

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".



Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

Информационная услуга «Тематические новости»

"Рынок сахара"

Демонстрационная версия

Бюллетень содержит данные
за период с 01 марта 2017 по 09 марта 2017

Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ и многое другое





Содержание выпуска

Демонстрационная версия	1
Введение.....	3
Новости рынка сахара	5
<i>Бизнесу в ЕАЭС будет проще искать рынки сбыта для сельхозпродукции и продуктов ее переработки.....</i>	<i>5</i>
<i>В ЕЭК разработан порядок совместных научных исследований в сельском хозяйстве.....</i>	<i>5</i>
<i>В 2016 году прирост объема рынка агрострахования в России составил 25% - НСА.....</i>	<i>6</i>
<i>Глава Минсельхоза РФ Александр Ткачев: сегодня главное оперативно довести средства господдержки до сельхозпроизводителей и особенно фермеров.....</i>	<i>6</i>
<i>С начала сезона Россия уже экспортировала 100 тысяч тонн сахара.....</i>	<i>7</i>
<i>Московская биржа начинает торги сахаром.....</i>	<i>7</i>
<i>Первый день торговли сахаром на бирже завершился сделкой на 3,14 млн руб.....</i>	<i>8</i>
<i>Успехи российской сахарной промышленности взбудрили торговлю этим продуктом.....</i>	<i>8</i>
<i>Игорь Кузин: "Люди просто не верят, что можно пойти и получить кредит". "Агроинвестор". 3 марта 2017.....</i>	<i>9</i>
<i>Торги на песке. "Российская газета". 6 марта 2017.....</i>	<i>15</i>
<i>Поле для высоких технологий. "RBC Daily". 7 марта 2017.....</i>	<i>15</i>
Новости сахароперерабатывающих компаний.....	18
<i>Группа компаний "Русагро" информирует о завершение сезона производства сахара.....</i>	<i>18</i>
<i>Крайинвестбанк предоставил финансирование ГК "Агротек".....</i>	<i>18</i>
<i>Тбилисский район заключил на Российском инвестиционном форуме соглашения на полмиллиарда рублей.....</i>	<i>18</i>
<i>"Агросила" увеличит производство сахара. "Агроинвестор". 7 марта 2017.....</i>	<i>18</i>
<i>Тест Баффетта: группа "Русагро". "Агроинвестор". 7 марта 2017.....</i>	<i>19</i>
Региональный рынок сахара	25
<i>На Алтае полностью переработан рекордный урожай сахарной свеклы.....</i>	<i>25</i>
<i>Кубань подсластит Мосбиржу. "КоммерсантЪ Краснодар". 2 марта 2017.....</i>	<i>25</i>
Зарубежные новости рынка сахара	27
<i>Казахстан: В Жамбылской области увеличат площади под свеклой, масличными и кормовыми.....</i>	<i>27</i>
<i>Украина исчерпала годовую евроквоту по сахару.....</i>	<i>27</i>
<i>Украина увеличила экспорт сахара в 33 раза.....</i>	<i>27</i>
<i>Незначительное повышение Индекса продовольственных цен ФАО в феврале.....</i>	<i>28</i>
<i>СМИ: Мексика отменила разрешения на экспорт сахара в США.....</i>	<i>28</i>
Информационные продукты INFOline	30



Введение

По итогам 2016 года валовый сбор сахарной свеклы в РФ вырос на 23,8% относительно 2015 г благодаря росту посевной площади на 8,7%. Урожайность при этом достигла рекордного показателя - 460 ц/га (в 2015 г. – 388 ц/га). Согласно ФАНО, выращенные в 2016 г. сорта сахарной свеклы отечественной селекции превзошли зарубежные аналоги по содержанию сахара. В 2016 г. РФ стала мировым лидером по производству сахарной свеклы. За 2016 г. с/х организациями было отгружено 37,6 тыс. т сахарной свеклы (+28,5% к 2015 г.). Согласно прогнозам Минсельхоза, в 2017 г. площадь посева сахарной свеклы увеличится на 18,6 тыс. га относительно 2016 г.

В 2016 г. производство сахара белого свекловичного в твердом состоянии увеличилось на 12,4% по сравнению с 2015 г., что связано не только с рекордными валовыми сборами сахарной свеклы, но и с продолжающейся модернизацией сахароперерабатывающих заводов. По итогам года Россия также стала мировым лидером по производству сахара. Производство сахара белого тростникового в твердом состоянии продолжило снижаться и за 2016 г. по отношению к 2015 г. сократилось на 58%.

Регулярный мониторинг отрасли позволит оперативно отслеживать важнейшие события, государственное регулирование и тенденции агропромышленном рынке России.

Услуга "Тематические новости: Рынок сахара РФ" – это собранная со всего рынка и систематизированная оригинальная информация о событиях на рынке сахара РФ. На основе данных из проверенных авторитетных, профильных и специализированных источников формируется новостной бюллетень – постоянно обновляющаяся информационная карта для вашего бизнеса.

Характеристики информационного бюллетеня

- Информационный бюллетень услуги "Тематические новости: Рынок сахара РФ" включает данные **об основных событиях отрасли**, происходящих на территории РФ, а также в странах ближнего и дальнего зарубежья;
- Значимые новости содержат **справки о компаниях**, где предоставлена необходимая контактная информация организаций.
- Материалы информационного бюллетеня структурированы по **тематическим разделам**.
- Периодичность предоставления информационного бюллетеня согласовывается с клиентом и варьируется от 1 раза в день до 1 раза в месяц. Рекомендуемая периодичность предоставления тематических новостей по торговле продуктами питания – **1 раз в день**.
- Суммарное количество оригинальных публикаций, включенных в один информационный бюллетень, в среднем составляет **30 материалов**.

Структура выпуска:

- Новости рынка сахара
- Новости сахароперерабатывающих компаний
- Региональный рынок сахара
- Зарубежные новости рынка сахара

Источники информации:

- эксклюзивные материалы, обнаруженные компаниями, работающими на данном рынке;
- официальные документы Правительства РФ, федеральных и региональных органов власти (министерства, администрации и др.);
- материалы зарубежных и российских экспертных и аналитических центров;
- публикации в деловых и отраслевых СМИ, материалы новостных лент информационных агентств;
- отраслевые порталы.

Предлагаем вам также ознакомиться с другими направлениями услуги "Тематические новости" по рынку АПК и пищевой промышленности:

- [Тематические новости: "Агропромышленный комплекс РФ - Инвестиции и развитие"](#)
- [Тематические новости: "Пищевая промышленность и рынок продуктов питания РФ"](#)



С полным списком тематик в линейке пищевой промышленности и АПК вы можете ознакомиться на нашем сайте в разделе "[Тематические новости](#)".

СПЕЦИАЛЬНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ ОТ INFOLINE!

Тестовая 30-дневная подписка на услугу даст вам бесплатный доступ к оперативной информации о динамике рынка, изменениях в структуре ключевых компаний и колебаниях потребительского рынка:

- **отрасль день за днем** – события и мероприятия в сфере мясоперерабатывающей промышленности и животноводства;
- **буква закона** – презентация новых и описание изменений в уже действующих нормативных документах и государственных приказах, регламентирующих развитие отрасли;
- **лидеры и эксперты** – новости ведущих животноводческих компаний и мясоперерабатывающих предприятий;
- **точки коммуникации** – анонсы и обзоры основных отраслевых мероприятий.

Информационное агентство INFOLine также предоставляет услуги по **индивидуальному мониторингу СМИ** в соответствии с вашим техническим заданием.

Для **оформления тестовой подписки** и за консультацией по продуктам вы можете обратиться по телефонам: +7(812)3226848 и +7(495)7727640, а также написать нам на электронную почту news@advis.ru. Будем рады ответить на любые ваши вопросы!

Подпишитесь на услугу "Тематические новости: Рынок сахара РФ" на постоянной основе, чтобы опередить конкурентов и быть всегда готовым к любым переменам на потребительском рынке.

Новости рынка сахара

Бизнесу в ЕАЭС будет проще искать рынки сбыта для сельхозпродукции и продуктов ее переработки.

Этому поможет создаваемая в рамках Интегрированной информационной системы внешней и взаимной торговли Евразийского экономического союза (ЕАЭС) Подсистема агропромышленного комплекса. Она даст бизнесу представление о потребностях в той или иной продукции в конкретном регионе в странах-участниках, а также об объемах импорта и производства. Евразийская экономическая комиссия согласовала Требования к подсистеме и правила взаимодействия по ее формированию.

Об этом сообщила заместитель директора Департамента агропромышленной политики ЕЭК Айна Кусаинова на первой Международной конференции "АгроУправление 2017. Казахстан", состоявшейся в Астане.

По словам Аины Кусаиновой, подсистема АПК оптимизирует бизнес-процессы стран Союза по реализации основных направлений согласованной агропромышленной политики за счет электронного обмена данными на основе объединения информационных ресурсов государств-членов и Комиссии.

На первых этапах подсистема АПК объединит информационные системы государств-членов и Союза, обеспечивая автоматизированный сбор, обработку и хранение информации по производству, торговле, внутреннему использованию продукции. Это позволит в интерактивном режиме анализировать агропродовольственный рынок ЕАЭС, оценивать ситуацию по обеспечению продовольственной безопасности, а также отражать потенциальные рынки внутри Союза для произведенной продукции. Подсистему планируется ввести в опытную эксплуатацию к концу года.

В последующем, в нее будут внедрены две единые системы: единый реестр сортов сельскохозяйственных растений и реестр по обмену сведениями о племенных животных и селекционных достижениях.

Первый обеспечит предпринимателям доступ к информации о сортах растений, прошедших государственные испытания, с указанием их характеристик, рекомендованных зон использования в странах ЕАЭС. Это даст фермерам возможность выбирать для производства семена, исходя из показателей их урожайности, устойчивости к болезням, морозостойкости и т.д.

Формирование реестра по обмену сведениями о племенных животных и селекционных достижениях, в том числе геномной селекции, способствует увеличению объемов производства конкурентоспособной племенной продукции, росту продуктивности в животноводстве, снижению зависимости от импортного племенного материала.

Справка:

В подсистему АПК в конечном итоге будут включены: единый реестр сортов сельскохозяйственных растений, прогнозные показатели АПК, цены на сельскохозяйственную продукцию и продукцию пищевой промышленности, национальные планы (программы) развития производства по чувствительным сельскохозяйственным товарам, научно-исследовательские работы в АПК, информация о племенных животных и селекционных достижениях в области племенного животноводства, информация по вопросам государственной поддержки сельского хозяйства. (INFOLine, ИА (по материалам Евразийской экономической комиссии) 03.03.17)

В ЕЭК разработан порядок совместных научных исследований в сельском хозяйстве.

Коллегией Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) одобрен Порядок организации совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР) в сфере агропромышленного комплекса государств-членов Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Планируется утверждение документа главами правительств союзных стран в этом году.

Порядок разработан Комиссией ЕЭК для эффективного использования научного и инновационного потенциала, укрепления сотрудничества стран Союза в сельскохозяйственной сфере. Документ регламентирует требования, предъявляемые к совместным НИОКР, функции и ответственность участников и исполнителей, этапы работ, источники и схемы финансирования.

Совместными НИОКР являются научные исследования, представляющие интерес для развития агропромышленного комплекса государств Союза. Они осуществляются на основе согласованной тематики, направлены на инновационное развитие производства и реализацию товаров и услуг. Их цели – обеспечение продовольственной безопасности, сбалансированности продуктовых рынков, повышения эффективности и конкурентоспособности сельского хозяйства союзных стран, сохранения в них биоразнообразия и экологического равновесия.

В совместных исследованиях должны принимать участие не менее двух стран ЕАЭС. Комиссия ЕЭК направляет запрос в правительства государств-членов или уполномоченные ими органы об участии в выполнении совместных НИОКР. Правительства стран Союза или уполномоченные органы в 30-дневный срок со дня получения запроса информируют Комиссию ЕЭК о возможности участия или своей незаинтересованности в выполнении совместных научных исследований.

Перечень НИОКР формируется на пятилетний период на основании предложений государств-членов и утверждается Комиссией ЕЭК. При этом учитываются национальные приоритеты развития сельскохозяйственной отрасли, цели и задачи Союза по развитию агропромышленного комплекса, а также приоритеты



межгосударственной научно-технической и инновационной политики в сфере агропромышленного комплекса государств-членов.

Заказчиками совместных НИОКР могут быть органы государственной власти и академии наук государств-членов. Срок выполнения совместной НИОКР ограничен пятью годами.

"Актуальность разработки данного документа обусловлена необходимостью технико-технологической модернизации аграрной отрасли стран ЕАЭС на основе использования лучших достижений науки и передового опыта, трансфера технологий и инноваций", – отметил член Коллегии (министр) по промышленности и агропромышленному комплексу ЕЭК Сергей Сидорский. – В этой связи научное и инновационное развитие АПК определено как одно из основных направлений согласованной агропромышленной политики".

По словам министра ЕЭК, в целях научной проработки наиболее перспективных направлений развития агропромышленного комплекса (АПК) разработан перечень из 14 приоритетных тематик, включая растениеводство, животноводство, аквакультуру, ветеринарию и т.д. По ним сформирован реестр проводимых сторонами исследований, который включает более 150 исследований, выполняемых 50 научными организациями стран Союза. Принятие Порядка обеспечит возможность реализации в Союзе перспективных совместных исследований в сфере АПК. Это позволит странам ЕАЭС повысить эффективность и результативность использования научного потенциала, исключить дублирование исследований и наращивать кооперацию в научной и инновационной деятельности в сфере АПК. (INFOLine, ИА (по материалам Евразийской экономической комиссии) 02.03.17)

В 2016 году прирост объема рынка агрострахования в России составил 25% - НСА.

Официальная статистика Банка России подтвердила данные Национального союза агростраховщиков РФ о положительной реакции рынка страхования сельхозрисков на переход на централизованные принципы – по итогам 2016 г. прирост объема рынка агрострахования в целом по отношению к предыдущему году составил 25,1%. Об этом 1 марта сообщила пресс-служба НСА.

Как уточняется, страховые премии по страхованию сельхозрисков в 2016 г. составили 9,8 млрд. руб., или 2,1% рынка имущественного страхования РФ. Из данного объема премии на агрострахование с господдержкой приходится 8,5 млрд. руб., по несубсидируемому страхованию сельхозрисков страховщики получили 1,34 млрд. руб. В целом объем премии по страхованию рисков АПК вырос на 25,1%, при этом положительная динамика наблюдалась только в агростраховании с господдержкой, объем премии по которому вырос на 30,9% (с 6,5 млрд. руб. годом ранее), в то время как по несубсидируемому страхованию агрорисков премия сократилась на 3,4% и составила 1,29 млрд. руб.

По темпам роста рынок агрострахования опередил рынок страхования России в целом, который увеличился за год на 15%. Это свидетельствует о том, что произошедший с 1 января 2016 г. переход к системе агрострахования с господдержкой, основанной на единых правилах и стандартах, был позитивно воспринят как аграриями, так и страховым рынком. В то же время, поскольку драйвером роста выступает только субсидируемое агрострахование, в 2017 г. возможно замедление этой динамики в связи с неопределенностью в системе господдержки аграриев, возникшей после включения господдержки страхования в "единую субсидию", - прокомментировал достигнутые результаты президент НСА Корней Биждов. (АПК-Информ 01.03.17)

Глава Минсельхоза РФ Александр Ткачев: сегодня главное оперативно довести средства господдержки до сельхозпроизводителей и особенно фермеров.

3 марта глава Минсельхоза России Александр Ткачев во время посещения Новосибирской области провёл совещание по вопросам реализации механизма льготного кредитования и развития малых форм хозяйствования в регионе.

Открывая освещение, Александр Ткачев отметил серьезные результаты, которых удалось добиться в российском агропромышленном комплексе в последние годы по ряду направлений.

Александр Ткачев сообщил, что за десять лет доля России в мировой торговле зерном возросла с 1% до 10%, обеспечивая полностью потребности внутреннего рынка. По его словам, существенный вклад в урожай вносит Сибирский регион, производя ежегодно около 15 млн тонн.

Министр назвал ключевыми точками роста и приоритетами развития в целом по стране мясную и молочную продукцию, овощи и фрукты. "Здесь мы, конечно, пока говорим об импортозамещении, при этом в Сибири складывается позитивная картина, уровень самообеспеченности в регионах округа выше среднероссийских показателей, к примеру, мясом обеспечены на 84%, молоком на 99%, овощами – на 70%, картофелем – 100%", - сообщил Александр Ткачев.



МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ



Для повышения эффективности сельхозпроизводства сегодня совершенствуются механизмы господдержки, в том числе проведена консолидация субсидий. Подготовлена вся необходимая нормативная база, распределены средства на поддержку сельского хозяйства.

Министр сообщил, что в этом году на поддержку сельского хозяйства в регионы Сибирского федерального округа направлено 12 млрд рублей, а с учетом субсидий по льготному кредитованию – порядка 14 млрд рублей. На краткосрочные льготные кредиты предусмотрено 1,3 млрд рублей, что на 20% больше, чем годом ранее.

В ходе обсуждения новых механизмов господдержки в регионах Сибири, министр предоставил слово руководителям профильных департаментов Минсельхоза России и региональных органов управления АПК.

Директор Департамента экономики и господдержки АПК Минсельхоза России Наталья Чернецова рассказала о реализации механизма льготного кредитования, руководитель департамента развития сельских территорий Владимир Свеженец доложил о мерах поддержки малых форм хозяйствования и развитии сельских территорий.

По итогам обсуждения министр рекомендовал руководителям региональных органов управления АПК Сибири в течение 2 недель провести работу с местными представительными уполномоченных банков по реализации механизма льготного кредитования и сообщить о результатах. "Главное, обеспечить скорейшее доведение средств господдержки до получателей, в особенности малых форм хозяйствования", - заключил Александр Ткачев.

В совещании также приняли участие полномочный представитель Президента РФ в Сибирском федеральном округе Сергей Меняйло, губернатор Новосибирской области Владимир Городецкий, заместитель министра сельского хозяйства Иван Лебедев, руководители региональных органов управления АПК Сибирского федерального округа и кредитных организаций.

Для справки: Название компании: *Российская Федерация, Министерство сельского хозяйства (Минсельхоз)*
 Адрес: 107139, Россия, Москва, Орликов пер., 1/11 Телефоны: +7(495)6078000; +7(495)6076402 Факсы: +7(495)6078362 E-Mail: info@mcx.ru; pressa@agromedia.ru Web: <http://www.mcx.ru> Руководитель: Ткачев Александр Николаевич, министр (INFOline, ИА (по материалам Министерства сельского хозяйства) 03.03.17)

С начала сезона Россия уже экспортировала 100 тысяч тонн сахара.

Торговля сахаром в России идет полным ходом, в том числе на экспорт. Успехи российской сахарной промышленности взбудоражили продажи этого продукта. С начала сезона из России уже экспортировано 100 тысяч тонн сахара, что в десять раз превысило результаты всего предыдущего сезона 2015–2016 годов.

Об этом сообщил глава Минсельхоза Александр Ткачев на совещании в кабмине, посвященном посевной. Минсельхоз оценивает экспортный потенциал РФ как минимум в 200 тысяч тонн сахара. Такие возможности сложились благодаря хорошему урожаю сахарной свёклы - был собран рекордный объем в 48 млн. тонн. По данным Александра Ткачева, по производству сахара из сахарной свёклы Россия опередила Францию, США и Германию и вышла на первое место в мире.

А с 6 марта торги сахаром начнет Московская биржа, о чем уже сообщало ИА "Казах-Зерно". Участникам торгов будет доступна торговля сахаром с поставкой в срок до 90 дней. Организатором торгов выступает Национальная товарная биржа (входит в группу "Московская биржа"). Торги будут проводиться на торгово-клиринговой платформе "Урожай", на базе которой ведется биржевая торговля зерном", - говорится в сообщении.

Участники рынка сахара смогут торговать напрямую или с помощью брокерских компаний. По оценке Союзроссахара, в ближайшие годы оборот по форвардам на сахар сможет достичь 1-1,5 млн. тонн в год (около 20% от общего объема российского рынка сахара), что в денежном эквиваленте примерно соответствует 40-60 млрд. рублей (исходя из средней текущей стоимости сахара).

Напомним, Bloomberg и другие мировые СМИ отметили значительный рост производства сахара в России. Как уже сообщалось, за 10 лет Россия преобразила свою сахарную отрасль. Страна, которая когда-то была крупнейшим в мире импортером сладкого сырья, сейчас находится на грани превращения в нетто-экспортера. Международная организация по сахару (МОС) прогнозирует, что в сезоне 2016-17 страна экспортирует значительно больше продукта, нежели импортирует. По данным Российского союза производителей сахара в этом сезоне производство продукта в стране достигнет рекордных 6,1 млн. тонн.

Справка: 1 рубль = 5,38 тг. (ИА Казах Зерно 03.03.17)

Московская биржа начинает торги сахаром.

Московская биржа начинает торги сахаром, они проводятся в сотрудничестве с Союзом производителей сахара России (Союзроссахар). Участникам будет доступна торговля сахаром с поставкой в срок до 90 дней. Организатором торгов, которые будут проводиться на торгово-клиринговой платформе "Урожай" (на ее базе уже организована биржевая торговля зерном) выступает Национальная товарная биржа (НТБ, входит в группу "Московская биржа").

Участники рынка сахара смогут торговать напрямую или с помощью брокерских компаний. По оценке Союзроссахара, в ближайшие годы оборот по форвардам на сахар сможет достичь 1-1,5 млн тонн в год (около 20%



от общего объема российского рынка сахара), что в денежном эквиваленте примерно соответствует 40-60 млрд рублей (исходя из средней текущей стоимости сахара).

Поставка по биржевым операциям будет происходить на аккредитованных складах на территории Южного, Центрального и Приволжского федеральных округов. Купить форвардный контракт можно будет как на определенном складе, так и по лучшей цене предложения во всем федеральном округе. Продать форвардный контракт можно будет на складе по месту хранения базисного актива.

Впервые в российской практике будут предложены комбинированные заявки (одновременное заключение сделок форвард и своп), что позволит проводить расчеты в день заключения сделок.

Федеральная антимонопольная служба России предложила также рассмотреть возможность биржевой торговли не только зерном и сахаром, но и подсолнечным маслом и мясом.

Сахарные рекорды

Ранее глава Минсельхоза Александр Ткачев сообщил, что Россия стала крупнейшим в мире производителем свекловичного сахара, опередив Францию, США и Германию. Это стало возможно благодаря рекордному урожаю сахарной свеклы в 2016 году - более 48 млн тонн.

По оценке Минсельхоза, производство сахара в России достигло 6 млн тонн. При этом Франция производит 5 млн тонн, США - 4,8 млн тонн, Германия - 4,5 млн тонн.

Министр подчеркнул, что с начала сезона (1 августа - начало маркетингового года) на экспорт вывезено почти 100 тыс. тонн сахара, что в 10 раз больше, чем за весь предыдущий сезон 2015-2016 годов. Ткачев оценил экспортный потенциал в размере более 200 тыс. тонн сахара. (ТАСС 06.03.17)

Первый день торговли сахаром на бирже завершился сделкой на 3,14 млн руб.

По итогам первого дня торговли сахаром на "Национальной товарной бирже" заключена сделка на 3,14 млн руб. Об этом сообщает "Интерфакс" со ссылкой на данные торгов.

Была заключена одна сделка на 100 т сахара по цене 31,4 тыс. руб. за одну тонну. Биржа участников сделки не раскрывает. Источник агентства на рынке уточнил, что покупателем сахара стала компания "Бакалейщик", продавцом — ГК "Русагро".

По словам директора по развитию и одного из совладельцев компании "Бакалейщик" Алексея Рубцова, сделка с ГК "Русагро" заключена на условиях "самовывоза с Чернянского сахарного завода в Белгородской области". (РосБизнесКонсалтинг 07.03.17)

Успехи российской сахарной промышленности взбудрили торговлю этим продуктом.

Успехи российской сахарной промышленности, поразившие многих зарубежных и российских экспертов, внесли интерес и оживление в этой отрасли и взбудрили торговлю этим продуктом. Bloomberg и другие мировые СМИ отметили значительный рост производства сахара в России. Как уже сообщалось, за 10 лет Россия преобразила свою сахарную отрасль. Страна, которая когда-то была крупнейшим в мире импортером сладкого сырья, сейчас находится на грани превращения в нетто-экспортера. Международная организация по сахару (МОС) прогнозирует, что в сезоне 2016-17 страна экспортирует значительно больше продукта, нежели импортирует. По данным Российской союза производителей сахара в этом сезоне производство продукта в стране достигнет рекордных 6,1 млн. тонн.

С 6 марта торги сахаром начнет Московская биржа, передает ИА "Казах-Зерно". Как сообщается в пресс-релизе биржи, торги сахаром реализуются в сотрудничестве с Союзом производителей сахара России (Союзроссахар).

"Участникам торгов будет доступна торговля сахаром с поставкой в срок до 90 дней. Организатором торгов выступает Национальная товарная биржа (входит в группу "Московская биржа"). Торги будут проводиться на торгово-клиринговой платформе "Урожай", на базе которой ведется биржевая торговля зерном", - говорится в сообщении.

Отмечается, что участники рынка сахара смогут торговать напрямую или с помощью брокерских компаний. По оценке Союзроссахара, в ближайшие годы оборот по форвардам на сахар сможет достичь 1-1,5 млн. тонн в год (около 20% от общего объема российского рынка сахара), что в денежном эквиваленте примерно соответствует 40-60 млрд. рублей (исходя из средней текущей стоимости сахара).

В настоящее время три крупных холдинга, являющиеся членами Союзроссахара ("Продимекс", "Русагро" и "Доминант"), завершают процедуру получения прямого доступа на биржевые торги. Еще ряд крупных холдингов также приступили к процедуре получения такого допуска.

Поставка по биржевым операциям будет происходить на аккредитованных складах на территории Южного, Центрального и Приволжского федеральных округов. Купить форвардный контракт можно будет как на определенном складе, так и по лучшей цене предложения во всем федеральном округе. Продать форвардный контракт можно будет на складе по месту хранения базисного актива.

Впервые в российской практике будут предложены комбинированные заявки (одновременное заключение сделок форвард и своп), что позволит проводить расчеты в день заключения сделок. (ИА Казах Зерно 02.03.17)



Игорь Кузин: "Люди просто не верят, что можно пойти и получить кредит". "Агроинвестор". 3 марта 2017

Заместитель министра сельского хозяйства — о том, как работать по новой модели поддержки АПК

С этого года АПК живет с новой системой господдержки. Возможные изменения ее правил обсуждались не один год — чуть ли не с момента принятия действующей госпрограммы. Однако стремительность корректировок (меньше полугода от идеи до ведомственных приказов) стала неожиданностью и для предпринимателей, и для лоббистов. Бизнес не до конца понимает, как будет работать новая формула поддержки текущей и инвестиционной деятельности, опасаясь лишиться части госсредств. Игорь Кузин — выходец из Минфина, делегированный в Минсельхоз для перезагрузки системы финансирования сельского хозяйства — в интервью "Агроинвестору" разъясняет, как она теперь будет действовать.

Система была очень сложной

— Для начала поясните, зачем нужно было менять формулу господдержки? У прежней были недочеты, но она работала, к ней привыкли.

— То, к чему привык — не всегда хорошо. Сложившуюся систему критиковали не только получатели господдержки, но и банки, и депутаты. Она хоть и обеспечивала инвестиционную активность в отрасли и текущие [сельхозработы, но из-за бюрократического фактора была очень сложной с точки зрения доведения денег до производителей. А это снижало эффективность субсидий. Аграрии получали деньги в лучшем случае через полгода после фактической оплаты процентов в банке, а то и через год-полтора.

— Речь об инвестиционных кредитах или краткосрочных?

— И о тех, и о других. У нас, по большому счету, не были зафиксированы сроки, в течение которых территории обязаны довести деньги до конечных получателей. Мы могли перевести их в регионы, а они там зависали на шесть, восемь, двенадцать месяцев... Главное было — уложиться в установленные сроки использования лимитов, то есть в календарный год. При этом деньги могли переноситься и на следующий год, если подтверждалась необходимость в остатках неиспользованных бюджетных трансфертов. В последнее время эта практика стала сокращаться, но тем не менее, когда средства дойдут до получателей — было непонятно ни им, ни федеральному центру.

Второй очень существенный нюанс: при старой схеме субсидирования кредитов получатель должен был сначала в полном объеме выплатить и проценты, и основной долг и только после этого мог претендовать на получение субсидии. Теперь же он должен отдать банку не более 5% годовых. То есть раньше аграрию нужно было заработать 15-20% прибыли, вернуть долг и ждать компенсацию, а сейчас достаточно заработать свыше 5%, чтобы расплатиться с банком. Эластичность модели увеличилась минимум на 10% годовых.

— Вы и другие руководители министерства часто ссылаетесь на то, что деньги зависали в регионах. Почему центр перечислял все вовремя, а они — нет?

— Задержки были на всех уровнях. Они часто связаны не с плохой работой чиновников, а с самой системой отбора заявок на субсидирование. Пока получатель подаст документы в региональную администрацию, пока она их рассмотрит и согласует... А если это новый кредит — нужно еще и время, пока банк даст согласие на кредитование. При этом заемщик должен ему показать, что есть принципиальное согласие администрации на включение проекта в систему компенсации. Затем он получает кредит, снова идет в администрацию и подтверждает, что деньги выданы, а когда наступает время — выплачивает проценты и опять предоставляет справку, что он заплатил. Администрация пересылает эти заявки нам, мы их рассматриваем на Комиссии Минсельхоза, а она ведь проходит не каждый день. После рассмотрения и отбора мы подтверждаем региону, что проект одобрен, перечисляем деньги, но пока регионы их расквотируют по списку... В общем, сумасшедшая схема! Плюс на каждом шагу возникают чисто человеческие сложности: где-то забюрократизировали, где-то что-то пропустили, потеряли документ, что-то недоделали, что-то не соответствует форме.

— Могла ли здесь быть коррупционная составляющая? Например, регионы получали деньги и держали на срочных депозитах.

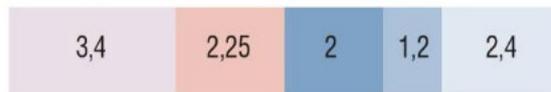
— Это абсолютно исключено. Мы на казначейской системе исполнения бюджета, которая исключает размещение средств на депозите. Так обстоят дела с любым направлением финансирования, не только по сельскому хозяйству.



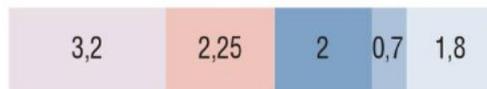
КАК ПОДЕЛЯТ 21 МЛРД РУБЛЕЙ

План льготного кредитования *

краткосрочные кредиты



долгосрочные кредиты



- растениеводство
- животноводство
- молочное скотоводство
- мясное скотоводство
- переработка

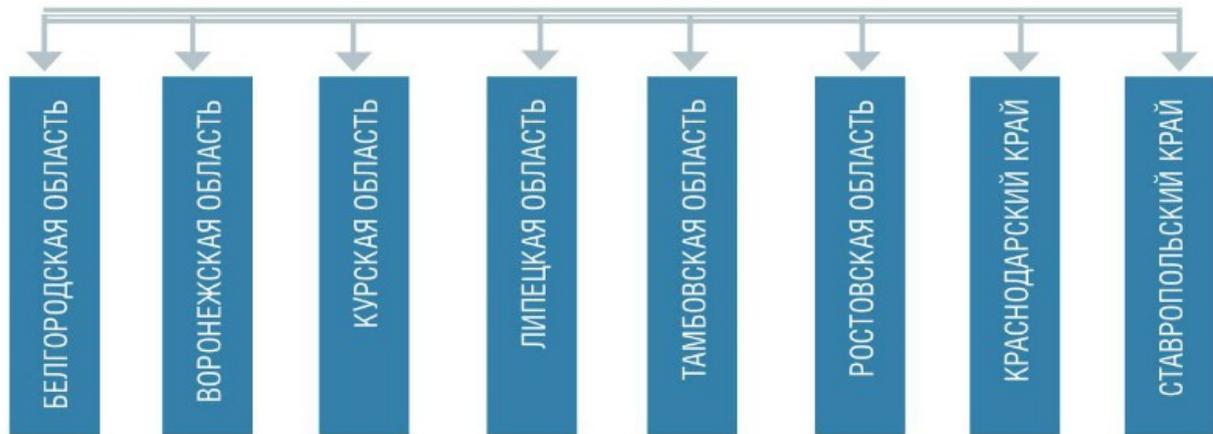
* млрд руб., распределение на середину февраля

ИСТОЧНИК: МИНСЕЛЬХОЗ

- Система льготного кредитования должна была стартовать с начала года, но в итоге стартовала позже.
- Первые кредиты пошли 3 февраля, причем за три дня работы новой схемы уже было выбрано более 30% лимитов по коротким кредитам и около 10% — по инвестиционным. Невероятная отдача! В прошлом году такого темпа кредитования точно не было. Люди просто не верят, что можно так легко пойти и получить кредит, что система заработала оперативно. Правда, раскассировать такой объем лимитов за короткий срок немудрено: спрос огромный, а сумма субсидий небольшая — 21,3 млрд руб., в том числе 11,3 млрд руб. на короткие кредиты и 10 млрд руб. на инвестиционные.
- Многие аграрии опасаются, что льготных кредитов всем не хватит. Чисто теоретически остается ли возможность получить дешевые деньги на посевную кампанию?
- Если будут добавлены ассигнования на госпрограмму, то да.
- Минсельхоз же обратился в правительство с просьбой добавить 14 млрд руб. на льготное кредитование.
- Да, как минимум 14 млрд руб. на оборотные кредиты, чтобы хоть более-менее в значимых размерах закрыть потребность в этих субсидиях. Она оценивается минимум в 40 млрд руб. Эти 14 млрд руб. мы просим сверх выделенных по госпрограмме денег на 2017 год. Нам неоткуда снимать деньги и перераспределять их на оборотные кредиты: все, что могли, уже сняли. По большому счету, у нас вообще не было дополнительных источников под новый механизм: как было 215 млрд руб. в прошлом году, так и осталось на этот. Но нужно учитывать еще и инфляцию, и принятие нами на себя новых обязательств по инвесткредитам, и сумму незакрытой потребности по старой схеме субсидирования — она оценивается примерно в 15 млрд руб. То есть за 2016 год у нас на 15 млрд руб. необеспеченных заявок только по инвесткредитам! Если не будет дополнительных средств, то придется рассчитывать с этими долгами из лимитов 2018 года, потому что обещали [инвесторам эту поддержку. Да, будет задержка — у некоторых на два года — но обязательства будут выполнены. При этом нужно понимать, что самая значительная часть средств госпрограммы — 58,8 млрд руб. — в 2017 году пойдет на поддержку старого механизма — обслуживание тех долгов и обязательств, которые были приняты ранее по инвестиционным проектам и заявки по которым поступали в течение 2016 года. По льготным кредитам в итоге мы приняли нелегкое решение: переместили [на их финансирование часть денег с погектарной поддержки и субсидий производителям молока.



КОГО ЛИШИЛИ ПОГЕКТАРНЫХ СУБСИДИЙ БЕЗ НИХ ОСТАЛИСЬ ЧЕРНОЗЕМЬЕ И ЮГ



- Если выделят дополнительные 14 млрд руб., которые вы просите, — когда это может произойти?
- Если будет весенняя корректировка федерального бюджета, то к июню-июлю. Нам-то довести деньги не долго, просто увеличим лимиты, опубликуем новый план льготного кредитования, и пожалуйста — пользуйтесь.
- Для заемщиков ничего не изменилось**
- Хочется понять, как работает льготное кредитование. Банки отбирают в систему, и они самостоятельно составляют реестры заемщиков, которые утверждает Минсельхоз? Со стороны это похоже на делегирование части госфункции. Сможет ли ведомство вмешиваться в этот реестр?
- Все не совсем так. С точки зрения участия заемщиков в системе кредитования вообще ничего не изменилось. Что по старой, что по новой схеме решение — выдать кредит под конкретный проект или отказать — принимает банк. Государство не кредитует, а только субсидирует уже оформленный кредит. Если раньше банк говорил, что на это направление деньги даст, а на это нет, потому что есть большие сомнения в эффективности проекта, точно так же и сегодня он оценивает кредитные риски.
- В каком качестве администрации регионов сейчас участвуют в системе льготного кредитования?
- В первую очередь, на основании заявок регионов формируется план льготного кредитования. Он публикуется у нас на сайте, в нем расписано, какому региону по какому направлению какие лимиты средств предусматриваются. В рамках этих лимитов банки могут предоставлять льготные кредиты. Как только лимит по какому-то сегменту заканчивается, банки больше не могут выдавать по нему льготные кредиты. Но по предложениям регионов в план льготного кредитования могут вноситься изменения в части перераспределения средств между направлениями. Регионы в данном случае участвуют в формировании политики направлений кредитования и определяют приоритетные сектора развития с учетом особенностей своей территории.
- Со сколькими банками уже заключены соглашения?
- С десятью системообразующими банками. Кроме того, 17 февраля Комиссией Минсельхоза отобраны еще 15 банков, в том числе и региональные.
- В чем заключается интерес банков?
- В том, что они входят в стабильную систему господдержки. Сегодня у них намного ниже степень риска по возврату отобранных кредитов. Если банк кредитует заемщика по коммерческой ставке, тот должен представить модель проекта с достаточно высокой степенью рентабельности, чтобы обеспечить возврат денег. А теперь можно кредитовать модели с менее высокой доходностью и гарантированно рассчитывать на господдержку. Представьте, что вы даете в долг двум людям по 100 руб., но один должен отдать 120 руб., а второй — 105 руб., кому будет легче это сделать? Конечно, второму. А маржа для вас получается такая же, как с первым заемщиком, потому что 10 руб. возвращает государство. Это одно из направлений заработка банков. К тому же сказывается психологический момент: почему другие зарабатывают на кредитовании АПК, а мы нет, мы тоже должны.
- Если банк заключает соглашение с Минсельхозом, то он должен участвовать и в краткосрочном, и в долгосрочном кредитовании?
- Он может выбрать любое направление, которое ему интересно.
- В списке банков, заключивших соглашения, нет ВЭБа, он может войти в систему?
- Да, но сначала нужно внести соответствующие изменения в закон о бюджете, прописав ВЭБ в качестве участника системы льготного кредитования.
- Те банки, которые не успеют подать заявки, смогут это сделать только в следующем году?



— Думаю, все, кому это интересно, успеют. Но в принципе не запрещено повторно провести отбор банков, если будет такая необходимость.

ГОСПОДДЕРЖКА-2017

Распределение средств на середину февраля

НАПРАВЛЕНИЕ	МЛРД РУБ.
Развитие отраслей АПК	55,3
в том числе:	
несвязанная поддержка в растениеводстве	11,34
субсидии на повышение молочной продуктивности	7,96
субсидии на краткосрочные кредиты	4,87
поддержка малых форм хозяйствования	10
элитное семеноводство и племенное животноводство	4,75
поддержка подотраслей растениеводства	5,1
поддержка подотраслей животноводства	1,2
страхование	4,3
экономически значимые региональные программы	5,7
Обеспечение общих условий функционирования отраслей АПК	11,1
в том числе:	
проведение закупочных и товарных интервенций	4,3
противоэпизоотические мероприятия	2,8
предупреждение распространения и ликвидация АЧС	0,46
сохранение коллекции генетических ресурсов растений	0,13
компенсация ущерба сельхозпроизводителей в результате ЧС	3,38
Техническая и технологическая модернизация, инновационное развитие	0,09
Стимулирование инвестиционной деятельности в АПК	91,7
в том числе:	
субсидирование инвестиционных кредитов в растениеводстве	15,6
в животноводстве	26,2
в мясном скотоводстве	6
в молочном скотоводстве	11
компенсация прямых затрат на строительство/модернизацию плодохранилищ	0,97
овощехранилищ	1,4
тепличных комплексов	2,43
молочных комплексов	5,3
селекционно-генетических и семеноводческих центров	0,43
оптово-распределительных центров	0,93
поддержка льготного кредитования	21,3
Докапитализация Россельхозбанка	5
Управление реализацией госпрограммы	25,2
Устойчивое развитие сельских территорий	15,4
Развитие мелиорации	11,3
Приоритетный проект «Экспорт продукции АПК»	0,73

ИСТОЧНИК: МИНСЕЛЬХОЗ

Суть и смысл единой субсидии

— Из-за того, что было перераспределение средств внутри программы, есть ли риск недофинансирования некоторых направлений, например, того же молочного животноводства?

— Дело в том, что у нас контролируются все направления расходов: все деньги, которые были сняты с несвязанной поддержки на товарное молоко, до копейки попали в льготное кредитование для этого сектора, то есть из сектора они не ушли, просто мы их перенесли на более современный и востребованный инструмент. При той цене молока,



которая сейчас сложилась, у эффективных предприятий нет никаких проблем с точки зрения окупаемости проектов. Мы компенсируем 30% капитальных затрат при строительстве фермы, такого никогда не было, параллельно предоставляем льготный кредит, плюс еще у нас заложены деньги на проведение молочных интервенций. Все это гарантирует привлекательную цену реализации сырого молока.

— У восьми регионов полностью сняли погектарную поддержку.

— Это не значит, что они вообще ее не будут получать. Какие-то направления остались, например поддержка производства семян. Вообще я в принципе против прямой погектарной поддержки — это неправильный инструмент, она безадресная и безыдейная. Что мы поддерживаем? Просто раздаем деньги пропорционально гектарам.

— Поддерживаем доходность. Это же не мы придумали, это "зеленая корзина" ВТО.

— Да, но ВТО пользуется этим инструментом, наоборот, чтобы ограничить производство там, где есть проблема перепроизводства. Это мера дестимулирования производства, чтобы не перенасыщать рынок. Мы готовы поддерживать: вот тебе льготный кредит, строй, что-то создавай, а просто погектарная поддержка — там даже нет контроля, куда эти деньги направили, на что?

— Аграрии покупали на эти деньги семена, ГСМ, запчасти.

— Погектарная поддержка — это просто деньги из расчета на гектар посевов. Сельхозпроизводители вообще не обязаны были что-то на них покупать. На семена, запчасти и прочее давали целевые оборотные кредиты. У нас в отдельных регионах рентабельность растениеводства зашкаливает за 60% — о какой еще поддержке доходности тут можно говорить? На юге очень высокая рентабельность. И для чего там платить погектарные субсидии? А вот та же Сибирь, Забайкалье справедливо отмечают, что сложно реализовать продукцию на привлекательных условиях. Поэтому там эта поддержка остается.

— Еще одно нововведение этого года — переход на единую субсидию. Поясните, в чем ее смысл и суть.

— На федеральном уровне мы сохранили крупные магистральные направления: инвестиционные кредиты, льготную схему, компенсацию прямых понесенных затрат (CAPEX), несвязанную поддержку и финансирование федеральных целевых программ мелиорации сельскохозяйственных земель и развития сельских территорий. А 54 субсидии — закладку садов, поддержку оленеводства, льноводства и прочие — отдали регионам в виде единой субсидии. Каждый регион получит средства единой суммой, будет конфигурировать и распределять их, учитывая свои особенности. Это такая тонкая настройка господдержки.

Мы устанавливаем регионам индикаторы, по каким направлениям каких показателей нужно достичь, а они сами решают, как маневрировать деньгами. Конечно, Минсельхоз будет контролировать работу, чтобы предотвращать ошибки: например, регион отчитывается, что обеспечит показатели, но денег на это направление не направит — такого не должно быть. В сельском хозяйстве существует отложенный эффект недофинансирования: например, если где-то перестанут поддерживать увеличение производства мясного скота, то, может, на второй-третий год показатель и не дрогнет, но на четвертый сильно провалится.

При этом регионы смогут оперативно перераспределять средства между направлениями в зависимости от потребностей. Это обеспечит эффективное использование финансовых ресурсов: если где-то будет излишек, то легко можно передать его туда, где не хватает. А вот отложить деньги на следующий год нельзя: если не использовал, то их придется вернуть в федеральный бюджет. Но при такой свободе маневрирования между 54 субсидиями нужно быть совсем нерадивым, чтобы суметь не использовать весь объем выделенных ассигнований.

— А что делать с проблемой резкого снижения региональной поддержки? Большинство регионов — дотационные, им передали обязательства и полномочия, но денег больше не стало. Их доходы, которые они могли бы направлять на сельское хозяйство, тоже не увеличиваются.

— У нас общая проблема снижения доходов. Они уменьшаются как в регионах, так и на федеральном уровне. Регионы должны вести более активную политику управления производством на своей территории — есть же примеры успешной работы. Можно сказать, что легко говорить, сидя в Москве. Но у нас ведь и с федеральным бюджетом такая же ситуация. Когда сетуют, что в регионах не хватает денег, это несколько неправильно: все деньги федерального бюджета так или иначе идут в регионы. Даже на национальную оборону и безопасность: мы финансируем оборонный завод, он находится в каком-то регионе, платит там налоги, обеспечивает рабочие места. Если платим зарплату сотрудникам федеральных органов власти — эти люди тоже работают в регионах. Здесь вопрос, как лучше потратить: централизованно из федерального бюджета или отдав регионам.

— Раньше в госпрограмме были прописаны все направления поддержки, что делало ее несколько рыхлой, но тем не менее было понятно, сколько денег и на что ты имеешь право получить. Теперь же администрации сами будут решать, что и в каком объеме поддерживать.

— В регионах есть законодательные органы власти, которые утверждают бюджет и направления расходования средств, так что чиновники не бесконтрольны. Кроме того, любые нововведения и правила создаются с расчетом на честных квалифицированных людей. Закон не должен мешать честному человеку, а жулик его все равно обойдет. Мы полагаемся на ответственное и грамотное управление финансами в регионах.

С одной стороны, мы упрощаем получение средств, убираем бюрократические препоны, с другой — даем возможность региональным властям тонко настроить господдержку: из Москвы вы никогда не увидите множество



мелких направлений. Если льноводство или оленеводство развивают в единичных регионах, какой смысл писать правила и выносить массу сложностей на федеральный уровень? Попытка учесть все нюансы регионов привела к тому, что появилось такое огромное количество субсидий, которыми стало невозможно управлять.

— Когда возникла идея перехода на единую субсидию?

— Seriously работа пошла только в 2015 году, хотя мысли были и раньше. А плотно заниматься вопросом начали в 2016-м. Эту идею высказывали и губернаторы, и депутаты, хотя отраслевые союзы и ассоциации были против. До сих пор не все согласны с правильностью введения единой субсидии, равно как и льготного кредитования.

У идеи было много противников из-за опасений, что региональные власти начнут своевольничать и какие-то направления вообще не увидят господдержки. Но, повторюсь, мы ориентируемся на разумных губернаторов, которые заинтересованы в развитии региона и смогут эффективно распорядиться предоставленным ресурсом.

Плюс по единой субсидии у нас была такая логика, что не должно быть каких-то перекосов и революций: доля региона в общем объеме предоставляемых субсидий должна соответствовать его средней доле за предыдущие три года. Это нужно, чтобы он мог четко просчитывать свой тренд и понимать, сколько денег будет на следующий год. Единственное, если сокращается общая сумма господдержки, то уменьшается и объем для регионов, но доля остается стабильной. Отклонение не должно превышать 15% от показателя предыдущих трех лет.

— Регионы готовы работать по новой схеме?

— Готовы, мы в процессе заключения соглашений. Они все понимают. Ни от кого мы не услышали слов неприятия, все только "за".

"Противники не успели среагировать"

— Вы говорите, что раньше до полутора лет приходилось ждать субсидий. На сколько ускорится процесс при новой системе?

— По льготному кредитованию — в разы, на шесть-восемь месяцев точно. По единой субсидии все будет зависеть от оперативности регионов. Как минимум мы устраняем задержку, которая могла возникнуть на федеральном уровне. Раньше нужно было заключать соглашения по десяткам направлений по каждому виду субсидий. Это была огромная бюрократическая работа Минсельхоза. По каждому из них необходимо было проследить показатели, индикаторы, правильность запятых, собрать подписи, потом еще предоставить отчетность. А сейчас это всего лишь одна субсидия — стало намного проще и регионам, и нам.

— Почему новая система вводится именно с этого года? По нашему общению с бизнес-сообществом, есть ощущение дисконформации. Новую схему не со всеми и недостаточно обсудили, не все смогли дать контраргументы, не был предусмотрен переходный период.

— Эксперименты и обсуждения — самый плохой способ из всех возможных. Чем дольше обсуждаешь идею, тем меньше шансов ее реализовать. Как говорится, если хочешь убить вопрос, создай комиссию по его рассмотрению. Если бы решили запускать с 2018 года — ничего бы не получилось, за это время нашлось бы множество несогласных, которые бы наставили палок в колеса. А так мы фактически за три месяца прокачали и внедрили систему. Ее противники даже не успели среагировать, никто не ожидал, что мы успеем. Если бы тянули — включились бы лоббисты, были бы какие-то поправки, и идея начала бы вымываться: чем больше компромиссов, тем хуже работает механизм.

Изначально план внедрения новой схемы господдержки был расписан на полтора года, но министр Александр Ткачев сказал главе государства, что запустим с 2017 года. Лучше сделать, набить шишек и что-то доработать, чем год сидеть рассуждать и обсуждать. Новый этап развития сельского хозяйства требует новых инструментов: на изношенных шинах нельзя ехать бесконечно.

— Что радикально меняется по тем субсидиям, которые не вошли в единую? В частности, почему изменили правила возмещения CAPEX? Теперь их дают только после ввода проекта.

— Я считаю, что это принципиальное решение. К сожалению, у нас были попытки регионов получить деньги под проекты, у которых вообще было мало шансов быть реализованными. Это приводило к потере средств: регион подал заявку, под него зарезервировали деньги, а в конце года оказывается, что объект не запускается. В итоге деньги приходилось возвращать в федеральный бюджет: чтобы перераспределить их другим регионам, нужно вносить изменения в закон о бюджете. И перенести на следующий год эти суммы было нельзя. Получается, и сами денег не получили, и другим не дали возможности ими воспользоваться. А теперь все понятно: есть объект — получайте деньги, нет — обращайтесь, когда закончите.

Кроме того, заметным изменением стало увеличение доли возмещения с 20% до 30% капзатрат при строительстве молочных комплексов.

— Вы считаете, что это поможет улучшить ситуацию в секторе?

— По оценкам экспертов — значительно, поскольку сократятся сроки окупаемости проектов, что должно способствовать приходу инвесторов в молочное животноводство. Другие сектора в принципе разогнались, а здесь пока нужна усиленная поддержка. Мы решили концентрировать ее на более проблемных направлениях — молочном и мясном скотоводстве, овощеводстве закрытого грунта. То есть там, где еще ощущается явно недостаточное самообеспечение.



— Проблема молочной отрасли — не в деньгах. В нее много лет вкладывается очень много денег, но роста нет. Вы верите, что что-то изменится теперь?

— В свое время наша страна радовалась "ножкам Буша", и считалось, что население невозможно прокормить отечественными продуктами. Но стали же развивать птицеводство, хотя тоже были проблемы и с менеджментом, и с неправильным вложением средств. Сейчас страна производит мясо бройлера в таком объеме, что импорт не нужен. Свиноводство тоже близко к этому. То же будет и с молоком. Уже есть много примеров удачной реализации проектов. Проблема сектора — в нем много нетоварного молока, и нужно время, пока эта схема перестроится, когда больший объем будут давать не ЛПХ, а промышленные комплексы. Тогда и вопросы ценообразования, рентабельности, отчетности будут решаться более четко.

— Хорошо, а почему таким же приоритетом признано мясное скотоводство? В отличие от молока, свинины и птицы, говядина не товар массового спроса, а продукт для среднего класса, у которого достаточно доходов для ее покупки.

— На сегодняшний день около 90% говядины дает как раз молочная отрасль. Это побочный продукт производства молока. Спрос на говядину есть, при этом мы вынуждены закупать большие объемы за рубежом. Импорт — это поддержка иностранного производителя. И если у нас есть спрос на говядину, то давайте лучше поддержим своих. Зачем ввозить, даже если это продукт для среднего класса? Его деньги тоже не должны уходить за границу. Но чтобы они остались внутри страны, мы должны предложить свою продукцию. Это касается любого товара, не только говядины. Если завтра будет сумасшедший спрос на папайю — будем учиться ее выращивать. С папайей, конечно, шутка, но производить мясо — пожалуйста, все условия есть. Так что мы должны и можем развивать российское производство. (Агроинвестор 03.03.17)

Торги на песке. "Российская газета". 6 марта 2017

Сахар начали продавать на бирже

С 6 марта на Московской бирже начинаются торги сахаром. Проект инициирован крупнейшими участниками рынка, входящими в Союзроссахар. Предполагается, что биржевая торговля сделает процесс ценообразования на рафинад более прозрачным.

Торги сахаром будут проходить на созданной ранее торгово-клиринговой платформе "Урожай" Национальной товарной биржи (дочернее общество Московской биржи), на ее базе ведется торговля зерном. Представитель Московской биржи Лев Быстров рассказал, что участникам торгов будет доступна торговля сахаром с поставкой в срок до 90 дней. Сейчас продолжается работа по допуску компаний на торговую площадку.

По оценке Союзроссахар, в ближайшие годы оборот по заключенным контрактам сможет достичь 1-1,5 миллиона тонн сахара в год, что равно примерно 20 процентам от общего объема внутреннего рынка. В пересчете на рубли это примерно 40-60 миллиардов.

Впрочем, у специалистов полной уверенности в успешной реализации озвученных планов нет. Ведущий эксперт Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Евгений Иванов напоминает, что попытки запустить биржевые торги сахаром уже предпринимались. Первая была еще в конце 1990-х годов. В настоящее время на срочном рынке Московской биржи торгуется расчетный фьючерс на сахар-сырец, однако сделки из-за низкой ликвидности совершаются редко.

По мнению Евгения Иванова, проблемы могут быть и на этот раз, главным образом из-за малого количества потенциальных участников торгов. По данным Московской биржи, пока только три холдинга, являющиеся членами Союзроссахар, получили прямой доступ на площадку. Правда, организаторы торгов надеются, что в будущем подтянутся и кондитерские фабрики. (Российская газета 06.03.17)

Поле для высоких технологий. "RBC Daily". 7 марта 2017

Как российские фермеры могут использовать интернет вещей

К 2019 году 30% российских сельхозпредприятий будут использовать технологии интернета вещей (IoT) и прогнозировать посевную с помощью дронов. Такой сценарий предусмотрен "дорожной картой" по внедрению высоких технологий в АПК

Внедрение концепции интернета вещей (Internet of Things, IoT), оптимизация работы с помощью беспилотников и собственные радиочастоты — такие изменения в сельском хозяйстве предусматривает "дорожная карта" по внедрению высоких технологий в отрасли. Документ разработан экспертами Фонда развития интернет-инициатив (ФРИИ) при участии "открытого правительства", Ассоциации интернета вещей и департамента информационных технологий Минсельхоза России. Поводом для разработки стал президентский указ от 21 июля 2016 года "о реализации научно-технической политики в интересах АПК" в рамках Стратегии повышения качества пищевой продукции до 2030 года.

Как рассказал РБК источник, близкий к разработчикам документа, "дорожная карта" уже передана в Минпромторг на согласование, после чего документ направят в экспертный совет при вице-премьере Аркадии Дворковиче.

Представитель ФРИИ Сергей Скрипников подтвердил РБК разработку документа и передачу его на согласование в Минпромторг.



Что такое интернет вещей?

Интернет вещей (Internet of Things (IoT) — глобальная концепция взаимодействия и обмена информацией между собой различных устройств, машин, систем через интернет.

Беспилотники в полях

Авторы документа указывают, что описанные в "дорожной карте" меры помогут российским сельхозтоварам "выйти на международные рынки, а агропромышленному комплексу работать эффективнее". По словам Скрипникова, авторы программы ожидают, что к 2019 году доля российских предприятий, использующих интернет вещей в АПК достигнет 30% против текущих менее 0,05%. "Мы планируем, что внедрение интернета вещей также увеличит долю отечественных разработок оборудования на базе этой технологии с 6 до 20% к 2019 году, к этому же времени планируем провести порядка 20 пилотных проектов", — добавил он.

"Дорожная карта" описывает план внедрения высоких технологий в жизнь российских аграриев до 2019 года. Из всех перечисленных направлений, быстрее всего, в третьем квартале 2017 года, будут разработаны основы госрегулирования сферы беспилотных аппаратов для нужд фермеров (исполнители — Минпромторг и Минкомсвязь с экспертным советом при правительстве). Сразу после этого, в четвертом квартале, Минтранс, Минэкономразвития и ФСБ должны представить план по выделению беспилотникам радиочастот для обмена информацией с инфраструктурой фермерского хозяйства. Кроме того, сельхозпредприятия должны получить упрощенный доступ к картографическим и метеорологическим данным: они нужны фермерам для наблюдения и прогнозирования урожая.

Независимый эксперт в области беспилотных систем Денис Федутинов отмечает, что применение беспилотников позволяет хозяйствам, например, проводить аэрофотосъемку для планирования работ или вносить удобрения. Он напоминает, что подобный опыт уже имеется в ряде стран, например в Японии. Там, как утверждает эксперт, беспилотники используются в сельском хозяйстве уже более 20 лет. "Несмотря на имеющиеся позитивные примеры, рынок таких беспилотников и связанных с ним услуг еще далек от насыщения, в перспективе такая техника станет неотъемлемой частью АПК", — добавил он.

Источник во ФРИИ рассказал РБК, что "дорожная карта" также предусматривает упрощение процесса регистрации объектов связи на земельных участках фермеров. К таким объектам относятся, например, вышки беспроводной связи, которые нужны для информатизации хозяйства в целом, а также для связи датчиков и других элементов "фермерского" интернета вещей с вычислительным центром и базой данных. Для этого правительство может обязать органы местного самоуправления предоставлять фермерам землю в аренду под строительство линий связи. При этом линейные объекты и сооружения связи перестанут быть объектами капитального строительства, но без утери прав собственности на них.

Владелец фермерского хозяйства "Бобровая долина" Николай Дурманов считает, что беспилотные летательные аппараты в фермерстве в ближайшие годы будут очень эффективны. Он, в частности, использует крылатые беспилотники для наблюдения за состоянием полей, пастбищ и выпасом скота. Информация с дронов о качестве предпосевной обработки полей позволяет экономить семенной материал и удобрения. Фермер отметил особенно большой потенциал беспилотников при планировании и проведении дорогостоящей и сложной культуртехнической мелиорации заросших сельскохозяйственных угодий. Высокую эффективность, по его мнению, будут иметь грузовые дроны с грузоподъемностью 100 кг и больше: такие машины незаменимы при обработке химикатами там, где малая пилотируемая авиация не может работать.

Стоимость внедрения всех элементов "дорожной карты" авторы программы не указывают. По оценке технического директора почтовых и облачных сервисов Mail.Ru Group Дениса Аникина, объем затрат на внедрение IoT-решений на агропромышленном предприятии, включая разработку программного обеспечения, установку необходимого оборудования и стоимость интеграции может составлять от 30 млн до 100 млн руб. По оценке представителя другой компании — разработчика IoT-решений, в среднем модернизация одного предприятия под стандарты использования таких технологий может обходиться значительно дешевле — около 1 млн руб. для среднего по размерам предприятия, но при условии, что часть дорогостоящего оборудования (например, беспилотники) компании арендуют.

Интернет вещей в полях

Линии связи и вышки, устройства для сбора и обработки информации с датчиков и других элементов фермерского интернета вещей — это базовые элементы информатизации АПК по замыслу авторов документа. Но о том, как именно такие системы будут создаваться и функционировать, в "дорожной карте" пока точно не указано. Авторы документа лишь предусматривают, что в первом квартале 2018 года будет проводиться "разработка комплекса мер", включая рекомендации по хранению, обработке и предоставлению данных.

По расчету заместителя по технологическому развитию ФРИИ Сергея Алимбекова, система анализа как элемент интернета вещей позволяет экономить 20% годовых расходов предприятия. "Что касается экстремальных величин — был прецедент, когда после внедрения системы предприятию удалось сэкономить более 40% солярки, которую изначально планировали израсходовать на производство", — добавил Алимбеков.

Как прогнозировал ранее главный экономист General Electric Марко Аннунциата, если промышленный интернет увеличит производительность хотя бы на 1%, то это принесет за 20 лет \$15 трлн глобальной экономике. Расцветом



промышленного интернета в General Electric называют 2025 год, когда объем этого рынка достигнет \$43 трлн.
(РосБизнесКонсалтинг 07.03.17)



Новости сахароперерабатывающих компаний

Группа компаний "Русагро" информирует о завершение сезона производства сахара.

Впервые сахарные заводы Группы компаний "Русагро" проработали 180 дней за сезон и произвели 898,9 тыс. тонн сахара, вкл. 744,8 тыс. тонн за август-декабрь 2016 года.

Открытие сахарного сезона в 2016 году состоялось 25 августа, закрытие – 28 февраля 2017 года. За весь сезон было переработано 6,8 млн тонн сахарной свеклы, вкл. 5,8 млн тонн за август-декабрь. За прошлый сезон было переработано 3,9 млн тонн свеклы и произведено 765,5 тыс. тонн сахара, вкл. 582,5 тыс. тонн свекловичного сахара. Таким образом за прошедший сезон было произведено на 54,3% больше свекловичного сахара. Производство сырцового сахара в этом сезоне не планируется.

Всего в России за сезон 2016/2017 было произведено 6,1 млн тонн сахара, что на 17,8% выше уровня прошлого сезона. Площади посевов сахарной свеклы составили 1108 тыс. га при рекордной урожайности в 467 ц/га.

Цена ISCO Краснодар на 1 марта 2017 года составила 29 руб/кг без НДС, на 1 марта 2016 – 38 руб/кг без НДС. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 03.03.17)

Крайинвестбанк предоставил финансирование ГК "Агротек".

Крайинвестбанк открыл кредитную линию в размере 150 млн рублей группе компаний "Агротек".

Крайинвестбанк и ООО "Агротек" подписали соглашение об открытии возобновляемой кредитной линии на 150 млн рублей сроком на один год. Заемные средства будут направлены на приобретение средств защиты растений.

"Миссия нашей компании — обеспечить клиентов высоким качеством продуктов и современными сельскохозяйственными технологиями. Искренне рад сотрудничеству с Крайинвестбанком и уверен, что с его помощью мы продолжим совершенствоваться и развиваться", — отметил президент ГК "Агротек" Геннадий Грушко.

ООО "Агротек" на протяжении 25 лет работает на рынке средств защиты растений, продажи удобрений и семян сельскохозяйственных культур. Компания представлена во многих регионах России — Краснодарский край, Ростовская область, Ставропольский край, Республика Крым, Волгоградская область, Астраханская область, Белгородская область, Орловская область, Курская область, Воронежская область, Тамбовская область, Липецкая область.

"Заключение данного соглашения позволит обеспечить бесперебойную работу предприятия и его дальнейшее развитие. Надеемся, что финансирование Крайинвестбанком группы компаний "Агротек" поспособствует решению стоящих перед организацией задач и достижению значительных результатов в деятельности", — сказал руководитель департамента развития корпоративного бизнеса Крайинвестбанка Михаил Величкин. (Юга.ру 06.03.17)

Тбилисский район заключил на Российском инвестиционном форуме соглашения на полмиллиарда рублей.

За два дня работы форума, который состоялся 27-28 февраля в Сочи, Тбилисский район добавил в свою копилку проектов на 502 млн рублей. Это в два раза больше, чем в 2016 году.

Интерес инвесторов был проявлен не только к проектам, но и инвестплощадкам предлагаемым районом. В частности, удалось заключить соглашение по строительству крытого бассейна в станице Тбилисской.

"За год моей работы ко мне поступило много обращений с просьбой о строительстве бассейна. Многим нашим жителям приходится ездить в соседний район, чтобы поплавать в бассейне. Наконец-то мы нашли инвестора, который готов реализовать этот проект и в нашем районе", - заявил Евгений Ильин.

Также, заключено соглашение с инвестором о реализации проекта по строительству оздоровительно-диагностического центра в районе, стоимостью 80 млн рублей.

А ЗАО "Тбилисский сахарный завод" вложит более 400 млн рублей в реконструкцию производства и модернизацию оборудования. "Мы гордимся, что предприятия, действующие на территории Тбилисского района, развиваются, и инвестируют в свое производство. Между прочим, в 2016 году сахарный завод переработал максимальный объем свеклы за всю историю предприятия", - сообщил глава Тбилисского района.

В целом реализация проектов принесет 30 новых рабочих мест. Евгений Ильин отметил, что это не окончательные итоги форума, по нескольким проектам продолжаются переговоры.

Для справки: Название компании: Тбилисский сахарный завод, ЗАО Адрес: 352362, Россия, Краснодарский край, ст. Тбилисская, ул. Мира, 1 Телефоны: +7(86158)58349; +7(86158)22995; +7(86158)37300; +7(86158)58417 Факсы: +7(86158)58349 E-Mail: sugar_zam@mail.kuban.ru Web: sucden.ru Руководитель: Клюшников Владимир Викторович, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам Администрации Краснодарского края) 03.03.17)

"Агросила" увеличит производство сахара. "Агроинвестор". 7 марта 2017



Холдинг расширяет свеклосахарный сегмент с расчетом на экспорт продукции

Холдинг «Агросила», крупнейший производитель мяса бройлера и сахара в Татарстане, намерен увеличить выпуск последнего со 136 тыс. т в сезоне-2016/17 минимум до 157 тыс. т в следующем с ориентацией на экспорт продукции. Сейчас компания поставяет сахар в Марокко, потенциал вывоза оценивается в 15?20% от объема производства, в перспективе доля зарубежных продаж может увеличиться до 30%, рассказала «Агроинвестору» гендиректор холдинга Светлана Барсукова.

«Ни для кого не секрет, что по итогам 2016 года российский рынок сахара оказался перенасыщенным, и, учитывая, что такая тенденция может сохраняться, вопрос экспорта сахара стоит достаточно остро», — считает она. В 2016 году Россия получила рекордный урожай сахарной свеклы — 51,4 млн т, став по этому показателю первой в мире, производство сахара составило около 6,1 млн т. Минсельхоз оценивает потенциал вывоза в 600?700 тыс. т. Барсукова считает, что вывезти такой объем вполне реально, однако, по ее словам, поставки ограничивает дорогая логистика. «Хотелось бы, чтобы была помощь государства в этом вопросе, поскольку не все регионы-производители расположены близко к границе и транспортная инфраструктура не всегда позволяет оптимизировать логистические издержки, — комментирует она. — Кроме того, нужна помощь по снятию ограничений по доступу на зарубежные рынки: многие страны неохотно пускают других производителей». По оценке Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР), по итогам сельхозгода отгрузка сахара вряд ли превысит 200 тыс. т — вывозить продукцию мешают инфраструктурные проблемы, также есть вопросы к качеству российского сахара и его упаковке.

В этом году «Агросила» продолжит модернизацию своего завода «Заинский сахар»: мощность переработки увеличится с 7,6 тыс. т до 8 тыс. т в сутки. В прошлом году в техническое переоснащение завода и развитие сырьевой базы было инвестировано 672 млн руб. В сезоне-2017/18 предприятие должно переработать 1,2 млн т свеклы против 1 млн т в текущем сельхозгоду. «Мы предполагаем постепенно увеличивать производство, для этого нам нужно модернизировать систему хранения сахарной свеклы, построить кагаты, чтобы расширить период работы завода до конца марта», — уточнила Барсукова. В этом сельхозгоду предприятие работало с 11 августа до последних чисел декабря.

Кроме «Заинского сахара» в Татарстане действует еще два сахарных завода — Нурлатский (УК «АгроИнвест») и Буинский («Ак-Барс»). По данным ИКАР, первый завершил работу 15 декабря, второй — 27 января. В целом предприятия республики выпустили 275 тыс. т сахара, было переработано 1,86 млн т сахарной свеклы. Для сравнения, крупнейший российский производитель сахара — «Продимекс» — завершил переработку сахарной свеклы 12 февраля. Компания переработала 10,5 млн т корнеплодов и выпустила более 1,4 млн т сахара. Другой лидер рынка — группа «Русагро» — завершила сезон переработки 28 февраля. Впервые заводы холдинга проработали 180 дней и произвели 898,9 тыс. т сахара из 6,8 млн т свеклы. По данным ассоциации «Союзроссахар», последним в стране 4 марта закончил переработку Черемновский сахарный завод (Алтайский край, «Доминант»). Предприятие переработало около 1 млн т свеклы, выпустив 135,5 тыс. т сахара. Длительность производственного сезона составила 197 суток против 179 в прошлом году.

В перспективе в 2018—2019 годы мощность переработки «Заинского сахара» достигнет не менее 1,5 млн т. «Для этого нам нужно либо увеличивать посевы сахарной свеклы, либо ее сбор с гектара. Мы сейчас работаем над повышением урожайности и сахаристости», — делится Барсукова. Тем не менее, в этом году компания также на 33% увеличит площади под агрокультурой. Задача по урожайности на этот год — 470 ц/га. Для диверсификации рисков часть объемов, как и в прошлом году, посеют по американской технологии — с междурядьем 56 см. Это позволяет интенсивнее обрабатывать посевы и получать более высокий урожай, поясняет Барсукова.

«Агросила» — ведущий сельскохозяйственный производитель в Поволжье. Вертикально-интегрированный холдинг включает предприятия по выращиванию зерновых и технических агрокультур, производству мяса птицы, сахара и молока. Входящая в холдинг птицефабрика «Челны-Бройлер» занимает 65% рынка мяса птицы в Татарстане, «Заинский сахар» — 51% рынка сахара. По предварительной оценке, выручка «Агросилы» в прошлом году составила 31 млрд руб., чистая прибыль 2,5 млрд руб., EBITDA 4,6 млрд руб. (Агроинвестор 07.03.17)

Тест Баффетта: группа "Русагро". "Агроинвестор". 7 марта 2017

Многие инвесторы стараются хоть отчасти повторить успех одного из богатейших бизнесменов мира — Уоррена Баффетта, оценивая объекты вложений по его критериям. Они выражены в баллах и объединены в "тест Баффетта". Ранее "Агроинвестор" уже анализировал по его методике публичные российские агрокомпании и решил провести повторные тесты

Три года назад «Агроинвестор» провел «тест Баффетта» для холдинга «Русагро», с помощью аналитиков оценив бизнес компании по критериям самого известного и успешного инвестора в мире. Тогда вердикт был однозначным: Уоррен Баффетт вполне мог бы купить акции группы. Причем из трех публичных компаний агросектора, которые проверялись по этой методике, только она смогла преодолеть необходимый рубеж в 4 балла. С тех пор компания выросла, улучшила операционные и финансовые показатели, расширила географию бизнеса и еще больше диверсифицировала его, что, по логике, должно способствовать повышению интереса инвесторов. В прошлом году

«Русагро» провела SPO, в ходе которого привлекла \$250 млн. Однако, несмотря на позитивную динамику, при повторном тестировании оценки аналитиков по шести пунктам из одиннадцати оказались хуже, чем в 2014 году.

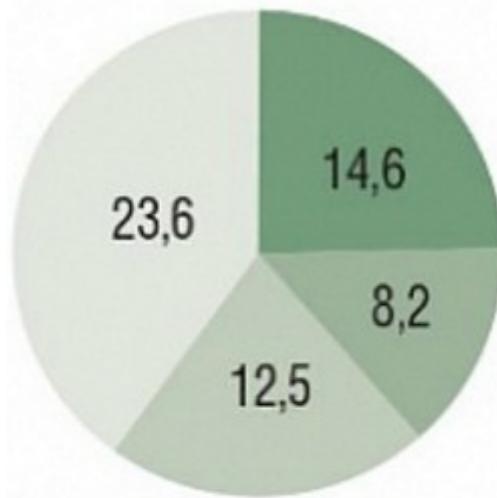
Много негативных факторов





40% ПРОДАЖ ПРИШЛОСЬ НА САХАР

Доля сегментов
бизнеса
в выручке *



- сахар
- свинина
- агрокультуры
- масла и жиры

** млрд руб., по итогам
деяти месяцев
2016 года*

**ИСТОЧНИК:
ДАННЫЕ КОМПАНИИ**

Хотя итоговая оценка доступности информации о бизнесе «Русагро» ниже, чем в прошлый раз, с этой точки зрения компания продолжает работать на хорошем уровне. Как и прежде, она ежеквартально публикует финансовые и операционные показатели, проводит конференц-звонки, а по итогам года представляет достаточно полные отчеты, говорит гендиректор консалтинговой компании «А8 Практика» Андрей Морев. Аналитик IFC Markets Дмитрий Лукашов считает, что холдинг дает достаточно подробную информацию о своем бизнесе и финансах. «Поскольку



глобальные депозитарные расписки (GDR; 5 GDR = 1 акция) «Русагро» торгуются не только на Московской, но и на Лондонской фондовой бирже, это обязывает ее быть «информационно прозрачной», — отмечает он. Однако аналитик «Финам» Тимур Нигматуллин замечает, что в ежеквартальных отчетах по отдельным статьям расходов хотелось бы получать больше данных. Тем не менее по российским меркам качество раскрытия информации хорошее, резюмирует он.

В том, как группа проявила себя за последние годы, мнения аналитиков разошлись. На фоне ответных мер России на санкции Запада и политики замещения импорта чистая прибыль «Русагро» увеличилась в несколько раз, что способствовало росту валютных котировок ее GDR примерно втрое с января 2015 года, обращает внимание Лукашов. По его мнению, это отличный результат. Однако в последних отчетах финансовые показатели компании выглядят достаточно слабо, что отразилось на динамике котировок расписок на Московской бирже — они находятся в нисходящем тренде с начала 2016 года, добавляет Нигматуллин. «Несмотря на увеличение выручки на 10% за девять месяцев 2016-го, маржа скорректированной EBITDA просела на 13 п. п. до 21%, — сравнивает он. — Причиной стал опережающий рост расходов, нестабильность объемов господдержки, волатильность цен на сырье и продукцию». При этом диверсификация и вертикальная интеграция бизнеса лишь частично нивелировали негативные факторы.

В последние три года «Русагро» показывала рост выручки и EBITDA, а также наращивала объемы производства в традиционных сегментах бизнеса и успешно осуществляет инвестиционную политику. В то же время за девять месяцев прошлого года EBITDA и чистая прибыль, а также рентабельность этих показателей значительно снизились, соглашается Морев. Он тоже отмечает, что холдинг зависит от уровня господдержки, которая сейчас сокращается, а это отрицательно влияет на бизнес.

Лидер по капитализации

Долгосрочные перспективы компании три года назад оценивались выше, однако и сейчас они достаточно хорошие, полагают аналитики. «Русагро» владеет разнообразными активами и является широко диверсифицированной компанией, что позволяет ей привлекать внимание крупных иностранных инвесторов. В частности, сотрудничеством с холдингом заинтересовалась японская компания Mitsui, комментирует Лукашов.

У «Русагро» прослеживается четкая стратегия развития: во-первых, она проводит эффективную M&A политику — покупает хорошие активы по низким ценам в рамках «специальных» ситуаций. Также группа одной из первых начала выстраивать бизнес на Дальнем Востоке с прицелом на азиатские рынки, в частности на китайский. В долгосрочной перспективе это может дать отличные результаты, уверен Морев. Однако у холдинга есть высокие риски в мясном направлении. «Отрасль свиноводства «перегрета», кроме того, не до конца понятны ее перспективы в ДФО», — говорит он.

Бизнес «Русагро» зависит от множества факторов, которые не поддаются прогнозированию с приемлемой точностью: объем господдержки, погода, геополитика, волатильность цен на сырье и продукцию, курс рубля и т. п., перечисляет Нигматуллин. «Да, в теории большая доля рынка, диверсификация и вертикальная интеграция при неблагоприятном стечении обстоятельств позволят наращивать долю за счет более слабых игроков. Тем не менее по совокупности рисков и перспектив развития в отрасли есть более привлекательные объекты для вложений», — уверен аналитик.

Оценки рациональности действий менеджмента, его открытости и приоритетности интересов акционеров тоже оказались хуже, чем в прошлом тесте. Однако в целом, если показатели компании улучшаются и растет чистая прибыль, то менеджмент действует рационально, рассуждает Морев. Существенных недостатков в реализации корпоративной стратегии у «Русагро» нет, добавляет Нигматуллин. «Менеджмент компании достаточно открыт по отношению к миноритариям, на телеконференции есть возможность задать необходимые вопросы», — продолжает он. Правда, у Морева на этот счет двойное мнение. Сейчас главным лицом холдинга является его гендиректор Максим Басов — он часто появляется на публике и крупных форумах, но от других менеджеров «информационного фона» нет. «Также непонятна роль основного акционера — Вадима Мошковича: насколько он участвует в операционной деятельности компании или определении ее стратегии», — комментирует Морев. Поскольку основной акционер, скорее всего, принимает участие в назначении менеджмента, то и менеджмент руководствуется прежде всего его интересами, добавляет он.

«Дивидендная политика «Русагро» предусматривает выплаты в размере 25% от годовой чистой прибыли, однако в 2015-м было выплачено 30%», — сравнивает Лукашов, делая вывод, что менеджеры вполне учитывают интересы акционеров. Пакет акций холдинга в свободном обращении недотягивает до блокпакета, что создает риски для миноритариев, обращает внимание Нигматуллин, кроме того, в совете директоров мало независимых членов, он фактически исключает участие в нем миноритарных акционеров. «Обычно непрофессиональным инвесторам рекомендуется обходить такие компании стороной», — говорит аналитик.

Оценка того, насколько рентабельна компания, за три года несколько улучшилась. Согласно отчетности «Русагро» за девять месяцев 2016 года, ее рентабельность по EBITDA составила 21%, по валовой прибыли — 34%, по чистой прибыли — 20%. «По моему мнению, компания обладает достаточной рентабельностью», — делает вывод Лукашов. Рентабельность холдинга выше среднерыночных показателей, соглашается Нигматуллин. Как правило,



это говорит о сильном конкурентном преимуществе — большая доля рынка, известный бренд, развитая инфраструктура, доступ к господдержке и т. п., поясняет он.

«Компания является №1 по капитализации среди публичных компаний на территории бывшего СССР, — акцентирует Морев. — Группа показывает хорошие показатели рентабельности как для отрасли, так и для российских публичных компаний в целом». Рентабельность по чистой прибыли за три квартала 2016 года составила 20%, за 2015 год — 33%, за 2014-й — 35%. С одной стороны, идет снижение, с другой — показатель по-прежнему высокий. Кроме того, необходимо дождаться итоговых результатов прошлого года, добавляет он.

БАФФЕТТ НЕ КУПИТ

ВОПРОС	2014	2017
1. Достаточно ли информации о бизнесе?	4,33	4
2. Как компания проявила себя за последние годы?	3,5	4
3. Есть ли долгосрочные перспективы?	5,5	4,81
4. Действуют ли менеджеры компании рационально?	3,46	2,96
5. Открыты ли менеджеры?	3,46	3,2
6. Ставят ли менеджеры интересы акционеров выше своих?	4	3
7. Насколько рентабельна компания?	3,83	4
8. Достаточно ли свободный денежный поток для акционеров?	3,5	4
9. Какова отдача на вложенный капитал?	3,17	3,2
10. Есть ли у компании устойчивое/явное конкурентное преимущество?	4,17	4,7
11. Справедлива ли цена акций компании?	6,07	4,29
ИТОГОВАЯ ОЦЕНКА	4,09	3,8

ИСТОЧНИК: КОНСЕНСУС-ОПРОС «АГРОИНВЕТОРА»

Непрофильным инвесторам лучше не входить

Оценка аналитиками свободного денежного потока улучшилась сразу на полбалла. За 2015 год чистый денежный поток составил 15,9 млрд руб. «Вполне нормально, скорее всего, результат прошлого года будет лучше, чем за 2015-й», — предполагает Лукашов. «Русагро» — одна из немногих российских публичных компаний, которая выплачивает дивиденды акционерам, а значит, она располагает достаточным для этого денежным потоком, уверен Морев. Анализ денежных потоков холдинга говорит об активной инвестиционной деятельности, при этом значительная часть средств направляется на дивиденды, вторит ему Нигматуллин. «Возможно, с точки зрения акционеров, структура потоков принесла бы больше пользы, если бы дивиденды не выплачивались, а деньги направлялись на новые инвестпроекты или хотя бы выкуп акций, — рассуждает он. — Тем не менее при такой волатильности акций дивидендный денежный поток — скорее благо».

Отдачу вложений на собственный капитал опрошенные «Агроинвестором» аналитики тоже оценивают достаточно высоко. «По итогам 2015 года рентабельность собственного капитала составила около 24%, что является достаточно хорошим показателем для рынка, — комментирует Морев. — Вопрос, что покажет 2016 год». ROE компании за 2015 год находится в верхних строчках рейтинга российских компаний, тем не менее показатель высоковолатилен, уточняет Нигматуллин.

Конкурентные преимущества «Русагро» сейчас оцениваются лучше, чем в 2014 году. Компания является лидером во многих сегментах агросектора, обладает выстроенным бизнесом и, что самое главное, она прибыльна и не сильно закредитована, подчеркивает Морев. «Во многом это стало возможным благодаря IPO», — уверен он. Лукашов видит преимущества холдинга в достаточно широкой диверсификации бизнеса, доступе к финансированию для инвестиций и наличию реальных активов.

Тем не менее компания пока недооценена. «А8 Практика» считает справедливой цену за расписку группы в диапазоне \$15?15,5, тогда как средний показатель за 2016 год составил \$14?14,5. «Я полагаю, что котировки GDR холдинга вполне могут вернуться к уровню \$17, но для этого финансовые показатели за весь 2016 год должны оказаться такими же хорошими, как и за девять месяцев», — говорит Лукашов. Учитывая волатильность ключевых операционных и финансовых показателей, «Русагро» сложно поддается моделированию на основе



дисконтирования денежных потоков. «У нас нет конкретной целевой цены по компании, — комментирует Нигматуллин. — Тем не менее устойчивое финансовое положение и наличие дивидендных выплат позволяют дать рекомендацию «держать»».

Правда, в целом, по словам аналитика, расписки компании не выглядят привлекательными для вложений непрофессиональных инвесторов из-за рисков, связанных со структурой собственности, особенностями корпоративного управления и т. д. Тем не менее группа является одним из лидеров отрасли, ее бизнес диверсифицирован и вертикально интегрирован, а менеджмент явно обладает высокой экспертизой. «Вероятно, компания будет интересна профильным инвесторам», — делает вывод Нигматуллин. Морев полагает, что у «Русагро» есть потенциал роста и ее акции можно включить в инвестиционный портфель. «В то же время нужно понимать, что сейчас на компании агросектора в России влияет множество внешних факторов и неопределенностей», — добавляет он. (Агроинвестор 07.03.17)



Региональный рынок сахара

На Алтае полностью переработан рекордный урожай сахарной свеклы.

4 марта на "Черемновском сахарном заводе" завершилась переработка рекордного для Алтайского края урожая сахарной свеклы. Аграрии региона получили в 2016 году 1 млн 37 тысяч тонн сладкого корня. Из поступивших на переработку 1 млн 15 тысяч тонн свеклы "Черемновский сахарный завод" произвел 135 тысяч тонн сахара, превысив прошлогодние показатели почти на 20%

В 2016 году объемы посевных площадей сахарной свеклы составили 23 тысячи гектаров, расширившись на 1000 га. Средняя урожайность этой культуры в крае за последние 10 лет выросла почти в три раза (с 136 центнеров с гектара в 2006 году до 492 центнеров с гектара в 2016 году). Самые большие посевные площади приходятся на Ребрихинский, Павловский и Калманский районы. Поставщиками сырья для сахарного завода являются 20 хозяйств, с которыми у предприятия выстроены долгосрочные партнерские отношения. Эксперты отмечают, что свекловодство становится одной из самых рентабельных отраслей сельского хозяйства региона. Достичь такого уровня урожайности алтайским сельхозтоваропроизводителям помогает постоянное совершенствование технологии возделывания культуры, а также ее хранения и переработки.

Производство сахара на "Черемновском сахарном заводе" демонстрирует стабильно положительную динамику в последние несколько лет. Единственный за Уралом переработчик сахарной свеклы в 2011 году начал реализацию масштабной комплексной программы модернизации и технического перевооружения производства, благодаря которой плановая мощность "Черемновского сахарного завода" достигла показателя 5,1 тыс. тонн переработки сахарной свеклы в сутки, увеличен выход готового продукта, а производственные потери сокращены до минимума. При производстве основного продукта на заводе успешно применяются ресурсосберегающие технологии. Предприятие в течение нескольких лет развивает поставки в Бурятию, Хакасию, Латвию и другие регионы свекловичного сушеного и гранулированного жома, являющегося ценной кормовой добавкой для животноводства. Чаще всего его применяют в рационе крупного рогатого скота молочного направления для улучшения вкусовых и питательных качеств молока.

В текущем году Черемновский сахарный завод продолжает реализацию инвестиционной программы. В планах развития завода - увеличение производственной мощности до 5,5 тыс. тонн, обновление технологической базы, развитие сырьевой базы, внедрение технологии длительного хранения свёклы с минимизацией потерь.

Отметим, что со сбытом продукции у предприятия проблем не возникает. Реализация сахара-песка осуществляется как на территории края, так и за его пределами: на Дальнем Востоке, в регионах Сибирского федерального округа. (Союз сахаропроизводителей России 07.03.17)

Кубань подсластит Мосбиржу. "Коммерсантъ Краснодар". 2 марта 2017

Около 5% производимого в Краснодарском крае сахара может начать реализовываться по форвардным контрактам

Московская биржа запускает новые финансовые инструменты для торгов сахаром. Согласно оценкам организаторов торгов, почти 5% производимого на Кубани сахара будет реализовываться через биржу. Эксперты уверены, что новый финансовый инструмент будет способствовать повышению прозрачности ценообразования и расширит возможности сбыта продукции. Производители сахара говорят об имеющемся на рынке излишке продукции и необоснованном завышении своей маржи розничными продавцами сахара, а потенциал экспортных поставок считают ограниченным.

С 6 марта 2017 года Московская биржа и Союз производителей сахара России ("Союзрассахар") начнут торговлю производными финансовыми инструментами, базисным активом которых будет белый сахар. Как сообщил „Ъ-Кубань“ директор департамента товарного рынка Мосбиржи Михаил Орленко, до 5% производимого в Краснодарском крае сахара может начать реализовываться в другие регионы России через новые биржевые инструменты. В Ассоциации предприятий сахарной промышленности агропромышленного комплекса Краснодарского края "Кубаньсахарпром" отмечают, что около 85% от производимой в крае 1,5 млн т сахара (около 25% от общего объема в России по состоянию на конец 2016 года) поставляется за его пределы.

В сообщении Мосбиржи отмечается, что для участников торгов будет доступно два финансовых инструмента: форвардные и своп-контракты. Как поясняет финансовый аналитик Группы компаний "Финам" Тимур Нигматулин, по форвардному контракту продавец обязан в дату его исполнения передать покупателю товар в объеме, указанном в сделке, а покупатель — принять товар и уплатить продавцу зафиксированную в договоре сумму. По мнению господина Орленко из Мосбиржи, данный инструмент расширит возможности для сбыта и приобретения продукции, поскольку любой участник, получивший допуск к торгам, сможет купить сахар на любом из аккредитованных складов и выбрать лучшую цену. "В настоящее время завершена процедура аккредитации для склада, расположенного в Белгородской области (Завод ОАО „Валуйкисахар“, филиал „Чернянка“). Еще ряд складов Краснодарского края и соседних с Кубанью регионов проходит аккредитацию", — рассказал руководитель департамента товарных рынков Мосбиржи.



Из трех компаний — членов "Союзроссахара" ("Продимекс", "Русагро" и "Доминант"), которые, согласно сообщению Мосбиржи, завершают аккредитацию для прямого доступа к торгам, заводами в Краснодарском крае располагают "Продимекс" (одно предприятие) и "Доминант" (три предприятия). По оценке ГК "Финам", общие доли указанных холдингов на российском рынке сахара составляют 22%, 16% и 14% соответственно. Вчера в компаниях "Продимекс", "Русагро" и "Доминант" перспективы внедрения новых биржевых инструментов не прокомментировали.

Относительно поставочного контракта своп господин Нигматулин из ГК "Финам" пояснил „Ъ-Кубань“, что он может быть интересен производителям для привлечения рублевых денежных средств под товарное обеспечение. "Первая часть сделки своп предусматривает куплю-продажу товара в день заключения контракта. Вторая часть — это обратный выкуп товара по той же цене через определенное заранее количество дней, а также уплата своп-разницы, исходя из процентной ставки и срока сделки", — рассказал он.

Также господин Нигматулин считает, что внедрение форвардов приведет к снижению ценовой волатильности на рынке сахара и он станет менее зависим от конъюнктуры на глобальном рынке. "Не исключаю снижения цен на конечную продукцию на 2—5% за счет сокращения цепочки посредников. Производители получают более прозрачный рынок с понятным ценообразованием и высокой ликвидностью. Мелким производителям откроется доступ к дешевому финансированию оборотных средств", — полагает аналитик. О непрозрачности процесса ценообразования на российском рынке сахара в беседе с „Ъ-Кубань“ говорил исполнительный директор "Кубаньсахарпрома" Алексей Катков: "В прошлом году отпускная цена сахара была на уровне 38 руб. за кг, а в рознице — 45—48 руб. за кг. Сегодня заводы реализуют свою продукцию по 30—32 руб., а в магазинах цены остались прежние и наценка с 20% увеличилась до 40%".

В качестве основной причины падения цен на сахар в России господин Катков назвал существенный излишек продукции, который имеется в настоящее время: "В 2016 году в России было произведено 6,1 млн т сахара при потребности рынка в 5,6—5,7 млн т, а возможности реализации на внешние рынки ограничены. Максимум, на что могут рассчитывать российские производители, — это поставка 100—150 тыс. т в страны Средней Азии. На прочих рынках, включая Европу, либо также присутствует излишек, либо низкие цены, не обеспечивающие рентабельность поставок". (Коммерсантъ 02.03.17)



Зарубежные новости рынка сахара

Казахстан: В Жамбылской области увеличат площади под свеклой, масличными и кормовыми.

В текущем году по Жамбылской области посевные площади сельскохозяйственных культур будут составлять 608,8 тыс. га, что на 15,6 тыс. га (2,6%) больше, чем в 2016 году, сообщил заместитель управления сельского хозяйства области Еркебулан Анабеков в Региональной службе коммуникаций.

"Под урожай 2017 года посеяно озимой пшеницы 106,7 тыс. га и запланирован посев ярового ячменя на 139,1 тыс. га, кукуруза на зерно на 15,1 тыс. га, яровой пшеницы на 2,2 тыс. га, овощи и бахчевые на 36,8 тыс. га, масличные культуры на 87,7 тыс. га, сахарной свеклы на 10,0 тыс. га, картофеля на 8,7 тыс. га и кормовых культур на 208,0 тыс. га", - сказал Е. Анабеков.

Планируется увеличение площадей сахарной свеклы, масличных, овоще-бахчевые культуры, картофеля и кормовых культур, передает ИА "Казах-Зерно".

"В текущем году планируется посев сахарной свеклы на площади 10 тыс. га. Также, учитывая недостаточность денежных средств для возделывания свеклы, областной местный бюджет выделяет 300 млн. тенге для приобретения семян сахарной свеклы и сельскохозяйственной техники", - заявил спикер.

Кроме того, ведутся работы по подготовке семенного материала яровых культур, необходимых для посевных площадей. В том числе яровой ячмень, семена кормовых и масличных культур полностью обеспечены, а семена кукурузы на зерно и картофеля будут доставлены из других областей.

Например, на посев 8,7 тыс. га картофеля требуется 22,7 тыс. тонн семян, готовность на 18,4 тыс. га картофеля составляет 81,2%, а крестьянские хозяйства недостающий объем семян закупают из Алматинской, Карагандинской и Павлодарской областей. Семена кукурузы на зерно требуются 381,4 тонны, но в наличии имеется 192,9 тонны, поэтому в настоящее время рассматривается вопрос о закупе недостающих семян от фирм, занимающихся реализацией.

К климату области подходит наиболее адаптированный сорт гибрида Тулпар-539 ТОО "Будан" Алматинской области. В связи с неблагоприятными погодными условиями (град) в этом году вышеуказанный сорт был произведен в меньшем количестве.

Поэтому хозяйства Кордайского района, занимающиеся большими посевами семян кукурузы, на зерно сортов "Термо", "Доллар", "Пионер" закупают из других фирм. На данный момент из засыпанных 43,4 тыс. тонн семян яровой культуры 14% первой репродукции, а 64,5% второй-четвертой репродукции и 21,5% массовой репродукции.

"В целом, к началу проведения весенне-полевых работ семена по всем культурам будут подготовлены", - заверил представитель сельхозуправления области. (ИА Казах Зерно 02.03.17)

Украина исчерпала годовую евроквоту по сахару.

Украина полностью исчерпала годовую квоту на 2017 год на беспошлинный экспорт сахара в страны Европейского союза.

"Тарифная квота на 2017 год на экспорт отечественного сахара в страны ЕС (20,07 тыс. тонн) использована полностью", - сообщили УНИАН в министерстве.

По итогам 2016 года основными потребителями отечественного свекловичного сахара были страны Азии, Африки и СНГ. Также украинские предприятия освоили новые рынки сбыта, такие как Шри-Ланка, Мьянма, Бенин, Македония, Джибути, Китай и Южная Африка. (ИА Казах Зерно 03.03.17)

Украина увеличила экспорт сахара в 33 раза.

Украина в 2016/2017 маркетинговом году по сравнению с предыдущим периодом увеличила экспорт сахара в 33 раза - до 344 тысяч тонн.

Об этом сказал министр аграрной политики и продовольствия Украины Тарас Кутовой в приветственном слове к участникам первого Международного конгресса для производителей и переработчиков сахарной свеклы, который открылся в Киеве.

"Выдающийся момент предыдущего года - увеличение в сахарной отрасли всех показателей. Это большие показатели, которые фактически создают предпосылки для дальнейшего роста отрасли", - подчеркнул министр.

Украинские аграрии вырастили не только хороший урожай сахарной свеклы, но и качественный. Улучшение качества сырья позволило в текущем сезоне получить 6,9 тонн сахара с одного гектара, что в три раза больше, чем в 2010 году. Благодаря росту урожайности в 2016 году валовой сбор сахарной свеклы с площади 290 тыс. га составил 13200000 тонн, тогда как в 2000 году такое же количество сахарного сырья было собрано с площади в 747 тыс. га, передает ИА "Казах-Зерно" со ссылкой на данные Минагрополитики.

"2016-й можно определить как год четкой динамики. На 25% к предыдущему году увеличились площади под сахарной свеклой, на 30% - производство сахарного сырья, на 40% - производство сахара. Такая динамика впечатляет, если говорить о мировой практике", - отметил глава аграрного министерства.



В завершение выступления Тарас Кутовой выразил уверенность, что сахарная отрасль имеет специалистов, способности и силы, чтобы двигаться вперед.

"В области очень амбициозные планы - в этом году экспортировать миллион тонн сахара. Очень хорошо, когда желание и амбиции достигаются", - сказал министр. (ИА Казах Зерно 01.03.17)

Незначительное повышение Индекса продовольственных цен ФАО в феврале.

" В феврале 2017 года среднее значение **Индекса продовольственных цен ФАО*** (ИПЦФ) составило 175,5 пункта, что на 0,9 пункта (0,5%) выше несколько пересмотренного январского показателя. Таким образом, ИПЦФ на 26 пунктов, или на 17,2%, превысил показатель за соответствующий месяц прошлого года, достигнув максимума за период с февраля 2015 года. За исключением растительных масел индексы цен на все другие товары, использовавшиеся для расчета ИПЦФ, выросли в феврале, особенно цены на зерновые.

" Среднее значение **Индекса цен на зерновые ФАО** в феврале составило 150,6 пункта, что на 3,7 пункта (2,5%) выше январского уровня. Таким образом, Индекс достиг самого высокого значения с июня 2016 года, при этом лишь незначительно (примерно на 1,6%) превысив свое значение годичной давности. Котировки на пшеницу прибавили 3% за счет активизации торговых операций в сочетании с логистическими проблемами в портах США. Рост цен на кукурузу был менее выраженным, однако устойчивый спрос позволил сохранить стабильные цены. Международные цены на рис укрепляются третий месяц подряд, что является в первую очередь отражением изменения валютных курсов и ожиданий увеличения продаж риса басмати.

" Среднее значение **Индекса цен на растительные масла ФАО** составило в феврале 178,7 пункта, что на 7,6 пункта (4,1%) ниже январского значения, впервые снизившись с октября 2016 года. Однако этот индекс все еще на 28 пунктов, или на 19%, превышает аналогичный показатель за прошлый год. Падение цен в феврале в первую очередь отражает изменения на рынках пальмового и соевого масла. Если перспективы увеличения производства в Юго-Восточной Азии и замедление глобального импортного спроса оказывают понижающее давление на цены на пальмовое масло, то котировки на сою снизились ввиду прогноза на высокие урожаи в Бразилии и Аргентине, а также ввиду предложения больших объемов соевого масла на рынках Аргентины и США в результате падения спроса со стороны производителей биодизельного топлива.

" Среднее значение **Индекса цен на молочные продукты ФАО** составило в феврале 194,2 пункта, незначительно превысив его январское значение и достигнув самого высокого уровня с августа 2014 года. Это на 52 пункта, или на 37%, выше аналогичного показателя за прошлый год. Хотя рынки молочных продуктов находятся в ожидании появления в текущем году новых возможностей экспорта на рынки ЕС и США, предложение на международном рынке сохраняется на уровне, позволяющем удовлетворять спрос. Если взглянуть на общие рыночные тенденции за последние 12 месяцев, то наивысшим спросом среди молочных продуктов пользовался молочный жир, в результате чего цены на сливочное масло и сухое цельное молоко выросли гораздо сильнее, чем цены на обезжиренное сухое молоко и сыр.

" Среднее значение **Индекса цен на мясо ФАО*** составило в феврале 160,6 пункта, что на 1,7 пункта (1,1 %) выше январского значения, причем цены на говядину и баранину выросли весьма существенно, тогда как цены на мясо птицы и свинину изменились очень незначительно. В Австралии котировки поползли вверх, т.к. ремонт стада привел к сокращению предложения говядины. Пока же окончание сезонного пика забоя скота в Океании привело к сокращению предложения и вызвало рост цен. При этом рынки свинины и мяса птицы оставались хорошо сбалансированными.

" Среднее значение **Индекса цен на сахар ФАО** в феврале составило 290,3 пункта, что на 1,8 пункта (0,6%) выше январского уровня. Международные цены сохраняли чувствительность к изменению перспектив производства сахара в основных странах-производителях, в частности в Бразилии, которая является крупнейшим производителем и экспортером сахара, где уже в течение длительного времени предложение с трудом покрывает спрос. Ожидаемое падение производства в Индии и в Таиланде, являющемся вторым в мире экспортером сахара, также в определенной степени способствовало поддержанию цен. Сообщения о предполагаемом росте производства в ЕС, а также об увеличении посевных площадей под сахарную свеклу в Китае ограничили месячный прирост. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 02.03.17)

СМИ: Мексика отменила разрешения на экспорт сахара в США.

Власти Мексики отменили действие существующих разрешений на экспорт сахара в США, сообщает агентство Рейтер со ссылкой на имеющийся в его распоряжении документ.

Как отмечается в этом документе, все существующие разрешения будут снова выдаваться в апреле. Объем экспортируемого в США сахара из этой страны варьировался от сезона к сезону. Согласно данным из того же документа, импортная сахарная квота на сезон 2016-2017 года составила 820 тысяч тонн.

Сколько разрешений на экспорт сахара было отменено или какие меры были, возможно, приняты в отношении Мексики со стороны США, неизвестно, указывает Рейтер. Министерство экономики Мексики не смогло сразу прокомментировать данное сообщение агентству.



Президент США Дональд Трамп ранее распорядился разработать проект строительства стены на границе с Мексикой, за которую, по его словам, должна заплатить сама Мексика. Власти латиноамериканской страны категорически заявляют, что не собираются платить.

Министр иностранных дел Мексики Луис Видегарай заявил, что в случае нарушения прав мексиканских мигрантов в США Мексика обратится в международные инстанции для их защиты.

Позднее Трамп признал, что, возможно, первоначально за стену все равно придется платить американским налогоплательщикам. Однако президент США размышляет над способами взыскания этих средств с Мексики - например, путем введения торговых пошлин или сокращения помощи мексиканскому правительству. (ПРАЙМ 07.03.17)



Информационные продукты INFOLine

В настоящее время для компаний как никогда остро встал вопрос необходимости проведения мониторинга и анализа отраслевых и общеэкономических событий в России и мире. Решение данной задачи не представляется возможным без профессионального и высокоэффективного информационного отдела. Информационно-аналитическое агентство INFOLine - это Ваш информационный отдел, который будет работать на пользу и развитие Вашего бизнеса, услугами которого смогут воспользоваться все сотрудники Вашей фирмы.

Услуга №1: Тематические новости

(мониторинг новостей по отраслям, интересующих клиента)

Услуга "[Тематические новости](#)" позволяет иметь необходимую информацию по интересующему Вас рынку. В рамках услуги осуществляется ежедневный мониторинг более 5000 СМИ, материалов федеральных и региональных органов власти, а так же новостей от тысяч российских компаний. В процессе работы мы готовы учитывать все Ваши пожелания по составу, объему и периодичности предоставляемого материала.

Название тематики	Периодичность получения	Стоимость в месяц
Тематические новости: "Пищевая промышленность и рынок продуктов питания РФ".	2 раза в неделю	6 000 руб.
Тематические новости: "Агропромышленный комплекс РФ".	2 раза в неделю	6 000 руб.
Тематические новости: "Рынок слабоалкогольных и безалкогольных напитков, пива РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок крепких алкогольных напитков РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок мороженого РФ".	Еженедельно	4 000 руб.
Тематические новости: "Рынок замороженных полуфабрикатов РФ".	Еженедельно	4 000 руб.
Тематические новости: "Рынок сахара РФ".	Еженедельно	3 000 руб.
Тематические новости: "Рынок мучной и хлебопекарной продукции РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок кондитерской продукции РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок масел и жиров РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок молока, молочной продукции и молочного животноводства РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рыбная промышленность, рыбоводство и рыбный промысел РФ".	Еженедельно	4 000 руб.
Тематические новости: "Птицеперерабатывающая промышленность и птицеводство РФ".	Еженедельно	4 000 руб.
Тематические новости: "Мясоперерабатывающая промышленность и животноводство РФ".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рынок упаковки и тары РФ и мира".	Еженедельно	5 000 руб.
Тематические новости: "Розничная торговля РФ".	Ежедневно	10 000 руб.
Тематические новости: "Розничная торговля продуктами питания и торговые сети FMCG РФ".	Ежедневно	5 000 руб.
Тематические новости: "Рекламная и маркетинговая деятельность РФ и мира".	Еженедельно	4 000 руб.



Услуга №2: Банк новинок

(структурированное описание новых продуктов на рынке)

Периодический обзор "[Банк новинок на рынке продуктов питания](#)" – это отраслевой обзор, включающий в себя структурированное описание новых продуктов, вышедших на рынок продуктов питания и напитков (B2C). Данный продукт будет полезен всем производителям, дистрибьюторам, представителям розничной торговли для отслеживания конкурентной среды, тенденций на рынке, управления ассортиментным портфелем, специалистам отделов маркетинга и продаж предприятий, производящих продукцию и оказывающих услуги промышленным предприятиям. Каталог позволит отследить активность конкурентов, изучить более интересные зоны для запуска новых продуктов, поможет определить тенденции рынка и подчеркнуть идеи для генерации новых идей.

Наименование	Периодичность	Стоимость (без НДС)
"Банк новинок на рынке мясных продуктов и деликатесов".	Ежемесячно	10 000 руб.
"Банк новинок на рынке замороженных полуфабрикатов".	Ежемесячно	10 000 руб.
"Банк новинок на рынке молока и молочных продуктов".	Ежемесячно	10 000 руб.
"Банк новинок на рынке хлеба и хлебобулочных изделий".	Ежемесячно	10 000 руб.
"Банк новинок на рынке мучных кондитерских изделий".	Ежемесячно	10 000 руб.
"Банк новинок на рынке мясных продуктов и деликатесов: 2016 год"	28.02.2017	60 000 руб.
"Банк новинок на рынке молока и молочной продукции: 2016 год"	28.02.2017	60 000 руб.
"Банк новинок на рынке мучных кондитерских изделий: 2016 год"	28.02.2017	60 000 руб.
"Банк новинок на рынке хлебобулочных изделий, замороженных булочных изделий, мучных полуфабрикатов, каш и злаков: 2016 год"	28.02.2017	60 000 руб.
"Банк новинок на рынке масел, жиров и соусов: 2016 год"	31.03.2017	60 000 руб.
"Банк новинок на рынке мясных продуктов и деликатесов: 2016-2017 года"	28.02.2017	120 000 руб.
"Банк новинок на рынке молока и молочной продукции: 2016-2017 года"	28.02.2017	120 000 руб.
"Банк новинок на рынке мучных кондитерских изделий: 2016-2017 года"	28.02.2017	120 000 руб.
"Банк новинок на рынке хлебобулочных изделий, замороженных булочных изделий, мучных полуфабрикатов, каш и злаков: 2016-2017 года"	28.02.2017	120 000 руб.
"Банк новинок на рынке продуктов питания и напитков: Индивидуальная выборка".	Разовый продукт	От 15 000 руб.

Услуга №3: Периодические обзоры

(оперативная обзорно-аналитическая информация)

Отраслевой обзор позволяет получить оперативную и актуальную информацию об интересующем вас рынке и достаточный объем аналитической информации для принятия стратегических решений. В соответствии с информационной насыщенностью отраслей, выбирается оптимальный период подготовки отраслевых обзоров.

№	Наименование	Периодичность	Стоимость
17045	"Rating retailers FMCG of Russia".	Ежемесячно	15 000 руб.
16950	"Состояние потребительского рынка РФ и рейтинг торговых сетей FMCG РФ".	Ежемесячно	10 000 руб.



Услуга №4: Исследования рынков

(аналитическая информация по интересующим вас вопросам)

Информационно-аналитическое агентство INFOLine по собственной инициативе регулярно проводит кабинетные исследования. Результаты подобных исследований являются комплексными и зачастую снимают необходимость проведения дополнительных работ.

Наименование	Дата выхода	Стоимость
"Агропромышленный комплекс РФ. Итоги 2016 года. Перспективы развития в 2017 году"	31.03.2017	150 000 руб.
"Производство продуктов питания и напитков РФ: Итоги 2016. Перспективы развития в 2017 году"	31.03.2017	150 000 руб.
"Реестр 250 крупнейших птицеводческих компаний РФ: 2016 год"	20.07.2016	15 000 руб.
"Реестр 120 крупнейших тепличных хозяйств РФ: 2016 год"	30.05.2016	15 000 руб.
"Реестр 80 крупнейших садоводческих компаний РФ: 2015 год"	14.10.2015	15 000 руб.
"Реестр 280 крупнейших мясоперерабатывающих компаний РФ: 2015 год"	01.07.2015	20 000 руб.
"Реестр 100 крупнейших компаний открытого овощеводства, картофелеводства и производства технических культур: 2015 год"	15.05.2015	15 000 руб.
"Реестр 230 крупнейших животноводческих компаний РФ: 2016 год"	04.08.2016	15 000 руб.
"Розничная торговля и потребительский рынок России. Итоги 2016 года" (готовится к выходу)	28.02.2017	150 000 руб.
"Реестр производителей плодово-ягодной продукции"	14.10.2015	15 000 руб.
"Реестр 280 крупнейших производителей мясной продукции РФ"	01.07.2015	20 000 руб.
"Реестр 100 крупнейших производителей овощной продукции открытого типа, картофеля, сахарной свеклы и клубневых культур РФ"	15.05.2015	15 000 руб.
"Рынок гипермаркетов FMCG РФ. Тенденции 2016 года. Прогноз до 2019 года". Стандартная версия	05.12.2016	50 000 руб.
"Состояние потребительского рынка РФ и Рейтинг торговых сетей FMCG РФ: Итоги 2016-2017 годов"	11.10.2016	120 000 руб.
"Крупнейшие проекты строительства агрокомплексов и пищевых производств РФ. Проекты 2017-2020 годов" (готовится к выходу)	31.03.2017	50 000 руб.

Для Вашей компании специалисты информационно-аналитического агентства INFOLine готовы предоставить комплекс информационных услуг, в виде маркетинговых исследований, базы инвестиционных проектов, реестров компаний и регулярного мониторинга отрасли, на специальных условиях сотрудничества.

Для более подробной консультации Вы можете связаться с менеджером проекта по тел./fax (812) 322-6848 тел./fax (495) 772-7640 или по почте retail@infoline.spb.ru.