

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".



Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

База событий

"Горнодобывающая промышленность РФ"

2010-2013

Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ и многое другое





Содержание выпуска

Общие новости горнодобывающей промышленности	5
<i>Пресс-конференция Владимира Путина. Часть IV.</i>	<i>5</i>
<i>Перевозка металлургических грузов на пространстве-1520 усложняется.</i>	<i>11</i>
<i>Металлургия и горная добыча в России провели 2013 год под знаком оптимизации, - Денис Кожевников, корреспондент агентства Прайм.</i>	<i>12</i>
<i>Профильная непрофильность. "Металлоснабжение и сбыт". №12 2013.....</i>	<i>13</i>
Региональные новости горнодобывающей промышленности	16
<i>В 2014 году перечень стратегических и приоритетных проектов Мурманской области пополнится новыми проектами.</i>	<i>16</i>
<i>Глава Минвостокразвития России встретится с Министром экономики, торговли и промышленности Японии.</i>	<i>16</i>
<i>Избавление от иллюзий. "Эксперт Сибирь". № 1-4 2013</i>	<i>16</i>
Отраслевые мероприятия	18
<i>В Свердловской области планируют провести единый горно-металлургический форум.....</i>	<i>18</i>
<i>В ВИМСе состоялась V научно-практическая школа-конференция молодых ученых и специалистов "Геология, поиски и комплексная оценка месторождений твердых полезных ископаемых".</i>	<i>18</i>
<i>В Санкт-Петербурге состоится 6-я международная конференция и выставка "Санкт-Петербург 2014. Геонауки – инвестиции в будущее".</i>	<i>20</i>
<i>В Иркутске состоится конференция "Кремний-2014".</i>	<i>21</i>
<i>10-я юбилейная научно-практическая конференция и выставка "Инженерная геофизика 2014".</i>	<i>22</i>
<i>Пресс-релиз второго Общего собрания делегатов Молодежного форума лидеров горного дела.</i>	<i>22</i>
Добыча железной руды	24
<i>"Мечел" сообщает о заключении с ОАО "Сбербанк России" соглашений по реструктуризации части задолженности Группы "Мечел" перед банком (25,5 млрд. рублей).</i>	<i>24</i>
<i>"Мечел" объявляет финансовые результаты за первое полугодие и девять месяцев 2013 года.</i>	<i>24</i>
<i>Оба комплекса сухой магнитной сепарации "Карельского окатыша" выполнили годовое задание.</i>	<i>25</i>
<i>МГОК рефинансирует кредитные линии на 55 млрд рублей.</i>	<i>25</i>
<i>ЕВРАЗ КТОК направил 2,8 млн рублей на модернизацию аспирационной установки в цехе окатышей.</i>	<i>25</i>
<i>Оборудование Абаканского филиала ОАО "Евразруда" остановится на три месяца.</i>	<i>26</i>
<i>Evraz перевел акции "Евразруды" на "Евраз НТМК".</i>	<i>26</i>
<i>Убыток "Мечела" за девять месяцев вырос в 4,5 раза. "RBC daily". 23 декабря 2013</i>	<i>26</i>
<i>Продажа активов принесла "Мечелу" убытки. "RBC daily". 24 декабря 2013</i>	<i>27</i>
Добыча железной руды в Украине	29
<i>"Метинвест": Краткий отчет по предварительным финансовым результатам за 9 месяцев 2013 года.</i>	<i>29</i>
<i>За 11 месяцев 2013 года Украина заметно нарастила экспорт стали и руды.</i>	<i>35</i>
<i>Игорь Сырый: теперь пришло время и для третьего этапа. "Коммерсантъ-Украина". 25 декабря 2013</i>	<i>36</i>
Зарубежные новости по добыче железной руды	39
<i>Kumba Iron Ore приходит на запад Африки.</i>	<i>39</i>
<i>Anglo American увеличила долю в бразильском морпорту для перевалки руды с Minas Rio.</i>	<i>39</i>
<i>Baobab Resources завершила программу бурения на Tete.</i>	<i>39</i>
<i>Roy Hill Holdings заручилась финансированием своего австралийского проекта.</i>	<i>39</i>
<i>Железная руда: цены снижаются из-за слабости покупок.</i>	<i>40</i>
<i>Vale оспорит налоговые претензии на прибыль зарубежных компаний.</i>	<i>40</i>
<i>Sable Mining увеличила убыточность.</i>	<i>40</i>
<i>Доля Vale в логистическом бизнесе снизилась до менее 40%.</i>	<i>40</i>
<i>Индийский экспорт железной руды упал почти наполовину.</i>	<i>40</i>
<i>Фрахтовые ставки для Capesize пошли вверх.</i>	<i>41</i>
<i>Китайские железорудные фьючерсы возвращаются на прежний уровень.</i>	<i>41</i>
<i>Импорт марганцевой руды в Китай в ноябре снизился на 23%.</i>	<i>41</i>
Добыча руд цветных металлов	42
<i>Инвесторы реализуют в Забайкалье три крупных проекта.</i>	<i>42</i>
<i>Госкорпорация "РОСТЕХ" развивает промышленность Дальнего Востока.</i>	<i>42</i>
<i>Заполярный филиал Норникеля выполнит все намеченные планы.</i>	<i>43</i>
<i>Управление по недропользованию по Приморскому краю провело аукцион на право разведки и добычи вольфрама и олова на Забытом оловянно-вольфрамовом месторождении.</i>	<i>43</i>
<i>Россия намерена ввести экспортную пошлину на вольфрам в размере 10%.</i>	<i>43</i>
<i>Росгеология закончила работы по картированию Ергенинской площади в Калмыкии.</i>	<i>44</i>
<i>"Норильский никель" модернизирует компрессорную станцию в Заполярном.</i>	<i>44</i>
<i>Башнедра выставили на торги участок полиметаллов.</i>	<i>44</i>



Зарубежные новости по добыче руд цветных металлов46

Иришанский и Вольногорский ГОКи выставят на продажу к лету 2014 г.	46
Emed Mining разместила акции на \$9 млн.	46
Vale образует консорциум с канадскими проектами Glencore.	46
BHP Billiton частично приостанавливает никелевый рудник.	46
Китайская Comin инвестирует 900 млн юаней в Hunan Rare Earth Industry Group.	46
Новые горизонты проекта биовыщелачивания меди Verde.	46
Рынок хромовой руды в Китае бездействует в отсутствие спроса.	47
Syrah Resources получила горнопромышленную лицензию на проект Balama.	47
Китай запасается никелевой рудой.	47
Codelco подкинули еще \$1 млрд "на инвестиции".	47

Добыча руд драгоценных металлов49

Добыть золото в Белорецком районе Башкирии будет компания "Стройтехинвест".	49
Объем добычи золота в Бодайбинском районе с начала года увеличился на 8,62%.	49
Citibank снизил оценку бумаг лидеров сектора золотодобычи РФ.	49
Уровень добычи золота в Иркутской области по итогам года составит рекордные 20 тонн.	49
Сразу три месторождения россыпного золота продали в Облученском районе ЕАО.	49
Золоторудная зона "Екатерининская" с запасом сырья на пять лет будет осваиваться в Бурятии.	50
Ангаро-Енисейский кластер может получить 25 млрд руб. в следующем году.	50
Якутские добытчики золота увеличили результаты.	50
Petropavlovsk уменьшает показатели золотодобычи.	51
"Высочайший" продал Ланита-Банку 3 т золота за 3,8 млрд руб.	51
"Селигдар" подводит итоги "золотой лихорадки".	51
Магаданское золото осветят. "Коммерсантъ в Хабаровске". 20 декабря 2013	52
Таймыр на двоих. "Эксперт Сибирь". № 1-4 2013.	53
Золото собирают в узел. "Коммерсантъ-Сибирь". 26 декабря 2013.	54

Зарубежные новости по добыче руд драгоценных металлов55

Сотрудники "Кумтора" просят власти Киргизии не допустить остановки работы золоторудного предприятия.	55
Santacruz произвела оценку запасов на месторождении Gavilanes.	55
В Южной Африке отмечается рекордное падение добычи золота за последнее десятилетие.	55
Правительство не может ввести полный запрет на вывоз золотосодержащей руды из Кыргызстана, - министр Т.Сариев.	56
Silver Standard продает проект Challacollo.	56
Avocet не дотянет до производственного ориентира.	56
В Таджикистане планируют добыть порядка 3 тонн золота.	56
Sunridge получит лицензию на разработку Asmara в 2014 г.	57
Geita Gold представлена к награде.	57
В Таджикистане планируют добыть порядка 3 тонн золота.	57
Aurcana останавливает рудник Shafter.	57
Новое оборудование для проекта Cobre Panama.	57
Стефан Бознер: горнодобытчики должны создать золотой картель или рискуют все потерять.	57
Rio Tinto подумывает отказаться от золотомедного проекта на Аляске.	59
Zhaojin Group построит в Шаньдуне современный исследовательский центр.	59
Киргизия будет терять \$300 млн в год, если Centerra выйдет из Кумтора.	59
Правительство Киргизии внесло на рассмотрение парламента новое соглашение по проекту "Кумтор".	60
Alaga Resources проводит оценку потенциала проекта Washihi.	60
"Центerra Голд Инк." ("Центerra") продлила кредитную линию Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).	60
Detour Gold приостановила выпуск золота на ключевом руднике.	61
OcOO Zhong Ji Mining company просит лицензионную комиссию Госгеологии продлить лицензию на разведку золота на Бучукской площади на 2 года.	61
Centerra предложила Киргизии 50% золотого рудника Кумтор. "Рейтер". 26 декабря 2013	61

Добыча драгоценных камней63

Акционеры АК "АЛРОСА" (ОАО) на внеочередном общем собрании акционеров 20 декабря 2013 года избрали новый состав Наблюдательного Совета компании.	63
Высокая стабильность "АЛРОСА": в 2014 году выручка от продажи алмазов превысит \$5 млрд.	63
Набсовет АК "АЛРОСА" 27 декабря рассмотрит вопрос об избрании своего председателя.	64
Ученые нашли в Антарктиде кимберлитовые породы.	64
NDTC выплатила правительству Намибии дивиденды в размере \$23 млн.	64
Антверпенский экспорт алмазов в ноябре 2013 года вырос.	65
В Антверпене пройдет 1-й эксклюзивный тендер алмазов с шахт Ягерсфонтейн и Рооипорт.	65
Зимбабве понизила прогноз по добыче алмазов на 2013 год.	65
Lusaca повышает оценку алмазных запасов Карове.	66
Stellar привлекла \$508 000 на финансирование кимберлитового проекта Тонго.	66
Richland намерена возобновить деятельность предприятия по добыче танзанитов.	66
В 2014 году ситуация на рынке будет улучшаться, но медленно – Шмуэль Шнитцер.	67
Работники алмазодобывающей компании в Зимбабве требуют выплату долгов по заработной плате.	69
ООН обвиняет Либерию в незаконном обороте алмазов.	69
В Гонконге зафиксирован рост алмазной и бриллиантовой торговли.	70
Правительство Анголы поддерживает Инициативу развития алмазной отрасли.	70



Bank of Baroda с осторожностью предоставляет займы алмазным и бриллиантовым компаниям.	70
Алмазы враспынуто. "Коммерсантъ в Перми". 21 декабря 2013	71
Легитимизация Маранге. "Rough&Polished". 24 декабря 2013	72

Прочие новости горнодобывающей промышленности.....74

Чистая выручка Уралкалия за 9 месяцев по МСФО сократилась на 27% до \$2.047 млрд.	74
Уралкалий привлек кредитную линию Сбербанка на \$2 млрд.	74
Уралхим закрыл сделку по покупке 19.99% акций Уралкалия.	74
Горно-химическая компания Бор сегодня открыла книгу заявок на покупку облигаций серии 01 на 4 млрд рублей.	75
Группа "Онэксим" закрыла сделку по приобретению 21.75% акций Уралкалия у Suleyman Kerimov Foundation.....	75
Ставка первого купона по облигациям ГХК "Бор" на 4 млрд руб - 10%.	75
"Триал Трейдинг" разведает месторождения песков.	76
Красноярский край продаст с торгов участки Куртушибинского месторождения.	76
Рынок притормозил стратегию "Уралкалия". "Коммерсантъ Б". 20 декабря 2013	76
Сулейман Керимов вышел в кэши. "Коммерсантъ Б". 23 декабря 2013	77
Новые хозяева "Уралкалия". "Ведомости". 23 декабря 2013	78
Акционеры "Уралхима" получат меньше. "Коммерсантъ Б". 24 декабря 2013	78

Прочие новости зарубежной горнодобывающей промышленности.....80

Монгольский бизнес построит кирпичный завод в Туве и займется поисками полезных ископаемых.	80
Индонезия может позволить некоторым горнодобытчикам все же экспортировать руду.	80
Pangolin выявила флювиальные породы на верхней террасе аллювиального объекта в Ботсване.	80

Оборудование для горнодобывающей промышленности.....82

В ЦНИИТМАШ разработаны новые марки сталей и технологии изготовления деталей горношахтного оборудования.	82
"КОМЕК МАШИИИЕРИ" - новый дистрибьютор Sandvik Construction.	82
"Норникель" заключил контракт на поставку оборудования и технологии для модернизации ТОФ.	83
DeZurik представила новую линейку шибберных затворов с влагостойким уретановым покрытием.	83
"Горные машины": Магнитный сепаратор УМС для ЗАО "ЗДК "ПОЛЮС".	84
Завод горноспасательного оборудования переедет из Екатеринбурга в Среднеуральск. "Новости 66.ru". 20 декабря 2013	84
Здесь и сейчас - 2. "ABIREG.RU". 25 декабря 2013	85



Общие новости горнодобывающей промышленности

Пресс-конференция Владимира Путина. Часть IV.

ВОПРОС: Диана Хачатрян, «Новая газета».

Владимир Владимирович, в последнее время ряд официальных лиц силовых структур заявили, что готовится так называемое третье дело "ЮКОСа": якобы на деньги компании ряд известных экспертов готовили обоснование либерализации уголовного законодательства. Правда, они это делали по поручению тогдашнего президента Дмитрия Медведева. Как известно, один из экспертов вынужден был остаться во Франции из-за угрозы уголовных преследований.

Вопрос в том, что Вы думаете по поводу "третьего дела ЮКОСа"? И не кажется ли Вам, что складывающаяся обстановка в стране: угроза уголовного преследования, реформа РАН и другие проблемы – приводит к тому, что выталкивают ярких, талантливых и патриотически настроенных людей за границу?

В.ПУТИН: Я так не думаю. Вы всё в одну кучу свалили: и дело "ЮКОСа", и реформу РАН. При чём здесь реформа РАН и дело "ЮКОСа"? Совершенно между собой не связанные вещи.

Что касается "третьего дела", то я не хочу вникать в детали. Откровенно говоря, я как человек, который со стороны на это смотрит, не погружаясь туда, особых перспектив в этом смысле не вижу и вообще не очень понимаю, где это дело. Я слышал, что об этом говорят, но пока никаких угроз я ни для кого не вижу. А прокуратура обязана, это её работа, отслеживать все эти телодвижения. Она может видеть, или, как она считает, она видит какие-то нарушения закона. Но уверяю вас, ведь кроме прокуратуры есть ещё и Следственный комитет, который ведёт дело или не ведёт, есть суд. Поэтому особых угроз я там ни для кого не вижу. Это первое.

И второе. Если люди остаются, то они остаются не из-за этого, а из-за того, что там нашли работу какую-то, семья там живёт и хочется воссоединиться с семьёй. Я думаю, что дело в основном в этом. Угроза преследования здесь просто ни при чём.

Пожалуйста.

ВОПРОС: Добрый день, уважаемый Владимир Владимирович!

Ваш постоянный спарринг-партнёр или партнёрша Маша Соловьёнка просила национализировать недра – я этого делать не буду по двум причинам. Во-первых, у нас в Мордовии недр нет, а я представляю региональные СМИ Мордовии: Тамара Терёшина, заместитель главного редактора "Известия Мордовии".

И вторая причина – это то, что одними недрами, что называется, сыт не будешь, это такая категория, которая всё равно имеет конец через 100, через 200 лет. И Вы в своём Послании говорили очень много о тех дополнительных стимулах по развитию экономики, по восстановлению экономического подъёма, который у нас существовал в России. Вы даже сказали очень приятную вещь для губернаторов тех регионов, которые вкладывают свои средства, собственные средства регионов в развитие технопарков, промышленных парков. Наша Мордовия как раз в число таких регионов входит. И конечно же, наш технопарк, Владимир Владимирович, как Вы понимаете, в таком небольшом регионе не мог бы быть создан без государственной поддержки, очень мощной поддержки. В частности, создание нашего технопарка было включено в федеральную программу, а такая программа существовала, она реализована, в том числе по Вашему личному распоряжению.

Я хочу сказать о том, что эта программа на самом деле дала эффект. На базе нашего технопарка создаются новые предприятия, инновационные предприятия. Вот только что южнокорейская фирма создала совместное предприятие "Непес Рус", оно уже даёт продукцию, инжиниринговый центр в области волоконной оптики и оптоэлектроники и так далее. (Шум в зале.) Владимир Владимирович, ну что за дискриминация регионов? Как регионы – так сразу... Всё, я задаю вопрос.

Владимир Владимирович, конечно, инфраструктура уже создана, база уже создана, и Вы уже те меры, которые и применяются, и будут применяться, озвучили.

Наших людей, занимающихся этим, а у нас привлечена и наука, и научные центры со всей России, и иностранные корпорации, очень большие фирмы зарубежные, интересует такой вопрос: будет ли Правительство разрабатывать какие-то дополнительные меры для того, чтобы ещё больше стимулировать развитие технологических производств, инновационных производств? Те же самые майские указы и то же самое повышение зарплат и медикам, и врачам невозможно без создания прочной экономической базы в таких регионах, как наш.

В.ПУТИН: Конечно, но, собственно говоря, я изложил эти предложения. Надо, чтобы они были реализованы для начала. То, что сделано, имеет позитивный эффект в том числе и для Вашей территории, на которой нет ни нефти, ни газа, ни других минеральных ресурсов. Всё, что происходит в Мордовии, происходит исключительно благодаря хорошей организации и улучшению институтов руководства, это правда. Но я уже сказал об этом, будем создавать эти технопарки дополнительно, будем компенсировать затраты региональных властей на создание инфраструктуры, будем и дальше поддерживать малый и средний бизнес в регионах. Прежде всего, это касается, конечно, малого и среднего производственного и социально направленного бизнеса. Льготы, которые предлагаются, изложены. Ну и,



разумеется, будем вместе работать (здесь коллега поднимала вопросы с бизнес-сообществом) над улучшением условий бизнеса. Надеюсь, что это даст соответствующий результат.

Пожалуйста, Лос-Анджелес.

ВОПРОС: Сергей Лойко, "Лос-Анджелес таймс".

Шановний пане Президент, дозвольте, будь ласка, Вам задати...

В.ПУТИН: Прошу.

С.ЛОЙКО: Только что вернулся из Киева, ещё воздух свободы не выветрился.

В.ПУТИН: Отлично, давайте. Вы в первой части выступили хорошо, заготовленная речь у Вас удалась. Теперь переходите ко второй.

С.ЛОЙКО: В 2008 году в августе состоялась всем известная военная операция в Грузии, в результате которой сейчас в Абхазии и в Южной Осетии находятся российские военные базы. Западные обозреватели и политики (многие из них) продолжают утверждать, что таким образом было закреплёно отторжение существенных территорий от суверенного государства.

Вопрос мой про Украину. Как известно, к Вам поступили призывы не от какого-то деревенского или городского сумасшедшего, а от людей, наделённых властью, депутатов, ввести войска в Крым. Они прозвучали во время самых крупных антиправительственных митингов, проевропейских митингов в Киеве.

Накануне конфликта в Грузии российские дипломатические ведомства раздавали тысячи российских паспортов жителям, не гражданам, а жителям Южной Осетии и Абхазии. И потом, когда этот конфликт случился, Россия заявила, что она защищает, она вынуждена защищать интересы российских граждан.

У меня вопрос. Возможна ли, даже гипотетически, ситуация, в которой вы также будете защищать интересы русскоязычных жителей Крыма, скажем, или российских граждан того же Крыма, или военную морскую базу в Севастополе в случае ухудшения ситуации? Возможен ли вообще в природе ввод российских войск в Украину или нет? Надо получить точный ответ. И при каких условиях?

Спасибо Вам большое.

В.ПУТИН: Вы сравнили ситуацию в Южной Осетии и Абхазии с ситуацией в Крыму. Считаю, что это некорректное сравнение. Ничего с Крымом не происходит подобного тому, что происходило с Южной Осетией и с Абхазией. Потому что эти территории в своё время объявили о своей независимости, и там был, к сожалению, крупномасштабный, если говорить в региональном разрезе, кровавый межэтнический конфликт. Это не первый конфликт подобного рода, если иметь в виду 1919 и 1921 годы, когда проводились карательные операции в связи с тем, что после распада Российской империи эти территории заявили, что хотели бы остаться в составе России, а не в составе независимой Грузии. Поэтому здесь нет ничего нового.

Кроме того, для того чтобы остановить кровопролитие, как вы знаете, на этих территориях находились миротворческие силы, имевшие международный статус и состоявшие главным образом из российских военнослужащих, хотя там были и грузинские военнослужащие, были и представители этих территорий непризнанных тогда республик. Наша реакция была связана в том числе не с защитой российских граждан, хотя это тоже имеет значение, и немаленькое, но была связана с нападением на наших миротворцев и убийством наших военнослужащих. Вот в чём дело, вот в чём была суть этих событий.

В Крыму, слава Богу, ничего подобного нет и, надеюсь, никогда не будет. У нас есть договор о пребывании там российского флота, он продлён, как вы знаете, – продлён, я думаю, в интересах обоих государств, обеих стран. И наличие российского флота в Севастополе, в Крыму, является серьёзным стабилизирующим, на мой взгляд, фактором и международной, и региональной политики – международной в широком смысле, в Черноморском регионе, и в региональной политике.

Нам безразлично положение наших соотечественников. И, кстати говоря, мы постоянно поднимаем эти вопросы применительно к ситуации с нашими соотечественниками в некоторых странах Евросоюза, в частности в прибалтийских государствах, где до сих пор существует такое абсолютно нецивилизованное понятие, как "негражданин". То есть это и негражданин, и не иностранец, и не апатрид – вообще неизвестно, что это такое, лишённый политических прав и свобод. И это наши уважаемые коллеги из Евросоюза терпят почему-то, считают, что это нормально. Мы считаем, это ненормально и будем дальше продолжать бороться за равенство прав. Это относится ко всем государствам. Но это совсем не значит, что мы собираемся махать шашкой и вводить войска. Это полная ерунда, ничего подобного нет и быть не может.

ВОПРОС: Здравствуйте!

Новосибирск, журнал "Стиль. Интеллектуальный глянец", Ольга Зонова.

У меня вопрос такой. Охарактеризуйте, пожалуйста, в трёх понятиях свой стиль управления страной и Ваше видение государства к 2018 году в каких-то важных параметрах внешних и внутренних.

Спасибо.

В.ПУТИН: А почему именно в трёх? Почему не в двух, не в пяти?

О.ЗОНОВА: Может быть, в нескольких.



В.ПУТИН: Собственно, не знаю, стиль это, не стиль, но, во всяком случае, я считаю, что человек, на каком бы уровне управления он ни находился, самое главное, он никогда не должен уклоняться от ответственности за осуществление своих полномочий.

Это принципиально самый главный вопрос. Как только первое лицо или государства, или региона, или муниципального образования начинает уклоняться от ответственности – всё, пиши пропало, всё начинает сразу рассыпаться. И вот это принципиальный вопрос. Первое.

Второе. Нельзя принимать волонтаристских решений никогда, нужно обязательно слушать людей с разными точками зрения на решение того или другого вопроса. Но если, как часто у нас говорят на совещаниях, есть развилки, то нужно иметь смелость брать ответственность за принятие окончательного решения.

И ещё одно обстоятельство, на которое хотел бы обратить внимание. Люди, которые в силу определённых обстоятельств оказываются на таком высоком уровне, которые облечены доверием своих граждан, никогда не должны отрываться от жизни самого рядового гражданина своей страны.

Нужно всегда чувствовать, чем живут люди, с какими проблемами они сталкиваются, и всё время думать, днём и ночью, о том, как решить эти вопросы, иначе нет смысла работать.

Давайте Сочи. Поднимитесь, пожалуйста, с майкой, написано "Сочи". СМИ? Ладно, хорошо.

ВОПРОС: Владимир Владимирович, ни одного вопроса про сельское хозяйство.

Я представляю аграрную область. Мы являемся аграрной областью и в то же время являемся...

В.ПУТИН: Какая?

ВОПРОС: Курганская. В то же самое время мы являемся зоной рискованного земледелия. Это означает, что нам очень тяжело получить хороший урожай.

Между тем на сегодняшний день цена пшеницы третьего класса у нас семь рублей, а цена килограмма дизтоплива почти в пять раз больше. Такой дисбаланс.

И у наших аграриев такое мнение, что им не нужна господдержка, дайте цену на хлеб. Какое Ваше мнение?

В.ПУТИН: Но это и есть господдержка, если дать фиксированную цену на хлеб. Хотя государство накопило ряд инструментов с целью поддержания сельхозпроизводителей.

Я уже говорил во вступительном слове, что в этом году сельхозпроизводители внесли существенный вклад в развитие российской экономики и помогли тому небольшому, скромному, но всё-таки росту экономики в целом.

ВВП страны в значительной степени вырос благодаря успехам работы тех, кто трудится на селе. Цены на хлеб, конечно, формируются рыночным способом, но государство всегда поддерживало сельхозпроизводителей.

Я сейчас готов перечислить весь набор этой поддержки. Это связано и с льготными кредитами. Это связано с льготными ставками в агролизинге. Это связано с продлением кредитных и других полученных ранее ресурсов в связи с неблагоприятными природными явлениями, прежде всего для вашего региона – засухами или наводнениями.

И вся эта политика будет продолжаться. Сейчас мы перешли, как вы знаете, к субсидированию на гектар. Можно говорить о том, много это или мало, наверное, производители скажут, что маловато, надо добавить, но это всё инструменты поддержки.

То же самое касается влияния и на поддержание определённых цен. Государство ведь изначально формирует, как бы даёт определённые индикативы по формированию этой цены. И здесь есть, конечно, определённые ограничители, связанные с тем, что государство может влиять, но не может определять конечную цену. Но, безусловно, Правительство должно следить за этим.

Кстати говоря, это касается и поддержки для получения удобрений, для получения ГСМ. Раньше мы немножко по-другому поступали. Немножко "душили", так прямо скажем, производителей топлива, договаривались, так скажем, с ними о том, что они будут продавать, особенно в условиях уборки урожая либо весенне-полевых работ, топливо по более низким ценам. Сейчас в Правительстве несколько по-другому пути пошли, как раз речь идёт о субсидировании.

Но, конечно, нужно очень внимательно следить за тем, что происходит в реальной жизни, и реагировать на это. Мы подробно за последнее время не говорили с Правительством на эту тему, но обязательно поговорим, потому что есть некоторые проблемы, связанные, например, с ритмичностью оказания этой поддержки, в том числе с ритмичностью поступления финансовых ресурсов в рамках этой поддержки, и связанные с субсидированием. Обязательно этому будем постоянно уделять необходимое внимание, обязательно.

Ну вот Владимир Александрович Колокольцев сообщает, что в Ванино направлена группа центрального аппарата МВД. И Дмитрий Сергеевич говорит, что нужно заканчивать.

Давайте всё-таки Урал – это очень важный для нас регион. "Урал" написано.

А.КОЛЕСОВА: Здравствуйте, Владимир Владимирович!

"Урал" – это потому что у меня всё-таки главное агентство, главный офис находится на Урале, в Екатеринбурге, я сама из Москвы. Информационное российское агентство "Накануне.RU".

В.ПУТИН: То есть Вы меня надули?

А.КОЛЕСОВА: Немножечко, совсем капельку.

Анастасия Колесова.



Вопрос немного странный. Сегодня сообщили о том, что в Москве собираются восстановить памятники всем лидерам СССР. Хотелось бы знать, какому лидеру СССР Вы бы хотели восстановить памятник? И вообще считаете ли Вы, что нужно это сделать? Соответственно, как Вы относитесь к мнению, что надо восстановить памятники Сталину и Дзержинскому на Лубянке?

В.ПУТИН: Знаете, во-первых, это прерогатива московских органов власти, в том числе и депутатов Московской городской думы. Первое.

Второе. Чем особенно так отличается Кромвель от Сталина? Можете мне сказать? Да ничем. С точки зрения наших либеральных представителей, либерального спектра нашего политического истеблишмента, он такой же кровавый диктатор. И очень коварный был мужик, надо сказать, в истории Великобритании сыграл неоднозначную роль. Его памятник стоит, никто его не сносит.

Понимаете, дело ведь не в этих символах. Дело в том, что мы должны с уважением относиться к каждому периоду своей истории. Я уже говорил об этом, когда памятник Дзержинскому "содрали", откалывали куски, даже такой человек демократических убеждений, а он был истинным демократом, как бывший мэр Петербурга Собчак Анатолий Александрович, сказал: "Да, революция – хорошо. А памятники? то зачем ломать?". Правда, у нас это всё ещё... Кромвель когда ещё жил, а у нас это всё ещё очень остро.

Поэтому надо относиться бережно к каждому периоду нашей истории. Но лучше, конечно, ничего не будоражить и не взрывать наш мозг какими-то преждевременными действиями, которые бы раскалывали общество. Я надеюсь, что городские власти, в данном случае московские, будут это учитывать. Но это их право, их право решать, кому, где и когда ставить памятники.

Поднимали бумажку – "Эстония".

ВОПРОС: Добрый день! "Радио Палдиски", Таллинн, Эстония. Олег Тесла.

Вопрос касается не только Эстонии... Вопрос касается 30 миллионов этнических русских, которые оказались после 1992 года за границей. Это примерно каждый четвёртый этнический русский на планете.

Уже несколько лет работает госпрограмма по переселению соотечественников, проживающих за рубежом, в Россию. Я посчитал, исходя из самых успешных регионов, сколько они давали цифры за прошедшие годы, сколько переселилось туда. И получается, что потребуется где-то около 100 лет этой программы, чтобы переселить хотя бы половину тех людей, что оказались за рубежом.

Хотелось бы спросить, какие усилия будут прилагаться со стороны Правительства России в отношении того, чтобы сделать эту программу более эффективной? Спасибо.

В.ПУТИН: Вы знаете, я как-то сказал однажды, что развал Советского Союза – это трагедия XX века. Начали шуметь по этому вопросу всякие коллеги, обвинять меня в каком-то гегемонизме, в желании восстановить империю. Чуть это всё!

Я имел в виду прежде всего гуманитарную составляющую этого процесса. И Вы правильно сейчас сказали: люди жили в рамках одной страны, разницы вообще не делали никакой между той же Украиной, Россией, Белоруссией, Казахстаном – да какая разница, все были одинаковые. Так и было.

И в этом было огромное, кстати говоря, преимущество такого сожительства в едином большом, огромном государстве. В этом есть определённые плюсы, конкурентные преимущества большие.

Но так случилось, люди проснулись как-то однажды, их ведь никто не спросил, а страны нет. И вдруг они осознали, что они за границей оказались. И начались всякие процессы, в том числе межэтнического характера. Они оказались в довольно сложном положении, часто без работы, без перспектив.

У нас много проблем с миграционной политикой, но уж если кого и вернуть в Россию, так это русских, конечно, и вообще людей, которые хотят жить в нашей стране и чувствовать себя частью русской, российской культуры, даже в независимости от своего этнического происхождения.

Таких много людей на постсоветском пространстве, даже нерусских по этническому составу своей крови. И конечно, прежде всего, мне кажется, нужно ориентироваться на тех, которые хотят и являются естественной частью нашего культурного пространства, языкового пространства.

Всё, что Вы говорите, проблемы, о которых Вы сказали, известны. Они связаны только с одним – с ограничениями по рынку труда, с бюджетными ограничениями нашей финансовой системы. Была бы возможность, расширили бы и ещё больше дали денег. Это связано вот с этим, исключительно.

Но есть и другие вещи, которые мне кажутся неурегулированными и требующими особого внимания. Я сказал сейчас о категории людей, которых мы, безусловно, должны привлекать в Российскую Федерацию. Это касается и культурно-этнической составляющей, это касается и профессиональных навыков, и возраста, и здоровья. Нам, конечно, нужно привлекать молодых людей, которые будут здесь жить, иметь детей, создавать семьи и иметь возможность работать в нужном для нашей экономики направлении.

У нас очень много ограничений чисто бюрократического характера, запретительных норм, которые работают не избирательно и не эффективно, по сути, наносят ущерб нашей стране. Но при этом ни в коем случае нельзя забывать о местных гражданах, которые живут на тех или иных территориях и интересы которых мы обязаны обеспечить.

"Реформа ГИБДД". Что Вас беспокоит?



ВОПРОС: Александр Жихарев, журнал "АвтоМир".

Господин Президент, все современные люди непосредственно связаны с автомобилем, и у Вас тоже "Волга" есть. Естественно, все водители периодически общаются с Госавтоинспекцией.

Жизнь меняется, и функции ГАИ тоже меняются. ГАИ уже не занимается техническим осмотром, судя по всему, вопросы экзаменации, регистрации, передача этих функций тоже вопрос только времени.

Остается ДПС. Но статистика показывает, что сейчас более половины правонарушений в области дорожного движения фиксируют не инспекторы, а камеры.

Во многих государствах не существует отдельных структур дорожной полиции. То есть современный полицейский может эффективно бороться как с правонарушениями в области дорожного движения, так и иными.

Как Вы считаете, насколько целесообразно сейчас в структуре МВД иметь отдельную службу Госавтоинспекции? Насколько оправдано, что сейчас в мегаполисе параллельно несут службу как патрульно-постовая служба, так и дорожно-патрульная служба?

В.ПУТИН: Мне, как Вы сказали, тоже автолюбителю, очень хорошо известны все изъезды работы ГАИ, ГИБДД. Их достаточно. Вы сказали, что в некоторых странах таких специальных служб не существует. В некоторых странах и пенсионной системы не существует. И что, нам свою, что ли, ликвидировать?

Поэтому мне кажется, что не нужно идти по пути чисто технического, технологического копирования того, что происходит в других странах. Нужно знать, что происходит в других странах. Нужно знать, что происходит в других странах, анализировать ситуацию, выявлять самые лучшие практики и внедрять их у нас.

Но просто так взять и ликвидировать специальную службу, которая занимается наведением порядка на дорогах в условиях, когда у нас ежегодно по 30 тысяч человек на дороге гибнут, мне кажется, было бы нецелесообразно.

Ямал, пожалуйста.

ВОПРОС: Станислав Тропилло, Первый арктический телеканал "Ямал-Регион".

Владимир Владимирович, буквально неделю назад Ямал и Минтранс подписали протокол о сотрудничестве. В частности, речь идет о развитии такого достаточно интересного проекта, как "Северный широтный ход" с выходом к морскому порту Сабетта. Очень много говорят, проект достаточно резонансный. Это альтернатива Транссибу. Это новые рабочие места.

С другой стороны, есть и противники, которые говорят: "Ну что вы, ребята, сегодня всё не так, и давайте на время заморозим такие гигантские проекты, учитывая нынешнюю экономическую конъюнктуру".

Как Вам представляется как лицу номер один в государстве, насколько Вы поддерживаете политику региональных властей по продвижению таких проектов, учитывая опять же не очень благоприятную на сегодняшний день экономическую конъюнктуру?

Спасибо.

В.ПУТИН: Если ничего не делать, она и не изменится к лучшему, эта конъюнктура. Развитие транспортной инфраструктуры – один из безусловных наших приоритетов. Те, кто не хочет этого делать, либо не догоняют чего-то, как у нас в народе говорят иногда в таких случаях, либо просто страх их перед большими проектами парализует. Нам нужны большие крупные проекты, тем более инфраструктурного характера. Государство вкладывает значительные ресурсы на строительство порта Сабетта, главным образом связанные с подходными каналами, ресурсы измеряются миллиардами рублей. И это тот хороший случай, когда государственные ресурсы идут в ногу с вложениями частных компаний.

Более того, частные компании даже опережают свои инвестиции по сравнению с государственными. И это очень хороший сигнал к тому, что проект в конечном итоге может быть эффективным. Наверняка, уверен, будет эффективным.

Порт Сабетта расположен в таком месте, откуда легко поставлять товар как в Америку, как в Европу, так и в Азию, имею в виду открытие Северного морского пути. Это, безусловно, будет разгружать те транспортные артерии, о которых мы сегодня уже говорили, – БАМ и Транссиб, даст возможность выхода нашему товару на мировые рынки новым маршрутом. Это очень перспективное направление, будем всячески его поддерживать.

Что это такое – "Долги, укрупнения"? Это что такое? Это вопрос явно из сферы экономики? Давайте попробуем.

Укрупнение долгов – что имеется в виду?

ВОПРОС: Господин Президент!

Сергей Васильев, Псковское агентство информации.

Вопрос немножко не совсем из сферы экономики. Сейчас многие регионы, как известно, являются дотационными, последний год, статистика показывает, наращивают свои долги, в том числе перед федеральным бюджетом. Во многом это вызвано необходимостью реализовывать майские указы. И в регионах, особенно маленьких, небольших, с невысокой экономикой, есть естественные опасения, что их будут укрупнять. Что Вы можете на это сказать?

В.ПУТИН: Да нет, одно с другим, во-первых, никак не связано. Проблема самодостаточности, экономической самодостаточности, а значит, возможности решать социальные проблемы людей, которые живут на этих территориях, конечно, существует. Ведь у нас просто после развала Советского Союза формально, юридически сложились эти субъекты Федерации, а в советское время в народнохозяйственном плане действовали совсем иначе.



Я ведь приводил много раз этот пример, который для меня очень близок. Ленинградский обком партии в себя включал что: и Ленинградскую область, и город Ленинград. Это был единый народнохозяйственный комплекс, потом – раз, Советский Союз распался, формально появилось два субъекта: Ленинградская область и Ленинград, но они связаны между собой тысячами нитей, а, по сути, разделились. А в некоторых местах, допустим, на Камчатке, ещё хуже произошло, и люди сами поняли, что это ошибка, нужно объединять территории. В некоторых других территориях это сделали, но это исключительно прерогатива региональных властей и людей, проживающих на этих территориях. Первое.

Второе, что касается отсутствия ресурсов или недостаточности ресурсов на выполнение майских указов прошлого года. Я уже говорил в Послании и хочу ещё раз это повторить: конечно, реализовывать эти указы, особенно в условиях, когда экономика присела и когда не 5 процентов роста сегодня, а полтора, реализовывать их так называемым экстенсивным способом невозможно, нужно действовать по-другому. Нужно сокращать неэффективные расходы, нужно структурировать социальную сеть, социальную сферу и экономику, добиваться большей отдачи, и тогда появятся ресурсы для реализации всех наших планов. Вот в этом я несколько не сомневаюсь. Но действовать по-старинке – это значит действительно вести дело к тому, что либо не будут исполнены те задачи, которые были поставлены в указах, либо требовать дополнительных денег. Но эти деньги часто используются и до сих пор использовались неэффективно. Может быть, даже и хорошо, у нас есть определённый плюс в том, что экономика "подсела". Это должно заставить и хозяйственных руководителей, и региональных действовать более эффективными, более современными методами. Надеюсь, что это будет сделано. Об этом и говорил в Послании.

Всё, ребята, пора заканчивать. Давайте последний, завершающий вопрос по офшорам.

ВОПРОС: Илья Архипов, агентство "Блумберг".

У Вас в Послании было много новых инициатив по деофшоризации. Я хотел спросить конкретно по некоторым компаниям. Просто посмотрел, ведь там основная прибыль образуется не в центральных офисах, которые будут перерегистрированы в России, а, например, "Русал" – это толлинговая схема по алюминию. Вы её будете отменять? Или, например, у "Евраз", он не в офшоре зарегистрирован, а в Лондоне, все его рельсы покупает "РЖД". Абрамович должен будет переводить его и регистрировать в России? Или ещё пример: у "Металлоинвеста", у Усманова, основная прибыль и большой оборот образуются за счёт трейдинговых компаний. Ему трейдинг свой переводить в Россию?

И, Владимир Владимирович, позвольте второй вопрос. Просто очень много сегодня звучало в вопросах коллег связанного с Украиной, коротко. Проблема имиджа России – коллега из "Дождя" говорил о том, что на Украине не любят, – в какой-то степени связана с теми решениями, которые принимаются здесь, в том числе по продуцированию информационной политики России. В том числе человек, который возглавил недавно новое пропагандистское агентство, которое будет заниматься пропагандой, в Киеве вызывает довольно сильную аллергию именно конкретикой того, что они воспринимают как некую враждебную информационную кампанию со стороны России по отношению к Украине. Это как будто в Северной Корее показывают новости про Америку.

И вот такой момент, тоже для имиджа не очень понятный. Некоторые законы, которые были приняты в последнее время, в том числе "закон Димы Яковлева", за этот год мои коллеги так писали, что некоторые дети, которые могли бы быть усыновлены даже теми американцами, которые были на усыновлении до принятия закона, умерли за истекший год. Когда происходят такие события, это не вредит имиджу России?

Спасибо.

В.ПУТИН: А Вы не забыли, что некоторые дети, которые были усыновлены в США, тоже умерли?

И.АРХИПОВ: Нет, конечно, нет.

В.ПУТИН: Об этом Вам тоже надо помнить.

Хочу Вам сказать, что государственные информационные ресурсы должны возглавляться патриотично настроенными людьми, защищающими интересы Российской Федерации. Это государственные ресурсы. Именно так и будет.

Что касается частных, нормально. Их у нас много, кстати говоря, частных средств массовой информации. И они имеют право и должны отстаивать ту точку зрения, на которую ориентируется их электорат, говоря условно, языком предвыборных кампаний. Это абсолютно нормально. Это даёт нам возможность и право сравнить разные позиции и при выработке окончательных решений ориентироваться и иметь в виду в том числе и точку зрения наших оппонентов. Мы же так делаем и так намерены делать в будущем.

Теперь что касается главного вопроса, связанного с офшорами. Понимаете, я прекрасно отдаю себе отчёт в том, что очень много различных уловок. Мы значительное время уделили деофшоризации с коллегами на "двадцатке" и на предыдущей "восьмёрке". Уверяю вас, я уже об этом говорил, все страны мира, все без исключения поддерживают процесс деофшоризации, потому что налоги должны уплачиваться там, где зарабатывается прибыль. Вы используете ресурсы страны пребывания от своих основных активов, вы используете льготы, которые предоставляет государство при организации этого производства, вы используете наши трудовые ресурсы, но, будьте добры, платите здесь деньги, для того чтобы люди, которые на вас работают, могли получать



соответствующую отдачу в виде налогов и последующего их использования на повышение заработных плат, пенсий, денежного содержания военнослужащих, повышения обороноспособности или правоохранительной сферы. А как же иначе? Нельзя зарабатывать деньги и пользоваться всем, а прибыль складировать где-то в другом месте, более благоприятном. Это не значит, что мы не должны создавать более благоприятные условия для развития бизнеса в России. Это правда. У нас есть ещё много проблем. Поэтому мы вместе с бизнесом напрямую, в прямом диалоге вырабатываем вот эти "дорожные карты", которые заслуженно, наверное, ещё подвергаются критике, но всё-таки мы двигаемся в этом направлении и дальше будем так делать. Уловок для ухода от налогообложения много, и мы все их видим.

Есть и проблемы, связанные с тем, что некоторые страны не предоставляют пока в полном объёме нам нужной информации. Но именно для этого мы присоединяемся к соответствующим международным соглашениям в этой сфере, именно для этого мы провели у нас первую на территории нашей страны встречу – по-моему, весной или летом этого года – всех налоговых служб мира. Именно для этого мы согласились открывать собственные информационные ресурсы, связанные с налогообложением, для других стран, если они в ответ делают то же самое. Мы и дальше будем самым серьёзным образом к этому относиться.

У нас подписано много соглашений с прямыми или квазиофшорными территориями по защите от двойного налогообложения. И если мы увидим, что эти страны уклоняются от передачи нам в рамках наших договорённостей нужной информации, то я задаюсь вопросом: а зачем нам такие соглашения? Мы будем делать соответствующие выводы. Но, надеюсь, до этого не дойдёт. Я просто уверен, что на межгосударственном уровне мы сможем эти вопросы отрегулировать. И в работе с нашими компаниями постепенно, без всяких рывков, не нанося ущерба экономической деятельности, будем добиваться того, чтобы центры прибыли формировались в России.

Я поздравляю всех вас с наступающим Новым годом!

Спасибо.

* * *

ВОПРОС: Владимир Владимирович, у нас за год было уже две амнистии. А что будет с Ходорковским: он так и останется сидеть?

В.ПУТИН: За последнее время у нас был десяток амнистий. Что касается Ходорковского, то вы знаете, я уже об этом говорил, Михаил Борисович должен был в соответствии с законом написать соответствующую бумагу – ходатайство о помиловании. Он этого не делал.

Но совсем недавно он написал такую бумагу и обратился ко мне с прошением о помиловании. Он уже провёл в местах лишения свободы более 10 лет, это серьёзное наказание. Он ссылается на обстоятельства гуманитарного характера: у него больна мать. Я считаю, что, имея в виду все эти обстоятельства, можно принять соответствующее решение, и в ближайшее время будет подписан указ о его помиловании. (Сайт Президента России 19.12.13)

Перевозка металлургических грузов на пространстве-1520 усложняется.

Ситуация с падением грузопотоков и профицита вагонов характерна не только для РФ. Страны-участники Таможенного Союза, в частности Казахстан, пытаются нарушить принцип равенства доступа к услугам железнодорожного транспорта и ставят барьеры, препятствующие дальнейшему развитию интеграционных процессов в государствах членах Таможенного союза и Единого экономического пространства. Так, в соответствии с телеграммой дирекции по ж/д. транспорту государств- участников СНГ от 16.09.2013 № 01227 с 18.09.13 введено конвенционное запрещение на прием порожних полувагонов операторов СНГ, кроме вагонов приписки КЗХ, под погрузку на станцию Кимперсай для ТОО "ДП "Актобе-Темир-ВС".

Вместе с тем, АО "Казахстан Темир Жолы" с июля 2013 год без объяснения причин задерживает согласование заявок грузоотправителей на основной план грузоперевозок и продолжает политику лоббирования подобных вышеуказанному решений Совета по ж/д. транспорту, что обусловлено исключительно стремлением группы компаний АО "Казахстан Темир Жолы" и АО "Казтемиртранс" задействовать для перевозок принадлежащий им подвижной состав и принудить российских грузополучателей заключить заведомо невыгодные сделки на его предоставление, несмотря на то, что стоимость привлечения вышеуказанного парка вагонов превышает стоимость аналогичных услуг российских операторов до 40%.

"Считаем, что телеграмма от 16.09.2013 № 01227 нарушает конституционные права на свободную экономическую деятельность, направлена на монополизацию рынка ж.д. перевозок группой аффилированных с АО "Казахстан Темир Жолы" и АО "Казтемиртранс" компаний и превратилась в элемент торгового барьера между странами таможенного союза. Таким образом, теряется универсальность полувагона не только при курсировании на сети РЖД, но и в межгосударственном сообщении. В итоге порожние вагоны операторов РФ вынуждены возвращаться порожними из стран СНГ в то время, как к ним навстречу движутся полувагоны стран СНГ из РФ. Это ухудшает и без того сложный перевозочный процесс на пространстве 1520 мм и увеличивает сдачу по стыкам порожних вагонов", - отметил в ходе конференции "Металлургия и грузоперевозки" председатель комиссии по транспорту НП "Русская сталь" Михаил Щербинин. (Металлоснабжение и сбыт 23.12.13)



Металлургия и горная добыча в России провели 2013 год под знаком оптимизации, - Денис

Кожевников, корреспондент агентства Прайм.

Металлургическая и горнодобывающая отрасль РФ недооценила глубину глобальных экономических проблем 2012 года, однако в уходящем году компании не стали ждать чуда и приступили к оптимизации затрат, а некоторые даже сокращали мощности. Неблагоприятная конъюнктура рынка не сумела парализовать и движение активов.

Самое видное и долгожданное событие на рынке - IPO алмазодобывающей АЛРОСА на Московской бирже. Размещение привлекло интерес у широкого круга инвесторов из разных стран, а заявленный объем акций был полностью реализован.

"IPO АЛРОСА стало достаточно большим событием на рынке. Компания существенно увеличила свой free float и получила возможность войти в индекс MSCI. Рынок алмазов сейчас привлекает инвесторов, так как в обозримом будущем может сложиться ситуация серьезного дефицита алмазов", - отметил аналитик "Ренессанс Капитала" Борис Красноженов.

Самая удачная сделка - продажа Михаилом Прохоровым за 3,6 миллиарда долларов крупного пакета Polyus Gold Int в начале года накануне падения цен на золото.

А вот право на разработку крупного месторождения золота Сухой Лог государство так и не решилось реализовать, и текущие цены на золото не располагают к этому в ближайшем будущем: содержание золота в руде достаточно низкое, и добыча будет просто нерентабельной.

ВЫНУЖДЕННАЯ ОПТИМИЗАЦИЯ

После того как мировая металлургическая отрасль в 2012 году пережила серьезное давление со стороны макроэкономических проблем, металлурги понадеялись на восстановление рынков в этом году, и напрасно. Спрос в экономиках Китая и еврозоны остался неустойчивым. Индия и Бразилия показали себя хуже ожиданий рынка. Мировое потребление металлургической продукции оказалось меньше прогнозов.

Снижение цен на металлы и сырье запустило сокращение затрат как основную тенденцию уходящего года среди горнодобывающих компаний не только РФ.

По сравнению с кризисным 2008 годом ситуация более чем успешно сложилась для персонала: работников перепрофилировали или трудоустроивали в смежное производство, тогда как в 2008 году людей сокращали тысячами.

В текущем году опыт прошлых лет помог компаниям найти правильные рычаги управления своими расходами. Как отметил аналитик Банка БФА Юлия Ониксимова, все пытались выжить, все оптимизировали затраты, и лучше всего это получилось у "Северстали" и НЛМК.

Но большинство аналитиков называет компанией года ГМК "Норильский никель", который начал 2013 год с новым акционерным соглашением и, оставив позади все разногласия, смог достичь хороших результатов. Под руководством Владимира Потанина "Норникель" сместил баланс на горную добычу и стал стабильно развиваться, сохраняя позиции самого рентабельного производителя никеля.

Аналитик "Инвесткафе" Андрей Шенк отмечает, что хотя капитализация компании сократилась на 5,93% к началу года, доходность инвестиции в акции ГМК, учитывая размер выплаченных дивидендов, была положительной. И это несмотря на падение цены на никель на 18,8% - до 14,3 тысячи долларов вопреки ожиданиям роста до 18,5 тысячи долларов. Красноженов также добавляет, что с приходом нового менеджмента компания продемонстрировала существенный прогресс по контролю над издержками.

Производители алюминия и стали решали проблемы сокращением производственных мощностей. В алюминиевой отрасли такими мерами отметился "Русал", а среди сталелитейщиков это НЛМК и "Северсталь".

Алексей Мордашов, основной акционер "Северстали", не единожды призывал мировых производителей стали задуматься о сокращении избыточных мощностей, однако его призывы пока тщетны. Китай, крупнейший в мире производитель стали и алюминия, не снижает, а только наращивает производство.

МЕЧЕЛ УПАЛ, НО НЕ ПОВЕРЖЕН

Один из аналитиков дал "Мечелу" неприятную, но справедливую характеристику - "компания-зомби". Решить проблемы производителя, чью фундаментальную стоимость эксперты оценивают как нулевую, пока не под силу ни владельцам, ни государству. "Мечел" уже не первый год находится под давлением огромной долговой нагрузки и теряет в капитализации.

Акции "Мечела" снижались в течение года из-за неблагоприятной конъюнктуры на угольном рынке. К концу года акции резко обвалились еще на 40% после слухов о неудачных переговорах с кредиторами. На деле же оказалось, что компания успешно провела переговоры по новым ковенантам с большинством банков.

"Компания в течение года завершила программу продажи своих нестратегических активов, на 80% успешно реализовав убыточные стальные активы в Румынии, украинский ДЭМЗ, энергетические активы в Болгарии и ферросплавные активы в Казахстане и России. Мы считаем, что ряду компаний в отрасли стоит обратить внимание на этот опыт "Мечела", - добавляет Красноженов из "Ренессанс Капитала".

"Капитализация сократилась на 68,6% к уровню на начало года. Однако при этом к концу года компании удалось договориться практически со всеми кредиторами о ковенантных каникулах, реструктурировать краткосрочный



долг, а также договориться с ВЭБом о забалансовом финансировании Эльгинского месторождения. Президент Владимир Путин даже назвал "Мечел" неплохой компанией", - резюмирует Шенк.

Как итог - для "Мечела" еще не все потеряно, и в случае восстановления угольного рынка он сумеет справиться со своими трудностями. В частности, после катастрофы на ядерной станции в Японии общее отношение в мире к ядерной энергии ухудшилось, и ученые рассматривают уголь как возможную будущую альтернативу.

ЗОЛОТО - ПРОВАЛ ГОДА

Уходящий год стал черным как для инвесторов, посчитавших золото "тихой гаванью" для своих сбережений, так и для золотодобытчиков. Многие компании потеряли в капитализации более 50%. В декабре цена металла упала до 1200 долларов за унцию на сокращении QE на 10 миллиардов долларов и, по мнению экспертов, вплотную подошла к реальному уровню.

"В 2013 году инвесторы осознали, что рынок сталкивается с уникальной парадигмой. Несмотря на монетарную политику количественного смягчения ФРС США и более чем трехкратное расширение баланса, мы увидели не ослабление, а укрепление доллара почти по всему периметру валют", - отмечает Красноженов.

По его словам, инвесторы уходили в золото на инфляционных ожиданиях, но на рынке стал развиваться дефляционный сценарий. В отличие от многих других металлов, около 40% золота используется в инвестиционных целях, как средство защиты от инфляции. Около 50% идет в ювелирную промышленность, продукция которой также используется во многом как объект инвестиций.

"С учетом сокращения стимулов со стороны ФРС в следующем году и возможного роста процентных ставок в США, доллар США продолжит укрепление, что означает дальнейшее снижение инфляционных ожиданий и падение спроса на золото. Золото может оказаться значительно ниже текущих уровней в следующем году", - добавляет эксперт.

ОЖИДАНИЯ

Самое волнительное ожидание 2014 года - вывод бизнеса из офшоров во исполнение рекомендации Путина и, как следствие, жесткое государственное регулирование всех отраслей экономики. На это указывает то, с какой готовностью крупнейшие компании бросились переносить финансовые и хозяйственные операции на территорию РФ.

Производители цветных металлов пристально наблюдают за Индонезией: частичным или избирательным будет запрет на экспорт из страны руды полезных ископаемых. "Если никаких изменений в законодательстве не будет, то с 12 января 2014 года Индонезия прекращает экспорт бокситов и никелевой руды. Альтернативных источников таких объемов сырья нет, в частности, для Китая, который закупает около 50% никелевой руды и 80% бокситов в Индонезии, а это производство приблизительно 30% никеля и 20% алюминия от мировых объемов", - отмечает Красноженов.

"Интергео Майнинг", которая появится в результате слияния медных активов "Интергео" Михаила Прохорова и канадской Mercator Minerals, планирует разрабатывать уже работающие проекты в Мексике и позднее начать разработку активов в России.

По мнению Ониксимовой, медь даже сейчас торгуется выше себестоимости, и в будущем, с восстановлением рынка, "Интергео" может занять выгодные позиции в сегменте. (ПРАЙМ 25.12.13)

Профильная непрофильность. "Металлоснабжение и сбыт". №12 2013

В текущем году горно-металлургический гигант BHP Billiton преподнес рынку сюрприз, объявив о намерении инвестировать \$2,6 млрд в проект Jansen (Канада). BHP Billiton, ассоциирующейся с железной рудой и медью, добывать калийные соли вроде бы не с руки. Между тем ее планы - наглядное проявление интереса участников глобального рынка металлов к непрофильным активам.

Проект Jansen призван стать новым направлением роста для подрастерявшей прибыль BHP Billiton. Вложив кучу денег в строительство двух шахтных стволов и сопутствующие инфраструктурные объекты, компания хочет добывать до 10 млн т калийных солей в год, надеясь на расширение спроса со стороны сельского хозяйства в развивающихся странах.

"Ежегодные инвестиции в Jansen в размере примерно \$800 млн будут важнейшей частью бюджета BHP Billiton, уже уменьшившегося на \$16 млрд. Реализация проекта отражает уверенность в качестве 5,3 млрд т запасов, способных стать основой долгосрочного развития калийной отрасли, - заявил Эндрю Маккензи (Andrew Mackenzie), исполнительный директор BHP Billiton. - Мы создадим ценный актив для максимизации прибыли наших акционеров". С ним солидарен глава подразделения нефти и поташа Тим Кат (Tim Cutt): "Jansen представляет собой благоприятную возможность для BHP Billiton двигаться вперед. Регион его локализации имеет привлекательные горно-геологические условия, стабильную политическую и финансовую среду, это лучшее место в мире для ведения калийного бизнеса. Строительные работы идут полным ходом, и мы успешно внедрили специальное оборудование, сокращающее сроки прокладки стволов и обеспечивающее должный уровень безопасности".

В самом деле, BHP Billiton есть за что бороться. Население планеты увеличивается, требуется выращивать все больше и больше сельскохозяйственных культур, соответственно для поддержания плодородия земли надо удобрять. Заодно можно усилить свою устойчивость путем вхождения в новый для BHP Billiton рынок. Так почему



бы не пожертвовать \$2,6 млрд во имя заманчивой затеи, сулящей неплохую прибыль? BHP Billiton отнюдь не пионер. Ее давно опередила бразильская Vale, оперирующая двумя предприятиями: Taquari-Vassouras (Бразилия), эксплуатирующим залежи калийных солей, и Bayovar (Перу), добывающим из недр фосфориты. Более того, Vale хотела войти в число лидирующих игроков на рынке минеральных удобрений, купив в январе 2009 г. у Rio Tinto парочку проектов - Rio Colorado (Аргентина) и Regina (Канада).

В ходе реализации проекта Rio Colorado предполагалось возвести ГОК мощностью 2,4 млн т калийных солей в год с перспективой роста до 4,35 млн т, проложить железнодорожную ветку длиной 350 км, построить терминал и электростанцию. На Regina требовалось провести геологоразведку и оценить потенциал создания ГОКа, зато с инфраструктурой проблем не было и в помине. Потом возникли трудности. Например, в 2011 г. правительство Аргентины придралось к несоблюдению трудового законодательства, и Rio Colorado встал.

В марте же 2013 г. Vale положила Rio Colorado в долгий ящик по причине "несоответствия дисциплине в распределении капитала", правда, пообещав властям оценить варианты возобновления проекта при улучшении конъюнктуры. В декабре 2012 г. Vale отдала за \$234 млн компании Petroleo Brasileiro химический завод Araucaria, выпускающий 1,1 млн т аммиака и карбамида в год. Сделка мотивировалась акцентом усилий Vale на улучшении структуры капитала и ресурсов с целью получения дополнительного финансирования для приоритетных проектов. Деятельность Araucaria не согласовывалась с бизнесом Vale, его продажа позволяет ежегодно экономить \$50 млн капитальных вложений, необходимых для стабильного функционирования предприятия. Золото тоже не манит Vale, иначе бы она не подписала в феврале контракт с канадской Silver Wheaton о реализации ей золотосодержащих концентратов с медного рудника Salobo в течение всего периода его жизни и с никелевых Coleman, Copper Cliff, Creighton, Garson, Stobie, Totten и Victor в течение 20 лет.

По условиям сделки Vale причитается \$1,9 млрд плюс 10 млн варрантов с ценой отсечения \$65, действительных на срок до десяти лет и оцениваемых в общую сумму \$100 млн. Кроме того, в адрес Vale будут перечисляться платежи за каждую тройскую унцию золота (в концентрате), поставленную Silver Wheaton, по цене менее \$400 за унцию (с увеличением ее на 1% с 2016 г. для продаж с Salobo). Пожалуй, самый необычный проект Vale - создание вместе с фирмой Biopalma da Amazonia опытного завода по экстракции пальмового масла, торжественно открытого в июне 2009 г. Vale он был нужен для заправки работающих на рудниках машин и локомотивов смесью B20 (состоящей на 20% из биодизеля и на 80% из обычного дизельного топлива) и тем самым снизить эмиссию парниковых газов. Предприятие перерабатывает 120 т свежих плодов в час, выжимая из них 25 т масла. Его изюминка - беспрецедентная для бразильской индустрии автоматизация и использование отходов для генерации энергии и удобрения пальмовых плантаций. В связке с ним в 2015 г. предполагается запустить завод для передела масла в биодизель.

Концерн Siemens, став не плавящийся, но поставляющий оборудование и решения для ее выпуска, пошел по иному пути: заключил соглашение с фирмой LanzaTech о продвижении технологии ферментации. С ее помощью отходящие газы металлургических предприятий (главным образом оксид и диоксид углерода) преобразуются в этанол, уксусную кислоту, ацетон, изопропанол, н-бутанол или 2,3-бутандиол. Традиционно газы либо попросту выбрасываются в атмосферу, либо сжигаются, либо применяются для нагрева (для сравнения: на тонну стали приходится 1,8 т диоксида углерода). Siemens и LanzaTech хотят их превращать в товарную продукцию. По имеющимся данным, годовая емкость мирового рынка этанола превышает 80 млн т, из них 75 млн т потребляется в качестве биотоплива.

LanzaTech удалось заручиться поддержкой китайских гигантов - Baosteel Group и Shougang Group и построить на их сталелитейных комбинатах две пилотные установки. Партнерство с Siemens призвано привлечь к LanzaTech новых заказчиков, желающих подзаработать, вместо того чтобы платить экологические налоги. "Спрос на доступные и устойчивые источники энергии достиг небывалых высот, - подчеркнула Дженнифер Холмгрен (Jennifer Holmgren), исполнительный директор LanzaTech. - Эмиссия углерода может сформировать важный источник энергии при резком уменьшении вредных выбросов". В Заполярном филиале Норильского никеля в процессе выпуска меди и никеля образуется значительное количество газов, особенно диоксида серы.

Перевести его в банальную серную кислоту - путь в никуда. По железной дороге в цистернах ее не увезешь, на кораблях - небезопасно. Для собственных нужд местным предприятиям много не надо, на рынке серной кислоты царит жесткая конкуренция. Вот и пришлось Норильскому никелю объявить международный тендер на разработку проекта утилизации диоксида серы. По его итогам победителем стала итальянская Techint Group, предложившая превращать диоксид серы в элементарную серу (до 950 тыс. т в год) - ее можно складировать и реализовывать на рынке. Газы используются и в медицине. В марте Среднеуральскому медеплавильному заводу была выдана лицензия на право производства медицинского кислорода (газообразного и жидкого). С 1969 г. там функционирует кислородно-компрессорный цех, исправно выпускающий технические азот и кислород. В 2011 г. для увеличения продаж было решено добиться лицензии на медицинский кислород, и усилия увенчались успехом. Потенциальные клиенты - учреждения здравоохранения Свердловской области. Подчас в технологической цепочке появляются заготовительные и энергетические активы.

Заполярный филиал Норильского никеля в 2010 г. наметил организацию в составе Механического завода литейно-прокатного комплекса (ЛПК), предназначенного для изготовления мелющих шаров. Ежегодно предприятия



Заполярного филиала закупают свыше 20 тыс. т мелющих шаров, причем их приходится доставлять за тридевять земель в Норильск водным путем. ЛПК призван рециклировать стальной лом в мелющие шары для Норильской и Талнахской обогатительных фабрик, освободившись от лишних финансовых затрат. Челябинский электрометаллургический комбинат (ЧЭМК) выкупил Катав-Ивановский литейно-механический завод, пребывавший в состоянии банкротства.

Комбинат разместил на заводе заказы на литье, загрузил его мощности, дав надежду на возрождение. Ранее ЧЭМК приходилось закупать необходимое литье на стороне, теперь же он фактически производит его сам. Русал в августе подписал с КЭС-Холдингом договор о приобретении Богословской теплоэлектростанции (БТЭЦ). Благодаря ее инкорпорации в структуру Богословского алюминиевого завода (БАЗ) есть возможность сохранения глиноземного производства. Вообще-то БТЭЦ должна была перейти к Русалу еще в 2012 г. в соответствии с результатами деятельности правительственной комиссии, анализировавшей варианты спасения БАЗа на фоне повышения энерготарифов. Тогда Русал и КЭС-Холдинг не сошлись в цене и долго не могли прийти к консенсусу, поэтому дело затянулось, сдвинувшись с мертвой точки более чем полтора года спустя. Наличие у отдельных металлургических предприятий электростанций не является чем-то удивительным.

Латиноамериканская компания Ternium предполагает возвести в Мексике газозлектростанцию на 850-900 МВт для снабжения энергией своих заводов. Партнером Ternium выступит Tescpetrol International, капитальные вложения оцениваются в \$1 млрд, зато с 2016 г. (после пуска) возникнут предпосылки для снижения расходов на электроэнергию. Vale замахнулась аж на альтернативную энергетику, учредив в июне 2012 г. с Pacific Hydro консорциум по строительству двух ветровых электростанций на северо-востоке Бразилии и управлению ими. Они будут снабжать электричеством предприятия Vale минимум 20 лет. По оценке топ-менеджеров Vale, потребности компании в электроэнергии к 2020 г. скакнут на 150%.

Выбор же Pacific Hydro в качестве партнера очевиден - у нее большой опыт сооружения ветровых электростанций. Строительный комплекс заслужил внимание группы Мечел, создавшей на площадке Челябинского металлургического комбината помольно-смесительный комплекс (ПСК) по выпуску цемента и шлакопортландцемента. Инвестиции в ПСК составили \$174,4 млн, он способен изготавливать 1,6 млн т продукции в год. Технологическая особенность ПСК - наличие вертикально-валковых мельниц, позволяющих достичь максимальной степени измельчения (тонкости помола 4500-6000 по Блейну), что обеспечивает высокую прочность цемента и высокую же скорость его затвердевания. Сырьем будет доменный шлак, цемент и шлакопортландцемент планируют продавать строительным организациям.

Провалов также хватает. Войти в нефтянку безуспешно пытался Казахмыс, имевший подразделение Kazakhmys Petroleum, которое вело исследования на блоке Восточный Акжар. Инвестиции в бурение скважин, сбор образцов и данных, их анализ явно не оправдались, и в августе 2011 г. Казахмыс анонсировал отделение Kazakhmys Petroleum. Кто согласился заплатить за него \$100 млн (не считая выплаты роялти в размере \$476 млн из будущей выручки от добычи и сбыта нефти), осталось за кадром, да и на углеводородное сырье Казахмыс в дальнейшем не заглядывался. Немецкий концерн ThyssenKrupp, поставив на судостроение как заказчика стального проката, потерпел неудачу, после чего в декабре 2011 г. отказался в пользу британского инвестиционного фонда Star Capital Partners от части бизнес-единицы ThyssenKrupp Marine Systems, строящей корабли гражданского назначения. Оставшиеся в ведении ThyssenKrupp Marine Systems доки продолжают спускать военные суда (недаром в мае ВМФ Германии была передана дизельная подводная лодка U36 водоизмещением 1,5 тыс. т). И впредь металлургические компании будут заниматься непрофильными делами. Кто-то выигрывает, кто-то проигрывает. Но ведь не ошибается тот, кто ничего не делает, не так ли? (Металлоснабжение и сбыт 24.12.13)



Региональные новости горнодобывающей промышленности

В 2014 году перечень стратегических и приоритетных проектов Мурманской области пополнится новыми проектами.

Сегодня председатель комитета по развитию промышленности и предпринимательства Мурманской области Ольга Кузнецова рассказала журналистам об итогах работы возглавляемого ведомства в 2013 году.

Напомним, комитет развития промышленности и предпринимательства появился в структуре правительства региона в этом году. Основные задачи ведомства – развитие промышленности и предпринимательства, привлечение инвестиций в регион, создание благоприятного инвестиционного климата.

С этой целью летом текущего года были внесены изменения в областной закон о поддержке инвестиционных проектов, предусматривающие значительные налоговые льготы и другие виды поддержки для инвесторов, которые хотят создавать новые производства на территории Мурманской области.

Первыми получателями этих льгот станут ЗАО "Северо-Западная Фосфорная Компания" (инвестиции в размере 29,7 млрд рублей), ОАО "Ковдорский ГОК" (4,4 млрд и 4,9 млрд рублей), ОАО "Хибинская тепловая компания" (инвестиции не менее 3,3 млрд рублей).

Как сообщила О.Кузнецова, в январе 2014 года планируется рассмотреть возможность включения в перечень стратегических или приоритетных ещё два проекта – это проект "Кольской теплоснабжающей компании" по строительству угольной котельной в Мончегорске и проект ООО "Кольский продукт" – производство сельскохозяйственной продукции в Полярных Зорях.

"Мы ищем новые пути развития. Инвесторы видят, что область помогает им начать новое производство, предоставляет значительные налоговые льготы. Для создания благоприятного инвестиционного климата в регионе внедряется инвестиционный стандарт. Многие его положения уже реализованы. Это, например, Регламент сопровождения инвестпроектов по принципу "одного окна", – рассказала О.Кузнецова.



Для справки: Название компании: *Ковдорский горно-обогатительный комбинат, ОАО (Ковдорский ГОК, входит в ЗАО МХК ЕвроХим)* Адрес: 184140, Россия, Мурманская область, Ковдор, ул. А. И. Сухачева, 5 Вид деятельности: *Горнодобывающая промышленность* Телефоны: (81535)76001 Факсы: (81535)72763 Web: <http://www.eurochem.ru> Руководитель: *Мелик-Гайказов Игорь, исполнительный директор*

Для справки: Название компании: *Северо-Западная Фосфорная Компания, ЗАО (СЗФК, офис в г. Апатиты)* Адрес: 184209, Россия, Мурманская обл., Апатиты, ул. Ленина, 22 Вид деятельности: *Горнодобывающая промышленность* Телефоны: (81555)27189 (81555)27199 Факсы: (81555)27288 E-Mail: info@szfk.ru Web: <http://www.szfk.ru> Руководитель: *Рязанцев Вадим Александрович, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам Администрации) 24.12.13)*

Глава Минвостокразвития России встретится с Министром экономики, торговли и промышленности Японии.

26 декабря в Москве состоится встреча Министра РФ по развитию Дальнего Востока Александра Галушки и Министра экономики, торговли и промышленности Японии Мотэги Тосимицу.

Стороны обсудят перспективы сотрудничества при реализации проектов на российском Дальнем Востоке.

На долю Дальневосточного федерального округа приходится треть всего российско-японского внешнеторгового оборота. По данным Федеральной таможенной службы России, товарооборот дальневосточных субъектов Российской Федерации с Японией за 10 месяцев 2013 года составил 8,3 млрд долларов (по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличился на 19,2%).

Основные торговые партнеры Японии среди субъектов ДФО – Сахалинская область, Приморский край и Республика Саха (Якутия).

Крупнейшие совместные проекты, реализуемые на территории ДФО – разработка нефтегазоконденсатных месторождений в Сахалинской области, автомобилестроение в Приморском крае, деревопереработка в Хабаровском и Приморском краях, обработка алмазного сырья и геологоразведка в Республике Саха (Якутия), строительство агрологистического терминала в Амурской области. (Министерство Российской Федерации по развитию Дальнего Востока 25.12.13)

Избавление от иллюзий. "Эксперт Сибирь". № 1-4 2013



Нынешний год стал поворотным для ряда сибирских моногородов: владельцы крупных предприятий больше не намерены держать на руках убыточные активы

335 — именно столько моногородов, по оценкам Минрегиона, существует в России на нынешний день. В них проживает около 35 млн человек, которые производят примерно четверть валового внутреннего продукта страны. Кемеровская область — в числе лидеров среди регионов по количеству моногородов. Неудивительно, что дестабилизация на градообразующих предприятиях — страшный сон местных чиновников, который они отгоняют от себя с завидной частотой. Тем более что шахтерские забастовки с перекрытием Транссиба еще не стерлись из памяти.

Однако время и рынок диктуют свои условия. Что вчера еще приносило прибыль и составляло гордость областной металлургии и угледобывающей промышленности, сегодня приносит массу хлопот и по сути является черной дырой, в которую утекают деньги. В этом году остановка, закрытие или консервация нерентабельных предприятий стали в Кузбассе реальностью. Так, "УГМК Холдинг" вынужден был законсервировать свой многострадальный Салаирский горно-обогатительный комбинат из-за очередных падений мировых цен на медь, низкого качества добываемых руд и сложностей с разработкой новых залежей. Закрытие рудника прошло образцово-показательно: руководство холдинга сделало все, чтобы нивелировать угрозу социального взрыва в Салаире, причем с лихвой. "Предложили другие рабочие места на предприятиях "Кузбассразрезугля". Много было разговоров о том, что же будут делать работники. Так вот, из тысячи работавших здесь только около ста уволились из-за того, что не согласились на подход, предложенный бизнесом и властью. Они просто оказались не готовы к переменам... Возможно, нам придется пройти через это вместе с коллективами и других предприятий, где выпускаемая продукция не имеет признаков конкурентоспособности из-за старого оборудования и неактуальных технологических процессов. Люди не готовы к переменам, часто они считают, что именно их предприятий не касаются общемировые процессы. Это серьезная проблема, решать которую нужно бизнесу и власти совместно", — говорил в мае Сергей Кузнецов, ставший вскоре мэром Новокузнецка, а тогда еще бывший вице-губернатором по промышленности, транспорту и предпринимательству.

В Прокопьевске все развивалось не столь красиво. Бывшая УК "Прокопьевскуголь" давно напоминает чемодан без ручки: и нести тяжело, и бросить обидно. Еще в 2006 году, когда собственник НЛМК Владимир Лисин приобрел семь шахт и три обогатительных фабрики в нагрузку к "Алтай-коксу", "Прокопьевскуголь" генерировал убытки. Причина — в изношенности оборудования (большинство шахт были построены в 1920–1930 годы) и в высокой себестоимости добываемого угля из-за сложных горно-геологических условий залегания пластов. Когда областным властям стало ясно, что разбираться с этим хозяйством Лисин не собирается, они вынудили предпринимателя продать ненужный актив мэрии города за символический один доллар. По-хорошему, уже тогда стоило закрыть убыточные шахты. Но часть бремени была переложена на кемеровский холдинг "СДС", а часть наиболее устаревших предприятий — отдана местным бизнесменам. Те, в свою очередь, перепродали шахты московскому предпринимателю Борису Якубуку. Новый собственник рьяно взялся за дело, попытался вывести предприятия с долгового дна, но спустя полтора года понял, что ввязался в авантюру и "прогорел". В этом году за свои ошибки Якубук расплатился арестом, но потом был отпущен под залог. Тем временем "СДС" принял решение останавливать одну шахту за другой, оставив в работе в Прокопьевске только две своих обогатительных фабрики. А добычу в местном районе развивать уже открытым способом. Тем не менее, на закрытие местных шахт и фактические расселение городка власти и профсоюзы ждут денег из федерального центра. Сумма, необходимая для того, чтобы начать переселение нуждающихся прокопчан, составляет около 450 миллионов рублей. По словам председателя Росуглепрофа Ивана Мохначука, проблема с расселением будет решена к 2015 году. Другим моногородам Кузбасса придется ждать немного дольше. Всего же на расселение Кемеровской области необходимо порядка 40 млрд рублей.

Существенно оптимизировала свой сырьевой дивизион и Evraz Group — компания "Евразруда" закрыла рудники в Красноярском крае и Хакасии. Впрочем, если рудник в Большой Ирбе теперь действительно стал историей, то во втором случае говорить о закрытии не приходится — власти республики встали грудью на защиту местных предприятий. В итоге рудники "Тейский" и "Абаканский" были проданы местной компании "Руда Хакасии".

Не исключено, что подобные процессы будут продолжаться и в новом месте. Тем более что у моногородов есть шанс на благоприятное будущее. Взамен затухающего производства, отслужившего свой век, правительство несколько лет назад инициировало федеральную программу поддержки таких поселений. В следующем, 2014, году на программу в федеральном бюджете запланировано почти 344 млрд рублей, которые пойдут на инвестиционные проекты, призванные переориентировать моногорода на новые отрасли экономики. Отбирать и курировать будущие инвестпроекты в моногородах поручено Внешэкономбанку. (Эксперт Сибирь 25.12.13)



Отраслевые мероприятия

В Свердловской области планируют провести единый горно-металлургический форум.

Свердловские власти предложили в 2014 году объединить профильные выставки и форумы по металлургии и горному делу в единый всероссийский, а возможно и международный форум. Об этом 19 декабря сообщили в Управлении пресс-службы и информации правительства Свердловской области.

В настоящее время Свердловская область относится к числу десяти крупнейших индустриальных регионов, на долю которых приходится 50% всего промышленного производства Российской Федерации. Наибольшую часть в производственном секторе экономики региона занимает обрабатывающая промышленность. Значительную часть в отраслевой структуре обрабатывающего производства Свердловской области занимает именно металлургия и добыча полезных ископаемых.

"Создание и проведение в Свердловской области выставки-форума в сфере металлургии, горного дела и машиностроения должно стать уникальной коммуникационной площадкой, в рамках которой будут не только продемонстрированы новейшие промышленные технологии и отраслевые разработки. Это также послужит площадкой для ведения переговоров и подписания договоров между предприятиями, укреплению и созданию новых межотраслевых связей", - подчеркнул заместитель председателя правительства Свердловской области Александр Петров.

В настоящее время в регионе проводится сразу шесть выставок и форумов с похожей тематикой, причем три из них проходят в октябре.

Ряд операторов выставки в ходе совещания заявили о том, что они готовы пойти на объединение мероприятий. Дабы избежать трудностей при объединении выставок, было решено предложить роль куратора мероприятия Уральской торгово-промышленной палате, а так же по примеру УВЗ и выставки Вооружения в Нижнем Тагиле, Уральской горно-металлургической компании было предложено стать генеральным организатором мероприятия.

"У нашего региона есть неплохой опыт проведения таких массовых мероприятий. У нас проходит выставка международного уровня - Иннопром. В этом году мы впервые провели в Екатеринбурге Международный съезд литейщиков. Опыт тоже был положительным. Сегодня важно, выбрать такое время для проведения выставки, чтобы оно не пересекалось с крупными российскими и международными мероприятиями подобной тематики. Я думаю, нам удастся раскатать такой форум", - отметил Александр Петров. (Regnum 19.12.13)

В ВИМСе состоялась V научно-практическая школа-конференция молодых ученых и специалистов "Геология, поиски и комплексная оценка месторождений твердых полезных ископаемых".

С 11 по 12 декабря 2013 года во Всероссийском НИИ минерального сырья им. Н.М.Федоровского состоялась пятая научно-практическая школа-конференция молодых ученых и специалистов "Геология, поиски и комплексная оценка месторождений твердых полезных ископаемых" с международным участием. Конференция была посвящена 150-летию со дня рождения академика В.А. Обручева.

Организаторами выступили: Федеральное агентство по недропользованию, ФГУП "ВИМС", РосГео, АГО, ФГУП ЦНИГРИ, ФГУП "ИМГРЭ".

Торжественное открытие конференции состоялось 11 декабря в Актовом зале ФГУП "ВИМС". С приветственным словом к собравшимся обратились председатель организационного комитета конференции, заместитель руководителя Роснедр Киселев Евгений Аркадьевич, директор ФГУП "ВИМС" Машковцев Григорий Анатольевич. Выступающие поздравили участников и гостей с началом конференции. Пожелали участникам творческих успехов в овладении знаниями, в развитии научно-технического комплекса геологической отрасли. Отметили, что без преемственности поколений невозможен прогресс в геологической науке. Предложили к работе последующих конференций привлекать вместе с отраслевыми и учебными институтами большее количество коммерческих компаний, что должно послужить объединению научных и творческих усилий в развитии геологического сектора российской экономики.

Прошедшая в ВИМСе конференция впервые проводилась в форме школы. В течение двух дней было заслушано 6 сообщений ведущих специалистов по различным направлениям работ.

Открыл выступления специалистов Начальник управления геологии твердых полезных ископаемых Роснедр Аксенов Сергей Александрович. Его доклад был посвящен основным результатам геологоразведочных работ на твердые полезные ископаемые в 2013 г, а также задачам на 2014 г.

С памятным докладом, посвященным В.А. Обручеву, его деятельности эпохи перемен в России в 1912-1929 гг. и работе в ВИМСе, выступил заместитель генерального директора ФГУП "ВИМС" по научной работе Печенкин Игорь Гертурдович.

На конференции присутствовали представители семьи Обручевых – его старшая внучка Наталья Владимировна Обручева – доктор биологических наук, действительный член Академии естественных наук, хранитель семейного архива Обручевых – Цирель Вадим Соломонович, кандидат геолого-минералогических наук, "Заслуженный геолог Российской Федерации", начальник отдела ФГУНПП "Геологоразведка".



В ходе работы конференции молодым участникам были также представлены доклады, касающиеся вопросов формирования крупных комплексных золото-урановых месторождений (докладчик д.г.-м.н. А.А. Верчеба – МГРИ-РГГРУ); современного аппаратно-методического обеспечения радиометрическими средствами геологоразведочных работ на уран (докладчик к.г.-м.н. А.В. Стародубов – ФГУП "ВИМС"); применения радиоизотопных методов в геологии и радиоэкологии (докладчик к.г.-м.н. Д.М. Зуев – ФГУП "ВИМС"); научной методологии в решении вопросов прикладной минералогии (докладчик д.г.-м.н. Е.Г. Ожогина – ФГУП "ВИМС"); рудообразования в краевых частях нефтегазоносных бассейнов (докладчик д.г.-м.н. И.Г. Печенкин – ФГУП "ВИМС").

Доклады молодых ученых на конференции были заслушаны на двух секциях: "Геология, прогнозирование, поиски и разведка месторождений твердых полезных ископаемых, геоинформационные технологии и экономика минерального сырья" и "Минералогические и лабораторно-аналитические исследования, технологии переработки минерального сырья, геоэкология и инженерная геология". Гости и участники прибыли из научно-исследовательских и производственных организаций Роснедр, РАН, геологических вузов Москвы, Томска, коммерческих организаций, осуществляющих деятельность в области поисков, оценки и разработки месторождений.

Во время работы конференции молодые ученые ознакомились с интереснейшей памятной экспозицией, представленной в научно-технической библиотеке ФГУП "ВИМС" ее сотрудниками во главе с зав. библиотекой Н.А. Серпер – редкие издания, фотографии, научные труды, автором которых являлся В.А. Обручев.

Большой интерес участников и гостей конференции вызвала экспозиция руд и минералов ВИМСа, подготовленная сотрудниками института. Коллекции промышленных типов руд, созданные в институте, постоянно обновляются и пополняются. В 2013 г. были дополнены коллекции редкометалльных руд месторождения Ковдор (Мурманская область), коллекция хромовых руд образцами из массива Рай-Из (Полярный Урал), а также коллекция вольфрамовых руд образцами из Гетканчикского месторождения (Амурская область).

Участники и гости конференции смогли познакомиться с работой и получить научные консультации в различных подразделениях института: отделе металлургического сырья, отделе геолого-экономической и экологической оценки месторождений, аналитическом испытательном центре коллективного пользования (АИЦ КП ВИМС).

В течение двух дней в заседаниях приняли участие более 90 человек. Был заслушан 41 устный и обсуждено 13 стендовых докладов. Впервые в конференции принимали участие молодые специалисты зарубежных государств – Монголии и Таджикистана.

21 доклад молодые участники представили на секции "Геология, геоинформационные технологии, экономика минерального сырья" и 20 – на секции "Минералогические и лабораторно-аналитические исследования, технологии переработки минерального сырья, геоэкология и инженерная геология".

Оргкомитет и экспертная комиссия, в состав которой вошли ведущие специалисты ФГУП "ВИМС", отметили возросший уровень докладов молодых ученых, большую заинтересованность участников, высокий технический уровень представления материалов.

Были выделены, отмечены почетными дипломами и денежными премиями самые достойные доклады.

За лучшее представление стендового доклада "Компьютерная модель формирования массивных сульфидных медно-никелевых руд Норильского месторождения" был отмечен почетным дипломом ведущий научный сотрудник ФГУП ЦНИГРИ, к.г.-м.н. Андрей Михайлович Вахрушев.

Почетными дипломами конференции награждены следующие участники:

Студентка МГУ им. М.В. Ломоносова Татьяна Владимировна Попова – за доклад "Использование рентгенофлуоресцентного анализа при поисках и разведке золото-серебряного оруденения (в условиях Чукотки).

Младший научный сотрудник ФГУП "ВИМС" Юлия Ивановна Лебедева – за представление доклада "Изучение технологических свойств фосфорно-редкоземельно-урановых руд Ергенинского района (Калмыкия)".

Молодой специалист из ФГУП "ВНИГРИуголь" Надежда Николаевна Кондратова – за доклад "Применение ГИС-технологий при подготовке карты изученности и освоенности угольных объектов Уральского федерального округа".

За совместный доклад "Структурные и вещественные особенности месторождений медно-порфирирового типа на примере месторождений Монголии и Дальнего Востока" почетным дипломом были также награждены студенты МГРИ-РГГРУ им. Орджоникидзе Алексей Владиславович Абрамов (Россия) и Очирбат Эрдэнэ (Монголия).

Почетным дипломом отмечен интересный доклад "Условия локализации уранового экзогенно-эпигенетического оруденения на Кулариктинском участке в Витимском урановорудном районе, представленный младшим научным сотрудником ВИМСа Анной Владимировной Сащенко и главным геологом ЦГП ФГУП "Урангео" БФ "Сосновгеология" Сергеем Александровичем Дзядоком.

За оригинальность представления доклада "Комплексный подход к изучению геологических объектов на примере Северо-Чешского угольного бассейна" был отмечен доклад группы студентов МГУ им. М.В. Ломоносова Ильшата Раисовича Сафина, Николая Васильевича Козупицы, Виталии Валерьевны Чупахиной и Виктора Викторовича Панкова.



Высокий и достаточно ровный уровень докладов, как и на прошлой конференции, не позволил присудить первую премию ни одному из докладчиков, поэтому экспертный совет решил поделить ее между наиболее успешными участниками.

Диплом третьей степени и денежную премию получили:

Гузель Хазинуровна Гайнутдинова, инженер I категории ФГУП ЦНИИГеолнеруд – за представление доклада "Построение геоморфологических карт с использованием цифровой модели рельефа для поиска тектонических структур".

Екатерина Дмитриевна Михеева, ведущий инженер-геолог ФГУП "ИМГРЭ" – за доклад "Геолого-геофизическая изученность рассолоносности Балыхтинской площади Восточной Сибири".

Сергей Александрович Крештин, инженер-геолог 2 кат. ФГУП "ВНИГРИуголь" – за доклад "Опыт применения полевых методов фациального анализа при поисковых работах в Широкинском угленосном районе Магаданской области".

Иван Георгиевич Быстров, младший научный сотрудник ФГУП "ВИМС" – за представление доклада "Возможности метода рентгеноспектрального электронного микроанализа для определения минералого-технологических особенностей титаносодержащих железных руд".

Диплом второй степени и денежную премию получили:

За комплексный проект, представленный в виде стендового доклада "Перспективы промышленного использования жильного кварца республики Северная Осетия (Алания)" – начальник отряда ОАО "Севосгеологоразведка" Олег Петрович Туаев и сотрудник ФГУП "ЦНИИГеолнеруд" Евгений Владимирович Беляев.

Младший научный сотрудник ФГУП "ВИМС" Игорь Владимирович Чепрасов – за представление доклада "Применение комбинированной схемы радиометрического обогащения для переработки бедной золотосодержащей руды месторождения Хатыннах".

Оргкомитет поздравляет победителей и всех участников конференции и надеется, что традиция собираться на конференции в ВИМСе не прервется! (INFOLine, ИА (по материалам Федерального агентства по недропользованию) 20.12.13)

В Санкт-Петербурге состоится 6-я международная конференция и выставка "Санкт-Петербург 2014.

Геонауки – инвестиции в будущее".

6-я международная конференция и выставка "Санкт-Петербург 2014. Геонауки – инвестиции в будущее" состоится с 7 по 10 апреля 2014 года в Санкт-Петербурге.

Темы конференции охватывают практически все основные направления развития наук о Земле, включая региональные исследования, сбор и анализ данных, современные технологии поисков, разведки и разработки месторождений, а также вопросы охраны окружающей среды и экономики. В конференции примут участие около 1000 геоученых, специалистов и инженеров со всего мира, а также представители Правительства Российской Федерации, администрации г.Санкт-Петербурга и руководителей лидирующих российских и международных компаний энергетического и горнорудного сектора.

В рамках конференции состоятся семинары по следующим направлениям:

1. Семинар: "Неопределенности и значение информации в принятии решений по разработке месторождений".

Семинар направлен на обсуждение моделирования пласта с учётом неопределенности, и методов интеграции такого моделирования и значимости информации с "умных" месторождений. Подобные методы интеграции позволяют учитывать неопределённость в интерпретации, данных и моделировании с целью поддержки принятия решений по разработке месторождений.

Анализ и моделирование неопределённости при прогнозировании месторождений оказывает существенное влияние на планирование решений по разработке и помогает оценить факторы риска финансово затратных решений. Умные месторождения обладают большими объемами получаемой информации и потенциально способны улучшить качество прогноза и возможности по управлению неопределенностью добычи.

В рамках семинара предлагается составить совокупный взгляд специалистов различных тематик – моделирование, геология, геофизика, разработка, планирование скважин, анализ данных, – на проблему прогнозирования в условиях неопределенности и вклада количества информации и её анализа.

В программу семинара войдут приглашенные доклады и практический мастер-класс по моделированию процесса принятия решений при разработке месторождения в условиях неопределенности с целью оценить значение информации в групповой ситуационной научной игре.

Семинар призван объединить специалистов разных областей и синтезировать новые междисциплинарные подходы на основе палитры мнений.

2. Семинар "Черное золото" Баренцева моря. Загадки и перспективы".

Новый взгляд на актуальные геологические проблемы Баренцева моря, которые в ходе семинара впервые будут рассмотрены на весь бассейн норвежской и российской частей. На семинаре будут освещены российскими и норвежскими учеными самые последние работы и достижения по региональной геологии и бассейновому



моделированию, особое место в ходе семинара займут примеры успешных геологоразведочных работ и нефтегазовых проектов в Баренцевом море.

3. Семинар: "Роль литофациального моделирования при изучении углеводородных систем".

Растущий в мире спрос на углеводородное сырье стимулирует деятельность нефтегазовых компаний по повышению эффективности освоения разведанных и поиску новых запасов нефти, газа и конденсата. Одним из наиболее перспективных объектов прироста запасов УВ и их добычи являются ловушки неантиклинального типа. Однако, поиск таких объектов, и прогноз их "внутреннего наполнения" сопряжен со значительными трудностями, поскольку продуктивность отложений, формирующих стратиграфические и литологические ловушки, контролируется не столько структурными, сколько седиментационными причинами.

Поэтому одним из необходимых условий успешного прогноза пространственного распределения тел, способных содержать УВ флюид, служит разработка корректной литофациальной модели перспективных объектов, базирующейся на результатах комплексного анализа геолого-геофизической информации, реализованного в рамках методических приемов стратиграфии секвенций.

Использование для литофациального моделирования специальных программных средств позволяет существенно повысить точность прогноза, и, следовательно, сократить затраты на геологоразведочные работы и снизить риски при заложении скважин. Реконструкция условий образования элементов углеводородных систем: нефтематеринских толщ, коллекторов и покрышек – является важнейшей атрибутом бассейнового анализа, а значит литофациальное моделирование необходимо при оценке ресурсного потенциала слабоизученных регионов и выбора стратегии их освоения.

На семинаре будут продемонстрированы работы по литофациальному моделированию, выполненному для различных нефтегазоносных областей. Кроме того, специалистами по моделированию будут представлены возможности современного программного обеспечения.

Данное направление все еще не очень развито в России, но постепенно все больше недропользователей обращает свое внимание на неантиклинальные ловушки УВ. Особенно актуально литофациальное моделирование для Западно-Сибирского НГБ, где одним из наиболее реальных объектов прироста запасов углеводородов и их добычи является неокомский комплекс, содержащий на сегодня свыше половины начальных суммарных ресурсов УВ России. Именно с ним геологи-нефтяники связывают наиболее оптимистичные прогнозы обнаружения крупных скоплений углеводородов в нашей стране.

Главной задачей семинара является повышение интереса и расширение представлений ведущих специалистов отрасли о методе литофациального моделирования, в том числе с применением программных средств. В течение семинара будут обоснованы и наглядно продемонстрированы перспективы данного направления, его эффективность как в научном, так и в экономическом плане. (INFOLine, ИА (по материалам Федерального агентства по недропользованию) 23.12.13)

В Иркутске состоится конференция "Кремний-2014".

С 7 по 12 июля 2014 года в Иркутске пройдет конференция "Кремний-2014".

Организаторы конференции:

Федеральное Государственное Бюджетное Учреждение Науки Институт геохимии им. А.П. Виноградова Сибирского отделения Российской Академии Наук.

X Конференция и IX Школа молодых ученых и специалистов по актуальным проблемам физики, материаловедения, технологии и диагностики кремния, нанометровых структур и приборов на его основе.

Конференция "Кремний-2014" является продолжением серии научных конференций посвященных кремнию.

Свою историю она ведет с общероссийского совещания по кремнию, проведенного в МИСиС в 1999 году.

С 2000 года параллельно с конференцией проводится Школа для молодых ученых и специалистов.

За эти годы мероприятие превратилось в основной форум, где ученые, представляющие академическое сообщество, ВУЗы и промышленность России и стран СНГ, могут обсудить актуальные проблемы по всему кругу вопросов, включающему в себя получение металлургического и поликристаллического кремния, рост и материаловедение объемных кристаллов и тонких пленок кремния и родственных материалов, а также физику, технологию и диагностику наноструктур на их основе.

В рамках Школы для молодых ученых и студентов будут прочитаны лекции, призванные ознакомить будущих ученых с наиболее важными и интересными проблемами в области получения кремния и создания современных приборов на его основе.

На конференции будут представлены приглашенные доклады ведущих ученых, работающих в области материаловедения кремния и его применений, а также устные и стендовые доклады.

Для конференций, проводящихся в Иркутске, стало традиционным включать в тематику проблемы получения и очистки металлургического кремния и создания на его основе материала для производства солнечных батарей, а так же другие аспекты альтернативной энергетики на базе прямого преобразования солнечного света в электрическую энергию.

Основные темы конференции:



1. Методы получения и очистки металлургического кремния.
2. Получение кремния солнечного качества и проблемы солнечной энергетики.
3. Процессы роста из расплава.
4. Рост и материаловедение объемных кристаллов кремния и родственных материалов (Ge, SiGe);
5. Производство полупроводникового кремния и структур на его основе;
6. Рост и материаловедение тонких (в том числе эпитаксиальных) пленок на кремнии, включая кремний-на-изоляторе и напряженные структуры;
7. Физика кремниевых квантово-размерных структур твердотельной электроники, в том числе нано- и оптоэлектроники, спинтроники и фотоники;
8. Нанотехнологии кремниевой электроники, включая ионную имплантацию, литографию, технологии создания квантовых точек и скрытых слоев;
9. Диагностика кремния и приборных структур на его основе;
10. Новые приборы, включающие элементы микромеханики, оптоэлектроники, силовой электроники, светоизлучающие структуры и фотоприемники.
11. Методы и аппаратура для роста и исследования кремния.

Также в программу Конференции будут включены экскурсии по городу Иркутску, в Институт геохимии, и по озеру Байкал. (INFOLine, ИА (по материалам Федерального агентства по недропользованию) 24.12.13)

10-я юбилейная научно-практическая конференция и выставка "Инженерная геофизика 2014".

10-я юбилейная научно-практическая конференция и выставка "Инженерная геофизика 2014" состоится в Геленджике с 21 по 25 апреля 2014 г.

На конференции будут представлены доклады, отражающие современное состояние теории, обработки и интерпретации данных с использованием различных методов сейсморазведки, электроразведки, гравиразведки, георадарных исследований используемых при проведении малоглубинных исследований, для инженерных изысканий, геоэкологических исследований, поиске и разведке рудных месторождений, подземных вод и др.

На выставке будет представлено современное высокопроизводительное оборудование, обеспечивающее проведение малоглубинных исследований, а также программные комплексы обработки и интерпретации данных.

В рамках конференции будет проводиться полевая демонстрация образцов оборудования, где участники могут оценить представленную аппаратуру по целому ряду параметров от тестирования до регистрации и обработки данных.

Во время работы конференции запланированы научные сессии по следующим темам:

Применение сейсмоакустических методов для решения инженерно-геологических задач.

Теория и практика малоглубинной электроразведки.

Геофизические исследования методами георадиолокации.

Грави- и магниторазведка при изучении малых глубин.

Комплексирование геофизических методов для решения инженерно-геологических задач.

Применение геофизических и геохимических методов при поисках и разведке рудных месторождений.

Инженерно-геологические и геоэкологические исследования для строительства, контроля состояния сооружений и окружающей среды.

Геофизические исследования при решении гидрогеологических задач.

Физические свойства горных пород.

Археология. (INFOLine, ИА (по материалам Федерального агентства по недропользованию) 25.12.13)

Пресс-релиз второго Общего собрания делегатов Молодежного форума лидеров горного дела.

23 ноября 2013 г. в Москве, в рамках II-го Международного форума по энергоэффективности и энергосбережению ENES 2013, прошло второе Общее собрание делегатов Молодежного форума лидеров горного дела (ОСД МФЛГД), на котором был рассмотрен ряд вопросов, а также заслушан доклад о выполнении поручений I-го Общего собрания Форума от 30.09.2013 г. О текущей работе Форума выступали Председатель Правления А. Королев, члены Правления - Алена Власова, И. Хелая, Н. Гальцова.

В ходе общего собрания участники Форума приняли решение о проведении в 2014 г. молодежной научно-практической конференции по энергоэффективности и энергосбережению в угольной и торфяной промышленности. Также было утверждено Положение о филиальных отделениях Форума в Российских ВУЗах и организациях. Кроме того, принято решение по формированию комиссий по стратегии, международному сотрудничеству, по науке, инновациям и предпринимательству. Также решено создать пилотную научную группу Форума для реализации научно-исследовательских, предпринимательских и инновационных проектов в горнодобывающей промышленности. Участниками Форума было высказано согласие с присвоением II-му Всероссийскому чемпионату по решению кейсов в области горного дела международного статуса. А также было принято решение о подготовке Правлением Форума плана реализации молодежной секции Международного конгресса по обогащению угля (International Coal Preparation Congress - ICPC) в 2016 г. в г. Санкт-Петербурге.



В рамках второго Общего собрания Форума прошла Специальная Сессия "Как достичь успеха и стать лидером в горнодобывающей отрасли", в которой принял участие советник Директора по персоналу ОАО "СУЭК" А.В. Фомин.

После завершения ОСД участники МФЛГД посетили сессию "встреча без галстуков", во время которой Министр энергетики РФ А.В. Новак наградил победителей Первого Всероссийского конкурса лучших программ компаний ТЭК для молодежи в рамках ENES 2013. Особую гордость участников ФМЛДГ вызвал тот факт, что победителем в номинации "Карьера в ТЭК" стал их проект "Всероссийский Чемпионат по решению кейсов в области горного дела - 2013". Награду из рук Министра энергетики получила член правления МФЛГД - Н. Гальцова.

Также Правление Форума приняло участие в заседании рабочей группы по организации Молодежного дня ENES 2014 под председательством зам.министра энергетики А.Ю. Инюцина.
(miningexpo.ru) (24.12.13)



Добыча железной руды

"Мечел" сообщает о заключении с ОАО "Сбербанк России" соглашений по реструктуризации части задолженности Группы "Мечел" перед банком (25,5 млрд. рублей).

ОАО "Мечел" (NYSE: MTL), ведущая российская горнодобывающая и металлургическая компания, сообщает о заключении с ОАО "Сбербанк России" соглашений по реструктуризации части задолженности Группы "Мечел" перед банком (25,5 млрд рублей, экв. 773,9 млн долларов США*). Обязательства Группы перед банком пролонгируются на 5 лет, с отсрочкой начала погашений до 1 кв. 2015 г.

Условиями производимой реструктуризации предусмотрено рефинансирование уже существующей задолженности Группы "Мечел" перед ОАО "Сбербанк России" на общую сумму около 25,5 млрд руб. При этом реструктуризации подлежит краткосрочная задолженность Группы перед ОАО "Сбербанк России", сроки погашения которой приходились на декабрь 2013 г. – декабрь 2014 г. Данная реструктуризация касается только существующей задолженности Группы и не приведет к увеличению общего долга Группы "Мечел".

"ОАО "Сбербанк России" является давним стратегическим партнером Группы "Мечел", и данная сделка является подтверждением нашего успешного сотрудничества. Мы признательны Сбербанку за доверие и поддержку. Достижение данного соглашения в совокупности с одобрением ковенантных каникул нашими кредиторами (в том числе Сбербанком) позволило нам стабилизировать финансовое состояние Компании", – отметил Председатель Совета директоров ОАО "Мечел" Игорь Зюзин.



Для справки: Название компании: *Мечел, ОАО* Регион: *Москва* Адрес: *125993, Россия, Москва, ул. Красноармейская, 1* Вид деятельности: *Черная металлургия* Телефоны: *(495)2218888* Факсы: *(495)2218800* E-Mail: mechel@mechel.com Web: <http://www.mechel.ru> Руководитель: *Зюзин Игорь Владимирович, председатель Совета директоров; Михель Евгений Валерьевич, генеральный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 20.12.13)

"Мечел" объявляет финансовые результаты за первое полугодие и девять месяцев 2013 года.

Выручка за 9 месяцев 2013 года составила \$6,7 миллиарда.

Консолидированный скорректированный показатель EBITDA за 9 месяцев 2013 года составил \$608 миллионов.

Чистый убыток, приходящийся на акционеров ОАО "Мечел", за 9 месяцев 2013 года составил \$2,2 миллиарда.

ОАО "Мечел" (NYSE: MTL), ведущая российская горнодобывающая и металлургическая компания, объявила сегодня финансовые результаты за 1-е полугодие и 9 месяцев 2013 года.

Евгений Михель, генеральный директор ОАО "Мечел", прокомментировал финансовые результаты за 9 месяцев 2013 года: "Этот год компания отработала в условиях сохраняющейся слабости конъюнктуры на основных рынках сбыта, что в значительной степени сказалось на ее основных финансовых показателях. Тем не менее, строго придерживаясь намеченного направления на создание условий для сокращения долговой нагрузки, мы сумели решить наиболее острые вопросы. Успешно проведены переговоры с банками-кредиторами о ковенантных каникулах до конца 2014 г. В значительной степени осуществлена программа вывода из Группы нестратегических активов. Важным итогом такой реструктуризации бизнеса явилось улучшение операционных денежных потоков. Вместе с тем, обратной стороной этого процесса стали разовые неденежные списания, которые привели к чистому убытку по итогам деятельности за девять месяцев в размере 2,2 млрд долларов США.

Объемы производства и реализации продукции сохранены на целевых уровнях. Мы также достигли успеха в вопросе обеспечения финансированием нашего основного стратегического инвестиционного проекта – Эльгинского месторождения, получив положительное решение Внешэкономбанка о целевом проектном финансировании.

Несмотря на достаточно сложную макроэкономическую ситуацию, производство стали и потребление металлургического сырья в мире растет, и мы намерены и дальше концентрироваться на повышении эффективности производства, диверсификации рынков сбыта и расширении клиентской базы, повышая акционерную стоимость Мечела".

Для того чтобы скачать полный вариант пресс-релиза, нажмите [здесь](#)





Для справки: Название компании: Мечел, ОАО Регион: *Москва* Адрес: *125993, Россия, Москва, ул. Красноармейская, 1* Вид деятельности: *Черная металлургия* Телефоны: (495)2218888 Факсы: (495)2218800 E-Mail: mechel@mechel.com Web: <http://www.mechel.ru> Руководитель: *Зюин Игорь Владимирович, председатель Совета директоров; Михель Евгений Валерьевич, генеральный директор* (INFOline, ИА (по материалам компании) 24.12.13)

Оба комплекса сухой магнитной сепарации "Карельского окатыша" выполнили годовое задание.

На ОАО "Карельский окатыш" опытно-промышленные комплексы (ОПК) сухой магнитной сепарации "СМС-1" и "СМС-2", работающие на борту карьеров Западного карьера Корпангского месторождения и Центрального участка карьера Костомукшского месторождения, перевыполнили свой годовой план.

Карельский окатыш

"Карельский окатыш" — единственное предприятие в России, которое использует технологии СМС непосредственно на борту карьера для сухой рудоразборки засоренной руды с содержанием железа магнетитового от 10% до 21%.

До использования технологии сухой магнитной сепарации в процессе разработки рудного тела возникали существенные потери. Их причиной было засорение руды в контактных зонах основной рудной залежи и залежи переслаивания при работе экскаваторов с большой емкостью ковша. Кроме того, приходилось нести затраты по транспортировке и переработке засоренной руды.

"Опыт применения комплексов сухой магнитной сепарации с 2007 года подтверждает, что мы нашли правильное технологическое решение. Оно позволяет нам добиваться повышения эффективности, значительно снизить потери руды и удешевить себестоимость готовой продукции", — отметил технический директор ОАО "Карельский окатыш" Анатолий Терехин.

Для справки: Название компании: Карельский окатыш, ОАО Адрес: *186930, Россия, Республика Карелия, Костомукша, ул. Звездная, 52* Вид деятельности: *Горнодобывающая промышленность* Телефоны: (81459)33609 (81459)35511 (81459)35553 E-Mail: post@kostomuksha.ru; ma.vorobyev@kostomuksha.ru; an.zamula@kostomuksha.ru Web: <http://www.kostomuksha.ru> Руководитель: *Воробьев Максим Александрович, генеральный директор* (INFOline, ИА (по материалам компании) 23.12.13)

МГОК рефинансирует кредитные линии на 55 млрд рублей.

Совет директоров ОАО "Михайловский ГОК" (входит в холдинг "Металлоинвест") одобрил крупные сделки об открытии компании Сбербанком России двух невозобновляемых кредитных линий на общую сумму почти 55 млрд руб., говорится в документах компании.

Речь идет о рефинансировании кредитной линии Михайловскому ГОКу. В пресс-службе "Металлоинвеста" поясняют, что новые пяти- и семилетние кредитные линии (на сумму 29,795 млрд руб. и 25 млрд руб. соответственно) предназначены для погашения текущих кредитов Сбербанка со сроками погашения в 2014-2015 гг. и поэтому "не приведут к увеличению уровня общего долга компании".

Воспользоваться кредитными линиями заемщик может в период с 20 по 24 января 2014 г. Поручителем по сделкам выступает белгородская структура "Металлоинвеста" — ОАО "Лебединский ГОК". (MetalTorg.ru 25.12.13)

ЕВРАЗ КГОК направил 2,8 млн рублей на модернизацию аспирационной установки в цехе окатышей.

ЕВРАЗ КГОК завершил инвестиционный проект по модернизации аспирационной установки на обжиговой машине № 1 в цехе окатышей. Обновление оборудования позволит предприятию сократить ежегодное потребление природного газа более чем на 500 тысяч кубометров.

Реализация инвестиционного проекта велась в течение девяти месяцев. Затраты ЕВРАЗа составили 2,8 млн рублей.

В рамках модернизации на обжиговой машине № 1 был установлен дополнительный вентилятор, смонтировано более 32 метров газопроводов диаметром от 530 до 1250 мм.

Благодаря реконструкции аспирационной системы повысился уровень очистки воздуха в рабочей зоне от вредных примесей. Также благодаря разделению потоков технологических и аспирационных газов цех окатышей сможет снизить удельный расход природного газа и нагрузку на окружающую среду.

Программа по модернизации аспирационных систем обжиговых машинах ЕВРАЗ КГОКа ведется с 2007 года. Новая система введена уже на трех обжиговых машинах из четырех.

ЕВРАЗ КГОК является одним из лидеров по производству железорудного сырья с содержанием ванадия. Ежегодно на предприятии производится более 6 млн тонн окатышей с содержанием железа 61% и свыше 3,5 млн тонн



агломерата с содержанием железа 54%. Основным потребителем железорудного сырья ЕВРАЗ КГОКа является другое предприятие компании – ЕВРАЗ НТМК, также комбинат поставляет продукцию на экспорт.

Для справки: Название компании: *ЕВРАЗ Качканарский горно-обогатительный комбинат, ОАО (ЕВРАЗ КГОК)*
 Адрес: 624350, Россия, Свердловская область, Качканар, ул. Свердлова, 2 Вид деятельности: Горнодобывающая промышленность
 Телефоны: (34341)64664 (34341)64377 Факсы: (34341)21650 E-Mail: kgok@evraz.com Web: <http://www.kgok.ru>
 Руководитель: *Напольских Сергей Александрович, управляющий директор* (INFOline, ИА (по материалам компании) 25.12.13)

Оборудование Абаканского филиала ОАО "Евразруда" остановится на три месяца.

Енисейским управлением Федеральной службы по экологическому, технологическому и атомному надзору проведена плановая проверка ОАО "Евразруда", с целью проверки соблюдения организацией обязательных требований, установленных в области безопасной эксплуатации опасных производственных объектов.



В ходе надзорного мероприятия инспекторы выявили, что на шахте Абаканского филиала ОАО "Евразруда" (Хакасия) стенки коробчатых проводников скипового отделения Главного ствола изношены более, чем на допустимые 50% (до 76,9%), что подтверждается заключением от 12.12.2013 года, выданного ФГУП ВО "Безопасность" Красноярского филиала, а именно нарушены требования п.298 "Единых правил безопасности при разработке рудных, нерудных и россыпных месторождений полезных ископаемых подземным способом" ПБ 03-553-03, которые несут реальную угрозу жизни и здоровью людей.

Решением судьи Абазинского районного суда Республики Хакасия от 19.12.2013 года ОАО "Евразруда" признано виновным в совершении административного правонарушения и подвергнуто наказанию в виде административного приостановления деятельности по эксплуатации Главного ствола, подъемная машина ЦР 6*3,2/0,75 в районе скипового отделения на срок до 90 суток.

Руководством ОАО "Евразруда" принимаются меры по устранению выявленных нарушений, сообщает Енисейское управление Ростехнадзора.

Для справки: Название компании: *Евразруда, ОАО* Регион: *Москва* Адрес: *107082, Россия, Москва, ул. Б. Почтовая, 36, с. 6-7-8* Вид деятельности: *Горнодобывающая промышленность* Телефоны: (495)9335882 Факсы: (495)2344622 Руководитель: *Александр Сальков, генеральный директор* (ИА Хакасия 25.12.13)

Evraz перевел акции "Евразруды" на "Евраз НТМК".

ОАО "Евраз НТМК", входящее в состав Evraz plc, приобрело 99,999% акций ОАО "Евразруда", которое также является дочерним предприятием Evraz, говорится в сообщении НТМК.

"Сделка осуществлена в рамках процесса оптимизации структуры владения и управления активами", - сообщили агентству "Прайм" в Evraz. Доля "Евраз НТМК" в "Евразруде" до приобретения равнялась нулю.

Evraz ранее сообщал о возможности закрытия ряда малоэффективных производств в России. Наиболее тревожная ситуация по эффективности производства складывается в "Евразруде", что связано с неблагоприятной конъюнктурой рынка железорудного сырья, говорил вице-президент Evraz по крупным проектам Марат Атнашев.

Компания в текущем году активно оптимизировала свой портфель рудных активов. 20 ноября было подписано соглашение о продаже в начале 2014 года хакасских предприятий "Евразруды" - ООО "Абаканский рудник", ООО "Абаза-Энерго", ООО "Тейский рудник" и ООО "Тейские энергосети". Одной из причин продажи называлась убыточность этих активов. Покупателем выступает компания "Руда Хакасии". В октябре Evraz также закрыл сделку по продаже ОАО "Евраз Высокогорский ГОК" и подписал договор по продаже шахты "Грамотеинская".

Летом в связи с отрицательной рентабельностью и истощением запасов закрылся Ирбинский рудник (Красноярский край). В Кузбассе из-за убытков с 20 октября приостановлена Мундыбашская обогатительная фабрика "Евразруды". ОАО "Евразруда" является рудодобывающим подразделением Evraz. Компания включает несколько горнодобывающих и горно-обогатительных предприятий в Кемеровской области (Таштагольский, Казский, Горно-Шорский и Гурьевский рудники, Абагурская обогатительно-агломерационная фабрика и Мундыбашская обогатительная фабрика), Хакасии (Абаканский и Тейский рудники) и на юге Красноярского края (законсервированный Ирбинский рудник). (ПРАЙМ 25.12.13)

Убыток "Мечела" за девять месяцев вырос в 4,5 раза. "RBC daily". 23 декабря 2013

Чистый убыток "Мечела" по US GAAP за девять месяцев 2013 года увеличился в 4,5 раза, до 2,25 млрд долл. Этот показатель оказался втрое выше, чем ожидали аналитики.

Восемь аналитиков инвестиционных компаний и банков, опрошенных Интерфаксом, прогнозировали убыток на уровне 727 млн долл. Убытков было не избежать из-за разовых неденежных списаний, говорится в сообщении "Мечела". Списания произошли из-за переоценки некоторых активов, которые были проданы во втором и третьем кварталах,



поясняет представитель компании: Тихвинский ферросплавный завод в Ленинградской области, ГОК "Восход" в Казахстане, электростанция "Топлофикация Россия" в Болгарии, завод Invicta в Великобритании. Некоторые сделки еще не завершены, но правила US GAAP требуют их учета.

За девять месяцев выручка "Мечела" сократилась на 19% и составила 6,69 млрд долл., консенсус-прогноз был примерно на том же уровне. EBITDA за тот же период снизилась на 55% и составила 608 млн долл. (консенсус-прогноз — 616 млн долл.).

Чистый долг "Мечела" на 30 сентября составил 9 млрд долл. против 9,55 млрд долл. на 1 июня 2013 года. Гендиректор "Мечела" Евгений Михель, слова которого приводятся в сообщении компании, заявил, что переговоры с банками-кредиторами о ковенантных каникулах до конца 2014 года прошли успешно.

Производство стали сократилось на 28%, до 3,648 млн т. Из состава группы "Мечел" выбыли румынские предприятия, поясняет гендиректор "УК Мечел-Сталь" Владимир Тыцкий (его слова приводятся в сообщении). Компания отказалась от производства и реализации нерентабельных видов продукции, были остановлены неэффективные технологические линии и агрегаты, закрыта часть торговых площадок европейского сегмента сбытовой сети "Мечел Сервис Глобал", снижены или полностью прекращены поставки на убыточные предприятия-партнеры, добавляет он.

На Московской бирже акции "Мечела" подросли на 1,05% (13.20 мск). (RBC daily 23.12.13)

Продажа активов принесла "Мечелу" убытки. "RBC daily". 24 декабря 2013

Убыток "Мечела" за девять месяцев 2013 года вырос в четыре раза, до 2,25 млрд долл. Компания продала несколько активов, переоценка которых обошлась ей почти в половину этой суммы. В следующем году "Мечел" обещает завершить реструктуризацию активов.

Чистый убыток "Мечела" по US GAAP за девять месяцев 2013 года увеличился в 4,1 раза, до 2,25 млрд долл. За второй квартал от операционной деятельности компания получила 519 млн долл. чистого убытка, а в третьем вышла на 39 млн долл. прибыли. Убыток за девять месяцев оказался втрое выше, чем ожидали аналитики. Восемь представителей инвесткомпаний и банков, опрошенных Интерфаксом, прогнозировали убыток на уровне 727 млн долл.

Представитель компании объясняет такие расхождения неденежными списаниями — переоценкой активов.

В конце 2012 года "Мечел" объявил о том, что хочет продать часть своих активов ради сокращения долга. За второй и третий квартал 2013-го компания продала четыре актива, не по всем еще закрыты сделки, но правила US GAAP требуют их учета.

Тихвинский ферросплавный завод в Ленинградской области, ГОК "Восход" в Казахстане ушли за 425 млн долл., тогда как в 2008 году эти предприятия были куплены за 1,5 млрд долл. Электростанция "Топлофикация Русе" в Болгарии была продана за 28 млн евро (38 млн долл.). В 2007 году российская компания выкупила 49% ТЭЦ у правительства Болгарии за 50,2 млн евро и в 2010 году — оставшийся 51% акций ТЭЦ у Holding Slovenske Elektrarne (HSE) за 52 млн евро. Всего за электростанцию "Мечел" заплатил 102 млн евро (140 млн долл.).

Завод Invicta Merchant Bar в Великобритании удалось продать за 1,7 млн долл. Предприятие было включено в состав группы практически бесплатно в 2011 году, нужно было только заплатить его долги.

"Мечел" продал Донецкий электрометаллургический завод за 2 тыс. евро, тогда как в 2011 году за него пришлось заплатить 573 млн долл.

Таким образом, получается, что размер списаний составил 1,57 млрд долл.

По итогам третьего квартала чистый долг "Мечела" сократился на 600 млн долл., до 9 млрд долл., говорится в материалах компании. Но затем компания его снова нарастила: по состоянию на 6 декабря этот показатель составил 9,4 млрд долл. Гендиректор "Мечела" Евгений Михель заявил, что переговоры с банками-кредиторами о ковенантных каникулах до конца 2014 года прошли успешно.

В 2014 году "Мечел" планирует закончить реструктуризацию активов, от продажи ряда предприятий компания рассчитывает получить 1 млрд долл., который будет направлен на погашение долга, заявил в ходе телефонной конференции по итогам двух кварталов старший вице-президент по финансам "Мечела" Станислав Площенко. Он подчеркнул, что продажи никак не скажутся на способности компании обслуживать долг.

За девять месяцев выручка "Мечела" сократилась на 19% и составила 6,69 млрд долл. EBITDA за тот же период снизилась на 55% и составила 608 млн долл.


РАСПРОДАЖА АКТИВОВ «МЕЧЕЛА»


(RBC daily 24.12.13)



Добыча железной руды в Украине

"Метинвест": Краткий отчет по предварительным финансовым результатам за 9 месяцев 2013 года.

Metinvest B.V., материнская компания международной вертикально-интегрированной горно-металлургической группы компаний (далее – "Метинвест" или "Группа"), сегодня объявила предварительные финансовые результаты за первые девять месяцев, завершившиеся 30 сентября 2013 года.



Финансовая информация в данном пресс-релизе подготовлена на основании предварительных финансовых результатов. Внутригрупповые продажи были исключены в результате консолидации. Данный пресс-релиз не содержит достаточной информации, чтобы считаться полным финансовым отчетом. Приведенные предварительные финансовые результаты могут отличаться от финансового отчета, подготовленного в соответствии с Международными стандартами финансовой отчетности (МСФО). Цифры, использованные в данном пресс-релизе, не были предметом аудита или проверки.

Компания Metinvest B.V. публикует консолидированную финансовую отчетность, подготовленную в соответствии с МСФО, за первое полугодие, заканчивающееся 30 июня, и за год, заканчивающийся 31 декабря.

КЛЮЧЕВЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ



(US\$ млн.)	9м 2013	9м 2012	изменение
Выручка	9 805	9 777	0%
EBITDA ⁽¹⁾	1 809	1 539	18%
рентабельность	18%	16%	2 пп
Прибыль	463	428	8%
рентабельность	5%	4%	1 пп
Капитальные инвестиции	426	565	-25%

(US\$ млн.)	30 сентября 2013	31 декабря 2012	изменение
Общий долг	3 720	4 278	-13%
в том числе seller's notes	212	240	-12%
Соотношение общего долга к EBITDA ⁽²⁾	1,6x	2,2x	-0,6x
Остаток денежных средств	547	531	3%
Чистый долг	3 173	3 748	-15%

Выручка Группы

За девять месяцев 2013 года консолидированная выручка Метинвеста осталась в целом стабильной по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составила US\$9 805 млн. На Металлургический дивизион пришлось 76% внешних продаж (74% за девять месяцев 2012 года), на Горнодобывающий дивизион – 24% (26% за девять месяцев 2012 года).



ПРОДАЖИ ПО ПРОДУКТАМ ¹⁾	US\$ млн.			000 тонн		
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ДИВИЗИОН	9м 2013	9м 2012	изменение	9м 2013	9м 2012	изменение
Полуфабрикаты	1 067	1 110	-4%	2 196	1 983	11%
Чугун	223	167	34%	550	375	47%
Слябы	528	576	-8%	1 052	993	6%
Квадратная заготовка	316	367	-14%	594	615	-3%
Готовая продукция	4 484	5 243	-14%	6 896	7 076	-3%
Плоский прокат	2 869	3 192	-10%	4 612	4 560	1%
Длинный прокат	1 276	1 358	-6%	1 967	1 901	3%
Трубная продукция	70	436	-84%	81	378	-79%
Рельсовая продукция	269	257	5%	236	237	0%
Прочая металлопродукция^[4] и услуги	1 431	601	138%	2 400	904	165%
Прочая коксовая продукция и услуги	427	242	76%	1 638	427	284%
ВСЕГО	7 409	7 196	3%	13 130	10 390	26%



ГОРНОДОБЫВАЮЩИЙ ДИВИЗИОН	9м 2013	9м 2012	изменение	9м 2013	9м 2012	изменение
Железорудная продукция	2 094	1 936	8%	19 811	19 294	3%
Железорудный концентрат	1 174	1 067	10%	10 732	9 320	15%
Окатыши	867	805	8%	6 367	5 833	9%
Прочая продукция и услуги	53	64	-17%	2 712	4 141	-35%
Угольная продукция	302	645	-53%	2 290	3 483	-34%
Коксующийся угольный концентрат	215	348	-38%	1 660	1 678	-1%
Энергетический угольный концентрат	3	31	-90%	27	358	-92%
Прочая продукция и услуги	84	266	-68%	603	1 447	-58%
ВСЕГО	2 396	2 581	-7%	22 101	22 777	-3%



ПРОДАЖИ ПО РЕГИОНАМ	US\$ млн.			000 тонн		
МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЙ ДИВИЗИОН	9м 2013	9м 2012	изменение	9м 2013	9м 2012	изменение
Украина	1 792	1 855	-3%	3 523	2 573	37%
Европа	2 093	1 855	13%	3 547	2 765	28%
Бл. Восток и Сев. Африка	1 572	1 200	31%	2 890	1 930	50%
СНГ (кроме Украины)	1 171	1 431	-18%	1 662	1 740	-4%
Юго-Восточная Азия	614	687	-11%	1 141	1 106	3%
Прочие регионы	167	168	-1%	367	276	33%
ИТОГО	7 409	7 196	3%	13 130	10 390	26%
ГОРНОДОБЫВАЮЩИЙ ДИВИЗИОН	9м 2013	9м 2012	изменение	9м 2013	9м 2012	изменение
Украина	1 005	1 366	-26%	11 621	13 883	-16%
Европа	258	330	-22%	2 159	2 797	-23%
Бл. Восток и Сев. Африка	930	633	47%	6 679	4 438	50%
Сев. Америка	141	206	-32%	1 040	1 225	-15%
Прочие регионы	62	46	35%	602	434	39%
ИТОГО	2 396	2 581	-7%	22 101	22 777	-3%

**Металлургический дивизион**

Выручка Metallurgical Division включает продажи металлургической и коксохимической продукции, а также перепродажи металлопродукции. За девять месяцев 2013 года выручка дивизиона составила US\$7 409 млн., что на 3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. На реализацию металлопродукции пришлось 94% от данного показателя. Несмотря на снижение средних цен на металлопродукцию и более низкие объемы реализации, в особенности трубной продукции, объем выручки был в значительной степени компенсирован увеличением перепродажи прочих видов металлопродукции.

Общее увеличение объемов продаж прочей металлопродукции по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составило 1 496 тыс. тонн, из которых 92% приходится на перепродажи продукции Запорожстали в результате интеграции с Метинвестом. Перепродажи металлопродукции Запорожстали увеличились на US\$761 млн. и обеспечили US\$1 112 млн. выручки дивизиона за девять месяцев 2013 года. Около 50% перепродаж стальной продукции было отгружено в страны Ближнего Востока и Северной Африки, 40% - в Европу и СНГ, и остальное было реализовано в Украине.

За девять месяцев 2013 года реализация полуфабрикатов составила US\$1 067 млн, снизившись на 4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года из-за падения средних цен на товарный чугун, слябы и квадратную заготовку. В то же время продажи товарного чугуна выросли на 34% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года благодаря увеличению объемов реализации главным образом в США (159 тыс. тонн) и Европе (71 тыс. тонн), что было частично нивелировано снижением поставок в страны Ближнего Востока и Северной Африки, а также другие регионы (в целом 79 тыс. тонн).

Снижение средних цен на слябы и квадратную заготовку на 13% и 11% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года привело к сокращению выручки на 8% и 14% соответственно. Такое сокращение было частично компенсировано увеличением объемов продаж в Европу и страны Ближнего Востока и Северной Африки (в целом 59 тыс. тонн).

Выручка от реализации готовой продукции за девять месяцев 2013 года сократилась на 14% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$4 484 млн. Это объясняется главным образом снижением средних цен на плоский и длинный прокат и трубную продукцию, а также резким сокращением объемов реализации трубной продукции.

За девять месяцев 2013 года реализация плоской продукции сократилась на 10% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$2 869 млн., из которых 11 пп объясняются снижением средних цен реализации на всех наших рынках. Объемы продаж в Юго-Восточную Азию, Европу и страны Ближнего Востока и Северной Африки незначительно выросли, но в то же время снизились в Украине и странах СНГ в целом на 291 тыс. тонн.

Выручка от реализации длинного продукта за девять месяцев 2013 года сократилась на 6% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$1 276 млн. Основной причиной стало падение средних цен реализации на 9%, что было частично компенсировано увеличением объемов продаж в Европу и СНГ.

Выручка от реализации трубной продукции за девять месяцев 2013 года сократилась на 84% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$70 млн. Это обусловлено резким сокращением объемов реализации на 79% вследствие завершения некоторых крупных трубных проектов в 2012 году и переноса на более поздние сроки запланированных проектов, в частности, второго этапа строительства трубопровода "Восток-Запад" (Туркменистан) и третьей очереди строительства трубопровода "Средняя Азия-Китай".

Выручка от реализации рельсовой продукции за девять месяцев 2013 года увеличилась на 5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$269 млн. благодаря росту средних цен реализации на 5%. Объемы продаж существенно не изменились по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Горнодобывающий дивизион

Выручка Горнодобывающего дивизиона включает продажи железорудной, угольной и других видов продукции. Продажи железорудной продукции составили 87% от выручки дивизиона за девять месяцев 2013 года. Выручка дивизиона сократилась на 7% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$2 396 млн. в результате значительного снижения объемов реализации угольной продукции.

За девять месяцев 2013 года продажи железорудной продукции выросли на 8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$2 094 млн. Это главным образом объясняется ростом объемов реализации железорудного концентрата на 1 412 тыс. тонн и окатышей на 534 тыс. тонн.

Несмотря на снижение средних цен реализации по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, выручка от продаж железорудного концентрата увеличилась на 10% до US\$1 174 млн. вследствие резкого роста объемов поставок в Китай на 1 705 тыс. тонн. Объемы реализации в Европу и Украину сократились в целом на 293 тыс. тонн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Продажи окатышей выросли на 8% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$867 млн. Такой рост объясняется увеличением объемов продаж в Китай, Украину и страны Ближнего Востока и Северной Африки. В то же время объем продаж в Европу сократился.

Продажи коксующегося угольного концентрата за девять месяцев 2013 года сократились на 38% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года до US\$215 млн. Снижение выручки было обусловлено резким падением



средних цен на концентрат по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Объемы реализации продукции выросли на 171 тыс. тонн в США, но сократились на 192 тыс. тонн в Украине, сохраняя в целом стабильный объем по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Объемы продаж энергетического угольного концентрата были незначительными вследствие того, что компания United Coal не производила добычу энергетического угля в данный период из-за низкого спроса на рынке США.

Капитальные инвестиции

Расходы на инвестиции прогрессивно возрастали в течение года, и основной объем вложений запланирован на вторую его половину. За девять месяцев 2013 года капитальные инвестиции Метинвеста составили US\$426 млн. Инвестиции в рамках Металлургического и Горнодобывающего дивизионов были направлены на следующие ключевые проекты:

строительство установки по вдуванию пылеугольного топлива (ПУТ) на Енакиевском металлургическом заводе (ЕМЗ) и ММК им. Ильича

строительство инфраструктуры для новой воздухоразделительной установки Air Liquide на ЕМЗ

проведение подготовительных работ для строительства новой аглофабрики на ЕМЗ

реконструкция обжиговой машины Lurgi 278-B и строительство циклично-поточной технологии (ЦПТ) на Северном ГОКе

[1 Скорректированный показатель EBITDA рассчитывается как прибыль до налогообложения, финансового дохода и затрат, амортизации, обесценения и переоценки основных фондов, спонсорства и других выплат на благотворительность, доли результатов связанных предприятий и других расходов на неосновную деятельность. В данном пресс-релизе под понятием EBITDA имеется в виду скорректированный показатель EBITDA

[2 Показатель EBITDA за последние 12 месяцев

[3 Исключает внутригрупповые продажи и внутригрупповое использование

Плоский прокат включает в себя горячекатаный лист кварто и горячекатаный толстый лист, горячекатаный, холоднокатаный и оцинкованный лист и рулон

Длинный прокат включает горячекатаный сорт (мелкий, средний, крупный), арматуру, товарный прут и катанку

Трубная продукция включает продольношовные электросварные трубы большого диаметра, а также прочие электросварные трубы и бесшовные трубы

Рельсовая продукция включает легкий и тяжелый рельс, рельсовые крепления

[4 Прочая металлопродукция включает перепродажу металлопродукции Запорожстали, которая составила 1 944 тыс. тонн или US\$1 112 млн. за 9 месяцев 2013 года

Для справки: Название компании: *Метинвест Холдинг, ООО* Адрес: 83048, Украина, Донецк, ул. Артема, 130, Бизнес-центр "Донецк сити" Вид деятельности: *Черная металлургия* Телефоны: (1038062)3881616 Факсы: (1038062)3881600 Web: <http://www.metinvestholding.com> Руководитель: *Сырий Игорь, генеральный директор* (INFOline, ИА (по материалам компании) 20.12.13)

За 11 месяцев 2013 года Украина заметно нарастила экспорт стали и руды.

Внешние поставки стальных полуфабрикатов в январе-ноябре текущего года выросли на 5,4% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года, железорудного сырья — на 6%

Украина в январе-ноябре 2013 года нарастила экспорт полуфабрикатов из углеродистой стали в натуральном выражении на 5,4% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года — до 9 млн 804,954 тыс. тонн. Согласно таможенной статистике, обнародованной Министерством доходов и сборов (Миндоходов), за указанный период экспорт полуфабрикатов из углеродистой стали в денежном выражении снизился на 6,4% — до \$4 млрд 745,659 млн.

Основной экспорт осуществлялся в Турцию (19,26% поставок в денежном выражении), Египет (17,87%) и Италию (15,64%).

В прошлом году Украина сократила экспорт полуфабрикатов в натуральном выражении на 5,8% по сравнению с 2011 годом — до 10 млн 51,685 тыс. тонн, в денежном выражении — на 16,1%, до \$5 млрд 438,332 млн.

ЖРС: экспортный подъем за счет Китая

Горнорудные предприятия Украины за 11 месяцев 2013 года увеличили экспорт железорудного сырья (ЖРС) в натуральном выражении на 5,9% по сравнению с аналогичным периодом 2012 года — до 34 млн 807,306 тыс. тонн. За этот период валютная выручка от экспорта ЖРС возросла на 14,8% — до \$3 млрд 390,912 млн, сообщает Миндоходов.

Экспорт ЖРС осуществлялся в основном в Китай (46,42% поставок в денежном выражении), Чехию (12,13%) и Польшу (10,25%).

По итогам 2012 года горнорудные предприятия Украины нарастили экспорт ЖРС в натуральном выражении на 2,8% по сравнению с 2011 годом — до 35 млн 137,574 тыс. тонн, но сократили в денежном — на 17,3%, до \$3 млрд 131,695 млн. (Дело. Ежедневная газета 24.12.13)



Игорь Сырый: теперь пришло время и для третьего этапа. "Коммерсантъ-Украина". 25 декабря 2013

Операционный директор СКМ о грядущих изменениях в группе

В конце этого года стало известно, что Игорь Сырый, возглавлявший до последнего времени "Метинвест Холдинг", становится исполнительным директором "Систем Кэпитал Менеджмент" (СКМ) Рината Ахметова. О том, какие задачи перед ним поставлены, в каком состоянии он оставляет компанию преемнику, а также о состоянии дел в украинской металлургии ИГОРЬ СЫРЫЙ рассказал специальному корреспонденту "Ъ" ОЛЕГУ ГАВРИШУ.

— Почему вы решили перейти на работу в СКМ?

— В декабре я принял предложение руководства группы СКМ перейти на должность исполнительного директора. Решение далось непросто, потому что "Метинвест" я возглавляю со дня его основания. Это почти восемь лет. Но вместе с тем я уверен, что мои знания и опыт помогут решить вопросы, которые акционер поставил передо мной в новой роли.

— Будете ли вы решать проблемы, когда компании, принадлежащие СКМ, закупают оборудование не друг у друга, а на рынке, как, например, в случае с Cogim (бывшие "Горные машины") и ДТЭК?

— Как раз такие проблемы я и намерен решать в СКМ. Первый период развития отраслевых холдингов группы характеризовался быстрым ростом, в основном за счет слияний и поглощений. Затем наступил период, когда основное внимание уделялось повышению операционной эффективности внутри каждого холдинга. Теперь пришло время и для третьего этапа. Самое главное — это найти синергию и установить оптимальное взаимодействие между холдингами, чтобы часть средств оставить внутри группы, найти источники дополнительной выручки каждого холдинга и возможности для снижения затрат. И мы будем смотреть не только на результаты работы каждого холдинга, но и на общий результат группы в целом. Это позволит повысить доход акционера.

— И все-таки, какое оборудование должен покупать ДТЭК?

— Во главе угла всегда должен стоять рыночный принцип. Если китайское оборудование дешевле и обеспечен адекватный сервис, то я не вижу причин не покупать его. Я не знаю всех деталей. Но в любом случае мы не должны неэффективность одного холдинга прятать за результатами другого. Ведь пострадает в итоге акционер.

— Почему на должность CEO "Метинвеста" решили взять человека из ДТЭК, а не из "Метинвест Холдинга"?

— СКМ уже несколько лет работает над тем, чтобы создать единый пул кадрового резерва. Он общий для всех бизнесов группы, в том числе и для ДТЭК, и для "Метинвеста". "Метинвест" на протяжении долгого времени является кузницей кадров топ-менеджеров группы СКМ. То, что Юрия Рыженкова назначили новым генеральным директором "Метинвеста", — это как раз яркий пример того, что у нас действует один общий пул. Нам удалось не только построить сильный бизнес, но и сформировать одну из лучших команд на рынке. Я спокойно передаю Юрию Рыженкову управление "Метинвестом" и уверен, что его опыт в сочетании с профессионализмом существующей команды позволят компании успешно пройти по намеченному пути.

— Большую часть дохода группы СКМ по-прежнему приносит металлургия, но в прошлом году доля ДТЭК в суммарном доходе СКМ выросла. Как вы относитесь к этому?

— Мы рады за братскую компанию. У нас нет конкуренции между отраслевыми холдингами. Главное, чтобы доходы группы из года в год росли.

— Как изменилась компания за восемь лет, пока вы были CEO "Метинвест Холдинга"?

— За это время "Метинвест" вырос из украинской компании в глобального игрока на международном металлургическом рынке. Если в 2006 году в "Метинвест" входило два ГОКа, два металлургических завода, Харцызский трубный завод, "Краснодонуголь" и Авдеевский коксохимический завод, то за это время мы добавили еще один ГОК, Мариупольский меткомбинат им. Ильича (ММК), "Запорожсталь", заводы в Болгарии, Великобритании, Италии, шахты в США. И, соответственно, если посмотреть на рейтинг Deloitte (топ-500 компаний Центральной и Восточной Европы. — "Ъ"), то мы занимаем достойное четвертое место. Мы входим в число лидеров по объему производства железорудного сырья и являемся заметным производителем листового проката.

— А вы помните тот момент, когда компания резко изменилась?

— Наверное, резким катализатором развития и роста "Метинвеста" стало слияние с металлургическими активами "Смарт-холдинга" в 2007 году. Ну и затем объединение с ММК и приобретение доли в "Запорожстали". Это знаковые моменты.

— В каком состоянии вы оставили компанию?

— По результатам 2013 года, я думаю, у нас будут одни из лучших финансовых показателей среди всех металлургических компаний СНГ. Мы закончим год с ростом EBITDA примерно на 20% (в прошлом году этот показатель составил \$1,98 млрд. — "Ъ"). При этом мы увеличим капитальные инвестиции — по итогам года вложим в модернизацию порядка \$700 млн.

— У вас возрастет выручка?

— Да, незначительно.

— Если выручка увеличится незначительно, тогда за счет чего у вас будет рост прибыли?

— Мы активно работаем над снижением себестоимости. По итогам года мы ожидаем, что снизим ее на 2%. Так, внедрение установок пылеугольного вдувания позволяет существенно сократить энергозатраты компании.



Повсеместно на всех предприятиях компании вводим систему бережливого производства. Мы работаем над тем, чтобы повысить надежность оборудования, строим систему управления ремонтами, внедряем систему управления качеством. Все это дает результат.

— **Какие проблемы, по вашему мнению, остались нерешенными, что нужно будет сделать вашему продолжателю?**

— В середине 2012 года мы приняли обновленную технологическую стратегию развития "Метинвеста". Эта стратегия предполагает ширококомасштабную модернизацию, которая затронет фактически все активы группы. Модернизация в основном будет направлена на то, чтобы повысить оперативную эффективность группы. Огромные ресурсы выделены на решение экологических проблем в регионах присутствия. Предусмотрены инвестиции и в повышение качества продукции и увеличение доли конечного продукта в портфеле продаж "Метинвеста". В этом направлении предстоит проделать огромную работу.

— **Каковой будет ваша сбытовая политика в ближайшие годы?**

— Основные рынки сбыта металлопродукции для нас останутся неизменными. Самый важный рынок — украинский, затем — европейский. А потом рынок России и стран СНГ. Мы также будем поставлять продукцию в страны Ближнего Востока и Северной Африки. Возможно, сократится доля нашего экспорта в страны Юго-Восточной Азии и Америки. Мы будем продолжать инвестировать в создание сетей дистрибуции, повышать уровень сервиса и обслуживания наших клиентов.

— **Вы хотите производить продукцию конечных переделов в Украине или делать это на металлопрокатных активах на Западе?**

— "Метинвест" движется двумя путями. Во-первых - покупка сталепрокатных активов в Европе. Это позволяет эффективно реализовывать сталь, которую мы производим в Украине. Кроме того, наша программа модернизации предусматривает, например, реконструкцию прокатных станков на ММК имени Ильича и "Азовстали". На "Запорожстали" мы рассматриваем проект по строительству конвертерного цеха и современных прокатных станков.

— **В последние два года объем продаж и прибыль металлургических предприятий снизились в несколько раз. В то же время в мире, по данным Worldsteel, объем потребления стали в прошлом году увеличился. Что вызвало ухудшение показателей украинских металлургических компаний?**

— В 2011 году произошел резкий рост цен на сталь на волне увеличения ее потребления, когда мировая экономика выходила из кризиса. В 2012 году спад был вызван несколькими причинами. На этот год пришелся пик финансового кризиса в Евросоюзе, на повестке дня стоял вопрос выхода некоторых стран из еврозоны. В 2012 году на первый план вышла проблема избыточных мощностей в металлургии — на сегодня таковыми в мире считаются 500 млн т, это треть общего производства стали. По сути, металлурги оказались зажатыми с двух сторон: с одной стороны — ослабление спроса на сталь и падение цен, а с другой — невозможность снизить цены на сырье, в достаточной степени из-за более высокой консолидации сырьевиков. Ни для кого не секрет, что сырьевики сегодня рентабельнее металлургов. Но в будущем из-за низкой инвестиционной привлекательности металлургии доля избыточных мощностей постепенно будет сокращаться. Со стороны сырьевиков, напротив, ожидается реализация крупных проектов по введению новых мощностей. Рынок сбалансируется, и постепенно часть маржи от сырьевиков перейдет к металлургам.

— **Когда это произойдет?**

— Сложно сказать, я думаю, после 2017 года. Стратегия "Метинвеста" состоит в том, чтобы как можно больше стали производить из собственного сырья и увеличить долю высокомаржинальной продукции в своем портфеле.

— **Расскажите подробнее, как группа влияет на украинскую экономику?**

— Мы занимаем 2,3% ВВП Украины. Но если говорить об опосредованном нашем вкладе, то это 6,3% ВВП. Для сравнения: BHP Billiton и Rio Tinto обеспечивают 1,99% и 1,23% ВВП Австралии, а Vale — 1,56% ВВП Бразилии. Мы являемся основными донорами городских бюджетов в регионах присутствия. У нас работает 0,5% трудоспособного населения Украины. Около 5% всех инвестиций в основной капитал в экономике Украины делает "Метинвест". На практике это означает, что мы чувствуем свою ответственность и принимаем ее. Во всех городах присутствия мы подставили свое плечо, заключив с местными властями договоры о социальном партнерстве.

— **Сколько вы намерены инвестировать в модернизацию "Метинвеста" по итогам года и в какие конкретно проекты?**

— В этом году объем инвестиций в модернизацию составит более \$700 млн. Это окончание строительства комплекса пылеугольного вдувания на ММК, продолжение строительства комплекса пылеугольного топлива (ПУТ) на Енакиевском меткомбинате, подготовка к строительству нового цеха агломерации на Енакиевском меткомбинате, продолжение строительства комплекса циклично-поточной технологии (ЦПТ) на Северном ГОКе, ремонты газоочисток на обжиговых машинах и другие проекты.

— **А в 2014 году?**

— Инвестиции в 2014 году вырастут до \$1 млрд. Мы намерены закончить строительство комплекса ПУТ на Енакиевском меткомбинате. Его запуск запланирован на апрель следующего года. Также на Енакиевском меткомбинате ожидается начало строительства новой аглофабрики. Мы продолжим строительство комплекса ЦПТ на Северном ГОКе, начнем строительство ЦПТ на Ингулецком ГОКе. Будем инвестировать в расширение карьеров,



проведем ремонт доменных печей на "Запорожстали" и "Азовстали", капремонты конвертера на Енакиевском меткомбинате.

— **Как отразились на работе компании проблемы на таможне и сворачивание российского рынка? Каковы ваши дальнейшие прогнозы?**

— Проблем с поставками в Россию нет. В этом году были временные сложности, которые продлились несколько недель.

— **А насколько вы в принципе зависите от российского рынка?**

— Из 15 млн т продаж на российском рынке мы продаем около 1,6 млн т стали. Мы достаточно успешно конкурируем с российскими производителями стали в центральном и южных регионах России. Это то, что касается поставок непосредственно нашей продукции. Нужно учитывать, что мы поставляем прокат в Украине для вагоностроителей, машиностроителей и других предприятий, которые затем экспортируют свою продукцию в Россию.

— **Кстати, относительно отказа от газа и перехода на пылеугольное вдувание. Насколько эта технология в принципе актуальна с учетом того, что цена газа упала до \$268,5 за тысячу кубометров?**

— Инвестиции в технологию пылеугольного вдувания выгодны. Уверен, что у нас нет другого пути, кроме как инвестировать в эту технологию. Даже в России металлургия внедряют технологии пылеугольного вдувания.

— **Несколько лет назад в Мариуполе экологические организации выступали с требованием улучшить экологическую обстановку и предъявляли претензии к вашим предприятиям. Чем закончились эти выступления?**

— В прошлом году мы вместе с городской общиной Мариуполя разработали программу по оздоровлению окружающей среды до 2020 года. Документ предусматривает много экологических мероприятий на "Азовстали" и ММК, в результате реализации которых мы получим производство, соответствующее международным экологическим стандартам, сократим выбросы в два раза. Мы идем с опережением по этой программе. Мы приглашаем на наши производственные участки, где происходит экологическая модернизация, экологических активистов. Все можно увидеть своими глазами.

— **Зачем вкладывать такие деньги в проект, который не дает экономической отдачи?**

— У нас социально ответственная компания. И позиция нашего акционера состоит в том, что мы должны сделать все возможное, чтобы люди, которые живут в городах, где работают наши предприятия, дышали чистым воздухом. Это, безусловно, требует времени и инвестиций. Но этот процесс уже начат, мы в пути.

— **Как вы намерены развивать свои европейские активы в Великобритании и Италии в дальнейшем?**

— Свою функцию эти предприятия выполняют. Мы будем инвестировать в их поддержание и развитие. Основная их цель — обеспечить переработку и сбыт полуфабрикатов, которые мы производим в Украине. Мы всегда находимся в режиме активного сканирования рынка и отслеживания новых возможностей по приобретению прокатных мощностей. И если будет что-то интересное, мы рассмотрим такую возможность. Прежде всего речь идет об активах в странах Евросоюза. Для нас это ключевой рынок — и сейчас, и в будущем.

— **Следует ли, по-вашему, увеличить квоты на импорт коксующегося угля в Украину?**

— Несмотря на предоставленную скидку на газ, Украина все равно будет идти по пути строительства пылеугольных установок. А значит, вопрос коксующегося угля и его качества будет очень актуальным. Я знаю, что на I квартал не предусмотрено квотирования импорта угля. Вместе с тем металлургия взяли на себя обязательства по выкупу угля у госшахт. Но в будущем объем импорта качественного угля необходимо будет наращивать. Это объективный процесс, от этого не уйти. Это позволит производить кокс требуемого качества, чтобы технологии вдувания пылеугольного топлива работали эффективно. Иначе металлургия Украины не будет конкурентоспособной на международном рынке.

— **Как вы намерены развивать компанию Black Iron?**

— Мы не закончили процесс оформления всех необходимых разрешений. Мы планируем завершить его в течение двух месяцев. Как только мы его закончим, мы сможем с нашими партнерами обсуждать будущие планы. (Коммерсантъ-Украина 25.12.13)



Зарубежные новости по добыче железной руды

Kumba Iron Ore приходит на запад Африки.

Горнодобывающая компания Kumba Iron Ore намерена начать финансирование проекта по добыче железной руды в Республике Габон, расположенной в Западной Африке

19 декабря 2013 года компания Kumba Iron Ore, входящая в состав южно-африканского холдинга Anglo-American PLC, и британская геологоразведочная фирма Ferrex договорились о совместном финансировании проекта по освоению месторождения Мебанга, находящегося на северо-востоке Габона в провинции Огове-Ивиндо.

Финансирование данного проекта продлится в течение двух лет. За этот период специалисты Ferrex проведут необходимые геолого-разведывательные работы, после чего Kumba Iron Ore станет единственным собственником месторождения Мебанга. Условия договора с Ferrex будут оглашены в феврале будущего года.

К 2030 году компания Kumba Iron Ore надеется практически вдвое повысить объемы добычи железной руды, делая ставку на развитие новых месторождений в Центральной и Западной Африке. За счет них компания планирует обеспечить более 20 процентов своей будущей выработки.

Kumba Iron Ore является одной из крупнейших мировых горнодобывающих компаний, среди активов которой имеется южно-африканский рудник Сишен, обладающий самыми большими запасами железной руды на Африканском континенте. Помимо этого компания владеет всеми месторождениями железной руды на территории ЮАР.

Напомним, что в 2012 году объемы южно-африканской выработки компании Kumba составляли 43,1 млн. тонн. К 2030 году этот показатель планируется увеличить до 70 млн., а также добыть 20 млн. тонн руды в центральных и западных районах Африки.

(steelland.ru) (19.12.13)

Anglo American увеличила долю в бразильском морпорту для перевалки руды с Minas Rio.

Одна из крупнейших горнорудных компаний в мире Anglo American увеличила свою долю с 49% до 50% акций в бразильском морском порту LLX Minas Rio, который будет переваливать железную руду с месторождения Minas Rio. Об этом сообщил Эуженио Фигейредо (Eugenio Figueiredo), гендиректор Prumo Logistica SA, второго акционера морпорта.

Он отказался назвать сумму, в которую Anglo обойдется покупка 1% акций предприятия.

"Anglo "воьет" в предприятие некоторую сумму денег, - сказал Фигейредо. - Мы выпустим акции дополнительной эмиссии, которые выкупит Anglo для владения на паритетной основе".

Anglo American рассчитывает начать добычу железной руды на Minas-Rio во втором полугодии 2014 года после того, как изначальные сроки были сорваны, затраты по проекту выросли, а списания по нему составили \$4 млрд.

Как отметили в южноафриканской компании, сейчас работы по Minas-Rio завершены на 82%, а по железорудному терминалу в морпорту Асу - на 73%.

По словам Фигейредо, увеличение доли Anglo никак не повлияет на управление предприятием, поскольку обе компании принимают решение совместно. Ожидается, что сделка будет завершена в 1 квартале 2014 года.

Prumo, ранее называлась LLX Logistica SA, основана бразильским миллиардером Эйке Батиста (Eike Batista) с целью разработки портовых и логистических проектов в Бразилии. В октябре этого года бизнесмен продал эту компанию EIG Global Energy Partners LLC, энергическому и инфраструктурному частному фонду. (Металлоснабжение и сбыт 23.12.13)

Baobab Resources завершила программу бурения на Tete.

Компания Baobab Resources сообщила о завершении программы бурения, запланированной на текущий год, на феррованадиевом мозамбикском проекте Tete. Было пройдено 5940 м. Предварительные результаты ожидаются в январе 2014 г., а пересмотренные оценки запасов на месторождении Tenge будут получены к концу первого квартала 2014 г.

В целом на участке Tenge/Ruoni было пройдено с 2011 г. 41,175 тыс. м.

Компания проводит оценку экологических последствий проекта и разрабатывает программу переселения. (MetalTorg.ru 20.12.13)

Roy Hill Holdings заручилась финансированием своего австралийского проекта.

Компания Roy Hill Holdings получила кредит от американского Export-Import Bank в размере \$694,4 млн на развитие железорудного проекта в западноавстралийском регионе Пилбара.

Производительность проекта составит, как ожидается, 55 млн т железной руды.

Выдача займа обусловлена закупкой компанией горнопромышленного и железнодорожного оборудования Caterpillar Inc. и General Electric Co.



Стоимость проекта оценивается в \$10 млрд, и он может стать самыми крупными новыми разработками залежей ЖРС в Австралии.

Также на текущей неделе газета Korea Economic Daily проинформировала, что Korea EximBank предоставит Roy Hill заем в размере \$1 млрд.

Roy Hill находится в собственности Hancock Prospecting, Posco и Marubeni Corp. (MetalTorg.ru 20.12.13)

Железная руда: цены снижаются из-за слабости покупок.

Как сообщает агентство Reuters, китайские фьючерсы на железную руду в понедельник снизились на рекордные 2% на фоне падения спроса от потребителей, т.к. китайские стальные компании сократили производство стали. Кроме того, сложности с кредитами также оказали давление на цены.

Наиболее активные железорудные фьючерсы в Далянь снизились до

885 юаней (\$150) за т, впервые упав ниже 900 юаней с момента запуска фьючерсов.

По состоянию на 20 декабря запасы железной руды в 34 китайских портах выросли на 1,24 млн т до 84,71 млн т.

Спотовые цены на железную руду с содержанием Fe62% не изменились и остались на уровне \$132,7 за т в прошлую пятницу, сообщает Steel Index. (MetalTorg.ru 24.12.13)

Vale оспорит налоговые претензии на прибыль зарубежных компаний.

Как сообщает агентство Reuters, бразильская сырьевая компания Vale SA продолжит бороться за часть бразильской государственной налоговой претензии в судах, что может помочь крупнейшему в мире производителю железной руды восстановить до 22,325 млрд реалов (\$9,6 млрд) от недавнего урегулирования налогообложения.

Договор с правительством помог компании снизить спорный налоговый вексель от 45 млрд реалов.

Компания заявила, что не будет стремиться оспаривать выплату налогов в настоящее время в Бразилии на прибыль от зарубежных операций в период с 2003 г. по 2012 г. Решение отказаться от судебных исков было условием урегулирования спорных вопросов с правительством 29 ноября текущего года.

Но Vale будет продолжать оспаривать налоговые претензии на сумму прибыли от зарубежных дочерних компаний между 1996 г. и 2002 г., а также в 2013 г. Компания не сказала, почему она будет продолжать оспаривать иск. (MetalTorg.ru 24.12.13)

Sable Mining увеличила убыточность.

Компания Sable Mining сообщила об увеличении убыточности в первом полугодии до \$24,7 млн по сравнению с убытком на уровне \$9,9 млн в первой половине минувшего года. Выручка компании оказалась нулевой в отчетном периоде. В основном рост убытков Sable объясняется расходами на обесценение активов в размере \$21,1 млн.

В настоящее время компания концентрирует усилия на железорудном проекте Nimba на юго-востоке Гвинеи. "Наше внимание сосредоточено на превращении Nimba в низкзатратный железорудный проект с запасами высокосортной руды и низкой капиталоемкостью. (MetalTorg.ru 23.12.13)

Доля Vale в логистическом бизнесе снизилась до менее 40%.

Бразильская горнорудная компания Vale согласилась продать 26,5% акций своего логистического подразделения VLI канадской Brookfield Asset Management Inc. (BAM) за \$842,78 млн. (2 млрд. реалов). Об этом говорится в биржевом сообщении Vale.

Эксклюзивные переговоры между сторонами длились с сентября текущего года. После закрытия сделки, для которого еще требуется одобрение бразильских антимонопольных органов, доля Vale в VLI снизится до 37,6% акций.

Напомним, что в начале осени Vale решила продать по частям акции логистического подразделения. Покупателем 20% акций VLI стала японская корпорация Mitsui за 1,51 млрд. реалов (\$675 млн.). Еще 15,9% ценных бумаг выкупил бразильский госбанк Caixa Economica Federal за 1,2 млрд. реалов.

VLI контролирует свыше 10 тыс. км железнодорожных путей, 600 локомотивов и 13 тыс. железнодорожных вагонов.

Ранее руководство Vale объявило о планах распродажи непрофильных активов для сокращения затрат и контроля уровня долга. Так, компания собирается продать часть угольного, химического, сталелитейного и алюминиевого бизнесов. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.13)

Индийский экспорт железной руды упал почти наполовину.

В апреле-октябре 2013/14 финансового года Индия сократила экспорт железной руды в годовом исчислении на 43,5%, до 8,43 млн. т. За 7 месяцев прошлого фингода местные рудари реализовали на внешних рынках 14,91 млн. т. Об этом говорится в материалах Министерства горнорудной промышленности страны.

В целом по году ожидается, что железорудный экспорт снизится на 25%, до 14 млн. т. В 2012/13 ФГ Индия экспортировала 18,66 млн. т.



За 7 месяцев индийское производство железорудного сырья составило 80,4 млн. т. Таким образом, доля экспорта в общем объеме добычи Индии составила 10,5%.

Падение внешних поставок сырья связано с запретом на экспорт железной руды из штатов Гоа и Карнатака. Несмотря на то что Высший суд Индии разрешил производство в Карнатаке, экспорт до сих пор запрещен. С октября 2012 года в Гоа действует полный запрет на ведение любой горнодобычи. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.13)

Фрахтовые ставки для Capesize пошли вверх.

Как сообщает агентство Platts, фрахтовые расценки для судов типа Capesize для перевозки железной руды получили всплеск в прошлую пятницу. "Рынок был обычным на прошлой неделе, и вдруг раздался скачок (в пятницу) - это было немного удивительно, - отмечает один из фрахтователей. "В предпраздничные дни такой скачок считается особенно важным".

Platts оценивает расценки для Capesize от Австралии до Циндао маршруту в понедельник на уровне \$ 12,3 за т, что на \$1,40 за т выше уровня пятницы.

Фрахтовые ставки выросли на маршруте Бразилия - Циндао до \$27,50 за т в понедельник, что на \$2 за т выше уровня пятницы. "Если тоннаж сохраняется на этом маршруте, то к середине января расценки могут вырасти до \$29 за т", - сообщает один из трейдеров. (MetalTorg.ru 25.12.13)

Китайские железорудные фьючерсы возвращаются на прежний уровень.

Как сообщает агентство Reuters, после того, как Центральный банк КНР вбросил некоторые средства на рынок ликвидности, китайские железорудные фьючерсы восстановились в цене, ослабив обеспокоенность инвесторов о сокращении наличности, которое взволновало рынки страны на прошлой неделе.

"Это больше техническое восстановление для контрактов на руду, которые снижались в течение последних нескольких сессий, но денежное сокращение будет главной темой и спрос по-прежнему слаб на рынке", - отмечает один из трейдеров в Шанхае.

Во вторник, наиболее активные железорудные фьючерсы в Далянь выросли в цене на 0,9% до 900 юаней за т, после снижения до 885 юаней (снижение на 2,5%) в понедельник.

"Цены на железную руду в портах продолжают падать и некоторые трейдеры стремятся продавать, даже себе в убыток, чтобы получить наличные деньги, и, похоже, что это сигнал того, что более мелкие заводы теперь сокращают производство стали, а спрос по-прежнему низок", - отмечает один из трейдеров в Пекине.

Средние цены на железную руду с содержанием Fe62% снизились в понедельник на 0,6% до \$131,9 за т, самый низкий уровень с 31 октября, сообщает Steel Index. (MetalTorg.ru 26.12.13)

Импорт марганцевой руды в Китай в ноябре снизился на 23%.

Китайский импорт марганцевой руды снизился в ноябре почти на четверть на фоне замедления торгов и сниженного интереса покупателей из-за неблагоприятных импортных цен, сообщает Metal Bulletin со ссылкой на данные китайской таможни.

В прошлом месяце в Поднебесную было ввезено 1 млн 499,888 тыс. т марганцевой руды и концентрата, что на 23,2% меньше, чем в октябре, согласно последним данным китайской таможни.

По сравнению с ноябрем прошлого года импорт марганцевой руды увеличился на 40,5%. (MetalTorg.ru 25.12.13)



Добыча руд цветных металлов

Инвесторы реализуют в Забайкалье три крупных проекта.

В Забайкальском крае в настоящее время реализуется три крупных инвестиционных проекта - модернизация БАМа и Транссиба, освоение месторождений на юго-востоке и строительство Амазарского ЦБК, сообщил в интервью агентству "Интерфакс-Сибирь" губернатор региона Константин Ильковский.

"Если же говорить о крупных инвестиционных проектах, то у нас их три. Первый - модернизация БАМа и Транссиба. Этим занимается РЖД. Учитывая, что значительная часть БАМа и Транссиба проходит по Забайкалью, естественно, с нами связана и реализация этих проектов", - сказал губернатор.

Второй проект, освоение железо-медно-золотых месторождений на юго-востоке края, по словам К.Ильковского, активно реализует "Норильский никель".



Для справки: Название компании: *Горно-металлургическая компания Норильский никель, ОАО (ГМК Норникель)*
 Регион: *Москва* Адрес: *115184, Россия, Москва, ул. Большая Татарская, 11* Вид деятельности: *Цветная металлургия* Телефоны: *(495)7877667* Факсы: *(495)7855808* E-Mail: info@nornik.ru; uosmail@nornik.ru; gmk@nornik.ru Web: <http://www.nornik.ru> Руководитель: *Потанин Владимир Олегович, генеральный директор* (Интерфакс - Россия 20.12.13)

Госкорпорация "РОСТЕХ" развивает промышленность Дальнего Востока.

Развитие Дальнего Востока – одна из приоритетных задач руководства страны. В ближайшее время в регионе планируется кардинально обновить энергетическую, транспортную и социальную инфраструктуру. Ростех реализует на Дальнем Востоке ряд долгосрочных инвестиционных проектов. Госкорпорация работает над развитием на северо-востоке России редкоземельно-редкометаллической горнодобывающей промышленности.

Если сделать из Дальнего Востока свободную экономическую зону с правилами игры лет на 10, то это может привести к расцвету региона – люди будут получать хорошие зарплаты, бизнес придет в регион

Андрей Зверев, глава холдинга "Росэлектроника"

Развитие рынка редкоземельной металлургии имеет стратегический характер для государства. Среди перспективных проектов - освоение Томторского месторождения РЗМ. Инвестиции в проект оцениваются в 30 млрд рублей сроком на 6 лет.

Томторское месторождение – одно из крупнейших в мире. Его площадь составляет 250 кв. км. Запасы оцениваются в 154 млн тонн руды с содержанием оксидов ниобия 6,71%, иттрия – 0,6%, скандия – 0,048% и тербия – 9,53%.

По мнению главы холдинга "Росэлектроника" Андрея Зверева Дальний Восток нужно сделать свободной экономической зоной по примеру Шанхая, чтобы из дотационного региона сделать его одним из столпов экономики России.

"Дальний Восток – это очень проблемный регион. Все, что приносит хороший доход, нужно делать на Дальнем Востоке – я говорю сейчас про легальный бизнес. Если сделать из Дальнего Востока свободную экономическую зону с правилами игры лет на 10, то это может привести к расцвету региона – люди будут получать хорошие зарплаты, бизнес придет в регион", - цитирует Андрея Зверева Трибуна Общественной палаты.рф.

Летом при участии Ростеха на Дальнем Востоке открылся крупнейший в регионе и один из лучших в стране медицинский центр. Единственным поставщиком медоборудования выступил холдинг Ростеха "РТ-Биотехпром". Холдинг предоставил лечебному центру ДВФУ 295 наименований медицинского оборудования. В целом на оснащение центра самым современным оборудованием было затрачено 1,5 млрд рублей. Некоторые образцы в России имеются в единичных экземплярах.

Кстати регион планируется сделать одним из ведущих образовательных центров страны. Так, например, есть планы по открытию десятков НИИ по биологии, геологии и другим наукам, ориентированных на изучение природной специфики ДВФО.

На базе Дальневосточного федерального университета планируется создание инновационного центра.

Актуальным вопросом для регионов Дальнего Востока является транспортное сообщение. Так, например, это касается воздушного сообщения между селами и поселками Камчатского края. В этом плане незаменимы вертолеты, которые обеспечивают потребности в пассажирских и грузовых перевозках, а также помогают в борьбе с браконьерством.

Ростех тесно сотрудничает с ДВФУ. Так, например, инженерная школа вуза получила крупный правительственный заказ на разработку робототехнического комплекса для Ка-62, над созданием которого работает Арсеньевская





авиационная компания "Прогресс" им. Н.И. Сазыкина (входит в состав холдинга "Вертолеты России"). Предприятие находится на территории Приморского края и занимается производством ударно-разведывательных вертолетов Ка-52 "Аллигатор" и ведет подготовку к производству военно-морского вертолета Ка-52К и гражданского Ка-62.

Для справки: Название компании: РОСТЕХ (Ростехнологии, Государственная корпорация) Регион: Москва Адрес: 119992, Россия, Москва, Гоголевский бульвар, 21 Вид деятельности: Оборонно-промышленный комплекс Телефоны: (495)2872525 E-Mail: info@rostec.ru Web: <http://www.rostec.ru> Руководитель: Чemezov Сергей Викторович, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 20.12.13)

Заполярный филиал Норникеля выполнит все намеченные планы.

В Заполярном филиале Норильского никеля подведены предварительные итоги уходящего года. Ожидается, что по итогам 2013 г. Заполярный филиал выполнит план выпуска готовой продукции в полном объеме: первичный никель – 100%, катодная медь – 100,3%, кобальтовая продукция – 112,1%, платиноиды в концентратах – 102,7%. Отгрузка никеля в фаянштейне для Кольской ГМК будет выполнена на 100,1%. Суммарное производство никеля в фаянштейне по Заполярному филиалу составит 100,9%, черновой меди – 101,2%.

Руководство Заполярного филиала особо отмечает работу нескольких подразделений. Рудник "Таймырский" при модернизации одного из скиповых подъемов обеспечил сверхплановую добычу руды. Рудник "Заполярный" перевыполнил план по обеспечению рудой Норильской обогатительной фабрики. Производственное объединение обогатительных фабрик также перевыполняет производственную программу по переработке руды и обеспечивает сверхплановым сырьем металлургические заводы.

Подразделения минерально-сырьевого комплекса и транспортные предприятия выполняют производственную программу в полном объеме.

Заместитель директора Заполярного филиала по производству Николай Уткин подчеркнул, что программа по ремонтным работам, запланированная на 2013 г., также выполнена: "Закончена и запущена в эксплуатацию рудно-термическая печь №2 на Никелевом заводе. Это должно стать серьезным подспорьем в переработке никелевого фаянштейна. В июле закончена модернизация скипового подъема СС-3 "Юг" рудника "Таймырский". В следующем году на предприятиях продолжится модернизация в соответствии с принятой стратегией развития компании". (Металлоснабжение и сбыт 23.12.13)

Управление по недропользованию по Приморскому краю провело аукцион на право разведки и добычи вольфрама и олова на Забытом оловянно-вольфрамовом месторождении.

Месторождение было выставлено на торги за 36,1 млн руб., а продано за 39,71 млн.

Победителем объявлена компания "Приморвольфрам" (ООО), дочерняя структура ЗАО "Вольфрам" (Москва).

Компания "Вольфрам" владеет в России рядом металлургических производств: Нальчикским гидрометаллургическим комбинатом (ОАО "Гидрометаллург" - 56,72%), "Заводом тугоплавких металлов" - 100%, имеет более 25% доли в ОАО "Победит". Кроме того, в активе компании два добывающих предприятия – ЗАО "БурятВольфрам" (70% доля) и ОАО "Кабардино-Балкарская вольфрамо-молибденовая компания" (37,5% доля), которой принадлежит лицензия на крупнейшее в России Тырныаузское месторождение вольфрама и молибдена. Тем не менее "Вольфрам" остро нуждается в сырье. По словам заместителя генерального директора по организации горного производства ЗАО "Вольфрам" Валерия РЯБОВА, разработка Тырныаузского месторождения не ведется.

Рябов не скрывал, что руководство "Вольфрама" в конце 2012 года добилося от правительства введения 10%-й пошлины на экспорт вольфрамового концентрата. Это фактически была попытка оказать давление на ОАО "Приморский ГОК", вынудить его продавать концентрат на внутреннем рынке по цене ниже Лондонской биржи металлов.

По условиям аукциона начало строительства горно-обогатительного комбината на месторождении Забытое должно начаться не позднее 42 мес. с даты выдачи лицензии, а ввод его в эксплуатацию – спустя 6 лет. Затраты на освоение Забытого инвестор оценивает в 1 млрд руб.

Месторождение находится в Красноармейском муниципальном районе. Объем извлекаемых металлов, согласно выявленным запасам, оценивается в 11,3 тыс. т триоксида вольфрама и более 750 т олова. По условиям лицензионного соглашения в течение ближайших двух лет собственник лицензии должен продолжить разведку и провести подсчет запасов, а также завершить все необходимые согласования для начала добычи. (Золотой Рог 24.12.13)

Россия намерена ввести экспортную пошлину на вольфрам в размере 10%.

Кабинет министров установил на постоянной основе ставку вывозной таможенной пошлины на руды и концентраты вольфрамовые в размере 10% от таможенной стоимости, следует из постановления, опубликованного на сайте правительства.



Проект постановления был одобрен на заседании подкомиссии по таможенно-тарифному и нетарифному регулированию, защитным мерам во внешней торговле правительственной комиссии по экономическому развитию и интеграции 15 ноября 2013 года.

Установление 10% экспортной пошлины на постоянной основе позволит направить значительную часть экспорта вольфрамового концентрата (до 50%) на внутренний рынок.

До 2012 года в отношении вольфрамового концентрата вывозная пошлина не применялась. Она была установлена постановлением правительства сроком на один год в связи с растущим спросом на вольфрамовое сырье со стороны отечественных металлургических предприятий.

Вольфрамовый концентрат является сырьем для производства легированных сталей и твердосплавной продукции, используемой в обрабатывающих отраслях промышленности, буровой технике, электротехнической и оборонной промышленности. При растущем спросе на вольфрамовый концентрат отечественные поставщики не могут удовлетворить потребности российских металлургических предприятий. Приобретение сырья по импорту даже беспошлинно практически невозможно. (ПРАЙМ 25.12.13)

Росгеология закончила работы по картированию Ергенинской площади в Калмыкии.

Геологи ОАО "Кавказгеолсъемка" (г. Ессентуки, входит в многопрофильный геологический холдинг "Росгеология") закончили работы по геологическому доизучению Ергенинской площади и построению геологической карты масштаба 1:200000. Объект находится в северо-восточной части Ергенинского потенциального титан-циркониевого россыпного района в республике Калмыкия. Работы велись на протяжении трех лет в рамках госконтракта. Отчет по их итогам прошел апробацию Научно-редакционного совета Роснедр.

На площадь 5567,1 кв. км специалистами "Кавказгеолсъемки" была составлена современная многоцелевая геологическая основа масштаба 1:200000, при этом уточнены литолого-стратиграфические особенности и формационный состав стратифицированных образований, глубинное строение, границы россыпных полей и нефтегазоносных областей, проведена переоценка ресурсного потенциала диоксидов титана и циркония, углеводородного сырья, нерудных полезных ископаемых. Выделен перспективный Садово-Обильненский потенциальный россыпной узел, в пределах которого обоснованы границы россыпных полей – Малодербетовского, Садовского, Кировского, Обильненского и Шелестовского.

(miningexpo.ru) (24.12.13)

"Норильский никель" модернизирует компрессорную станцию в Заполярном.

На обогатительной фабрике Кольской ГМК (дочернее предприятие ГМК "Норильский никель") завершается реконструкция системы охлаждения турбокомпрессоров компрессорной станции №1. Здесь смонтированы емкость для аккумуляции горячей воды и дополнительные холодильники.

Реализация этого проекта позволит компании сократить затраты на горячее водоснабжение реагентного хозяйства обогатительной фабрики (РХ ОФ) и стабилизировать гидравлический режим на промышленной площадке г. Заполярный. По новой схеме нагрев воды для РХ ОФ осуществляется при помощи дополнительных охладителей турбокомпрессоров. Данная схема дает возможность довести температуру воды, идущей на охлаждение компрессорного воздуха, до уровня позволяющего использовать ее для приготовления растворов реагентов. Подогретая вода затем поступает в специальную аккумуляторную емкость, которая также служит для компенсации неравномерных и пиковых нагрузок РХ ОФ.

Инвестиции Кольской ГМК в проект составили более 10 млн. рублей. По расчетам специалистов, он окупится уже через два года – за счет экономии тепловой энергии на ТЭЦ цеха энерго- и электроснабжения.



Для справки: Название компании: Кольская горно-металлургическая компания, ОАО (Кольская ГМК, КГМК, входит в ГМК Норильский никель) Адрес: 184511, Россия, Мурманская область, Мончегорск-7, пр. Металлургов, 25 Вид деятельности: Цветная металлургия Телефоны: (81536)77201 (81536)77249 Факсы: (81526)30529 E-Mail: KarimovaMA@kolagmk.ru Web: <http://www.kolagmk.ru> Руководитель: Полтавцев Вячеслав Николаевич, председатель Совета директоров; Беседовский Сергей Григорьевич, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 25.12.13)

Башнедра выставили на торги участок полиметаллов.

Управление по недропользованию Башкирии (Башнедра) планирует 25 февраля 2014 года продать с аукциона право разведки и добычи коренного золота, серебра, меди, цинка и попутных компонентов на месторождении Бакр-Тау, сообщается на сайте ведомства. Стартовый размер разового платежа составляет 6,25 млн руб, сбор за участие в аукционе — 125,5 тыс. руб. Шаг аукциона — 10% разового платежа. Заявки принимаются до 31 января. Победитель аукциона получит лицензию на разведку и добычу сроком на 20 лет. Срок пользования участком может быть продлен на период отработки месторождения исходя из технического проекта освоения лицензионного участка.



Месторождение Бакр-Тау расположено в центральной части Баймакского рудного района (Бакр-Тау — Абей-Саз — Таш-Тауского рудного поля), в 18 км юго-западнее Баймака. Недоработанные запасы и отвалы месторождения оцениваются в 100 тыс. тонн руды, 71 кг золота (среднее содержание 0,71 г/т), 0,9 тонны серебра (9 г/т), 0,5 тыс. тонн меди (0,5%), 1,3 тыс. тонн цинка (1,3%). (КоммерсантЪ 25.12.13)



Зарубежные новости по добыче руд цветных металлов

Иршанский и Вольногорский ГОКи выставят на продажу к лету 2014 г.

Фонд государственного имущества намерен выставить на продажу Иршанский горно-обогатительный комбинат (Житомирская область) и Вольногорский горно-металлургический комбинат (Днепропетровская область) в 2014 году. Об этом сказал председатель ФГИ Александр Рябченко.

"Есть уже решение правительства. Будем выставлять где-то весной или ближе к лету, есть определенная процедура, нужно время", - сказал Рябченко.

По его словам, особенность титановой отрасли в том, что ее предприятия работают эффективно в том случае, когда сгруппированы вместе, в одну холдинговую компанию, по отдельности они не дают надлежащего эффекта и прибыли.

Как сообщалось, Кабинет Министров внес в перечень предприятий, которые подлежат приватизации, Иршанский горно-обогатительный комбинат и Вольногорский горно-металлургический комбинат.

В 2012 году "Крымский Титан" договорился с ФГИ об аренде Иршанского ГОКа и Вольногорского ГМК до сентября 2014 года.

"Крымский Титан" - крупнейший производитель диоксида титана на территории Восточной Европы, входит в группу компаний Group DF, основателем и собственником которой является бизнесмен Дмитрий Фирташ. (UGMK.INFO (Украина) 20.12.13)

Emed Mining разместила акции на \$9 млн.

Работающая в секторе развития золото-медных проектов компания Emed Mining аккумулировала посредством размещения акций в Великобритании и Канаде около 75,5 млн (\$8,98 млн).

Полученные средства будут использованы на финансирование инженеринговых и других работ для перезапуска испанского медедобывающего проекта Rio Tinto – после получения всех необходимых разрешений (что произойдет, как ожидается, в начале 2014 г.) – а также на цели наращивания оборотного капитала. (MetalTorg.ru 19.12.13)

Vale образует консорциум с канадскими проектами Glencore.

Главный исполнительный директор Vale Мурило Феррейра заявил, что условия образования консорциума его компании с никеледобывающими проектами Glencore в канадском горнодобывающем регионе Садбэри (провинция Онтарио) будут окончательно согласованы к I кварталу 2014 г.

Также г-н Феррейра сообщил, что Samarco (СП Vale и BHP Billiton) заключила контракт с американским сталепроизводителем Nucor Corp. (MetalTorg.ru 19.12.13)

BHP Billiton частично приостанавливает никелевый рудник.

Подземные работы на никелевом ГОКе Leinster (Западная Австралия) будут частично прекращены корпорацией BHP Billiton. Планируется сокращение 200 рабочих мест. Предприятие функционирует с конца 1970-х гг., BHP Billiton владеет им с 2005 г.

Причиной для подобного решения послужило не падение цен на никель (как следовало бы ожидать), а серия сейсмических толчков, зафиксированных в октябре. BHP Billiton потратил 7 недель для обеспечения безопасности предприятия.

По словам представителя BHP Billiton Пола Харви (Paul Harvey), увольняемым с ГОКа Leinster сотрудникам будет предложена работа на других активах корпорации. "Трудовой коллектив Leinster насчитывает около 500 человек и примерно 200 из них будут сокращены", - сказал он. – Данное решение было очень тяжелым, учитывая сложную ситуацию на рынке".

В состав ГОКа Leinster входят два подземных рудника и обогатительная фабрика. (Металлоснабжение и сбыт 25.12.13)

Китайская Corun инвестирует 900 млн юаней в Hunan Rare Earth Industry Group.

Китайская Hunan Corun New Energy планирует инвестировать 900 млн юаней (\$148,55 млн) в Hunan Rare Earths Industry Group, что составляет 30% всего капитала группы.

В компетенцию Hunan Rare Earth Industry Group входит разработка редкоземельных ресурсов, переработка и продажа редкоземельных металлов и их субпродуктов. Corun заявляет о нынешнем изобилии сырья и своем желании, в связи с этим, наладить полнофункциональную производственную цепочку. Инвестиции являются частью этого плана. (MetalTorg.ru 25.12.13)

Новые горизонты проекта биовыщелачивания меди Verde.



Согласно прогнозам, ему осталось примерно пять лет, снижение содержания золота в рудных телах шахты прогрессирует, казалось, близится завершающая стадия его жизненного цикла.

В рамках демонстрационного проекта Verde по биовыщелачиванию компании Newmont после интенсивных лабораторных исследований в сентябре 2013 г. была выпущена первая катодная медь. Возможно, найден новый способ продления жизни актива за счет безопасного и экономически выгодного извлечения меди – первого в горнодобывающей промышленности – из сульфидных рудных тел с доминированием энаргита.

На протяжении более чем десяти лет минерализация энаргита, расположенная в Yanasocha под оксидным золотым рудным телом, игнорировалась из-за сложности и высокой стоимости его обработки. В связи со значительной глубиной залегания и трудностями обработки дальнейшее изучение перспектив проекта Newmont не предполагалось.

Однако десять лет спустя минералоги Newmont решили пересмотреть свои взгляды на энаргит. В течение нескольких лет исследовались и изучались образцы, проводились лабораторные тесты. Оказалось, что сульфидная руда на Yanasocha содержит микроорганизмы, которые делают ее более благоприятной для производства меди. Чтобы доказать техническую и коммерческую жизнеспособность производства меди в Yanasocha посредством процесса биовыщелачивания, Newmont запустила демонстрационный проект Verde (VBDF).

Хотя никто ранее не нашел успешного метода обработки энаргита, Newmont добилась успеха, экспериментируя с биовыщелачиванием, процессом, который использует химические вещества, производимые микроорганизмами, уже присутствующими в руде для окисления, извлечения и получения минерала в чистом металле. В частности, были обнаружены химические свойства, которые должны присутствовать, чтобы ускорить окисление медных минералов в руде, поскольку этот тип породы поддается выщелачиванию не слишком быстро.

Открытие компании Newmont привело достаточно доказательств для перемещения исследований из лаборатории в Денвере на Yanasocha для тестирования в реальных условиях и подготовки экономического обоснования. Строительство было начато в 2012 г. В сентябре 2013 г., всего через месяц после завершения объекта, была получена первая катодная медь. Хотя это лишь первый шаг на пути к пониманию экономической эффективности проекта.

В течение следующих двух лет Newmont планирует развивать этот процесс. Если полевые испытания продолжатся с положительными результатами, команда VBDF оценит строительство полномасштабного коммерческого объекта. Потенциально предприятие может расширить срок жизни шахты Yanasocha на 20 лет и дать в общей сложности более двух-трех миллиардов фунтов меди в течение всего срока эксплуатации. (СОГРА 24.12.13)

Рынок хромовой руды в Китае бездействует в отсутствии спроса.

Китайский спотовый рынок хромовой руды остается безжизненным, учитывая отсутствие спроса со стороны производителей нержавеющей стали. Накопив значительные запасы, многие трейдеры прекратили импортировать материал, опасаясь операционных убытков.

Преобладающая цена на 44%-ый южноафриканский хромовый концентрат пока стабильна на уровне 30 юаней за 1% содержания вещества в т. (\$218 за т), 42%-ая кусковая руда из Турции продается по 50 юаней (\$347 за т).

В целом источники убеждены, что рынок останется без движения до окончания новогодних праздников, как, впрочем, и цены на руду. (MetalTorg.ru 26.12.13)

Syrah Resources получила горнопромышленную лицензию на проект Balama.

Компания Syrah Resources сообщила, что власти Мозамбика предоставили ей 25-летнюю горнопромышленную лицензию на проект Balama, где расположены залежи графита и ванадия.

Строительство на проекте начнется после завершения сезона дождей в апреле 2014 г.

"Мы подали заявку на лицензию 8 июля 2013 г. и получили позитивное решение за 5 месяцев. Лишь небольшому числу проектов в мире выдавали лицензию на горнодобычу столь быстро", – говорится в пресс-релизе компании. (MetalTorg.ru 25.12.13)

Китай запасается никелевой рудой.

Согласно сообщению китайской таможни, импорт никеля в Китай достиг в ноябре нового рекордного максимума ввиду активизации закупок материала в Индонезии в канун запрета на экспорт руды из страны, а также вследствие нарушений поставок никелевого сырья из Филиппин из-за тайфуна "Хайян".

В прошлом месяце в китайских портах было разгружено 7,82 млн т руды – на 6,4% больше, чем в октябре, и на 14,6% больше в годовом исчислении.

Поставки никелевой руды в Поднебесную растут уже третий месяц подряд. (MetalTorg.ru 25.12.13)

Codelco подкинули еще \$1 млрд "на инвестиции".

Чилийский министр финансов Фелипе Ларрэн заявил 23 декабря, что власти страны выделяют национальному производителю меди Codelco дополнительно \$1 млрд с целью помощи в реализации инвестиционных программ,



сообщает газета La Tercera. По словам газеты, "рождественский подарок" идет в дополнение к \$1 млрд, которые правительство выделило компании в июле и которые Codelco посчитала "явно недостаточной компенсацией".

В августе компания разместила бонды на \$750 млн.

Инвестиционный план на 2012-2016 гг. предусматривает расходы Codelco в размере \$27 млрд, а к 2021 г. инвестиции должны достичь \$112 млрд. Годовое производство меди должно составить к этому году, согласно прогнозу, 8,1 млн т. (MetalTorg.ru 25.12.13)



Добыча руд драгоценных металлов

Добывать золото в Белорецком районе Башкирии будет компания "Стройтехинвест".

По итогам состоявшегося в Управлении по недропользованию по РБ (Башнедра) аукциона геологическим изучением, разведкой и добычей коренного золота на Исмакаевской площади в Белорецком районе Башкортостана займется ООО "Стройтехинвест". В соответствии с условиями торгов, компании будет оформлена лицензия сроком на 25 лет.

По информации Башнедра, победитель аукциона вносит разовый платеж в размере 15 950 тысяч рублей.

Площадь золотоносного участка — 8,42 квадратных километра. Прогнозные ресурсы Исмакаевской площади по категории P1 – 11,7 тонны, P2 – 51,3 тонны (среднее содержание – 1,7 г/т). (Башинформ ИА 19.12.13)

Объем добычи золота в Бодайбинском районе с начала года увеличился на 8,62%.

Объем добычи золота в Бодайбинском районе увеличился на 8,62%, по сравнению с прошлым годом, и составил, по данным на 16 декабря, более 20,144 тыс. кг. Об этом "Сибирским новостям" сообщили в министерстве природных ресурсов и экологии Иркутской области. С начала года недропользователи региона добыли почти 11,829 тыс. кг россыпного и около 8,316 тыс. кг рудного золота.

В частности, ОАО "Высочайший", по состоянию на 16 декабря, добыло 5,619 тыс. кг (+5,3%), "Первенец" (дочерняя структура ООО "Ленская золоторудная компания", входящего в АО "Полус Золото") - более 2,696 тыс. кг (рост в 1,88 раза), ООО "Друза" из руд месторождения "Невское" - 186,5 кг (снижение на 33,2%).

Предприятия холдинга "Лензолото" (входит в "Полус Золото") добыли на 4% меньше по сравнению с прошлым годом. Совокупный объем добытого золота с начала года составил 6,384 тыс. кг. В том числе ЗАО "Светлый" - 2,062 тыс. кг (+3,7%), ЗАО "Севзото" - 115,67 кг (снижение в 3 раза), ЗАО "Маракан" - 605,15 кг (снижение в 1,3 раза), ЗАО "ЗДК "Лензолото" - 2,054 тыс. кг (+14,1%), ЗАО "Ленсиб" - 814,28 кг (-18,2%), ЗАО "Дальняя тайга" - 471,06 кг (+0,3%), ООО "Новый Угохан" - 315,09 кг (-5%). (Сибирские новости 20.12.13)

Citibank снизил оценку бумаг лидеров сектора золотодобычи РФ.

Citibank в пятницу скорректировал в сторону снижения прогнозную стоимость бумаг крупнейших компаний сектора золотодобычи с российскими активами, следует из обзора инвесткомпаний.

Целевые цены понижены на акции Polyus Gold PLZL -0,14% - на 16%, до 1,62 с 1,94 фунта стерлингов (потенциал падения в 15% с текущего уровня котировок), на акции Polymetal - на 19%, до 4,58 с 5,65 фунта стерлингов (потенциал падения - 11%) и на глобальные депозитарные расписки (GDR) Nordgold - на 9%, до 1,58 с 1,74 доллара (потенциал роста - 9%).

Рекомендации по акциям Polyus Gold и Polymetal снижены до уровня "продавать" с "держат". По GDR Nordgold рекомендация "держат" подтверждена.

"Мы пока оставили нашу модель (расчета прибыли) прежней, однако мы видим риски того, что цены на золото останутся ниже текущих прогнозов Citibank и консенсус-прогнозов", - говорится в обзоре. (ПРАЙМ 20.12.13)

Уровень добычи золота в Иркутской области по итогам года составит рекордные 20 тонн.

Ожидаемый уровень добычи золота в Бодайбинском районе Иркутской области по итогам этого года составит около 20 тонн, что станет рекордом последних лет. Об этом сообщается в пресс-релизе администрации района со ссылкой на мэра Евгения Юмашева.

По данным на 11 ноября, в Бодайбинском районе добыто 18,9 тонны золота, в том числе из россыпей - 11,96 тонны, из руды - 7,2 тонны. Общий показатель превышает уровень добычи золота за аналогичный период прошлого года более чем на 1,2 тонны.

Среди предприятий, ведущих добычу из россыпных месторождений, лидирующую позицию сохраняют ЗАО "Артель старателей "Витим" и ЗАО "Светлый". Лидером добычи из рудных месторождений названа компания "Высочайший". По состоянию на 11 ноября, предприятие добыло 4,57 тонны золота, что на 207 кг больше, чем в аналогичном периоде прошлого года.

В значительной степени развитие золотодобывающей отрасли определяют предприятия группы ЗАО "ЗДК "Лензолото", доля которых в выручке составляет более 33%.

Как отмечается в пресс-релизе, уровень добычи золота ежегодно возрастает. Так, в 2010 году добыто 15,7 тонн драгоценного металла, в 2011 - 16,7 тонн, в 2012 - 18,545 тонн.

(uvelir.info) (20.12.13)

Сразу три месторождения россыпного золота продали в Облученском районе ЕАО.

Победителем аукциона стала хабаровская золотодобывающая компания "Дальневосточник"

Сразу три месторождения россыпного золота были проданы на открытом аукционе, который состоялся в Биробиджане. Проводило торги управление недропользования ЕАО. По словам руководителя управления



Александра Кузина, на аукцион выставлялись месторождения, находящиеся в бассейнах горных рек Ашикан, Ашинга и Бирикуль, впадающих в Биджан на территории Облученского района. Победителем аукциона стала золотодобывающая компания "Дальневосточник" из Хабаровска, сообщает ИА ЕАОmedia со ссылкой на статью Виктора Дмитриева в газете "Биробиджанская звезда".

По предварительным оценкам, общий запас желтого металла на названных месторождениях оценивается как минимум в 500 кг. Прежде чем начать добычу, компания должна провести доразведку золотоносных участков, на что у нее, вероятно, уйдет весь предстоящий сезон 2014 года, а промывка песков начнется, скорее всего, в 2015 году.

В Бирнедра объяснили, что артель "Дальневосточник" получила в промышленную разработку довольно перспективные участки, на которых два десятилетия назад вела промывку крупная артель "Арктика", намывавшая в год до 300 кг драгоценного металла. Что касается "Дальневосточника", то среди золотодобывающих предприятий Приамурья он зарекомендовал себя как солидный и ответственный инвестор.

Сейчас на территории ЕАО зарегистрировано уже шесть специализированных предприятий по промышленной разработке золотоносных участков, в том числе и первое у нас предприятие, осваивающее рудное золото. В перспективном плане на 2014 год Бирнедра намерены выставить на торги два месторождения золота в Октябрьском районе, а также крупные запасы сырья для производства цемента, месторождения талька и цеолита, который является ценным минералом для получения сельхозудобрений. Он также обладает свойствами очистки питьевой воды от различных примесей.

Ранее ИА ЕАОmedia сообщало, что впервые в ЕАО за длительное время добычу золота в летнем промывочном сезоне текущего года открыла всего одна старательская артель - "Богдар".

(eaomedia.ru) (21.12.13)

Золоторудная зона "Екатерининская" с запасом сырья на пять лет будет осваиваться в Бурятии.

На этом участке месторождения "Владимирское" планируется добывать 350 кг золота ежегодно Бурятия, 24 декабря, UlanMedia. В Окинском районе намерены приступить к освоению золоторудной зоны "Екатерининская". Запасов золоторудного сырья хватит на пять лет. Ежегодно планируется добывать 350 кг золота, что значительно укрепит экономику не только Окинского района, но и республики в целом, сообщает bgtrk.ru.

Основная часть строительных и пусковых работ запланирована на 2014 год. В райцентре прошли публичные слушания по оценке воздействия на окружающую среду при опытно-промышленной отработке этого участка месторождения "Владимирское".

(ulanmedia.ru) (24.12.13)

Ангаро-Енисейский кластер может получить 25 млрд руб. в следующем году.

Ангаро-Енисейский кластер в 2014 г. может получить около 25 млрд руб. из Фонда национального благосостояния (ФНБ).

- Мы (регион) просили, где-то около 50 миллиардов рублей из ФНБ. Думаю, что на половину, как минимум мы можем рассчитывать. Для начала этого нам будет достаточно. Надеюсь, в последующие годы мы получим дополнительные средства, - сообщил агентству Виктор Зубарев.

Напомним, во время визита президента Владимира Путина в Красноярск Лев Кузнецов обращался с просьбой профинансировать проект Ангаро-Енисейского кластера из Фонда национального благосостояния. Тогда Владимир Путин проект одобрил, но посоветовал найти другой источник финансирования:

- Нет, надо поискать другие источники. Я согласен с тем, что это хороший проект, он требует достойной поддержки, но источник должен быть другой.

В середине декабря "Ведомости" со ссылкой на свои источники сообщили, что нераспределенные 150 млрд руб. из Фонда национального благосостояния планируют вложить в дальневосточные проекты "Россетей", железнодорожную ветку "Элегест-Кызыл-Курагино" и в Ангаро-Енисейский кластер.

Напомним, проект Ангаро-Енисейского кластера планируется реализовать в два этапа на территории Енисейского, Мотыгинского, Северо-Енисейского и Саянского районов края. Первый этап запланирован на 2013-2017 гг. Он включает в себя расширение производства золота на базе месторождения "Благотатное", создание лесоперерабатывающего производственного комплекса в пос. Верхнепашино Енисейского р-на и строительство моста через р. Енисей в районе п. Высокогорский. Общий объем финансирования комплексного инвестиционного проекта "Ангаро-Енисейский кластер" оценивается в 272,1 млрд рублей, в том числе 55,7 млрд руб. средства бюджета. (Деловой квартал (Красноярск) 24.12.13)

Якутские добытчики золота увеличили результаты.

Средний показатель якутской золотодобычи за одиннадцать месяцев текущего года по сравнению с прошлогодними показателями увеличился на 6,3%. Горняки поставили 10,88 т, россыпи - 10,82 т. Ожидаемая суммарная добыча за все 12 месяцев 2013 года равна 22,5 т.

(miningexpo.ru) (25.12.13)



Петропавловск уменьшает показатели золотодобычи.

Компания Петропавловск намерен снизить показатели добычи золота и повысить рентабельность. План работы на 2014 год уже сформирован. Эксперты прогнозируют уменьшение объемов относительно 2013 года на 16%. Это снижение вполне ожидаемо и естественно, говорят аналитики, ведь компания продала подразделение "Берелех". (miningexpo.ru) (24.12.13)

"Высочайший" продал Ланта-Банку 3 т золота за 3,8 млрд руб.

ОАО "Высочайший" заключило сделку о продаже ЗАО "АКБ "Ланта-Банк" 3 т золота пробы не ниже 99,99 в виде стандартных и мерных слитков. Как говорится в сообщении золотодобывающей компании, золото должно быть поставлено не позднее 31 декабря 2014г.

Ориентировочная сумма сделки составляет около 3,8 млрд руб. "Точный размер сделки на данный момент указать невозможно в связи с особенностями условий договора", - поясняется в сообщении.

ОАО "Высочайший" учреждено в 1998г. Ланта-банком и компанией "Лензолото" для освоения золоторудного месторождения Голец Высочайший в Иркутской области. В настоящее время компания ведет разведку и добычу по 10 лицензиям в Иркутской области и Якутии. Акционерами "Высочайшего" являются физические лица, а также компании Blackrock, Brishurt Ltd. и Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР). В 2012г. "Высочайший" увеличил добычу золота по сравнению с предыдущим годом на 18,6% - до 5,23 т (1 млн 68,1 тыс. унций). (Quote 25.12.13)

"Селигдар" подводит итоги "золотой лихорадки".

Впервые за 10 лет обрушившиеся цены на золото перетряхнули золотодобывающую отрасль сверху донизу, коснувшись даже мировых гигантов-производителей драгметалла. Холдинг "Селигдар", основная производственная площадка которого находится в Якутии, как и остальные участники рынка, оказался в непростой ситуации. О том, каким стал уходящий год для компании, а также о векторах будущего развития холдинга рассказал один из собственников компании, директор ИГ "Русские фонды" Константин Бейрит.

- Константин Александрович, по-моему, со времен перехода на кучное выщелачивание в 90-х годах "Селигдар" не сталкивался с такими трудностями, которые потребовали бы задействования всего интеллектуального потенциала компании, поиска сразу большого числа стратегических и тактических решений. С чем в итоге компания подошла к концу этого непростого в финансовом смысле года?

- Холдинг в этом году добыл примерно на 20% больше металла, чем в 2012-м, и на 10% больше установленного годового плана. В результате финансовый итог года оказался для компании удовлетворительным, нам практически удалось сохранить выручку на уровне прошлого года, и это несмотря на падение рынка. Именно благодаря росту объемов добычи удалось не только более -менее удовлетворить нужды "Селигдара", но и сохранить заработную плату на уровне прошлого года, не снижая ее. Можно считать это успехом, ведь в целом рынок золотодобывающих компаний сегодня представляет собой печальное зрелище. И этот успех оказался возможным, благодаря, в первую очередь, флагману якутской площадки – участку "Нижнеякокитский", который сегодня дает почти половину объемов по компании. Также надо отметить артель старателей "Сининда-1", которая ведет добычу в сложных высокогорных условиях на территории республики Бурятия и которая в этом году также перевыполнила план.

В этом году у нас есть ещё один крайне важный успех. В 2013 году, в условиях финансовой нестабильности, нам удалось запустить добычу на участке "Рябиновый". Это большой успех, к которому мы шли с 2007 года. Объект долгожданный и крайне перспективный, объем добычи может составить более 2 тонн золота в год. Запасы металла позволяют на нём работать 15-20 лет, т.е. вместе с Нижнеякокитским они являются двумя основными объектами холдинга на ближайшую перспективу. В настоящий момент мы пытаемся получить финансирование под строительство второй очереди этого объекта – золотоизвлекательной фабрики и всей оставшейся инфраструктуры. Также с этого года "Селигдар" становится полиметаллической компанией, в него вливаются два оловянных ГОКа в Хабаровском крае со средней численностью персонала 300 человек Правоурмийское – новое месторождение, которое на сегодняшний день является одним из наиболее богатых в мире. Второй объект - ОАО "Оловянная рудная компания" - это бывший советский ГОК "Солнечный", широко известный в отрасли, её флагман в советское время. Известно, что в Якутии, благодаря печально знаменитому "Депутатскому", существует большой скепсис в отношении добычи олова. Однако на ГОКах, которые вливаются в холдинг "Селигдар", сегодня можно работать вполне высокорентабельно. В настоящее время совместно со специалистами "Селигдара" прорабатывается вопрос о финансировании оловянного проекта нашим стратегическим партнером – ОАО "Сбербанк России", с выводом к 2015 г. предприятия на оборот более 1 млрд. руб. в год.

- Увеличение объемов производства – не единственная мера в борьбе за выживание в условиях кризиса. Что еще было предпринято в целях сохранения финансового потока?

- Начиная с весны, был запущен ряд процессов, направленных на снижение производственных расходов компании. Это принесло свои плоды, расходы были удержаны на уровне прошлых годов при значительном росте объемов производства. Произошли сдвиги в системе закупок, в целом они стали более эффективными и рентабельными. В



конце декабря мы планируем принять Стратегию ОАО "Селигдар" до 2020 года, основными моментами которой являются увеличение объемов добычи золота на имеющихся площадках, прежде всего, якутской, а также сокращение себестоимости на 20%. При этом упор планируется делать на инженерные решения и нормирование расходов. Так как данная работа только начала проводиться, основного эффекта от нее мы ждём, начиная с 2014 г.

- Что вы можете пожелать всем нам в преддверии Нового года?

- От имени ИГ "Русские фонды" и от себя лично хочу поблагодарить работников Группы компаний "Селигдар". Сегодня мы все вместе переживаем непростые времена. Этот год был испытанием, из которого "Селигдар" вышел окрепшим. Запущены механизмы, которые в будущем приведут компанию к успеху. Хочу пожелать такой же слаженной работы и в дальнейшем, ведь впереди у нас еще много серьезных дел. Конечно, поздравляю всех с наступающим Новым годом!

Искренне желаю успехов, благополучия, тепла в доме, интересной творческой работы, пусть в следующем году исполнятся все желания!

- Спасибо!

Беседовала Надежда Асламова

Золотодобывающий холдинг "Селигдар" создан в 2008 году на базе активов артели старателей "Селигдар". По объемам добычи золота входит в топ-12 крупнейших золотодобывающих компаний России. Холдинг включает в себя 8 предприятий в Якутии, Алтайском крае, Бурятии и Оренбургской области, имеет лицензии на разработку и изучение россыпных и золоторудных месторождений. Акционерами ОАО "Селигдар" в настоящее время являются ИГ "Русские фонды" /около 40 проц/, менеджмент компании /около 30 проц/, а также российские и иностранные портфельные инвесторы /около 30 проц/. (MinerJob.ru 25.12.13)

Магаданское золото осветят. "Коммерсантъ в Хабаровске". 20 декабря 2013

Новая высоковольтная линия поможет развитию золотодобычи

В Магаданской области запущена высоковольтная линия (ВЛ) "Центральная—Сокол—Палатка". Завершение первого этапа крупномасштабного проекта по объединению энергосистем Магаданской области и Якутии в перспективе позволит начать разработку Яно-Колымской золоторудной провинции. Эксперты отмечают, что все проекты в области нуждаются в новых энергомощностях, и строительство инфраструктуры продолжится.

В среду в Магадане была поставлена под рабочее напряжение ВЛ 35/110 кВ "Центральная—Сокол—Палатка" протяженностью 105 км. Инвестпроект стоимостью 4,7 млрд руб. на 4,4 млрд руб. профинансирован из федерального бюджета. Высоковольтная линия, построенная за 14 месяцев, должна повысить энергобезопасность аэропорта "Сокол", Колымского аффинажного завода и обеспечить надежное энергоснабжение Магадана, Хасынского и Ольского районов области с общей численностью населения более 100 тыс. человек.

Губернатор Магаданской области Владимир Печеный на церемонии запуска линии признался, что регион отстал в экономическом развитии от соседей, имея большой потенциал и базовые ресурсы полезных ископаемых, именно из-за недостаточной инфраструктуры. "В наших планах освоение Яно-Колымской золоторудной провинции. Это совместный проект с республикой Саха, поскольку из 14 месторождений девять находится в Магаданской области, пять на территории Якутии", — отметил глава региона.

Гендиректор ОАО "ДВЭУК" Игорь Джурко заявил, что при реализации проекта удалось сэкономить 600 млн руб., которые также будут инвестированы в энергообъекты области. "Последующие инвестпроекты „ДВЭУК“ будут решать главную инфраструктурную задачу — надежное энергообеспечение объектов горнопромышленного кластера Магаданской области", — добавил он.

ОАО "ДВЭУК" и генподрядчик проекта ООО "Якутское" уже в ноябре приступили к реализации нового инвестпроекта, постройке ВЛ 220 кВ "Оротукан—Палатка—Центральная" протяженностью 377 км. Проект стоимостью 14,5 млрд руб. на 10,9 млрд руб. также будет профинансирован из федерального бюджета и частично вошел в федеральную программу развития Дальнего Востока и Байкальского региона. Его реализация в 2015 году позволит использовать мощности Усть-Среднеканской ГЭС (570 МВт) для обеспечения энергией южной части Магаданской области.

В планах ОАО "ДВЭУК" построить в регионе еще одну двухцепную ВЛ 220 кВ Усть-Омчуг—Омчак с ПС 220 кВ "Омчак" протяженностью 270 км и реконструировать ПС 220 кВ "Усть-Омчуг". Проект потребует 14,7 млрд руб., компания готова начать разработку проектно-сметной документации в 2014 году, плановый срок завершения строительства — 2017 год. Проект создаст предпосылки для объединения энергосистем Магаданской области и Якутии.

Игорь Арнаут, аналитик "Инвесткафе", объясняет, что в Магаданской области постоянно появляются новые проекты по добыче и переработке, поэтому потребность в энергомощностях большая. Ввод новой линии обеспечит электроснабжением значительное количество предприятий, а постоянная модернизация инфраструктуры поможет повысить инвестируемость региона. Также линия позволит снять ограничения на потребление энергоснабжения на территории Хасынского района. "Ввод данной высоковольтной линии можно назвать дебютным для компании ОАО „ДВЭУК“ в Магаданской области. Помимо этой ВЛ компания планирует активно



реализовывать и другие проекты по развитию энергетической инфраструктуры в регионе, что позитивно скажется на инвестиционном климате Магаданской области", — заключил аналитик. (Коммерсантъ в Хабаровске 20.12.13)

Таймыр на двоих. "Эксперт Сибирь". № 1-4 2013

"Русская платина" станет вторым игроком в Норильском промышленном районе. Достижение этой цели зависит как от самой компании, так и от договоренностей с "Норильским никелем", монополия которого на недра Таймыра в этом году была окончательно разрушена

"Историческим явлением" назвал приход холдинга "Русская платина" в Красноярский край спикер краевого Законодательного собрания Александр Усс. И пафос этот уместен — впервые за полвека разработки недр Таймыра здесь, помимо ГМК "Норильский никель" (точнее, его заполярного филиала), появился второй мощный игрок. Серьезность события подтвердила и личная встреча владельца и главы этой компании Мусы Бажаева (основного бенефициара группы "Альянс") с депутатами краевого парламента, прошедшая в декабре в Красноярске. "Сложилось некое недопонимание. Есть "Норникель", можно сказать, национальное достояние, созданное в советские годы, почти как "Газпром". И вот в этот же район приходим мы... Понятно, что многие здесь привязаны к "Норникелю", многие там работали. Но мы убедим вас, что с нами тоже можно нормально сотрудничать. Мы хотим стать для вас понятными, потому что собираемся здесь долго работать", — заявил Бажаев.

Напомним предысторию событий. В конкурсе Роснедр на южную часть месторождения "Норильск-1" (его запасы — 851,3 тыс. тонн никеля, 1,2 млн тонн меди, 35,9 тыс. тонн кобальта, присутствуют платиноиды и золото), который был проведен в 2012 году, неожиданную победу одержала артель старателей "Амур" (входит в "Русскую платину"). "Норникель" в конкурсе проиграл. Заполярный филиал компании давно разрабатывает северную часть месторождения "Норильск-1", которая вместе с выставленным на конкурс участком образует единое рудное тело. В перспективе семи-восьми лет северная часть будет выработана. Получив право на доразведку и освоение южного участка, "Норникель" собирался существенно увеличить сроки жизни месторождения и за счет новых технологических решений тщательнее отработать его запасы. Понятно, что конкурент ему в таком месте был совершенно не нужен.

С осени 2012 года борьба двух компаний за спорный актив переместилась в суды. В этом году "Русская платина", пройдя через ряд инстанций, победила, и в августе правительство передало ее структуре лицензию на разработку "Норильска-1". Решение, по всей видимости, было политическим. Но очевидно, что оно существенно меняет расклад сил, исторически сложившийся в Норильском промышленном районе. Понятно, что появление под боком у "Норникеля" новой компании, прежде работавшей в Хабаровском крае (там артель старателей "Амур" разрабатывает платиновое месторождение "Кондер"), вызывает опасения и у чиновников, и у депутатов. Двум игрокам теперь придется учиться играть в паре — это уникальная ситуация для Норильска, где исторически все вращалось вокруг главного мейджора.

При этом стоит отметить, что у Бажаева в Норильском промрайоне есть и другое медно-никелевое месторождение — Черногорское (для его разработки создано ООО "Черногорская ГРК"). При разделе активов между Владимиром Потаниным и Михаилом Прохоровым оно досталось последнему, а впоследствии было куплено "Русской платиной". "Наш интерес к южной части "Норильска-1" обусловлен именно тем, что участок расположен в 10 километрах от Черногорского и два месторождения аналогичны по минералогическому составу. Соответственно, однотипны технологии разработки. По нашим расчетам, две трети стоимости товарной продукции, получаемой из руды, дадут металлы платиновой группы", — объяснял в одном из интервью первый вице-президент "Русской платины", гендиректор Черногорской ГРК Геннадий Пивень (статси, много лет отработавший в "Норникеле"). К слову, "Русская платина", как видно из названия компании, ставку делает именно на металлы платиновой группы. Это — одна из точек соприкосновения с "Норникелем", лидером по разработке платиноидов в стране, но в целом более универсальным производителем цветных металлов.

Для начала работ на Черногорском месторождении все готово. В Газпромбанке, по словам президента "Русской платины" Магомеда Галаева, еще в 2011 году была открыта линия на 840 млн долларов. Стоимость разработки месторождения (включая открытые и подземные горные работы) оценивается в 93,5 млрд рублей. Но из-за споров за "Норильск-1" компания Бажаева до сих пор не смогла даже подступить к объекту. Причем в буквальном смысле: мэрия Норильска, явно действующая под дудку градообразующего предприятия, постоянно затягивала выдачу землеотвода под строительство дороги к месторождению (в итоге компания не могла передать проект этого объекта на утверждение Главгосэкспертизы). Если проблемы будут сняты в ближайшее время, строительство на Черногорском ГРК начнется уже в следующем году, а выпуск первой продукции состоится в конце 2017-го — начале 2018 года.

Снять все противоречия и в итоге подписать соглашение с правительством Красноярского края Муса Бажаев рассчитывает в рамках экономического форума, который пройдет в Красноярске в конце февраля следующего года. Готов к партнерству и Владимир Потанин, в этом году вновь ставший генеральным директором "Норникеля". "Мы с ним договоримся, у меня на него нет изжоги. У меня была изжога только на Стржалковского", — уверял краевых депутатов Бажаев (Владимир Стржалковский — гендиректор "Норникеля" до конца прошлого года). "Раньше мы на это смотрели немного свысока: "Норникель" — большой, великий, и ему никто не нужен. Сейчас мы на это



смотрим по-другому: нам нужны партнеры и для того, чтобы разделить финансовые и технологические риски, и чтобы получить доступ к новой экспертизе", — отмечал в сентябре в интервью газете "Ведомости" Потанин. (Эксперт Сибирь 25.12.13)

Золото собирают в узел. "Коммерсантъ-Сибирь". 26 декабря 2013

"Сисим" приобрел второе месторождение в Кузбассе

Красноярское ООО "Сисим" выиграло второй в этом году аукцион на право разработки месторождения россыпного золота в Кемеровской области. За него компания предложила 55 млн руб. при стартовой цене 2 млн руб. "Сисим" намерен создать в Кузбассе узел по добыче россыпного золота, поэтому двумя участками ограничиваться не намерен.

Вчера Кузбасснедра провели аукцион на право разработки месторождения россыпного золота на реке Кундусуюл площадью 11,4 кв. км. Оно расположено на старой золотодобывающей территории Кемеровской области — на юге Тисульского района, в 50 км от райцентра, поселка Тисуль. Балансовые запасы месторождения составляют всего 52 кг (по категории геологической изученности В+С1). Кроме того, есть забалансовые запасы в размере 138 кг и прогнозные ресурсы (по категории Р1) в объеме 650 кг. Как сообщила член аукционной комиссии Инна Пах, россыпи являются техногенными, поскольку месторождение отрабатывалось с перерывами с 1832 по 1996 год. Последним добычу на нем вело госпредприятие "Центральный рудник", которое сумело извлечь из 264 тыс. куб. м золотоносного материала 27 кг золота. Стартовая цена была установлена на уровне 2 млн руб.

На аукцион направили заявки четыре участника: кемеровские компании ООО "Спецпроект" и ООО "Сибстрой", а также красноярские ООО "Артель старателей „Ангара-Север"" и ООО "Сисим". Несмотря на сравнительно небольшие запасы выставленного участка, за него развернулась острая борьба между "Сисимом" и "Спецпроектом". На сотом шаге, когда цена выросла до 22 млн руб., торги были приостановлены, после чего аукционная комиссия увеличила шаг с 200 тыс. руб. (10% от стартовой цены) до 2,2 млн руб. (10% от цены, предложенной на 100-м шаге). После этого было сделано еще 14 шагов. Только когда компания "Сисим" предложила цену в 55 млн руб., представитель "Спецстроя" Максим Кучеренко отказался от соперничества.

После торгов гендиректор и совладелец "Сисима" Максим Ковальков объяснил интерес к участку на реке Кундусуюл тем, что компания намерена "построить серьезный узел по добыче золота в этом районе". Первый шаг в этом направлении компания сделала в октябре 2013 года, когда за 11,66 млн руб. приобрела лицензию на участок на реке Полуденный Кундат, также в Тисульском районе, с запасами 618 кг. Ранее "Сисим" уступил в борьбе за участок Звончихинский-2, который достался новокузнецкому "Регион-Строю" за 80,85 млн руб. В дальнейшем красноярский золотодобытчик намерен участвовать и в других аукционах в Кемеровской области. (Коммерсантъ-Сибирь 26.12.13)



Зарубежные новости по добыче руд драгоценных металлов

Сотрудники "Кумтора" просят власти Киргизии не допустить остановки работы золоторудного предприятия.

Трудовой коллектив золоторудного предприятия "Кумтор" и представители подрядных организаций обратились к президенту Алмазбеку Атамбаеву, премьер-министру Жанторо Сатыбалдиеву, спикеру Асылбеку Жээнбекову и депутатам парламента Киргизии с требованием принять объективное и обдуманное решение по дальнейшей судьбе "Кумтора". Об этом говорится в открытом письме, распространенном в СМИ работниками предприятия.

Сотрудники "Кумтора" просят власти республики "отбросить личные амбиции, политические и частные интересы, не идти путем ультиматумов, а при принятии решений руководствоваться исключительно интересами Киргизии, обоснованными заключениями специалистов и экспертов".

Авторы письма просят руководство республики не допустить остановку работ на золотодобывающем бюджетообразующем стратегическом предприятии. "Благополучие более 30 тысяч граждан Киргизии напрямую зависят от трудовой деятельности работников предприятия", - говорится в обращении.

Отметим, что свои подписи под вышеозначенным обращением уже поставили около 3 тысяч сотрудников компании "Кумтор Оперейтинг Компани" и членов их семей. (Regnum 19.12.13)

Santacruz произвела оценку запасов на месторождении Gavilanes.

Компания Santacruz Silver Mining опубликовала оценки запасов серебра на мексиканском месторождении проекта Gavilanes. Исчисленные запасы металла составляют, по данным компании, 6,143 млн унций при содержании серебра в руде 200 г/т, тогда как объем предполагаемых запасов серебра 28,294 млн унций при содержании металла 163 г/т. "Оцененные запасы вместе с серьезным потенциалом дальнейшей геологоразведки на месторождении выводят Gavilanes на уровень очень серьезных проектов среди наших активов в Мексике", - говорится в материалах компании.

Как ожидается, бурение возобновится на Gavilanes во II квартале 2014 г. с целью обновления оценки ресурсов и разработки производственного плана в контакте с техническими консультантами компании, отмечается в пресс-релизе Gavilanes. (MetalTorg.ru 19.12.13)

В Южной Африке отмечается рекордное падение добычи золота за последнее десятилетие.

Снижение стоимости золота, которое только в этом году потеряло в цене 25 процентов, стареющие шахты, повышение эксплуатационных расходов - все эти факторы во многом усложнили жизнь золотодобывающей промышленности ЮАР, являющейся шестым по величине мировым производителем данного драгметалла.

Цены на цветные металлы, включая золото и медь, в этом году стремительно падали вниз, это отпугнуло инвесторов от крупных вложений в горнодобывающую отрасль. При этом весьма высокими остались производственные затраты и зарплаты рабочих, повышенные ввиду острой нехватки специалистов.

Все это привело к тому, что за первые 9 месяцев текущего года в золотодобывающей промышленности Южной Африке под сокращение попали 14461 рабочих мест; в итоге, согласно данным Агентства статистики Южной Африки, на данный момент в отрасли работают 126 587 человек.

Одним из самых негативных факторов для южноафриканской золотодобычи является старение шахт. В частности золотой рудник Blyvooruitzicht, расположенный примерно в 80 км к юго-западу от Йоханнесбурга, после более, чем 70 лет эксплуатации, был закрыт в августе этого года. Падение цен, резкий рост тарифов на электроэнергию и требования рабочих повысить зарплату серьезно ударили по выгоде переработки ценной руды, сообщает агентство Bloomberg.

Закрытие рудника Blyvooruitzicht также повлияло на работу других местных предприятий. Так в продуктовом магазине Blyvoor Spar, где за 32 года его работы рабочие постоянно толпились и выстаивали очереди за покупками, в настоящее время можно купить только предметы первой необходимости. Также за последние месяцы практически невостребованным остался огромный гольф-клуб.

В 2012 году производство золота в стране упало до 167 тонн, что является самым низким показателем с 1905 года. Между 2007 и 2012 годами тарифы на электроэнергию в горнодобывающем секторе выросли на 238 процентов; расходы на ГСМ увеличились на 69 процентов; стальная арматура подскочила в цене на 57 процентов, а зарплата рабочим увеличивалась на 12 процентов в год, сообщает Mining Weekly.com. Горная палата Южной Африки на своем сайте разместила информацию о том, что производство золота в стране за последние десять лет резко упало на 83 процента.

(steelland.ru) (19.12.13)

**Правительство не может ввести полный запрет на вывоз золотосодержащей руды из Кыргызстана, - министр Т.Сариев.**

Жогорку Кенеш 19 декабря 2013 года на своем заседании во втором чтении рассматривает проект закона Кыргызской Республики "О республиканском бюджете Кыргызской Республики на 2014 год и прогнозе на 2015-2016 годы".

На заседании депутат Айнуру Алтыбаева ("Ар-Намыс") спросила относительно планов правительства по контролю вывоза золотосодержащей руды из Кыргызстана. "Правительство должно в скором порядке принять решение по вывозу золотосодержащего концентрата, так как от этого зависит доходная часть бюджета. Или правительство принимает решение ввести запрет на вывоз и мы предусматриваем в доходной части средства на строительство фабрики, либо мы очень быстро вводим таможенные пошлины на вывоз. Нужно все это делать быстро, потому что мы говорим о исчерпываемых ресурсах. Сегодня китайские фирмы днем и ночью вывозят эту руду", - сказала парламентарий.

Как проинформировал министр экономики Темир Сариев, вопрос по введению таможенных пошлин на вывоз золотосодержащей руды из Кыргызстана рассматривается комитетами парламента. "Мы должны прийти к общему решению, тут вопрос в ставке таможенных пошлин. Полностью ввести запрет на вывоз мы не можем, так как нам не позволяет Конституция и законы. Мы можем ввести таможенную пошлину до 2017 года в одном размере, а после 2017 года другую. До этого времени "Кыргызалтын" построит свою фабрику. Я думаю, что этот вопрос в ближайшее время будет решен", - сообщил глава Минэкономики.

Справка Tazabek:

Ранее в интервью Tazabek экс-директор Государственного агентства по геологии и минеральным ресурсам Кыргызстана Ишимбай Чунуев сообщал: "Есть руды, концентрат, флотоконцентрат, мышьяк, содержащие руды, и у нас, к сожалению, нет завода, который имеет возможность их переработки. Поэтому часть флотоконцентрата ОсОО "Кайди", работающее в Алайском и Чон-Алайском районах, вывезла в Китай на переработку, а также в Чаткальском районе некоторые предприятия, ОсОО Full Gold Mining, ОАО "Кыргызалтын" тоже вывозили концентрат в Китай, ОсОО VertexGold вывозят руду в Казахстан на дальнейшую переработку. Разрешениями на вывоз концентрата занимается Минэкономики".

(tazabek.kg) (19.12.13)

Silver Standard продает проект Challacollo.

Компания Silver Standard Resources Inc. объявила о соглашении с канадской Mandalay Resources Corporation о продаже последней 100% в чилийском проекте Challacollo за \$7,5 млн наличными и 12 млн обычных акций Mandalay (их текущая стоимость \$8,9 млн) при закрытии сделки и 5 млн акций, выпущенных в конце 2-го квартала, а также за денежный эквивалент 240 тыс. унций серебра в течение восьми кварталов.

Кроме того, Silver Standard получит права на 2%-е роялти по продажам серебра, при выполнении ряда условий ее финализации, включая одобрение биржи Toronto Stock Exchange.

Завершение сделки ожидается в первом квартале 2014 г. (MetalTorg.ru 20.12.13)

Avocet не дотянет до производственного ориентира.

Золотодобывающая компания Avocet Mining предупредила, что ее объем производства снизится по итогам 2013 г. ниже ориентира после снижения результатов работы в четвертом квартале. Компания пересмотрела планы по проекту Inata в Буркина-Фасо ввиду слабых цен на продукцию. По словам Avocet, производство на Inata составит в 2013 г. 115-120 тыс. унций по сравнению с прогнозом на уровне 125-130 тыс. унций. На руднике зафиксированы поломки оборудования и 2 обрушения склона.

В 2012 г. на Avocet было произведено 135,189 тыс. унций золота. (MetalTorg.ru 20.12.13)

В Таджикистане планируют добыть порядка 3 тонн золота.

Цена тройской унции (31 грамм) золота по итогам последнего межбанковского фиксинга на крупнейших мировых биржах составила \$1195. Этот показатель самый низкий за последние несколько лет.

Как сообщили "Авеста" в министерстве промышленности и новых технологий Таджикистана, в текущем году планируется довести производства золота до 3 тонн.

По данным источника, этот прогнозный план был разработан в начале текущего года. В первом полугодии 2013 года добыча золота составила более 993,6 килограмм, что на 134,6 килограмм больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 года.

В Минпромтехнологии также отметили, что производство серебра в текущем году планируется довести до двух тонн. По итогам первого полугодия добыто более 855,5 кг серебра, что на 39,6 кг больше показателей аналогичного периода 2012 года.

Напомним, что права на покупку производимого в стране золота имеют министерство финансов и Национальный банк республики. (ИА Авеста 23.12.13)

**Sunridge получит лицензию на разработку Asmara в 2014 г.**

Канадская Sunridge Gold Corp. в будущем году ожидает получения экологического разрешения на разработку проекта Asmara в Эритрее.

Компания предоставила министерству энергетики и угольной промышленности результаты исследования экологического воздействия проекта на окружающую среду. Ранее в этом году Sunridge завершила программу ТЭО Asmara, согласно которому приняла решение о разработке месторождения Emba Derho в рамках проекта. В настоящее время компания ведет переговоры с потенциальными кредиторами о возможности долгового финансирования разработки проекта, которая будет осуществляться в три этапа. Как ожидается, Sunridge начнет добычу и выпуск золота на Asmara в 2015 г. Кроме того, на первом этапе эксплуатации проекта компания планирует также начать добычу и отгрузку руды с месторождения Debarwa в рамках Asmara с целью дальнейшей переработки золотосодержащей руды на установке кучного выщелачивания.

Согласно результатам программы ТЭО, срок эксплуатации Asmara составит более 15 лет, в течение которых будет выпущено 436 тыс. унций золота, 381 тыс. т меди, 850 тыс. т цинка и 11 млн. унций серебра. В первые 8 лет работ проекта средние годовые объемы выпуска ожидаются на уровне 42 тыс. унций золота, 29 тыс. т меди, 83 тыс. т цинка и 1 млн. унций серебра. (СОГРА 21.12.13)

Geita Gold представлена к награде.

В 2012 году компания принесла в казну Танзании \$213,8 млн

По данным Zolotonews.ru, золотодобывающая компания Geita Gold Mine, дочерняя компания Anglo Gold Ashanti Ltd, была представлена к государственной награде в Танзании, как самый добросовестный налогоплательщик в горнодобывающей отрасли. Как сообщает Dailynews, в 2012 году компания принесла в казну \$213,8 млн. С 2000 года Geita Gold, оперирующая золотым рудником Geita в Танзании, уплатила \$600 млн. налогов.

В настоящее время на Geita работает 3541 сотрудник, 95% из них – граждане Танзании.

(zolotonews.ru) (23.12.13)

В Таджикистане планируют добыть порядка 3 тонн золота.

Цена тройской унции (31 грамм) золота по итогам последнего межбанковского фиксинга на крупнейших мировых биржах составила \$1195. Этот показатель самый низкий за последние несколько лет.

Как сообщили "Авеста" в министерстве промышленности и новых технологий Таджикистана, в текущем году планируется довести производства золота до 3 тонн.

По данным источника, этот прогнозный план был разработан в начале текущего года. В первом полугодии 2013 года добыча золота составила более 993,6 килограмм, что на 134,6 килограмм больше по сравнению с аналогичным периодом 2012 года.

В Минпромтехнологии также отметили, что производство серебра в текущем году планируется довести до двух тонн. По итогам первого полугодия добыто более 855,5 кг серебра, что на 39,6 кг больше показателей аналогичного периода 2012 года.

Напомним, что права на покупку производимого в стране золота имеют министерство финансов и Национальный банк республики. (ИА Авеста 23.12.13)

Aurcana останавливает рудник Shafter.

Котировки акций производителя серебра канадской Aurcana Corp. снизились на прошлой неделе более чем на 40%, после того как компания заявила о переводе одного из своих рудников на техобслуживание.

Aurcana решила остановить техасский рудник Shafter, ссылаясь на текущую экономическую конъюнктуру и низкие цены на серебро. "Совет директоров Aurcana очень разочарован тем, что, несмотря на усилия наших работников, преобладающая экономическая конъюнктура вызвала серьезную убыточность нашей компании по результатам деятельности Shafter", – заявил президент и исполнительный директор компании Леник Родригес.

Тем не менее Aurcana планирует провести переоценку запасов на месторождении Shafter. (MetalTorg.ru 23.12.13)

Новое оборудование для проекта Cobre Panama.

По данным Zolotonews.ru, золотодобывающая компания Inmet Mining Corp., с активами в Турции, Финляндии, Испании и Панаме, отгрузила на проект Cobre Panama 84 единиц нового шахтного оборудования на общую сумму \$ 349 млн. Об этом говорится на сайте компании. Новая техника включает: навесные буровые установки компании P&H Mining Equipment Inc., гидравлические экскаваторы и грузовики компании Komatsu Holding South America, различное специализированное оборудование от IASA Panama SA, а также передвижное буровое оборудование Atlas Copco Drilling Solutions LLC. (zolotonews.ru 24.12.13) (24.12.13)

Стефан Богнер: горнодобытчики должны создать золотой картель или рискуют все потерять.

Не удивительно, что Стефан Богнер (Stephan Bogner), аналитик из Rockstone Research Ltd. и главный исполнительный директор Elementum International – фирмы по торговле и хранению драгоценных металлов,



советует инвесторам хранить физические металлы вне банковской системы, но он также выступает за то, чтобы горнодобывающие компании держали золото на своих балансовых счетах и образовывали картель. В своем интервью изданию The Gold Report Богнер обсуждает, какие компании, занимающиеся геологоразведкой и разработкой, будут готовы вести производство, когда цены на металл вырастут, и делится своими соображениями по поводу алмазов и бриллиантов, калия и урана.

The Gold Report: Стефан, два года назад Европа сильно боялась долгового дефолта и стран, входящих в еврозону. Если брать по шкале от 1 до 10 "датчика страха" Европы, где мы сейчас находимся?

Stephan Bogner: Я считаю, мы находимся на отметке между 3 и 5. Инфляция в еврозоне в октябре упала до 0,7%, это самый низкий ее уровень с января 2010 года. Дефляционные риски, укрепление евро и экономическая слабость побудили Европейский центробанк (European Central Bank, ECB) сократить ставки до рекордно низкого уровня 0,25%. Но эти беспрецедентно низкие ставки существенно обесценивают сбережения в еврозоне и повышают риск образования мыльных пузырей.

Я считаю, что давление в отношении понижения усилится еще больше, и пострадают компании. Как только компании начнут просить займы, ECB начнет накачивать ликвидность в реальную экономику, и инфляция повысится. Похоже, что ECB хочет раздуть инфляцию, но для оправдания этого он должен сначала задушить экономику, чтобы люди косвенно потребовали инфляцию. Тогда они станут козлами отпущения во время предстоящей инфляции.

TGR: Используют ли европейские инвесторы золото в качестве страхования от этих слабых сторон?

SB: Так же как и некоторые центральные банки, только опытные, хорошо информированные инвесторы в настоящее время прибегают к использованию золота и серебра. Люди должны покупать, когда цены на спаде и низкие, но они не делают этого. Основные массы делают покупки, когда цены на подъеме и высокие.

Впереди я ожидаю отрицательные процентные ставки. Как только это случится, люди заберут свои деньги из банковской системы и будут искать надежные средства, например, золото и серебро. Для того чтобы вызвать банкротство банка, достаточно, чтобы 5% или 10% вкладчиков забрали свои вклады. Следовательно, я ожидаю, что появятся новые законы о запрете денежной наличности и предотвращении массового изъятия банковских вкладов, в особенности, когда номинальные процентные ставки падают ниже нуля.

Люди все больше ищут альтернативы банкам. Независимые сейфы-хранилища как раз обеспечивают это. Вместо того чтобы держать свои денежные средства на банковском счете, можно купить золото и хранить его в независимом сейфе-хранилище за пределами банковской системы.

TGR: Как вы относитесь к "бумажному" золоту в сравнении с физическим золотом?

SB: Я считаю "бумажное" золото инструментом для того, чтобы у людей не было слитков, чтобы они не приобретали это золото. Цены на золото сбиваются с одной целью: перераспределение реальных ценностей.

Много денег, используемых для спекулятивных целей, ушло с рынка драгоценных металлов. Некоторые все скупают. Китай импортирует огромные количества золота, а Индия в настоящее время импортирует огромные количества серебра. Я думаю, что Китай будет поддерживать свою валюту золотом или как-то использовать золото в качестве монетарного актива, как только золото станет повышаться в цене и приблизится к отметке \$2 000 за унцию и/или когда нечего будет покупать на выжатом физическом рынке. Россия тоже вполне может поступить таким же образом.

TGR: Вы советовали производителям золота и серебра держаться за свои производства в попытке продать по более высоким ценам. Возможно ли это в таком бизнесе, жаждущем делать деньги, как горная добыча?

SB: Печально, что рудники вводят в эксплуатацию или увеличивают объемы производства при таких низких ценах. Месторождения нужно эксплуатировать во время высоких цен, а не низких, когда компании только терпят убытки или получают крайне низкую прибыль. Если бы я был владельцем золотого рудника, я бы останавливал всю работу и ждал бы лучших времен.

TGR: Это одно дело, когда ты владеешь собственной компанией, но главный исполнительный директор должен обеспечивать работу компании, чтобы сохранить свою работу. Как руководство находит равновесие между этими двумя приоритетами?

SB: Как только компания добудет золото или серебро, она продает их на рынок и торгует ими за доллары. Вместо этого, компании следует использовать золото и серебро в качестве функциональной валюты для отрасли. Я уверен, что большинство компаний участвовали бы, если бы существовала такая система. Компаниям следует искать пути вносить золото в банк в качестве денежных активов или брать средства в виде золотых займов, а не в виде долларовых займов. Им следует покупать физическое золото и серебро и хранить его вне банковской системы. Когда им потребуются денежные средства, они могут продать часть того, чем владеют.

Такая система уже существует, и это лишь вопрос времени, когда горнодобывающие компании станут держать свои денежные средства в виде золота и серебра. Акционеры оценят такие предусмотрительные компании, которые знают, как работать на неактивном рынке в интересах акционеров. Это также поднимет престиж и вселит в инвесторов большее доверие к вялому рынку.

Существуют нефтяные и газовые картели; в золотодобывающей отрасли должно появиться что-то аналогичное.



TGR: Большинство картелей, например, Организация стран-экспортеров нефти (Organization of the Petroleum Exporting Countries, ОПЕК), являются частным бизнесом. Это облегчает достижение консенсуса. Как дело будет обстоять в государственных компаниях?

SB: Государственные компании являются частью американских и российских калийных картелей. Золотой картель будет работать как рынок калия. Горнодобывающие компании должны коллективно воздержаться от продажи на рынок по спотовым ценам, но вместо этого должны сами искать покупателей, так как, конечно, по всему миру есть инвесторы, особенно из Азии, а также Ближнего и Дальнего Востока, которые будут платить высокие премии на спотовые цены с целью приобретения физического золота в слитках.

Что остается горнодобывающей отрасли, находящейся в глубокой депрессии, кроме как предпринимать революционные шаги и умело сопротивляться? Невозможно смотреть, как горнодобывающие компании просто выжидают в надежде на лучшие времена, получая все больше ударов и становясь все более уязвимыми. Сейчас наступило время для их совместных действий, пока банки не заставят их заниматься хеджированием и распродавать свой бизнес за гроши, не давая им возможности получить выгоду от повышения цен в будущем.

TGR: Компания Zimtu имеет ряд позиций в графитовых компаниях. Заняла ли она позиции в компаниях, занимающихся драгоценными металлами?

SB: Мне нравится Zimtu потому, что она активно работает на многих фронтах товарных рынков и поэтому в какой-то мере не зависит от цен на драгоценные металлы. Например, Zimtu участвует в алмазной отрасли через корпорацию Arctic Star Exploration Corp. (ADD:TSX.V). За Arctic Star стоит Бадди Дойль (Buddy Doyle), сыгравший важную роль в открытии алмазного рудника Даявик (Diavik) в Канаде в качестве руководителя геологоразведочных работ по алмазам в компании Kennecott Canada [в настоящее время являющейся частью компании Rio Tinto Plc (RIO:NYSE; RIO:ASX; RIO:LSE; RTPPF:OTCPK)]. Похоже на то, что он и его команда занимаются этим снова, открывая алмазные месторождения в Канаде вблизи двух других алмазных рудников мирового класса. Мне очень нравятся основы алмазного рынка, и я думаю, что цены начнут существенно повышаться в 2014 году. (Rough&Polished 25.12.13)

Rio Tinto подумывает отказаться от золотомедного проекта на Аляске.

Компания Rio Tinto рассматривает возможность продажи своей 19,1%-й доли в золотомедном проекте на Аляске Pebble Mine – открытом карьере, разработке которого противится местная община и несколько акционеров компании. Камнем преткновения проект стал вследствие того, что он расположен в регионе Бристольского залива Аляски – места вылова лосося. На прошлой неделе несколько чиновников написали письма главному исполнительному директору компании Сэму Уолшу, прося его отказаться от проекта из-за экологических рисков и последствий для общественности.

"Rio Tinto изучит, насколько Pebble вписывается в стратегию компании по инвестированию в долгосрочные и затратные проекты", – говорится в пресс-релизе компании. Также Rio сообщила, что ее бизнес в сфере добычи меди сосредоточен на четырех состоявшихся проектах и двух новых – в Перу и Аризоне.

Мажоритарной долей в Pebble владеет Northern Dynasty Minerals. (MetalTorg.ru 25.12.13)

Zhaojin Group построит в Шаньдуне современный исследовательский центр.

Крупнейший игрок золотопромышленного сектора КНР, Zhaojin Group, опубликовал 21 декабря планы по строительству в пров. Шаньдун современного горнорудного НПЦ.

Центр займет территорию около 1 га, его общая площадь составит более 18 тыс. м², в нем будет размещено более 150 единиц геологоразведочного, добывающего, обогащательного и аналитического оборудования, в том числе рентгенографическая сканирующая аппаратура немецкого производства, лаборатория по спектральному анализу из Нидерландов, американский индукционный ионный анализатор и другое сверхсовременное исследовательское и опытно-производственное оборудование.

Открытие Центра позволит компании проводить весь спектр исследований в области руд драгметаллов и цветмета, как для собственных нужд, так и для сторонних заказчиков в Китае и за его пределами. (СОГРА 24.12.13)

Киргизия будет терять \$300 млн в год, если Centerra выйдет из Кумтора.

Киргизия может потерять около 300 млн долларов ежегодных инвестиций, если канадская Centerra Gold откажется от разработки месторождения Кумтор, следует из материалов золотодобывающей компании.

"Поступления от выплаты налогов и затраты на содержание производства, в случае выхода Centerra, полностью перейдут на бюджет Кыргызстана", – сообщил Агентству ПРАЙМ представитель компании, добавив, что около 3 тысяч сотрудников могут остаться без работы.

Всего за период работы Centerra в Киргизии (с 1994 по 2012 год) ее выплаты на территории страны превысили 2 млрд долларов. Только в 2012 году инвестиции компании составили 301 млн долларов, из которых на налоговые и таможенные платежи было направлено около 104 млн долларов, на зарплату сотрудникам – 66,575 млн долларов, помощь правительству для реализации социальных проектов – 21 млн долларов.



На сегодняшний день, правительству Киргизии принадлежит 33% в канадской компании. По итогам 2012 года на дивиденды своим киргизским акционерам Centerra направила более 9 млн долларов.

По данным Национального статистического комитета Киргизии, доля Кумтора в ВВП страны в 2012 году составила 5,5%, в общем объеме промышленного производства - 18,9%.

СПРАВКА

Centerra Gold является крупнейшей золотодобывающей компанией в Центральной Азии, разрабатывает золоторудное месторождение Кумтор в Киргизии с запасами 700 тонн и монгольское месторождение Бору.

В сентябре киргизское правительство и Centerra подготовили меморандум о создании совместного предприятия (50х50) по освоению Кумтора, однако месяц спустя парламент (Жогорку Кенеш) отказался одобрить этот документ, настаивая на увеличении доли страны в СП до 67%. Переговоры продолжаются до сих пор.

В начале декабря правительство Киргизии предъявило Centerra Gold новые требования - 300 млн долларов за нанесение ущерба экологии республики в процессе эксплуатации месторождения Кумтор. Вслед за правительством иск за причинение вреда окружающей среде стоимостью 9 млрд долларов подала партия зеленых Кыргызстана.

Гендиректор компании Йен Эткинсон (Ian Atkinson) позднее заявил журналистам, что несмотря на все проблемы, Centerra не собирается оставлять Кумтор. (Вестник золотопромышленника 24.12.13)

Правительство Киргизии внесло на рассмотрение парламента новое соглашение по проекту "Кумтор".

"Новое соглашение по проекту "Кумтор" предусматривает получение Киргизией 50% акций в новом совместном предприятии. При этом не потребуется сокращения дивидендов в размере \$100 миллионов", - заявил премьер-министр Киргизии Жангторо Сатыбалдиев на пресс-конференции, посвященной внесению на рассмотрение парламента нового проекта соглашения по "Кумтору".

По словам премьера, канадская компания "Centerra Gold Inc" не пожелала обсуждать другие варианты соглашения, в которых ее доля в новом совместном предприятии была бы менее 50%. "В противном случае руководство компании пригрозило начать судебные разбирательства. Переговоры шли очень напряженно", - подчеркнул он.

Глава Кабмина отметил, что в новом соглашении указывается, что "Centerra Gold" удержит в собственности мобильное оборудование стоимостью \$200 млн. "Совместное предприятие получит данное оборудование в лизинг на 10 лет, с последующим приобретением в собственность", - пояснил он.

Также Жангторо Сатыбалдиев сообщил, что после 2026 года канадская сторона передаст Киргизии право извлечения золота из хвостохранилища "Кумтора". "К 2026 году объем золота в хвостохранилище может достигнуть 125 тонн. Это значит, что можно будет извлечь порядка 75 тонн золота из этих отходов", - подчеркнул он.

Касаясь вопроса о возможности национализации золоторудного предприятия или одностороннего расторжения правительством республики действующего соглашения по "Кумтору", премьер-министр Киргизии заявил, что "эти варианты не рассматривались". "Новый проект соглашения внесен на рассмотрение парламента страны. Если депутаты его не примут, то могут начаться судебные разбирательства, которые мы, вероятнее всего, проиграем", - подытожил он. (Regnum 25.12.13)

Alara Resources проводит оценку потенциала проекта Washihi.

Согласно сообщению Proactive Investors Australia, Alara Resources продолжает осуществлять ТЭО по золотомедному проекту Washihi в Омане. В блок возможных технологических опций входит гравитационное обогащение, кучное выщелачивание, а также применение толлинговых схем переработки на близлежащем предприятии. По оценкам согласно критериям JORC, запасы меди на Washihi являются крупнейшими в Омане.

Ранее Alara заявляла о том, что намерена выйти из оманских активов полностью или частично с целью аккумуляции оборотного капитала, чтобы сконцентрироваться на цинково-медном проекте Khnaiguiyah в Саудовской Аравии. Компания обрабатывает поступившие ей на данный момент 2 предложения от заинтересованных сторон. (MetalTorg.ru 25.12.13)

"Центерра Голд Инк." ("Центерра") продлила кредитную линию Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР).

"Центерра Голд Инк." ("Центерра") объявила о том, что продлила срок погашения существующей кредитной линии Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) на 150 млн. долларов до 17 февраля 2015 года.

"Мы очень рады, что нам удалось продлить сроки кредита ЕБРР и, таким образом, продолжить сотрудничество с банком по "Кумтору". Не смотря на то, что "Центерра" имеет сильный бухгалтерский баланс, и мы генерируем значительные денежные потоки, мы считаем, что очень важно иметь дополнительную финансовую гибкость, которую нам обеспечивает эта кредитная линия", — отметил Ян Аткинсон, главное должностное лицо "Центерры".

"Мы рады продолжить работать с "Центеррой" и поддерживать свои инвестиции в странах присутствия ЕБРР, в том числе и в Кыргызской Республике. На протяжении почти 20 лет ЕБРР инвестировал и поддерживал устойчивое и прозрачное развитие горнодобывающей отрасли в Кыргызской Республике путем поддержки внедрения ИПДО и поощрения частного сектора в отрасли. ЕБРР признает приверженность "Центерры" высоким экологическим



стандартам и стандартам безопасности, также, как и устойчивому развитию сообществ, проживающих близ рудника. Мы поддерживаем усилия, которые совместно прилагаются "Центеррой" и правительством для реструктуризации проекта "Кумтор" в справедливом для всех акционеров русле, что даст позитивный сигнал для инвесторов и будет стимулировать дальнейшие инвестиции в Кыргызскую Республику", — отметил Риккардо Пулити, управляющий директор по энергетике ЕБРР. (MinerJob.ru 25.12.13)

Detour Gold приостановила выпуск золота на ключевом руднике.

Канадская Detour Gold Corp. остановила работы на руднике Detour Lake в пров. Онтарио.

Производство золота на Detour Lake было приостановлено в связи с механическим повреждением системы сгущения на установке кучного выщелачивания. Компания уже начала ремонтные работы, которые планируется завершить к концу этого года, в связи с чем никаких простоев в работе рудника в 1 кв. 2014 г. не предполагается.

Из-за неполадок в производственном процессе руководство Detour Gold сократило прогнозы годового выпуска в 2013 г. с 240-260 тыс. до 231 тыс. унций золота. По итогам декабря выработка желтого металла на Detour Lake составила 81 тыс. унций. (СОГРА 25.12.13)

ОсОО Zhong Ji Mining company просит лицензионную комиссию Госгеологии продлить лицензию на разведку золота на Бучукской площади на 2 года.

ОсОО "Китайско-Кыргызская компания Zhong Ji Mining company" просит комиссию по вопросам лицензирования недропользования Государственного агентства по геологии и минеральным ресурсам продлить лицензию на разведку золота на Бучукской площади на 2 года (до 27 ноября 2015 года).

Речь идет о лицензии 2387-АР сроком от 14.09.09г. до 14.09.11г (продление до 20.10.13.).

Комиссия 9 сентября 2013 года рассматривала вопрос и решила пригласить на аннулирование, в связи с тем, что компании было направлено письмо об уплате платежей, но был возврат письма в связи с неверным адресом.

Но компания пришла нарочно и забрала расчет за удержание лицензии 1 октября 2013 года, оплатив 6 ноября 2013 года за 2012 год 129 тыс. 98,55 сомов, а за 2013 год — 600 тыс. 415,60 сомов. Бонус был оплачен 14 сентября 2009 года — 1 млн 793 тыс. 374,50 сомов.

В связи с поздней подачи письма на продление лицензии компания предоставила справку от правоохранительных органов о том, что действительно обращалась с письмом о потери печати, а также в Торгово-промышленную палату КР для подтверждения форс-мажора. Имеется сертификат от ТПП, удостоверяющий наличие форс-мажорных обстоятельств.

Справка Tazabek:

По данным Министерства юстиции КР, основной вид деятельности компании — добыча прочих природных минералов и горных пород. Учредителем компании выступает ООО "Шаньсиская инвестиционная компания Янлоада", руководителем является Гао Чон Ронг.

(tazabek.kg) (25.12.13)

Centerra предложила Киргизии 50% золотого рудника Кумтор. "Рейтер". 26 декабря 2013

Канадская Centerra Gold Inc, разрабатывающая крупнейшее киргизское месторождение золота Кумтор, заявила, что может договориться с правительством Киргизии о совместном владении Кумтором, национализировать которое требовала оппозиция.

Проект сделки во многом похож на предыдущее соглашение, отклоненное парламентом Киргизии, и пока не ясно, одобрят ли депутаты новую договоренность с канадской компанией, которую власти обвиняли в нанесении экологического ущерба и хотели заставить платить больше налогов.

Переговоры с Centerra велись на фоне беспорядков в Киргизии и призывов оппозиции к национализации Кумтора, право на разработку которого Centerra получила при экс-президенте Курманбеке Бакиеве, бежавшем из Киргизии после свержения в 2010 году.

ПОКА НЕ ИМЕЕТ СИЛЫ

Centerra сообщила, что достигла с властями Киргизии не имеющего обязательной силы соглашения. После объявления о предварительной договоренности, согласно которой Киргизия может обменять свою 32,7-процентную долю в акционерном капитале канадской компании на 50-процентную долю в самом руднике Кумтор, цена акций Centerra взлетела.

Прииск Кумтор, крупнейшее золотое месторождение, разрабатываемое в Центральной Азии западной компанией, жизненно важен для политически нестабильной и бедной постсоветской республики, пережившей две революции с 2005 года. Кумтор дает 12 процентов киргизского ВВП и более половину экспорта.

В рамках нового соглашения Centerra готова отказаться от \$100-миллионного платежа со стороны Киргизии, которое было условием первоначального меморандума о взаимопонимании, подписанного в сентябре.

Аналитики и инвесторы сочли, что новое соглашение приближает компанию к разрешению спора, на фоне которого акции Centerra упали за последние два года почти в 5 раз.



"(Соглашение) выглядит хорошо, оно указывает на возможный выход из нынешнего тупика", - заявил аналитик RBC Capital Markets Джонатан Гай в записке для клиентов.

"Если это соглашение будет одобрено парламентом в таком виде, то мы считаем это основой для положительной динамики стоимости компании", - сказал Гай.

В рамках проекта нового соглашения о совместном предприятии в равных долях Centerra также обязуется расширить местные закупки в Киргизии на \$100 миллионов в течение оставшегося срока эксплуатации рудника и увеличить число граждан страны на руководящих должностях предприятия.

В конце запланированного жизненного цикла рудника в 2026 году страна будет иметь право увеличить свою долю в проекте до 67 процентов по справедливой рыночной стоимости, сообщила канадская компания.

ЖЕСТКАЯ ОППОЗИЦИЯ

Переговоры по этой сделке проходили на фоне беспорядков и призывов оппозиции национализировать рудник, а парламент Киргизии потребовал, чтобы страна получила 67 процентов в совместном предприятии по управлению проектом.

На прошлой неделе Centerra Gold пригрозила Киргизии судом в случае, если не сможет договориться с правительством о судьбе золотого рудника, а президент Киргизии Алмазбек Атамбаев заявил, что требование увеличить долю государства в Кумторе до 67 процентов невыполнимо.

Предварительное соглашение также предусматривает выполнение всех относящихся к Кумтору юридических требований, в том числе касающихся экологических и технических, а также вопросов землепользования. В этом месяце страна заявила, что подала в суд на Centerra, требуя 15 миллиардов сомов (свыше \$300 миллионов) в качестве возмещения экологического ущерба.

Если новая сделка состоится, Centerra готова дать Киргизии право на приобретение 6 миллионов акций компании по цене 10 канадских долларов за акцию в течение трех лет после реструктуризации. Предварительная договоренность в сентябре предоставляла стране лишь двухлетнее окно для использования опциона.

Centerra предупредила, что нет никакой гарантии одобрения соглашения парламентом Киргизии. Нет и никаких окончательных договоренностей о дополнительных условиях, которые стороны могут обсудить. (Рейтер 26.12.13)



Добыча драгоценных камней

Акционеры АК "АЛРОСА" (ОАО) на внеочередном общем собрании акционеров 20 декабря 2013 года избрали новый состав Наблюдательного Совета компании.

В соответствии с повесткой собрания, акционеры проголосовали за досрочное прекращение полномочий действовавшего Наблюдательного совета компании. По результатам голосования, в новый состав Наблюдательного Совета АК "АЛРОСА" (ОАО) избраны:



1. Андреев Федор Борисович, президент АК "АЛРОСА" (ОАО);
2. Барсуков Сергей Владимирович, директор департамента финансовой политики Министерства финансов Российской Федерации;
3. Бородин Павел Андреевич, вице-президент ОАО "Вымпелком" (в качестве независимого члена Наблюдательного совета);
4. Демьянов Иван Кириллович, вице-президент АК "АЛРОСА" (ОАО);
5. Дубинин Сергей Константинович, председатель Наблюдательного совета ОАО Банк ВТБ (в качестве независимого члена Наблюдательного совета);
6. Захаров Дмитрий Петрович, генеральный директор ООО "РИК-Финанс" (в качестве независимого члена Наблюдательного совета);
7. Кондратьева Валентина Ильинична, руководитель ГАУ "Центр стратегических исследований Республики Саха (Якутия)";
8. Кононова Надежда Егоровна, заместитель генерального директора ОАО "Республиканская инвестиционная компания";
9. Лукьянцев Василий Иванович, первый заместитель главы администрации муниципального образования "Ленский район" (в качестве независимого члена Наблюдательного совета);
10. Местников Сергей Васильевич, первый заместитель министра имущественных и земельных отношений Республики Саха (Якутия);
11. Морозов Денис Станиславович, представитель Российской Федерации в Совете директоров Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР);
12. Осипова Нина Антониновна, заместитель министра финансов Республики Саха (Якутия);
13. Федоров Олег Романович, советник руководителя Федерального агентства по управлению государственным имуществом;
14. Шохин Александр Николаевич, президент Российского союза промышленников и предпринимателей (в качестве независимого члена Наблюдательного совета);
15. Южанов Илья Артурович, член совета директоров ОАО "Финансовая корпорация "ОТКРЫТИЕ".

Акционеры также утвердили изменения в Положение о вознаграждении членов Наблюдательного совета АК "АЛРОСА" (ОАО).

Внеочередное собрание акционеров было созвано осенью 2013 года по инициативе Республики Саха (Якутия) в связи с трагической гибелью двух членов Наблюдательного совета – представителей интересов Республики Саха (Якутия) Виктора Ефимова и Александра Морозкина – в авиакатастрофе 2 июля 2013 года.

Для справки: Название компании: Акционерная компания АЛРОСА (АК АЛРОСА) Регион: Москва Адрес: 109017, Россия, Москва, 1-й Казачий пер., 10/12 Вид деятельности: Горнодобывающая промышленность Телефоны: (495)6209250 (495)6623626 Факсы: (495)4117515 E-Mail: info@alrosa.ru Web: <http://www.alrosa.ru> Руководитель: Андреев Федор Борисович, президент; Кудрин Алексей Леонидович, председатель наблюдательного совета (INFOLine, ИА (по материалам компании) 20.12.13)

Высокая стабильность "АЛРОСА": в 2014 году выручка от продажи алмазов превысит \$5 млрд.

В минувшую пятницу президент АК "АЛРОСА" Федор Андреев подписал новый коллективный договор между алмазной компанией и объединенным профсоюзом "Профалмаз", который будет действовать до 2014 года, сообщается на официальном портале правительства Якутии Sakha.gov.ru. "Три года подряд компания работает со стабильно высокими показателями, что дает нам возможность ставить такую задачу", – заявил Андреев во время подписания договора.

Президент компании напомнил, с какими трудностями столкнулись алмазодобывающая компания во время мирового финансово-экономического кризиса, когда по итогам 2008 года долговые обязательства "АЛРОСА" достигли пять млрд долларов, а выручка немногим превышала три миллиарда. "Теперь ситуация прямо противоположная. Благодаря реализации газовых активов, а также успешной продаже двух процентов акций в ходе IPO долги снизились до трех млрд долларов, а объем выручки вплотную приблизился к пяти миллиардам, и в следующем году мы должны преодолеть этот рубеж", – подчеркнул Федор Андреев.



Этому должна поспособствовать не только благоприятная конъюнктура на мировых алмазных биржах, где в 2014 году прогнозируется рост цен на 2-3%, но и прежде всего увеличение добычи алмазов. Ведь в соответствии с утвержденным на прошлой неделе сводным бюджетом компании в будущем году будут введены в эксплуатацию первый пусковой комплекс подземного рудника "Удачный", россыпи "Эбелях" и "Ручей Гусиный" ОАО "Алмазы Анабара". Также на проектную мощность в 3 млн тонн руды выйдет второй модуль обогатительной фабрики Ломоносовского ГОКа ОАО "Севералмаз".

Таким образом, группа компаний "АЛРОСА" последовательно претворяет в жизнь новую стратегию компании, выраженную в концентрации на профильном алмазном бизнесе. При этом выход из непрофильных видов бизнеса будет происходить только после определенной реструктуризации, а некоторые, возможно, так и останутся на балансе компании.

Что касается социальной политики компании, то, как известно, действующий в ней коллективный договор считается едва ли не лучшим в стране документом, регламентирующим отношения между работодателем и работниками. По словам председателя "Профалмаза" Бориса Егорова, новая редакция договора была подвергнута самому тщательному обсуждению в производственных подразделениях компании. Достаточно сказать, что в ходе работы согласительных комиссий поступило 86 новых предложений, касающихся как улучшения социальной защиты, так и чисто редакционных, продиктованных изменениями в регулирующих трудовые отношения федеральном законодательстве. В итоговый документ внесено 59 изменений.

Отмечая важность подписания нового колдоговора, Федор Андреев подчеркнул, что социальные обязательства перед работниками, жителями Мирнинского района, да и всей республики остаются безусловным приоритетом в политике компании. Одним из ярких доказательств тому является действующее трехстороннее соглашение между Правительством РС(Я), АК "АЛРОСА" и районной администрацией по переселению граждан из аварийного и ветхого жилья. (Rough&Polished 24.12.13)

Набсовет АК "АЛРОСА" 27 декабря рассмотрит вопрос об избрании своего председателя.

Наблюдательный совет АК "АЛРОСА" 27 декабря рассмотрит вопрос об избрании своего председателя, говорится в сообщении компании. Также планируется выбрать первого заместителя председателя и заместителя председателя набсовета.

20 декабря с.г. акционеры АК "АЛРОСА" на внеочередном собрании включили в состав набсовета руководителя ГАУ "Центр стратегических исследований Республики Саха (Якутия)" Валентину Кондратьеву и заместителя генерального директора ОАО "Республиканская инвестиционная компания" Надежду Кононову.

Как сообщалось, вопрос о переизбрании состава набсовета возник в связи с гибелью двух его членов в авиакатастрофе 2 июля 2013г. - представителей интересов Республики Саха (Якутия) - генерального директора ОАО "Республиканская инвестиционная компания" Виктора Ефимова и генерального директора государственного унитарного горно-геологического предприятия Республики Саха (Якутия) "Якутскгеология" Александра Морозкина.

Наблюдательный совет АК "АЛРОСА" включает 15 человек. В сентябре 2013г. его председателем был избран И.Южанов.

ОАО "АК "АЛРОСА" - одна из крупнейших алмазодобывающих компаний мира, на ее долю приходится 25% мировой добычи. Чистая прибыль АК "АЛРОСА" по международным стандартам финансовой отчетности в I полугодии 2013г. снизилась на 9,7% - до 14,616 млрд руб. Выручка от продаж составила 82,229 млрд руб., увеличившись на 7,4% по отношению к аналогичному периоду прошлого года. В собственности РФ находится примерно 43,9% акций компании, Якутия владеет примерно 25% акций. (Quote 25.12.13)

Ученые нашли в Антарктиде кимберлитовые породы.

Ученые из Австралийского национального университета (Australian National University) в Канберре проанализировали образцы пород, извлеченные на склонах горы Мередит (Mount Meredith) в восточной Антарктиде, сообщает Journal de la science.

Геологи обнаружили породы, по своему строению и составу схожие с кимберлитами, найденными в других частях света и содержащими залежи алмазов.

Возраст полученных в Антарктиде пород составляет около 120 миллионов лет.

По заявлению экспертов, промышленная добыча алмазов Антарктиде, даже если они будут найдены, пока невозможна. Во-первых, пока нет технологий, которые сделали бы добычу алмазов коммерчески выгодной в суровых условиях Антарктики. Во-вторых, добычу полезных ископаемых там запрещает Мадридский протокол 1991 года, действие которого истекает в 2041 году. (Rough&Polished 20.12.13)

NDTC выплатила правительству Намибии дивиденды в размере \$23 млн.

Совместное предприятие правительства Намибии и De Beers – компания Namibian Diamond Trading Company (NDTC) за текущий год выплатила правительству дивиденды в размере 240 млн намибийских долларов (\$23,2 млн).



Алмазный трейдер на этой неделе перечислил министерству горной добычи и энергетики 80 млн намибийских долларов (\$7,3 млн), а до этого выплатил властям в Виндхуке дивиденды в размере 160 млн намибийских долларов (\$15,5 млн).

"Уходящий год стал очень успешным для нашей компании, наши доходы выросли с 9 млрд намибийских долларов (\$870 млн) в 2012 году до абсолютного рекорда – 11 млрд намибийских долларов (\$1,06 млрд), что демонстрирует погодовой прирост на 26,5%" - заявил генеральный директор NDTC Шихалени Нджаба (Shihaleni Ndjaba), по сообщению издания The Namibian.

Он объяснил резкое повышение доходов относительно высокими показателями алмазодобычи, а также благоприятными валютными курсами.

Министр горнодобывающей промышленности Намибии Исак Катали (Isak Katali) отметил, что совместное предприятие приносит хорошие плоды.

"Сейчас очевидно, что данное соглашение обеспечило добываемым в Намибии алмазам выход на международные рынки, но еще более важно то, что определенная доля сырых алмазов остается в Намибии для реализации специальным уполномоченным компаниям, которые осуществляют огранку и полировку алмазов для последующей продажи местным ювелирам или экспорта", - отметил Катали.

По банкам Намибии, в 2012 году в стране было добыто 1,67 млн каратов алмазного сырья. Однако центральный банк ожидает, что в текущем году объем производства незначительно снизится и составит 1,64 млн каратов алмазов. (Rough&Polished 19.12.13)

Антверпенский экспорт алмазов в ноябре 2013 года вырос.

Недавно обнародованная Антверпенским всемирным алмазным центром (AWDC) торговая статистика за месяц свидетельствуют о том, что ноябрь стал довольно хорошим месяцем для торговли сырыми алмазами.

Вместе с тем, статистические данные по обороту бриллиантов говорят о небольшом снижении объемов торговли по сравнению с ноябрем 2012 года.

В сегменте необработанных алмазов торговые показатели в ноябре этого года были очень позитивными, особенно по экспорту, отмечает AWDC. Объем экспорта алмазного сырья за отчетный месяц вырос на 38,78% по сравнению с ноябрем 2012 года. В стоимостном выражении рост составил 23,44%. Этому росту способствовал, главным образом, повышающийся спрос в Индии, которая является основным импортером алмазного сырья из Антверпена. Импорт неполированных алмазов, напротив, сократился в годовом исчислении на 3,95% по объему и на 1,35% - по стоимости.

Что касается торговли бриллиантами, то в ноябре 2013 года экспорт снизился на 2,98% в физическом выражении по сравнению с аналогичным месяцем 2012 года. Антверпенский импорт бриллиантов упал на 9,99% в годовом исчислении. В стоимостном выражении снижение торгового оборота бриллиантов было менее значительным – на 1,23% и 3,05%, соответственно. (Rough&Polished 23.12.13)

В Антверпене пройдет 1-й эксклюзивный тендер алмазов с шахт Ягерсфонтейн и Рооипоорт.

Компания First Element Bvba пригласила всех желающих принять участие в первом эксклюзивном тендере алмазов с расположенных в ЮАР алмазных шахт Ягерсфонтейн (Jagersfontein) и Рооипоорт (Rooipoort), который будет организован в Антверпене.

Торги будут проходить с 22 января по 4 февраля 2014 года на специальной тендерной площадке Антверпенского всемирного алмазного центра (AWDC).

На тендер выставят 400 000 каратов преимущественно белых алмазов, начиная от единичных крупных камней до мелких природных алмазов.

Тендер завершится в полдень 4 февраля 2014 года, сообщает AWDC. (Rough&Polished 24.12.13)

Зимбабве понизила прогноз по добыче алмазов на 2013 год.

Зимбабве пересмотрела план по алмазодобыче на текущий год в сторону понижения, что обусловлено постепенным истощением аллювиальных пород в районе Маранге (Marange) и углублением добычи, которое связано с высокими издержками.

Министр финансов страны Патрик Чинамаса (Patrick Chinamasa) выступил перед парламентом с презентацией бюджета на 2014 год и заявил, что по итогам первой половины 2013 года объем производства алмазов был очень низким и достиг 5,9 млн каратов.

"На фоне текущих показателей производственный план на 2013 год был понижен с 12,5 млн каратов до 11 млн каратов", - отметил Чинамаса.

Ранее Зимбабве стремилась обеспечить объемы алмазодобычи в размере 16,9 млн каратов в этом году.

По данным министра финансов, в прошлом году в стране было получено 12 млн каратов алмазного сырья, хотя некоторые СМИ сообщают, что Зимбабве зарегистрировала производство алмазов на уровне лишь 8 млн каратов.

Чинамаса объявил, что в следующем году ожидается увеличение объема алмазодобычи до 12 млн каратов, благодаря недавнему снятию санкций ЕС с Zimbabwe Mining Diamond Corporation (ZMDC).



Зимбабве выдавала разрешения на добычу алмазов в Маранге компаниям Mbada Diamonds, Anjin Investments, Marange Resources, Diamond Mining Company, Jinan, Kusena и Gye Nyame.

Все эти добывающие компании, за исключением Marange Resources, учредили совместные предприятия с государственной Zimbabwe Mining Development Corporation (ZMDC). (Rough&Polished 23.12.13)

Lucara повышает оценку алмазных запасов Карове.

Компания Lucara Diamond заявила о получении большого количества крупных высококачественных алмазов во время операционной деятельности на расположенном в Ботсване руднике Карове (Karowe) за последний год.

По сообщению компании, после учета этих операционных результатов в оценке минеральных запасов общая стоимость предполагаемых запасов на проекте Карове была повышена более чем на \$1 млрд.

С учетом обновленных данных, совокупный объем подлежащих извлечению алмазоносных пород составляет 46,2 млн тонн при среднем содержании 16 каратов на сто тонн, а моделируемая оценка алмазов составляет \$394 за карат.

Объем предварительно оцененных минеральных запасов составляет 21 млн тонн пород при среднем содержании 14 каратов на сто тонн и моделируемой стоимости алмазов в размере \$412 за карат.

"Обновленная оценка минеральных запасов на руднике Карове отражает существенные изменения, основанные на последних данных, которые были получены после запуска производства на предприятии Карове, - заявил президент компании Уильям Лэмб (William Lamb). - Присутствие камней исключительных характеристик в центральном и южном блоках было соответствующим образом учтено в распределении фракций разных размеров и моделируемой средней цене за карат".

Лэмб добавил, что в текущем году Lucara реализовала 438 000 каратов алмазов, получив валовую выручку в размере более \$180 млн. В числе проданных камней были 23 алмаза, реализованные по цене свыше \$1 млн, а также 9 алмазов – по цене более \$3 млн за каждый камень. (Rough&Polished 23.12.13)

Stellar привлекла \$508 000 на финансирование кимберлитового проекта Тонго.

Компания Stellar Diamonds, специализирующаяся на разведке и добыче алмазов в странах Западной Африки, привлекла средства в объеме около \$508 000 без учета издержек посредством подписки на новый выпуск из 28,6 млн обыкновенных акций по цене 1 пенс за штуку.

В сообщении компании, полученном Rough&Polished по электронной почте, говорится, что полученные средства в первую очередь будут направлены на реализацию стратегии по разработке проекта Тонго (Tongo) до стадии ТЭО, чтобы принять решение о дальнейшем переходе к коммерческому производству, а затем пойдут на нужды оборотного капитала.

Участникам подписки были выпущены варранты со сроком действия до 28 февраля 2014 года, используя которые они могут приобрести новые обыкновенные акции по цене 1,1 пенса за штуку.

Stellar объявила о начале программы по сбору валовых проб на кимберлитовом дайковом проекте Тонго в октябре.

Целью данной программы является получение репрезентативной партии алмазов для оценки и подготовки модели цен, что составляет неотъемлемую часть подготовки ТЭО. Алмазы, полученные на Дайке №1 проекта Тонго, отличаются исключительно высоким качеством. Партия алмазов весом 1 140 каратов была оценена в \$248 за карат, несмотря на то, что в ней не было камней весом свыше 4 каратов. (Rough&Polished 23.12.13)

Richland намерена возобновить деятельность предприятия по добыче танзанитов.

Компания Richland Resources стремится возобновить добычу танзанитов после привлечения средств в размере ?4 млн (\$6,5 млн).

По заявлению компании, минимальная выручка по итогам размещения и подтверждения покупки акций директорами и текущими акционерами в рамках открытой оферты составляла ?2 млн (\$3,2 млн).

Richland сообщила, что дополнительная выручка сверх указанной минимальной суммы будет направлена на реализацию ускоренной программы капиталовложений на площадке проекта, и также программы диверсификации деятельности, включающей разработку проекта по добыче цаворитов и реализацию опциона на приобретение сапфирового проекта.

Компания, специализирующаяся на добыче редких драгоценных камней, терпела большие убытки в связи с деятельностью нелегальных старателей, которые заняли часть ее концессии, добывая драгоценные камни из самых высокосортных пород и используя часть оборудования компании.

Однако соглашение о совместной разработке лицензии с танзанийской государственной компанией STAMICO и содействие правоохранительных служб позволило восстановить порядок на лицензионной площади.

"Мы намерены оперативно начать новое производство и обеспечить прибыльную деятельность, заручившись полноценной поддержкой наших партнеров – STAMICO", - заявил генеральный директор Richland Бернар Оливье (Bernard Olivier).

По итогам 2012 года Richland зарегистрировала консолидированный убыток в размере \$13 млн, а за полугодие, завершившееся в июне 2013 года, ее убыток составил \$0,56 млн.



Компания произвела 810 347 каратов драгоценных камней при обработке 7 182 т материала со средним содержанием 108 каратов на тонну. (Rough&Polished 23.12.13)

В 2014 году ситуация на рынке будет улучшаться, но медленно – Шмуэль Шнитцер.

Датой образования Израильской алмазной биржи (Israel Diamond Exchange, IDE) считают 8 декабря 1937 года. Именно в этот день была организована первая на территории будущего Израиля коммерческая организация по покупке-продаже бриллиантов.

Сегодня Израильская алмазная биржа – это целый промышленный комплекс, расположенный в четырех зданиях в пригороде Тель-Авива Рамат-Гане. Комплекс алмазной биржи включает в себя выставочно-торговый зал, офисы производителей бриллиантов и алмазообрабатывающих предприятий, музей бриллиантов имени Гарри Оппенгеймера, ювелирные магазины, а также представительства банков и почтовые отделения.

Своим видением сегодняшнего дня алмазной индустрии и торговли Израйля, а также ситуации на мировом алмазном рынке поделился с Rough&Polished новый президент IDE Шмуэль Шнитцер (Shmuel Schnitzer).

Каковы позиции алмазной индустрии и торговли Израйля на алмазном рынке, в чем ее лидерство?

Как вы, вероятно, знаете, я недавно приступил к работе в качестве нового президента Израильской алмазной биржи. Мотивацией для того, чтобы вновь взять бразды правления IDE, было и остается внесение изменений в то, каким образом алмазная индустрия и торговля Израйля оперируют на глобальном рынке.

Израиль является одним из ведущих экспортеров алмазов в мире. Он имеет короткую, но богатую историю, которая включает в себя создание промышленности в относительно молодом государстве, у которого было и до сих пор остается мало ресурсов. Хотя в последние годы мы были осчастливлены открытием впечатляющих морских запасов природного газа, алмазов на территории Израйля никогда не было и не будет найдено.

Таким образом, алмазная индустрия Израйля, которая была основана в беспокойные времена и развивалась в стране, которая в течение последних семи десятилетий пережила семь войн, является почти чудом. Израиль является лидером в принятии решений и в области производственных технологий, а также стал лидером в производстве большого количества нишевых продуктов, пользующихся большим спросом на рынке международной ювелирной промышленности. В дополнение к высокому качеству круглых камней мы держим лидерство как поставщик бриллиантов фантазийных форм и точнейшей огранки, обслуживая нашу гигантскую глобальную сеть клиентов.

Мы радовались подъему нашей израильской промышленности высоких технологий и использовали широкий спектр IT-инструментов для продвижения израильских бриллиантов на международном рынке. Наши четыре комплекса алмазной отрасли остаются наиболее безопасным и передовым центром мировой алмазной торговли.

Конечно, разразившийся в 2008 году экономический кризис не обошел нас стороной. Но, как и в предыдущих случаях, вызванных войной или влиянием мировой экономикой, наша промышленность продемонстрировала великолепное стремление к инновациям.

В конце 1990-х годов, когда я впервые занял пост президента IDE, мы уже тогда подстегивали наших членов к тому, чтобы "не класть все яйца в одну корзину", то есть мы призывали их смотреть не только в сторону рынка США, но также исследовать рынки в Азии. Сегодня около 40% нашего экспорта бриллиантов направляется в Азию, и торговые показатели продолжают улучшаться. Естественно, мы все еще очень активны на американском рынке, поскольку израильские производители и торговцы выстроили долгосрочные и успешные отношения дела с партнерами по рынку готовой продукции в Северной Америке.

Есть ли сдвиги в торговле между израильскими поставщиками алмазов и китайскими покупателями? Большие надежды возлагались на Китай и Индию. Это все еще имеет место?

Ведение бизнеса в Азии включает в себя процесс обучения. И этот процесс может быть длительным и трудным. Для нас, для Израйля, это был постепенный процесс. Мы впервые прибыли в Китай, чтобы найти местных партнеров и создать совместные предприятия по огранке. Никто этого не делает лучше, чем китайцы, и эти СП были очень успешны. Тогда мы также открыли для себя китайское ювелирное производство и розничные рынки, а вместе с этим и огромный аппетит китайского народа к бриллиантам и ювелирным изделиям с бриллиантами.

Часто эти процессы развивались в параллельной форме. Есть несколько израильских компаний, которые наряду с созданием ограночных производств в Китае вошли в партнерские отношения с китайскими ювелирами и даже начали осуществлять розничные ювелирные операции в материковом Китае.

Что касается уже достигнутой масштабности бизнеса, то она продолжает расти при том, что ощущается спад продаж бриллиантов в Китае. Все больше и больше израильских фирм открывают представительства при Шанхайской алмазной бирже, чтобы успешно и эффективно удовлетворять потребности китайского рынка. Тем не менее есть вопросы, которые должны быть решены в области налогообложения, импортных и экспортных мер. Но в целом израильская перспектива содействует улучшению положения дел в Китае.

Что касается Индии, то перспективы этой страны огромны. Средний класс продолжает расширяться и западного типа ювелирные изделия, а следовательно, и бриллианты и ювелирные изделия с бриллиантами, становятся все более популярными. Однако в то же время более половины ювелирных изделий с бриллиантами, которые продаются в Индии, являются драгоценностями традиционного, местного дизайна. Кроме того, более половины



произведенных в Индии ювелирных изделий продаются на внутреннем рынке. Индия, являющаяся крупнейшим в мире демократическим государством - это обещание роста нашей промышленности в ближайшие десятилетия. Какие шаги предпринимаются руководством Израильской алмазной биржи для укрепления ее позиций в качестве одного из основных центров алмазной торговли? Как вы думаете, в 2014 году дела в алмазной индустрии пойдут лучше?

Я думаю, что алмазной индустрии и торговле Израиля в целом будет необходимо внимательно изучить то, какие были использованы средства и инструменты, какая политика проводилась и какие меры принимались, а также какие решения были приняты за последние годы и какие результаты были достигнуты. Рынок ювелирных изделий с бриллиантами меняется, меняются и способы их приобретения потребителями. Но не менее важно то, что бриллианты и ювелирные изделия с бриллиантами теряют привлекательность, особенно у молодых покупателей. Наши (маркетинговые) послания для наших B2B клиентов должны показать, что мы осознаем, какие тенденции определяют потребительский рынок, и мы должны работать с ними, чтобы помочь им "отвоевать" обратно территорию.

Что касается 2014 года, то ситуация на рынке будет улучшаться, но медленно. Я ожидаю, что эта тенденция сохранится, но для достижения успеха потребуются повышенные, общепромышленные и сфокусированные маркетинговые усилия.

Недавно Буми Трауб (Bumi Traub), президент Израильской ассоциации производителей алмазов, сказал, что пришло время, чтобы вернуть бриллиантовое производство в Израиль. Как вы думаете, это возможно?

Да и нет. Нет потому, что не может быть возврата к нашему традиционному производству – небольшим частным ограниченным фабрикам, некоторые из которых до сих пор работают. В такой стране, как Израиль, где средняя зарплата превышает \$2000, вы не можете конкурировать с заработной платой в странах Азии, производящих мелкие бриллианты. Тем не менее у нас так много ноу-хау и опыта, которые мы не можем позволить растерять. Таким образом, вторая половина моего ответа – да. Это не только возможно, но мы должны это сделать.

Я не полностью убежден, что Буми Трауб имеет полноценный ответ, но я уверен, что, сводя вместе ресурсы, технологические ноу-хау, высокие технологии и автоматизированное оборудование и не в последнюю очередь человеческий капитал, мы можем создать сервисные центры, где огранщики будут работать за хорошую зарплату, производя бриллианты высочайшего качества, которые могут успешно конкурировать на рынке.

Этого не произойдет без некоторой государственной помощи, имея в виду важное участие государства в сфере регулирования, иными словами в сокращении излишней для нас (бюрократической) волокиты. В этом случае это будет зависеть от совместных инвестиций, технологий и человеческого капитала. Сложно, но выполнимо.

После двух американских и международных алмазных недель в Израиле в марте и августе этого года с 11 по 14 ноября в Нью-Йоркском клубе алмазных дилеров (New York Diamond Dealers Club) на Манхэттене проходила вторая Израильская алмазная неделя. Все это выглядит как свидетельства того, что рынок на подъеме. Каково ваше мнение о ситуации с продажами бриллиантов в преддверии предстоящего праздничного сезона?

Мой предшественник Яир Сахар (Yair Sahar) вместе с нашим уважаемым коллегой Реувеном Кауфманом (Reuven Kaufman), президентом Нью-Йоркского клуба алмазных дилеров, выступили с этой инициативой в прошлом году, и это принесло много отдачи на торговых площадках наших бирж. Начальной целью было обеспечить добавленную стоимость для членов бирж, создать возможности для ведения бизнеса и привлечения в торговый зал новых покупателей. Идея заключалась в том, чтобы создать мероприятия, выгодные, с финансовой точки зрения, как для членов, так и для покупателей. Это интересная концепция, и я, конечно, тщательно анализирую последние мероприятия и то, как мы собираемся это развивать в плане создания новых возможностей.

Что касается рынка, то недавний доклад Национальной федерации розничной торговли США (National Retail Federation, NRF), свидетельствует о том, что в последние годы рыночная ситуация в предпраздничный сезон немного улучшилась. NRF ожидает, что продажи в ноябре и декабре увеличатся незначительно на 3,9% до \$602,1 млрд, и это выше среднего показателя предпраздничных продаж за последнее десятилетие, составлявшего 3,3%. Хотя мы пришли к тому, что довольствуемся малыми победами, я убежден, что как индустрия мы обязаны работать гораздо лучше.

В августе прошлого года Хаим Эвен-Зохар (Chaim Even-Zohar) сказал, что доля рециклированных и синтетических алмазов на рынке достигла около 10%. Имеет ли дело с этими товарами Израильская алмазная биржа?

Вы затронули две очень разные темы. Рециклированные бриллианты являются камнями, взятыми из ювелирных изделий, которые были затем снова введены в деловой оборот. В этом нет ничего плохого, и это является практикуемым рыночным приемом. Рециклированное золото давно является сегментом рынка золота.

С последовательным ростом качества, количества и размеров производимых синтетических алмазов эти камни находят свое место на рынке. И по этому поводу нет необходимости беспокоиться, ведь рынок цветных драгоценных камней живет с этим уже более века, а природные сапфиры, рубины и изумруды по-прежнему пользуются спросом. Проблема, однако, не в том, что синтетические алмазы являются нелегитимными продуктами. Речь о тех нелегитимных действиях, которые недобросовестные люди осуществляют с синтетическими бриллиантами. Если синтетические бриллианты объявляются как таковые, никаких проблем нет. Проблема



возникает в тот момент, когда они представляются в ложном свете. Не сами синтетические бриллианты, а люди, которые используют их, чтобы обмануть людей, их покупающих.

Цены на бриллианты отстают от цен на другие предметы роскоши. Недавно агентство Reuters писало о том, что в магазинах Louis Vuitton в Милане, Париже и Лондоне образовались длинные очереди по записи за сумками "Capucine" стоимостью € 3 500 (\$ 4 600). Как вы думаете, недавний запуск программы Всемирная алмазная марка (World Diamond Mark) сможет отвлечь покупателей из таких очередей в магазины с бриллиантами?

Это большой вопрос, и он раскрывает суть проблемы. Если женщины чувствуют себя более окрыленными, покупая сумочку за \$ 5 000, а не драгоценность с бриллиантом, это означает, что мы не сделали свою работу. Это действительно очень тревожно видеть, как престижный женский журнал публикует рекламу от Cartier, но не ювелирного изделия, а кожаной сумки. Таким образом, нам нужна помощь, чтобы снова вовлечь потребителей в роман с камнем. Это огромная задача. De Beers успешно делала это на протяжении многих лет, создавая общеотраслевые рекламные кампании ювелирных изделий с бриллиантами. Но они не делают этого уже несколько лет, открыв тем самым широкие возможности для завоевания нашего пространства производителями других товаров класса "люкс".

Я надеюсь, что программа Всемирная алмазная марка приведет к большей и более широкой узнаваемости бренда бриллиантов как продукта роскоши и к большему наличию бриллиантовых драгоценностей в ювелирных магазинах. Во всем мире общие маркетинговые кампании для ювелирных изделий с бриллиантами помогут восстановить и повысить доверие потребителей и увеличить долю бриллиантов в потребительских расходах при приобретении товаров роскоши.

Как вы знаете, глобальной целью Всемирной алмазной марки является обеспечение устойчивого роста доли алмазной и ювелирной индустрии в рыночном секторе товаров класса "люкс". При этом тремя основополагающими принципами являются просвещение ювелирного ритейлера относительно бриллиантов; повышение доверия потребителей путем проведения программы их приобщения к миру бриллиантов; проведение общеотраслевой программы продвижения бриллиантов и ювелирных изделий с бриллиантами, основанной на концепции "уполномоченный дилер бриллиантовых драгоценностей".

Всемирная алмазная марка нацелена на брендинг самого бриллианта, независимо от ювелирного бренда. В то время как отдельные бренды конкурируют друг с другом в одном и том же ювелирном магазине, мы конкурируем с целой индустрией роскоши, включая сумки, модные курорты, обувь, одежду, автомобили, технические новшества, путешествия, лодки и так далее с целью помочь увеличить оборот уполномоченного алмазного дилера и таким образом повысить вероятность продажи отдельных ювелирных брендов. (Rough&Polished 23.12.13)

Работники алмазодобывающей компании в Зимбабве требуют выплату долгов по заработной плате.

По некоторым сообщениям, работники компании, ведущей добычу алмазов в зимбабвийском районе Маранге (Marange) и обвиняемой в коррупции, не получали заработную плату на протяжении почти года. Персонал компании Gye Nyame Resources, насчитывающий около 400 человек, сообщает, что за последние 10 месяцев работы им не выдавалась зарплата, передает Raparport со ссылкой на SW Radio.

Собственниками Gye Nyame Resources являются Zimbabwe Mining Development Corporation (ZMDC), которой принадлежит 50%, Фонд Zimbabwe Republic Police (ZRP) Trust, владеющий 20%, ганский магнат Уильям Ато Эссен (William Ato Essien), владеющий 24% и компания Dantor с долей 6%. Dantor представляет интересы местных акционеров Итаи Муньеца (Itai Munyeza) и Блессмора Чанакира (Blessmore Chanakira).

"На протяжении последних десяти месяцев нам не выплачивали зарплату, в то время как представители ZRP, работающие на этом предприятии, получают двойной доход за счет стандартной правительственной зарплаты и \$1 250, выплачиваемых компанией", - заявил источник среди работников рудника, по сообщению Zimbabwe Independent.

Вокруг данной фирмы недавно разгорелся скандал из-за подозрений в коррупции. Президент страны Роберт Мугабе (Robert Mugabe) велел начать расследование по подозрениям в отношении председателя ZMDC Гудвилса Масимирембва (Godwills Masimirembwa), который якобы вымогал у Эссена взятку в размере \$6 млн. Впрочем, расследование едва ли продвинулось.

В сентябре стало известно о нецелевом использовании \$10 млн из средств акционеров Gye Nyame, организованном Dantor. Муньеца и Чанакира подозревались в организации финансовой схемы, назначив себе как директорам высокие вознаграждения в размере \$6 000 до \$8 000 в месяц. (Rough&Polished 25.12.13)

ООН обвиняет Либерию в незаконном обороте алмазов.

В своем недавно обнародованном докладе ООН призвала западноафриканское государство Либерию к ответу по поводу незаконного оборота драгоценных камней и металлов на его территории, сообщает портал Israelidiamond.co.il со ссылкой на All Africa.

В докладе, подготовленном командой экспертов ООН, говорится, что большая часть алмазного сырья, продаваемого в Либерии, поставляется из соседнего государства – Сьерра-Леоне. Старателям, добывающим драгоценные камни в Сьерра-Леоне, выгодно вывозить их из страны контрабандой, чтобы избежать уплаты 15-



процентного налога на алмазы стоимостью более \$0,5 млн. В докладе сообщается, что нелегальная торговля алмазным сырьем ведется в обоих направлениях – мелкие и недорогие камни из Либерии продаются напрямую покупателям из Сьерра-Леоне.

Обвинения, содержащиеся в докладе, подтверждены данными правительственных структур обоих государств: правительство Сьерра-Леоне отмечает снижение официальных показателей экспорта крупных алмазов, в то время как один высокопоставленный либерийский чиновник признал, что, по его мнению, многие алмазы нелегально привозятся в его страну. (Rough&Polished 25.12.13)

В Гонконге зафиксирован рост алмазной и бриллиантовой торговли.

В третьем квартале 2013 календарного года в Гонконге наблюдался резкий рост алмазной торговли, передает портал Israelidiamond.co.il со ссылкой на сообщение Израильской алмазной биржи (Israel Diamond Exchange).

Торговля бриллиантами в специальном административном районе КНР – Гонконге продемонстрировала рост примерно на 15% за период с июля по сентябрь 2013 года, в то время как алмазная торговля выросла на 50%.

Гонконгский импорт бриллиантов в 3-м квартале составил \$1,69 млрд, продемонстрировав погодовой рост на 16%. Экспорт бриллиантов из Гонконга вырос за указанный период на 15% до \$3,09 млрд.

Гонконгский импорт алмазного сырья по итогам 3-го квартала достиг \$469 млн (рост на 47,5% в годовом исчислении). Экспорт сырых алмазов подскочил на 55,2% и достиг \$641 млн.

Данные о торговой статистике Гонконга предоставлены Алмазной федерацией Гонконга (Diamond Federation of Hong Kong). (Rough&Polished 26.12.13)

Правительство Анголы поддерживает Инициативу развития алмазной отрасли.

Инициатива развития алмазной отрасли (Diamond Development Initiative, DDI) объявила о том, что правительство Анголы возобновило свои финансовые обязательства по поддержке работы DDI в секторе ремесленной добычи алмазов.

С принятием Вашингтонской декларации на пленарном заседании Кимберлийского процесса (КП) в 2012 году данному сектору стало уделяться больше внимания.

Декларация предусматривает амбициозную программу требований к социальному и экономическому развитию, имеющих отношение к сектору ремесленной и маломасштабной добычи алмазов, которые должны быть включены в реализацию КП.

DDI работает в тесном сотрудничестве с африканскими правительствами, а также организациями гражданского общества и другими участниками отрасли, реализуя проекты, нацеленные на формализацию и систематизацию в секторе, повышение осведомленности по вопросам прав человека, улучшение условий труда и повышение доходов.

"Мы каждый день работаем над тем, чтобы культивировать принятие решений, направленных на развитие, изменение облика ремесленной горнодобывающей индустрии, в которой более 1,5 млн человек работают в сложных условиях. Когда правительства африканских стран, таких как Ангола, делают шаг навстречу и демонстрируют свою поддержку и веру в нашу работу, это вдохновляет нас работать усерднее и достигать большего", - заявила Дороти Джизенга (Dorothee Gizenga), исполнительный директор DDI. (Rough&Polished 26.12.13)

Bank of Baroda с осторожностью предоставляет займы алмазным и бриллиантовым компаниям.

Господин С.С. Мундра (SS Mundra), председатель правления и управляющий директор Банка Барода (Bank of Baroda), сказал, что его банк с осторожностью предоставляет займы алмазным компаниям, включая сайтхолдеров (зарегистрированных оптовых покупателей) мировых горнодобывающих компаний, например, De Beers, АЛРОСА и Rio Tinto ввиду увеличивающегося числа случаев невыполнения денежных обязательств в Сурате, Мумбаи и Антверпене.

Мундра, который посетил город в воскресенье для открытия выставки недвижимости и автомобилей в районе Джоганинагар в жилой зоне Ададжан, сказал: "После серии банкротств в алмазном секторе, мы проявляем большую осторожность в предоставлении займов алмазным и бриллиантовым компаниям".

Не только BoB, но и некоторые другие национализированные и частные банки в стране и за рубежом, например, в Антверпене, стали с осторожностью подходить к финансированию алмазных и бриллиантовых компаний для сдерживания дальнейшего роста безнадежных кредитов (NPA).

После экономического кризиса 2008 года, который сократил спрос на ювелирные изделия по всему миру, даже ведущие индийские экспортеры ювелирных изделий с бриллиантами не смогли вернуть свои займы, тем самым увеличивая бремя безнадежных кредитов на банки.

Государственный банк Индии (State Bank of India), крупнейший кредитор в стране, предоставил займы на сумму около 110 миллиардов индийских рупий и \$600 миллионов (32,9 миллиарда индийский рупий) бриллиантовым и ювелирным компаниям в Индии и за рубежом, соответственно. Безнадежные кредиты в процентном отношении к сумме предоставленных кредитов для сектора составляют около 6 процентов.



У Antwerp Diamond Bank - единственного иностранного банка, предназначенного для финансирования бриллиантовых компаний в Индии, в настоящее время имеется \$20 миллионов безнадежных кредитов, выданных четырем крупным участникам, из общего объема выданных \$100 миллионов.

На семинаре по банковским вопросам, организованном Советом по содействию экспорту драгоценных камней и ювелирных изделий (Gems and Jewellery Export Promotion Council, GJEPC), состоявшемся в апреле 2013 года, руководители банков страны отмечали, что запасы бриллиантов, предоставляемые в качестве обеспечения, не являются основными средствами, которыми можно воспользоваться в любое время. Запасы также представляют риск, связанный с владением ими, который банки учитывают при решении вопроса о предоставлении кредита.

Но банки должны усилить проверку финансового качества активов заемщиков в отрасли производства бриллиантов перед тем, как санкционировать предоставление новых займов во избежание дальнейшего увеличения объема безнадежных кредитов. Валовой объем безнадежных кредитов в индийских банках разросся до 1790 миллиардов индийских рупий в декабре 2012 года, что на 43,1 процента больше 1 250 миллиардов индийских рупий годом ранее.

После финансового кризиса 2008 года, ряд крупных предприятий по производству бриллиантов, ориентированных на экспорт, прекратили свое существование, что привело к огромному спаду производства.

Сегодня банки стремятся получить обеспечение кредита в размере 25-30 процентов от сайхолдеров Rio Tinto и De Beers, предполагая, что они могут быть кредитоспособны. Но некрупные игроки требуют сохранить 100-120 процентов заемных денег в качестве обеспечения кредита. Следовательно, предоставление займов некрупным игрокам стало трудным делом, что влияет на их потребность в оборотном капитале.

"Мы попытались создать финансовый кластер для мелких и средних участников отрасли, которые не могут получить банковское финансирование. Идут переговоры с Резервным банком Индии (RBI), и скоро у нас будет кластер в Сурате", - сказал руководитель старшего звена BoB. (Rough&Polished 26.12.13)

Алмазы враспынуто. "Коммерсантъ в Перми". 21 декабря 2013

"Уралалмаз" теряет активы и управление

Пермский актив израильского диамантера Леви Леваева покидают кадры. Как стало известно „Ъ“, президент холдинга Роман Голиков увольняется в январе. Судьба гендиректора Леонида Ложкина пока неизвестна. В краевом правительстве надеются, что предприятие получит лицензии на освоение новых участков и продолжит работу. Однако собеседники „Ъ“ уверены, что за уходом топ-менеджмента и раздачей непрофильных активов последует банкротство.

Президент "Уралалмаза" Роман Голиков намерен покинуть компанию, сообщил „Ъ“ источник в его окружении. По его данным, господин Голиков увольняется в январе и покидает холдинг Леви Леваева. По информации „Ъ“, уход президента вызван грядущим закрытием "Уралалмаза" — якобы он не согласен с этими планами израильского диамантера. Генеральный директор Леонид Ложкин пока остается на своем посту. Глава Красновишерского района Виктор Паньков знает о том, что господин Ложкин намерен обсудить свои дальнейшие планы с владельцем, и не исключено, что также покинет предприятие. "Поскольку на ближайшие три года добыча алмазов не планируется, предприятие будет заниматься только геологоразведкой, а он отвечал именно за добычу, то ему продолжать работу может быть неинтересно как специалисту", — пояснил он. Получить комментарии господина Ложкина „Ъ“ вчера не удалось, его телефон не отвечал.

• ЗАО "Уралалмаз" входит в группу компаний "Руиз" израильского бизнесмена Льва Леваева. Предприятие добывало 1% всех алмазов в России. Выручка "Уралалмаза" в 2011 году составила 791,7 млн руб., чистый убыток — 124 млн руб. В 2012 году объем добычи ЗАО составил около 40 тыс. карат.

Минувшей осенью "Уралалмаз" прекратил работу. Официально — из-за того, что исчерпал запасы, оказалось фактически выработано основное месторождение — Волыньское. При этом гендиректор Леонид Ложкин особо отмечал, что о закрытии предприятия речи нет, хотя на ближайшие три года запланированы только геологоразведочные работы. Большинство сотрудников в оплачиваемых отпусках. По словам главы района Виктора Панькова, на учете в службе занятости состоит 101 бывший сотрудник "Уралалмаза". Остальным до марта будет выплачиваться пособие в размере средней заработной платы.

Добывающие мощности, по словам главы района, сейчас демонтируются и сдаются в металлолом, а сами фабрики — консервируются. Имущество, которое находится в федеральной собственности и которое компания арендовала, будет передано в аренду другим структурам. В частности, цех ремонта горного оборудования и гараж планирует арендовать под свои цели "Соликамскбумпром". Руководство бумкомбината также планирует трудоустроить 240 сотрудников добывающего предприятия.

Глава правительства Геннадий Тушнолобов надеется, что если "Уралалмаз" получит лицензии еще по нескольким участкам, будет принято решение о продолжении работы. В начале декабря дружественная структура выиграла аукцион на право пользования участком россыпных алмазов, который включает Силурийский участок и северную часть месторождения Рассольнинской депрессии. Еще один потенциально интересный участок — Мусихинский — Роснедра собирались выставить на торги в следующем году.



Однако в теруправлении Роснедр по Пермскому краю сомневаются, что деятельность "Уралалмаза" будет возобновлена. "Насколько я знаю, владельцу задавался вопрос о его дальнейших планах в отношении „Уралалмаза“. Ответа не последовало, — пояснил „Ъ“ один из собеседников, знакомых с ситуацией. — Я не вижу какой-либо активности и по продаже „Уралалмаза“. Продать можно работающее предприятие. А когда уже нет специалистов и много вопросов к лицензиям, ситуация другая. Думаю, они будут ликвидировать предприятие через банкротство". (Коммерсантъ в Перми 21.12.13)

Легитимизация Маранге. "Rough&Polished". 24 декабря 2013

Алмазная отрасль Зимбабве очень долго боролась за получение законного статуса – и ей все еще предстоит пройти долгий путь, прежде чем она будет полностью поддержана мировым рынком. Важным обстоятельством является то, что алмазы с находящегося в Зимбабве месторождения Маранге (Marange) до сих пор запрещены в США, которые могли бы стать крупнейшим рынком потребления этих алмазов, но разрешены на большинстве других рынков.

Важнейшим прорывом для Маранге стал первый европейский тендер алмазов из Маранге, проведенный в Антверпене на прошлой неделе. Всего несколько месяцев назад Европейский союз решил отменить санкции против государственной корпорации Zimbabwe Mining Development Corporation (ZMDC), у которой есть совместные предприятия с компаниями, осуществляющими эксплуатацию рудников в Маранге. Эти продажи стали возможными благодаря снятию санкций.

Решение Евросоюза, разумеется, подверглось критике, в том числе со стороны Rapaport Group и защитников прав человека, которые до сих пор задаются вопросом о том, не используются ли алмазы из Маранге в целях финансирования нарушений прав человека, насильственных действий и получения политических выгод. Согласно позиции Rapaport Group, изложенной в специальном отчете, опубликованном в январе 2013 г. под заголовком "Моральные принципы и алмазная отрасль" ("Moral Clarity and the Diamond Industry"), алмазная отрасль должна настаивать на отделении хороших алмазов от плохих, а также на изъятии "кровавых" алмазов из законного оборота. Неправительственная организация по борьбе с нарушениями прав человека Global Witness подчеркнула, что правящая партия Зимбабве – Африканский национальный союз Зимбабве – Патриотический фронт (Zimbabwe African National Union – Patriotic Front, ZANU-PF), наряду с представителями военных сил страны, получила доступ к доходам от алмазных предприятий ZMDC и, возможно, способствовала финансированию предполагаемой фальсификации выборов в июле 2013 г., в результате которых партия ZANU-PF осталась у власти.

"Евросоюз должен был предоставить больше времени на расследование этих претензий, прежде чем отменять санкции, — заявила Эмили Армистед, одна из координаторов Global Witness, в то время, когда это произошло. — Теперь европейским потребителям и ювелирным компаниям придется самим следить за тем, чтобы "кровавые" алмазы из Зимбабве не продавались в наших магазинах".

Тот факт, что Антверпен, будучи лидером алмазной отрасли, лоббировал легитимизацию ZMDC несмотря на все обвинения, останется на его совести. В результате его усилий около 300 000 карат алмазов, добытых на пяти действующих рудниках в Маранге, было продано на тендере Антверпенского Всемирного алмазного центра (Antwerp World Diamond Council, AWDC).

Во время проведения тендера в Антверпене недавно назначенный министр горнодобывающей промышленности и развития добычи полезных ископаемых Зимбабве Уолтер Чидхаква (Walter Chidhakwa) распустил советы директоров ZMDC и Minerals Marketing Corporation of Zimbabwe (MMCZ). NewsDay, независимая зимбабвийская газета, предположила, что это было связано с предполагаемым исчезновением 1,3 млн. карат алмазов в 2010 году.

Хотя Чидхаква пока что кажется намного более рациональным политиком, чем его предшественник Оберт Мпофу (Obert Mpfu), борцы за права человека сохраняют скептический настрой. "Все это выглядит как приукрашивание реальной ситуации – аукцион привлек внимание общественности к правительству Зимбабве, поэтому оно желает, чтобы создавалось впечатление, что оно что-то делает для улучшения финансовой прозрачности, — отмечает Алоис Муньярадзи Чаумба (Alouis Munyaradzi Chaumba) из Южноафриканского объединения по борьбе с коррупцией (Anti-Corruption Trust of Southern Africa) в интервью SW Radio Africa. — Хотя в конечном итоге, без участия организаций, ответственных за следование принципам гражданского общества, прозрачности в горнодобывающем секторе будет нелегко добиться".

Ответственность за эту прозрачность также должны взять на себя торговые центры, привлекающие товар из Маранге – в особенности Мумбай и Дубай, а теперь и Антверпен, стремящийся сохранить лидирующую позицию на алмазном рынке (см. редакционную статью "Торговать в Антверпене" от 12 декабря 2013 г.).

Тем временем горнодобывающие компании, работающие на месторождении Маранге, сталкиваются с новыми трудностями – стоимость добычи повышается, и ожидается, что темпы добычи в ближайшие годы будут низкими. Тендай Бити (Tendai Biti), в то время министр финансов, заявил в отчете министерства о финансовых результатах за первое полугодие 2013 г., что добыча алмазов в стране в 2013 г. будет ниже первоначальных ожиданий, поскольку алмазодобывающие компании перейдут от добычи на россыпных месторождениях к более дорогостоящим операциям по разработке твердых пород с целью добычи так называемых конгломератов.



Геолог, знакомый с горными работами на Маранге, объяснил агентству Rapaport News, что до сих пор добыча велась на поверхностных месторождениях, добывать алмазы на которых относительно легко, а теперь поверхностные ресурсы на имеющихся концессиях региона близки к истощению, но подземные конгломераты остались нетронутыми.

В ходе своего недавнего визита на Маранге министр Чидхаква раскритиковал добывающие компании за то, что они не инвестировали в подготовку добычи подземных ресурсов, пока россыпные месторождения обеспечивали им высокий уровень прибыльности. Добыча конгломератов из твердой породы потребует намного больших вложений, и до сих пор неясно, является ли подземная добыча экономически эффективной. "Мы знаем, где находится твердая порода, но не знаем, сколько алмазов мы добудем из нее", – сообщил этот источник. Похоже, что добывающие компании не обязаны добывать конгломераты, что вызывает дальнейшие вопросы о том, выживет ли, в конечном итоге, алмазный сектор Зимбабве.

По сообщению зимбабвийской газеты The Herald, Anjin Investments, совместное китайско-зимбабвийское предприятие, работающее на одном из крупнейших рудников Маранге, сократило число сотрудников наполовину. Газета цитирует слова директора Anjin, который утверждает, что эти меры были направлены на снижение расходов, поскольку истощение ресурсов россыпного месторождения вынуждает компанию копать глубже в поиске конгломератов, которые не являются экономически эффективными при использовании имеющихся технологий.

На данный момент на россыпных месторождениях страны остается довольно много ресурсов. Разрабатываемые в настоящее время концессии покрывают лишь 20% территории потенциальных поверхностных месторождений в регионе Маранге. Чидхаква, скорее всего, предоставит новые концессии в том случае, если будет запланирована последующая разработка подземных конгломератов.

Такое развитие событий обеспечит больший контроль над горными работами, даже если возрастет их стоимость. Правительство страны уже пересмотрело свои планы по добыче алмазов на 2013 г., снизив изначальные расчетные показатели в 16,5 млн. карат до 12,5 млн. карат – чуть выше объемов добычи в 2012 г.

При снижении объемов добычи остается только предполагать, что Зимбабве надеется, что одобрение со стороны Евросоюза позволит повысить стоимость добытых в стране алмазов. Антверпен же теперь опять оказался в равных условиях с другими торговыми центрами, закупавшими алмазное сырье из Маранге в течение некоторого времени, хотя и старается позиционировать себя как основной рынок сбыта будущего алмазного сырья из этого региона.

Но хотя антверпенский тендер может стать ключевым шагом на пути к легитимизации алмазов из Маранге, он все же не гарантирует полного доверия к ним, которого столь сильно желает Зимбабве. Реальность такова, что США, благодаря эмбарго на эти алмазы, остается единственным алмазным центром, отвечающим нуждам социально ответственных потребителей. В конечном итоге, обязанность по защите добросовестности алмазной торговли ложится на плечи алмазной отрасли США, и как крупнейший рынок потребления алмазов, США в силах не допустить полной легитимизации алмазов из Зимбабве. (Rough&Polished 24.12.13)



Прочие новости горнодобывающей промышленности

Чистая выручка Уралкалия за 9 месяцев по МСФО сократилась на 27% до \$2.047 млрд.

Чистая выручка "Уралкалия" за 9 месяцев 2013 года по МСФО сократилась на 27% до \$2.047 млрд с \$2.79 млрд годом ранее. Об этом говорится в сообщении компании.

Производство калия сократилось до 7.2 млн т с 7.4 млн т. Средняя экспортная цена упала до \$272 за тонну с \$378. Продажи на российском рынке снизились до 1.4 млн т с 1.6 млн т.

Объединенная компания "Уралкалий" (ИНН 5911029807) создана путем слияния активов ОАО "Уралкалий" и ОАО "Сильвинит", которое было завершено 16 июня 2011 года. Объединение компаний было реализовано посредством приобретения Уралкалием 1565151 обыкновенной акции (около 20%) "Сильвинита" и присоединения "Сильвинита" к Уралкалию за счет выпуска обыкновенных

акций Уралкалия в обмен на обыкновенные и привилегированные акции "Сильвинита". Уралкалий в 2012 году сократил выпуск калия на 16% до 9.12 млн т.

Чистая прибыль Уралкалия за 2012 год по МСФО выросла на 5% до \$1.597 млрд с \$1.527 млрд годом ранее. Выручка снизилась на 6% по сравнению с показателем 2011 года и составила \$3.34 млрд. Скорректированная EBITDA снизилась на 5% по сравнению с показателем 2011 года до \$2.375 млрд. Рентабельность по скорректированной EBITDA составила 71%.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль Уралкалия по РСБУ в 2012 году выросла на 15.2% до 49.079 млрд руб. с 42.571 млрд руб. в 2011 году. Выручка увеличилась на 10.3% до 110.116 млрд руб. с 99.825 млрд руб., прибыль от продаж - на 7.2% до 63.004 млрд руб. с 58.748 млрд руб., прибыль до налогообложения - на 17.4% до 58.373 млрд руб. с 49.711 млрд руб. (АК&М 19.12.13)

Уралкалий привлек кредитную линию Сбербанка на \$2 млрд.

ОАО "Уралкалий" и ОАО "Сбербанк России" подписали договор об открытии невозобновляемой кредитной линии в объеме \$2 млрд. Об этом сообщается в пресс-релизе Уралкалия.

Данные денежные средства будут использоваться в качестве резервной линии для рефинансирования кредитов, ранее предоставленных компании. Кредитная линия будет открыта с 1 февраля по 31 декабря 2014 года. Срок полного погашения выданного кредита - 18 декабря 2019 года.

И.о. гендиректора Уралкалия Виктор Беляков, цитируемый в сообщении, отметил: "Кредит, предоставленный нам Сбербанком России, является необеспеченным, и это подтверждает репутацию Уралкалия как первоклассного заемщика. Компания продолжает генерировать стабильный денежный поток и работает над оптимизацией структуры своего кредитного портфеля".

Объединенная компания "Уралкалий" (ИНН 5911029807) создана путем слияния активов ОАО "Уралкалий" и ОАО "Сильвинит", которое было завершено 16 июня 2011 года. Объединение компаний было реализовано посредством приобретения Уралкалием 1565151 обыкновенной акции (около 20%) "Сильвинита" и присоединения "Сильвинита" к Уралкалию за счет выпуска обыкновенных акций Уралкалия в обмен на обыкновенные и привилегированные акции "Сильвинита". Уралкалий в 2012 году сократил выпуск калия на 16% до 9.12 млн т.

Чистая прибыль Уралкалия за 2012 год по МСФО выросла на 5% до \$1.597 млрд с \$1.527 млрд годом ранее. Выручка снизилась на 6% по сравнению с показателем 2011 года и составила \$3.34 млрд. Скорректированная EBITDA снизилась на 5% по сравнению с показателем 2011 года до \$2.375 млрд. Рентабельность по скорректированной EBITDA составила 71%.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль Уралкалия по РСБУ в 2012 году выросла на 15.2% до 49.079 млрд руб. с 42.571 млрд руб. в 2011 году. Выручка увеличилась на 10.3% до 110.116 млрд руб. с 99.825 млрд руб., прибыль от продаж - на 7.2% до 63.004 млрд руб. с 58.748 млрд руб., прибыль до налогообложения - на 17.4% до 58.373 млрд руб. с 49.711 млрд руб.

ОАО "Сбербанк России" (ИНН 7707083893) - крупнейший банк в России, Центральной и Восточной Европе. Его уставный капитал равен 67.76 млрд руб. и состоит из 21586948 тыс. обыкновенных акций и 1 млрд привилегированных акций номиналом 3 руб. Банк России владеет 50%+1 голосующая акция уставного капитала Сбербанка. Банк имеет самую разветвленную филиальную сеть в России: 17 территориальных банков, более 20 тыс. отделений и внутренних структурных подразделений, а также дочерние банки в Казахстане и Украине.

Чистая прибыль Сбербанка в I квартале 2013 года по МСФО снизилась по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4% до 88.5 млрд руб.

Чистая прибыль Сбербанка по РСБУ за 10 месяцев 2013 года выросла на 7.5% до 318.8 млрд руб. по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. (АК&М 23.12.13)

Уралхим закрыл сделку по покупке 19.99% акций Уралкалия.

ОАО "ОХК "Уралхим" закрыло сделку по приобретению 19.99% акций ОАО "Уралкалий". Об этом говорится в сообщении Уралхима.



"Мы благодарим Группу ВТБ за доверие и оказанную помощь в финансировании и организации этой сложно структурированной сделки в короткие сроки и высоко ценим наше взаимовыгодное партнерство", - отметил гендиректор Уралхима Дмитрий Коняев.

Сумма сделки в сообщении не раскрывается.

В начале декабря УралХим привлек кредит VTB Capital на сумму до \$4.5 млрд. Как сообщала компания, большая часть заемных средств будет использована для оплаты приобретаемых 20% акций ОАО "Уралкалий". Данные акции будут использованы в качестве залога по кредиту VTB Capital Plc.

ОАО "ОХК "Уралхим" - одна из крупнейших компаний на рынке азотных и фосфорных удобрений в Российской Федерации и СНГ, располагающая мощностями по производству более 2.5 млн т аммиачной селитры, 2.8 млн т аммиака, 0.8 млн т моно- и диаммонийфосфата, 0.8 млн т сложных удобрений, 1.2 млн т карбамида в год. ОХК "Уралхим" занимает второе место в мире и первое в России по производству аммиачной селитры. В составе основных производственных активов компании - филиал "Азот" (Березники, Пермский край), ОАО "Минеральные удобрения" (Пермь), ОАО "Завод минеральных удобрений Кирово-Чепецкого химического комбината" (Кировская область), ОАО "Воскресенские минеральные удобрения" (Московская область).

Чистая прибыль УралХима за 9 месяцев 2013 года по МСФО снизилась на 46.4% до 10.083 млрд руб. Выручка увеличилась до 56.26 млрд руб. с 55.96 млрд руб. Скорректированный показатель EBITDA сократился на 12% до 17.32 млрд руб. с 19.78 млрд руб. (AK&M 20.12.13)

Горно-химическая компания Бор сегодня открыла книгу заявок на покупку облигаций серии 01 на 4 млрд рублей.

ЗАО "ГХК Бор" сегодня открыла книгу заявок на покупку облигаций серии 01 объемом 4 млрд руб., говорится в сообщении компании. Книга будет закрыта 24 декабря в 16:00 по МСК. Номинальная стоимость каждой бумаги - 1000 руб. Срок обращения - 5 лет с даты начала размещения. Дата начала размещения - 26 декабря. Организатором и агентом по размещению выступает Банк ОТКРЫТИЕ. (Cbonds.info 20.12.13)

Группа "Онэксим" закрыла сделку по приобретению 21.75% акций Уралкалия у Suleyman Kerimov Foundation.

Группа "Онэксим" закрыла сделку по приобретению 21.75% акций Уралкалия у Suleyman Kerimov Foundation. Об этом говорится в сообщении Уралкалия.

Сумма сделки в сообщении не раскрывается.

"Приобретение акций Уралкалия - это долгосрочная инвестиция в компанию, которая является уникальной с точки зрения ее позиций на рынке и значения в мировой экономике. Мы убеждены, что рынок калийных удобрений в перспективе будет развиваться по позитивному сценарию и что Уралкалий, как ведущий мировой производитель и ключевой игрок этого рынка, обладает значительным потенциалом роста стоимости", - говорил ранее гендиректор группы Дмитрий Разумов.

Объединенная компания "Уралкалий" (ИНН 5911029807) создана путем слияния активов ОАО "Уралкалий" и ОАО "Сильвинит", которое было завершено 16 июня 2011 года. Объединение компаний было реализовано посредством приобретения Уралкалием 1565151 обыкновенной акции (около 20%) "Сильвинита" и присоединения "Сильвинита" к Уралкалию за счет выпуска обыкновенных

акций Уралкалия в обмен на обыкновенные и привилегированные акции "Сильвинита". Уралкалий в 2012 году сократил выпуск калия на 16% до 9.12 млн т.

Чистая прибыль Уралкалия за 2012 год по МСФО выросла на 5% до \$1.597 млрд с \$1.527 млрд годом ранее. Выручка снизилась на 6% по сравнению с показателем 2011 года и составила \$3.34 млрд. Скорректированная EBITDA снизилась на 5% по сравнению с показателем 2011 года до \$2.375 млрд. Рентабельность по скорректированной EBITDA составила 71%.

По данным ИПС "ДатаКапитал", чистая прибыль Уралкалия по РСБУ в 2012 году выросла на 15.2% до 49.079 млрд руб. с 42.571 млрд руб. в 2011 году. Выручка увеличилась на 10.3% до 110.116 млрд руб. с 99.825 млрд руб., прибыль от продаж - на 7.2% до 63.004 млрд руб. с 58.748 млрд руб., прибыль до налогообложения - на 17.4% до 58.373 млрд руб. с 49.711 млрд руб. (AK&M 23.12.13)

Ставка первого купона по облигациям ГХК "Бор" на 4 млрд руб - 10%.

ЗАО "Горно-химическая компания Бор" (Приморский край) установило ставку первого купона по пятилетним классическим облигациям первой серии объемом 4 миллиарда рублей в размере 10% годовых, говорится в сообщении эмитента.

На одну облигацию по первому купону будет выплачено 49,86 рубля, общий размер дохода по купону составит 199,44 миллиона рублей. Ставки 2-10 купонов будут равны ставке первого купона.

Заявки на облигации компания собирала 20-24 декабря, техническое размещение ценных бумаг назначено на 26 декабря.



Выпуск включает 4 миллиона облигаций номиналом 1 тысяча рублей, способ размещения – открытая подписка, купонный период – полгода. Организатором размещения выступает банк "Открытие".

ЗАО "ГХК Бор" - градообразующее предприятие Дальнегогорска, на котором трудятся более трех тысяч человек. Это единственный в России производитель борной кислоты и боропродуктов, который по этому показателю занимает лидирующие позиции в мире. (ПРАЙМ 24.12.13)

"Триал Трейдинг" разведает месторождения песков.

ООО "Триал Трейдинг" (Ростов-на-Дону) стало победителем трех аукционов Департамента по недропользованию по ЮФО на право пользования недрами Лысогорского, Сурчиного и Вяжинского участков с целью геологического изучения, разведки и добычи стекольных песков, сообщается на сайте РФ для размещения информации о проведении торгов. Компания заплатила за право пользования недрами участков 867,9 тыс. руб., в том числе Лысогорского участка — 477,4 тыс. руб., при стартовом платеже в 434 тыс. руб.; Сурчиного — 95,7 тыс. руб. при стартовом платеже 87 тыс. руб., Вяжинского — 294,8 тыс. руб. при стартовом платеже 268 тыс. руб. Во всех торгах также принимало участие ООО "ДорСтройБизнес".

Площадь Лысогорского участка составляет 172,2 кв. км. Ресурсный потенциал по категории Р3 составляют 83,5 млн т. Площадь Сурчиного участка — 28,69 кв. км. Прогнозные ресурсы по категории Р3 составляют 9,7 млн т. Площадь Вяжинского участка — 72,74 кв. км. Прогнозные ресурсы по категории Р3 составляют 43,9 млн т. ООО "Триал Трейдинг" основано в октябре 2012 года. Основной вид деятельности — деятельность агентов, специализирующихся на оптовой торговле отдельными видами товаров или группами товаров, не включенными в другие группировки. Единственным владельцем является физлицо. (Коммерсантъ в Ростове-на-Дону 26.12.13)

Красноярский край продаст с торгов участки Куртушибинского месторождения.

Красноярский край в феврале проведет аукцион на право освоения Куртушибинского месторождения нефрита (участки Центральный и Западный)..

Как сообщается в конкурсной документации, балансовые запасы нефрита-сырца на лицензионном участке учитываются в количестве — 251,6 тонн по категории С2. Прогнозные ресурсы нефрита-сырца на лицензионном участке составляют — 217,8 тыс. по категории Р1.

Аукцион состоится 11 февраля 2014 г. Стартовый размер разового платежа за пользование недрами составляет 31 млн руб.

Справка. Месторождение Куртушибинское - одно из крупнейших в регионе. Оно расположено на водораздельной части Куртушибинского хребта в верховьях р. Коярд. Западная и центральная части месторождения расположены на территории Ермаковского района, а восточная часть - в республике Тыва. (Деловой квартал (Красноярск) 26.12.13)

Рынок притормозил стратегию "Уралкалия". "Коммерсантъ". 20 декабря 2013

Объемы продаж не компенсируют низких цен

Попытка "Уралкалия" захватить мировой рынок после разрыва с "Беларуськалием", предложив большие объемы поставок, пока не приносит эффекта. За третий квартал 2013 года (первый, в котором начались самостоятельные продажи) компания снизила выручку на 19%. Российская компания смогла, как и обещала, нарастить производство, но потребители в условиях неопределенности вели осторожные закупки, обрушив цены.

Стратегия "объем выше цены", которую объявил "Уралкалий" в конце июля при разрыве совместного трейдинга с "Беларуськалием", пока не привела к улучшению финансовых показателей компании. Вчера "Уралкалий" опубликовал отчетность по МСФО за третий квартал и девять месяцев 2013 года. Несмотря на то что объем продаж калия в третьем квартале остался практически на уровне 2012 года (2,6 млн тонн), выручка компании в июле—сентябре сократилась на 19%, до \$856 млн. Выручка "Уралкалия" за девять месяцев упала на 25%, до \$2,47 млрд. Хотя компания в третьем квартале на 10% нарастила экспортные продажи, до 2,1 млн тонн, средняя экспортная цена на условиях FCA (поставка покупателю до выбранного им места) снизилась сразу на 27%, до \$272 за тонну калия. При этом за девять месяцев поставки сократились на 9%, до 6,9 млн тонн, а экспорт — на 10%, до 5,4 млн тонн. Средняя экспортная цена в январе—сентябре упала на 21%, до \$299 за тонну.

"Уралкалию" действительно удалось нарастить производство: с августа компания продает около 1 млн тонн в месяц, работая практически на полную мощность, сообщил член совета директоров компании Роберт Маргетте. Себестоимость производства компании составила \$54 за тонну. Но, как отмечает Константин Юминов из Raiffeisenbank, на внутреннем и мировом рынках цены в третьем квартале снизились на 10% по сравнению с уровнем второго квартала, с чем в основном и связано падение финансовых результатов. Показатели сейчас падают не только у "Уралкалия", но и у основных его конкурентов. Канадская Potash Corp. в третьем квартале снизила выручку сразу на 45%, до \$356 млн, за девять месяцев показатель упал на 6%, до \$1,6 млрд. Выручка немецкой K+S в третьем квартале понизилась на 10,8%, до €817,7 млн, за девять месяцев — на 0,7%, до €2,97 млрд. Выручка канадской Mosaic в третьем квартале снизилась почти на 27%, до \$1,9 млн.



И. о. гендиректора "Уралкалия" Виктор Беляков заметил, что к середине лета 2013 года цены на хлористый калий снижались уже в течение полутора лет. В связи выходом "Уралкалия" из партнерства с "Беларуськалием" и сменой стратегии покупателя осторожно проводили закупки, это совпало и с сезонной стагнацией, отмечают в компании. Но в "Уралкалии" рассчитывают на восстановление спроса на основных рынках — в Китае, Индии и Бразилии. В то же время в США из-за задержки с началом уборочной кампании и неблагоприятных погодных условий осенний сезон был слабым. Те же факторы повлияли на неопределенность со спросом в Европе. Бразилию в "Уралкалии" назвали наиболее активным рынком в третьем квартале. По данным Национальной ассоциации производителей удобрений Бразилии (ANDA), импорт хлоркалия в январе—сентябре увеличился на 2%, до 5,95 млн тонн, но цены на хлоркалий к середине декабря опустились до \$310-330 за тонну. Про прогнозу ANDA, в 2013 году страна импортирует 7,5 млн тонн калия. Китай, согласно таможенной статистике, за девять месяцев импортировал лишь 4,8 млн тонн калия против 5,6 млн тонн годом ранее, но ожидается, что к концу 2013 года складские запасы в КНР снизятся до 3,5 млн тонн. По прогнозу директора по продажам и маркетингу "Уралкалия" Олега Петрова, Индия в 2014 году может импортировать 3,5-4 млн тонн хлоркалия против 3-3,2 млн тонн в этом году. Контракт с Китаем компания планирует заключить до конца декабря или в начале первого квартала 2014 года.

Новая стратегия "Уралкалия" себя оправдала, но частично, замечает Константин Юминов: спрос вслед за снижением стоимости должен был расти более высокими темпами, но он, напротив, остался замороженным. И увеличить свои продажи, добавляет аналитик, "Уралкалий" смог лишь за счет рыночных долей других производителей. (Коммерсантъ 20.12.13)

Сулейман Керимов вышел в кэш. "Коммерсантъ". 23 декабря 2013

Бизнесмен продал доли в "Уралкалии" и группе ПИК

Сулейман Керимов полностью вышел из "Уралкалия" и группы ПИК. Долю в "Уралкалии" — до 27,1% акций — выкупили структуры Михаила Прохорова, 36% в ПИК получают Александр Мамут и Сергей Гордеев. Выход из активов последовал за острым конфликтом "Уралкалия" с "Беларуськалием", в ходе которого президент Белоруссии Александр Лукашенко потребовал смены акционеров российской компании. Теперь самым крупным активом господина Керимова остаются 40% в Polyus Gold International.

В пятницу были почти синхронно завершены крупные сделки по продаже активов Сулеймана Керимова. Группа ОНЭКСИМ Михаила Прохорова сообщила о закрытии сделки по покупке 21,75% акций "Уралкалия" у Suleyman Kerimov Foundation (управляет активами господина Керимова). Источник "Ъ", близкий к компании, добавил, что структуры господина Прохорова купили и оставшиеся у Сулеймана Керимова 5,35% акций. В итоге Михаил Прохоров будет контролировать 27,1% акций "Уралкалия". В пятницу официально о покупке 19,99% акций "Уралкалия" заявил и "Уралхим" Дмитрия Мазепина. Пакет включает в себя акции структур Филарета Гальчева (владеет 7% акций компании) и Анатолия Скурова (4,8%). Остальные акции, по неофициальным данным, — пакеты, выкупавшиеся у миноритариев "Уралкалия".

Подготовка к выходу господина Керимова и его партнеров из ряда активов началась в ходе конфликта между "Уралкалием" и "Беларуськалием". В конце июля "Уралкалий" объявил о прекращении партнерства с белорусской компанией, в рамках которого их продукция продавалась через одного трейдера. В конце августа в Минске был арестован гендиректор "Уралкалия" Владислав Баумгертнер, Белоруссия объявила в розыск и самого Сулеймана Керимова, а президент страны Александр Лукашенко потребовал смены акционеров компании. В конце ноября, после появления информации о сделке с ОНЭКСИМом, господина Баумгертнера выдали России.

В ОНЭКСИМе и "Уралхиме" суммы сделок не раскрывают. По неофициальным данным, они шли с премией к рынку 15-25%, то есть исходя из оценки компании до \$20 млрд. На Московской бирже "Уралкалий" в пятницу стоил \$15,85 млрд (акции выросли на 2,7%), пакеты ОНЭКСИМа и "Уралхима" могли стоить до \$5,4 млрд и \$4 млрд соответственно. Но источники "Ъ" отмечают, что "Уралхим" проводил сделку по более низкой цене, чем ОНЭКСИМ. "Уралхим" будет финансировать сделку за счет заемных средств: компания привлекла у "ВТБ Капитала" кредит на сумму до \$4,5 млрд, большая часть средств будет направлена на покупку доли в "Уралкалии". ОНЭКСИМ не раскрывал, как будет расплачиваться за пакет.

С приходом в капитал "Уралкалия" новых акционеров сменится и его гендиректор. По данным "Ъ", на следующей неделе пройдет заседание совета директоров, на котором на этот пост будет утвержден экс-гендиректор и заместитель главы совета директоров "Уралхима" Дмитрий Осипов. Собеседники "Ъ", знакомые с ситуацией, говорят, что Владислав Баумгертнер, находящийся под домашним арестом, останется в совете директоров "Уралкалия", который переизберут уже после Нового года. ОНЭКСИМ и "Уралхим" могут выдвинуть по два кандидата на девять мест совета. Останется ли во главе совета директоров Александр Волошин, источники "Ъ" не уточняют. Сергей Фильченков из ИФК "Метрополь" считает, что новые акционеры "Уралкалия" не будут в ближайшее время продавать свои пакеты, смогут наладить партнерские отношения и вряд ли будут делить сферы влияния.

Также в пятницу "Нафта Москва" господина Керимова продала 36% акций в группе ПИК предпринимателям Александру Мамуту и Сергею Гордееву (16,02% и 19,9% соответственно). ПИК — один из крупнейших строителей жилья в России, в 2012 году компания построила 1,3 млн кв. м. Сумма сделки не раскрывается, но источник "Ъ",



близкий к одному из участников, утверждает, что она близка к рыночной. В пятницу капитализация ПИК на Лондонской бирже составляла \$1,42 млрд, и пакет "Нафта Москва" стоил около \$500 млн. Когда Сулейман Керимов стал акционером ПИК в марте 2009 года, капитализация компании была \$574,1 млн. У Сулеймана Керимова из крупных активов остались 40,22% акций Polyus Gold, о возможной продаже которых не сообщалось. (Коммерсантъ 23.12.13)

Новые хозяева "Уралкалия". "Ведомости". 23 декабря 2013

Сулейман Керимов и его партнеры больше не совладельцы "Уралкалия". Блокирующий пакет акций компании купили структуры Михаила Прохорова, а 20% — "Уралхим" Дмитрия Мазепина
Группа "Онэксим" Михаила Прохорова купила 21,75% "Уралкалия" у фонда Suleyman Kerimov Foundation Сулеймана Керимова, сообщил представитель "Онэксима". Источник, близкий к группе, добавил, что структуры, близкие к Прохорову, купили еще 5,34% акций "Уралкалия". Имени продавца он не назвал. Но Bloomberg со ссылкой на свои источники сообщал, что около 5% принадлежит структурам, близким Керимову.

Еще 20% "Уралкалия" (в том числе 11,8% акций Филарета Гальчева и Анатолия Скурова) купил "Уралхим", сообщила компания.

Сумму сделки ни "Онэксим", ни "Уралхим" не раскрыли. Но ранее источник, близкий к компании Мазепина, говорил, что на 20% "Уралкалия" она может потратить до \$3,8 млрд из кредитной линии "ВТБ капитала" на \$4,5 млрд. Источники финансирования сделки "Онэксимом" не раскрываются. Это могли быть и собственные средства. В феврале "Онэксим" продал 38% Polyus Gold за \$3,6 млрд.

Представитель "Нафта Москва" Керимова от комментариев отказался.

Новым гендиректором компании станет зампред совета директоров "Уралхима" Дмитрий Осипов, сообщили источники, близкие к разным сторонам сделки. Ранее источник, близкий к одному из новых владельцев "Уралкалия", говорил, что, скорее всего, нынешний гендиректор Владислав Баумгертнер останется в компании. Смена руководителя была принципиальным требованием президента Белоруссии Александра Лукашенко, рассказывает источник, близкий к одной из сторон сделки. С таким условием сделку согласовали российские власти, говорит он (представители это не комментируют, получить комментарии пресс-секретаря президента Владимира Путина Дмитрия Пескова не удалось).

Акционеры "Уралкалия" начали переговоры о продаже акций компании после скандала с "Беларуськалием". В конце июля компания объявила о прекращении торговли через совместную с "Беларуськалием" Белорусскую калийную компанию (БКК) и об отказе от принципа "цена превыше объема". Теперь во главу угла компания поставила объем продаж. Это обрушило калийный рынок. Продажи встали, цены упали в 1,5 раза — с \$400/т до \$272/т. Это пошатнуло белорусскую экономику: почти 10% экспортной выручки страны приходится на "Беларуськалий".

26 августа Баумгертнер был арестован в Минске после переговоров с премьером страны Михаилом Мясниковичем. В Москву топ-менеджер был экстрадирован в ноябре, после того как в России на него тоже было открыто уголовное дело. Сейчас он находится под домашним арестом.

В пятницу на Лондонской бирже "Уралкалий" подорожал на 2,36% до \$15,6 млрд. Все ждут, какой сбытовой стратегии будут придерживаться новые собственники компании, говорят сотрудники инвестбанков — миноритариев "Уралкалия". Источники, близкие к разным сторонам сделки, не исключают, что после смены собственников "Уралкалия" торговое сотрудничество возобновится. В четверг на телеконференции и. о. гендиректора "Уралкалия" Виктор Беляков сказал, что компания готова рассматривать любое сотрудничество, которое будет выгодно для нее и акционеров. Впрочем, он оговорился, что пока "слишком рано говорить о каких-либо возможных вариантах партнерства с Белоруссией". (Ведомости 23.12.13)



Акционеры "Уралхима" получают меньше. "Коммерсантъ". 24 декабря 2013

Их дивиденды снизила конъюнктура рынка



"Уралхим", чья чистая прибыль в январе—сентябре упала на 46%, снизил объем промежуточных дивидендов своим акционерам. Они будут меньше на 17% и составят около 3,5 млрд руб. Из них 3,32 млрд руб. получит основной владелец компании Дмитрий Мазепин.

Акционеры ОХК "Уралхим" на внеочередном собрании в понедельник решили направить на промежуточные дивиденды за девять месяцев 2013 года 3,475 млрд руб. Это на 17% ниже прошлогоднего уровня. Чистая прибыль "Уралхима" за январь—сентябрь по МСФО составила 10 млрд руб. Таким образом, компания направит на дивиденды 34% от чистой прибыли. Почти все эти деньги получит основной акционер компании Дмитрий Мазепин. Ему через CI-Chemical принадлежит 95,5% Uralchem Holding (материнская компания "Уралхима"), остальные 4,5% — менеджменту компании. До 2012 года "Уралхим" не платил дивиденды.

Из-за сложной экономической конъюнктуры на основных рынках потребления финансовые показатели всех производителей минудобрений сильно снизились. Так, чистая прибыль "Уралхима" упала за девять месяцев на 46% по сравнению с аналогичным показателем прошлого года. Помимо общих факторов это было обусловлено проведенной в 2012 году переоценкой доли участия в "Минудобрениях" (Пермь), а также негативным влиянием разницы курсов валют. Выручка выросла на 1% — до 56,26 млрд руб., скорректированная EBITDA упала на 12% — до 17,3 млрд руб. Чистый долг компании на 30 сентября составил 23,531 млрд руб., средневзвешенная процентная ставка в кредитном портфеле — 4,5% годовых по сравнению с 5,8% годовых за аналогичный период 2012 года.

Также акционеры избрали новый совет директоров "Уралхима". Дмитрий Осипов, с 24 декабря занявший пост гендиректора "Уралкалия", покинул состав совета. Таким образом, количество членов совета директоров снизилось с восьми до семи человек. Остальные члены совета директоров сохранили свои места. В настоящее время в совет директоров компании входят основной акционер холдинга Дмитрий Мазепин, генеральный директор компании Дмитрий Коняев, юридический директор "Уралхима" Дмитрий Татьянин, директор по развитию бизнеса Михаил Генкин, советник председателя совета директоров Юлия Орловская, финансовый директор компании Андрей Пахоменков и независимый директор Петр Крупнов.

На прошлой неделе "Уралхим" закрыл сделку по выкупу 20% "Уралкалия", контроль еще над 27% получил Михаил Прохоров. "Уралхим" создан в 2007 году. В его состав входят: "Азот" (Березники), "Воскресенские минеральные удобрения" (Московская область), ЗМУ КЧХК (Кировская область) и "Минеральные удобрения" (Пермь). Также "Уралхиму" принадлежит 9,3% акций "Тольяттиазота". (Коммерсантъ 24.12.13)



Прочие новости зарубежной горнодобывающей промышленности

Монгольский бизнес построит кирпичный завод в Туве и займется поисками полезных ископаемых.

В правительстве Тувы прошли переговоры с представителями монгольского бизнес-сообщества, побывавшими в Туве по инициативе Общества тувинско-монгольского сотрудничества.

На встрече были достигнуты договоренности с "Универсальной технологической компанией" (Монголия) об инвестициях в строительство кирпичного завода, в создание предприятий по переработке кожевенного сырья и шерсти, а также обсуждены возможности совместного освоения тувинских месторождений гранита. В ее планах — построить в будущем году недалеко от столицы республики Кызыла кирпичный завод мощностью 20 млн кирпичей в год. Минимальный объем ожидаемых инвестиций в этот проект со стороны монгольской стороны — 120 млн рублей. Тува обеспечит 30% стоимости проекта.

Власти Тувы взяли на себя заботы о предоставлении участка земли площадью 25 гектаров для размещения строений завода, а также вопросы технологического присоединения к электрическим сетям на этапе строительства. Кроме того, предстоит согласовать с государственными органами участки месторождений глины и других общедоступных ископаемых, поскольку добычу необходимых компонентов предполагается вести на территориях, уже переданных в аренду угледобывающим компаниям.

В более отдаленной перспективе, в частности, после ввода в эксплуатацию кирпичного завода, бизнесмены, входящие в Общество тувинско-монгольского сотрудничества не исключают своего участия и в общих социальных проектах. Так, монгольская сторона обратилась к властям республики с предложением построить в Кызыле "Дворец дружбы", совмещающий себе функции торгово-развлекательного комплекса, а также культурного и иного представительства Общества тувинско-монгольского сотрудничества.

(tscnavopros.ru) (17.12.13)

Индонезия может позволить некоторым горнодобытчикам все же экспортировать руду.

Согласно заявлению индонезийского замминистра горной промышленности и энергетики Сусило Сисвумо, сделанному в интервью для The Wall Street Journal, Индонезия может разрешить некоторым горнодобытчикам продолжать экспортировать руду в течение нескольких лет и после введения в январе запрета на ее вывоз. В частности, данная мера может быть применена в отношении тех производителей, которые нацелены на строительство новых плавильных предприятий. "Мы осознаем потенциальные последствия запрета и неготовность к нему промышленности, и нам необходимо найти решение", — подчеркнул г-н Сисвумо, добавив, что экспортный запрет может стоить стране миллиарды долларов.

В настоящее время индонезийские горнодобытчики перерабатывают лишь небольшой объем руды внутри страны, однако низкие цены на сырье не являются фактором, способствующим строительству новых мощностей для переплавки руды компаниями, полагают эксперты. (MetalTorg.ru 19.12.13)

Pangolin выявила флювиальные породы на верхней террасе аллювиального объекта в Ботсване.

Компания Pangolin Diamonds объявила об обнаружении флювиальных гравийных пород на проекте Малатсваэ (Malatswae), расположенном в Ботсване.

В сообщении Pangolin говорится, что шесть одинаковых разведочных скважин были сделаны с помощью 165-миллиметрового трёхшарошечного долота для получения профиля пород по всей протяженности аллювиального объекта, выявленного во время детализированной гравиметрической съемки на южной части проекта Малатсваэ.

Пересечение флювиальных гравийных пород было зафиксировано во всех шести скважинах, а формация верхних пород Калахари (Kalahari) имела толщину от 9 до 11 метров. Толщина базисных гравийных пород составляет от 1 до 4 метров.

Pangolin сообщила, что на следующем этапе исследования этой площади будет проведено малоглубинное радиолокационное зондирование, запланированное на начало 2014 года.

Результаты зондирования будут использованы при выделении определенных участков, которые предположительно связаны с пустотами и водобойными озерами.

На этих участках будут проведены небольшие программы по сбору валовых проб.

В сообщении Pangolin также говорится об обнаружении пересечения базальтовых пород в ходе бурения в северной части кимберлитового проекта Малатсваэ, что определило приоритетные объекты для программы бурения на 2014 год.

Присутствие в мантии гранатов может свидетельствовать о наличии на территории проекта ранее неизвестных кимберлитов.



Председатель компании Леон Дэниелс (Leon Daniels) заявил, что результаты бурения в северной части Малатсваэ рассматриваются как положительные, и возможно, они позволят Pangolin приблизиться к обнаружению новых кимберлитов. (Rough&Polished 23.12.13)



Оборудование для горнодобывающей промышленности

В ЦНИИТМАШ разработаны новые марки сталей и технологии изготовления деталей горношахтного оборудования.

В Государственном научном центре РФ ОАО НПО "ЦНИИТМАШ" (входит в машиностроительный дивизион Росатома – Атомэнергомаш) разработаны новые марки сталей для тяжелонагруженных зубчатых передач горношахтного оборудования, обеспечивающие повышенную прочность при статическом и циклическом нагружении. Новые стали превосходят стандартные, применявшиеся до этого, а также их зарубежные аналоги.

Работы проведены совместно с ООО "Юргинский машзавод" в рамках Государственного контракта, результатом которого стала разработка типового ряда унифицированных тяжелонагруженных зубчатых редукторов для горнодобывающего оборудования. Разработана технология изготовления зубчатого привода с применением новых материалов, режущего инструмента, специальной технологической оснастки и контрольно-измерительных приборов, включающая технологию выплавки,ковки, химико-термической и механической обработки зубчатых колес. Переданы в производство технологии выплавки новых марок сталей, химико-термической обработки (цементация и азотирование), соответствующие мировому уровню.

"По разработанной технологии с использованием новых материалов изготовлен и испытан в широком диапазоне нагрузок опытный образец редуктора очистного комбайна К750Ю с мощностью привода 350 кВт. Новый редуктор позволяет до 2-х раз увеличить ресурс работы проходческих и очистных комбайнов, систем транспортировки угля в шахтах", - пояснил заведующий отделом технологии холодной обработки металлов и зубчатых передач института металлургии и машиностроения ЦНИИТМАШ Дмитрий Клауч.

Предложенные ЦНИИТМАШ конструкторские и технологические решения могут быть применены для изготовления зубчатых передач проходческих и очистных комбайнов, подъемно-транспортных механизмов, систем размольных мельниц и другого оборудования. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 20.12.13)

"КОМЕК МАШИНЕРИ" - новый дистрибьютор Sandvik Construction.

Компания Sandvik Construction начала сотрудничество с компанией "КОМЕК МАШИНЕРИ". Новый дистрибьютор будет осуществлять продажу и сервисную поддержку премиальных гидромолотов Rammer

Крупный поставщик специализированного оборудования "КОМЕК МАШИНЕРИ" получил право на реализацию и осуществление технической поддержки гидравлических молотов Rammer. Благодаря сотрудничеству с "КОМЕК МАШИНЕРИ" Sandvik Construction рассчитывает укрепить свои позиции на Урале и в Западной Сибири.

Выбирая нового дистрибьютора, Sandvik Construction обратила внимание на несколько ключевых факторов, в числе которых большое количество сервисных центров и хорошая материальная база для обслуживания оборудования в ремонтных цехах и на рабочей площадке. "КОМЕК МАШИНЕРИ" на сегодняшний день располагает развитой сетью из 16 филиалов на территории Урала, Западной Сибири и Казахстана. Главный офис находится в Екатеринбурге.



(Экскаватор.ру 23.12.13)

"Норникель" заключил контракт на поставку оборудования и технологии для модернизации ТОФ.

ГМК "Норильский никель" заключил контракт с финской компанией Outotec на поставку технологии и оборудования для второго пускового комплекса проекта расширения мощности Талнахской обогатительной фабрики (Заполяный филиал).

Outotec поставит полностью автоматизированный флотационный комплекс, в том числе, флотационные камеры разного типоразмера, оборудование для отделения сгущения, электрификации и автоматизированную систему управления.

Поставки планируется завершить в 2015 году. После вывода на полную мощность производительность ТОФ составит более 10 млн тонн в год. Для первой очереди ТОФ еще осуществляются поставки флотомашин фирмы Outotec, которые планируется ввести в эксплуатацию в конце 2014 года.



Для справки: Название компании: *Горно-металлургическая компания Норильский никель, ОАО (ГМК Норникель)*
 Регион: *Москва* Адрес: *115184, Россия, Москва, ул. Большая Татарская, 11* Вид деятельности: *Цветная металлургия* Телефоны: *(495)7877667* Факсы: *(495)7855808* E-Mail: info@nornik.ru; uosmail@nornik.ru; gmk@nornik.ru Web: <http://www.nornik.ru> Руководитель: *Потанин Владимир Олегович, генеральный директор*
 (INFOLine, ИА (по материалам компании) 23.12.13)

DeZurik представила новую линейку шиберных затворов с влагостойким уретановым покрытием.

Известная американская компания DeZurik представила новую линейку шиберных затворов с влагостойким уретановым покрытием, предназначенных для открытия/закрытия или регулирования потока сухих сыпучих и абразивных рабочих сред.

Новые шиберные затворы KUL идеально подходят для применения в горнодобывающей, химической и пищевой отраслях промышленности.

Корпуса новых затворов изготовлены из высокопрочного ковкого чугуна с шаровидным графитом и покрыты влагостойким уретановым покрытием; запирающий элемент в зависимости от комплектации может быть выполнен из нержавеющей стали 304, 316, 317, 254 или из хастеллоя С.



В настоящее время клиентам могут быть предложены шиберные затворы KUL в диапазоне типоразмеров от Ду50 до Ду1200, рассчитанные на рабочее давление от 10 до 17 бар и температуру среды от – 40 до +82 градусов. (Armtorg.ru 24.12.13)

"Горные машины": Магнитный сепаратор УМС для ЗАО "ЗДК "ПОЛЮС".

В адрес золотодобывающей компании "Поллюс" (г. Красноярск) поставлены уникальные установки УМС (Установка Магнитная Скрапоулавливающая) для удаления металлических магнитных примесей из состава продуктов помолла непосредственно на выходе из шаровых мельниц МШР, МШЦ.

Установка УМС на мельницу позволит обеспечить следующие положительные результаты:

- Улучшение характеристик конечного продукта;
- Увеличение жизненного цикла зумпфов, насосов, гидроциклонов и трубопроводов;
- Возможность использования извлеченного скрапа (до 7 тонн/сутки) во вторичном производстве;
- Уменьшение затрат, связанных с незапланированной (аварийной) остановкой производственного оборудования и его ремонтом, и, как следствие:

снижение энергопотребления от 2,5 до 10% от номинальной величины;

увеличение производительности до 5%;

снижение себестоимости конечного продукта. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 25.12.13)

Завод горноспасательного оборудования переедет из Екатеринбурга в Среднеуральск. "Новости 66.ru". 20 декабря 2013

Уральское предприятие, производственные мощности которого располагаются на проспекте Космонавтов, подумывает сменить адрес.

Индустриальный парк в городе — спутнике Екатеринбурга Среднеуральске — один из проектов, ожидающих одобрения губернатора. Создание нескольких таких парков Евгений Куйвашев не раз называл приоритетным направлением развития области.

Построить один из индустриальных парков именно в Среднеуральске настоятельно предлагает глава корпорации "Атомстройкомплекс" Валерий Ананьев. В этом городе у строительной компании большие интересы — самые масштабные проекты реализуются здесь.

Найдя общий язык с городским руководством, "Атом" участвует в разработке комплексной программы социально-экономического развития Среднеуральска. Уже идет строительство жилых кварталов "Европейская деревня" и "Пихтовый", готовится к реконструкции спортивный лагерь "Мечта". А самый сногшибательный среднеуральский проект — строительство жилого микрорайона на берегу и делового центра на искусственном острове — тоже принадлежит "Атомстройкомплексу". Конечно, он существует пока только на бумаге. Однако Сбербанк уже готов кредитовать большую стройку.

Еще один среднеуральский проект "Атома" — индустриальный парк "Исетский" в северной части Среднеуральска. Площадь его составляет 73 гектара, площадь зданий и сооружений — 400 тысяч м².

Мы первыми увидели и показали вам проект будущего технопарка.

Принцип такой: город вкладывается в проект земель. "Атом" строит на ней индустриальный парк и привлекает резидентов. А областное руководство нужно убедить в том, что "Исетский" может быть частью программы создания индустриальных парков по всей области. Это даст возможность получить деньги на строительство внешних инфраструктурных объектов. Пока же абсолютно все индустриальные парки, о необходимости которых так много говорят, тоже существуют лишь на бумаге. До сих пор ни по одному из этих проектов на уровне правительства решение не принято.

Предполагается, что к 2020 году в индустриальном парке уже заработают первые 25 резидентов — будет создано до четырех тысяч рабочих мест. Известны первые предприятия, которые всерьез рассматривают возможность модернизации и переноса производств. В числе первых возможных резидентов — ОАО "Завод горноспасательного оборудования" (пр. Космонавтов, 9) и ОАО "Уральский приборостроительный завод" (ул. Горького, 17).

Если предложение заинтересует всего лишь несколько предприятий, располагающихся на проспекте Космонавтов, высвобождаемая территория может стать самой крупной площадкой для редевелопмента за всю историю Екатеринбурга. Площадь ее составит больше сорока гектаров. Из крупных предприятий на ней сейчас находятся завод Горноспасательного оборудования, ООО "Альстом Грид" (бывший Свердловский электромеханический завод) и ООО "ПепсиКо Холдингс". Однако никакие переговоры с ними не начнутся до тех пор, пока областное правительство не примет решение хотя бы по одному индустриальному парку.

В переезде заинтересованы предприятия, которые не могут расширять производства на старом месте. К тому же базироваться в центре Екатеринбурга гораздо накладнее, чем в городе-спутнике. А средства на модернизацию появятся после выкупа "Атомом" земли в Екатеринбурге, на которой сейчас располагаются устаревшие производства. По нашим данным, речь может идти о сумме порядка ста миллионов за гектар. Таким образом, производство, занимающее 10 га, может получить за свой участок примерно миллиард рублей.





Для строительной корпорации это станет еще одним способом существенно пополнить собственный земельный банк. Особенно это актуально сейчас, в период нестабильной ситуации с земельными аукционами.

Из презентации проекта индустриального парка.

Обязательное требование руководства Среднеуральска — все предприятия должны быть зарегистрированы там и платить налоги в местную казну. Еще одно условие — предприятия не должны загрязнять окружающую среду.

Завод горноспасательного оборудования как раз среду не загрязняет. Его переезд мог бы стать неким пилотным проектом, на примере которого "Атом" покажет все плюсы модернизации производства таким образом. Живые деньги в процессе будут фигурировать по минимуму, поскольку структура корпорации "Атомстройкомплекс" выкупила весь завод. И теперь нужна государственная поддержка самого индустриального парка, чтобы перевезти завод в Среднеуральск.

Однако дело движется настолько медленно, что для "Атомстройкомплекса" скоро может оказаться проще ликвидировать купленное предприятие, чтобы освободить площадку на Космонавтов, чем ждать, пока откроются возможности для переезда. В новом индустриальном парке для предприятия надо всего 1 га земли, на которых будет построено 28 тысяч м². Это лишь немногим больше того, что завод занимает сейчас.

Тем не менее перенос площадей Завода горноспасательного оборудования, входящего в структуру "Атомстройкомплекса", по-прежнему очень четко укладывается в концепцию тотального переезда корпорации в Среднеуральск. Напомним, в одном из интервью Валерий Ананьев высказал идею перевезти в город-спутник все офисные помещения компании. Проектные, плановые отделы — словом, большинство сотрудников. Их он планирует обеспечить рабочими местами в проектируемом деловом центре и жильем по льготным ценам в планируемых жилых районах.

Для справки: Название компании: Завод горноспасательного оборудования, ОАО (ЗГСО) Адрес: 620017, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, пр. Космонавтов, 9 Вид деятельности: Производство оборудования Телефоны: (343)3319599 Факсы: (343)3319598 E-Mail: zgsocb@mail.ru Web: <http://www.gso-ekb.ru> Руководитель: Солодов Валентин Иванович, генеральный директор

Для справки: Название компании: Атомстройкомплекс, ЗАО Адрес: 620017, Россия, Екатеринбург, ул. Белинского, 39 Вид деятельности: Строительство Телефоны: (343)2669393 (343)2669304 (343)2669301 (343)2669300 Факсы: (343)2669300 (343)2669304 E-Mail: mail@atomsk.ru; press@atomsk.ru Web: <http://www.atomsk.ru>; <http://www.atomstroy.net> Руководитель: Ананьев Валерий Михайлович, генеральный директор

Для справки: Название компании: Уральский приборостроительный завод, ОАО Адрес: 620000, Россия, Свердловская область, Екатеринбург, ул. Горького, 17 Вид деятельности: Приборостроение Телефоны: (343)3599376 (343)3710194 Факсы: (343)3599376 E-Mail: upz_5816@mail.ru Web: <http://www.upz.ru> Руководитель: Морозов Александр Александрович, генеральный директор (Новости 66.ru 20.12.13)

Здесь и сейчас - 2. "ABIREG.RU". 25 декабря 2013

Последнее время в региональной прессе все больше и больше пафоса — Воронежская область уверенно движется в светлое будущее. Промышленность на подъеме, интенсивно развивается наука, не менее "чудесно" все в аграрном секторе и даже с притоком инвестиций все в полном порядке... Между тем, если посмотреть на ситуацию в области более пристальным взглядом, окажется что нарисованная региональными СМИ "картина маслом", ни в коей мере не отражает реального положения дел в черноземном регионе.

Инвестиции минус

На сегодняшний день Воронежская область, увы, регион дотационный. И тому, что это обстоятельство не изменится в ближайшем будущем (если, конечно, срочно не принять ряд радикальных мер) способствует целый ряд факторов. Поток федеральных инвестиций, о которых так много рассказывают региональные чиновники, носит временный характер — львиную долю его составляют РосАтомовские вливания в строительство НВ АЭС 2 и финансирование реконструкции федеральной трассы Дон. Оба этих мощных потока, питающих экономику региона, к сожалению, иссякнут уже в 2014 году. М4 готовят к Сочинской Олимпиаде, то есть, уже с февраля следующего года рассчитывать на этот инвестиционный сегмент не приходится. Да и вторая очередь Нововоронежской АЭС почти достроена и вот-вот будет введена в эксплуатацию, следовательно, вскоре и этот инвестиционный приток исчезнет.

Аналитики считают, что сегодня, в регионе необходимо создание фактически новой промышленности, прежде всего за счет модернизации существующих производств и, безусловно — за счет создания новых. В этой сфере власти предстоит решить множество проблем. Производительность труда в регионе ниже среднероссийской почти в два с половиной раза, а обеспеченность основными фондами — более чем на 40 процентов. Кроме того, конкурентоспособность продукции выпускаемой в регионе, подчас довольно низкая (при весьма высоких производственных затратах). Весьма существенен на предприятиях Черноземья и износ оборудования.



То есть, в регионе в ближайшее время необходимо, как минимум, реализовать целый комплекс мер по стимулированию обновления основных фондов предприятий (которое, в свою очередь, должно повлечь за собой и повышение производительности труда, и увеличение конкурентоспособности продукции и т.д.). Это, безусловно, требует мощных финансовых потоков (увы, сегодня их нет, более того, если ничего не изменится в политике региональных властей, маловероятно, что они появятся завтра).

Но региональную власть, судя по всему, волнует не развитие промышленного потенциала региона, а какие-то другие вопросы. Из крох собранной статистики (которую местные власти почему-то перестали публиковать в открытом доступе) становится очевидно, что руководство области в первую очередь озабочено сельским хозяйством. Причем производство сельскохозяйственной продукции областные власти дотируют за счет промышленного сектора Воронежа (больше в области денег взять неоткуда). Не нужно быть специалистом, чтобы понять, что такой подход – это дополнительный удар по инвестициям в промышленный сектор (причем удар наисильнейший).

Про завод забойной техники

Между тем, есть в Воронежской области промышленный гигант, который фактически находится в авангарде региональной промышленности, реализуя на своих производственных площадях множество программ, стопроцентно соответствующих текущему моменту. Речь, безусловно, идет о легендарном флагмане отечественного машиностроения "Рудгормаше". Не смотря на многолетние рейдерские атаки (о которых газета "Президент" неоднократно рассказывала) заводу удается оставаться на плаву. Более того, предприятие постоянно развивается как в техническом плане (о крупномасштабной модернизации, ведущейся на "Рудгормаше" газета "Президент" писала в №3 апрель 2012г "Здесь и сейчас"), так и в плане научно-прикладном, постоянно выпуская все новые и новые образцы техники, востребованной нашими "поильцами и кормильцами" добывающими отраслями.

Сегодня "Рудгормаш" успешно производит полный спектр оборудования для горно-добывающей промышленности. Так, в производстве транспортной техники воронежская продукция занимает 96% Российского рынка и по соотношению цена/качество практически не имеет конкурентов. Если говорить о буровых станках, то в этом сегменте у "Рудгормаша" только один основной конкурент: шведская компания "Атлас Копко" (является частью международного промышленного концерна Atlas Copco). Косвенным фактом признания достижений воронежцев в этом сегменте, является то, что сегодня компания "Атлас Копко" предлагает развернуть на территории "Рудгормаша" совместное производство. Однако, по третьему виду оборудования, применяемому на последней стадии обработки руды (сепараторы, фильтры, грохоты) конкуренция намного жестче. Именно поэтому завод делает ставку на разработку новых видов горно-обогащительной техники, например такой, как уникальные керамические фильтры третьего поколения КДФ-75.

В этом фильтре, реализованы принципиально новые технические решения, которые позволяют обеспечить долговечность всех элементов КДФ-75 и его рекордную производительность. Все это выгодно отличает новый фильтр, выпущенный рудгормашевцами от фильтров традиционного производителя – фирмы "Ларокс". Но воронежцы обошли финнов не только по производительности, она у фильтров КДФ-75 на 30–50% выше импортного аналога, но и по экономии электроэнергии – ее расход у воронежского фильтра ниже на четверть.

Еще одна отличительные особенности нового фильтра – небольшая установочная площадь, вместе с тем, КДФ-75 разработан таким образом, что он может быть использован как базовый для создания фильтрующей установки большой мощности – так несколько фильтров КДФ-75 объединенные в серию, дают возможность увеличить площадь фильтрации до 300 квадратных метров.

Но и это еще не все, помимо экономии электричества, новое оборудование рудгормашевцев позволяет минимизировать и расход воды, "участвующей" в технологическом процессе фильтрации. Так, одно из главных достоинств нового оборудования – высокая чистота фильтра – позволят создать замкнутый водооборот и, таким образом, снизить потребление воды на 30–50%.

Вместе с тем, следует отметить, что в производстве уникальной техники, не менее чем создание, важно и ее продвижение. И здесь необходимы и нестандартные подходы к презентациям новинок и новая, как теперь модно говорить, "агрессивная" маркетинговая политика.

Вот как об этом рассказывает президент компании Анатолий Чекменев: "Одна из задач, которую я поставил перед рудгормашевским коллективом – вхождение в новые для нас регионы и секторы экономики. Я имею в виду угольную и золотодобывающую отрасли промышленности, регионы Кузбасса, Якутии, Дальнего Востока. Нам есть что предложить им. В частности, буровые станки необходимого класса, которые по параметрам соответствуют мировым аналогам. Но наша техника дешевле по цене и в обслуживании. Уже полгода мы делаем презентации на уровне технических специалистов в Кузбассе и на Урале...". К слову, золотодобытчиков заинтересовали и новые фильтры КДФ-75.

На сегодняшний день оборудование, произведенное на "Рудгормаше", способствует тому, чтобы эффективно добывались и использовались полезные ископаемые по всей России. Если предприятию перестанут мешать работать в штатном режиме, уверен, будет у нашей железорудной, угольной, нефтегазовой и золотодобывающей промышленности и день завтрашний.



После нас хоть потоп

К сожалению, очень часто на производство влияют проблемы непроизводственного характера. В уже упомянутом выше материале под названием "Здесь и сейчас" опубликованном в апрельском номере газеты "Президент" за 2012 год, мною впервые поднималась тема, мягко говоря, некорректного отношения областного руководства к легендарному заводу. Речь, в частности шла о незаключенном договоре аренды на земельные участки, на которых находятся заводские здания и сооружения и об искусственно созданной ситуации с отсутствием у "Рудгормаша" залоговой массы. С прискорбием вынужден констатировать что, "воз и ныне там", за прошедшее полтора года ничего не изменилось, завод по-прежнему не может ни прокредитоваться ни построить новые цеха.

Почему региональные власти, ведут себя подобно Людовику 14, чья крылатая фраза вынесена в "подзаг" этой главы, лично для меня до сих пор остается загадкой. Какая-то "временщицкая" позиция. Уникальный завод не нужен властям региона? Видимо, благодаря политике двойных стандартов, проводимой региональными властями относительно "Рудгормаша", следует предположить, что заводу уготована незавидная участь. И пример других воронежских промышленных гигантов лежащих сегодня в руинах наводит на невеселые мысли.

А вот что говорят по этому поводу сами заводчане сами заводчане: "Кому выгодно чтобы завод перестал производить российское оборудование? Ну, уж никак не нашим партнерам. Судите сами, уже многие из наших клиентов на практике убедились сколь неудобно сотрудничество с западными производителями и по срокам и по цене. Возьмем нашего давнего партнера Лебединский ГОК. Это комбинат – самый крупный в Европе, и один из самых крупных в мире, наметил масштабное техперевооружение в связи со строительством третьей фабрики по выпуску брикетированного железа. На ней наши и сепараторы, и вакуумные фильтры очень нужны. Завод "Апатиты" на нас настроился, институт фосфорного сырья в Москве с нами работает – линии по выпуску фильтров проектирует для нас. Перспективы развития хорошие, дали бы спокойно трудиться..."

P.S.

2013 для многих оказался не самым легким, "Рудгормаш" не исключение, еще в его преддверии (в декабре 2012 года) обстановка вокруг предприятия накалилась до предела – заводчане вновь (как в 2009) опасались силового захвата предприятия. Газета "Президент" не только писала об этом, и публиковала открытое письмо рудгормашевцев, стараясь предотвратить насильственную смену собственника на "Рудгормаше", но и в дальнейшем следила за тем как развивается в регионе ситуация вокруг флагамена отечественного машиностроения, рассказывая об этом в течение всего года.

Подытожим. Весенний "проверочный бум" (который многие считают местью региональных властей за "вынос сора их избы") обошелся заводу довольно дорого, зато ежегодного "осеннего обострения" в 2013 удалось избежать и сейчас завод уверенно набирает темпы, занимается модернизацией производства, выпускает новую технику, развивает сервисные центры. Поэтому редакции очень хочется надеется, что для заводчан ситуация декабря 2012 года (а тем более 2009!) осталась в прошлом и рудгормашевцам больше не придется собирать дружины, в прямом смысле дневать и ночевать на своих рабочих местах и выходить на митинги для защиты родного завода. Стойкости, мужества и готовности идти до конца у заводчан более чем достаточно, но хотелось бы чтобы всю свою энергию и творческие силы им приходилось расходовать только в мирных целях – для создания уникальной техники с маркировкой "Рудгормаш", как знаком самого высокого качества. (ABIREG.RU 25.12.13)