка, возможно, увеличится на 1-2% за счет реализации крупных инфраструктурных проектов", — цитирует пресс-служба комментарий первого вице-президента АО "ХК "Сибцем" Геннадия Рассказова.

По его словам, сегодня заводы холдинга загружены лишь на половину. "Однако при необходимости мы сможем оперативно вывести их на полную мощность и увеличить объёмы производства высококачественного цемента", — заверил Рассказов. (РИА Недвижимость 16.10.18)



# Рынок бетона

## Новости рынка товарного бетона

**Более 700 компаний из Петербурга оказались на грани "вымирания". "РосБизнесКонсалтинг". 19 октября 2018**

В Петербурге на стадии ликвидации и банкротства находятся более 700 компаний с суммарным оборотом в 380 млрд руб. Согласно данным исследования, проведенного РБК Петербург, почти половина из них является дистрибьютерами, на втором месте в рейтинге аутсайдеров — строительные компании. По мнению экономистов, статистика по банкротствам в России в целом и в Петербурге в частности говорит о том, что экономика находится в околостагнационном состоянии.

### Вымирающий класс

По данным "СПАРК-Интерфакс", по состоянию на середину октября в Петербурге начитывалось 708 предприятий, находящихся на стадии ликвидации и банкротства. При подсчетах учитывались только предприятия с годовым объемом выручки от 100 млн руб. Среди них 48% приходится на оптовую и розничную торговлю, 15% — представители строительной отрасли.

Среди ликвидирующихся и банкротящихся дистрибьютеров львиная доля приходится на "оптовиков" (343 компании из 371). Спектр их работы очень широк — начиная от торговли пищевыми продуктами, лесоматериалами аппаратурой и оргтехникой, заканчивая продажей топлива.

Среди "оптовиков" с экономическими сложностями столкнулось немало дистрибьютеров продуктов питания и табака. Наиболее крупным предприятием в этом сегменте стала компания "Атико" (торговля шоколадом и кондитерскими изделиями), оборот которой в 2017 году составил 55,3 млрд руб. Далее следуют дистрибьютеры пищевых продуктов "Прод Трейд" (выручка 4,3 млрд руб.), "Триумф" (2,8 млрд руб.), а также "Арктика" (2,5 млрд руб.).

Генеральный директор INFOline Иван Федяков считает, что большое количество банкротств среди оптовиков подтверждает тот факт, что дистрибьютеры становятся "вымирающим классом". "Ранее они выполняли функцию, которой не хотели заниматься производители или ретейлеры, но с тех пор, как крупные сети начали развивать свои распределительные центры, она потеряла свою актуальность. Особенно это заметно в мегаполисах, где наиболее заметно проникновение торговых сетей. Уверен, что в будущем дистрибьюторское звено будет актуально в основном для импорта продуктов питания и товаров народного потребления", — поделился прогнозом эксперт.

Генеральный директор INFOline Иван Федяков считает, что большое количество банкротств среди оптовиков подтверждает тот факт, что дистрибьютеры становятся "вымирающим классом".

Есть в списке обанкротившихся или ликвидирующихся дистрибьютеров и 16 оптовых топливных компаний. Среди них "Геотон-СПб" с оборотом 1,7 млрд руб., "Химойл" (1,2 млрд руб.) и "Спектр Сервис" (1,1 млрд руб.). Эксперт-аналитик "ФИНАМ" Алексей Калачев считает, что на фоне роста оптовых цен на моторные топлива скорее можно было ожидать банкротства независимых АЗС и розничных сетей, чем оптовых дистрибьютеров. "Вряд ли это связано с какими-то объективными процессами. Не думаю, что владельцы этих компаний намерены выйти из этого бизнеса. Вероятнее всего, ликвидация компаний (некоторым, кстати, всего три-четыре года с момента регистрации) — это всего лишь "техническое решение, связанное со сменой юридического лица на новое с передачей бизнеса", — сказал Алексей Калачев.

Более пессимистично настроен первый замгендиректора "Петербургской топливной компании" (ПТК) Леонид Чурилов. Ранее в разговоре с корреспондентом РБК Петербург он отмечал, что причина банкротств оптовых топливных компаний заключается в активности крупных игроков рынка из числа вертикально-интегрированных холдингов или компаний с действительно большими оборотами типа ПТК на рынке Северо-Запада. К тому же, по его словам, бизнес многих небольших и средних компаний в Петербурге был построен на продаже заменителей дизельного топлива (так называемых средних дистиллятов), которые с первого января 2018 года выросли в цене из-за введения акцизов.

### Строительный обвал

Немалую долю в общем числе банкротств занимают строительные компании. Это девелоперы, производители строительных материалов, организации, занимающиеся дорожными работами. Наиболее крупным является бывший подрядчик судоверфи "Звезда" — "Комплексные энергетические решения" (КЭР), объем выручки которого в прошлом году составил 8,4 млрд руб. Компания сообщила о намерении подать иск о собственном банкротстве весной этого года. Причина — наличие признаков неплатежеспособности.

Процедура банкротства применена и в отношении "Евромонолит" Владимира Углова (строительство жилой и коммерческой недвижимости, выручка за 2017 год — 4,9 млрд руб., убыток — 130 млн руб.). Начиная с лета этого года ликвидируется компания "Московский двор" миллиардера Александра Кожина с оборотом 3,5 млрд руб., а с



октября этого года — "Континент" Михаила Панфилкина (строительство мостов и тоннелей) (оборот — 1,9 млрд руб., убыток — 643 млн руб.).

По словам партнера и руководителя корпоративной и арбитражной практики "Качкин и Партнеры" Кирилла Саськова, основными причинами банкротства в строительной сфере являются усиление государственного регулирования в рамках "борьбы" за права дольщиков, а также падение покупательской способности на фоне удорожания тарифов, стоимости работ и материалов. "Периодически, конечно, встречаются и недобросовестные застройщики, инициирующие банкротство, как изначально планировавшийся механизм "заработка", но, в основном, этому способствуют объективные причины. Очевидно, что позитивных сигналов для рынка в настоящий момент нет, политика не меняется, регулирование ужесточается, а экономическая ситуация не благоприятствует, что, по пессимистическим оценкам, может только увеличить количество банкротств в сфере строительства и недвижимости в ближайшее время", — сказал Кирилл Саськов.

"Позитивных сигналов для рынка в настоящий момент нет, политика не меняется, регулирование ужесточается, а экономическая ситуация не благоприятствует, что, по пессимистическим оценкам, может только увеличить количество банкротств в сфере строительства"

Подобного мнения придерживается и руководитель практики разрешения споров и банкротства Maxima Legal Сергей Бакешин. "Количество банкротств строительных компаний может только вырасти. К ним наверняка добавится волна банкротств застройщиков, которые не смогли или не смогут перестроиться на работу по новым правилам долевого строительства, с эскроу- и специальными счетами", — полагает эксперт.

### Офисная пустота

Больше 9% от общего числа банкротящихся и ликвидируемых предприятий занимают различного вида производства. К крупнейшим можно отнести "Металлургический завод "Петросталь" (производство сортового горячекатаного проката и катанки, оборот в 2017 году — 2,5 млрд руб.), "Балтийская солодовенная компания" (2,7 млрд руб.) и "Метробетон" (производство товарного бетона, выручка — 2,5 млрд руб.).

В общей статистике банкротств петербургских предприятий значатся и несколько дистрибьютеров компьютерной и офисной техники. Среди них — "Комтехторг" (2,1 млрд руб.), "СТ Проджект" (371 млн руб.) и "Проект Инвест" (244 млн руб.). По мнению экспертов, это может быть связано с сокращением объема ввода офисной недвижимости в последние годы. Так, по данным Mapis в ассоциации с CBRE, за девять месяцев этого года была завершена реконструкция и введено в эксплуатацию всего 43 тыс. кв. метров качественных офисных площадей, что на 43% меньше объема введенных площадей за аналогичный период 2017 года.

Сергей Бакешин также отмечает, что все чаще оказываются на слуху банкротства компаний из отраслей, которые не так заметны в общей статистике, но сильнее всего влияют на повседневную жизнь людей. Это туроператоры, авиаперевозчики, автодилеры и банки.

### Тревожный симптом

В целом, по данным Единого федерального реестра сведений о банкротстве, число введенных судами процедур конкурсного производства в отношении юридических лиц в Северной столице за три квартала этого года составило 539, что на 2% больше по сравнению с тем же периодом прошлого года. Общероссийский показатель за три квартала года не изменился, а в Москве возрос на 8%.

Цифры говорят о том, что экономика находится в околостагнационном состоянии.

Ранее РБК писал, что по данным Центра макроэкономического анализа и краткосрочного прогнозирования (ЦМАКП), количество банкротств по всей России за три квартала 2017 года выросло по сравнению с 9 месяцами 2016 года на 12,4%, до 3227.

Несмотря на то, что количество банкротств в 2018 году вернулось на уровень годичной давности после пика в конце 2017 года, замгендиректора ЦМАКП Владимир Сальников уверен, что в целом цифры говорят о том, что экономика находится в околостагнационном состоянии. По его словам, риски сконцентрированы в отраслях, ориентированных на инвестиционный спрос — строительных секторах, машиностроении, — а также воздушном транспорте. "Там ситуация стабильно напряженная", — сказал он. (РосБизнесКонсалтинг 19.10.18)



## Региональные новости рынка бетона

### На Дальнем востоке создан сверхплотный судостроительный бетон.

В учебном военном центре ДВФУ создали сверхплотный бетон, одним из вариантов применения которого могут стать судостроительные предприятия и арктические сооружения. Об этом сообщает ГТРК "Владивосток".

Материал почти в два раза прочнее других известных составов. Он представляет собой непроницаемый, малопористый композит — за счёт этого в нём не задерживается вода, а сам бетон не подвергается разрушению.

Будет ли высокотехнологичная продукция востребована в судостроительной отрасли? Покажет время. А пока подождём дебюта.



**Для справки:** Название компании: *Дальневосточный федеральный университет (ДВФУ)* Адрес: 690990, Россия, Владивосток, Пушкинская, 10 Телефоны: +7(423)2433280 Факсы: +7(423)2432315 E-Mail: [rectorat@dvfu.ru](mailto:rectorat@dvfu.ru) Web: <http://dvfu.ru/> Руководитель: *Анисимов Никита Юрьевич, ректор* (Sudostroenie.info 10.10.18)







## Рынок ЖБИ

### Новости рынка пенобетона, газобетона и ЖБИ

#### На российском заводе Н+Н внедрена система промышленной безопасности LOTO.

На газобетонном производстве Н+Н в Ленинградской области внедрена система промышленной безопасности LOTO, гарантирующая полное блокирование источников любых опасных энергий и исключая возможность их случайного запуска.

С запуском процедуры LOTO производство Н+Н Россия максимально приблизилось к международным стандартам профессионального здоровья и безопасности.

Название системы "Lockout/Tagout" дословно переводится с английского языка как "Блокировка/ Вывешивание предупреждающих бирок". В русском языке также закрепились названия "системы защитной блокировки" и "блокировочные системы" или часто используется общепринятое английское сокращение "LOTO".

Система LOTO предусматривает отключение подачи питания к промышленным машинам или оборудованию, защитное блокирование источников энергии специализированным оборудованием и вывешивание предупреждающих бирок или табличек. Процедура LOTO имеет строгий регламент, четкое распределение обязанностей и степень ответственности всех сотрудников, так или иначе связанных с применением этой системы.

Как говорит Ирина Власова, директор российского завода Н+Н, система LOTO считается одной из наиболее современных систем промышленной безопасности, которая применяется на многих современных производствах в Европе и мире, в том числе, и предприятиях Группы Н+Н International A/S.



**Для справки:** Название компании: *Н+Н, ООО* Адрес: *188400, Россия, Ленинградская область, Волосовский район, п. Кикерино, ул. Известковая, 1* Телефоны: *+7(812)6090901* Факсы: *+7(812)6090900* E-Mail: [ts@hplush.ru](mailto:ts@hplush.ru) Web: [hplush.ru](http://hplush.ru) Руководитель: *Авдюшина Нина Ивановна, Генеральный директор (СМПро 18.10.18)*





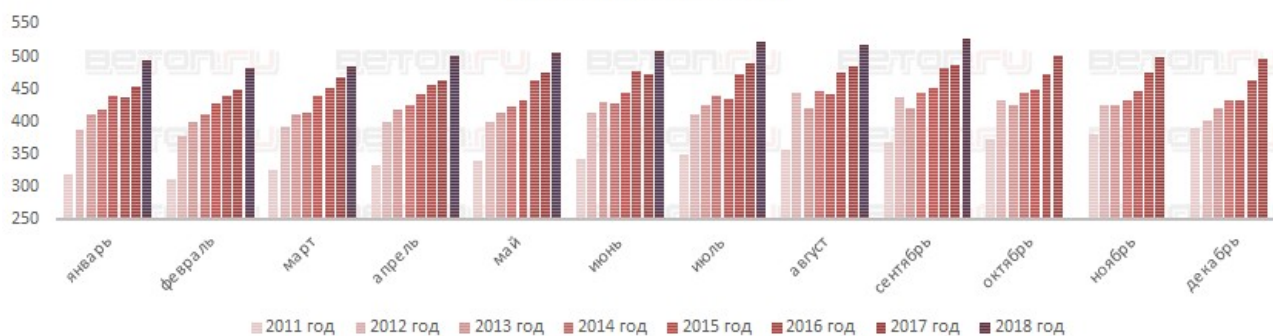
## Новости сырья

### Цена щебня в РФ установила новый абсолютный рекорд.

Согласно данным, опубликованным Федеральной Службой Государственной Статистики, средняя отпускная цена производителей щебня в России на внутренний рынок в сентябре месяце увеличилась на 1,6% по сравнению с августом и составила 526,08 рублей за кубический метр без НДС. Таким образом, после небольшого снижения цены щебня, зафиксированного ФСГС в прошлом месяце, стоимость щебня вновь пошла вверх. Данная цена является новым абсолютным рекордом цены щебня в РФ с начала десятилетия, предыдущий был зафиксирован в июле 2018 года и составлял 521,4 рублей без НДС. В итоге за 12 последних месяцев увеличилась на 8,1%, а по сравнению с ценой сентября 2010-го года ее прирост составил 67,0%.

Корреляция цены в +1,6% для периода август-сентябрь является довольно предсказуемой. Так, в последние годы в данный период среднее колебание цены составляло +0,8%, варьируясь от -1,5% до +3,5%.

СРЕДНЯЯ ЦЕНА ЩЕБНЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ  
(РУБ. ЗА М3 БЕЗ НДС)

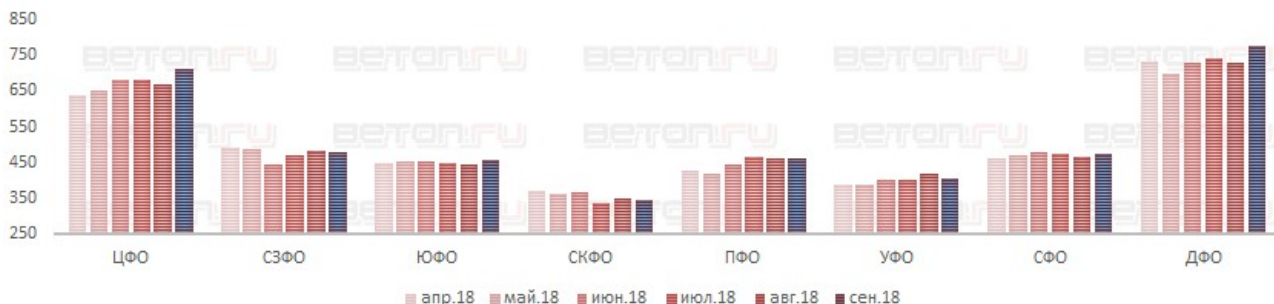


В разрезе федеральных округов ситуация сложилась следующим образом: в 3-х федеральных округах цена щебня по отношению к предыдущему месяцу снизилась, а пяти было зафиксировано ее увеличение. Лидерами по приросту цены стали Центральный (+6,3%) и Дальневосточный (+6,0%) федеральные округа. При этом в данных округах был зафиксирован абсолютный рекорд цены. И если в ЦФО предыдущий рекорд был установлен совсем недавно, а именно в июне этого года, то в ДФО он был в ноябре 2014-го. Наибольшее снижение наблюдалось в Уральском федеральном округе и составило 3,1%.

В сравнении с сентябрем 2017 года стоимость одного кубометра щебня увеличилась во всех федеральных округах, кроме Северо-кавказского. Самый большой прирост отмечен так же в Центральном и Дальневосточном федеральных округах (+18,2% и +17,4% соответственно).

Рекордсменами среди регионов по приросту цены щебня по сравнению с сентябрем 2010-го года стали Центральный и Приволжский федеральные округа, щебень в них с начала десятилетия подорожал на 89,4% и 77,2%.

СРЕДНЯЯ ЦЕНА ЩЕБНЯ В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ЗА ПОСЛЕДНИЕ 6 МЕСЯЦЕВ  
ПО ФЕДЕРАЛЬНЫМ ОКРУГАМ  
(РУБ. ЗА М3 БЕЗ НДС)



Наибольшая абсолютная цена кубометра щебня в сентябре зафиксирована в Дальневосточном федеральном округе и составила 774,62 рублей. Самая низкая цена кубометра щебня в Северо-кавказском федеральном округе, где она составляет 345,44 рублей. ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 18.10.18)



# Зарубежные новости

## Новости ближнего зарубежья

### Не менее 10% всего экспорта цемента будет проходить через биржевые торги на ОАО "Белорусская универсальная товарная биржа" (БУТБ), сообщает пресс-служба биржи.

"С 1 января 2019 год порядка 200 тыс. т в год, или 10% от общего объема цемента, экспортируемого Республикой Беларусь, будет выставляться на биржевые торги БУТБ", - проинформировали в пресс-службе по итогам первого заседания биржевого комитета по цементу.

Как отметил заместитель министра архитектуры и строительства Александр Сидоров, биржевые котировки на цемент должны стать ценовым ориентиром для зарубежных покупателей. "Для этого нужно, чтобы наши производители регулярно участвовали в торгах и выставляли не менее 10% от общего объема экспортных поставок. Я думаю, это вполне реальная цифра, которую мы в перспективе будем увеличивать", - сказал он.

По информации БУТБ, в ходе заседания комитета также обсуждены вопросы привлечения иностранных покупателей и транспортировки реализуемого через биржу цемента.

Первые электронные биржевые торги цементом на экспорт состоялись в секции промышленных и потребительских товаров БУТБ сентябре 2018 года. В них участвовали 6 покупателей из России, Украины и стран Прибалтики, разместившие в торговой системе БУТБ заявки на покупку портландцемента общим объемом порядка 4 тыс. т. По результатам торговой сессии, длившейся чуть более часа, литовской компанией совершена пробная сделка объемом 256 т.

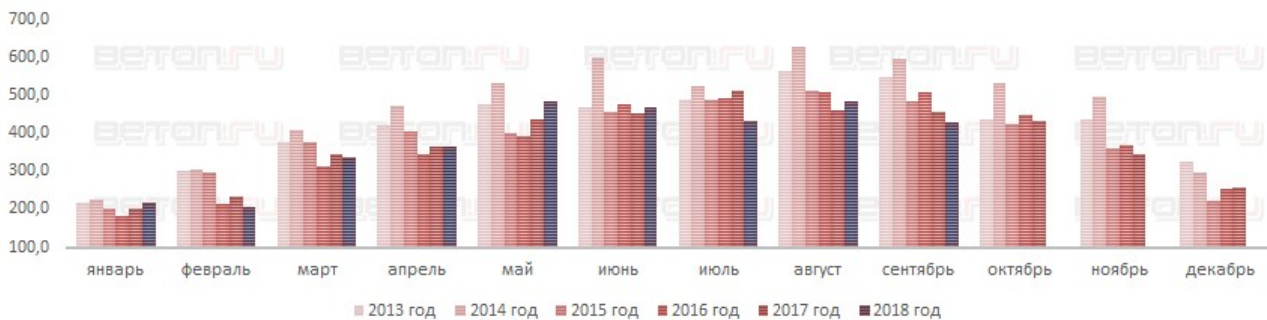
С 10 декабря 2018 года в соответствии с постановлением Совета министров все внебиржевые сделки по экспорту цемента на сумму 2500 евро и более должны будут в обязательном порядке регистрироваться на БУТБ. ([Бетон.ру](#) 19.10.18)

### Производство цемента в РБ начало свое сезонное снижение.

Если август прошел для цементников Беларуси относительно неплохо, то первый месяц осени очередной раз продемонстрировал, что 2018-й год для производителей цемента РБ в целом очень неровный.

Как сообщил Национальный Статистический комитет Республики Беларусь, в сентябре 2018 года цементные предприятия Республики Беларусь произвели 426,7 тысяч тонн цемента, и это меньше, чем за аналогичный период прошлого года на 6,8%. От итогов сентября 2016-го года прошлый месяц отделяют уже 15,8%, а от сентября 2015-го 12,1%. В итоге прошедший сентябрь стал самым слабым за последние 7 лет.

ПРОИЗВОДСТВО ЦЕМЕНТА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ  
(ТЫСЯЧ ТОНН)



Сентябрь стал в этом году переломным месяцем, когда производство цемента пошло на спад, после прохождения пика строительного сезона. Для Беларуси это вполне предсказуемый ежегодный итог сентября, однако спад производства цемента по отношению к августу составил 12,1% и это уже довольно высокая цифра для данного временного периода. В среднем, в период август-сентябрь хоть и происходит снижение производства цемента, но за последние несколько лет оно находилось в пределах от -1,0% до -5,0%. ([Бетон.ру](#) 18.10.18)



**Бетонная отрасль Казахстана переживает сейчас вторую волну стремительного роста.**

Эта "волна" началась после того, как производство бетона достигло своего пика в 2015-м году, после чего наступил откровенно слабый 2016-й. Шансов, что в нынешнем 2018-м году будет зафиксирован очередной рекорд достаточно мало, но уже можно с уверенностью сказать, что он станет значительно лучше прошлого года.

За первые три квартала 2018-го года производители бетона Республики Казахстан выпустили 11 124,1 тысяч тонн бетона. И этот результат оказался лучше, чем аналогичный прошлогодний на 6,4%, превышает итог первых трех месяцев 2016-го года на 13,8%, а от рекордного 2015-го он отстает на 9,5%.

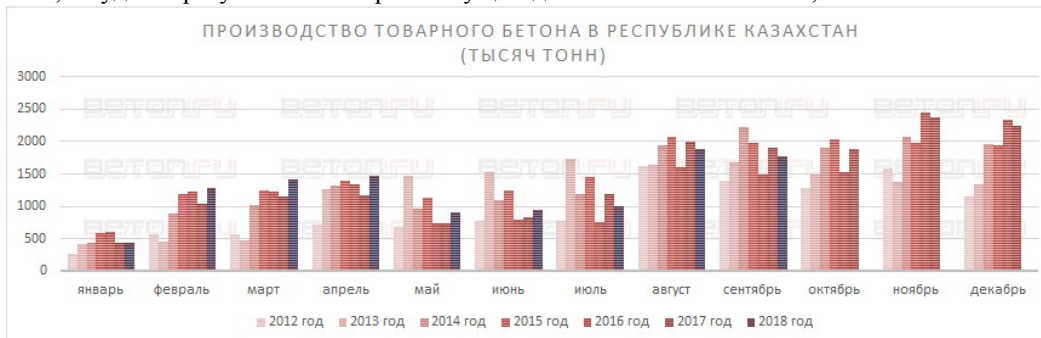


В среднем с 2010 года в период с января по сентябрь в Казахстане производится 65% всего годового объема бетона. Соответственно, к концу года можно ожидать суммарного объема 17,1 миллиона тонн, а с учетом того, что цементники Казахстана ставят рекорд за рекордом, можно ожидать и лучшего результата. ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 22.10.18)

**Производство бетона в Казахстане в сентябре 2018 года.**

По данным статистического комитета Республики Казахстан, производство товарного бетона в стране в сентябре 2018 года составило 1 770,9 тысяч тонн, и это значит, что уже третий месяц итог прошедшего месяца текущего года слабее, чем в аналогичном месяце прошлого года. Первые шесть месяцев 2018-го года бетонная промышленность Казахстана демонстрировала рост по отношению к периоду 2016-го – 2017-го годов, но в третьем квартале начался спад.

Напомним, что рекордный результат сентября был зафиксирован в 2014-м году и составил чуть больше 2,2 миллионов тонн, а худший результат сентября в текущем десятилетии был в 1 310,0 тысяч тонн был в 2011-м году.



В период август-сентябрь в Казахстане зафиксирован небольшой спад производства бетона, который составил 6,0%. Для данного временного промежутка – это вполне нормальный результат, т.к. исторически в период август-сентябрь бетонная промышленность Казахстана подвержена небольшим колебаниям, как в сторону увеличения, так и снижения производства товарного бетона.

К сожалению, если тенденция спада производства бетона в стране продолжится и в оставшиеся три месяца года, 2018-й год вполне может оказаться хуже предыдущего. ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 19.10.18)

**Производство цемента в Азербайджане в январе-сентябре увеличилось на 22%.**

В Азербайджане в январе-сентябре 2018 года произведено стройматериалов на сумму 448,5 млн манатов, что на 32,2% больше показателя аналогичного периода 2017 года, сообщили агентству "Интерфакс-Азербайджан" в Госкомстате.

По данным статистики, рост за отчетный период зафиксирован в производстве цемента на 21,7% - до 2 млн 571,2 тыс. тонн, готовой бетонной смеси – в 2,1 раза - до 1 млн 82,2 тыс. тонн.

Кроме этого, увеличилось производство обработанного мрамора, травертина и алебаstra и изделий из них – на 43,9% – до 23,046 тыс. тонн, асфальта - на 88,7% - до 220 тыс. тонн, строительного кирпича - на 6,8% - до 224,7 тыс. кубометров.

В тоже время, производство строительного гипса в январе-сентябре сократилось на 46,4% - до 39,1 тыс. тонн, сборных конструкций из бетона – на 41,2% - до 74,6 тыс. кубометров, строительных блоков и кирпичей из цемента,



искусственного камня или бетона - на 12,5% - до 69,2 тыс. тонн, строительной извести - на 1,3% - до 22,1 тыс. тонн. ([Бетон.ру](#) 19.10.18)

### **Производство цемента в Казахстане в сентябре 2018 года.**

По информации Комитета по Статистике Министерства Национальной Экономики Республики Казахстан, производство цемента в сентябре 2018 года составило 982,7 тысяч тонн. Это хоть и меньше, чем в сентябре прошлого года на 5,9%, однако превышает итоги сентября периода 2010-2016 годов. Так что результат прошедшего месяца, хоть и не был лучшим, но все же продемонстрировал, что цементная промышленность страны работает на достаточно высоком уровне.

ПРОИЗВОДСТВО ЦЕМЕНТА В РЕСПУБЛИКЕ КАЗАХСТАН  
(ТЫСЯЧ ТОНН)



Пик производства цемента в Казахстане пришелся в этом году на июль месяц и сентябрь стал вторым месяцем сезонного снижения спроса. Как правило, в период август – сентябрь у производителей цемента Казахстана оно составляет 8% - 10%, но в этом году оно составило 13,5%, что существенно выше.

В целом, несмотря на не самые позитивные результаты сентября, 2018-й год, судя по всему, может стать лучшим за последнее десятилетие, но все еще может измениться за оставшиеся 3 месяца года. ([Бетон.ру](#) 17.10.18)

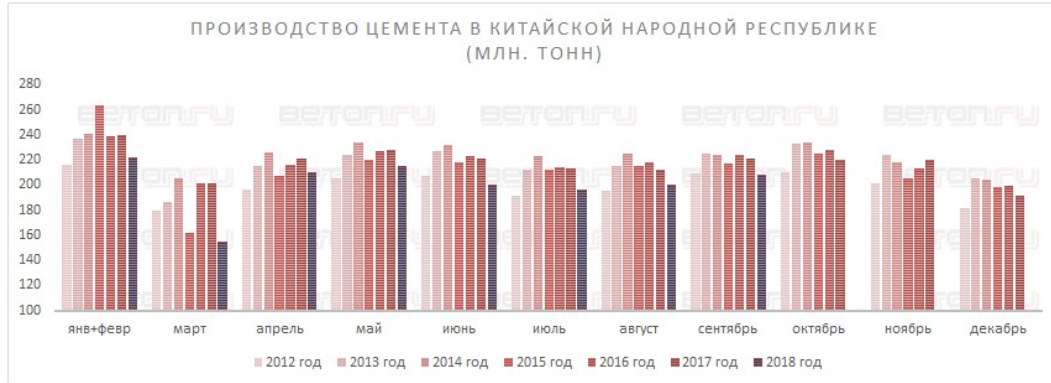




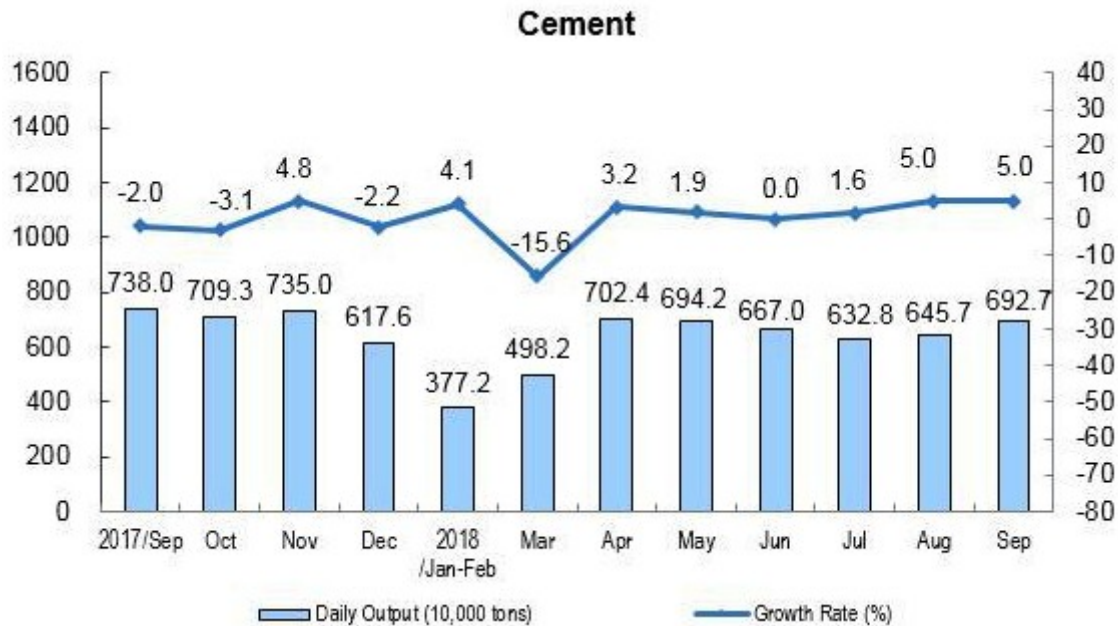
## Новости дальнего зарубежья

### Производство цемента в КНР в сентябре 2018 года.

Согласно официальным данным Национального Статистического Бюро Китайской Республики, в сентябре 2018 года, цементная промышленность Китая выпустила цемента в объеме 207,81 миллионов тонн. Эта недостижимая цифра для цементников любой другой мира, для Китая является всего лишь показателем того, что спад производства цемента в стране продолжается. Отставание от аналогичных результатов девятого месяца прошлого 2017 года составляет 6,1%, от сентября 2016-го года 7,2%, а от рекордного сентября 2013-го года и вовсе 7,7%.



В период август-сентябрь в КНР как правило фиксируется небольшое увеличение производства цемента, которое составляет в среднем примерно 3,4% (данные с 2010-го года). В этом году увеличение составило 3,8%, что несколько выше среднего.



Как мы уже писали и раньше, если ничего не изменится, то 2018-й год может стать одним из худших в текущем десятилетии. ([Бетон.ру](http://Бетон.ру) 22.10.18)