

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".



Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

База событий

"Тракторостроение и сельскохозяйственное машиностроение РФ"

2011-2014

Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ и многое другое





Содержание выпуска

Общие новости	4
<i>Интервью президента России Владимира Путина индийскому информационному агентству PTI.....</i>	<i>4</i>
<i>Союзмаш России провел круглый стол на тему "Развитие распределенной электроэнергетики на базе отечественной машиностроительной продукции".....</i>	<i>6</i>
<i>Престиж импортозамещения. "Unipack.ru". 15 декабря 2014.....</i>	<i>8</i>
Тракторная промышленность	10
Новости о концерне "Тракторные заводы"	10
<i>Иск МДМ Банка к "Тракторным заводам" на 1,9 млрд руб отложен на 13 февраля.....</i>	<i>10</i>
<i>Экс-владелец "Концерна "Тракторные заводы" придумали, как объехать российские банки. "Российская газета". 9 декабря 2014.....</i>	<i>10</i>
Новости о компании "Петербургский тракторный завод"	12
<i>Дилерский съезд Петербургского тракторного завода.....</i>	<i>12</i>
Новости о компании "Уралвагонзавод"	13
<i>Корпорация УВЗ сэкономила порядка 60 млн рублей после внедрения системы "Бережливое производство".....</i>	<i>13</i>
<i>УВЗ принял участие в форуме "Торгово-промышленный диалог Россия - Персидский залив".....</i>	<i>13</i>
Новости прочих компаний тракторостроительной промышленности.....	15
<i>Усовершенствовали трактор. "Гудок". 15 декабря 2014.....</i>	<i>15</i>
Зарубежные новости по тракторостроительной промышленности	16
<i>На выставке хлопковой продукции Туркменистана "Беларусы" заслужили повышенное внимание общественности.....</i>	<i>16</i>
<i>Область двойного интереса.....</i>	<i>16</i>
Промышленность комбайнов и сельхозмашин	18
Общие новости сельхозмашиностроения.....	18
<i>Республика Беларусь заинтересована в расширении взаимовыгодного сотрудничества с Пензенским регионом во всех областях.....</i>	<i>18</i>
Новости прочих компаний по промышленности комбайнов и сельхозмашин.....	19
<i>Евгений Корчевый, директор Росагромаша: без новых машин на рынке не выжить. "Крестьянские ведомости". 10 декабря 2014.....</i>	<i>19</i>
<i>Бизнес Цапков возвращают в одни руки. "Коммерсант в Ростове-на-Дону". 13 декабря 2014.....</i>	<i>21</i>
Региональные новости сельхозмашиностроения	23
<i>В Алтайском крае начали подготовку к демонстрационному показу сельхозтехники местного производства.....</i>	<i>23</i>
<i>Деятельность Росагролизинга в Крыму: новые горизонты сотрудничества после первого успешного опыта.....</i>	<i>23</i>
<i>Губернатор Андрей Бочаров обратился к неэффективным собственникам волгоградских предприятий, которые не способны или не хотят развивать свои производства, с предложением передать эти активы в собственность государства.....</i>	<i>23</i>
<i>Социально-экономическая ситуация в Ростовской области осталась стабильной. "Деловой квартал (Ростов-на-Дону)". 10 декабря 2014.....</i>	<i>24</i>
Зарубежные новости по производству комбайнов и сельхозмашин.....	26
<i>В Костанайской области до конца года намерены собрать больше 8,5 тыс авто.....</i>	<i>26</i>
Производство спецтехники	27
Новости прочих компаний по производству спецтехники	27
<i>Надёжный кран Atco Veba 115 3s на базе Hino-500.....</i>	<i>27</i>
<i>Завод "РАСКАТ" пошел на рекорд.....</i>	<i>27</i>
<i>Четвертый ЭКГ-10 производства ИЗ-КАРТЭКС приступил к работе в Индии.....</i>	<i>28</i>
<i>ОАО "ОмЗМ-МЕТАЛЛ" ведет оснащение покрасочного цеха.....</i>	<i>28</i>
<i>Польша и Литва закупают российскую спецтехнику.....</i>	<i>29</i>
Региональные новости по спецтехнике	30
<i>В Алтайском крае на 6,3 млн. рублей закупили лесопожарную технику.....</i>	<i>30</i>
<i>Губернатор Андрей Бочаров: "Волгоградская область готова участвовать в федеральных программах импортозамещения".....</i>	<i>30</i>



Губернатор Омской области Виктор Назаров предложил активно развивать межпроизводственную кооперацию для эффективного освоения Арктики.....	31
Во Владимирской области открыт инжиниринговый центр использования лазерных технологий в машиностроении.....	32
Продолжается обновление автопарка Стригино: новая снегоуборочная машина и автобус для бизнес-пассажиров.....	33
Участники семинара в Осиповичском лесхозе познакомились с техникой марки "АМКДОП"......	33
Липчане представили в Москве современные сельхозмашины.....	33

Зарубежные новости по производству спецтехники.....35

В ОАО "БЕЛАЗ" идет сборка самого большого фронтального погрузчика.....	35
Новая электрическая тележка Jungheinrich ERE C20.....	35
JCB будет поставлять двигатели для мини-самосвалов Terex.....	36
LiuGong представит новую H-серию колесных погрузчиков.....	37
Еще три экскаватора дополнили ассортимент John Deere.....	37
SDLG на выставке BAUMA CHINA 2014.....	38
Новый колесный погрузчик Cat® 994k отличается повышенной полезной нагрузкой, мощностью и производительностью, а также уменьшенными удельными затратами на тонну.....	39

Производство оборудования и компонентов.....41

ОАО "ЧАЗ" начинает серийное производство 5-ти зубых сегментов ведущих колес.....	41
--	----

Инвестиционные проекты в тракторостроении и спецтехнике.....43

Goodsense построит завод по производству вилочных погрузчиков в Подмоскowie.....	43
Губернатор Ростовской области Василий Голубев побывал на производстве, переехавшем на Дон из Луганска.....	43
Agrostroy Pelhrimov приступила к реализации воронежского проекта завода сельхозтехники за 4 млрд рублей.....	44
Расширение производственных мощностей на территории Тверской области и новые инвестиции в промышленность региона – эти вопросы обсудили 12 декабря 2014г в ходе встречи Губернатор Андрей Шевелёв и представители "Хитачи Констракшн Машинери".	44
Японская компания FujiKura Automotive Europe создаст в Чебоксарах предприятие по производству многожильных кабелей для автомобилей (Чувашская Республика).....	45

Общие новости

Интервью президента России Владимира Путина индийскому информационному агентству РТИ.

В преддверии официального визита в Индию Владимир Путин дал интервью информационному агентству РТИ.

ВОПРОС: Ваш предстоящий визит в Индию – первый со времени прихода к власти правительства во главе с Н.Моди, тем не менее Вы уже встречались несколько раз на полях международных мероприятий. Каких результатов Вы ожидаете от саммита, прежде всего с точки зрения российско-индийских политических и торгово-экономических отношений?

В.ПУТИН: В качестве Президента Российской Федерации я был в Индии 5 раз. Особо вспоминаю визит в октябре 2000 г., когда мы с индийскими партнёрами подписали историческую Декларацию о стратегическом партнёрстве.

Что касается моих контактов с Премьер-министром Индии господином Н.Моди, то, действительно, наше знакомство состоялось на полях саммита БРИКС в Бразилии в июле с.г. Мы также содержательно общались в ноябре в австралийском Брисбене на встрече глав государств и правительств стран – участниц БРИКС и в ходе саммита "Группы двадцати".

С удовлетворением отмечаю настрой индийского руководства на поиск новых перспективных направлений сотрудничества. Убеждён, что общее стремление к дальнейшему развитию двусторонних отношений поможет достичь серьёзных результатов на предстоящем российско-индийском саммите.

Рассчитываем обсудить конкретные шаги по укреплению привилегированного стратегического партнёрства России и Индии. Особое внимание уделим вопросам наращивания торгово-экономических связей, стимулированию взаимных инвестиций. Серьёзная подготовительная работа проведена в ходе прошедших (5 ноября с.г.) в Нью-Дели заседаний Межправительственной комиссии по торгово-экономическому, научно-техническому и культурному сотрудничеству и Российско-Индийского форума по торговле и инвестициям. В перечне совместных стратегических проектов – сооружение новых энергоблоков для индийских АЭС, продвижение на индийский рынок российских самолётов "Сухой Суперджет-100" и "МС-21", внедрение системы ГЛОНАСС в отрасли индийской экономики. Среди приоритетов – строительство завода по изготовлению бутылкаучука, производство вертолётов, создание "умного города" по российским технологиям, организация сборки промышленных тракторов. Придаём особое значение развитию военно-технического сотрудничества, которое является одной из основных составляющих нашего стратегического партнёрства. Обстоятельно обсудим актуальные проекты в этой важнейшей области, связанные не только с поставками готовой техники, но и тесной технологической и промышленной кооперацией.

Кроме того, обменяемся мнениями по актуальным международным и региональным темам, а также вопросам углубления внешнеполитической координации в интересах дальнейшего укрепления безопасности и стабильности в Евразии и в мире в целом.

Разумеется, будем предметно говорить и о том, как придать новый импульс двусторонним связям в гуманитарной сфере, расширить контакты между гражданами наших стран.

ВОПРОС: Индия традиционно рассматривает Россию, а ранее СССР, в качестве своего надёжного друга на все времена. Вместе с тем в Индии в последнее время высказываются опасения относительно некоторой активизации сотрудничества России с Пакистаном в военно-технической области. Правомерно ли в связи с этим, на Ваш взгляд, говорить о том, что российско-индийское военно-техническое сотрудничество может подвергнуться трансформации?

В.ПУТИН: Наши страны сотрудничают в сфере ВТС уже многие десятилетия. При этом хотел бы подчеркнуть, что Индия является надёжным, проверенным временем партнёром.

Если и говорить о какой-то трансформации, то совершенно иного порядка. Как уже отметил, высокий уровень двустороннего взаимодействия и доверия позволяет начать поэтапный переход от традиционной модели "поставщик – потребитель" к совместной разработке и производству современных систем вооружений. Примеры такой эффективной кооперации уже есть. Имею в виду выпуск современных высокоточных ракет "БраМос", а также работу по созданию многофункционального истребителя пятого поколения.

Что же касается Пакистана, то у нас состоялись переговоры о возможном содействии со стороны России в повышении эффективности контртеррористических и антинаркотических операций. Думаю, такого рода сотрудничество отвечает долгосрочным интересам всех стран региона, включая Индию.

ВОПРОС: Россия и Индия успешно взаимодействуют в энергетической сфере. Индия планирует расширять это сотрудничество, в том числе за счёт участия в разработке нефтегазовых месторождений в Восточной Сибири. Какова позиция России по этому вопросу? На что реально может рассчитывать Индия? Каковы, на Ваш взгляд, перспективы поставок российского природного газа по трубопроводу в Индию?

В.ПУТИН: Исторически сложилось, что основной российский экспорт углеводородов идёт в западном направлении. Однако потребление в Европе растёт медленно, а политические, регулятивные и транзитные риски



увеличиваются. Всё это происходит на фоне бурного роста экономик стран Азии. Поэтому вполне естественно, что мы заинтересованы в диверсификации поставок энергоносителей.

Рассчитываем закрепить за собой роль надёжного поставщика энергоресурсов на азиатские рынки и одновременно стимулировать экономический рост в Восточно-Сибирском и Дальневосточном регионах России, создавать там новую инфраструктуру.

С учётом масштабов реализуемых сегодня Россией энергетических проектов мы заинтересованы в привлечении новых инвестиций и технологий, в том числе из Индии. Хорошим примером взаимовыгодного сотрудничества с индийскими партнёрами является, в частности, проект "Сахалин-1". В нём участвует государственная нефтегазовая корпорация "ОуЭнДжиСи" (ONGC) через дочернюю компанию "ОуЭнДжиСи видеш Лтд." (OVL) – крупнейшего индийского инвестора в России. В рамках проекта "Сахалин-1" в Индию поставляется ежегодно более 1 миллиона тонн нефти.

Сегодня активно прорабатывается вопрос участия OVL в освоении углеводородов в Арктике. В мае нынешнего года в ходе Петербургского международного экономического форума "Роснефть" подписала с этой компанией меморандум о взаимопонимании по сотрудничеству на арктическом шельфе России в рамках международного консорциума. "Газпром нефть" также проявляет интерес к налаживанию взаимодействия с индийскими нефтегазовыми компаниями для реализации арктических проектов.

Что касается организации поставок природного газа из России в Индию, то этот вопрос нужно тщательно проработать. Предварительный анализ показывает, что цена трубопроводной транспортировки может быть значительно выше стоимости поставок сжиженного природного газа. Так что, по большому счёту, это вопрос коммерческой целесообразности.

Пока же наиболее перспективной представляется транспортировка российского сжиженного природного газа. Напомню, что в прошлом году компания "Газпром маркетинг и трейдинг" уже направила в Индию две партии СПГ общим объёмом 0,11 миллиона тонн. В июне с.г. вступил в силу долгосрочный договор о поставках СПГ, подписанный в 2012 году группой "Газпром" и индийской компанией "ГАИЛ", ежегодным объёмом 2,5 миллиона тонн в течение двадцати лет. Первые партии газа начнут поступать в Индию уже с 2017 года, и даже если сроки и будут сдвигаться, то не позднее 2021 года.

Надеемся, что дальнейшее расширение сотрудничества в области энергетики послужит стабильному и поступательному социально-экономическому развитию Индии, позитивно скажется на качестве жизни индийских граждан.

ВОПРОС: Россия является давним партнёром Индии в сфере мирного атома. Какие конкретные договорённости имеется в виду реализовать в ближайшей перспективе? Какие здесь возникают проблемы?

В.ПУТИН: Сотрудничество в области атомной энергетики – одна из основ нашего стратегического партнёрства. В этой сфере у нас заключены два профильных межправсоглашения 2008 и 2010 гг. Реализуется подписанная в 2010 году дорожная карта серийного сооружения в Республике Индии атомных электростанций по российскому проекту. Работы по двум блокам АЭС "Куданкулам" идут по графику. В октябре 2013 года первый энергоблок АЭС был подключён к энергосети Индии, а в июне текущего – выведен на полную мощность. Готовится к пуску второй энергоблок.

Завершается разработка документации для начала строительства второй очереди станции. В апреле нынешнего года в Мумбаи подписано генеральное рамочное соглашение о возведении третьего и четвёртого блоков.

Особо отмечу, что на сегодняшний день АЭС "Куданкулам" – единственная в мире атомная электростанция, соответствующая всем нефукусимским требованиям безопасности.

Помимо возведения новых энергоблоков АЭС "Куданкулам" ожидаем решения индийского правительства о выделении площадки для строительства новой АЭС по российскому проекту.

Наши возможности позволяют построить в Индии до 25 энергоблоков. Между тем, по оценкам экспертов, даже это количество не удовлетворит потребности динамично развивающейся индийской экономики. Поэтому в ходе предстоящей встречи с Премьер-министром Индии Н.Моди намерены обсудить перспективы дальнейшего развития нашего взаимодействия в атомной энергетике. К подписанию также готовится программный документ "Стратегическое видение укрепления российско-индийского сотрудничества в мирном использовании атомной энергии". Наряду со строительством новых энергоблоков он предусматривает обмен научно-технологическими и инновационными разработками.

ВОПРОС: Россия и Индия планируют увеличивать взаимный товарооборот. Что можно сказать о перспективах установления режима свободной торговли между нашими странами?

В.ПУТИН: Россия и Индия обладают огромным потенциалом двустороннего торгово-экономического сотрудничества. Вместе с тем в последнее время из-за неблагоприятной макроэкономической ситуации в мире наблюдаем некоторое снижение показателей двусторонней торговли. В прошлом году товарооборот составил 10 миллиардов долларов, что на миллиард меньше уровня предыдущего периода. Важно эту тенденцию переломить.

Особый упор следует сделать на развитии высокотехнологичных направлений взаимодействия: атомной энергетики, ВТС, космических исследований, авиа- и автомобилестроения, фармацевтики, химической отрасли, информационных и нанотехнологий.



Возлагаем большие надежды на новые механизмы, учреждённые в рамках ноябрьского заседания МПК, – совместные Рабочие группы по стратегическим вопросам сотрудничества, а также по приоритетным инвестиционным проектам.

Индия выразила заинтересованность в заключении соглашения о свободной торговле с Таможенным союзом России, Белоруссии и Казахстана. Экспертам формируемой совместной группы при Евразийской экономической комиссии предстоит определить, какие шаги целесообразно предпринять, по каким группам товаров мы сможем открыть рынки, а по каким – это было бы преждевременным.

Разумеется, не всё зависит от режима торговли. Есть ряд направлений, требующих усовершенствования – имею в виду логистику, обеспечение благоприятных финансовых условий для осуществления сделок. Весьма актуален и вопрос о возможном переходе на расчёты в национальных валютах.

ВОПРОС: Повлияла ли смена правительства в Индии в мае с.г. на ход развития российско-индийского особо привилегированного стратегического партнёрства?

В.ПУТИН: Отношения России и Индии никогда не были подвержены колебаниям конъюнктуры. Несмотря на смену исторических эпох, политических и государственных лидеров, наши страны оставались надёжными партнёрами в углублении многопланового двустороннего сотрудничества. Например, уже упомянутую Декларацию о стратегическом партнёрстве мы подписали четырнадцать лет назад с премьер-министром А.Б.Ваджпаи, который руководил правительством во главе с Бхаратия Джаната Парти. Огромная заслуга в выводе наших отношений на уровень особо привилегированного стратегического партнёрства принадлежит предыдущему правительству, сформированному Индийским национальным конгрессом.

Убеждён, что с новым правительством мы продолжим плодотворную работу по наращиванию многогранных взаимовыгодных контактов, тем более что Н.Моди ещё в качестве главного министра штата Гуджарат неоднократно посещал Астраханскую область, с которой у этого индийского региона установлены побратимские отношения. И сегодня мы рады видеть, что к руководству дружественной Индии пришёл авторитетный политический деятель, который уже внёс большой личный вклад в укрепление российско-индийского сотрудничества. (Сайт Президента России 09.12.14)

Союзмаш России провел круглый стол на тему "Развитие распределенной электроэнергетики на базе отечественной машиностроительной продукции".

Концепцию и основные направления развития распределенной электроэнергетики на базе отечественного машиностроения в рамках круглого стола рассмотрели представители российских предприятий, входящих в Союз машиностроителей России.



Во вступительном слове председатель Комитета по энергетическому машиностроению Союза машиностроителей России, генеральный директор ЗАО "Наука и инновации" ГК "Росатом" Алексей Дуб подчеркнул, что в настоящее время массовое введение в строй объектов теплоэлектрогенерации единичных больших мощностей - за исключением атомных – маловероятно: "По нашим оценкам, именно в области малой генерации будет расти энергопотребление, кроме того, в связи с изменениями цен на энергоисточники, доля энергоустановок, связанных с потреблением газа, будет существенным образом возрастать".

"Если говорить о международном рынке, именно доля турбин относительно небольшой мощности занимает самую высокую рыночную нишу. У нас в сфере технических характеристик этих турбин тоже есть определенные достижения. В последние годы, несмотря на некоторую стагнацию энергомашиностроения, тем не менее, реализовано несколько интересных проектов", - сказал Дуб, отметив, что в сентябре по итогам заседания президиума Совета при Президенте России по модернизации экономики и инновационному развитию было принято решение по формированию программы по перспективным производственным технологиям, в которую войдут проекты по энергомашиностроению.

С докладом о государственных механизмах стимулирования развития и поддержки отечественного энергетического машиностроения выступил представитель Департамента металлургии, станкостроения и тяжелого машиностроения Минпромторга РФ Дмитрий Никитин. В частности, он рассказал о принятых подпрограммах, мерах господдержки, о правилах предоставления субсидий, инвестиционных контрактах и т.д. Ряд вопросов, адресованных докладчику, касался замены изношенного оборудования, модернизации производства, импортозамещения, механизмов финансирования отраслевых подпрограмм.

О реализации проекта "Создание основ серийного производства типового ряда энергоустановок мощностью до 50 МВт для оснащения объектов электротеплоснабжения небольших и средних городов и городских районов" рассказал заместитель главного конструктора Александр Морозов ОАО "ОДК-Газовые турбины". В своем докладе Морозов представил подробную информацию о работе по разработке энергетических агрегатов под мощностной ряд 4-25 МВт, которые проведены на ОАО "ОДК – ГТТурбины", являющимся головной компанией ОАО "ОДК" по производству энергетических и газоперекачивающих агрегатов и комплексному строительству объектов энергогенерации.



Внедрению современных инновационных разработок в области энергетического машиностроения было посвящено выступление Андрея Абдуманатова, ЦНИИТМАШ, который подчеркнул, что сложившаяся геополитическая ситуация ставит перед отечественным энергомашиностроением новые стратегические задачи. В частности, представитель ЦНИИТМАШ отметил, что в теплоэнергетике к первоочередным задачам относится создание современных, эффективных и мощных газовых турбин на основе интенсификации собственных разработок, их производства в России и на их основе - новых парогазовых установок, что даст экономию топлива около 30%. Вместе с тем он подчеркнул, что существует целый комплекс проблем, тормозящих процесс инновационного развития в отечественной энергетике и энергомашиностроении. К ним относятся технологическое отставание российских производителей от зарубежных, усиление конкуренции и давления со стороны зарубежных производителей, отсутствие механизма внедрения инновационных технологий в серийное производство на уровне государства и т.д.

Текущее состояние АСУ ТП на электростанциях РФ с точки зрения безопасности охарактеризовал советник генерального директора ООО "Интертехэнерго" Юрий Елисеев. В числе преимуществ поддержки и развития российских производителей АСУ ТП, он обозначил безопасность, интеллектуальное производство, повышение уровня автоматизации нашей энергетики, назвав это первым шагом к созданию своих MES и ERP систем.

Кроме того, живое обсуждение вызвали доклады об эксплуатации миниплоэлектростанций КАМТЭС100 -1К на базе газопоршневого электроагрегата производства ОАО "КАМАЗ", о ветроэнергетике и другое.

По итогам обсуждения представленных докладов, участники круглого стола констатировали, что имеет место серьезное отставание отечественного энергомашиностроения, как в части производственной базы, так и в отношении новых разработок, и как следствие – экспансия зарубежной техники на внутренний энергетический рынок, зависимость от иностранного сервиса. Это обстоятельство создает риск потери энергетической безопасности России в реальных условиях политической нестабильности. Вместе с тем, Российский энергомашиностроительный комплекс в значительной мере сохранил свой технологический, производственный и научно-технический потенциал и готов решать стоящие перед отечественным энергомашиностроением новые, в большинстве своём - стратегические задачи в рамках реализации политики импортозамещения. В частности, Первый заместитель Исполнительного директора Союза машиностроителей России Артем Ажгиревич высказал предложение сформулировать и направить предложения по импортозамещению, которые будут способствовать созданию оптимальных условий для его проведения в сфере энергетического машиностроения, в Комиссию по вопросам поддержки импортозамещения промышленности при Минпромторге, а также делегировать в представителя Комитета в рабочую группу при Мипромторге.

Резюмируя итоги круглого стола, Алексей Дуб отметил, что рассмотренные на заседании проблемные вопросы, такие как создание одинаковых условий на российском рынке для отечественных и зарубежных производителей, кредитование, вопросы программного обеспечения, разработка стратегии, в рамках которой можно поднять системные вопросы, будут отражены в итоговом документе. Следующее совещание Комитета по энергетическому машиностроению планируется провести весной 2015 года, когда станет более ясно, в какой части импортозамещения представители энергетического машиностроения смогут выходить на мировой уровень.

Первый зампред Думского Комитета по промышленности, Первый вице-президент СоюзМаш России Владимир Гутенев подчеркнул, что предприятия, входящие в крупнейшее отраслевое объединение - Союз машиностроителей России, должны участвовать в выработке общероссийских стратегий и программ развития отечественного машиностроения: "Наша совместная работа будет способствовать повышению конкурентоспособности отечественной экономики и ее высокотехнологичного сектора, которым является энергетическое машиностроение России"

Отметим, что Союзом машиностроителей России, Председателем которого является генеральный директор Госкорпорации "Ростех" Сергей Чемезов, уделяется огромное внимание работе над решением вопросов, важных для развития машиностроительной отрасли. В частности, в структуре Союза машиностроителей России – более 20 Комитетов и Комиссий по отраслевым направлениям, которые ведут активную деятельность по защите интересов представителей сообщества машиностроителей.

Для справки: Название компании: *Союз машиностроителей России* Адрес: 101000, Россия, Москва, ул. Покровка, 22/1, стр.1 Телефоны: +7(495)7811104 Факсы: +7(495)7811107 E-Mail: office@soyuzmash.ru Web: <http://www.soyuzmash.ru> Руководитель: *Чемезов Сергей Викторович, председатель* (INFOline, ИА (по материалам компании) 12.12.14)



Престиж импортзамещения. "Unipack.ru". 15 декабря 2014

Импортозамещение – совсем не современное словообразование, как могут подумать некоторые молодые люди. Это понятие часто использовалось и в советские времена. Да и не только использовалось, а было политикой. Иногда успешной, иногда не очень.

Увы, процесс перестройки наших общественно-экономических отношений, и встраивания нашей страны в систему мирового производства привел к тому, что понятие "импортозамещение" исчезло из нашего лексикона. В 1990-е годы даже стоило бы ввести термин "импортовнедрение", которое на деле осуществлялось тогда. Иногда даже сопровождавшееся насилием, производимым над целым рядом отечественных отраслей производства. Импортовнедрение, не смогло погубить лишь несколько областей хозяйства, одна из которых – пищевая индустрия. Да и то заслуга в том не руководства страны. И даже отдавая должное самим предприятиям отечественной "пищевки", сумевшим в условиях потока импортного питания, хлынувшего в нашу страну в те годы, сохранить себя и со временем вновь выйти на подходящие им позиции на отечественном продуктовом рынке, думается, что главная заслуга в том – граждан страны, потребителей продукции многогранной пищевой индустрии. Это они, вкусив (буквально) "прелести" некоторых импортных продуктов, скрывающихся за блестящей (часто, тоже буквально) упаковкой, стали приверженцами лозунга "Покупай отечественное!", причем, без всякого нажима сверху.

Помощь от падения рубля

Этого, увы, нельзя полностью отнести к тому, с чем и на чем работает пищевая промышленность, к сырью и оборудованию. Но в части орудий труда именно упаковочная техника отечественного производства была одним из немногих видов технологического оборудования, которые хоть как-то смогли противостоять зарубежной экспансии.

На взгляд автора это произошло из-за двух причин, удачно совпавших по времени. Дефолт 1998 года развернул потребителей к отечественному упаковочному оборудованию. Еще бы, если до тех трагических для многих наших сограждан событий соотношение цены на однотипную и близкую по характеристикам технику отечественного и зарубежного производства составляло примерно 1:4, то после – 1:10. В это же время оборудование многих молодых предприятий упаковочного машиностроения, имевших на тот момент 6-8, максимум 10 лет опыта, совершило качественный скачок.

Возможно, был еще один фактор, в котором автор не столь уверен, как в первых двух. В реальный сектор производства стали вкладываться деньги. Пусть и не непосредственно в технику для производства питания, а в саму "пищевку", которой потребовалось оборудование, в том числе, упаковочное.

Но упаковочным машиностроителям никогда не жилось легко. Такое благодатное соотношение стоимости сохранялась не долго. А сейчас о каком-то многократном ценовом превосходстве и говорить не приходится.

И будет ли она снова?

Рубль снова падает. Возможно, это опять благотворно скажется на положении отечественных упаковочно-машиностроительных предприятий. Но ожидать, что отзовется так, как в конце прошлого века, не приходится.

Во-первых, ведущие мировые производители фасовочно-упаковочного оборудования сейчас заметно приблизились к потребителям в России. Не говоря уже о производстве техники здесь, хотя примеров этого и немного, у большинства из них достаточно крупные представительства в нашей стране. Во-вторых, на наших выставках последних лет все больше попадает машин с марками мировых лидеров, изготовленных в Китае. Что, понятно, заметно удешевляет их. В-третьих, самой техники из Поднебесной, да и вообще из стран Азии становится на нашем рынке все больше. При этом технический уровень и качественные показатели ее неуклонно растут. И стоимость ее все еще остается благоприятной для потребителя.

Ну, и наконец, без самых разнообразных комплектующих изделий, начиная от подшипников и заканчивая элементами промышленной электроники, упаковочную, да, впрочем, и любую другую технику, не создать. Используя зарубежные комплектующие, особенно европейского производства, машиностроители невольно переносят их возросшую стоимость на цену своего товара. А отечественная "фурнитура" для машин – есть ли она? Сколько ее, и какого она, наконец, качества? Смогут ли предприятия, их производящие, увеличить выпуск? Есть ли у них для этого производственные мощности и люди?

Наверное, все эти элементы можно получить из держав, которые не ввели санкции против нашей страны, да еще не так сильно "завязанных" на доллар и евро. Но лучше бы, чтобы и при выпуске отечественной техники использовались и "родные", но при этом качественные комплектующие. Иначе говоря, и тут есть потребность импортозамещении.

От Первого лица

И вот уже от Президента в его послании Федеральному собранию звучат слова, что "разумное импортозамещение – это наш долгосрочный приоритет, независимо от внешних обстоятельств". Вдобавок к этому: "Мы также должны снять критическую зависимость от зарубежных технологий и промышленной продукции, в том числе имею в виду станко- и приборостроение, энергетическое машиностроение, оборудование для освоения и месторождений и арктического шельфа". Далее говорилось много правильных фраз, включая убеждение, что "Россия способна не только провести масштабное обновление своей промышленности, но и стать поставщиком идей, технологий для



всего мира, занять лидирующие позиции в производстве товаров и услуг, которые будут формировать глобальную технологическую повестку, чтобы достижения наших компаний служили символом национального успеха, национальной гордости...".

Ну, последнее, может быть, и не столь актуально для отечественного упаковочного машиностроения.

Зато весьма актуален вопрос, причем, актуален не только для него, но и для машиностроения в целом, да и для любых отраслей реального производства, который В. В. Путин поднял далее. Речь идет о подготовке новых кадров инженерных и рабочих специальностей. Здесь же прозвучали слова о повышении престижа инженерных и рабочих профессий.

Тут шевельнулась мысль о том, что мы это уже слышали. И прозвучали эти слова более 3,5 лет назад.

Три с половиной года назад

Впервые вопрос о повышении престижа работы инженеров поднял Д. А. Медведев, тогда еще Президент России, в марте 2011 года. По крайней мере дважды: 11 марта на встрече с работниками алюминиевого завода в Саяногорске и 29 марта на встрече со студентами и преподавателями технических вузов в Московском энергетическом институте.

Более конкретно о мерах и по повышению престижа и по улучшению положения в машиностроении страны рассказал в своем выступлении на III съезде машиностроителей, состоявшемся 11 мая 2011 года, В. В. Путин, который был в то время Председателем Правительства РФ. В его докладе приводились примеры реальной поддержки и самого машиностроения, и подготовки инженеров для него.

За прошедшие годы, несомненно, улучшилось положение некоторых предприятий машиностроительного комплекса. Но, в основном, это предприятия, так или иначе связанные с обороной страны. Ну, пожалуй, еще предприятия транспортного машиностроения.

А вот о состоянии станкостроения нельзя отозваться однозначно. Хотя В. В. Путин в том выступлении подчеркивал его значение для страны: "производство станков – это фондообразующая отрасль, которая обеспечивает технологическим оборудованием все стратегические сферы машиностроительного и оборонно-промышленного комплексов". И тут же: "утверждена Концепция федеральной целевой программы „Развитие отечественного станкостроения и инструментальной промышленности на 2011–2016 годы". Сама ФЦП будет принята в самое ближайшее время".

С одной стороны эксперты положительно оценивают некоторые мероприятия названной программы, а с другой отмечают, что за время ее действия крайней мере два станкостроительных завода обанкротились. Не считая положение отечественного станкостроения полностью плачевным, замечают, что оно весьма трудное. И упадок отрасли пока преодолеть не удалось.

Отклики на Послание

Первые отклики на Послание Президента этого года, прозвучавшие в СМИ в основном от политиков, депутатов и чиновников разного ранга, были положительные, а то и восторженные. А вот оценки руководителей предприятий реального производства, данные, понятное дело, позже "предыдущих ораторов", стоило бы назвать умеренно-оптимистичными.

Характерным примером того может служить разговор, произошедший в ночь с 7 на 8 декабря на телепередаче "Воскресный вечер с Владимиром Соловьевым". Так, директор подмосковного совхоза им. В. И. Ленина Павел Николаевич Грудинин привел "иллюстрации" того, когда хорошие указания и распоряжения первых лиц государства, а то и уже принятые законы, направленные на улучшение положения отечественного бизнеса, в действительности оборачивались ему "с точностью до наоборот". По мнению этого уважаемого хозяйственника сейчас "нужны реальные действия в виде законов, нормативных актов".

А сам ведущий программы в реплике напомнил русскую поговорку: "Жалует царь, да не жалует псарь".

Судьба послания

Понятно пока одно: Послание Президента "пройдет через руки" множества людей. И первые из этих "рук" уже сделали свое начальное дело. Имею в виду подписанные Д. А. Медведевым 8 декабря "тридцать поручений по реализации Послания Президента РФ". От дальнейших "рук" зависит, что будет с ним дальше.

В результате прохождения всей "государственной технологической цепочки" превращения Послания Президента в конкретные документы, а тем более в действия, от него могут остаться лишь приятные воспоминания. Увы, примеров такого в истории России найдется множество. А может стать началом выхода страны на новый этап развития, на повышение положения ее в мире, на улучшение жизни ее граждан. Так, кстати, тоже бывало.

При работе над этим материалом просмотрел множество предложений и пожеланий, как претворить Послание Президента в жизнь. Удивительно, что не только чиновники из только что названной "цепочки", но и производственники из близких отраслей, желают разного, порой диаметрально. Общие слова, вроде "помочь" и "не мешать" присутствуют практически везде. Только смысл в них вкладывается разный. Как тут найти верную дорогу выхода из нынешнего положения?

Но ведь делать что-то надо. Иначе вместо "престижа импортозамещения" продолжится у нас замещение импортом престижа. (Unipack.ru 15.12.14)



Тракторная промышленность

Новости о концерне "Тракторные заводы"

Иск МДМ Банка к "Тракторным заводам" на 1,9 млрд руб отложен на 13 февраля.

Арбитражный суд Москвы отложил на 13 февраля рассмотрение иска МДМ Банка к ООО "Компания Корпоративного управления "Концерн "Тракторные заводы" о взыскании 1,97 миллиарда рублей, передает корреспондент РАПСИ из зала суда.

В ходе предыдущего заседания суд привлек в дело в качестве третьих лиц 23 компании, которые являются поручителями по кредиту. В частности, суд привлек в дело "Чебоксарский завод промышленных тракторов", ОАО "Производственное объединение "Красноярский завод", ОАО "Курганский машиностроительный завод", ООО "Онежский тракторный завод", ООО "Агроماشхолдинг". Суд в понедельник отложил рассмотрение дела, так как от ряда поручителей поступили ходатайства, в которых говорилось, что они не получили исковое заявление.

Кроме того, в деле в качестве третьих лиц выступают 11 кредиторов синдицированного кредита, в частности Сбербанк, Банк Петрокоммерц, Россельхозбанк, Банк ВТБ. В иске МДМ Банк просит суд взыскать с ответчика задолженность по договору, который был заключен в марте 2011 года, в частности основной долг в размере 1,568 миллиарда рублей, а также проценты и пени.

"Тракторные заводы" в 2011 году привлекли 5-летний синдицированный кредит в 32,34 миллиарда рублей на рефинансирование кредитного портфеля предприятий концерна. Кредиторами выступили 16 банков: Сбербанк, ВТБ, Петрокоммерц, Россельхозбанк, Ак Барс, МДМ Банк, ЮниКредит Банк, Сведбанк, Сосьете Женераль Восток, АйСиАйСиАй Банк Евразия, Райффайзенбанк, Зенит, Уралсиб, Гарантии Банк - Москва, Национальный торговый банк, Энергопромбанк.

Денежные средства перечислялись заемщику отдельными траншами с разными сроками погашения. По мере наступления срока расчетов по кредитам банки-кредиторы начинают обращаться в суд с требованиями о взыскании просроченной задолженности. В настоящее время арбитраж Москвы рассматривает целый ряд таких исков. В частности, Сбербанк требует от "Тракторных заводов" более 3 миллиардов рублей, ООО "ФриР Рус" (подразделение группы Swedbank) - около 830 миллионов рублей, банк "Петрокоммерц" - свыше 6 миллиардов рублей. Суд первой инстанции в июле уже взыскал почти 1 миллиард рублей по иску ВТБ. Решение по этому иску вступило в законную силу.

Концерн "Тракторные заводы" объединяет более 20 предприятий в России, Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и на Украине. Производит промышленную тракторную технику и оборудование, лесозаготовительную, сельскохозяйственную технику, коммунально-строительную, железнодорожную, а также военную технику. Единственным владельцем 100% акций Machinery & Industrial Group N.V. - материнской компании концерна "Тракторные заводы" - является госкорпорация Внешэкономбанк. (РАПСИ) (16.12.14)

Экс-владельцы "Концерна "Тракторные заводы" придумали, как объехать российские банки. "Российская газета". 9 декабря 2014

Эта заметка не о тракторах. А о том, как Россия может их лишиться. А заодно и легкой военной техники на гусеничном ходу. А это уже национальная безопасность.

Есть в России концерн "Тракторные заводы". Он объединяет 17 крупных промышленных предприятий, среди которых ОАО "Промтрактор", ОАО "Краслесмаш", ОАО "Курганмашзавод", Волгоградский, Владимирский, Липецкий и Онежский тракторные заводы, Алтайский моторный завод и Чебоксарский агрегатный. Словом, почти все, что движется по бездорожью, пашет землю, пилит лес, защищает Родину (в Кургане выпускают военную бронетехнику), делает этот славный концерн. Но история не об этом.

Управляли этой машиной до недавнего времени два российских бизнесмена - Михаил Болотин и Альберт Баков. Управляли, прямо скажем, неважно. А то не лишились бы в 2010 году 100% пакета акций своей "Компанией корпоративного управления "Концерн "Тракторные заводы". У Болотина было 80%, у Бакова - остальные 20%. Акции отошли ВЭБу в обмен на кредит в 15 млрд рублей. Правда, в договоре значилось, что Болотин и Баков могут получить свои акции обратно при условии выплаты долга с процентами строго до 2017 года. А пока они управляют концерном, и снять их с этой должности никто не вправе.

Тот кредит не помог. Интересно, в какие кабинеты стучались молодые бизнесмены, которые, кстати, по версии журнала "Финанс", входят в рейтинг 500 миллиардеров России? Однако чудо случилось. На спасение отечественного гусеничного и колесного машиностроения, а также оборонки в 2011 году ОАО "Компанией корпоративного управления "Концерн "Тракторные заводы" был предоставлен синдицированный кредит на сумму более 20 млрд рублей. 16 банков скинулись и принялись тащить тракторный концерн из болота: Сбербанк, ВТБ, Россельхозбанк, Банк "Петрокоммерц", "Ак Барс", МДМ Банк, ЮниКредитБанк, Сведбанк, Банк Сосьете Женераль



Восток, АйСиАйСиАй Банк Евразия, Райффайзенбанк, Банк Зенит, Уралсиб, Гаранти-Банк Москва, Национальный торговый Банк, Энергопромбанк. Не правда ли, солидная компания? Как такой долг не вернуть?

Не знаю, какие звездочки в гусеничном ходу повернулись не так, но многие кредиторы своих денег так и не увидели. Казалось бы, концерну грозит полное разорение. Но нет! Наши находчивые герои и здесь не растерялись. СМИ отмечают, что они готовы скупать свои долги с сумасшедшим дисконтом в 70%. Несколько банков, видимо, отчаявшись увидеть свои деньги и проценты по ним, собираются идти на этот компромисс. Ведь долги концерна даже без процентов перед банками внушают трепет - 32,34 млрд рублей. А всего концерн должен 58,8 млрд рублей. При годовой выручке 822,7 млн рублей и чистом убытке в 45,4 млн рублей (данные СПАРК-Интерфакс. - Авт.) будет очень трудно расплатиться с долгами. Да что там трудно - невозможно!

Часть плана Болотина и Бакова по реструктуризации долга попала в печать. Шесть кредиторов, уже обратились в арбитражный суд и требуют 13,86 млрд рублей. Среди них Сбербанк (сумма долга 12 млрд рублей без процентов. Сумма иска 3 млрд рублей), ВТБ (долг более 6 млрд рублей. Требования 957,6 млн рублей), банк "Петрокоммерц" (долг 3,7 млрд рублей. Требования с процентами 6,1 млрд рублей). В ответ на это экс-владельцы и управляющие "Тракторными заводами" предлагают ВЭБу выдать кредит на погашение долгов этим банкам.

Кстати, скупленные долги предполагается вложить в уставной капитал вновь образованной управляющей компании Mashineri&Industrial Group N.V. Не голландскую офшорную, как было раньше, а нашу, отечественную. И оставаться у штурвала тракторного гиганта до второго пришествия.

Неплохой ход. Бухгалтер Берлага и ответственный работник Скумбриевич из кинофильма "Золотой теленок" наверняка позавидовали бы такой хватке. Кстати, о кино. В интервью газете "Коммерсантъ" от 18 февраля 2009 года президент "Тракторных заводов" поделился своими творческими планами. Он еще тогда купил 30 кинозалов в Москве и Санкт-Петербурге, а в ближайшие три года планирует создать сеть из 200-250 кинозалов по всей стране, что позволит занять 10-15% российского рынка кинопоказа. Еще в 2007 году Михаил Болотин совместно с Альбертом Баковым создали кинокомпанию "ВВП Альянс" и вложили на создание кинокартины "День Д" ни много ни мало 5 млн долларов. Ну что ж, зрелища тоже нужны. А как обстоят дела с производством?

Погасить долги КТЗ мог бы за счет продажи земли в Красноярске и Волгограде. Во всяком случае, так утверждают эксперты. В Красноярске у концерна есть площади, освободившиеся за счет переноса мощностей Красноярского завода комбайнов на Чебоксарский "Промтрактор". Там планировал начать строительство красноярский девелопер "Сибиряк". Площади в Волгограде должны освободиться за счет оптимизации производства на Волгоградском тракторном заводе.

Освободившиеся площади, как это не раз бывало, новые владельцы скорее всего перепрофилируют в торгово-офисные центры.

Интересно, что подумают рабочие в Красноярске и Волгограде, если их начнут сокращать? На какие шиши они будут ходить в кинотеатры господина Болотина смотреть кинокартину "День Д"? Согласитесь, что еще делать безработному? Люди, которые успешно производят тракторы, трелевочную технику и даже БМД (боевая машина десанта), не имеют морального права вести столь ответственное дело к банкротству.

Сейчас, когда возникли проблемы с "Мистралями", а с внедрением иностранных технологий становится все сложнее, когда Россия оказалась в изоляции и каждый день технического развития на счету, появляются такие дельцы, которые из всех математических действий предпочитают отнимание и деление, нанося непоправимый вред государству. (Российская газета 09.12.14)



Новости о компании "Петербургский тракторный завод"

Дилерский съезд Петербургского тракторного завода.

12 декабря ЗАО "Петербургский тракторный завод" (дочернее предприятие ОАО "Кировский завод") провело традиционную дилерскую конференцию, собрав на одной площадке руководителей российских и зарубежных организаций-партнеров предприятия.

В рамках визита на Петербургский тракторный завод представители дилерских центров осмотрели новейшие образцы сельскохозяйственной и промышленной техники предприятия, а также посетили производственные объекты компании. Партнеры осмотрели цех сварочных работ, главный тракторосборочный конвейер и склад запасных частей. В ходе экскурсии гости узнали о механизмах развития системы контроля качества продукции, совершенствовании производственных процессов и этапах модернизации трактора "Кировец".

Во время пленарного заседания участники обсудили динамику реализации продукции, результативность программ ОАО "Росагролизинг" и Министерства сельского хозяйства РФ, а также развитие системы взаимодействия компании с дилерами в области гарантийно-сервисного обслуживания техники. Несмотря на сложную экономическую и политическую конъюнктуру, Петербургский тракторный завод в 2014 году укрепил свои позиции на рынке и существенно увеличил объемы продаж техники. Так, за 9 месяцев текущего года компания заняла первое место в России по реализации сельскохозяйственных тракторов мощностью свыше 300 л.с. Партнеры подтвердили рост спроса на "Кировцы", отметив повышение доверия клиентов к качеству техники и высокий интерес к новым разработкам Петербургского тракторного завода, особенно к модернизированной версии флагманского сельскохозяйственного трактора "Кировец" К-744Р и универсальной модификации трактора "Кировец" К-703М-12-03.2, способного выполнять как сельскохозяйственные, так и дорожно-строительные и складские работы.

В завершение встречи стороны обсудили сбытовую программу и подвели предварительные итоги работы дилерских центров по итогам 2014 года.

Сеть дилерских центров Петербургского тракторного завода охватывает все российские регионы присутствия продукции предприятия. Кроме того, компания имеет собственные представительства за рубежом, в том числе, в Республике Казахстан, Белоруссии, Польше, Литве и др.

Для справки: Название компании: *Петербургский тракторный завод, ЗАО (ПТЗ, дочерняя компания Кировский завод, ОАО)* Адрес: 198097, Россия, Санкт-Петербург, пр. Стачек, 47 Телефоны: +7(812)3265615 Факсы: +7(812)3265615 E-Mail: market2@sptz.ru Web: <http://www.kirovets-ptz.com> Руководитель: *Серебряков Сергей Александрович, директор* (INFOline, ИА (по материалам компании) 16.12.14)





Новости о компании "Уралвагонзавод"

Корпорация УВЗ сэкономила порядка 60 млн рублей после внедрения системы "Бережливое производство".

ОАО "НПК "Уралвагонзавод" по итогам 9 месяцев 2014 года сэкономило порядка 60 млн руб. после внедрения системы "Бережливое производство".

Как сообщает пресс-служба корпорации, на сегодняшний день 12 предприятий интегрированной структуры включились в освоение данного метода.



Работа в данном направлении началась в мае 2013 года. Координацию и мониторинг процессов внедрения системы на предприятиях корпорации осуществляет одно из подразделений Центра корпоративного управления в Москве. Сегодня "Бережливое производство" осваивается в ОАО "Уралкриомаш", ОАО "Уралтрансмаш", ОАО "Завод № 9", ОАО "ОмскТрансМаш", ОАО "ЦНИИ "Буревестник", ОАО "ТЭТЗ", ОАО "КУЛЗ", а также в ООО "ЧТЗ-УРАЛТРАК", ОАО "НПО "Электромашина, ОАО "ЛЕПСЕ", на "Волчанском механическом заводе — филиале Уралвагонзавода и в ОАО "Машиностроительная компания "Витязь". Лидером является "Волчанский механический завод", где, как отмечают специалисты Центра корпоративного управления, уровень зрелости системы "Бережливого производства" значительно выше, чем на остальных предприятиях.

"В среднем срок внедрения системы составляет 5-6 лет. На сегодняшний день предприятия интегрированной структуры ОАО "Научно-производственная корпорация "Уралвагонзавод" находятся на первичном, и вместе с тем основным этапе, где разрабатывается стратегия "5С". Это наиболее понятный, доступный в реализации метод рациональной организации рабочего пространства, позволяющий выработать принципиально новый стиль отношения к рабочей среде. Персонал в этой бизнес-концепции играет главную роль. Система организации рабочего пространства "5С" позволяет активно вовлекать в процесс совершенствования непосредственно рабочих. Количество специалистов, которые прошли обучение на предприятиях интегрированной структуры ОАО "Научно-производственная корпорация "Уралвагонзавод", составляет около 3 000 человек и продолжает расти", — говорится в сообщении.

Кроме того, идет систематическое совершенствование методических документов, которые включают в себя не только сами методические указания, но и раздаточные материалы, которые используются для обучения всех включенных в процесс специалистов.

Помимо внедрения системы организации рабочего пространства "5С", предприятия реализуют проекты с использованием и других инструментов "Бережливого производства".

Внедрение системы "Бережливого производства" позволяет заметно снизить ресурсоемкость производственной деятельности предприятий, обеспечить высокую культуру управления, улучшить условия труда, повысить производительность труда и качество выпускаемой продукции без значительных капитальных вложений.

Для справки: Название компании: Научно-производственная корпорация Уралвагонзавод имени Ф.Э. Дзержинского, ОАО Адрес: 622007, Свердловская обл., Нижний Тагил, Восточное шоссе, д. 28 Телефоны: +7(3435)345016; +7(3435)345474 Факсы: +7(3435)345016 E-Mail: web@uvz.ru; kamnev.ra@gmail.com Web: <http://www.uvz.ru> Руководитель: Школов Евгений Михайлович, председатель Совета директоров; Сиенко Олег Викторович, генеральный директор (УралБизнесКонсалтинг ИАА 15.12.14)

УВЗ принял участие в форуме "Торгово-промышленный диалог Россия - Персидский залив".

Корпорация УВЗ приняла участие в работе первого "Торгово-промышленного диалога Россия-Персидский залив", который прошел в столице Королевства Бахрейн городе Манама 14-15 декабря 2014 года. Представительную российскую делегацию возглавлял Министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров.

В первый день форума состоялись рабочие группы по различным направлениям сотрудничества. В работе группы "Оборудование и машиностроение" принял участие генеральный директор "УВЗ Интернешнл", советник главы корпорации УВЗ по внешнеэкономической деятельности Константин Демин, а в составе рабочей группы "Нефтегазовая промышленность: конкуренция и партнёрство" - генеральный директор компании "УВЗ Нефтегазсервис" Алексей Самоукин.

Кроме того, корпорация была представлена на промышленной выставке в кулуарах форума, где представляла продукцию железнодорожного машиностроения, нефтегазовое оборудование и легкорельсовый транспорт, в частности трамвай R1. Гости форума из стран Персидского залива проявили интерес к стенду корпорации и разработкам предприятий УВЗ.

Во второй день прошло пленарное заседание форума, выступая на котором глава Минпромторга РФ Денис Мантуров особо подчеркнул перспективы сотрудничества со странами региона в области железнодорожного машиностроения, в частности производства грузового подвижного состава.



После пленарного заседания состоялся обход выставки официальной делегацией РФ. Статс-секретарь - заместитель генерального директора корпорации "Уралвагонзавод" Алексей Жарич доложил Министру промышленности и торговли РФ Денису Мантурову о проделанной работе на форуме представителями УВЗ. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 16.12.14)



Новости прочих компаний тракторостроительной промышленности

Усовершенствовали трактор. "Гудок". 15 декабря 2014

Функциональные возможности трактора Т-150 при выполнении хозяйственных работ заметно расширились, после того как работниками Смоленской дистанции пути (ПЧ-45) Московской дирекции инфраструктуры Александром Сулейкиным и Анатолием Катышевым была изменена конструкция крепления к машине неповоротного отвала.

Используя такую технику трактористам особенно большой объём работ приходится выполнять, например, при расчистке от снега железнодорожных переездов. Когда "лопата" (как окрестили неповоротный отвал специалисты) установлена в одной, жёсткой позиции и трактор движется в прямом направлении, особых проблем нет. Хуже, когда приходится расчищать всё пространство, например, вокруг оградительных столбиков. Никакими механизмами, позволяющими поменять угол наклона "лопаты", машина не оснащена. Но разве нельзя маневренность неповоротного отвала обеспечить не с помощью ручной настройки, а иным способом?

Оказалось, что можно.

– Всю конструкцию от и до мы соорудили собственными руками, – рассказывает один из авторов проекта Александр Сулейкин. – Функция подъёма-опускания отвала выполняется с помощью гидроцилиндра, установленного на передней плите трактора. Отвал же изготовлен из стального листа.

Вообще, как подчёркивают изобретатели, им удалось уйти от затрат, необходимых на покупку материалов для конструкции. Так, толкающая и состоящая из двух продольных брусьев рама агрегата была изготовлена из толстостенных труб диаметром 100 мм. Их рационализаторы "раскопали" среди материалов, скопившихся после демонтажа здешней теплотрассы. Основу металлической конструкции удалось выполнить из остатков списанного порталного крана. (Гудок 15.12.14)



Зарубежные новости по тракторостроительной промышленности

На выставке хлопковой продукции Туркменистана "Беларусы" заслужили повышенное внимание общественности.

В последние дни ноября белорусские тракторы стали частью экспозиции IV Международной сельскохозяйственной выставки хлопковой продукции Туркменистана, которая прошла в Ашхабаде.

Как отметил начальник отдела рекламы и информационно-патентной работы маркетинг-центра МТЗ Сергей Петухов, участие в этом ежегодном показе очень важно для создания достойного имиджа предприятия и дальнейшей популяризации машин нашей марки на рынке сбыта Туркменистана. Учитывая высокий уровень мероприятия, демонстрация на нем потенциала МТЗ прежде всего работает на укрепление и развитие дальнейшего сотрудничества с туркменской стороной.

На церемонии торжественного открытия выставки в Ашхабаде присутствовали все члены Кабинета Министров Туркменистана, а также представители дипломатического корпуса, аккредитованного в стране, в том числе и Посол нашей республики в Туркменистане Олег Табанюхов. Минский тракторный завод представлял восемь "Беларусов". Экспозиция была подготовлена Представительством ОАО "МТЗ" в Туркменистане совместно с сервисным агентом завода в азиатском государстве. Отметим, что среди производителей тракторов, демонстрировавших свои машины на IV Международной сельскохозяйственной выставке хлопковой продукции Туркменистана, наше предприятие представило наибольшее количество экспонатов. "Беларусы" пользовались повышенным вниманием общественности. Машины нашей марки вызвали большой интерес и у представителей средств массовой информации. Центральная газета "Туркменистан" опубликовала интервью директора Представительства ОАО "МТЗ" в Туркменистане Джаханбая Ягшимурадова. В нем, частности, Джаханбай Ярашович сказал:

"Туркменистан сегодня — независимое динамично развивающееся государство. Благодаря мудрой и дальновидной политике уважаемого Президента Гурбангулы Бердымухамедова Туркменистан с каждым годом преобразуется, в стране царит мир и спокойствие, строится много жилья, активно идет строительство дорог, вкладываются большие инвестиции в сельское хозяйство.

Между Туркменистаном и Республикой Беларусь налажены тесные торгово-экономические отношения. Многие белорусские предприятия сотрудничают с предприятиями и организациями Туркменистана. Наш всемирно известный Минский тракторный завод сотрудничает со многими партнерами в Туркменистане начиная с 1998 года. Минский тракторный завод каждый год производит около 50 тысяч колесных тракторов и поставляет свою продукцию в более 60 стран мира.

За 2013–2014 годы по заказам производителей сельхозпродукции, дайханских объединений Минским тракторным заводом поставлено в Туркменистан более 900 тракторов "Беларус" различных модификаций на общую сумму около 20 миллионов долларов США. Наш завод уделяет большое внимание вопросам качества, расширяя гамму поставляемых тракторов, а также оперативному и качественному обслуживанию техники в гарантийный и послегарантийный период работы".

Достойный уровень организации экспозиции "Беларусов" в Ашхабаде высоко оценили и организаторы показа, наградив предприятие Дипломом IV Международной сельскохозяйственной выставки хлопковой продукции Туркменистана. Участие МТЗ в этой выставке показало перспективность развития дальнейшего сотрудничества нашего завода с туркменской стороной.

Для справки: Название компании: *Минский тракторный завод, ОАО (МТЗ)* Адрес: 220009, Республика Беларусь, Минск, ул. Долгобродская, 29 Телефоны: +375(17)2466009 Факсы: +375(17)2302111 E-Mail: sales@belarus-tractor.com Web: <http://belarus-tractor.com> Руководитель: *Домотенко Федор Александрович, генеральный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.12.14)

Область двойного интереса.

Прагматичность деловых отношений, а не конфронтация – залог экономического успеха Украины. Яркий пример – экономика Харьковской области. Еще недавно губернатор Слобожанщины Игорь Балута планировал полностью переориентировать предприятия области на нужды Украины вместо российского рынка. Однако, как показала жизнь, отказ от экспорта в РФ для Харьковской области обернется многомиллионными потерями.

Прокрустово ложе ВПК

В планах главы области была загрузка завода им. Малышева (выпуск 200 единиц БТР-4) и 12 других предприятий "Укроборонпрома" заказами почти на полмиллиарда гривень.



"Мы максимально постарались перевести эти заказы на территорию Харьковской области, потому что у нас есть для этого все основания", - обозначил планы Балута.

На кону была сумма в 400 млн. грн. Но на Харьковщине, к сожалению, осядет только небольшая часть этих средств. Комплекующие из России, которые необходимы для выполнения заказа, предсказуемо стали дефицитом. Кроме того, Украина переходит на стандарты НАТО, а это значит, что в стоимости техники от 60% до 80% отныне будет приходиться на импорт из стран-партнеров Евро-Атлантического блока. Из Германии будут поставлять электронику, из Франции - коммутаторы, из Италии - двигатели IVECO, из США и их сателлитов - подвески Ford и другой тюнинг. Харьковским промышленникам достается лишь черновая работа с бронеплатформой и конвейерная сборка. То есть, из 400 миллионного заказа харьковской промышленности останется всего от 80 до 160 млн. грн. Да и то еще часть денег нужно отдать металлургам Запорожья или Днепропетровска.

В итоге госпредприятие "Укроборонпром" передало Национальной гвардии партию бронетранспортеров БТР-4Е на сумму около 400 млн. грн. Но инвестиции в "оборонку" не смогли стать полноценной финансовой компенсацией потерянного российско-украинскому товарообмену.

Порознь не лучше

В Харьковской области сосредоточено огромное количество предприятий, которые ориентированы на российские рынки. Потеря этих экономических связей уже негативно сказалась на химпроме, сельском хозяйстве и производителях стройматериалов. Убытки крупнейших заводов области и вовсе исчисляются десятками миллионов долларов.

ГП Завод "Электротяжмаш", который выпускает турбогенераторы для тепловых и атомных электростанций, электродвигатели для приводов прокатных станов, шахтные подъемник, буровые установки и т.д., после аннулирования заказов из РФ потерял \$41 млн. \$. ЧАО "Хартрон", который производит системы управления для ракетно-космической техники, - \$ 7,1 млн. \$. У ЗАО Завода "Южкабель" (крупнейшее предприятие по выпуску кабельно-проводниковой продукции на Украине) две трети партнеров находятся на территории России. После того как заказы были аннулированы, он недополучил \$ 12,4 млн. Харьковский подшипниковый завод, который поставляет свою продукцию на атомные и тепловые электростанции, нефтяные месторождения и угольные шахты, недосчитался \$ 4,4 млн. Главная научная организация энергомашиностроительного комплекса Украины ОАО Турбоатом лишилась \$ 7 млн. Харьковский авиационный завод, выпускающий АН 140, АН 74, АН 72 - \$ 20,1 млн.

Общая сумма экономических потерь только лишь крупных предприятий области составляет \$ 92,4 млн. Но одними убытками разрыв связей с Россией для области не ограничился. "Кондиционер" (НИИ и завод), "Серп и молот", Харьковский завод тракторных двигателей, Харьковский завод "Радиодеталь" прекратили свое существование.

К счастью, конфликт интересов Украины и России ударил по многим, но не всех добил. "Основными предприятиями-экспортерами в Харьковской области являются ОАО "Турбоатом", ГП "Электротяжмаш", ФилипМоррисУкраина, "Харьковский плиточный завод", Харьковский машиностроительный завод "ФЭД", ЗАО "Харьковская бисквитная фабрика". Эти предприятия не привязаны к одному поставщику и продолжают свою деятельность в нормальном режиме", - уверила директор Департамента по повышению конкурентоспособности региона Харьковской областной государственной администрации Юлия Светличная.

На круги своя

Харьковская область всегда отличалась высоким уровнем специализации и концентрации промышленности. Ее экономика формировалась в связи с несколькими факторами. Свою роль сыграла угольно-металлургическая база Донбасса и Приднепровья, до которой подать рукой. Но ее развитие стимулировала и близость к российским рынкам сбыта. Партнерство с РФ тут преодолело вековой рубеж. Именно благодаря северным соседям на Харьковщине был создан ведущий украинский комплекс энергетического, электротехнического, транспортного и сельскохозяйственного машиностроения.

Степень вовлеченности населения в промышленность в харьковской области выше среднего показателя по Украине. Сегодняшние реалии и близость к зоне АТО добавили к демографической картине свой штрих. Сейчас в области количество временно-перемещенных лиц - одно из самых критичных по стране. При такой занятости и населенности, любые попытки властей влиять на производство, а значит, и сокращать рабочие места, могли закончиться социальным взрывом. Поэтому разрыв инфраструктурных связей региона с Россией оказался невозможным и губительным.

Власти Харьковской области встали перед выбором. Они должны были или открыть экономические шлюзы, или получить еще один очаг нестабильности. Региональные лидеры выбрали первое, и пошли на попятную.

"На сегодняшний день 46% экспорта Харьковской области поставляется в Российскую Федерацию, - успокаивает Светличная. - Никто не говорит, что нужно прекращать торговлю с Россией. Предприятия, которые завязаны на российский рынок, продолжают поставлять туда свою продукцию". (Comments.ua) (16.12.14)



Промышленность комбайнов и сельхозмашин

Общие новости сельхозмашиностроения

Республика Беларусь заинтересована в расширении взаимовыгодного сотрудничества с Пензенским регионом во всех областях.

Белорусская делегация во главе с Чрезвычайным и Полномочным Послом Республики Беларусь в РФ Игорем Петришенко встретила с деловыми кругами Пензенской области. Встреча проходила в рамках однодневного рабочего визита в Пензу 9 декабря 2014 года.

Председатель Правительства Пензенской области Михаил Косой назвал Беларусь самым близким для россиян государством и отметил как традиционного партнера, с которым регион связывают давние взаимовыгодные отношения. Он подчеркнул, что предприятия региона стремятся к дальнейшему интенсивному развитию торгово-экономических связей с белорусскими партнерами.

"Мы считаем такое партнерство стратегическим. Для его развития у нас есть все необходимое: солидный промышленный потенциал, мощная база индустрии, большие возможности сельского хозяйства, квалифицированные кадры", - отметил Михаил Косой.

Кроме того, Председатель Правительства региона акцентировал внимание собравшихся на преимуществах социально-политического положения Пензенской области, ее экономической стабильности, высокой доли малого и среднего бизнеса, низком уровне безработицы, высоком объеме инвестиций. А также отметил одну из лучших в России систему налоговых преференций, особенно в Центрах развития и на территории вводимых в строй индустриальных парках.

Чрезвычайный и Полномочный Посол Республики Беларусь в России Игорь Петришенко сообщил, что белорусская сторона заинтересована в развитии сотрудничества с Пензенским регионом во всех областях. Сегодня успешно действуют три соглашения между Пензой, Минском, Брестом и Гомельской областями, активно развиваются побратимные связи Пензы и Могилева.

По словам Игоря Петришенко, белорусская сторона заинтересована в сотрудничестве с Пензенской областью в образовании, культуре, науке, крепнущих связях подрастающих поколений. В 2015 году, в год 70-летия Великой Победы, намечено ряд совместных мероприятий с посещением делегации региона Брестской крепости, совместные поисковые экспедиции.

Белорусских партнеров привлекает и совместная деятельность в сфере инноваций, высоких технологий, работа в индустриальных парках, с дальнейшим открытием производства конкретных продуктов, которые будут конкурентоспособными на рынке. Собравшимся в круглом зале Правительства региона был продемонстрирован фильм - презентация республики Беларусь, рассказывающий о динамике развития страны.

Игорь Петришенко подчеркнул, что белорусские партнеры заинтересованы в открытии совместных предприятий в сфере фармацевтики, медицинской техники (производство клапанов сердца), транспортной сфере, строительных услугах, легкой промышленности. Гость отметил, что белорусская сторона намерена удовлетворить растущие потребности сельского хозяйства Пензенской области. Главный акцент предложено сделать на поставках сельскохозяйственной и специальной техники. Очень интересен белорусским партнерам совместный проект производства с Пензенским регионом тракторов.

Республика Беларусь намерена и в дальнейшем развивать ярмарочное направление. Так, ставшая популярной в Пензе торговля молочными и мясными продуктами из Бреста, будет продолжена в будущем не только в областном центре, но и в районах области. Белорусские партнеры намерены расширять взаимовыгодное сотрудничество с Пензенским регионом и в области туризма.

"Беларусь была и есть для России и Пензенской области добрым соседом, надежным партнером во всех начинаниях", - резюмировал Игорь Петришенко.

Далее встречу продолжили презентации промышленных предприятий Республики Беларусь и Пензенской области. (Правительство Пензенской области 09.12.14)



Новости прочих компаний по промышленности комбайнов и сельхозмашин

Евгений Корчевой, директор Росагромаша: без новых машин на рынке не выжить. "Крестьянские ведомости". 10 декабря 2014

У "Крестьянских ведомостей" с Российской ассоциацией производителей сельхозтехники давние связи. Мы попросили директора Росагромаша Евгения Корчевого прокомментировать ежегодное послание Президента РФ Федеральному Собранию и заодно ответить на ряд злободневных вопросов.

– Росагромаш поддерживает заявление Владимира Путина о необходимости при обновлении сельского хозяйства ориентироваться на отечественных производителей, – подчеркнул Евгений Корчевой. – Мы рассчитываем, что этот сигнал будет воспринят ответственными министерствами как поручение и они изменят существующую политику в отношении мер поддержки производства и реализации сельхозтехники. При этом необходимо внести изменения в конкретные документы, действующие сегодня на федеральном уровне и в субъектах федерации. Отмечу, сельхозпроизводители давно уже голосуют рублем в пользу отечественной сельхозтехники. Так, российскими компаниями в январе-октябре было реализовано продукции на 15,4 процентов больше (31,8 млрд. руб.), чем за аналогичный период 2013 года (27,5 млрд. рублей). При этом импорт сельхозтехники сократился на 14%.

Кроме этого глава государства говорил о том, что в России есть компании, которые конкурентоспособны не только внутри страны, но и на международных рынках. Что они демонстрируют высокую эффективность, имеют экспортный потенциал, но при этом сталкиваются с нехваткой капитала, технологий, кадров, оборудования. Что необходимо максимально снять все эти проблемы. Данное высказывание напрямую относится к сельхозмашиностроению России. Поэтому Росагромаш в ближайшее время направит в Агентство стратегических инициатив предложение реализовать первый пилотный проект по поддержке несырьевых компаний России на примере предприятий сельхозмашиностроения.

– Евгений Анатолевич, украинский фактор сегодня для Старого и Нового света как красная тряпка для быка. В связи с санкциями Запада, назовите новые приоритеты Росагромаша, прозвучавшие на недавнем первом Российском агротехническом форуме, прокомментируйте выступления участников.

– Наши приоритеты неизменны: развитие производства сельхозтехники, чтобы Россия стала независимой в этом плане. Увеличить экспорт. В связи с этим важен государственный протекционизм на внешних рынках в виде госгарантий. Мы позитивно оцениваем решения правительства о введении эмбарго на продукты из некоторых стран. Давно надо было сделать. И не по политическим мотивам, а экономическим. В связи с этим увеличится спрос на современную технику. Мы готовы к этому. На агротехническом форуме представители законодательных и исполнительных органов власти регионов, руководители крупных предприятий, дилеры отметили значительный прогресс отечественного сельхозмашиностроения за последние пять лет.

– На агротехфоруме и.о. директора департамента научно-технологической политики и образования Минсельхоза РФ Павел Бурак заявил о недостаточной эффективности программы №1432, предусматривающей предоставление 15% скидки на отечественную сельхозтехнику. На сегодняшний день у нас освоено порядка 1,3 млрд. рублей из 1,9. Вы с этим согласны?

– Здесь мы несколько расходимся с чиновниками, которые оценивают программу по потраченным средствам (для ясности - сегодня уже освоено 1,6 млрд. рублей). Мы оцениваем по эффективности затрат. Программа привела к росту выпуска комбайнов на 30%, тракторов – на 50%. И главное: увеличились темпы обновления техники, она стала доступнее крестьянам. Отмена программы №1432 – это верный путь к развалу отечественного сельхозмашиностроения. Предложенный депутатами Госдумы проект субсидирования приобретения сельхозтехники, взамен постановления №1432, предусматривающего субсидирование производства, приведет к засилью зарубежной техники.

Представители заводов считают, если изменится порядок субсидирования, то резко повысится коррупционность, потому что деньги будут распределяться в субъектах федерации по своему усмотрению, среди крупных сельхозпроизводителей. Так директор компании "Промзапчасть" Сергей Воронин отметил, что постановление №1432 – это на сегодняшний момент единственная действующая программа, которая помогает именно небольшому бизнесу в сфере сельхозмашиностроения.

– Гендиректор ООО "Комбайновый завод "Ростсельмаш" Валерий Мальцев и директор ЗАО "Петербургский тракторный завод" Сергей Серебряков подчеркнули чудовищную закредитованность сельхозорганизаций и фермерских хозяйств, которая мешает приобретать им новую технику. А возросшие ставки банков – с 12 до 20% – и вовсе делают кредиты недоступными. Какие меры необходимо предпринять правительству для разлуливания ситуации?



РОСАГРОМАШ

Российская ассоциация
производителей сельхозтехники



– Проблема с кредитами – макроэкономическая. Чтобы кредиты стали доступнее, ЦБ должен проводить другую политику. Кредиты должны быть доступными для бизнеса, для производства, а не для спекулянтов. Простой пример. Все знают о рынке "Форекс", где можно валюту купить. И если у меня есть 1000 рублей на этом рынке, то мне дают кредит 99 тыс. рублей – в 100 раз больше, чем у меня есть. Это для того, чтобы я покупал валюту, играл на рынке ценных бумаг, акции покупал. А если мы берем активы сельхозорганизации или фермерского хозяйства, то ему в лучшем случае дадут 70% кредита от стоимости имущества. Какая огромная разница – сколько кредита может получить спекулянт и сколько фермер-производитель! Надо менять финансовую политику, а влиять на нее может ЦБ.

Последние 10 лет субсидируют процентные ставки по кредитам. Сельскому хозяйству это чуть-чуть помогло. Но де-факто на этих субсидиях жируют банки! А какие громадные кредиты получили агрохолдинги и не возвращают их!? В то время как сельский бизнес, фермеры не могут получить ссуду на ростсельмашевский комбайн АКРОС-530 или петербургский трактор К-740. Печально, половина кредитов "крупняков" ушла на приобретение импортной техники, зачастую на 20-30-40% дороже рыночной цены. По сути, в эти кредиты часто закладывались откаты и по ним "крупняки" покупали себе "Мерседесы". А что там с долгом – их не волнует, обанкротят хозяйство.

Поддержка фермерских хозяйств в 20-30 раз меньше, чем агрохолдингов. Это несправедливо, поскольку КФХ и семейные животноводческие фермы повышают производство молока, в них растет число коров. В ЕС наоборот – субсидии агрохолдингам ограничены (не могут получить свыше 1 млн. евро), так как они имеют большие возможности для привлечения инвестиций, лоббистские ресурсы. А у нас наоборот: чем богаче – тем больше пирог из бюджета. А фермер вкалывает весь световой день, заботится о земле, развивает сельские территории. Я не против агрохолдингов, но я за справедливую господдержку всех форм хозяйствования.

При существующем уровне процентных ставок в экономике отечественному сельхозмашиностроению очень тяжело конкурировать с импортом по цене. Вопросы государственной поддержки отрасли являются критически важными в настоящий момент.

– А если выдавать кредиты напрямую крестьянам, о чем постоянно требуют фермеры на своих съездах АККОР?

– Это было бы верным решением. Сельхозпроизводителей можно обеспечить дешевыми кредитами. Нужна только политическая воля.

– Раз уж коснулись темы фермерства, то продолжу. На международной выставке "Агросалон" два самых заметных лоббистских лидера среди ассоциаций АПК – президент Росагромаша Константин Бабкин и президент АККОР Владимир Плотников подписали соглашение о сотрудничестве. Какую цель преследовали?

– Для сельхозмашиностроителей подружиться со своими потребителями – хороший шанс укреплять свои позиции на российском агротехническом рынке, который уже давно стал лакомым кусочком для зарубежных производителей тракторов, комбайнов. Для фермеров прямой контакт с производителями техники, которая сегодня совсем не дешева, такое сотрудничество может приносить реальную отдачу буквально на каждой покупке. Совместными усилиями станет возможным добиться увеличения господдержки технологического обновления фермерского сектора, который из года в год показывает положительную динамику.

– В июле в штате Канзас довелось побывать на съезде дилеров известной американской компании Great Plains (сеялки точного высева, дискаторы, глубокорыхлители и др.). Владелец компании г-н Рой Апплекуист в интервью автору строк сообщил, что "в этом году экспорт нашей продукции в Россию увеличится порядка на 10%". Что необходимо предпринять для усиления конкурентоспособности российской сельхозтехники?

– Новые машины разрабатывать. Пример: зерноуборочный комбайн RSM 161. Это первый комбайн новой глобальной платформы Ростсельмаша. В ближайшие десять лет компания планирует создать не менее десяти машин. Это и традиционные одно- и двухбарабанные, и роторные, и гибридные комбайны различной производительности. Это новая эпоха в производстве зерноуборочных машин. Машина шестого класса, но по показателям эффективности она соответствует технике седьмого.

Петербургский завод на Агросалоне представил обновленный трактор К-704 с новым мощным двигателем, повышенной обзорностью и комфортностью кабины, с расширенным агрегатированием. На подходе новый трактор, про который не говорят еще, но скоро услышим. "Интех" впервые показал высокопроизводительный разбрасыватель органических удобрений, "Пегас-Агро" продемонстрировал новый опрыскиватель, у которого 15 назначений... Заводы поняли, что без новых машин на рынке не выжить.

– Осенью был в известном ООО "Лебедянское" Липецкой области. В хозяйстве сплошь импортные трактора и комбайны со всего мира. Глава г-н Дьяченко сетовал: "Вдруг с запчастями проблемы возникнут: что тогда делать! Ведь сервисные центры не развиты. Из-за океана, к примеру, запчасти идут не один месяц". Основательна ли тревога хозяйственника?

– Советую покупать отечественную технику. Она приспособлена к российским климатическим условиям. Количество сервисных точек увеличилось. Мы изучили и переняли западные технологии сервиса: электронные каталоги запчастей, склады у дилеров...И сейчас передовые российские компании по качеству сервиса не отличаются от западных.

– Ослабление российского рубля повлекло изменения на рынке сельхозтехники?



– Сегодня импортная техника становится все менее конкурентоспособной по цене, чего не скажешь о машинах тех российских производителей, которые не закупают импортные комплектующие и не зависят от доллара. За счет привлекательной цены спрос на отечественную технику стремительно растет.

Падение курса рубля отражается на стоимости производства сельхозтехники: некоторые детали приобретаются за рубежом и расчет за них производится в иностранной валюте. Но если наша техника подорожает в среднем на 10%, то рост цен на импортные машины может возрасти в полтора раза. Поэтому продажи отечественной сельхозтехники стремительно растут.

Снижение покупательной способности аграриев не должно пугать производителей. Более того, основные покупатели техники — фермерские хозяйства по производству и обработке зерна – получили в 1,5 раза больше прибыли от экспорта своей продукции за счет роста курса доллара по отношению к рублю. Сегодня российская техника активно продается не только внутри страны, но и на зарубежных рынках, где также составляет хорошую конкуренцию импортной технике. Соответственно, необходимо наращивать экспортные поставки.

– Евгений Анатольевич, какие принципиальные решения приняты на Российском агротехфоруме?

– Увеличить объем субсидирования производителей сельхозтехники по постановлению № 1432 в 2015 году до 4,0 млрд. руб. и размер субсидии до 20%; включить экспортные продажи сельхозтехники в постановление № 1432. Органам АПК субъектов РФ предоставлять субсидии на приобретение исключительно российской сельхозтехники. Пересмотреть условия членства России в ВТО в части увеличения уровня господдержки сельского хозяйства и увеличения ставок импортных пошлин на сельхозтехнику за счет уменьшения пошлин на полуфабрикаты из металлов.

Предусмотреть в Федеральном законе "О промышленной политике в Российской Федерации" меры по обеспечению условий осуществления промышленной деятельности в России, конкурентных с условиями осуществления промышленной деятельности на территориях иностранных государств.

Ввести государственное софинансирование научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и модернизации производства инновационных сельскохозяйственных машин. Ввести субсидирование доставки техники в Сибирский и Дальневосточный федеральные округа. Предусмотреть государственное финансирование переоснащения испытательных центров, ВУЗов.

Для справки: Название компании: *Российская ассоциация производителей сельхозтехники (Росагроماش)* Адрес: 121609, Россия, Москва, Осенний бульвар, 23 Телефоны: +7(495)7813756 Факсы: +7(495)7813708 E-Mail: info@rosagromash.ru Web: <http://www.rosagromash.ru> Руководитель: *Бабкин Константин, президент* (Крестьянские ведомости 10.12.14)

Бизнес Цапков возвращают в одни руки. "Коммерсантъ в Ростове-на-Дону". 13 декабря 2014

Новый владелец ООО "Юг агротехника" оспаривает сделки с имуществом агрофирмы

Предприниматель Виктор Назаренко, купивший ООО "Юг агротехника" у Анжелы Марии Цапков, через суд добивается аннулирования сделок с сельхозугодьями, урожаем и дебиторской задолженностью фирмы, в результате которых существенная часть ее активов перешла другим участникам рынка. Не исключено, что новый владелец представляет интересы одного из крупных холдингов, планирующего в дальнейшем приобрести "Юг агротехника", говорят участники рынка.

На рассмотрении арбитражного суда Краснодарского края находится несколько исков ООО "Юг агротехника" (Ленинградский район) к ООО "Инвестстрой" и ЗАО "Маяк" по поводу передачи им прав на имущество агрофирмы: договоров аренды земельных паев общей площадью 6 тыс. га, контракта на уборку урожая 2014 года и права требования задолженности с ООО "Артекс-Агро". Иск об аннулировании договора контрактации урожая будет рассмотрен 14 января, а споры о праве аренды земли и о праве требования к "Артекс-Агро" разрешены в пользу ООО "Юг агротехника".

Все три иска инициировал Виктор Назаренко, который приобрел фирму в апреле 2014 года у Анжелы Марии Цапков, гражданской жены Сергея Цапка, осужденного к пожизненному сроку и скончавшемуся в СИЗО в июле текущего года. Фирма "Юг агротехника" в 2013 году имела выручку 222 млн руб., чистую прибыль 44 млн руб.

Как следует из материалов арбитража, директор компании Александр Селихов незадолго до продажи компании заключил с кушевским ООО "Инвестстрой" договор перенайма сельхозугодий (земельные паи дольщиков) площадью 6 тыс. га (сумма сделки — 18 млн руб.), также он заключил с этой компанией договор на уборку урожая и уступил ЗАО "Маяк" право требования долга с ООО "Артекс-Агро" на сумму 69 млн руб. (стоимость договора цессии — 20 млн руб.).

Виктор Назаренко счел, что данные сделки заключены незаконно, так как они являются крупными (рыночная стоимость права аренды земельных паев — 95 млн руб., общая стоимость активов агрофирмы — 256 млн руб.). Сделки, суммы которых превышают 25% стоимости активов, должны заключаться с согласия владельца бизнеса, а Анжела Мария Цапков, как утверждает господин Назаренко, разрешения на выбытие имущества не давала. Кроме того, новый владелец агробизнеса полагает, что сделки были заведомо невыгодными для "Юг агротехники", так как активы продавались ниже рыночной стоимости и с отсрочкой оплаты. Виктор Назаренко обратился в



правоохранительные органы с заявлением о привлечении Александра Селихова к ответственности за превышение полномочий (ст. 201 УК РФ). Полиция отказала в возбуждении дела на том основании, что при заключении сделок компании не был нанесен ущерб, но представители Виктора Назаренко обжалуют это решение в суде.

Примечательно, что договор контрактации сельхозпродукции, произведенной ООО "Юг агротехника", фигурирует в споре с участием предпринимателя из Адыгеи Руслана Шнахова, который взыскивает долг с ООО "Инвестстрой". Господин Шнахов просил суд в погашение долга передать ему на хранение урожай агрофирмы. Руслан Шнахов известен тем, что летом текущего года он получил с арестованного счета Надежды Цапок 92 млн руб. при взыскании долга в пользу кушевской пенсионерки Анны Данько. Решение, на основании которого произошло списание, отменено, однако деньги, по данным „Ъ“, на счет Надежды Цапок не вернулись. Представители нового владельца ООО "Юг агротехника" утверждают, что взаимоотношения между ООО "Инвестстрой", прежним руководством ООО "Юг агротехника" и предпринимателем Шнаховым также представляются сомнительными. "Александр Селихов продал право уборки урожая и передал земельные паи фирме, которая зарегистрирована в 2013 году, не имеет техники и сотрудников,— пояснил „Ъ" представитель ООО "Юг агротехника".— Фактически уборку урожая пытался осуществить предприниматель Шнахов, чему воспрепятствовало новое руководство агрофирмы".

Комментарии ООО "Инвестстрой" и Руслана Шнахова вчера получить не удалось: в базе Kartoteka.ru их контактные телефоны отсутствуют. По предположению участника рынка, знакомого с ситуацией, в нескольких районах края идет передел имущества, ранее принадлежавшего семье Цапок и близким к семье людям. "„Юг агротехника" как стабильно прибыльное предприятие с большим земельным банком является привлекательным активом, но ни один из крупных игроков не купит его непосредственно у прежней владелицы,— пояснил собеседник „Ъ".— Не исключено, что новый владелец фирмы представляет интересы какого-то из крупных холдингов, его задача — пресечение попыток вывода имущества со стороны конкурентов",— считает источник „Ъ". (Коммерсантъ в Ростове-на-Дону 13.12.14)



Региональные новости сельхозмашиностроения

В Алтайском крае начали подготовку к демонстрационному показу сельхозтехники местного производства.

11 декабря состоялось заседание оргкомитета демонстрационного показа сельскохозяйственной техники алтайского производства, которая состоится в апреле. Его планируют провести в Поспелихе на Алтайской государственной зональной машиноиспытательной станции.

Управление Алтайского края по промышленности и энергетике отмечает, что его начальник Виктор Мещеряков возглавил оргкомитет. В состав оргкомитета входят представители Алтайского кластера аграрного машиностроения, Алтайского центра кластерного развития, администрации Поспелихинского района, Алтайской государственной зональной машиноиспытательной станции и ведущих предприятий сельхозмашиностроения региона.

На выставке будет предоставлена возможность прямого общения с техническими работниками промышленных предприятий, которые продемонстрируют работу техники в полевых условиях и расскажут о достоинствах выпускаемых энергоэкономичных сельхозорудий в сохранении плодородия почвы. (Официальный сайт Алтайского края 12.12.14)

Деятельность Росагролизинга в Крыму: новые горизонты сотрудничества после первого успешного опыта.

Генеральный директор ОАО "Росагролизинг" Валерий Назаров провел рабочую встречу с недавно назначенным министром сельского хозяйства Республики Крым Виталием Полищуком. На встрече обсуждались итоги работы компании в регионе в 2014 году и перспективы дальнейшего сотрудничества.

Оперативные действия Росагролизинга по поставке сельхозтехники в Крым и оформлению ее передачи хозяйствам весной этого года спасли ситуацию, позволив аграриям республики своевременно и в полном объеме провести уборку урожая. С этого и начал разговор новый министр сельского хозяйства. Виталий Полищук пришел во власть из аграрного бизнеса и, будучи практиком в сельском хозяйстве, прекрасно понимает, насколько важно было убрать зерновые в короткие сроки, отпущенные природой, и с минимальными потерями. К началу уборочной страды компания успела поставить в Крым 112 комбайнов, 21 трактор, 24 единицы автотехники и 39 единиц прочей техники.

Благодаря Росагролизингу Крым справился с уборочной – в этом году собрано 1 млн 300 тысяч тонн зерна против неполных 800 тысяч тонн в предыдущие 2 года. Теперь власти Крыма ставят перед собой новую задачу – не продавать зерно в виде сырья, а создавать на полуострове перерабатывающие мощности. Такой хозяйственный подход совпадает и с позицией Росагролизинга. "Мы все время по ТЭКу говорим: необходима глубокая переработка, а по АПК – от случая к случаю. Между тем, для обеспечения продовольственной безопасности страны и импортозамещения нам крайне необходимо наращивать переработку," – подчеркнул генеральный директор Росагролизинга.

Валерий Назаров и Виталий Полищук обсудили также вопросы семеноводства и актуализации научных разработок крымских ученых для возможности их оперативного внедрения в практическую деятельность.

Обсуждая итоги работы в текущем году и перспективы дальнейшего сотрудничества, Валерий Назаров напомнил, что деятельность компании осуществляется на принципах реинвестирования вложенных средств и их возвратности, поэтому вопросы исполнительской дисциплины лизингополучателей – важное условие для продолжения конструктивного диалога.

Виталий Полищук пообещал провести работу с подобными предпринимателями, так как неплательщики портят не только собственную репутацию, но и препятствуют развитию продуктивного взаимодействия с лизинговой компанией в целом. Стороны договорились обмениваться информацией по этому вопросу еженедельно. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 10.12.14)

Губернатор Андрей Бочаров обратился к неэффективным собственникам волгоградских предприятий, которые не способны или не хотят развивать свои производства, с предложением передать эти активы в собственность государства.

"Регион готов принять эти объекты и найти для них инвесторов, чтобы промышленные площадки нормально работали", - подчеркнул Андрей Бочаров. Но перед этим, считает губернатор, владельцы заводов должны полностью рассчитаться с трудовыми коллективами. "Надо выполнять свои обязательства – пусть продают для этого свои яхты, машины, виллы и гасят долги по зарплате. А после, если не хотят или не умеют управлять, уступают свои активы государству", - сказал глава региона. Такое заявление Андрей Бочаров сделал на совещании, где с участием руководства федерального Минпромторга и других профильных областных структур обсуждалась проблемная ситуация, сложившаяся на Волгоградском заводе буровой техники.



Ранее это предприятие посетили специалисты, среди которых были советник министра промышленности и торговли России Сергей Горбунов, директор департамента металлургии, станкостроения и тяжелого машиностроения федерального Минпромторга Алексей Михеев и председатель совета директоров Бежецкого опытно-экспериментального завода Марат Загидулло. Они осмотрели материально-техническую базу ВЗБТ и пообщались с сотрудниками. Общее мнение экспертов – для эффективной работы волгоградского завода буровой техники сегодня нет никаких объективных препятствий. По словам экспертов, продукция ВЗБТ востребована в России, особенно в условиях импортозамещения.

Однако на протяжении последних полутора месяцев завод простаивает, долги по заработной плате растут - с начала года их общая сумма уже превысила 160 миллионов рублей. В целом же, кредиторская задолженность оценивается в 1,8 миллиарда. Однако, невзирая на эту проблемную ситуацию, владельцы ВЗБТ ни разу не вышли на диалог ни с властями, ни с трудовым коллективом.

Между тем, как отметили представители Минпромторга России, работоспособность и перспективы предприятия при грамотном хозяйствовании не вызывают сомнений. Так, на имеющемся оборудовании можно выпускать и буровые установки, и линейку машиностроительной продукции для других отраслей. Причем и федеральное ведомство, и ряд инвесторов готовы содействовать размещению на волгоградском заводе крупного заказа – речь идет как минимум о 30 буровых установках для ведущих нефтяных компаний. Но, прежде, от собственников ВЗБТ власти намерены добиться погашения долгов по заработной плате.

"В регионе есть примеры эффективного управления, когда владельцы, получив проблемный актив, решают вопросы развития, а не скрываются в офшорах", - подчеркнул на совещании Андрей Бочаров. В заключение встречи губернатор еще раз отметил: "Если кто-то из собственников рассматривает промышленные предприятия как обременение, то регион готов принять эти активы. Мы разберемся, что с ними делать дальше для организации нормальной работы производств", - резюмировал губернатор. (Официальный сайт Администрации Волгоградской области 16.12.14)

Социально-экономическая ситуация в Ростовской области осталась стабильной. "Деловой квартал (Ростов-на-Дону)". 10 декабря 2014

Правительство Ростовской области представило данные о социально-экономической ситуации в Ростовской области по итогам десяти месяцев 2014 года.

Согласно документам правительства региона, оборот организаций за десять месяцев 2014 года сложился в сумме 1 729,9 млрд. рублей, что в действующих ценах на 4,7 % больше, чем в 2013 году. Рост объемов оборота обеспечен организациями большинства видов экономической деятельности, кроме обрабатывающих производств, транспорта, предоставления прочих коммунальных, социальных и персональных услуг, государственного управления и обеспечения военной безопасности, социального страхования.

Индекс промышленного производства области за десять месяцев 2014 года сложился на 8,7 % выше января-октября 2013 года, тогда как в России в целом рост составил 1,7 %. Соответствующие показатели достигнуты в результате опережающего роста объемов на предприятиях обрабатывающих производств и по добыче полезных ископаемых. Предприятия области, отгрузив продукции собственного производства на 500,5 млрд. рублей, сформировали 27,4% объема отгруженной продукции ЮФО, и заняли третье место по объемам.

Определяющее значение на формирование показателей развития промышленного производства оказывают предприятия обрабатывающих производств, увеличившие выпуск продукции на 10,3 % по сравнению с январем-октябрем 2013 года.

Значительный вклад в развитие обрабатывающих производств выполнен предприятиями машиностроительного сектора области. Отгрузив продукции собственного производства на 107,0 млрд. рублей, они обеспечили 26,5 % объема отгруженной продукции обрабатывающих производств, против 23,4 % в 2013 году. Индекс производства транспортных средств и оборудования составил 126,9 % (в России 111,6 %). Больше, чем в 2013 году, выпущено продукции предприятиями оборонного комплекса, электровозов промышленных переменного и переменного тока, а также разнообразных прицепов и велосипедов. Одновременно сократился выпуск магистральных электровозов.

В производстве машин и оборудования в отчетном периоде увеличен выпуск металлорежущих станков, зерноуборочных комбайнов, тракторов и других видов сельхозтехники. Индекс производства составил 117,7 %.

В производстве электрооборудования, электронного и оптического оборудования за период с начала 2014 года индекс производства составил 99,5 % (в России рост на 0,2 %).

В производстве пищевых продуктов, включая напитки, и табака увеличено производство говядины, свинины, мяса птицы, мясных полуфабрикатов; круп, муки, хлеба и хлебобулочных изделий, комбикормов, творога и творожных продуктов, сыра и продуктов сырных, сыворотки, кондитерских изделий, сушёных фруктов, ягод и орехов, переработанного картофеля. В то же время из-за снижения объёмов производства растительных масел, особенно рафинированных, цельномолочной продукции, сливочного масла, подакцизной продукции (вин, пива, табачных изделий) индекс производства сложился на 0,3 % выше, чем в соответствующем периоде 2013 года (в России на 3,6 %). Предприятиями данного вида деятельности отгружено продукции собственного производства на 96,9 млрд.



рублей (в действующих ценах на 4,3 % меньше, чем в 2013 году) и сформировано 24,0 % объема отгруженной продукции обрабатывающих производств.

В текстильном и швейном производстве выпуск продукции в январе – октябре 2014 года увеличен в 1,3 раза по сравнению с аналогичным периодом 2013 года. Физические объемы химического производства за период с начала 2014 года превысили уровень 2013 года в 1,6 раза благодаря увеличению выпуска лакокрасочных материалов и связанных с ними продуктов, полиграфических красок, химических волокон и нитей, косметических изделий и других видов продукции. Индекс производства кокса, нефтепродуктов в январе-октябре 2014 года составил 101,0 %.

За январь-октябрь 2014 года хозяйствами всех категорий произведено продукции сельского хозяйства на 170,4 млрд. рублей, или 122,4 % к аналогичному периоду 2013 года (в России – 104,5 %). По объемам производства валовой продукции сельского хозяйства в денежном выражении, мяса в живом весе и молока Ростовская область сохраняет за собой второе место по ЮФО, по производству яиц – первое место.

В январе-сентябре 2014 года по полному кругу организаций освоено 150,1 млрд. рублей инвестиций в основной капитал. Индекс физического объема инвестиций составил 98,6 % к соответствующему периоду 2013 года (в России – 97,5 %), то есть практически сохранен уровень 2013 года, когда темпы роста инвестиций составляли 123,1 %.

Среди крупных и средних организаций, занимающих существенную часть регионального объема инвестиций, следует отметить ОАО "Тагмет", Ростовскую АЭС ОАО Концерн "Росэнергоатом", ООО "Газпроминвест", ЗАО "Корпорация Глория Джинс" г. Новошахтинск, ООО "ПАЛМАЛИ", Филиал "Новочеркасская ГРЭС" ОАО "ОГК-2", ОАО "Приволжские магистральные нефтепроводы", Филиал ФКП "Региональное управление заказчика капитального строительства" Ростов-на-Дону, ООО "Красные Ворота", ООО "ККПД-ИНВЕСТ". (Деловой квартал (Ростов-на-Дону) 10.12.14)



Зарубежные новости по производству комбайнов и сельхозмашин

В Костанайской области до конца года намерены собрать больше 8,5 тыс авто.

Об этом рассказал руководитель управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития акимата Костанайской области Мейрам Сокимбаев.

"Опережающими темпами в области развивается машиностроительная отрасль. Доля машиностроения в структуре обрабатывающей промышленности области составила 23,2%, произведено продукции на сумму 45,5 млрд. тенге или 130% к периоду 2013 года. Индекс физического объема составил 105,3%", - отметил он.

По его словам, в машиностроении, наряду с производством сельхозтехники и комбайнов, с 2010 года создана новая отрасль – автомобилестроение, которая в настоящее время представлена двумя предприятиями - АО "АгромашХолдинг" и ТОО "СарыаркаАвтоПром", осуществляющими производство автомобилей: SsangYong, Пежо, IVECO, Toyota, Hyundai. Сегодня доля Костанайской области в общем объеме производства автомобилей по республике составляет порядка 17 %.

"В рамках Программы реализован крупнейший проект по сборке первого отечественного автомобиля SsangYong модели NOMAD методом мелкоузловой сборки, включая сварку и окраску кузовов, поставки которого планируется осуществлять на экспорт в Беларусь, Азербайджан и Россию. С весны 2014 года ТОО "СарыаркаАвтоПром" начата сборка автомобилей Toyota Fortune. За 10 месяцев 2014 года выпущено 462 единиц. Больше, чем в 90 раз увеличено производство автомобилей за период с 2010 года по 2013 год, с 77 автомобилей до 7030", - продолжил он.

За истекший период текущего года предприятиями автомобилестроения собрано 5577 авто, что на 3,1% больше аналогичного периода прошлого года.

"За весь же период реализации ГПФИИР предприятиями автомобилестроения произведено 16244 автомобиля, до конца 2014 года на этих предприятиях планируется собрать 8570 автомобилей: легковых – 8175 единиц, пассажирских – 289 единиц, грузовых – 106 единиц. В настоящее время руководство предприятий ведет переговоры с представителями китайских автоконцернов Geeli и JAC на предмет организации их производств на базе АО "АгромашХолдинг", - заключил М.Сокимбаев. (alau.kz) (16.12.14)



Производство спецтехники

Новости прочих компаний по производству спецтехники

Надёжный кран Amco Veba 115 3s на базе Hino-500.

Автомобильный завод "Чайка-Сервис" специализируется на изготовлении различной спецтехники, которая широко используется как в государственных учреждениях, так и в сфере бизнеса, будь то строительство, услуги эвакуации, грузоперевозки и многое другое. Ежегодно заводом отгружается около двух тысяч единиц техники и одна из них, это бортовой грузовик HINO-500 с крано-манипуляторной установкой Amco Veba 115 3s.

HINO-500 – это высокофункциональный, комфортный, среднетоннажный грузовик, произведённый в Японии компанией Hino Motors Ltd. (Toyota Group Company). Благодаря высокой грузоподъёмности шасси может применяться в самых различных сферах деятельности. Шасси HINO появилось в России относительно недавно, но на него уже есть регулярный спрос, что подтверждает высокое качество автомобилей.

Кран-манипулятор "100-ой" серии – это кран коленного типа. Имеет более компактные габаритные размеры по ширине, а также у него более удобно складывается в транспортное положение стрела, за счет этого КМУ занимает минимум пространства на раме автомобиля, сохраняя достаточную полезную площадь бортовой платформы, что является важным условием, если Вы собираетесь осуществлять перевозку крупногабаритных грузов.

Кран-манипулятор Amco Veba 115 3s имеет три телескопические секции стрелы. Модель соответствует следующим характеристикам:

- Грузоподъёмность на максимальном вылете – 1390 кг;
- Максимальный вылет – 9,18 метров;
- Минимальный вылет – 4,03 метра;
- Грузоподъёмность на минимальном вылете – 3200 кг;
- Грузовой момент – 13,9 т*м.

Погрузку-разгрузку оборудования и с помощью крана-манипулятора может осуществлять один человек, без привлечения дополнительной рабочей силы, это экономит время, силы и средства.

Бортовая платформа

Нельзя не отметить, что при создании бортовой платформы заводом "Чайка-Сервис" использовался профиль Fuhrmann австрийского производства. Изготовление профиля осуществляется с помощью специального оборудования, за счёт которого готовый профиль не имеет скрытых полостей, что делает его максимально защищенным от коррозии и появления ржавчины.

Усиленные борта с использованием профиля Fuhrmann позволяют перевозить большие объёмы самых различных грузов, что в первую очередь необходимо на таком большегрузном шасси.

Характеристики бортовой платформы:

- длина платформы – 7,8 метра;
- ширина – 2,5 метра;
- высота борта – 0,6 м;
- масса перевозимого груза – 8850 кг.

Каждый автомобиль на заводе "Чайка-Сервис" проходит соответствующие испытания согласно нормативным документам.

Более подробно о качестве производимой автоспецтехники можно прочитать по ссылке: О качестве. Заводом внедряются только самые современные и востребованные технологии для производства максимально качественной техники. Сюда входят дробеструйная и дробемётная камеры, окрасочный комплекс, лазерный трекер, ультразвуковой дефектоскоп и многое другое.

A3 "Чайка-Сервис" может установить на любое шасси из серии грузовиков HINO краны-манипуляторы Amco Veba и Tadano, автогидроподъемники Socage, эвакуаторные и самосвальные платформы, алюминиевые бортовые платформы и прочие надстройки. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 10.12.14)

Завод "РАСКАТ" пошел на рекорд.

Крупнейший производитель дорожно-уплотнительной техники в России отличился в 2014 году очередным достижением: законтрактован двухсотый каток марки RV-1,5DD.



Каток RV-1,5DD достаточно популярен в нашей стране и ценится за ряд важных особенностей. Он имеет массу 1,5 тонны и предназначен для благоустройства тротуаров, пешеходных дорожек и локального ремонта асфальтовых покрытий. Благодаря своей компактности и маневренности каток незаменим для работы на узких и небольших по площади объектах.



Специалисты выделяют эту модель за надежность, обеспеченную качественными комплектующими, в том числе, импортного производства. Простота конструкции и свободный доступ к основным узлам делают ее популярной среди большинства дорожно-строительных компаний.

Каток RV-1,5DD относится к серии RV, разработанной инженерами "РАСКАТ" относительно недавно. Линейка объединяет современную технику с улучшенными характеристиками, в настоящий момент она представлена 16 катками массой до 21 тонны, позволяющими выполнять различные виды работ по уплотнению дорожных покрытий.



Для справки: Название компании: РАСКАТ, ОАО (Рыбинские асфальтовые катки) Адрес: 152934, Россия, Ярославская область, Рыбинск, ул. Труда, 2 Телефоны: +7(4855)203545; +7(4855)203443; +7(4855)203276; +7(4855)203490 Факсы: +7(4855)214794 E-Mail: raskat@yaroslavl.ru; packat@bk.ru Web: <http://www.raskat.yaroslavl.ru> Руководитель: Окладников Леонид Владимирович, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 16.12.14)

Четвертый ЭКГ-10 производства ИЗ-КАРТЭКС приступил к работе в Индии.

Предприятие ИЗ-КАРТЭКС имени П.Г. Коробкова, входящее в Группу ОМЗ, завершило монтаж и ввело в промышленную эксплуатацию четвертый экскаватор ЭКГ-10 на угольном разрезе в Индии, принадлежащем компании Bharat Coking Coal Limited – одного из подразделений индийской государственной корпорации Coal India Limited.



На торжественном мероприятии по передаче экскаватора, которому заказчик вместо порядкового номера дал звучное имя Богини-разрушительницы Кали, участвовали Генеральный консул РФ в г. Калькутта, глава Торгового представительства РФ в Индии, руководство представительства ГПБ в Индии, Генеральный директор ИЗ-КАРТЭКС.

Первые три экскаватора были введены в эксплуатацию летом этого года и уже успешно эксплуатируются индийским заказчиком под надзором опытных машинистов из России.

Компания выиграла международный тендер и подписала контракт на поставку четырех экскаваторов ЭКГ-10 в 2013 году. Этот контракт стал важной вехой в возрождении давних партнерских отношений между индийской и российской компаниями, прервавшихся на 14 лет: с 1999 года индийская угольная компания не закупала российскую горную технику. Важным условием победы ИЗ-КАРТЭКС в тендере на поставку экскаваторного оборудования и возрождении сотрудничества с индийской стороной стали принятые предприятием обязательства по техническому обслуживанию экскаваторов в течение 17 лет. Для обеспечения данного условия контракта предприятие ИЗ-КАРТЭКС создает в Индии необходимую инфраструктуру.

Рабочая масса ЭКГ-10 – 400 тонн, вместимость ковша – 10 куб. м. Это самая популярная модель в линейке экскаваторов ИЗ-КАРТЭКС имени П.Г. Коробкова. Сегодня ЭКГ-10 – основной экскаватор электромеханического типа горнодобывающей отрасли России и крупнейших сырьевых стран СНГ – Украины, Казахстана и Узбекистана. Успешное выполнение контракта стало залогом конструктивного сотрудничества предприятия ИЗ-КАРТЭКС с индийской компанией. В настоящее время ИЗ-КАРТЭКС принимает участие и в тендерах на поставку подобных экскаваторов для Coal India Limited.

Для справки: Название компании: ИЗ-КАРТЭКС имени П.Г. Коробкова, ООО (входит в группу ОАО ОМЗ) Адрес: 196651 Санкт-Петербург, Колпино, Ижорские Заводы д. б/н. Телефоны: +7(812)3228372 Факсы: +7(812)3228761 E-Mail: pa@omzglobal.com Web: iz-kartex.com (INFOline, ИА (по материалам компании) 12.12.14)

ОАО "ОмЗМ-МЕТАЛЛ" ведет оснащение покрасочного цеха.

03.12.2014 г. для оснащения нового покрасочного участка завода, на территорию ОАО "ОмЗМ-МЕТАЛЛ", поступила мобильная сушильная камера и система проточно-вытяжной вентиляции для трех покрасочных мест производства компании inTec GmbH Lackiersysteme (Германия), также прибыл новый боковой автопогрузчик Combilift C 3000 (Ирландия), оборудованный для работы в зимнее время.

На новом покрасочном участке уже установлена вторая кран-балка грузоподъемностью 3,2 тонны, монтаж нового оборудования начнется 08.12.2014 г., в феврале 2015 г. планируется ввести новый цех в эксплуатацию. (INFOline, ИА (по материалам компании) 03.12.14)

**Польша и Литва закупают российскую спецтехнику.**

Российское предприятие "Автокран" поставило в соседние государства автокрановую технику "Ивановец". Очередная партия спецтехники уже отгружена заказчикам.

В среднем предприятие поставляет на экспорт до 12% всей продукции в год. Как сообщают представители предприятия, в 2014 году зарубежные покупатели законтрактовали более 100 кранов "Ивановец". В частности, в Польшу и Литву отправились 2 крана КС-35714К-2-10 и КС-45717К-3Р грузоподъемностью 16 и 25 тонн. Дополнительно готовится контракт на очередную партию для Литвы в количестве 10 единиц.

Производитель подчеркивает, что зарубежные компании, имея альтернативу приобрести крановую технику из разных стран, зачастую делают выбор именно в пользу российской продукции, отмечая ее за надежность, технологичность и простоту использования.

Удаленность клиентов не является препятствием для дальнейшего сервисного обслуживания. С начала года производитель получил в свое распоряжение профессиональный инструмент, позволяющий оперативно реагировать на обращения потребителей по всему миру. Специальный сервисный портал принимает заявки по гарантийным случаям и оперативно реагирует на них в режиме он-лайн.

Заказчики могут воспользоваться услугой профессиональной консультации специалистов, скачать необходимую техническую документацию, или заказать запасные части с доставкой. По заявлению сервисного центра в Иваново, необходимые запчасти уже имеются в наличии, либо могут быть оперативно изготовлены предприятием. (Трактор.ру 11.12.14)



Региональные новости по спецтехнике

В Алтайском крае на 6,3 млн. рублей закупили лесопожарную технику.

По программе приобретения специализированной лесопожарной техники в Алтайском крае реализовали более 6 млн. рублей. Из федерального бюджета выделили 6 млн. рублей, из краевого бюджета – более 300 тыс. рублей.

В рамках заключенного соглашения между Администрацией края и Федеральным агентством лесного хозяйства приобрели восемь автомобилей УАЗ. Их закрепили за пожарно-химическими станциями "Алтайлеса". "Техника будет использоваться для патрулирования лесных массивов в течение пожароопасного сезона, перевозки людей, лесопожарного оборудования и инвентаря к местам возгораний", - говорит Александр Зверев, начальник отдела охраны и защиты лесов Главного управления природных ресурсов и экологии региона.

В управлении добавляют, что обновление парка лесопожарной техники началось в 2011 году. За это время купили 47 единиц техники, которая поставлена на боевое дежурство и используется для тушения лесных пожаров на территории края. Для повышения эффективности охраны лесов от пожаров планируется продолжить работу по переоснащению лесопожарных формирований края современными средствами пожаротушения в следующем году. (Официальный сайт Алтайского края 10.12.14)

Губернатор Андрей Бочаров: "Волгоградская область готова участвовать в федеральных программах импортозамещения".

Вопросы создания и развития на территории Волгоградской области импортозамещающих производств губернатор Андрей Бочаров обсудил в ходе рабочей встречи с заместителем министра промышленности и торговли России Гульназ Кадыровой и представителями дирекции по региональной политике Аналитического центра при Правительстве страны. Федеральные специалисты прибыли с рабочей поездкой в Волгоградскую область.



На переговорах обсуждался ход выполнения ранее принятых решений, в том числе, работа по созданию на площадке в городе Волжском производства медицинских препаратов группы гепаринов, которые сейчас закупаются только за рубежом. Это совместный проект администрации региона и федерального Минпромторга, в рамках стратегии импортозамещения его реализует Московский эндокринный завод. Кроме того, взаимодействие с профильным министерством идет и по другим направлениям. Так, недавно четыре волгоградских предприятия – фроловское "Волга-ФЭСТ", "Урюпинский машиностроительный завод", "Ростпластпрофиль" из Волгограда и "Кислородмонтаж" из Волжского – победили в конкурсе Минпромторга России. Теперь эти заводы получат в общей сложности почти 1 миллиард рублей федеральных субсидий на реализацию новых инвестиционных проектов в производственной сфере. Бюджетные средства выделены на компенсацию части процентной ставки по кредитам. "Благодаря модернизации и открытию новых линий, эти четыре проекта в совокупности принесут экономике региона более 4 миллиардов рублей инвестиций. Администрация области готова и дальше оказывать помощь заводам в подготовке документации и ее сопровождении для участия в федеральных конкурсах", - подчеркнул Андрей Бочаров.

В свою очередь, замглавы Минпромторга России Гульназ Кадырова отметила, что сотрудничество с Волгоградским регионом будет продолжено. В частности, сейчас рассматриваются варианты создания здесь импортозамещающего производства товаров для социальной сферы. Специалисты проанализируют потенциал сразу нескольких территорий и сформируют пять пилотных площадок, на которых при поддержке российского правительства будет начат выпуск продукции в рамках программ "Доступная среда" и "Старшее поколение". Речь идет о различных средствах реабилитации, которые пока преимущественно закупаются за рубежом. Во время рабочего визита в Волгоградскую область федеральным экспертам предстоит подробно ознакомиться с промышленными возможностями и ресурсами территории, а также провести переговоры с представителями производственной сферы и властями.

Для справки: Название компании: Московский эндокринный завод, ФГУП (ФГУП МЭЗ) Адрес: 109052, Россия, Москва, ул. Новохохловская, 25 Телефоны: +7(495)2346192 Факсы: +7(495)9114210 E-Mail: mez@endopharm.ru Web: <http://www.endopharm.ru> Руководитель: Фонарёв Михаил Юрьевич, директор

Для справки: Название компании: Кислородмонтаж, ЗАО Адрес: 141402, Россия, Московская область, Химки, ул. Спартакоская 5/7, оф. 4 Телефоны: +7(495)5450239; +7(495)5450225; +7(495)5450242 Факсы: +7(495)5450239 E-Mail: info@kmtg.ru Web: <http://www.kmtg.ru> Руководитель: Комар Василий Александрович, генеральный директор; Тюкульмин Сергей Николаевич, президент

Для справки: Название компании: Волга-ФЭСТ, ЗАО (Фроловский электросталеплавильный завод) Адрес: 403533,



Россия, Волгоградская область, Фролово, ул. Строителей 128а Телефоны: +7(84465)44653 Факсы: +7(84465)44618
 E-Mail: volgafest@volgafest.ru; office@volgafest.ru; mail@volgafest.ru Web: <http://www.volgafest.ru> Руководитель:
 Гофман Владимир Антонович, генеральный директор (Официальный сайт Администрации Волгоградской области
 11.12.14)

Губернатор Омской области Виктор Назаров предложил активно развивать межпроизводственную кооперацию для эффективного освоения Арктики.

11 декабря Губернатор Омской области Виктор Назаров выступил с докладом на IV Международном форуме "Арктика: настоящее и будущее" в Санкт-Петербурге, в котором представил возможности региона в этой сфере и предложил новые инициативы.

Губернатор Омской области выступает в качестве постоянного эксперта и участника форума. В декабре прошлого года на третьем петербургском форуме Виктор Назаров впервые изложил на всероссийском уровне концепцию участия Омской области в программе освоения северных широт. Главу региона поддержал Президент "Ассоциации полярников" Артур Чилингаров, по личному приглашению которого глава региона уже второй раз участвует в представительной встрече.

Сегодня Губернатор Виктор Назаров заявил о важности развития межпроизводственной кооперации предприятий из разных регионов, что позволит более эффективно создавать новое оборудование для освоения Арктики. Например, в Омской области такой опыт уже есть - оборудование для диагностики скважин производства томской компании "СИАМ" устанавливают на шасси повышенной проходимости, которые производятся омскими компаниями "СибВПКнефтегаз" и "Омские вездеходы".

Успеху кооперации по оценке Губернатора также будет способствовать создание Полярных комиссий в составе органов власти российских регионов. О межрегиональном сотрудничестве шла речь и на III Съезде инженеров Сибири в Омске, где получила поддержку инициатива Губернатора создать в Сибирском федеральном округе при полномочном Представителе Президента РФ Совет по деловому сотрудничеству в Арктике.

Виктор Назаров единственный из выступавших на форуме губернаторов представлял регион не входящий непосредственно в перечень территорий Арктической зоны России. Тем не менее, именно Губернатору Омской области сегодня доверили обобщить выступление своих коллег.

"У каждого из нас есть стратегия по участию в развитии территории Арктики, но пока на уровне Федерации не будет создан отдельный орган, который объединит наши программы, мы не добьемся максимального результата. Этим вопросом надо заниматься централизованно", - резюмировал Виктор Назаров.

Артур Чилингаров заявил о полной поддержке инициативы Губернатора Омской области. "Мы всячески поддержим все ваши начинания, так как без промышленного потенциала вашей области задачи, поставленные Президентом России Владимиром Путиным по освоению Арктической зоны, нам не решить. Считайте, что вы с нами вместе", - обратился к омскому губернатору А. Чилингаров.

Глава региона сообщил о давнем сотрудничестве омичей с крупными компаниями севера, востребованных поставках омской продукции и технологий в добывающих отраслях и транспортной сфере арктической зоны.

"С Газпромом мы работаем по 248 видам высокотехнологичной продукции, в том числе импортозамещающей. С компанией "Алроса" – по 55 темам, с компанией "Роснефть" – по 47 темам. Также налаживается сотрудничество с органами власти Республики Саха (Якутия), - сказал Губернатор. Он предложил омские разработки и технику, как минимум, по пяти направлениям, в том числе для нефте- и газодобычи, быстрого возведения мостовых переправ, строительства объектов на сваях в условиях вечной мерзлоты, перевозки людей и грузов на севере.

"Под эгидой рабочей группы Военно-промышленной комиссии Российской Федерации Омской областью разработана "дорожная карта" комплексной программы "Инновационный транспорт для труднодоступных регионов Крайнего Севера, Сибири и Дальнего Востока, - сообщил участникам форума Губернатор. - Мы производим амфибийные вездеходы на воздушной подушке "Арктика". На Крайнем Севере перевозить на них дешевле в 10- 15 раз, чем вертолетами, при этом надёжность во много раз выше. Более 50 омских вездеходов грузоподъемностью 1-3 тонны успешно работают на севере и Дальнем Востоке. Сейчас разрабатываем грузовые платформы "Арктика – ВРП" для перевозки грузов массой до 25 тонн. Еще один необходимый для арктических территорий вид транспорта, выпускаемый в Омске, – снегоболотоходы на широкопрофильных шинах сверхнизкого давления. У нас впервые в России разработаны модели, способные перевозить груз до 30 тонн".

Оборудование для Арктики выпускают более 30 омских предприятий - большинство разработок не имеет аналогов в мире. К таковым, например, относятся представленные на сегодняшнем форуме специальные средства радиосвязи, аппаратуры, систем и комплексов стационарной и подвижной связи. В Омске делают единственный в мире котел "Арктика", позволяющий использовать не только традиционное топливо, но и тяжёлую нефть, что важно в условиях северных широт. Омской разработкой уже заинтересовались на Ямале.

Глава региона убежден, что базовой площадкой для работы Совета по деловому сотрудничеству в Арктике должен стать Омск.

" Наш город входит в первую пятерку индустриальных центров страны. Здесь расположены и успешно работают высокотехнологичные предприятия различной специализации, в том числе в сфере ракетостроения, производства



авиационных двигателей, инженерной и бронетанковой техники, вездеходных машин, систем связи, диагностики и управления. В нашем городе имеется высокоразвитая производственная и научная база нефтехимии. Кроме того, мы располагаем современной выставочной площадкой и полигоном для демонстрации гражданской и военной техники. Это дает возможность организовывать встречи потенциальных заказчиков и производителей техники и оборудования", - сказал Губернатор.

Кроме того, на форуме поддержано предложение Виктора Назарова о проведении под эгидой "Ассоциации полярников" Международной выставки техники и технологий Арктики. Уже запланировано, что ВТТА-2015 пройдет в Омске 7 – 8 октября 2015 года. (INFOLine, ИА (по материалам Администрации) 11.12.14)

Во Владимирской области открыт инжиниринговый центр использования лазерных технологий в машиностроении.

12 декабря состоялось торжественное открытие Владимирского инжинирингового центра использования лазерных технологий в машиностроении при Владимирском государственном университете. В церемонии приняли участие Губернатор Светлана Орлова, председатель Комитета Совета Федерации по науке, образованию и культуре Зинаида Драгункина, первый заместитель Губернатора Алексей Марченко, вице-губернатор Михаил Колков, ректор Владимирского госуниверситета Анзор Саралидзе, заместитель генерального директора ООО НТО "ИРЭ-Полус" Николай Евтихий, руководители структурных подразделений областной администрации, представители компаний-партнёров центра, молодые учёные и студенты вуза.

"Этот центр является первым и единственным в своём роде в Центральном федеральном округе. Это технологии будущего. Спрос на лазерные технологии постоянно растёт, потому что они дают существенно более высокие результаты по сравнению с традиционными методами обработки материалов. Взять лазерную сварку – её качество в разы выше, процесс очень быстрый, меньше затраты энергии, а значит, на выходе - более дешёвая продукция. Думаю, что открытие центра – это серьёзный прорыв. И это только начало для развития науки и промышленного потенциала региона", - отметила Светлана Орлова.

Напомним, год назад Владимирский государственный университет победил в конкурсе Минобрнауки и Минпромторга России по созданию и развитию инжиниринговых центров. Университет вошел в число 11 ведущих вузов России, отобранных для реализации пилотных проектов по созданию и развитию инжиниринговых центров.

"В конкурсе на получение федерального гранта участвовало 96 проектов, а выиграли только пять регионов: Москва, Казань, Санкт-Петербург, Екатеринбург и Владимир. Хочу поблагодарить Губернатора Светлану Орлову, которая лично контролировала каждый этап создания центра. Со своей стороны обещаю, что каждый год будем сдавать что-то инновационное и мощное", - сказал ректор ВлГУ Анзор Саралидзе.

Сегодня для успешной деятельности Владимирского инжинирингового центра в регионе есть все условия: целенаправленная политика областной администрации, наличие ряда крупных и средних промышленных предприятий, сотрудничество с мощным технологическим партнёром - ООО НТО "ИРЭ-Полус", а также работа научной школы ВлГУ по лазерным технологиям.

В Инжиниринговом центре созданы научно-производственные и учебно-лабораторные площадки, параллельно проходит модернизация и внедрение инновационных учебных курсов. При поддержке областной администрации заключены соглашения с рядом крупных российских предприятий-заказчиков. На сегодняшний день центр сотрудничает с 15 организациями. Готовятся совместные проекты с 200 предприятиями из семи регионов Центра России. В частности, в стадии согласования технических условий находится контракт с ООО "Волгабас".

Основной целью Инжинирингового центра является подготовка квалифицированных кадров. О необходимости поддержки и продвижения технических профессий высказалась Зинаида Драгункина: "В последние годы мы провели большую законодательную работу по поддержке и подготовке инженерно-технических кадров, будем продолжать эту работу и дальше. При разработке поправок в законодательство и новых законопроектов мы, в первую очередь, опираемся на конкретные предложения из регионов".

Заместитель генерального директора ООО НТО "ИРЭ-Полус" Николай Евтихий подчеркнул, что Инжиниринговый центр ВлГУ, внедряя лазерные технологии на основе российского оборудования, расширяет возможности предприятий по импортозамещению: "Меняется весь технологический уклад производства, резко увеличивается производительность труда. Все эти наработки придут на наши же предприятия, где появятся высокотехнологичные рабочие места и будет выпускаться конкурентоспособная, качественная продукция".

Глава региона Светлана Орлова анонсировала, что актуальным темам импортозамещения и образования будет посвящён III Экономический форум Владимирской области в 2015 году. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 11.12.14)



Продолжается обновление автопарка Стригино: новая снегоуборочная машина и автобус для бизнес-пассажиров.

В Международном аэропорту Нижнего Новгорода (входит в холдинг "Аэропорты Регионов") произошло очередное пополнение автопарка. Аэродромная служба теперь располагает дополнительной спецтехникой для уборки снега, а в службу организации перевозок для обслуживания бизнес-пассажиров поступил новый микроавтобус.

Поступившая в автопарк вторая аэродромная подметально-продувочная машина Schmidt TJS-630 (первая была закуплена прошлой зимой) способна производить уборку снега со скоростью до 40 км/час, что в сочетании с высоким качеством очистки поверхностей имеет крайне важное значение для работы аэропорта в условиях сильных снегопадов. Специальные щетки позволяют обрабатывать до 5,2 метра поверхности взлетно-посадочной полосы за один проход. Отметим, что Schmidt является одним из мировых лидеров по производству снегоуборочной техники для крупнейших аэропортов и коммунальных предприятий Европы и столицы.

Кроме машин Schmidt для очистки взлетно-посадочной полосы и перрона от снега и наледи в аэропорту Стригино используется универсальная подметальная машина JetBroom. Таким образом, теперь для этих целей будут применяться три единицы современной импортной спецтехники, а также 13 других спецавтомобилей и средств перронной механизации.

14-местный Mercedes-Benz Sprinter станет вторым микроавтобусом, осуществляющим доставку пассажиров бизнес-класса к борту воздушного судна. Новый Mercedes просторен, оборудован системой климат-контроля с индивидуальной настройкой, комфортабельными сиденьями и автоматической дверью. Кроме того, для обслуживания бизнес-пассажиров также используются два автомобиля Audi представительского класса. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.12.14)

Участники семинара в Осиповичском лесхозе познакомились с техникой марки "АМКОДОР".

10 декабря в Осиповичском лесхозе прошел семинар на тему "Применение современных технологий заготовки древесины с использованием многооперационных машин", организованный концерном "Беллесбумпром" и Министерством лесного хозяйства Республики Беларусь. В рамках мероприятия состоялась презентация новых образцов лесозаготовительной техники, в том числе была представлена машина рубильная "АМКОДОР 2904".

Работники лесопромышленного комплекса, принимавшие участие в семинаре, были подробно ознакомлены с техническими и экономическими аспектами эксплуатации машин ЛПК марки "АМКОДОР". Их возможности были наглядно продемонстрированы во время показательной рубки. Также им были продемонстрированы на практике возможности универсального погрузчика "АМКОДОР 332С" при устройстве лесных дорог для движения технологического транспорта.

Участники семинара положительно оценили проведение обучающих мероприятий такого рода и высказали организаторам пожелание в ближайшем будущем повторить демонстрацию машины "АМКОДОР 2904". (INFOLine, ИА (по материалам компании) 10.12.14)

Липчане представили в Москве современные сельхозмашины.

На выставке инвестиционных достижений регион представил несколько крупных проектов в сфере строительства, фармации, промышленных инноваций. На входе посетители встречали мастера с товарами народных промыслов. Большой интерес публики вызвали липецкие вышитые валенки, кружевные накидки, воротнички и скатерти ручной работы, а также изящные тончайшие солнечные зонтики.

Российские и иностранные гости с интересом задерживались у стендов местных машиностроительных корпораций, представивших уменьшенную модель специализированного автомобиля для внесения удобрений, который не травмирует почву и не сминает посева, значительно повышая урожайность.

Как сообщили "Российской газете" представители администрации региона, произведенная в Липецкой области сельхозтехника как минимум в 10 раз дешевле любых зарубежных аналогов. Интерес к липецким машинам уже проявляют покупатели не только из России, но и из ближайшего зарубежья.

Особое место на выставке заняло крупное световое табло, представляющее региональный инвестиционный парк. Он стал одним из первых на территории России. В создание инфраструктуры парка власти вложили 10 миллиардов рублей. Сегодня эти деньги окупились сторицей: на каждый рубль вложенных государством инвестиций инвесторы привлекли порядка 13 рублей своих средств.

- Липецкая область переживает инвестиционный бум. Объем инвестиций в три раза превышает объем консолидированного бюджета региона. У нас 10 особых экономических зон, одна из них федеральная полностью занята - инвесторы просят еще площади, - сообщил на презентации губернатор региона Олег Ковалев.

Он призвал российских и иностранных инвесторов не опасаться кризиса.

- Во всех кризисных ситуациях Липецкая область только выиграла. Новолипецкий металлургический комбинат увеличил налоговые платежи за 11 месяцев 2014 года на 145 процентов. Надо делать, не останавливаясь ни на секунду, не дожидаясь никакой стабилизации, - пояснил глава региона.



В свою очередь, председатель Торгово-промышленной палаты Сергей Катьрин заявил, что опыт Липецкой области может быть очень интересен присутствующим на встрече инвесторам, сенаторам, депутатам Госдумы, представителям дипломатического корпуса и торгпредств.

- Это одна из самых интересных областей по своей привлекательности, - отметил Катьрин.

Присутствующий на встрече советник президента России Сергей Глазьев в своем выступлении отметил:

- Липецкой области удалось создать эффект положительных ожиданий. Все, что вы предлагаете, - реалистично и продуманно. И я уверен, что эти ожидания не будут обмануты, - заверил советник президента. (Российская газета 16.12.14)



Зарубежные новости по производству спецтехники

В ОАО "БЕЛАЗ" идет сборка самого большого фронтального погрузчика.

В настоящее время в экспериментальном цехе предприятия идет сборка фронтального погрузчика БЕЛАЗ-78250 с объемом ковша 11,5 м³.

БЕЛАЗ

Уникальность данной машины обеспечивают новые, технические решения по ряду систем и узлов:

- впервые на технику данного класса установлена электрическая трансмиссия переменного тока, благодаря чему увеличится производительность погрузчика, сократится стоимость и время технического обслуживания;
- установлен экономичный двигатель мощностью 1050 л.с. с электронной системой управления и диагностики;
- современная объединенная гидросистема, обеспечивающая надежность и высокую динамику работы;
- система автоматического позиционирования рабочего оборудования, позволяющая в автоматическом режиме с минимальным количеством для водителя операций осуществлять поднятие ковша на предустановленные высоты и возвращение его в рабочее положение, что значительно увеличит удобство и эффективность работы оператора;
- система взвешивания груза;
- кабина водителя повышенной комфортабельности и улучшенной обзорности с информационным жидкокристаллическим дисплеем на панели приборов, улучшенными обивочными и изоляционными материалами.



Благодаря увеличенным размерам, высоте погрузки и объему ковша расширится линейка обслуживаемых самосвалов – новый фронтальный погрузчик сможет осуществлять погрузку карьерных самосвалов грузоподъемностью до 90 тонн, пользующихся большой популярностью у потребителей.

Для справки: Название компании: БЕЛАЗ, ОАО (управляющая компания холдинга БЕЛАЗ-ХОЛДИНГ) Адрес: 222160, Республика Беларусь, Жодино, ул. 40 лет Октября, 4 Телефоны: +375(177)570898 Факсы: +375(177)570137 E-Mail: office@belaz.minsk.by Web: <http://www.belaz.by> Руководитель: Пархомчик Петр Александрович, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 09.12.14)

Новая электрическая тележка Jungheinrich ERE C20.

В декабре 2014 Jungheinrich запускает новую версию электрической тележки ERE 120, управляемой пешим оператором – модель ERE C20. Данная модель представляет собой комбинацию тележки, управляемой стоящим оператором, и тележки с низким подъемом. Номинальная грузоподъемность новой модели достигает 2 000 килограммов. ERE C20 была разработана на заводе Jungheinrich в г. Лансберге (недалеко от Лейпцига) и сконструирована на основе двух серийных моделей Jungheinrich: тележки ERE 120 и тележки с низким подъемом EJE C20.



ERE C20 оснащена дополнительным мачтовым подъемником грузоподъемностью 700 килограммов. Находящаяся в аккумуляторном отсеке мачта может использоваться, чтобы поднимать поддоны на высоту 752 мм. Михаэль Хоманн, руководитель направления погрузчиков с низким подъемом в Jungheinrich: "Дополнительный мачтовый подъемник предоставляет оператору дополнительные опции для отбора заказа и легких манипуляций при штабелировании". Также при подъеме груз может быть перемещен на удобную для штабелирования высоту.



Быстрый набор скорости, низкое энергопотребление

Благодаря своему компактному дизайну электрическая тележка, управляемая пешим оператором, является маневренной и универсальной, поскольку подходит для операций на складе и загрузки и разгрузки грузовых автомобилей. Модель оборудована последним поколением двигателя с трехфазным приводом переменного тока. Не требующий обслуживания приводной двигатель идеально приспособлен для этого нового поколения тележек, что гарантирует высокий уровень эффективности. Как результат - мощное ускорение и низкое потребление энергии. Г-н Хоманн считает эти факторы "идеальными условиями для быстрого и эффективного оборота товара".

ERE C20 также оборудована системой ProTracLink. Это система поддержки, состоящая из опорных колес на пружинном амортизаторе, которые соединены карданной передачей. "Данная система гарантирует выдающиеся характеристики управляемости, а также безопасность, стабильность и эргономику", отмечает г-н Хоманн.

Тележка также оснащена складной платформой для стоящего оператора на пружинном амортизаторе, которую оператор может использовать при перемещении на короткие и средние расстояния. Для дополнительной защиты оператора, тележки и груза система приводов оборудована особой опцией Jungheinrich – ShockProtect. Это система пружинной амортизации, зависящей от груза, которая резко сокращает колебания для оператора, шасси и товаров – прежде всего, при проезде через пороги или вверх и вниз по скатам. По словам г-на Хоманна, "тележки с низким подъемом, которые оборудованы этой системой, идеальны для безопасной и эргономичной загрузки грузовых автомобилей". (Buildernet.ru 10.12.14)

JCB будет поставлять двигатели для мини-самосвалов Terex.

Отныне мини-самосвалы Terex будут оснащаться двигателями JCB. Компании заключили контракт стоимостью \$7 млн. Для британского производителя это самое большое соглашение в его истории.

Добавим, что двигатели JCB Ecotax Stage IIIB мощностью 74 л.с. начнут изначально устанавливать на две модели самосвалов - TA6 и Terex TA65.

Генеральный директор JCB Грэм Макдональд сказал: "Этот контракт стал вехой в истории компании JCB Power Systems business. Он является свидетельством надежности и эффективности мотора JCB Ecotax для клиентов".

Отметим, что компания JCB начала производство двигателей на своем заводе в английском Дербишире в конце 2004 года. На сегодняшний день компания произвела около 350 000 моторов, которыми оснащено около 70% техники собственного же производства. (Buildernet.ru 16.12.14)



Liugong представит новую H-серию колесных погрузчиков.

Китайский производитель спецтехники Liugong на своем стенде на выставке bC India покажет широкий спектр машин, включая обновленную H-серию колесных погрузчиков.

В машинах воплощена новая индустриальная дизайн-концепция от Liugong, а также технические новшества, которые позволят легко и безопасно эксплуатировать, обслуживать погрузчики.

Так, полностью переработан моторный отсек, который теперь легко доступен для обслуживания с земли. Заметно улучшена эргономика кабины, за счет чего повысился комфорт оператора и его безопасность.



На развивающихся рынках машины будут продаваться с двигателями, разработанными на совместном СП Cummins и Liugong в Китае. Модели H-серии также будут доступны с двигателями Cummins Tier IV для рынков Европы и США.

Аналогично, погрузчики будут комплектоваться трансмиссиями, коробка передач и мостами. Для развивающихся рынков будут поставляться комплекты с СП Liugong/ZF. (Buildernet.ru 16.12.14)

Еще три экскаватора дополнили ассортимент John Deere.

Компания John Deere представила три новые модели экскаваторов - E300 LC, E330 LC, E360 LC



Машины оснащены экономичными двигателями PowerTech мощностью 216 (E300 LC), 277 (E330 LC) и 304 (E360 LC) л.с. Эксплуатационная масса новинок составляет соответственно 30 296, 33 814 и 36 759 кг. Электрический топливоподкачивающий насос с функцией предварительного автоматического запуска и прокачкой топливной системы обеспечивает безопасный запуск двигателя.

Топливная система оснащена тремя фильтрами и двумя водоотделителями для удаления воды и осадочных отложений. Штатные свечи накаливания облегчают запуск двигателя в холодную погоду. Также можно использовать предпусковой подогреватель охлаждающей жидкости.

Помимо этого, на экскаваторе E300 LC установлен вентилятор на муфте Vistronic с переменной скоростью вращения и электронным управлением с низким уровнем шума. Это обеспечивает низкий расход топлива и эффективное охлаждение двигателя. На моделях E330 LC, E360 LC используется вентилятор с электронным управлением и гидравлическим приводом с функцией реверса, который позволяет осуществлять автоматическую очистку радиаторов от мусора и дополнительно экономит топливо.



Четыре режима работы гидравлической системы дают оператору возможность выбрать необходимый уровень производительности и расхода горючего. На машины установлены двигатели с мокрыми гильзами цилиндров, имеется система охлаждения, рассчитанная на работу с увеличенными межсервисными интервалами.

В удобную кабину с шумоизоляцией производитель установил регулируемое сиденье с механической подвеской и двухсекционное лобовое стекло, обеспечивающее хорошую обзорность в любых условиях. Интерфейс русскоязычного ЖК-дисплея обеспечивает удобный доступ к информации о функциях и параметрах работы машины, в том числе о расходе топлива. Имеются также климат-контроль, опциональное рабочее освещение на кабине, AM/FM радио с дополнительным входом AUX.

Герметичная кнопочная панель (SSM), которая устойчива к воздействию влаги и пыли, обеспечивает запуск двигателя без ключа.

Для справки: Название компании: *Джон Дир (John Deere), Timberjack (Тимберджек)* Адрес: 115114, Россия, Москва, ул. Летниковская, д.2, стр.3 корпус "Осень" Телефоны: +7(495)7833999 Факсы: +7(495)7833998 Web: http://www.deere.com/ru_RU/index.html (Экскаватор.ру 10.12.14)

SDLG на выставке BAUMA CHINA 2014.

Компания SDLG, ведущий мировой производитель дорожно-строительной техники, приняла участие в выставке BAUMA China 2014.

Компания представила на выставке как хорошо зарекомендовавшие себя модели, так и новинки 2015 года. Своей экспозицией компания подчеркнула статус производителя широкой линейки дорожно-строительной техники. SDLG широко известна во всем мире как ведущий производитель фронтальных погрузчиков. На BAUMA China компания расширила горизонты для своих клиентов. Были раскрыты планы по расширению продуктовой линейки. Были представлены 2 новые машины: фронтальный погрузчик L9120F и экскаватор LG6460E.

Компания подчеркнула статус лидера по производству фронтальных погрузчиков девятью моделями массой от 1 тонны машиной LG 918 и до 9 тонн машиной LG989. Особое место среди фронтальных погрузчиков заняла модель LG 936L. Этот признанный мировой лидер оснащен экономичным двигателем Weichai, произведенным по лицензии "DEUTZ" (Германия), имеет джойстиковое управление, ковш 1,8м³. Машина особо популярна на рынках таких стран, как Россия, Северная Америка и азиатский регион.

Помимо фронтальных погрузчиков было представлено 9 экскаваторов, среди которых был концепт 46 тонного экскаватора LG 6460E. Также интерес посетителей стенда привлекла модель LG6300E, массой в 30 тонн и 1,9м³ ковшом. Машина впервые была представлена широкой публике в 2013 году. Сейчас машина производится на 2 заводах: в Китае и Бразилии.

Так же компания представила грейдер G9190 массой в 15,8 тонн. Данная машина была показана ранее в 2014 году на выставке в Индонезии.



В рамках выставки прошла дилерская конференция SDLG, на которой компания Русбизнесавто в очередной раз была признана лучшим дилером в Море. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 11.12.14)

Новый колесный погрузчик Cat® 994k отличается повышенной полезной нагрузкой, мощностью и производительностью, а также уменьшенными удельными затратами на тонну.

Новая модель Cat® 994K представляет собой самый большой колесный погрузчик Caterpillar со значительно увеличенной полезной нагрузкой по сравнению с предыдущей моделью — 994H. Результатом является меньшее количество проходов, требуемое для загрузки больших карьерных самосвалов, повышенная производительность и сниженные удельные затраты на тонну перемещаемого материала. Стандартная модель 994K перемещает 45 амер. т (40,8 т) материала за один проход, а конфигурация с высоким подъемом позволяет перемещать 42 амер. т (38,1 т) за проход — соответственно, на 18 и 20 процентов больше, чем аналогичные конфигурации предыдущей модели.



Для загрузки карьерных самосвалов массой 250, 200 и 150 амер. т погрузчику 994K требуется на один проход меньше, чем предыдущей модели. Конфигурация с высоким подъемом обеспечивает загрузку популярного карьерного самосвала Cat 793 за шесть проходов, а загрузка самосвала Cat 789 за пять проходов выполняется как при использовании стандартной конфигурации, так и конфигурации с высоким подъемом. Стандартная конфигурация позволяет загружать Cat 785 за четыре прохода. Увеличенные мощность двигателя, расход гидравлического масла, усилие отрыва и тяговое усилие, а также повышенная поперечная устойчивость способствуют высокой производительности.

Для расширения возможностей применения новой модели 994K также доступно дополнительное оборудование. Новый комплект для работы при высоких температурах доступен для установки на погрузчик и работы при температуре до 50 градусов Цельсия, а стандартная система охлаждения обеспечивает улучшенное охлаждение по сравнению с предыдущей моделью. Дополнительный топливный бак вмещает достаточно топлива для работы погрузчика в течение 24 ч без дозаправки. Новые высокопроизводительные ковши различной вместимости оптимизированы для кинематической схемы рычажного механизма 994K. Новая конструкция ковша обладает более длинным днищем, увеличенным радиусом и изогнутыми боковыми профилями. Она обеспечивает высокие коэффициенты заполнения и улучшенное удержание материала.



Ряд улучшений, направленных на повышение эффективности, например вентилятор системы охлаждения с гидромотором и электронным управлением, помогают сократить эксплуатационные расходы. Новая система фильтрации воздуха для двигателя прослужит в три раза дольше предыдущей системы.

Новая модель 994K также содержит улучшения для повышения безопасности и защиты здоровья оператора, например ступени с более пологим углом наклона для простого доступа к кабине, сиденье Cat Deluxe и четырехточечные ремни безопасности. Прекрасный обзор из кабины оператора гарантируется новыми зеркалами для горной промышленности, оптимизированным светодиодным освещением и усовершенствованной камерой, позволяющей полностью контролировать ситуацию на рабочей площадке. Погрузчик также отличается пониженным уровнем шума в кабине, что способствует снижению утомляемости оператора, а также повышенным давлением воздуха в кабине и системой фильтров для предотвращения попадания внутрь грязи и пыли.

Модель 994K требует минимального технического обслуживания. Минимальные интервалы замены моторного масла составляют 500 часов, а все точки планового технического обслуживания удобно расположены с левой стороны погрузчика. Автоматическая система смазки с гидроприводом обеспечивает смазку рычажного механизма. Улучшенная фильтрация гидравлической системы помогает добиться длительного срока службы и оптимальной



производительности, а прочные светодиодные фонари гарантируют увеличение межсервисных интервалов. Модульная конструкция позволяет быстрее выполнять сборку и замену компонентов в полевых условиях. Конструкция 994К позволяет использовать систему Cat MineStar™. Систему обнаружения объектов Detect и систему определения расстояния до объектов можно легко установить на погрузчик.

Проверенная силовая передача

Двигатель Cat 3516E обеспечивает полезную мощность 1739 л.с. (1297 кВт) и уже хорошо зарекомендовал себя на предыдущих моделях погрузчиков серии 994 и других больших карьерных самосвалах. Двигатель работает через планетарную коробку передач Cat с переключением под нагрузкой, специально разработанную для горных работ. Встроенный гидротрансформатор с муфтой крыльчатки и система регулирования тягового усилия позволяют оператору точно регулировать мощность на колесах в соответствии с конкретными условиями погрузки за счет изменения тягового усилия от 100 до 25 процентов и уменьшения риска проскальзывания колес без снижения емкости гидросистемы.

Колесный погрузчик 994К поступит в продажу в первом квартале 2016 г. Для получения дополнительной информации о новом горном погрузчике обратитесь к региональному дилеру Cat.

Для справки: Название компании: *Катерпиллар СНГ, ООО (Caterpillar)* Адрес: 115035, Россия, Москва, ул. Садовническая, д. 82. стр.2 Телефоны: +7(495)7556811 Факсы: +7(495)7855689 Web: <http://rossiya.cat.com/> Руководитель: Мумин Хамидович Аъзамхужаев, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам компании) 10.12.14)



Производство оборудования и компонентов

ОАО "ЧАЗ" начинает серийное производство 5-ти зубых сегментов ведущих колес.

Ассортимент специализированной торговой компании ООО "ЧКЗЧ" (ЧКЗЧ входит в "Концерн "Тракторные заводы") в ближайшее время пополнится новыми сегментами ЧАЗ ТМ для бульдозеров Т11 производства ОАО "Промтрактор". В декабре 2014 года ОАО "Чебоксарский агрегатный завод" выпустит первую серийную партию сегментов ведущего колеса АТ11-19-01. Производиться изделия будут с использованием поковки, изготовленной по новой технологии, что обеспечит как увеличенную стойкость к абразивному износу самого ведущего колеса, так и увеличенный срок службы втулок гусениц.



Начало серийного производства импортозамещающих пятизубых сегментов ЧАЗ ТМ для бульдозеров Komatsu D65, D85, D155, D275, D355 и D375 запланировано на 2015 год.

До настоящего момента ООО "ЧКЗЧ" не поставляло 5-ти зубые сегменты ведущих колес для зарубежной техники. Возможность их производства появилась с освоением новой технологии получения поковок на ОАО "ЧАЗ". Главным преимуществом новой технологии является отсутствие в производственном процессе механической обработки зубьев сегмента и впадин между ними, контактирующих с втулками гусениц. Профиль зубьев и впадин получается окончательным в процессе штамповки заготовки, что позволяет существенно повысить ресурс эксплуатации продукции. Производство организовано с использованием 5-ти и 10-ти тонных кузнечных молотов. Далее сегменты подвергаются термической обработке - объёмной закалке и, после необходимой механической обработки посадочных поверхностей на станках с ЧПУ, дополнительному закаливанию рабочих поверхностей зубьев токами высокой частоты, обеспечивающей твердость 53-55 HRC.

ООО "ЧКЗЧ" - специализированная торговая компания машиностроительно-индустриальной группы "Концерн "Тракторные заводы" (Machinery & Industrial Group N.V.), являющаяся признанным лидером России по поставкам запасных частей и комплектующих для ходовых систем тяжелой техники отечественного и импортного производства.

Продуктовый портфель ООО "ЧКЗЧ" представлен двумя основными направлениями. В первую группу входят запасные части и комплектующие для ходовых систем к промышленной и строительной технике: бульдозерам, экскаваторам, трубоукладчикам, погрузчикам, коммунальной технике. Второе направление представлено продукцией, предназначенной для тракторов, зерноуборочных комбайнов, лесозаготовительной и другой сельскохозяйственной техники.

ООО "ЧКЗЧ" является эксклюзивным дистрибьютором запасных частей и комплектующих для ходовых систем производства ОАО "Чебоксарский агрегатный завод".

ОАО "Чебоксарский агрегатный завод" (ОАО "ЧАЗ") – одно из крупнейших российских машиностроительных предприятий, являющееся признанным лидером РФ по выпуску запчастей к ходовым системам тракторной техники.

Основная специализация ОАО "ЧАЗ" - это производство запасных частей и комплектующих для ходовых систем к сельскохозяйственной, лесозаготовительной, строительной и промышленной технике отечественного и импортного производства. Помимо выпуска изделий для ходовых систем, предприятие производит запасные части к узлам сцепления сельскохозяйственной и автомобильной техники; изготавливает запчасти для грузовых вагонов. ОАО "ЧАЗ" занимает лидирующее положение среди российских предприятий по производству замочных изделий и чугунных радиаторов отопления.

Часть продукции ОАО "ЧАЗ" поставляется на сборочные конвейеры ведущих тракторостроительных, экскаваторных, моторостроительных и автомобилестроительных предприятий России, СНГ и зарубежных стран.

ОАО "Чебоксарский агрегатный завод" входит в машиностроительно-индустриальную группу "Концерн "Тракторные заводы" (Machinery & Industrial Group N.V.).

ЧАЗ ТМ является отдельной торговой маркой, под которой выпускаются детали к ходовым системам и быстроизнашиваемые элементы производства ОАО "Чебоксарский агрегатный завод" и ОАО "Курганмашзавод".

Продуктовый ассортимент ЧАЗ ТМ включает в себя запасные части к ходовым системам и расходные элементы для промышленной, строительной, сельскохозяйственной и лесозаготовительной техники отечественного и импортного производства: ОАО "ВГТЗ", ООО "ЧТЗ-УРАЛТРАК", ОАО "КРАНЭКС", ОАО "Ковровец", ООО "ВЗЭ" (ВЭКС), ОАО "ТВЭКС", ОАО "НПК "Уралвагонзавод", а также Caterpillar, Komatsu, Liebherr, JCB, Kobelco, Case, Kato, Shantui и т.д.

Machinery & Industrial Group N.V. - один из крупнейших российских интеграторов научно-технических, производственно-технологических и финансовых ресурсов в машиностроении как в России, так и за рубежом. В управлении машиностроительного холдинга находится более 20-ти крупнейших предприятий, расположенных в 9 субъектах Российской Федерации, а также в Дании, Германии, Австрии, Нидерландах, Сербии и Украине.



Производственная деятельность представлена пятью направлениями: промышленное машиностроение, железнодорожное машиностроение, сельскохозяйственное машиностроение, машиностроение специального назначения, запасные части и OEM-компоненты.

Предприятия холдинга занимают лидирующие позиции в сегментах рынка, где представлена их продукция: горнодобывающая отрасль, дорожное и инфраструктурное строительство, нефтегазовый сектор, транспортная и оборонная отрасли, сельское хозяйство. Техника, произведенная на предприятиях Machinery & Industrial Group N.V., эксплуатируется более чем в 40 странах мира.

Оперативное управление группой осуществляется Компанией корпоративного управления "Концерн "Тракторные заводы".

Для справки: Название компании: Чебоксарский агрегатный завод, ОАО Адрес: 428022, Россия, Чувашская Республика, Чебоксары, пр. Мира, 1 Телефоны: +7(8352)309954 Факсы: +7(8352)282212 E-Mail: chaz@chaz.ru Web: <http://www.chaz.ru>

Для справки: Название компании: ПРОМТРАКТОР, ОАО (входит в Концерн Тракторные заводы) Адрес: 428028, Россия, Чувашская Республика, Чебоксары, пр. Тракторостроителей, 101 Телефоны: +7(8352)304620 Факсы: +7(8352)633781 E-Mail: prt@promtractor.ru Web: <http://www.promtractor.ru> Руководитель: Щетников Сергей Петрович, исполнительный директор (Трактор.ру 12.12.14)



Инвестиционные проекты в тракторостроении и спецтехнике

Goodsense построит завод по производству вилочных погрузчиков в Подмосковье.

На стройплощадке промышленной зоны в районе АБЗ г. Ступино (Московская область) состоялась закладка первого камня в основание предприятия по производству вилочных погрузчиков Goodsense.



На первоначальном этапе объем вложенных инвестиций в российско-китайское производство вилочных погрузчиков Goodsense достигнет 15 миллионов долларов. На территории, общей площадью 6 гектар, планируется разместить полноценные производственные цеха. Инвесторы обещают, что завод не превратится в банальное "отверточное" производство – основные этапы металлообработки планируется осуществлять на собственном предприятии или на других предприятиях Ступинского района. Для этого будет создано порядка 100 рабочих мест. Завершение строительства завода запланировано на 2015-2016 год.

На первом этапе будет производиться от 3 000 до 5 000 единиц техники в год. В дальнейшем, объем продукции будет увеличен до 12 000 - 15 000 погрузчиков в год. Также, на заводе Goodsense, кроме фронтальных погрузчиков, имеются планы по производству уборочной техники и квадроциклов.

На памятном событии закладки первого камня в основание производства вилочных погрузчиков Goodsense 30 августа 2014 года присутствовала многочисленная делегация, возглавляемая Главой Ступинского муниципального района господином Челпаном П.И. (news.gruzoviki.com)

Для справки: Название компании: Goodsense (представительство в РФ) Адрес: 129626, Россия, Москва, Проспект Мира, 104 Телефоны: +7(495)9897039 Факсы: +7(495)9897039 E-Mail: order@starlift.ru Web: <http://www.starlift.ru> (09.12.14)

Губернатор Ростовской области Василий Голубев побывал на производстве, переехавшем на Дон из Луганска.

С тем, как реализуется инвестпроект по созданию совместного российско-украинского производства в Каменске-Шахтинском, губернатор Василий Голубев ознакомился 11 декабря во время рабочей поездки.

На площадях Каменского машзавода в этом году образован Каменский завод транспортного машиностроения. Предприятие создано в рамках меморандума в соответствии с договоренностями, которых достигли в сентябре на инвестфоруме "Сочи – 2014" Василий Голубев и Вячеслав Краюшкин – генеральный директор Луганского электромашиностроительного завода. Это украинское предприятие уже долгие годы являлось ключевым партнёром крупнейших машиностроительных компаний в России. И теперь собственники фактически переносят производство из Луганска в Ростовскую область. Ориентировочный объем инвестиций по проекту – 475 млн рублей.

Побывав на предприятии, глава региона осмотрел производственные цеха с самым современным оборудованием, понаблюдая за технологическим процессом и высоко оценил перспективы производства. Здесь производятся запчасти тягового подвижного состава и электрооборудование для "Российских железных дорог". Также завод выполняет заказы крупнейших энергетических компаний страны. Сегодня на предприятии занято 200 человек.

По словам Вячеслава Краюшкина, уже в июле-августе 2015 года здесь будет создано дополнительно 600 новых рабочих мест. К лету следующего года планируется полностью завершить перенос производства в Ростовскую область. Годовой оборот завода превысит, по расчетам, 5 млрд рублей.

- Я убедился, что наши договоренности выполняются. Предприятие развивается, - отметил Василий Голубев. - Мы намерены оказывать ему содействие и в будущем, чтобы оно вышло на проектную мощность. У завода достаточное количество заказов от самых разных предприятий, в том числе ведущих компаний Российской Федерации. У предприятия хорошие перспективы – это очевидно.

В Каменске-Шахтинском губернатор побывал еще на одном крупном предприятии - Каменском опытно-механическом заводе. В планах КОМЗ на 2015 год – начало производства моторных катамаранов и универсальных бетономесительных машин.

Также в ходе рабочей поездки Василий Голубев провел прием граждан в своей общественной приемной. Губернатор распорядился оказать материальную помощь семье ребенка-инвалида. По решению губернатора в следующем году начнется проектирование моста через Северский Донец, а до конца 2017-го мост должен быть построен. В течение 2015 года планируется реконструировать дорогу к новому детскому саду в Каменске-Шахтинском. (INFOLine, ИА (по материалам Администрации) 12.12.14)



Agrostroj Pelhrimov приступила к реализации воронежского проекта завода сельхозтехники за 4 млрд рублей.

В Воронежской области АО "Агрострой Пелгримов" (Agrostroj Pelhrimov, Чехия) приступило к ограждению земельного участка для строительства завода прицепной сельскохозяйственной техники за 4 млрд рублей, сообщили в облправительстве.

Речь идет об участке, расположенном на территории Бобровского района (Воронежская область). Отметим, что соглашение между компанией и администрацией район о реализации проекта было подписано еще в мае 2014 года. В октябре 2014 года компания зарегистрировала юрлицо ООО "Агростройрус" под реализацию проекта. В настоящий момент инвестор приступил к ограждению выбранного земельного участка для строительства предприятия.

Напомним, что проект планируется реализовать до 2016 года. Объем инвестиций составляет 4 млрд рублей.

Речь идет о проекте по машиностроительному производству, лакировке и сборке сельскохозяйственной прицепной техники. Впервые о нем стало известно в июле 2013 года. В качестве основной площадки под производство рассматривалась территория площадью в 27 га индустриального парка "Масловский". Однако в последний момент соглашение о реализации проекта было подписано с администрацией Бобровского района.

АО "Агрострой Пелгримов" входит в состав Кластера поставщиков Россия, который создан для совместного освоения российского рынка. В настоящее время в Кластер входит 17 компаний - производители оборудования (Kuhn, Claas, John Deere, Krone, AGCO) и поставщики (AGROSTROJ Pelhrimov, Fritzmeier, Friedrich Graepel AG, GKN Land Systems, GRAMMER AG, Hormann Automotive, IWIS, Kirchhoff Group, KUEHNE+NAGEL, PRAZI Group, TIMKEN, ZF Friedrichshafen AG). (ABIREG.RU 11.12.14)

Расширение производственных мощностей на территории Тверской области и новые инвестиции в промышленность региона – эти вопросы обсудили 12 декабря 2014г в ходе встречи Губернатор Андрей Шевелёв и представители "Хитачи Констракшн Машинери".

Всесторонняя поддержка на уровне области сегодня оказывается и российским, и иностранным инвесторам. Выступая 9 декабря с **Hitachi Construction Machinery Eurasia** Инвестиционным посланием к участникам этой сферы, Губернатор подчеркнул, что Тверская область открыта для новых капиталовложений и взаимодействия с потенциальными бизнес-партнерами и действующими предприятиями, ориентированными на развитие.

– Основные приоритеты по привлечению ресурсов в региональную экономику – это опережающее развитие машиностроительного, фармацевтического, агропромышленного, биоэнергетического, туристического, транспортно-логистического кластеров, – определил Андрей Шевелёв. – Опыт последних лет подтверждает: инвестиционные проекты в этих отраслях становятся локомотивами развития области и его территорий, а также стимулируют рост инвестиций в смежных отраслях.

Один из партнеров в машиностроительной отрасли – компания "Хитачи Констракшн Машинери", которая открыла завод по производству строительной техники на территории индустриального парка "Раслово". На встрече с ее представителями Губернатор подчеркнул ориентированность Правительства Тверской области на оказание содействия предприятию в привлечении деловых компаньонов для последовательного создания промышленного кластера.

Советник Совета директоров "Хитачи Констракшн Машинери" Кикава Мичидзиро отметил, что с момента появления в Верхневолжье компания получает серьезную поддержку со стороны региональной власти по всем направлениям работы.

Руководство "Хитачи Констракшн Машинери" подтвердило планы по расширению мощностей завода. Общий объем инвестиций составит порядка 500 млн рублей. В апреле 2016-го года на предприятии рассчитывают открыть новый цех и запустить еще одну производственную линию. Статус российского производителя, который намерено приобрести "Хитачи Констракшн Машинери", станет важным шагом в расширении потенциала компании.

Для справки: Название компании: *Хитачи Констракшн Машинери Евразия Мануфэкчеринг, ООО (Hitachi Construction Machinery Eurasia Manufacturing, HСMR, производство в Твери)* Адрес: 170518, Россия, Тверская область, Калининский район, Никулинское сельское поселение, деревня Лебедево, ул. Хитачи, 1 Телефоны: +7(4822)371400; +7(4822)371401 Факсы: +7(4822)371402 Web: <http://www.hitachicm.ru> Руководитель: Мазафуми Сензаки, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам Администрации) 12.12.14)



Японская компания Fujikura Automotive Europe создаст в Чебоксарах предприятие по производству многожильных кабелей для автомобилей (Чувашская Республика).

12 декабря Глава Чувашии Михаил Игнатьев провел совместное заседание Экономического совета и Совета по улучшению инвестиционного климата.



До начала обсуждения вопросов повестки дня Михаил Игнатьев и учредитель ООО "Фуджикура Аутомотив РУС Чебоксары" японской компании Fujikura Automotive Europe господин Ичиро Камада подписали соглашение о сотрудничестве между Кабинетом Министров Чувашской Республики и ООО "Фуджикура Аутомотив РУС Чебоксары" в реализации проекта "Размещение производства кабелей для автомобилей в г. Чебоксары Чувашской Республики".

Ичиро Камада отметил, что его компания три года изучала разные регионы России, прежде чем определилась с местом размещения своего производства.

"Мы были во многих областях России. Выбор Чувашии обусловлен тем, что здесь была оказана поддержка Правительством республики. Нам было важно найти удобное помещение для производства, рассматривали разные варианты и отметили в Чувашии хорошую организованность и подготовленность. Эти аргументы позволили нам принять решение по размещению инвестиций именно в Чувашии. Мы надеемся, что приходим всерьез и надолго, чтобы предоставлять работу местным жителям, развивать свой бизнес и чтобы продукция была конкурентоспособна на мировом уровне", - отметил представитель японской стороны.

Создать производство многожильных кабелей для автомобилей планируется на территории ЗАО "ЧЭАЗ", где уже начаты работы по подготовке производственных помещений для реализации проекта.

Михаил Игнатьев отметил, что размещение производства японской компании Фуджикура Автоматив на территории республики говорит об улучшении инвестиционно-делового климата в Чувашии. Глава республики сказал, что, несмотря на сложную политическую и экономическую ситуацию в мире, в целом макроэкономические показатели, достигнутые в этом году в Чувашии, будут выше прошлогодних по всем направлениям. В этом году открылись несколько новых предприятий: завод по производству клинкерной плитки в Новочебоксарске, первая очередь комплекса производственного назначения в ООО НПП "ЭКРА", начался серийный выпуск солнечных модулей заводом "Хевел" в городе Новочебоксарске.

Внедряются инновационные проекты в области электротехники, металлообработки, станкостроения, в обрабатывающей отрасли, включая пищевые перерабатывающие предприятия. Осваивается выпуск импортозамещающей продукции на таких предприятиях, как "ЧЭАЗ", "Элара", "Завод "Электроприбор" (г.Алатырь), "Экра", "ВНИИР" и "ВНИИР-Прогресс", ООО НПП "Бреслер", "Акконд".

"Эти предприятия являются локомотивом. Они показывают, как можно реализовывать новые проекты, создавать высокотехнологичные рабочие места для молодых людей", - отметил Глава республики. Михаил Игнатьев призвал усиливать работу по созданию новых импортозамещающих производств, тем более что сегодня Правительство Российской Федерации готово утвердить принципиально новые механизмы финансового стимулирования таких предприятий.

Руководитель Минэкономразвития республики Владимир Аврелькин рассказал о реализации политики импортозамещения в Чувашской Республике.

На заседании выступили руководители ряда предприятий. Генеральный директор ООО "Турбоком" Владимир Овчаренко представил инвестиционный проект строительства в Чувашии завода по производству турбокомпрессоров для двигателей внутреннего сгорания автомобильной и тракторной техники промышленного, тракторного и сельскохозяйственного назначения. Принятию решения о размещении данного производства в республике способствовало наличие в Чувашии удобной транспортной развязки, квалифицированных кадровых ресурсов, близкого расположения других предприятий машиностроительной отрасли. Также ООО "Турбоком" предполагает создать собственный конструкторско-технологический центр и на базе вузов Чувашии обучать специалистов для нужд производства.

О взаимодействии Чувашской Республики с Федеральным фондом содействия развитию жилищного строительства для обеспечения доступности жилья для всех категорий граждан через развитие строительства комфортного жилья экономического класса рассказал глава Минстроя республики Олег Марков. Он отметил, что Чувашия стала одним из первых регионов, где реализованы пилотные проекты комплексной застройки на участках Фонда "РЖС", вовлечено в оборот 9 федеральных земельных участков.

Правительственной комиссией по развитию жилищного строительства и оценке эффективности использования земельных участков, находящихся в собственности Российской Федерации, принято решение о целесообразности передачи Кабинету Министров Чувашской Республики полномочий Российской Федерации по управлению и распоряжению земельным участком площадью 16 га, расположенным по Ядринскому шоссе г. Чебоксары.

Михаил Игнатьев подчеркнул, что появляется дополнительная возможность строить жилье экономического класса и объекты соцкультбыта. Реализация данного проекта позволит обеспечить качественным современным жильем около 8 тысяч человек. Жилой микрорайон будет обеспечен всеми необходимыми объектами инженерной и социальной инфраструктуры.



О текущих тенденциях деятельности предприятий республики по результатам мониторинга, проводимого Банком России, рассказал управляющий отделением – Национальным банком по Чувашской Республике – Волго-Вятского главного управления Центробанка России Александр Логвинов.

Для справки: Название компании: *Fujikura Europe Ltd.* Адрес: *C51 Barwell Business Park, Leatherhead Road, Chessington, Surrey KT9 2NY, U.K* Телефоны: +44(20)82402000; +44(20)82402010 Web: <http://www.fujikura.com> (INFOLine, ИА (по материалам Администрации) 12.12.14)