

Продукты агентства INFOLine были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство INFOLine принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства INFOLine сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства INFOLine. Компания Lexis-Nexis с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства INFOLine.



Информационное агентство INFOLine имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

## Информационная услуга «Тематические новости»

# Нефтяная промышленность РФ

Демонстрационный выпуск  
Периодичность: ежедневно

### Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ





## Содержание выпуска

<b>Введение .....</b>	<b>3</b>
<b>Общие новости нефтяной промышленности .....</b>	<b>5</b>
<i>Сбербанк будет финансировать фонд незаконченных скважин в России.....</i>	<i>5</i>
<i>Эксперты видят риски снижения цен на нефть и объявления новых санкций против России.....</i>	<i>5</i>
<b>Оборудование и сервис для нефтяной отрасли.....</b>	<b>6</b>
<i>"Алнас" внедрил аддитивные технологии в производство.....</i>	<i>6</i>
<i>"Дочка" "Транснефти" начнет с 2021 г выпуск нового устройства для измерения уровня нефти.....</i>	<i>6</i>
<i>КРУГ помогает обеспечить информационную безопасность системы учета нефти Омской ЛПДС.....</i>	<i>7</i>
<b>Нормативные документы.....</b>	<b>8</b>
<i>Эксперимент по переходу на НДС: необходима объективная оценка эффективности пилотных проектов. "OilCapital.ru". 14 июля 2020..</i>	<i>8</i>
<b>Тендеры.....</b>	<b>14</b>
<i>ЛУКОЙЛ ищет подрядчиков для 3D сейсмозащиты в Самарской области.....</i>	<i>14</i>
<b>Инвестиционные проекты в нефтяной промышленности .....</b>	<b>15</b>
<i>Главгосэкспертиза впервые рассмотрела информационную модель обустройства нефтяного месторождения (ЯНАО).....</i>	<i>15</i>
<b>Международные проекты в нефтяной отрасли .....</b>	<b>17</b>
<i>Нефти дали время на раскочку. "КоммерсантЪ". 16 июля 2020.....</i>	<i>17</i>
<b>Новости о компании "Транснефть" .....</b>	<b>18</b>
<i>АО "Транснефть - Западная Сибирь" завершило техническое подключение вдольтрассовой воздушной линии МН Усть-Балык - Омск.....</i>	<i>18</i>
<b>Новости о компании "Татнефть" .....</b>	<b>19</b>
<i>Парад рекордов "Татнефти": от расходов на социалку до новых скважин и убытка нефтехимиков. "БИЗНЕС Online". 15 июля 2020.....</i>	<i>19</i>
<b>Зарубежная нефтяная промышленность .....</b>	<b>23</b>
<i>На Украине на аукцион будет выставлено 8 углеводородных участков недр со скидкой 50%.....</i>	<i>23</i>
<i>"Гомельтранснефть Дружба" отремонтировала участок нефтепровода Мозырь-Брест.....</i>	<i>23</i>
<i>Казахстан за первое полугодие увеличил добычу нефти на 1,3%, до 38,4 млн тонн.....</i>	<i>24</i>
<i>Польский Orlen хочет поглотить нефтегазовый концерн PGNIG.....</i>	<i>24</i>
<i>"Фантомные месторождения". Что стоит за нефтяными амбициями Грузии. "Евразия Эксперт". 15 июля 2020.....</i>	<i>24</i>
<b>Информационные продукты INFOline.....</b>	<b>26</b>



# Введение

В **нефтяной отрасли** в результате падения мировой экономики в 2020 г., беспрецедентной волатильности на мировых биржах и снижения мобильности населения достигнут пик сокращения спроса на нефть – около **25-30 млн барр.** в сутки. В России прогнозируется снижение объёмов добычи на фоне рекордных показателей добычи нефти и газа в предыдущие годы. Это приведёт к сокращению прокачки нефти по системе ПАО «Транснефть» и существенно повлияет на нефтесервисный сегмент.

Динамику добычи нефти в России в 2020-2022 гг. будут определять квоты, установленные в рамках апрельской сделки ОПЕК+. Вынужденное снижение добычи нефти в России приведет к недополучению доходов, но цены на нефть будут обеспечивать порог рентабельности проектов и позволят поддержать инвестиции в отрасль на приемлемом уровне. В соответствии с **Энергетической стратегией РФ на период до 2035 года, нефтяная отрасль** России будет стимулироваться ключевыми мерами поддержки со стороны Правительства РФ. В частности, предусматривается трансформация системы налогообложения; стимулирование разработки "зрелых" месторождений; введение в экономический оборот малых месторождений, малодобитных и высокообводненных скважин, трудноизвлекаемых запасов; развитие внутреннего рынка сервисных, инжиниринговых и строительных услуг и т.д.

Чтобы определить и выбрать оптимальные в данной ситуации сценарии развития и технические решения, необходимы данные об инвестиционных планах компаний, динамике цен на нефть, новинках в области разработки оборудования для нефтяной промышленности. Все эти и многие другие сведения можно получить в результате тщательного и структурированного мониторинга деловой активности в нефтяной отрасли.

Услуга "**Тематические новости: Нефтяная промышленность РФ**" – это собранная со всего рынка и систематизированная оригинальная информация о событиях в нефтяной отрасли.

## Характеристики информационного бюллетеня:

- информационный бюллетень услуги "**Тематические новости: Нефтяная промышленность РФ**" включает данные об **основных событиях отрасли**, происходящих на территории РФ и за рубежом;
- значимые новости содержат справки о компаниях, где предоставлена необходимая **контактная информация** организаций;
- материалы информационного бюллетеня структурированы по **тематическим разделам**;
- периодичность предоставления информационного бюллетеня – **ежедневно**;
- суммарное количество оригинальных публикаций, включенных в один информационный бюллетень, в среднем составляет **30-40 материалов**.

## Широкий спектр форматов предоставления «Тематических новостей»:



**HTML** – для чтения в on-line;



**Microsoft Word** – для чтения и редактирования;



**СНМ-архив** – для накопления архивов;



**PDF** – для чтения off-line, для носимых устройств.

## Структура выпуска:

- общие новости отрасли и нормативные документы;
- отраслевые мероприятия;
- оборудование и сервис;
- тендеры;
- конкурсы Федерального агентства по недропользованию ("Роснедра");
- инвестиционные проекты;
- международные проекты;
- новости нефтяных компаний;
- региональные новости;
- зарубежные новости.

**Источники информации:**

- материалы обнародованные компаниями, работающими на данном рынке;
- официальные документы Правительства РФ, федеральных и региональных органов власти (министерства, администрации и др.);
- материалы зарубежных и российских экспертных и аналитических центров;
- мониторинг СМИ, публикации в деловых и отраслевых массмедиа.

Тестовая 30-дневная подписка на услугу даст вам бесплатный доступ к оперативной информации о динамике рынка и колебаниях инвестиционного климата. Для оформления **ДЕМОНСТРАЦИОННОЙ** и за консультацией по продуктам вы можете обратиться по телефонам: +7 (812) 322-68-48 и +7 (495) 772-76-40, а также написать нам на электронную почту [mail@advis.ru](mailto:mail@advis.ru). Будем рады ответить на любые ваши вопросы!

Информационное агентство INFOLine также предоставляет услуги [индивидуального мониторинга СМИ](#) в соответствии с вашим техническим заданием.

С полным списком тематик в линейке ТЭК вы можете ознакомиться на нашем сайте в разделе ["Тематические новости"](#).

Более 2000 постоянных клиентов INFOLine, среди них:

**BOSCH****ЛУККИ**  
PART OF SSAB**ROCKWOOL** **MITSUBISHI****SIEMENS****IZOVOL****ГАС****KOMATSU****LIEBHERR****ISR** ЛСР  
Железобетон**EURO**  
EMENT  
ЕВРОЦЕМЕНТ групп**ВТБ****ГАЗПРОМ****РЖД****СБЕРБАНК**  
Всегда рядом  
**РОСНЕФТЬ****ВЭБ**  
**РФ****ГМС**  
ГРУППА**BAKER**  
**HUGHES****MARS**

**Информационное агентство INFOLine** создано в 1999 году для оказания информационно-консалтинговых услуг коммерческим организациям. Основной задачей является сбор, обработка, анализ и распространение экономической, финансовой и аналитической информации. Осуществляет на постоянной основе информационную поддержку более 1000 компаний России и мира, самостоятельно и по партнерским программам ежедневно реализует десятки информационных продуктов. Обладает уникальным программным обеспечением и технической базой для работы с любыми информационными потоками.

Всегда рады ответить на вопросы по телефонам **+7 (812) 322-68-48, +7 (495) 772-76-40**  
или по электронной почте [mail@advis.ru](mailto:mail@advis.ru)

Дополнительная информация на [www.infoline.spb.ru](http://www.infoline.spb.ru) и [www.advis.ru](http://www.advis.ru)



## Общие новости нефтяной промышленности

### Сбербанк будет финансировать фонд незаконченных скважин в России.

Сбербанк участвует в разработке концепции фонда незаконченных скважин в России, предполагает финансировать его создание. Об этом сообщил зампред правления банка Анатолий Попов.

"Мы приветствуем инициативу правительства по созданию фонда незаконченных скважин и принимаем активнейшее участие в разработке его концепции. Предполагается, что банки, в том числе Сбербанк, профинансируют создание добывающих скважин, которые будут востребованы в будущем, когда спрос на нефть восстановится", — цитирует Попова "Прайм".

Он отметил, что в результате создания фонда нефтесервисные компании получают жизненно необходимые им заказы и смогут сохранить технологии, компетенции и специалистов. В свою очередь, нефтегазодобывающие компании получают возможность оперативно и с максимальной эффективностью нарастить добычу при восстановлении рынка.

"Но я хотел бы подчеркнуть, что для банка это не только бизнес, но и долгосрочные инвестиции в развитие отношений с нашими клиентами", — добавил зампред правления Сбербанка.

Напомним, глава Минприроды РФ Дмитрий Кобылкин в июне сообщил, что ведомство обратилось в Минэкономразвития и правительство с предложением по системной поддержке нефтесервисных компаний, Роснедра также готовы принять участие в создании условий для формирования фонда незаконченных нефтяных скважин с применением отечественных технологий и оборудования.

Позже глава Минэнерго Александр Новак заявил, что общий объем льготного кредитования на создание фонда за два года оценивается в 400 млрд рублей.



**Для справки:** Название компании: *Сбербанк, ПАО* Адрес: 117997, Россия, Москва, ул. Вавилова, 19 Телефоны: +7(495)5058885; +7(800)5008743; +7(495)9575731; +7(495)7473731 E-Mail: [scs@sberbank.ru](mailto:scs@sberbank.ru) Web: [www.sberbank.com/ru](http://www.sberbank.com/ru); [www.sberbank.ru](http://www.sberbank.ru) Руководитель: *Греф Герман Оскарович, президент-председатель Правления* (Агентство НефтеГазовой информации 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

### Эксперты видят риски снижения цен на нефть и объявления новых санкций против России.

**Также, по мнению экспертов, существует риск продления или возобновления карантинных мер**

Эксперты видят риски снижения цен на нефть в случае дальнейшего сокращения спроса и новых санкций против России на фоне начала предвыборной кампании в США, следует из бюллетеня ВШЭ "Комментарии о государстве и бизнесе".

"Несмотря на сделку ОПЕК+ по сокращению добычи и формирование дефицита нефти на рынке в июне-июле, свободных мощностей по хранению нефти и нефтепродуктов практически не осталось. Это означает, что любое новое сокращение спроса может привести к снижению цен", - говорится в бюллетене.

Отмечается также, что в предвыборных условиях возрастают риски объявления новых американских санкций по отношению к России.

Также, по мнению экспертов, существует риск продления или возобновления карантинных мер. "В последние месяцы наблюдается рост заболеваемости коронавирусом в мире. Основным очагом пандемии остаются США, на второй и третьей позиции оказались Бразилия и Индия. По мнению ВОЗ, пандемия COVID-19 в мире еще не достигла своего пика. Во многих странах отмечается повторный всплеск заболеваемости после смягчения ограничений и открытия границ", - подчеркивают во ВШЭ.

Согласно обзору, в условиях крайне негативного влияния пандемии на мировую экономику вырос спрос на безрисковые активы. Так, цены на золото в среднем за второй квартал выросли на 8% к предыдущему периоду и на 31% по отношению к прошлому году, доллар к основным валютам укрепился, соответственно, на 2% квартал к кварталу и 3% год к году. "С учетом сохраняющихся рисков мы ожидаем, что вывод капитала из страны продолжится", - указывают экономисты.

Кроме того, эксперты считают, что в условиях глобальной рецессии и падения объемов мировой торговли, торговые войны становятся одним из инструментов в международной политике. "Очередное обострение отношений между США и Китаем может косвенным образом затронуть и другие страны", - указывают в ВШЭ. (ТАСС 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



## Оборудование и сервис для нефтяной отрасли

### "Алнас" внедрил аддитивные технологии в производство.

Альметьевское предприятие Группы компаний "Римера" (входит в нефтесервисный дивизион Группы ЧТПЗ), одно из крупнейших в России предприятий по производству погружного оборудования для нефтедобычи, в рамках интеграции цифровых технологий в производственные процессы ввело в эксплуатацию промышленный 3D-принтер.



Оборудование предназначено для изготовления опытных образцов деталей установок электроцентробежных насосов, печать которых производится из металлического порошка при помощи лазерного луча путем послойного формирования объекта. Благодаря применению аддитивных технологий снизится потребность в дорогостоящей и трудоемкой оснастке, что позволит "Алнасу" оптимизировать расходы на производство и сократить время изготовления изделий.

При обнаружении отклонения в детали процесс производства нового образца займет несколько часов — ранее на это требовалось от нескольких недель до нескольких месяцев. Управление принтером с помощью систем автоматизированного проектирования и процесс загрузки материалов для прототипов осуществляется специалистами инженерного центра завода "Алнас".

— Для соответствия продукции актуальным потребностям клиентов ГК "Римера" модернизирует оборудование и внедряет цифровые технологии в производство. Основными преимуществами использования 3D-печати при производстве нефтедобывающего оборудования являются точность и прочность изготавливаемых деталей, что позволяет повысить качество производственного процесса и сократить время выпуска нового продукта, — прокомментировал директор Центра исследований и разработок ГК "Римера" Антон Ильин.

В 2020 году "Алнас" планирует использовать аддитивные технологии для изготовления малогабаритных деталей установок электроцентробежных насосов серийного производства.

**Для справки:** Название компании: *АЛНАС, ООО* Адрес: *423461, Россия, Республика Татарстан, Альметьевск, ул. Сургутская, 2* Телефоны: *+7(8553)393604* Факсы: *+7(8553)393490* E-Mail: [alnas@rimera.com](mailto:alnas@rimera.com) Web: <https://www.rimera.com/businesses/alnas/> Руководитель: *Шунин Сергей Владимирович, исполнительный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

### "Дочка" "Транснефть" начнет с 2021 г выпуск нового устройства для измерения уровня нефти.

Входящая в "Транснефть" центральная база производственного обслуживания (ЦБПО) "Транснефть – Приволга" планирует с 2021 года выпуск нового устройства для измерения уровня нефти и избыточного давления в трубопроводе, сообщает компания.

"Применение устройства позволяет выполнять данную операцию на трубопроводе в период ремонтных работ без непосредственного присутствия человека в зоне потенциального риска. Выпуск данной продукции по заявкам дочерних обществ компании планируется начать с 2021 года", - говорится в сообщении.



Как поясняет компания, в рамках выполнения мероприятий по освоению выпуска новых видов продукции на ЦБПО в прошлом году была разработана конструкторская документация, изготовлены опытные образцы и успешно проведены приемочные испытания приспособления дистанционного сверления технологических отверстий – "СПИН". "Сверление технологических отверстий необходимо для измерения уровня нефти и избыточного давления в трубопроводе", - отмечается в сообщении.

Тестирование опытного промышленного образца сверлильного пневматического устройства "СПИН" прошло весной 2020 года на базе производственного обслуживания АО "Черномортранснефть", уточняет компания.

Также ЦБПО по итогам работы в первом полугодии 2020 выпустила 9663 единицы специализированной продукции для предприятий нефтепроводной отрасли. Продукция ЦБПО сертифицирована, запатентована и отвечает требованиям системы менеджмента качества ГОСТ Р ИСО 9001-2015. Потребителями являются дочерние организации "Транснефти".

Как сообщает компания, одним из основных изделий предприятия является машина для безогневой резки труб "Волжанка", выпускаемая в четырех модификациях. Ее использование позволяет безопасно производить весь спектр работ по вырезке дефектных участков нефтепроводов. Всего номенклатура продукции ЦБПО включает 216 позиций, в том числе трубопроводы из гибких плоскостворачиваемых рукавов и установки для сворачивания и разворачивания, ледорезные установки, боновые ограждения для подводных переходов, мягкие эластичные





резервуары, приспособления для установки и извлечения пробок вантузов. Стоимость выпущенных в первом полугодии изделий составила более чем 161,6 миллиона рублей, заключается в сообщении.

ЦБПО "Транснефть – Приволга" является предприятием по выпуску продукции машиностроения для объектов системы "Транснефть". Территория завода составляет около 6,2 га, на ней расположены семь производственных корпусов. За первую половину года ЦБПО выполнила ремонт 204 единиц оборудования.

**Для справки:** Название компании: *Транснефть - Приволга, АО* Адрес: 443020, Россия, Самарская область, Самара, ул. Ленинская, 100 Телефоны: +7(846)2500241; +7(846)2500239 Факсы: +7(846)9998446 E-Mail: [privolga@sam.transneft.ru](mailto:privolga@sam.transneft.ru) Web: <http://volga.transneft.ru> Руководитель: Бузлаев Дмитрий Юрьевич, генеральный директор (ПРАЙМ 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

### **КРУГ помогает обеспечить информационную безопасность системы учета нефти Омской ЛПДС.**

В связи с вводом в действие новых нормативных документов, в том числе разработанных АК "Транснефть", которые регламентируют требования к системам учета нефти, возникла острая необходимость в приведении программного обеспечения СИКН №13 Омской ЛПДС в соответствие с этими требованиями:

1. МИ 3532-2015 "Рекомендация. ГСИ. Рекомендации по определению массы нефти при учетных операциях с применением систем измерений количества и показателей качества нефти"
2. РД-35.240.50-КТН-109-13 "Автоматизация и телемеханизация технологического оборудования площадочных и линейных объектов магистральных нефтепроводов и нефтепродуктопроводов. Основные положения"
3. ОТТ-35.240.00-КТН-010-12 "АСУТП и ПТС Компании. Информационная безопасность. Общие технические требования".



Основные изменения коснулись информационной безопасности: новые группы доступа, ограничение времени действия пользователей, поименная регистрация пользователей, регистрация неуспешных попыток входа и т.д. Реализацию данных требований обеспечил функционал новой версии SCADA КРУГ-2000®.

Были разработаны новые формы отчетов по учету нефти:

журнал регистрации показаний средств измерений

паспорт качества нефти

акт приема-сдачи

двухчасовой и сменный отчеты.

Обновление программного обеспечения компанией КРУГ позволило осуществить обмен информацией с новым блоком измерения качества, с новым блоком ТПУ и реконструированной системой автоматики НПС-2 Омской ЛПДС.

Опыт многолетней эксплуатации СИКН №13 подтвердил надежность применения SCADA КРУГ-2000 для реализации сложнейших задач, связанных с коммерческим учетом нефти.

Все наработки и опыт работы НПФ "КРУГ" в области учета нефти были использованы при создании нового вычислителя расхода нефти ЦифрОйл®.

**Для справки:** Название компании: *НПФ КРУГ, ООО* Адрес: 440028, Россия, Пензенская область, Пенза, ул. Германа Титова, 1 Телефоны: +7(8412)499775; +7(8412)499414 E-Mail: [krug@krug2000.ru](mailto:krug@krug2000.ru) Web: [www.krug2000.ru](http://www.krug2000.ru) Руководитель: Прокопов Олег Вениаминович, генеральный директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



## Нормативные документы

### Эксперимент по переходу на НДС: необходима объективная оценка эффективности пилотных проектов. "OilCapital.ru". 14 июля 2020

Переход на НДС — это правильная системная мера и постепенное расширение периметра необходимо, но для его корректной настройки профильным регуляторам требуется более системно подойти к вопросу анализа эффективности пилотных проектов.

С 1 января 2019 года впервые в российской практике введен налог на дополнительный доход от добычи углеводородного сырья. Введение НДС осуществлено в пилотном режиме — по результатам апробации должно быть принято решение о расширении периметра применения налога. Предварительный анализ по отдельным месторождениям показывает, что переход на новый фискальный режим выгоден как для недропользователей, так и для государства. Однако уже в 2020 году возникли вопросы со стороны Минфина России в части ожидаемых поступлений в федеральный бюджет. Поэтому профильным регуляторам и отрасли необходимо более системно подойти к вопросу анализа эффективности пилотных проектов, согласовать единую методику оценки и мониторить фактические результаты применения НДС на всех месторождениях периметра.

30 лет обсуждений введения НДС в России

Формирование российской налоговой системы в начале 1990-х происходило одновременно с ростом популярности использования финансовых показателей при налогообложении добычи углеводородов вместо повсеместно используемых до этого валовых налогов с добычи — роялти. В Великобритании роялти для новых лицензий был отменен еще в 1982 году (окончательная отмена произошла в 2002-м) и было введено дополнительное налогообложение прибыли от добычи углеводородов на шельфе. В Норвегии в 1990-е также осуществлялась постепенная отмена роялти, а сформированная к 1992 году система налогообложения доходов от добычи на основе суммарной ставки налога на прибыль 78% с некоторыми изменениями существует до настоящего времени.

При разработке первых проектов закона "О недрах" также рассматривались предложения о введении рентного налога, базирующегося на прибыли от добычи нефти. Но в окончательном варианте закона был установлен "акциз на отдельные виды минерального сырья" на месторождениях с "относительно лучшими горно-геологическими и экономико-географическими факторами" (ст. 46 закона РФ "О недрах" от 21 февраля 1992 года). В дальнейшем акцизы на нефть устанавливались постановлениями правительства в рублях на тонну дифференцированно, в зависимости от расчетной величины прибыли нефтедобывающих предприятий. Дифференцированный акциз на нефть можно назвать прообразом действующей системы НДС с льготами, хотя такой подход и не был закреплен законодательно, а непрозрачная процедура назначения дифференцированных ставок вызывала множество нареканий. В результате был осуществлен переход на единую ставку акциза на нефть.

Первая попытка введения в России налога, базирующегося на финансовом результате добычи, была осуществлена при подготовке проекта главы "Налог на дополнительный доход от добычи углеводородов" в рамках Налогового кодекса. Начиная с 1996 года было подготовлено несколько проектов НДС, две версии закона об НДС были даже приняты Государственной Думой в первом чтении в 1997 и 1998 годах в составе второй части Налогового кодекса.

Отличием законопроектов об НДС 1990-х являлась шкала зависимости ставки налога от накопленной рентабельности проекта. Чем выше Р-фактор (отношение накопленных доходов к накопленным затратам), тем выше налоговая ставка. В варианте 1998 года ставка налога увеличивалась от 0% при Р-факторе менее 1 до 60% при Р-факторе, превышающем 2. Налоговая база НДС — это чистый денежный поток от добычи, то есть доходы за вычетом капитальных и эксплуатационных расходов с возможностью переноса убытков.

НДС предназначался для замены акциза на нефть, который также предусматривался данным проектом Налогового кодекса. Ставка акциза на нефть в законопроекте составляла 60 руб./т — исходя из такого значения и выбирались параметры НДС. Одновременно в законопроекте был предусмотрен вариант применения НДС к предприятию в целом. Предполагалось предоставить предприятиям право перейти на НДС, то есть переход на новый налоговый режим должен был быть добровольным.

Однако развитие системы налогообложения пошло по другому пути. В 1999 году была вновь введена таможенная пошлина на нефть, а начиная с 2002 года в Налоговый кодекс вместо трех платежей (акциза на нефть, платы за добычу и отчислений на ВМСБ) на добытую нефть был введен НДС.

В последующие годы наблюдались две противоположные тенденции. Первая — ужесточение общего налогового бремени за счет повышения суммарной ставки двух основных российских "нефтяных налогов": НДС и экспортной пошлины на нефть. Вторая — предоставление различного рода преференций и льгот для отдельных категорий запасов нефти, поскольку увеличивающаяся налоговая нагрузка объективно препятствовала реализации проектов на месторождениях, разработка которых связана с повышенными затратами (см. "Эволюция системы налогообложения нефтедобычи Российской Федерации").

Ставка введенного в 2002 году НДС на нефть составляла 340 руб./т, она умножалась на коэффициент Кц, зависящий от уровня цены нефти марки Urals. К 2005 году ставка выросла до 419 руб./т и была скорректирована





формула для определения экспортной пошлины на нефть. В результате с 2007 года начали вводиться многочисленные понижающие коэффициенты по НДС.

Начиная с 2012 года рост потребностей бюджета привел к новому этапу увеличения налоговой нагрузки: ставка НДС ежегодно индексировалась в 2012–2014 годах и продолжила свой рост в 2017–2019 годах за счет введения коэффициента  $K_k$  (306 руб./т в 2017-м, 357 руб./т в 2018-м и 428 руб./т в 2019 году). Одновременно вводились новые налоговые преференции по НДС: для малых месторождений, трудноизвлекаемых запасов, новых морских месторождений. В некоторых случаях понижающих коэффициентов по НДС для обеспечения приемлемой рентабельности добычных проектов оказывалось недостаточно, поэтому дополнительно вводились льготы по экспортным пошлинам на нефть для новых месторождений, сверхвязкой нефти (с вязкостью в пластовых условиях больше или равной 10000 мПа с) и тюменской свиты.

#### Эволюция системы налогообложения нефтедобычи Российской Федерации за период с 2002 по 2018 год



Источник: VYGON Consulting

Система налоговых стимулов по НДС и экспортной пошлине позволила начать освоение новых регионов добычи (Восточная Сибирь, Ямал, НАО и т. д.), продлить срок эксплуатации выработанных месторождений, обеспечила операционную рентабельность добычи высоковязкой нефти, создала условия для активизации разработки ТРИЗ и шельфовых месторождений. Но постепенное ухудшение качества ресурсной базы в стране стало требовать введения все новых и новых стимулов, а общая величина льготуемых объемов к 2018 году уже достигла 50% от добываемой нефти. При этом объемы производства в ХМАО, ключевом нефтяном регионе страны, на который приходится половина добычи и бюджетных поступлений, с 2008 года валились ежегодно со средним темпом падения 2% и более.

Сложившаяся ситуация возродила интерес к НДС, который рассматривался как системная альтернатива разросшейся системе льгот и инструмент повышения инвестиционной активности в Западной Сибири. В апреле 2015 года в правительство РФ был направлен новый законопроект, подготовленный на базе законопроекта 1998 года и предусматривающий шкалу зависимости ставки налога от накопленной рентабельности от 0 до 70%. Проектом предполагалась полная отмена НДС. В ходе дальнейших действий концепция НДС была значительно доработана, шкала была заменена на фиксированную ставку налога (50%). Такой налог более соответствует мировой практике и имеет преимущество в силу отсутствия скачкообразного изменения ставки.

#### Особенности введенного режима НДС

Принятый в июле 2018 года ФЗ "Об НДС" предусматривает переход на НДС ограниченного числа пилотных проектов, разбитых на 4 группы (см. "Дифференциация НДС для различных пилотных групп НДС").

1-я группа включает гринфилды в Якутии, Иркутской области, Красноярском крае, НАО и севере ЯНАО, а также в Каспийском море. Это те месторождения, которые до принятия закона могли претендовать на применение особой формулы таможенной пошлины, но лишились этой возможности.

2-я группа включает месторождения, успевшие до принятия закона попасть в примечание 8 ТН ВЭД — утвержденный список месторождений для получения особой формулы таможенной пошлины.

3-я группа включает браунфилды Тюменской области, ХМАО, ЯНАО, Коми с выработанностью от 0,1 до 0,8 на 01.01.2017 в рамках лимита суммарной годовой добычи нефти и газового конденсата 15 млн тонн в соответствии с закрытым перечнем, включающем 39 лицензионных участков.

4-я группа включает гринфилды Тюменской области, ХМАО, ЯНАО, Коми с выработанностью запасов менее 0,05. При этом начальные извлекаемые запасы участка недр на 01.01.2017 не могут превышать 30 млн тонн, а суммарные запасы всех перешедших на НДС месторождений — 150 млн тонн.



В марте 2020 года в периметр НДС также была включена новая 5-я группа — месторождения севера Красноярского края, Якутии и Чукотки с выработанностью запасов менее 0,001 на 01.01.2019.

Принятие закона об НДС позволило отказаться от предоставления особой таможенной формулы, которая сыграла положительную роль в освоении нефтяных ресурсов новых территорий, но к которой было много нареканий со стороны Минфина России.

Налоговая база НДС рассчитывается как разница между доходами и расходами, включающими текущие и капитальные затраты. НДС вычитается из базы налога на прибыль, то есть суммарная ставка НДС и налога на прибыль составляет  $50\% + 20\% * 0,5 = 60\%$ . Также разрешен учет исторических затрат и перенос убытков с коэффициентом 0,163.

Важным отличием российского варианта НДС от налоговых систем, полностью перешедших на налогообложение прибыли от добычи (в Великобритании, Норвегии), является сохранение высокого уровня валовых налогов, которые уплачиваются вне зависимости от финансовых результатов разработки месторождения. Помимо сохранения НДС со ставкой, определяемой по формуле в зависимости от цены нефти, также предусмотрен минимальный НДС. При цене Urals \$60 за баррель величина НДС составляет 37,5% от выручки, а минимальный НДС — 15% в 2019 и 2020 годах и 11% начиная с 2023 года. Таким образом, суммарная величина валовых налогов составит 48,5–52,5%, что крайне высоко по мировым меркам (для стран, где до сих пор сохранен платеж роялти, его ставка, как правило, не превышает 20%). Поэтому все равно потребовалась дифференциация НДС между пилотными группами. Для новых месторождений предусмотрен льготный период, когда применяется понижающий коэффициент Кг и не уплачивается минимальный НДС.

### *Дифференциация НДС для различных пилотных групп НДС*

Группа НДС	Периметр	Коэффициент Кг к НДС
1	Гринфилды Вост. Сибири, НАО и севера ЯНАО (добровольный переход)	0,4 — с начала добычи до пятого года после года начала промышленной добычи, 0,6 — шестой год, 0,8 — седьмой год, 1 — с восьмого года
2	Примечание 8 ТН ВЭД — «особая формула» таможенной пошлины (добровольный переход)	
3	Браунфилды Тюменской обл., ХМАО, ЯНАО, Коми (перечень)	1
4	Гринфилды Тюменской обл., ХМАО, ЯНАО, Коми (перечень)	0,5 — с начала добычи до первого года после года начала промышленной добычи, 0,75 — второй год, 1 — с восьмого года
5	Гринфилды севера Красноярского края, Якутии и Чукотки	0 — с начала добычи до 11-го года после года начала промышленной добычи, 0,2 — 12-й год, 0,4 — 13-й год, 0,6 — 14-й год, 0,8 — 15-й год, 1 — с 16-го года

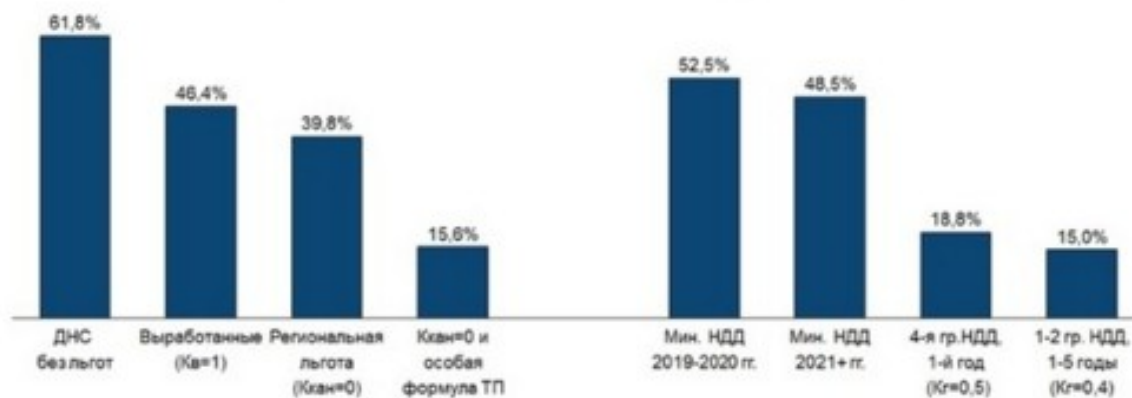


Для гринфилдов 1-й и 2-й групп в течение 5 лет после года начала промышленной добычи (п. 3 ст. 342.6 Налогового кодекса определяет год начала промышленной добычи как год, на 1 января которого выработанность запасов превысила 0,01) величина налогов составляет 15% выручки от реализации, что примерно соответствует налоговой нагрузке месторождений, пользующихся одновременно льготой по НДС для новых месторождений ( $K_{кан}=0$ ), и особой формуле таможенной пошлины — 15,6%.

Для месторождений 4-й группы величина валовых налогов достаточно низкая (18,8%), но предоставляется только на один год после года начала промышленной добычи, что нивелирует значимость льготного периода.

После окончания льготного периода (7 лет для 1-й и 2-й групп и 2 года для 4-й группы) ставка валовых налогов у гринфилдов становится такой же, как и у браунфилдов 3-й группы, — 48,5%. Эта величина меньше валовой налоговой нагрузки в действующей налоговой системе без льгот (61,8%), но выше, чем налоговая нагрузка для льготных категорий. К примеру, для выработанных месторождений с  $K_{в1}$  величина налогов составляет 46,4% выручки. При этом надо учитывать, что ставка налогообложения прибыли при переходе на НДС составляет 60% по сравнению с 20% в действующей налоговой системе. Таким образом, выгоду от НДС получают только проекты с высокими затратами и отсутствием фискальных стимулов. К примеру, при затратах на добычу в размере \$5 за баррель суммарная величина налогов в режиме НДС сравняется с налогами в действующей налоговой системе (ДНС) без льгот. Вышесказанное говорит о необходимости доработки параметров НДС при расширении периметра его применения.

Доля валовых налогов — НДС, таможенной пошлины и минимального НДС — в выручке от реализации\*, %



\* Оценка при цене Urals \$60/баррель.

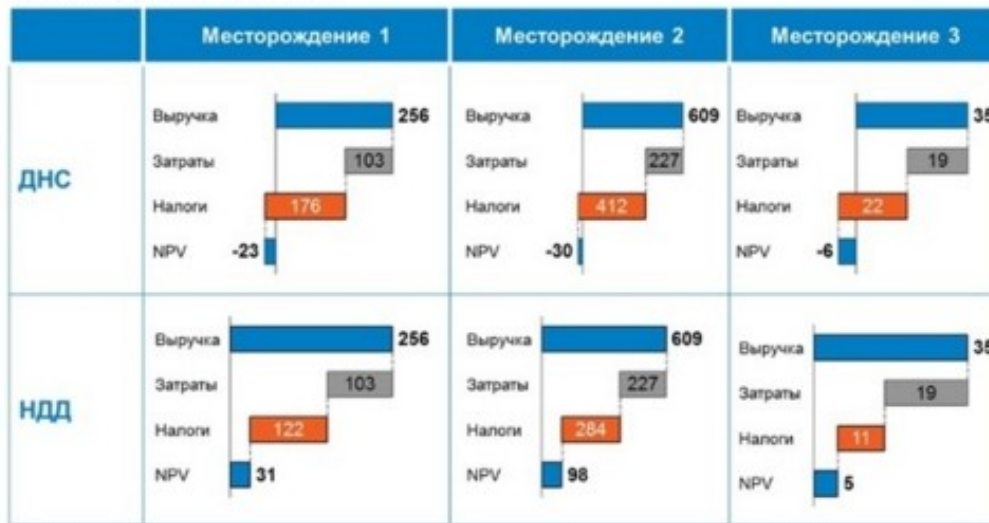
### Как оценивать эффективность пилотов НДС

Введение НДС в 2019 году является пилотным проектом, по его результатам должны быть приняты решения по расширению периметра применения налога и доработке механизма в случае необходимости. Таким образом, профильными регуляторами должна быть произведена оценка результатов введения НДС и эффективности перехода на новую налоговую систему. В последнее время Минфином России в публичном пространстве озвучиваются оценки бюджетных потерь от перехода на НДС уже в 2019 году, рассчитанные путем сравнения фактических налоговых поступлений от перешедших на НДС месторождений и расчетных доходов, построенных исходя из предположения, что на месторождениях применялась бы действующая налоговая система и при этом прогнозируемые производственные показатели были бы такими же, как фактические.

Между тем задача введения НДС заключается в создании благоприятного для инвестиций налогового режима, способствующего росту добычи, что в итоге привело бы к росту доходов бюджета. В противном случае введение такого налогового режима не имеет смысла для государства. Таким образом, оценки снижения доходов бюджета при неизменных производственных показателях не являются показательными, они могут иметь лишь справочное значение и на них нельзя основывать выводы об успешности пилотного внедрения НДС.

Для 1-й группы месторождений — гринфилдов — НДС является заменой "особой формулы" таможенной пошлины. В таблице "Факторы формирования NPV разработки трех месторождений 1-й группы НДС в различных сценариях" приведены месторождения, для которых разработка в условиях ДНС с учетом льготы по НДС для гринфилдов в новых регионах ( $K_{кан}$ ) является убыточной. Переход на НДС делает разработку месторождений прибыльной для инвестора. Все три проекта прошли государственную экспертизу в Центральной комиссии по разработке (ЦКР) Роснедр в 2019 году. Мы видим, что по всем трем проектам налоги в варианте ДНС выше, чем в варианте НДС, но это превышение является виртуальным, поскольку проекты в таком виде не будут реализованы, а переход на НДС дает такую возможность.

Факторы формирования NPV\* разработки трех месторождений 1-й группы НДД в различных сценариях, млрд руб.



\* Оценка при цене Urals \$60/баррель.

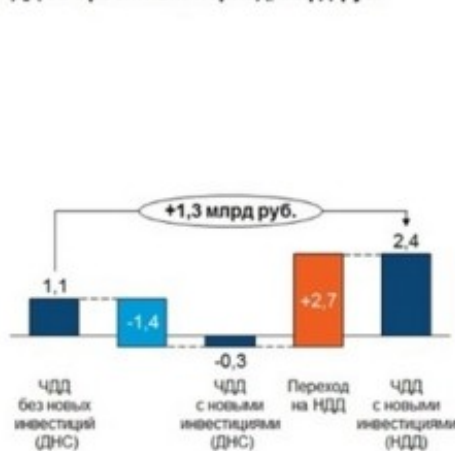
Для 3-й группы месторождений оценка эффективности должна базироваться на изменении показателей, утвержденных в условиях ДНС, по сравнению с фактическими показателями в условиях НДД. Предварительные результаты показывают, что инвестиции в 3-й группе в 2019 году значительно выросли по сравнению с проектными показателями — на некоторых месторождениях до 15 раз. Добыча также выросла, хотя и в меньшей степени, поскольку эффект от дополнительных инвестиций только начал проявляться.

Покажем эффект от применения НДД на примере месторождения 3-й группы, для которого в составе проектной документации на рассмотрение ЦКР Роснедр были представлены показатели как в режиме НДД, так и в режиме действующей налоговой системы. В числе рассмотренных был вариант "без новых инвестиций", предусматривающий невысокий уровень инвестиционной активности. Этот вариант обеспечивал положительный денежный поток недропользователя в размере 1,1 млрд руб. В варианте "с новыми инвестициями" рентабельный период в условиях ДНС отсутствовал. Соответственно, в качестве рекомендуемого в условиях ДНС был принят вариант "без новых инвестиций". Переход на НДД перевел вариант "с новыми инвестициями" в положительную плоскость за счет снижения налогов, а ЧДД этого варианта превысил ЧДД варианта "без новых инвестиций" на 1,3 млрд руб.

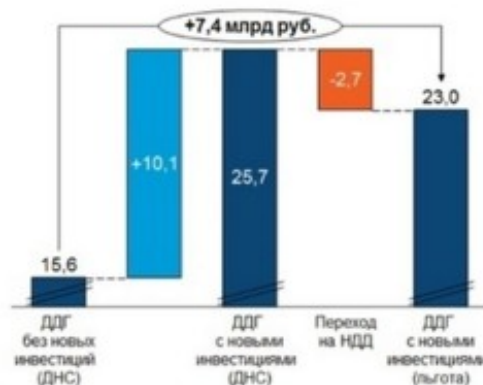
В то же время для государства реализация варианта "с новыми инвестициями" в режиме НДД обеспечивает увеличение налогов на 7,4 млрд руб., или почти на 50%, по сравнению с вариантом "без новых инвестиций" в действующей налоговой системе (см. "Результаты для инвестора и для государства в результате перехода на НДД месторождения 3-й группы").

Результаты для инвестора и для государства в результате перехода на НДД месторождения 3-й группы

ЧДД за проектный период, млрд руб.



ДДГ за проектный период, млрд руб.





Как мы видим на примере прошедших государственную экспертизу показателей отдельных месторождений, принятие НДД может быть эффективно как для компаний, так и для государства. Доходы государства и инвестиции растут.

Однако налогообложение на основе экономических показателей может нести риски завышения затрат, поскольку они приводят к экономии на налогах. В мировой практике это явление получило название gold plating. К примеру, если применяется система роялти, то, вложив рубль, инвестор уменьшает налоговые обязательства только на ставку корпоративного налога на прибыль (в России — 20%). Если же суммарное налогообложение прибыли от добычи составляет 60%, то при вложении рубля фактические затраты инвестора составят 40 коп., так как 60 коп. будут профинансированы государством за счет снижения налогов. Поэтому также должна быть создана система мониторинга и бенчмаркинга затрат на месторождения, перешедшие на НДД. Это даст государственным органам возможность контролировать налоговую базу НДД, а компаниям позволит избежать обвинений в неправомерном увеличении затрат.

С другой стороны, практика применения действующего закона об НДД показала, что компании зачастую не могут списать экономически обоснованные расходы при добыче (например, затраты на строительство инфраструктуры, расходы при выполнении буровых работ собственными силами и пр.). При этом в выручку для расчета НДД включаются несуществующие доходы (например, от реализации 95% попутного нефтяного газа). Также в налоговую базу НДД включаются дополнительные доходы от добычи природного газа и конденсата на участке недр, но ставка НДПИ на газ и газовый конденсат сохраняется на уровне действующей налоговой системы. Подобные нормы закона направлены на увеличение доходов бюджета, но это не должно происходить за счет необоснованного увеличения налоговой базы НДД, и закон в этой части также должен быть скорректирован.

Таким образом, переход на НДД — это правильная системная мера и постепенное расширение периметра необходимо. Но для его корректной настройки профильным регуляторам и отрасли требуется более системно подойти к вопросу анализа эффективности пилотных проектов. Должна быть согласована единая методика оценки на основе технико-экономических показателей разработки, а также необходимо осуществлять мониторинг фактических результатов применения НДД на всех месторождениях периметра. (OilCapital.ru 14.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





## Тендеры

### ЛУКОЙЛ ищет подрядчиков для 3D сейсморазведки в Самарской области.

**Подрядчик должен будет изучить Лемешковский участок РИТЭКа.**

ЛУКОЙЛ объявил тендер на проведение в 2020-2021 годах полевых сейсморазведочных работ МОГТ-3D в Самарской области. Исследования должны быть выполнены на Лемешковском участке ООО "РИТЭК". Об этом Инфрмагентство "Девон" узнало из материалов ЛУКОЙЛа.



Подрядчик должен будет исследовать 331 кв. км. геофизическим методом общей глубинной точки (МОГТ-3D) - всего не менее 22 516 физических наблюдений. По методу преломлённых волн МПВ запланировано 1 085 зондов. Работы должны начаться 1 ноября 2020 г и завершиться 25 декабря 2021 года Полевые работы на Лемешковском участке продлятся с 15 января по 31 октября 2021 г.

Окончательный срок подачи заявки на участие в тендере - 21 июля 2020 г. Тендерные предложения принимаются до 4 августа. Вскрытие технической части тендерных предложений (I этап тендера) состоится 5 августа. Тендерные торги (II этап тендера) запланирован на 19 августа 2020 г.

Участок площадью 331 кв.км. расположен в Кинельском районе. Ближайшие населенные пункты – с. Георгиевка, с. Новый Сарбай (8 км на северо-восток), с. Богдановка (8,5 км к северо-западу).

Площадь работ расположена в пределах Жигулевско-Самаркинской системы валов. По отложениям нижнего карбона он приурочен к юго-западному борту Муханово-Ероховского прогиба.

Исследуемая территория относится к Восточно-Европейской равнине Приволжской возвышенности. Она входит в степную и лесостепную природные зоны с возвышенностями. По ней протекает река Большой Кинель.

Рядом проходит асфальтовая дорога регионального значения Самара-Бугуруслан. Населенные пункты соединены между собой дорогами. Вдоль южной границы площади проходит Южно-Уральская железнодорожная магистраль, говорится в материалах ЛУКОЙЛа.

Прим. ИА Девон: На территории участка нет разведанных нефтяных месторождений. По его границам располагаются месторождения, разрабатываемые АО "Самаранефтегаз" (Роснефть). Прогнозные ресурсы нефти по категории D1 - 5,5 млн т. Данный участок РИТЭК получило на аукционе за 602 млн рублей при его стартовой цене в 7,5 млн руб.

**Для справки:** Название компании: *Российская инновационная топливно-энергетическая компания, ООО (РИТЭК)*  
 Адрес: 443041, Россия, Самарская область, Самара, ул. Ленинская, 120, литера А Телефоны: +7(8442)559019Р9044  
 E-Mail: [office3@lukoil.com](mailto:office3@lukoil.com) Web: <https://ritek.lukoil.ru> Руководитель: Николаев Николай Михайлович, генеральный директор (Девон, ИА 16.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





## Инвестиционные проекты в нефтяной промышленности

**Главгосэкспертиза впервые рассмотрела информационную модель обустройства нефтяного месторождения (ЯНО).**

Главгосэкспертиза России подвела итоги пилотного проекта по рассмотрению и оценке информационной модели проекта обустройства куста скважин № 270 Еты-Пуровского месторождения АО "Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз". Это - первый результат информационного моделирования в сфере топливно-энергетического комплекса России, представленный на рассмотрение государственной экспертизы в дополнение к проектной документации и результатам инженерных изысканий. По итогам оценки были сформулированы замечания и рекомендации для дальнейшей проектной работы с информационной моделью.



Заместитель генерального директора по разведке и добыче "Газпром нефти" Вадим Яковлев отметил, что современные технологические решения позволяют выходить на более высокий уровень эффективности и безопасности, сокращают сроки реализации проектов. "Мы давно применяем цифровое моделирование на всех этапах разработки месторождений – от геологоразведки до проектирования и строительства объектов. Это позволяет повысить качество процессов, в том числе, согласованность проектной документации и контроль за сроками реализации. В своей работе "Газпром нефть" стремится задавать вектор развития и быть примером для отрасли, в том числе в вопросах интеграции цифровых решений в производственные процессы. Поэтому мы всегда готовы делиться опытом с партнерами и помогать внедрять лучшие практики", - подчеркнул Вадим Яковлев.

Еты-Пуровское нефтяное месторождение, одно из крупнейших на севере Западной Сибири, было открыто в 1982 году в районе Ноябрьска в Ямало-Ненецком автономном округе. Месторождение относится к геологически сложным и неоднородным по структуре. Нефть расположена в отложениях юрского периода, в том числе на глубине свыше 3 км. Из-за отсутствия транспортной доступности и необходимой инфраструктуры для бурения глубоких и сверхглубоких скважин доразведка и разработка запасов Еты-Пуровского месторождения были отложены до начала 2000-х годов. В настоящее время на площадке месторождения, разработку которого ведет АО "Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз", построено 11 скважин, из них пять - глубиной более 3 км.

Информационная модель, или трехмерный прототип объектов куста скважин №270 Еты-Пуровского месторождения, представляет собой совокупность как графических данных, включающих 3D-изображения, так и неграфических, включающих атрибутивную информацию по объекту проектирования. Цифровые данные отражают рельеф местности, инженерные сети, трубопроводы, архитектурно-строительные элементы и другие конструкции, и оборудование проектируемого куста скважин. Разработчик информационной модели – ООО ПФ "Уралтрубопроводстройпроект", заказчик – АО "Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз".

Для раскрытия полного потенциала BIM-технологий, полагает заместитель начальника Главгосэкспертизы Владимир Вернигор, необходимо и дальше целенаправленно проводить пилотные проекты по созданию и оценке объектов капитального строительства на основе цифровых моделей. "Информационное моделирование, помимо визуализации данных, позволяет эксперту быстро погрузиться в изучение материалов проекта, тем самым существенно сокращается в целом время работы с проектной документацией. Кроме того, информационная модель объектов месторождения дает возможность экспертам рассматривать их послойно, отдельно по каждому направлению, включая фундаменты, системы трубопроводов, запорное оборудование под давлением и прочие составляющие объектов повышенной опасности. Но сегодня для работы с информационными моделями нужна привязка проектных решений к конкретным нормативным требованиям, что упростило бы работу и проектировщиков, и экспертов. Создание классификатора строительной информации и разработка единых требований по внедрению цифровой модели для проведения экспертизы проектов нефтегазового комплекса – одна из основных задач, которая должна быть решена с участием Минстроя и Минэнерго в ближайшее время", - подчеркнул Владимир Вернигор.

При рассмотрении пилотного проекта проводилась проверка совместимости данных в информационной модели с проектной документацией, подготовленной в соответствии с требованиями постановления Правительства Российской Федерации от 16 февраля 2008 г. № 87 "О составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию". Эксперты также оценивали цифровой прототип на соответствие требованиям предварительного стандарта Главгосэкспертизы России по оценке информационной модели объекта капитального строительства в переходный период.

"Еты-Пуровское месторождение - не первый опыт применения цифровых технологий в топливно-энергетическом комплексе России, но это - первая в отрасли попытка представить результаты информационного моделирования в дополнение к проектной документации и результатам инженерных изысканий, представленных на государственную экспертизу", - подчеркнул Алексей Серебряков, начальник Управления объектов энергетического комплекса и производственного назначения Главгосэкспертизы России.



Для раскрытия полного потенциала BIM-технологий, полагают эксперты, прежде всего необходимо доработать нормативно-правовую базу и, в частности, ускорить разработку "Методических рекомендаций", а также специализированных программных средств для обеспечения проведения экспертиз проектов нефтегазового комплекса с использованием цифровых информационных моделей. При этом эксперты уверены, что проблемы BIM-проектов на этапе переходного периода, безусловно, носят временный характер и будут преодолены по мере наработки опыта и практик. И для этого необходимо продолжить проведение пилотных проектов по созданию и оценке объектов капитального строительства на основе цифровых моделей.

"Трехмерную модель кустовой площадки Еты-Пуровского месторождения мы реализовали с нашим партнером "Уралтрубопроводстройпроект". Но сегодня уже завершен и второй проект, это цифровой двойник технологически сложного площадочного объекта "Компрессорная станция Чайнинского месторождения, разработанная компанией "Гипротюменнефтегаз", - сообщил Сергей Буторов, лидер функционального направления "Проектирование блока разведки и добычи", начальник управления организации ПИР и повышения эффективности ООО "Газпромнефть-Развитие". По его словам, проект успешно прошел экспертизу Омского филиала Главгосэкспертизы России.

Теперь модель будет служить еще и тренажером для обучения персонала и моделирования действий возможных сценариев при эксплуатации объекта", - подчеркнул представитель компании "Газпромнефть-Развитие".

#### **СПРАВКА**

В нефтегазовом секторе отечественные технологии информационного моделирования начали применяться в России при проектировании, строительстве и эксплуатации объектов единой системы газоснабжения в первом десятилетии 2000-х годов. Так, ООО "ТюменьНИИГипрогаз" освоил применение трехмерного моделирования для проектирования объектов обустройства месторождения. Проводились ежегодные конкурсы ПАО "Газпром" по компьютерному проектированию и трехмерному моделированию. Был разработан норматив ПАО "Газпром" по информационному моделированию линейных сооружений транспорта газа "Открытая стандартная модель данных для трубопроводных систем (ОСМДТС)", который применялся при разработке электронной исполнительной документации "как построено" по всем строящимся экспортным газопроводам. Специалисты ПАО "Газпром нефть" одними из первых в России начали системно применять цифровое трехмерное моделирование в производственной деятельности компании.

Первая информационная модель в рамках компании была применена в 2012 году при проектировании завода комплексной подготовки нефти и попутного нефтяного газа на месторождении Бадра в Ираке. В России первые пилотные проекты ПАО "Газпром нефть" с применением информационного моделирования были реализованы при проектировании объектов промышленной инфраструктуры Новопортовского месторождения (ООО "Газпромнефть-Ямал", 2015), Урманского месторождения (ООО "Газпромнефть-Восток", 2016), а также на объектах нефтепереработки АО "Газпромнефть-ОНПЗ" (2015) и АО "Газпромнефть-ОНПЗ" (2017). В настоящее время все объекты добычи и переработки компании проектируются на основе трехмерного моделирования.

**Для справки:** Название компании: Газпромнефть-Ноябрьскнефтегаз, АО (Газпромнефть-ННГ) Адрес: 629807, Россия, Тюменская область, ЯНАО, Ноябрьск, ул. Ленина, 59/87 Телефоны: +7(3496)377771 Факсы: +7(3496)376020 E-Mail: [NNG\\_OSKK@yamal.gazprom-neft.ru](mailto:NNG_OSKK@yamal.gazprom-neft.ru); [od-nng@yamal.gazprom-neft.ru](mailto:od-nng@yamal.gazprom-neft.ru); [NNG@yamal.gazprom-neft.ru](mailto:NNG@yamal.gazprom-neft.ru) Web: [www.nng.gazprom-neft.ru](http://www.nng.gazprom-neft.ru) Руководитель: Шушаков Александр Анатольевич, генеральный директор

**Для справки:** Название компании: Проектная фирма Уралтрубопроводстройпроект, ООО (ПФ Уралтрубопроводстройпроект) Адрес: 450022, Россия, республика Башкирия, Уфа, ул. Менделеева, 21 Телефоны: +7(347)2930460 P100 Факсы: +7(347)2930460 E-Mail: [mail@utpsp.ru](mailto:mail@utpsp.ru) Web: [www.utpsp.ru](http://www.utpsp.ru) Руководитель: Шарафутдинов Айдар Ривинерович, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам Главгосэкспертизы России) 16.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



## Международные проекты в нефтяной отрасли

### Нефти дали время на раскочку. "Коммерсантъ". 16 июля 2020

#### **ОПЕК+ начала осторожно увеличивать добычу**

Страны ОПЕК+ начали смягчать сделку по сокращению добычи. Они согласовали снижение общей квоты с нынешних 9,7 млн баррелей в сутки (б/с) до 7,7 млн б/с в августе и далее до конца года. Для России это означает рост добычи примерно на 400 тыс. б/с. При этом реальное сокращение квоты ОПЕК+ может быть меньше, поскольку в августе-сентябре некоторые страны, не полностью выполнявшие соглашение в предыдущие месяцы, должны будут компенсировать это отставание. Эксперты предполагают, что цены на нефть в \$40-50 за баррель являются целевым уровнем, на который сейчас надеются стороны сделки.

Страны ОПЕК+ договорились с августа смягчить условия соглашения о сокращении добычи нефти, снизив общую квоту на 2 млн б/с. Таким образом, с августа общая квота сокращения стран составит 7,7 млн б/с. Однако реальное увеличение добычи в августе может быть меньше за счет стран - в их число входят Ирак, Ангола, Нигерия и Казахстан, - которые не полностью выполняли договоренности в мае-июне. По данным Platts, они в течение июля-сентября должны будут сократить добычу на 0,84 млн б/с. В результате, по оценке главы Минэнерго Саудовской Аравии принца Абдель Азиза бен Сальмана, в августе квота сократится лишь до 8,1-8,2 млн б/с. "Новый этап реализации сокращения не снимает со стран-участниц ответственности по компенсации не сокращенных в мае-июне объемов", - заявил глава Минэнерго РФ Александр Новак.

Решение об увеличении производства было принято на фоне ожиданий по росту спроса на нефть в мире в связи с частичным восстановлением потребления после пандемии коронавируса. Так, на этой неделе ОПЕК улучшила прогноз по снижению спроса на нефть на 130 тыс. б/с в 2020 году, до 8,9 млн б/с, МЭА - на 700 тыс. б/с, до 8,6 млн б/с. По словам господина Новака, сейчас "наметились признаки улучшения ситуации, уверенными темпами восстанавливаются число авиаперевозок и объем продаж автомобильного топлива", однако он не исключил вероятность второй волны пандемии.

Изначально, согласно условиям сделки, заключенной в апреле, сокращение общей квоты до 7,7 млн б/с должно было произойти еще в июле. Однако месяц назад страны ОПЕК+ решили не торопиться с ослаблением сделки, опасаясь того, что восстановление спроса на нефть после снятия карантинных ограничений в большинстве стран окажется неустойчивым. Теперь же страны ОПЕК+, внутри которой нередко возникали противоречия, быстро пришли к консенсусу о сокращении квот.

Решение было принято, несмотря на то что общее число заболевших коронавирусом в мире, а также суточные темпы прироста продолжают увеличиваться.

По сути, ОПЕК+ возвращается к графику сокращений, который был намечен в апреле и подразумевает постепенное наращивание добычи, поэтому для российских компаний это не станет сюрпризом, поясняет Дмитрий Маринченко из Fitch. Спрос постепенно восстанавливается, и если удерживать сокращения на максимальных уровнях, рынок может перегреться и на него быстрее вернуться ушедшие было объемы сланцевой нефти из США. Вместе с тем, требуя от отстающих стран (Нигерии и Ирака) компенсировать перепроизводство в мае-июне, Саудовская Аравия дает понять, что не готова, как раньше, нести основную часть бремени по ребалансировке рынка, считает аналитик. По мнению господина Маринченко, уровень цен на нефть в диапазоне \$40-50 за баррель является целевым для сделки ОПЕК+ и на данном этапе должен устраивать всех ее участников. Отметим, что российский бюджет в этом году балансируется без дефицита при цене Urals в \$42 за баррель.

По оценке аналитика, Россия в августе сможет нарастить добычу примерно на 400 тыс. б/с. Если этот уровень добычи останется неизменным до конца года, как предполагается сейчас, то по итогам года добыча нефти в стране упадет на 8-10% к 2019 году и составит около 10,5 тыс. баррелей в сутки вместе с газовым конденсатом. Дмитрий Маринченко считает, что российским нефтекомпаниям будет несложно нарастить добычу, поскольку предыдущее снижение обеспечивалось за счет снижения дебитов скважин, а не их консервации. Но остается другая интрига - как будут перераспределены квоты между российскими компаниями и смогут ли они нарастить добычу пропорционально, или кому-то удастся увеличить ее в большей степени, чем другим. (Коммерсантъ 16.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



## Новости о компании "Транснефть"

### АО "Транснефть - Западная Сибирь" завершило техническое подключение вдольтрассовой воздушной линии МН Усть-Балык - Омск.

АО "Транснефть - Западная Сибирь" завершило техническое подключение вдольтрассовой воздушной линии электропередачи (ВЛ-6 кВ) на участке магистрального нефтепровода Усть-Балык - Омск в зоне ответственности Ишимского районного нефтепроводного управления (РНУ).

Введение в эксплуатацию ВЛ-6 кВ позволит повысить надежность электроснабжения основного и вспомогательного оборудования линейной части магистрального нефтепровода Усть-Балык – Омск.

Работы по замене вдольтрассовой воздушной линии выполнялись на территории Крутинского района Омской области в рамках реализации Программы технического перевооружения производственных объектов АО "Транснефть - Западная Сибирь" на 2018 - 2023 годы. Действующая ВЛ-6кВ предназначена для электроснабжения оборудования линейной части магистрального нефтепровода (МН) Усть-Балык-Омск.

В ходе техперевооружения был выполнен комплекс строительно-монтажных работ с заменой проводов, траверс, установкой кабельных перемычек и муфт. Монтаж проводов осуществлялся с применением стеклянных изоляторов.



**Для справки:** Название компании: *Транснефть - Западная Сибирь, АО* Адрес: 644033, Россия, Омская область, Омск, ул. Красный Путь, 111/1 Телефоны: +7(3812)653502 Факсы: +7(3812)659846 E-Mail: [info@oms.transneft.ru](mailto:info@oms.transneft.ru) Web: [www.westernsiberia.transneft.ru](http://www.westernsiberia.transneft.ru) Руководитель: *Чепурной Олег Вячеславович, генеральный директор* (INFOLine, ИА (по материалам компании) 16.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)



## Новости о компании "Татнефть"

### Парад рекордов "Татнефти": от расходов на социалку до новых скважин и убытка нефтехимиков. "БИЗНЕС Online". 15 июля 2020

#### Прибыль группы по международным стандартам упала на 59% до 24,8 млрд рублей в первом квартале 2020 года

Мартовское пике нефтяных котировок серьезно ударило по доходам добытчиков. Не исключение и главный донор татарстанского бюджета: в первом квартале небанковская выручка ГК "Татнефть" снизилась на 13% до 198 млрд рублей. Тратить пришлось больше, что моментально вылилось в падение прибыли. Сколько миллиардов "Татнефти" лежит в банке "Зенит", какие рекорды компания установила в гидроразрыве и в добыче сверхвязкой нефти, "БИЗНЕС Online" узнал из отчетности группы.



#### НЕСМОТЯ НА СНИЖЕНИЕ, ВЫРУЧКА СТАЛА ВТОРОЙ ПО РАЗМЕРУ В ИСТОРИИ

Пожалуй, самая стабильная татарстанская компания, "Татнефть", приучила всех к тому, что ее доходы растут даже в самые сложные периоды. Но 2020 год начался иначе. Выручка и прочие операционные доходы группы "Татнефть" от небанковской деятельности в первом квартале текущего года сократились на 13% до 198,3 млрд рублей, а прибыль - на 59% до 24,8 млрд рублей, следует из опубликованной в мае отчетности группы по международным стандартам.

В поисках причин начнем с самого общего показателя - выручки, а прежде всего - со сложившейся конъюнктуры на рынке черного золота. По данным минфина РФ, за первый квартал текущего года средняя цена российского сорта Urals составила \$48,2 за баррель - на 24% ниже уровня \$63,2 в первом квартале 2019-го. Напомним, что на мартовском заседании ОПЕК+ сторонам не удалось договориться о дополнительном сокращении добычи для балансировки рынка на фоне падения спроса из-за ограничительных мер для борьбы с коронавирусной инфекцией. Отказ России уменьшить добычу на 500 тыс. баррелей в сутки привел к тому, что Саудовская Аравия объявила внушительные скидки от биржевых котировок по \$10 с барреля и начала наращивать добычу. И без того просевшие за предыдущие три месяца, с \$70 до \$45, котировки сорта Brent сорвались вниз до \$30 за бочку. Затем, уже в апреле, нефть Brent дешевела до \$20, Urals торговался по \$12, а Беларусь покупала российскую нефть вообще по \$4 за баррель. И только после вмешательства США участники альянса ОПЕК+ смогли договориться о сокращении добычи на четверть с 1 мая, при этом Россия должна снизить ее на 2,5 млн баррелей в сутки. (В отчете "Татнефти" указано, что группа после отчетной даты приступила к выполнению обязательств по снижению добычи.)

Как отмечают нефтяники, российская валюта ослабла квартал к кварталу в среднем лишь на 23 копейки до 66,38 рубля за доллар. Другими словами, гибкий рубль не успел компенсировать снижение цен на черное золото.

Таким образом, снижение выручки только на 13% при падении рублевой цены барреля на 24% можно считать заслугой "Татнефти". Кстати, хотя выручка и снизилась, она в рублевом эквиваленте оказалась на втором месте в истории компании. В пересчете на твердую валюту эталонным здесь остается первый квартал 2011 года (132 млрд рублей), когда доллар стоил в среднем 29,3 рубля - итого \$4,5 млрд против \$3 млрд в недавно закончившемся квартале.

#### БУРИЛИ И РАЗРЫВАЛИ ПЛАСТЫ БОЛЬШЕ, ВЫКАЧИВАЛИ НЕФТИ МЕНЬШЕ

Финансовые достижения, как видим, могут быть относительны, в отличие от натуральных показателей добычи и переработки. Между тем в январе - марте здесь был побит не один рекорд.

Но начнем по порядку: предприятия группы "Татнефть" за первый квартал 2020-го добыли 7 280 тыс. т нефти - на 53 тыс. т меньше, чем за тот же период 2019 года. Подчеркнем, что, несмотря на падение, объем извлеченного из недр углеводородного сырья уступил только рекордному первому кварталу 2019-го.

Другое дело, при каких приложенных усилиях сократилась добыча. За три месяца 2020-го в новом бурении построено и сдано 194 скважины - исторический максимум, который на 70 единиц превышает показатель аналогичного периода предыдущего года (АППГ). Прежний рекорд для нового бурения был установлен в первой четверти 2017-го - 182 скважины.

Далее, гидроразрыв пласта произведен на 256 скважинах - снова рекорд, улучшивший сразу на 48 баллов показатель прежнего рекордсмена, первого квартала 2018 года (208 скважин).

Работы по повышению нефтеотдачи пластов проведены на 572 скважинах - на 13 больше, чем за АППГ, и близко к среднему за последние четыре года. Рекорд, 666 скважин, остается за первым кварталом 2015-го.

Итак, мы видим рекордное новое бурение, рекордное число гидроразрывов и на выходе - падение добычи. Снова отметим, что со второй декады марта производители могли держать в уме переизбыток сырья на рынке, который способен умерить их пыл.





## ГИДРОРАЗРЫВ: "ТАТНЕФТЬ" ЖДУТ 16 МЛРД ТОНН, НО ПУТИН ПОКА ПРОТИВ

Что касается технологий, то несколько лет назад отечественные компании сильно зависели от зарубежного оборудования. Так, в 2014 году глава "Лукойла" Вагит Алекперов заявил об уязвимости российских нефтяников от поставок из тех же США, отметив при этом большой внутренний потенциал импортозамещения. И "Татнефть" сегодня является одним из лидеров по разработкам и освоению технологий. Показательный тому пример - добыча сверхвязкой нефти (СВН), которую компания начала в 2012 году. Сначала проект строился на импортном оборудовании, сегодня же 90% - отечественного. И если, к примеру, буровой станок сначала покупали в Канаде за \$27 млн, то сегодня он обходится компании в \$4 миллиона.

Далее, умопомрачительную сумму, 1 трлн рублей, "Татнефть" готова инвестировать в программу уплотнения сетки скважин, где будет задействовано исключительно отечественное оборудование. Низкопродуктивные карбонатные коллекторы требуют от нефтяников должной разработки - той самой уплотненной сетки скважин, и никуда не деться от гидроразрыва пластов (ГРП).

Ресурсы сланцевой нефти только в Татарстане компания оценивает в 4-16 млрд т (!) при текущих оценочных запасах около 1,3 млрд и доказанных 870 млн тонн. По бюджетному сценарию, при средней цене \$40 за баррель нижняя планка запасов 4 млрд т (около 29 млрд баррелей) обеспечит \$1,2 трлн - в 70 (!) раз больше предполагаемых на первом этапе затрат на уплотнение сетки скважин.

## ДОБЫЧА ТЯЖЕЛОЙ НЕФТИ И ПЕРЕРАБОТКА - НА МАКСИМУМЕ

Возвращаясь к отчетности, отметим, что при падении всей добычи объем извлеченной СВН вырос в первом квартале на 40% (!), или на 226 тыс., до 786 тыс. тонн. И это очередной рекорд. Надо сказать, согласно "Стратегии-2030", максимума добычи СВН на отметке 3,2 млн т в год "Татнефть" должна достигнуть как раз в 2020-2021-х.

Отдельный вопрос, куда направляется эта самая тяжелая нефть: в общую трубу или перерабатывается самостоятельно. Группа не скрывает, что получает дополнительные выгоды из-за перемешивания своей нефти с более легкими сортами в общей системе "Транснефти". И все последние годы это вызывает недовольство у других вертикально интегрированных нефтекомпаний (ВИНК), которые, напротив, теряют часть маржи.

Мы же оценим переработку. Производство нефтепродуктов на ТАНЕКО выросло на 38%, или до рекордных 2 985 тыс. тонн. Далеко позади остался прежний максимум 2 276 тыс. т, принадлежащий первому кварталу 2016 года. Что касается структуры выработки, то производство автобензинов составило 312 тыс. т - на 54 тыс. больше, чем за АППГ, производство дизельного топлива - 950 тыс. т (нет данных за АППГ).

Напомним, что тренд на увеличение роли переработки в 2019 году набирал силу. Тогда на добыче головная компания заработала 241,9 млрд рублей - на 25,4 млрд меньше, чем в 2018-м, а на переработке 59,4 млрд - на 25,5 млрд или почти вдвое больше.

В период низких цен на нефть ее переработка становится еще актуальнее.

## НИ КАПЛИ НЕФТИ В СНГ ВПЕРВЫЕ С 2011 ГОДА, ПИК ПРОДАЖ НЕФТЕПРОДУКТОВ В РОССИИ

Рассмотрим основные направления продаж. На внутреннем рынке добытой группой нефти было реализовано на 37,7 млрд - на 11% меньше, чем за АППГ, и это второй по силе результат в истории "Татнефти".

В страны дальнего зарубежья группа продала черного золота на 44,5 млрд рублей - на 42% (!) меньше, чем в январе - марте 2019-го. Худший показатель за последние четыре года.

В страны СНГ собственную нефть компания и вовсе не продавала, и это после рекордной отгрузки на 7,4 млрд рублей в первой четверти 2019-го. Ранее без своей нефти ближайших соседей России "Татнефть" оставила только в начале 2011 года.

На другой чаше весов нефтепродукты, которых, как мы отметили выше, был произведен рекордный объем. Суммарно их продали на 89 млрд рублей - на 10% больше, чем за АППГ. При этом поступления от реализации на внутреннем рынке выросли на 7% до рекордных 51,1 млрд, продажи в дальнее зарубежье увеличились на 19% до 34,7 млрд рублей. Наконец, в страны СНГ в первом квартале 2020-го компания продала нефтепродуктов на 3,5 млрд рублей - на 1,4 млрд меньше, чем за АППГ.

В стратегию усиления позиций "Татнефти" на внутреннем рынке вписывается покупка за 9,1 млрд рублей компании "Несте Санкт-Петербург" (переименована в "Татнефть-АЗС-Северо-Запад"), владеющей 75 автозаправочными станциями.

## НОВЫЕ МАКСИМУМЫ ШИННИКОВ

Новые рекорды поставили и шинники "Татнефти". Так, общая выручка по данному направлению подскочила на 2,5 млрд до 9,6 млрд рублей, что на 700 млн превысило предыдущий пик в первой четверти 2017 года.

В страны СНГ за январь - март текущего года было реализовано "автомобильной обуви" на 2,16 млрд рублей - прежний эталон из АППГ был превышен на 202 млн рублей. Действительно, зачем наращивать продажи сырой нефти, когда есть продукция с большей добавленной стоимостью? Но и тут все не так просто: о неоднозначном финансовом выхлопе нефтехимического направления читайте ниже.

Поступления от продаж шин на внутреннем рынке выросли на 56% до 6,7 млрд, слегка не добравшись до рекорда 6,8 млрд рублей в первом квартале 2017-го. Выручка шинников в странах дальнего зарубежья снизилась на 6% до 806 млн рублей.





Между тем, согласно отчету дочернего ПАО "Нижнекамскшина", выпуск шин в первом квартале вырос на 598 тыс., или на 45%, до 1,937 миллиона. Для сравнения: объем производства всех российских заводов, включая НКШ, вырос на 420 тыс. до 5 904 тыс. штук. То есть без нижекамцев отрасль ушла бы в минус.

Напомним, что последние пару лет между соседями по местной промзоне - крупнейшим производителем каучука, ПАО "Нижнекамскнефтехим", и "Нижнекамскшиной" - пробежала черная кошка. По версии нефтяников, таифовцы хотели поставлять сырье для шин по ценам заметно выше среднерыночных. Утомившись от раздоров и ценового "диктата", "Татнефть" за 11,3 млрд рублей приобрела каучуковые заводы СИБУРа в Тольятти.

#### РЕКОРДНО УБЫТОЧНАЯ НЕФТЕХИМИЯ И КУБЫШКИ РУКОВОДСТВА В "ЗЕНИТЕ"

Обороты оборотами, но в конечном счете каждого производителя интересует прибыль - а с этим дела обстояли существенно хуже. Основной локомотив прибыли, добыча нефти, принесла только 34 млрд рублей - на 51%, или на 35,4 млрд, меньше, чем в рекордном первом квартале 2019-го. Это самая слабая отдача за последние четыре года, но в начале 2016-го, в разгар предыдущего кризиса в России, было еще меньше - 29 млрд рублей.

Бьющие рекорды по производству и продажам нефтепродукты обеспечили 6,1 млрд профита - на 9,8 млрд, или на 62%(!), меньше, чем в образцовом АППГ. Но и это далеко не худший результат даже за последние годы: на старте 2017-го был жесткий провал до 21... млн рублей.

Антирекордом отметились нефтехимия "Татнефти". Убыток на данном направлении удвоился до наихудшего в истории результата - минус 1,7 млрд рублей. При этом упомянутая выше "Нижнекамскшина" в первом квартале текущего года получила 55 млн чистой прибыли против 155 млн чистого убытка за АППГ. Но неясно, как сработали другие заводы шинного комплекса группы, также непонятно, как отработали приобретенные в 2019 году самарские заводы и как учитывались их результаты.

Банковская деятельность по итогам первого квартала принесла группе 191 млн рублей убытка, что на 13 млн меньше потерь за АППГ. Несмотря на сегодняшнюю убыточность бизнеса, основные показатели у спасенного после кризиса банка "Зенит" опасения не внушают. К слову, руководство "Татнефти" предпочитает хранить свои (в прямом смысле слова) деньги именно там. Так, согласно документу, на 31 марта средства ключевого управленческого персонала группы в "Зените" составляли 22,6 млрд - на 9,1 млрд меньше, чем кварталом ранее, на 31 декабря 2019 года.

#### НАЛОГИ И РЕКОРДНАЯ СОЦИАЛЬНАЯ НАГРУЗКА

Самочувствие крупнейших игроков волнует общество и государство не только из-за созданных рабочих мест, но и по причине внушительных налогов и сборов, уплачиваемых компаниями. Для нефтянки король всех налогов - это, безусловно, налог на добычу полезных ископаемых, который уходит в федеральный бюджет. На сей раз НДС снизился на 12% до 65,6 млрд рублей, круче только первый квартал 2019-го с отчислениями на 74,5 миллиарда.

Татарстану причитается прежде всего 85%, или 17 п. п., из 20-процентного налога на прибыль. Согласно отчетности по МСФО, расход "Татнефти" по налогу на прибыль в январе - марте снизился на 46% до 8,5 млрд рублей. Такой уровень сопоставим с первой четвертью 2015-го (8,9 млрд рублей), когда и объем НДС составил только 33,9 млрд рублей. Но, если уж сравнивать с данным периодом, расход по НДС с тех пор увеличился в 1,9 раза, а по налогу на прибыль - снизился на 5%.

В полном объеме полагается местному бюджету налог на имущество, объем которого вырос на 170 млн до 1,93 млрд рублей.

Подобьем промежуточный итог того, что заработали бюджеты. Федеральный: 65,6 млрд (НДС) + 1,28 млрд (3 п. п. из 20 п. п. налога на прибыль) = 66,8 миллиарда. Это на 10 млрд, или на 13%, меньше, чем было уплачено в первом квартале 2019 года.

Республика: 7,27 млрд (17 п. п. налога на прибыль) + 1,93 млрд (налог на имущество) = 9,2 млрд рублей. Это на 6,1 млрд, или на 40%, меньше, чем за АППГ.

Из прочего отметим, что в федеральный бюджет уходит 100% косвенного налога №1, НДС. На 31 марта у группы по нему была задолженность на 6,9 млрд - на 4,2 млрд меньше, чем на 31 марта прошлого года.

Также у группы по итогам первого квартала образовались 4,8 млрд рублей задолженности по акцизам - на 1,9 млрд больше, чем по итогам АППГ. Что ж, это выглядит логично на фоне резкого роста поступлений от реализации нефтепродуктов, в цене которых и сидит акциз. Что касается разделения акцизов между бюджетами, то с текущего года в пользу регионов должно зачисляться две трети, а с 2021-го - уже три четверти поступлений по этой статье доходов.

Напомним, что в 2018 году в бюджеты всех уровней "Татнефть" перечислила налогов и сборов на 371 млрд рублей (хотя в годовом отчете-2018 с добавлением неких "платежей и взносов" фигурируют 475 млрд). За 2019-й в бюджеты всех уровней предполагалось заплатить налогов и сборов в объеме 507 млрд рублей.

Из прочей полезной нагрузки на нефтяников отметим рост на 79%, до рекордных 2,4 млрд рублей, расходов на содержание социальной инфраструктуры и передачу объектов социальной сферы.

На фоне выплат государству акционерам (крупнейшим из которых, судя по отчетности, с долей 36% является опять же РТ) осталось не так уж и много - 24,8 млрд рублей. В предыдущие годы "Татнефть" избаловала своих совладельцев рекордными выплатами: за 2017-й - 92,9 млрд (92,9% прибыли по РСБУ), за 2018-й - 197,5 млрд (100% прибыли), а по итогам 9 месяцев 2019 года нефтяники успели распределить 150 млрд, снова всю прибыль до



копейки. Однако в апреле текущего года, учитывая крайне плохую рыночную конъюнктуру и неопределенность ситуации в стране и мире, совет директоров "Татнефти" рекомендовал не выплачивать дивиденды за четвертый квартал. Собственно, и делить не много-то оставалось: за октябрь - декабрь группа заработала чистыми чуть больше 6 млрд рублей.

**Для справки:** Название компании: Татнефть им. В.Д. Шашина, ПАО Адрес: 423450, Россия, Республика Татарстан, Альметьевск, ул. Ленина, 75 Телефоны: +7(8553)456492; +7(8553)373741; +7(8553)371111; +7(8553)307246 Факсы: +7(8553)307800 E-Mail: [tnr@tatneft.ru](mailto:tnr@tatneft.ru); [ocb@tatneft.ru](mailto:ocb@tatneft.ru); [presscenter@tatneft.ru](mailto:presscenter@tatneft.ru) Web: [www.tatneft.ru](http://www.tatneft.ru) Руководитель: Минниханов Рустам Нургалиевич, председатель Совета директоров; Маганов Наиль Ульфатович, генеральный директор (БИЗНЕС Online 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





## Зарубежная нефтяная промышленность

**На Украине на аукцион будет выставлено 8 углеводородных участков недр со скидкой 50%.**

**Очередной срыв аукциона на нефтегазовые участки недр на Украине уже назвали фиаско Госгеонедр**

Госгеонедр Украины выставила на повторный аукцион 8 углеводородных участков недр, торги по которым не состоялись из-за отсутствия заявок на участие в них.

Об этом ведомство сообщило 9 июля 2020 г.

Все 8 участков недр были номинированы самими недропользователями для расширения ресурсной базы в апреле 2020 г.

Аукцион должен был состояться 6 июля 2020 г., однако неблагоприятная конъюнктура на рынке, а также соотношение качества инвестиционного предложения и уровень риска по каждому из предложенных участков привели к тому, что количество желающих участвовать в торгах оказалась недостаточным для его проведения.

Примечательно, что все эти участки выставляют на аукционы уже в 3й раз.

Новый аукцион запланирован на 6 августа 2020 г.

Участки недр будут выставлены на него с дисконтом 50% от начальной стоимости.

**На аукцион выставляются:**

Южно-Монастырецкое нефтяное месторождение (стартовая цена с дисконтом - 1,19 млн грн),

Печенежско-Кочетковская площадь (5,08 млн грн),

Княжинская площадь (108,78 млн грн),

Приазовское газовое месторождение (3,15 млн грн),

Любижнянско-Меришорская площадь (39,78 млн грн),

Южно-Сливкинская площадь (1,91 млн грн),

Восточно-Космацкая площадь (2,96 млн грн),

Лючківсько-Березивська площа (2,64 млн грн).

Южно-Монастырецкое месторождение расположено в Львовской области, Приазовское месторождение - в Запорожской области, Печенежско-Кочетковская и Княжинская площади - в Харьковской области, а остальные участки - в Ивано-Франковской области.

В очередном переносе проведения торгов Госгеонедр Украины не видит ничего критичного.

По заявлению главы ведомства Р. Опимаха, на данный момент эти участки недр не актив, а пассив для государства.

В перспективе там могут быть обнаружены нефть и газ, однако эти запасы не подтверждены, поэтому от недропользователей потребуется существенное вложение средств и усилий.

По стандартной программе работ победитель аукциона обязан в течение первых 3 лет провести сейсмические исследования и пробурить хотя бы 1 скважину.

Разъяснения Р. Опимаха не удовлетворили экспертное сообщество и срыв аукциона уже назвали очередным фиаско Госгеонедр. (Нефтегаз ИА 10.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

### **"Гомельтранснефть Дружба" отремонтировала участок нефтепровода Мозырь-Брест.**

ОАО "Гомельтранснефть Дружба" заменило участок нефтепровода Мозырь – Брест. Также были заменены технологические переемы на 266-м км магистрали.

Во время плановой 120-часовой остановки работники центральной базы производственного обслуживания, аварийно-

восстановительных служб нефтеперекачивающих станций "Пинск", "Кобрин" и "Гомель" освободили от нефти и демонтировали старый участок трубопровода, смонтировали и подключили новый. Сейчас нефть транспортируется в штатном режиме, пишет Белта со ссылкой на сообщение предприятия.

Проложен также трубопровод через реку Ольшанку. Работы на объекте продолжаются, подключение участка запланировано на август.

За первое полугодие 2020 года "Гомельтранснефть Дружба" реализовала 29 проектов по строительству, модернизации, реконструкции и капитальному ремонту объектов линейной и станционной части нефтепровода.

**Для справки:** Название компании: Гомельтранснефть Дружба, ОАО Адрес: 246022, Республика Беларусь, Гомельская область, Гомель, ул. Артиллерийская, 8-А Телефоны: +375(232)700748 Факсы: +375(232)701844 E-Mail: [inbox@transoil.gomel.by](mailto:inbox@transoil.gomel.by) Web: [www.transoil.by](http://www.transoil.by) Руководитель: *Борисенко Олег Леонидович, генеральный директор* (Агентство НефтеГазовой информации 15.07.20)



ОТКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО  
**ГОМЕЛЬТРАНСНЕФТЬ ДРУЖБА**

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**Казахстан за первое полугодие увеличил добычу нефти на 1,3%, до 38,4 млн тонн.**

Казахстан в январе-июне 2020 года увеличил добычу нефти на 1,3% по сравнению с аналогичным периодом 2019 года - до 38,4 миллиона тонн, сообщил комитет по статистике министерства национальной экономики.

Добыча газового конденсата за отчетный период выросла на 3,5% - до 6,5 миллиона тонн.

Кроме того, в отчетном периоде в Казахстане было добыто 11,9 миллиарда кубометров природного газа (рост на 2,3%) и 17,1 миллиарда кубометров нефтяного попутного газа (рост на 4,5%). (ПРАЙМ 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**Польский Orlen хочет поглотить нефтегазовый концерн PGNiG.**

Польский топливный концерн Orlen намерен поглотить нефтегазовый концерн PGNiG, заявил премьер-министр Польши Матеуш Моравецкий.

"У нас есть в планах поглощение PGNiG расширенной компанией Orlen", - сказал Моравецкий во вторник в Варшаве.

Он уточнил, что в планах правительства - создание в Польше "мультиэнергетического концерна".

Ранее во вторник глава Orlen Даниель Обайтек сообщил, что Еврокомиссия дала согласие на слияние польских топливных концернов Orlen и Lotos.

Процесс приобретения концерном Orlen группы Lotos был инициирован в феврале 2018 года. На первом этапе Orlen планирует приобрести 32,99% акций. (ПРАЙМ 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)

**"Фантомные месторождения". Что стоит за нефтяными амбициями Грузии. "Евразия Эксперт". 15 июля 2020**

2020 г. принес немало новых трендов в нефтяном секторе: распад сделки ОПЕК+ и ее последующее воскрешение, беспрецедентное падение спроса на фоне коронавируса, блокаду ливийских месторождений и портов, обвал добычи сланцевой нефти в США и многое другое. Однако в Черноморском регионе преобладает тишина, во многом из-за низкой цены на нефть и неблагоприятной конъюнктуры компании и государства не спешат бурить скважины в Черном море. Именно на этом фоне Грузия пытается вновь привлечь внимание международных мейджоров к своему шельфу, несмотря на неблагоприятный исторический багаж. Нефтяные перспективы Тбилиси и сценарии развития ситуации в статье "Евразия.Эксперт" проанализировал специалист по закупкам нефти MOL Group Виктор Катона.

В Румынии развитие шельфовой нефтедобычи стало заложником политических распрей и может сильно пострадать от запланированного повышения налогов, в Болгарии инвесторы (испанский Repsol, например) теряют веру в наличие коммерчески рентабельных месторождений, а Турция полностью переориентировалась на разработку средиземноморских активов, в основном в территориальных водах Кипра. Тем временем Грузия пытается вновь привлечь внимание к своему шельфу, несмотря на неблагоприятный исторический багаж. Дело в том, что Грузия одно из первых государств в мире, на территории которого проходили геологоразведочные работы. После обнаружения огромных залежей нефти в Азербайджане ведущие научные умы XIX века предполагали, что среди гор и долин Грузии прячется новое богатство. Однако как в 1860-х гг., так и в ходе повторных попыток уже в советское время крупных месторождений не было выявлено, и Грузия продолжала оставаться нетто-импортером нефти и нефтепродуктов. Наверное, единственным заметным успехом можно назвать открытие в 1974 году Сартичальского месторождения, благодаря которому Тбилиси смог в 1983 году выйти на пиковый уровень в 3 млн тонн добытой нефти в год.

С тех пор, несмотря на относительную открытость грузинского государства в отношении иностранных инвестиций и стремление привлечь международных мейджоров, нефтедобыча в Грузии стремительно падает. Уровень добычи в 2019 году упал до 550 баррелей в день, что ровно в 20 000 раз меньше, чем в России.

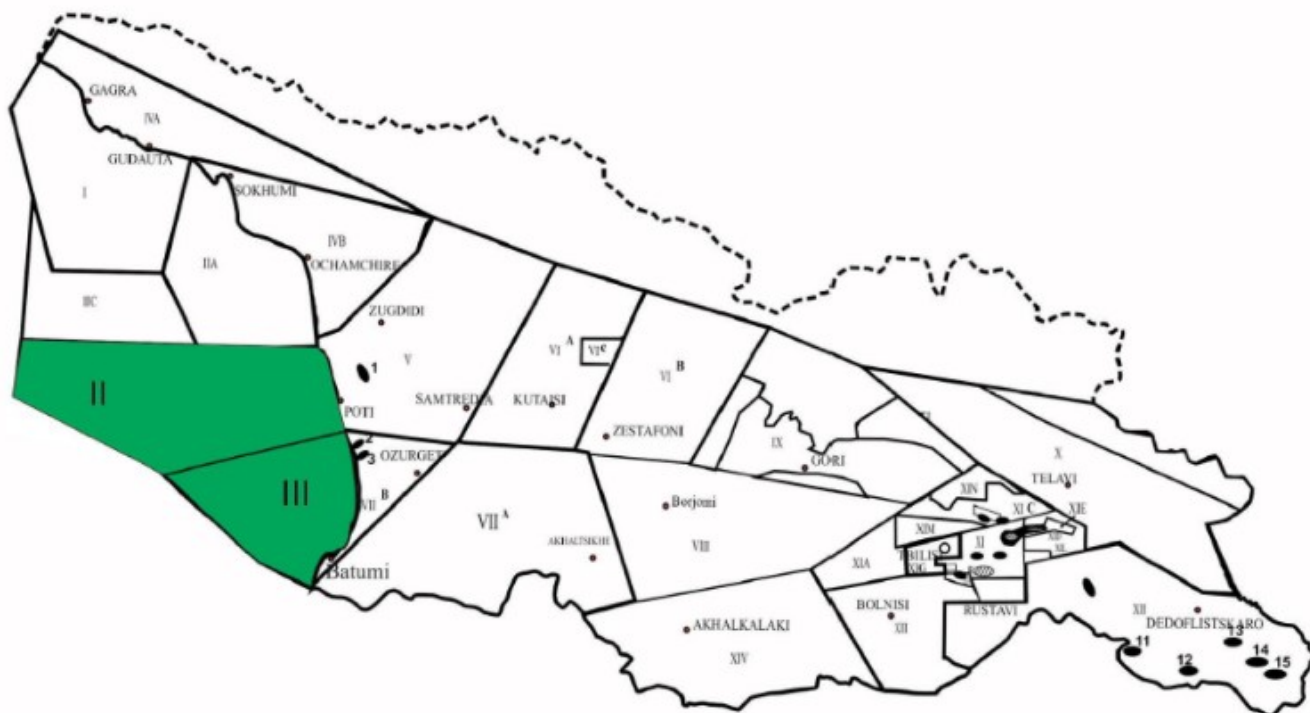
Хотя еще с советских времен в Грузии есть собственный НПЗ в Батуми, после долгих лет ненадлежащего использования завод представляет собой скорее груды металла, нежели функционирующую единицу. Таким образом, Грузия уже долгие годы является нетто-импортером нефтепродуктов, не имея ни собственной добычи, ни работающих мощностей нефтепереработки.

В сложившейся ситуации вырисовывается следующий выход – азербайджанская государственная нефтяная компания SOCAR намеревается построить НПЗ мощностью в 4 млн тонн в год (предполагается глубина переработки в 98%) в Кулеви, возле собственного нефтяного терминала. Так как Азербайджан – основной поставщик нефти в Грузию, использование синергетических эффектов вполне может вылиться в коммерчески осуществимый проект.



График 1. Лицензионные участки на территории Грузии.

License Blocks of Georgia



Источник: Министерство экономики и устойчивого развития Грузии.

Грузия объявила о проведении аукциона на два шельфовых блока в Черном море. Блок 2 и Блок 3 занимают территорию в 5 282 км<sup>2</sup> и 3 468 км<sup>2</sup> соответственно и уже были предметом геологоразведочных работ (см. График 1). После "революции роз" 2003 года Грузия попыталась привлечь иностранные компании к своему шельфу – американская Anadarko и турецкая ТРАО отказались от своих разрабатываемых участков к 2010 году. В 2018 году Государственное агентство Грузии по нефти и газу (ГАГНГ) пригласило ExxonMobil, Total и испанскую Repsol провести исследования нефтегазового потенциала Западной Грузии, однако результаты данной затеи все еще не были опубликованы.

Хотя Грузия уже больше 10 лет не проводила аукционов по шельфовым участкам, Тбилиси организовал не один аукцион по распределению нефтегазовых блоков. Последний состоялся в июле 2019 года, когда ГАГНГ предложило пять контрактных территорий – этот аукцион не оправдал надежд грузинских властей, так как участвовать в нем решились только небольшие компании. Компания Georgia Oil and Gas Ltd., основанная в 2010 году и не имеющая непосредственного опыта добычи, стала безоговорочным победителем аукциона, заполучив шесть участков.

Таким образом, все разрабатываемые участки Грузии находятся под контролем небольших амбициозных компаний, за которыми, как правило, стоит местный бизнес.

Какие выводы следуют из вышеизложенного и насколько реальны претензии Грузии на восстановление нефтедобычи в стране? Шельфовые участки Абхазии пока изучены минимально, поэтому если с чем-нибудь и сравнивать перспективы грузинского шельфа, то с российским Причерноморьем.

Предполагалось, что наиболее перспективная структура на российском шельфе Черного моря – Вал Шатского – может содержать до 600 млн тонн нефти и 100 млрд м<sup>3</sup> газа. Однако бурение в 2017-2018 гг., осуществленное в сотрудничестве с итальянской ENI, хоть и выявило наличие углеводородов (в пресс-релизе "Роснефти" говорилось об уникальной карбонатной структуре), в итоге не привело ни к каким дальнейшим действиям, и перспективы добычи в рамках Вала Шатского на данный день минимальные. Осознавая эти риски, Грузия попытается переломить общий отрицательный тренд. (Евразия Эксперт 15.07.20)

[К СОДЕРЖАНИЮ](#)





# Информационные продукты INFOline

## Периодические Обзоры "Инвестиционные проекты в строительстве РФ"

Ежемесячные периодические Обзоры "Инвестиционные проекты в строительстве РФ" – это описание инвестиционных проектов (строительство, реконструкция, модернизация) в промышленном, гражданском, транспортном и инфраструктурном строительстве. В описание каждого объекта включены актуализированные контактные данные участников проекта (застройщик, инвестор, проектировщик, подрядчик, поставщик). Ежемесячно подписчики Обзоров могут получать актуальные сведения о более чем 350 новых реализующихся проектах.

**Направления использования данных Обзора:** поиск клиентов и партнеров, подготовка к переговорам, сравнительный анализ динамики строительства различных объектов по регионам, бенчмаркинг и конкурентный анализ рынка, маркетинговое и стратегическое планирование.



Название	Периодичность	Стоимость
<b>Инфраструктурное строительство</b>		
<a href="#">Инвестиционные проекты в электроэнергетике, тепло- и водоснабжении РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<a href="#">Инвестиционные проекты в нефтегазовой промышленности РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<b>Промышленное строительство</b>		
<a href="#">Инвестиционные проекты в обрабатывающих производствах РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<a href="#">Инвестиционные проекты в АПК и пищевой промышленности РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<b>Гражданское строительство</b>		
<a href="#">Инвестиционные проекты в жилищном строительстве РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<a href="#">Инвестиционные проекты в коммерческом строительстве РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<a href="#">Инвестиционные проекты в строительстве общественных зданий РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<b>Транспортное строительство</b>		
<a href="#">Инвестиционные проекты в автомобильном и железнодорожном строительстве РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.
<a href="#">Инвестиционные проекты в строительстве искусственных сооружений РФ</a>	ежемесячно	5 000 руб.

## Заказные исследования и индивидуальные решения

Обращаем Ваше внимание, что вышеперечисленный набор продуктов и направлений не является полным. INFOline обеспечивает клиентам комплекс индивидуальных информационно-аналитических услуг для решения конкретных задач, возникающих в процессе деятельности компании. Это заказные исследования, составление баз данных, ассортиментно-ценовые мониторинги, индивидуальные мониторинги по запросу клиентов и другие.

**Заказные исследования** – комплекс индивидуальных услуг, выполненный по запросу и потребностям клиентов. Они призваны решать более узкие и специализированные задачи (SWOT, PEST- анализ, мониторинг цен, базы ВЭД и другие).

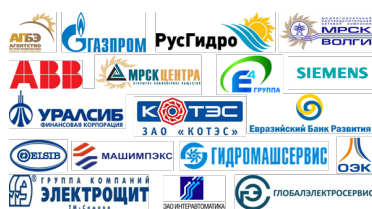
Оформление заявки на проведение заказного исследования начинается с [заполнения анкеты](#) для оценки сроков реализации услуг, методов исследования, а также параметров бюджета.



## Тематические новости по направлению "Индустриальные рынки"

Услуга "[Тематические новости](#)" – это оперативная информация о более чем 80 отраслях экономики РФ и мира, собранная и структурированная в ходе ежедневного мониторинга деятельности российских и зарубежных компаний, тысяч деловых и отраслевых СМИ, информационных агентств, федеральных и региональных органов власти.

Направление	Название тематики	Периодичность	Стоимость в месяц
<b>Новинка!</b>	<a href="#">Альтернативная энергетика РФ и мира</a>	1 раз в неделю	6 000 руб.
<b>Энергетика и ЖКХ</b>	<a href="#">Электроэнергетика РФ</a>	ежедневно	6 000 руб.
	<a href="#">Инвестиционные проекты в электроэнергетике РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Теплоснабжение и водоснабжение РФ</a>	1 раз в неделю	10 000 руб.
	<a href="#">Строительство котельных и производство котельного оборудования</a>	1 раз в неделю	4 000 руб.
<b>Нефтегазовая промышленность</b>	<a href="#">Нефтяная промышленность РФ</a>	ежедневно	5 000 руб.
	<a href="#">Газовая промышленность РФ</a>	ежедневно	5 000 руб.
	<a href="#">Нефте- и газоперерабатывающая промышленность и производство биоэтанола РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Инвестиции в нефтегазохимии РФ</a>	2 раза в неделю	15 000 руб.
<b>Химическая промышленность</b>	<a href="#">Химическая промышленность РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
<b>Металлургия и горнодобывающая промышленность</b>	<a href="#">Черная металлургия РФ и мира</a>	ежедневно	5 000 руб.
	<a href="#">Инвестиционные проекты в чёрной и цветной металлургии РФ</a>	1 раз в неделю	10 000 руб.
	<a href="#">Цветная металлургия РФ и мира</a>	ежедневно	5 000 руб.
	<a href="#">Угольная промышленность РФ</a>	ежедневно	5 000 руб.
	<a href="#">Инвестиционные проекты в горнодобывающей промышленности РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
<b>Лесная отрасль</b>	<a href="#">Лесопромышленный комплекс РФ и мира</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
<b>Машиностроение</b>	<a href="#">Энергетическое машиностроение РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Электротехническая промышленность РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Судостроительная промышленность РФ и зарубежья</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Сельскохозяйственное машиностроение и спецтехника</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Автомобильная промышленность РФ</a>	1 раз в неделю	5 000 руб.
	<a href="#">Объекты инвестиций и строительства РФ</a>	ежедневно	10 000 руб.
<b>Строительство</b>	<b>Новинка!</b> <a href="#">Объекты инвестиций и строительства стран ближнего зарубежья</a>	еженедельно	25 000 руб.
	<a href="#">Промышленное строительство РФ</a>	ежедневно	7 000 руб.
	<a href="#">Дорожное строительство и инфраструктурные проекты РФ</a>	ежедневно	6 000 руб.
	<b>Эксклюзивно!</b>	<a href="#">Индивидуальный мониторинг СМИ</a>	По согласованию



и технической базой для работы с любыми информационными потоками.

Всегда рады ответить на вопросы по телефонам **+7 (812) 322-68-48, +7 (495) 772-76-40** или по электронной почте [tek@infoline.spb.ru](mailto:tek@infoline.spb.ru), [str@allinvest.ru](mailto:str@allinvest.ru), [industrial@infoline.spb.ru](mailto:industrial@infoline.spb.ru)

Дополнительная информация на [www.infoline.spb.ru](http://www.infoline.spb.ru) и [www.advis.ru](http://www.advis.ru)