

информационное агентство

information agency

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты продуктов агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".

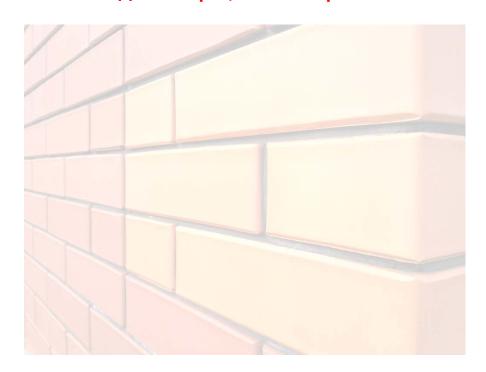


Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

## База событий

# Рынок кирпича РФ

# **2011-2014** Демонстрационная версия







### Содержание выпуска

| Инвестиционные проекты   | 3     |
|--|-------|
| 10 января 2012г в администрации Брянской области Губернатор встретился с директором ООО "Фокинский комбинат строительных<br>материалов" Михаилом Ивако   | 3     |
| 3 Башкирии откроют новый завод по производству кирпича   | 3     |
| Нормативные документы  | 4     |
| Проект постановления Правительства Российской Федерации Д17вн-30 "О проведении публичного технологического и ценового аудита<br>рупных инвестиционных проектов с государственным участием и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской<br>Редерации" | 4     |
| Отраслевые мероприятия   | 6     |
| II ежегодный Форум "Проблемы и перспективы развития рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY" состоится 3 апрел.<br>2013 года  |       |
| Новости кирпичных заводов  | 7     |
| Натуральные показатели продаж Группы ЛСР за 2012 год   | 10    |
| Группа компаний "Терекс" приглашает посетить крупнейшую выставку "Отечественные строительные материалы"<br>Кирпичный завод СК" в 2012 году увеличил производство кирпича на 7 процентов  | 10    |
| Эбъемы производства ЗАО "ВЗКСМ" растут   | 10    |
| Сургутская строительная компания не может добиться от «Кирпичного завода» 95,3 млн рублей<br>Колдинг кирпича просит. "Коммерсантъ в Перми". 11 января 2013   | 11    |
| Региональные новости   | .12   |
| Флагманы произво∂ства. "TumenToday.ru". 17 января 2013   | 12    |
| Зарубежные новости   | .13   |
| 3 Могилевском районе открыто производство цветного кирпича (Республика Беларусь)<br>З Могилевском районе ООО "Газосиликат" выпустило новый вид стройматериалов   |       |
| Новости рынка извести  | .14   |
| СМПро: За 11 месяцев 2012 года отгрузка строительной извести средними и крупными предприятиями на рынок РФ увеличилась на 15% до   | o 1,7 |

FNLine



### Инвестиционные проекты

<u>10 января 2012г в администрации Брянской области Губернатор встретился с директором ООО</u> "Фокинский комбинат строительных материалов" Михаилом Ивако.

Речь шла о развитии предприятия. В частности, Михаил Ивако сообщил, что скоро здесь будет запущена новая производственная линия полного цикла. Ее стоимость — 50 млн. рублей. Она позволит улучшить качество выпускаемой продукции, у нее достойные энергосберегающие характеристики. Кроме того, новая линия позволит автоматизировать работу, снизив долю ручного труда.



Директор комбината заверил главу региона, что предприятие и впредь будет уделять большое внимание модернизации производства.

Для справки: Название компании: <u>Фокинский комбинат строительных материалов, ЗАО (ФКСМ)</u> Адрес: 242622, Россия, Брянская область, Дятьковский район, д. Березино, ул. Заводская, 1А Вид деятельности: Производство строительных материалов Телефоны: (848333)47803 (848333)47071 (48333)47090 (48333)47890 Факсы: (48333)47890 Е-Mail: <u>ivako-dmitry@rambler.ru</u> Web: <a href="http://www.fksm.4br.ru">http://www.fksm.4br.ru</a> Руководитель: Ивако Михаил Иванович, директор (Администрация Брянской области 10.01.13)

#### В Башкирии откроют новый завод по производству кирпича.

"Уфимская строительная компания" прикладывает максимальные усилия для того, чтобы к концу лета текущего года полностью завершить возведение нового кирпичного завода, основной специализацией которого будет производство облицовочного кирпича. Основные производственные мощности будут расположены на территории Башкирии, что позволит создать новые рабочие места для многих желающих.



По предварительным оценкам, сумма, выделенная на возведение завода и его запуск в эксплуатацию, составляет 1,5 миллиарда рублей. В пресс-центре при Президенте Башкирии подтверждают данную информацию. Введение нового производственного цеха также гарантирует и значительное снижение стоимости такого важного строительного материала как кирпич и декоративная отделка.

До этого времени декоративные кирпичи на территории Республики Башкирии стоили на 2 рубля дороже, чем их стоимость в Москве. Такая ситуация наблюдалась здесь с начала 1994 года, поэтому принятое о строительстве решение не стало удивительным. Планируется, что в дальнейшем заводом будет выпускаться даже жидкая резина, но это только в том случае, если завод выйдет на нужные объемы продажи материалов.

Что касается других материалов, то на них наблюдается бешеный спрос, ведь на рынке отделочных материалов не всегда возможно в кратчайшие сроки найти именно то, что необходимо клиенту для завершения всех работ. Практически 80 миллионов кирпичей в год — вот такой производственный ресурс обещают маркетологи и исследовательские центры, занимающиеся анализом ситуации на рынке. Итого, у строителей осталось не более полугода для того, чтобы "под ключ" сдать завод с актуальными возможностями. (anaparegion.ru).

**Для справки:** Название компании: <u>Уфимская строительная компания, ООО</u> Адрес: 450006, Россия, Республика Башкортостан, Уфа, ул. Ленина, 97 Вид деятельности: Строительство Телефоны: (347)2765505 (347)2899392 (347)2899393 Факсы: (347)2765505 Web: <a href="http://usk-ufa.ru/">http://usk-ufa.ru/</a> (03.01.13)



### Нормативные документы

Проект постановления Правительства Российской Федерации Д17вн-30 "О проведении публичного технологического и ценового аудита крупных инвестиционных проектов с государственным участием и о внесении изменений в некоторые акты Правительства Российской Федерации"

В соответствии с Указом Президента Российской Федерации от 7 мая 2012 г. № 596 "О долгосрочной государственной экономической политике" Правительство Российской Федерации постановляет:

- 1. Утвердить прилагаемое Положение о проведении публичного технологического и ценового аудита крупных инвестиционных проектов с государственным участием.
- 2. Установить, что настоящее постановление, не применяется в отношении инвестиционных проектов, включенных в федеральную адресную инвестиционную программу, государственный оборонный заказ на 2013 год и на плановый период 2014 и 2015 годов, за исключением случаев, предусмотренных пунктом 39 Положения, утвержденного настоящим постановлением.



- 3. Федеральному агентству по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству:
- а) утвердить в месячный срок:
- форму заключения о проведении публичного технологического и ценового аудита инвестиционных проектов;
- форму сводного заключения о проведении публичного технологического аудита инвестиционных проектов;
- б) утвердить в 2-месячный срок порядок формирования перечня экспертных организаций и физических лиц, которые могут привлекаться к проведению публичного технологического аудита инвестиционных проектов, включая критерии их отбора;
- в) утвердить в 2-месячный срок со дня принятия указанного в подпункте "б" настоящего пункта порядка перечень экспертных организаций и физических лиц, которые могут привлекаться к проведению публичного технологического аудита инвестиционных проектов;
- г) обеспечить ежегодный пересмотр нормативных технических документов, нормативов цены конструктивных решений и сметных нормативов, включенных в федеральный реестр сметных нормативов, подлежащих применению при определении сметной стоимости объектов капитального строительства, строительство которых финансируется с привлечением средств федерального бюджета, с учетом внедрения новых отечественных и мировых технологий строительства, технологических и конструктивных решений, современных строительных материалов, конструкций и оборудования, применяемых в строительстве.
- 4. Министерству образования и науки Российской Федерации:
- а) утвердить состав научно-экспертного совета по проведению публичного технологического аудита инвестиционных проектов, предусматривающих создание новых или модернизацию существующих технологий производства гражданского назначения, претендующих на государственную поддержку, с выделением при необходимости в его составе независимых экспертных комиссий соответствующей направленности либо отраслевых групп;
- б) утвердить в 2-месячный срок:
- порядок и методику проведения экспертной оценки соответствия технологий производства гражданского назначения мировому уровню развития науки и техники, а также форму экспертного заключения о проведении публичного технологического аудита инвестиционных проектов;
- положение о классификации технологий производства гражданского назначения, подлежащих учету в порядке, установленном Правительством Российской Федерации для учета научно-исследовательских, опытноконструкторских и технологических работ гражданского назначения, в том числе в целях их параметрического сопоставления с зарубежными аналогами.
- 5. Военно-промышленной комиссии при Правительстве Российской Федерации обеспечить:
- а) проведение публичного технологического аудита инвестиционных проектов, предусматривающих создание новых или модернизацию существующих технологий производства двойного назначения, претендующих на государственную поддержку;
- б) организацию учета технологий производства двойного назначения, разработанных с использованием средств федерального бюджета, в порядке, установленном Правительством Российской Федерации для учета научноисследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ гражданского назначения, разработанных с использованием средств федерального бюджета, с соблюдением требований, обеспечивающих защиту сведений, составляющих государственную тайну;
- в) предоставление по запросам федеральных органов исполнительной власти информации о наличии в системе учета технологий производства двойного назначения, которые могут быть использованы для реализации инвестиционных проектов соответствующей отраслевой направленности.



- 6. Министерству регионального развития Российской Федерации, Федеральному агентству по строительству и жилищно-коммунальному хозяйству в 2-месячный срок представить в Правительство Российской Федерации предложения по определению размера платы за оказание услуг экспертных организаций и физических лиц, привлекаемых к проведению публичного технологического аудита инвестиционных проектов.
- 7. Абзац тринадцатый пункта 31 Положения о составе разделов проектной документации и требованиях к их содержанию, утвержденного постановлением Правительства Российской Федерации от 16 февраля 2008 г. № 87 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2008, № 8, ст. 744; 2012, № 27, ст. 3738), изложить в следующей редакции:
- "публичный технологический и ценовой аудит, проектные и изыскательские работы (глава 12).".
- 8. В Правилах проведения проверки инвестиционных проектов на предмет эффективности использования средств федерального бюджета, направляемых на капитальные вложения, утвержденных постановлением Правительства Российской Федерации от 12 августа 2008 г. № 590 (Собрание законодательства Российской Федерации, 2008, № 34, ct. 3916; 2009, № 2, ct. 247):
- а) пункт 11 дополнить подпунктом "31" следующего содержания:
- "31) копия положительного заключения о проведении первого этапа публичного технологического и ценового аудита инвестиционного проекта в случае, если в отношении инвестиционного проекта должен проводиться публичный технологический и ценовой аудит в соответствии с законодательством Российской Федерации;";
- б) подпункт "в" пункта 13 дополнить словами ", а также обоснование выбора на вариантной основе основных технико-экономических характеристик объекта капитального строительства, определенных
- с учетом планируемых к применению технологий строительства, производственных технологий и эксплуатационных расходов

на реализацию инвестиционного проекта в процессе жизненного цикла".

Председатель Правительства

Российской Федерации Д.Медведев

Для получения рисунков и таблиц (архив zip) нажмите здесь (INFOLine, ИА (по материалам Министерства экономического развития) 16.01.13)

VF Line



### Отраслевые мероприятия

## <u> II ежегодный Форум "Проблемы и перспективы развития рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY" состоится 3 апреля 2013 года.</u>

3 апреля 2013 года - в начале нового строительного сезона - состоится деловой форум "Проблемы и перспективы развития рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY". крупнейшей в Европе и России строительной и интерьерной выставки MosBuild – ГК ITE, при стратегической поддержке аналитического агентства INFOLine во второй раз соберут ведущих игроков отрасли в ЦВК "Экспоцентр" для обсуждения самых актуальных проблем.

В начале 2013 года наметилась устойчивая тенденция к росту цен на недвижимость, что, в свою очередь, обеспечивает необходимый приток инвестиций и активизацию проектов, приостановленных в условиях кризиса - темпы строительства и ввода в эксплуатацию объектов жилой и коммерческой недвижимости растут. Увеличивается и объем ипотечного кредитования - за год кредитный портфель банков вырос практически на 300 млрд руб.

Результатом этого стали опережающие темпы роста рынка строительно-отделочных материалов: по последним данным показатель потребления в данном сегменте вырос на 20-30%, что дает хороший импульс развития рынка производства и поставок строительно-отделочных материалов, а так же укрепление позиций торговых сетей сегментов DIY и Household.

Рынок строительно-отделочных материалов и торговли DIY в настоящее время является одним из самых перспективных и активно развивающихся сегментов розничной торговли. По предварительной оценке специалистов агентства INFOLine по итогам 2012 года емкость рынка превысила 900 млрд. руб, увеличившись более чем на 17% по сравнению с 2011 годом. Его конфигурация кардинально изменилась после кризиса и продолжает меняться, что ставит перед экспертами ряд сложных и актуальных вопросов, требующих обсуждения в рамках выделенной площадки.

В 2013 году организаторы форума "Проблемы и перспективы развития рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY" планируют не только повторить успех первого мероприятия, но и существенно расширить его, сделав форум еще более информативным и полезным для всех участников. По предварительным опросам, более 400 ведущих игроков рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY уже включили форум в свой деловой календарь на 2013 год.

В деловой программе форума 2013 года заявлено три секции. В первой секции - "Рейтинг сетей DIY и проблемы развития рынка товаров для строительства и для дома" - представителями крупнейших международных и российских сетей DIY будут подведены итоги года и озвучены амбициозные планы и стратегии развития. Центром обсуждения станут ключевые проблемы отрасли: взаимоотношения с поставщиками, конкуренция, развитие собственных торговых марок и многое другое.

Кардинальные изменения в 2013 году ожидают вторую секцию, которая будет называться "Архитектура бренда на рынке строительно-отделочных материалов. Готов ли потребитель платить за бренд в DIY?". Архитектура бренда – сложно выстраиваемый феномен, который в итоге обуславливает выбор конкретного товара потребителем. Однако сегмент DIY является одним из самых сложный для воспитания лояльности к бренду в связи с не регулярностью совершения покупок. Опытом построения бренда в данном сегменте будут привлечены представители крупнейших производителей и поставщиков строительно-отделочных материалов. Ведущие компании отрасли представят работающие и наиболее эффективные способы создания и продвижения брендов производителей строительно-отделочных материалов и обсудят такие вопросы как: стоит ли инвестировать новые каналы продаж и/или развивать действующие; как бренд конкурирует с СТМ и могут ли успешно сочетаться стратегии производства и продвижения бренда и СТМ сетей.

Первые две секции объединят в себе высший менеджмент компаний производителей строительно-отделочных материалов и сетей DIY, которые обсудят текущие проблемы и пути их решения с позиции накопленного практического опыта. Экспертами же в третьей секции - "Производитель, поставщик, закупщик. Эффективные методы взаимодействия" выступят ведущие эксперты и консультанты отрасли. Ими будет выражен свой взгляд на повышение эффективности взаимодействия различных игроков рынка и проанализированы возможности сочетания стратегий, направленных на увеличение оборота и прибыльности бизнеса.

В рамках форума ведущее аналитическое агентство INFOLine представит и вынесет на публичное обсуждение итоги исследования строительной отрасли, откроет новые интересные цифры и детали рынка DIY, необходимые для успешного ведения бизнеса даже самым опытным игрокам.

Итоги форума "Проблемы и перспективы развития рынка строительно-отделочных материалов и торговли DIY" 2012 года представлены <u>ЗДЕСЬ</u> (INFOLine, ИА (по материалам компании) 16.01.13)



### Новости кирпичных заводов

### Натуральные показатели продаж Группы ЛСР за 2012 год.

Группа ЛСР (LSE: LSRG; MICEX-RTS: LSRG), один из ведущих девелоперов и производителей строительных материалов в России, публикует данные по натуральным показателям продаж за 2012 год.



| Элитная недвижимость<br>в Санкт-Петербурге | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение<br>% | 2011 | 2012 | Изменение % |
|--|---------------|---------------|----------------|------|------|-------------|
| Введено в эксплуатацию                     |               |               |                |      |      |             |
| тыс. кв. м                                 | -             | 65            | -              | 0    | 92   | -           |
| Заключено новых контрактов                 |               |               |                |      |      |             |
| тыс. кв. м                                 | 13            | 13            | (3%)           | 45   | 64   | 42%         |
| Передано покупателям                       |               |               |                |      |      |             |
| тыс. кв. м                                 | 11            | 48            | 348%           | 34   | 57   | 66%         |

| Недвижимость сегмента масс-маркет в Санкт-Петербурге | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение % | 2011 | 2012 | Изменение % |
|--|---------------|---------------|-------------|------|------|-------------|
| Введено в эксплуатацию                               |               |               |             |      |      |             |
| тыс.кв. м  | 108           | 131           | 21%         | 113  | 131  | 15%         |
| Заключено новых контрактов                           |               |               |             |      |      |             |
| тыс. кв. м   | 51            | 94            | 85%         | 186  | 208  | 12%         |
| Передано покупателям                                 |               |               |             |      |      |             |
| тыс. кв. м   | 66            | 52            | (21%)       | 157  | 105  | (33%)       |

| Недвижимость в Москве                  | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение % | 2011 | 2012 | Изменение % |
|--|---------------|---------------|-------------|------|------|-------------|
| Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м     | -             | 13            | -           | 2    | 45   | -           |
| Заключено новых контрактов, тыс. кв. м | 18            | 28            | 52%         | 37   | 92   | 147%        |
| Передано покупателям,<br>тыс. кв. м    | 2             | 13            | 580%        | 5    | 25   | 420%        |

| Недвижимость в Екатеринбурге            | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение<br>% | 2011 | 2012 | Изменение<br>% |
|---|---------------|---------------|----------------|------|------|----------------|
| Введено в эксплуатацию, тыс. кв. м      | 21            | 58            | 177%           | 21   | 65   | 209%           |
| Заключено новых контрактов, тыс. кв. м  | 24            | 27            | 11%            | 72   | 82   | 14%            |
| <b>Передано покупателям,</b> тыс. кв. м | 10            | 35            | 261%           | 35   | 59   | 70%            |

Примечание: Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.

За 2012 год совокупно во всех регионах присутствия мы заключили новых контрактов на продажу 447 тыс. кв. м (+31%). Стоимость заключенных контрактов на продажу квартир и прочих помещений составила 37 млрд. рублей, что на 46% превышает соответствующий показатель за 2011 год. В течение года мы ввели в эксплуатацию 333 тыс. кв. м и передали покупателям 247 тыс. кв. м.

Элитная недвижимость в Санкт-Петербурге



В 2012 году в элитном сегменте в Санкт-Петербурге мы заключили новых контрактов с покупателями на продажу 64 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 42% больше, чем в 2011 году. При этом стоимость заключенных контрактов на продажу квартир и прочих помещений в 2012 году выросла на 60% и составила 10,2 млрд. рублей.

В конце октября 2012 года мы вывели в продажу новый элитный дом в историческом центре Санкт-Петербурга на улице Радищева, 39. За два месяца в объекте было реализовано 3 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что составляет более 15% от совокупной площади, выведенной в продажу.

В течение года покупателям было передано 57 тыс. кв. м чистой продаваемой площади. За указанный период мы ввели в эксплуатацию 92 тыс. кв. м в таких проектах, как "Парадный квартал", "Смольный парк", "Дом с видом на Зимний дворец" и "Венеция".

### Недвижимость сегмента масс-маркет в Санкт-Петербурге

В 2012 году в сегменте недвижимости масс-маркет в Петербурге мы заключили новых контрактов на продажу 208 тыс. кв. м (+12%). Общая стоимость заключенных контрактов за 2012 год составила 16,4 млрд. рублей.

В ноябре 2012 года мы вывели в продажу новый жилой комплекс "Южная акватория", расположенный на берегу Финского залива в Красносельском районе Санкт-Петербурга. Менее чем за два месяца нам удалось реализовать 37 тыс. кв. м чистой продаваемой площади в данном проекте, что составляет порядка 58% всех выведенных в продажу плошалей.

В течение года покупателям было передано 105 тыс. кв. м чистой продаваемой площади. В 2012 году в Санкт-Петербурге мы ввели в эксплуатацию 131 тыс. кв. м чистой продаваемой площади в таких проектах как "Долгоозерный", "Южный", "Антей", "Аврора" и "Восток".

#### Недвижимость в Москве

В 2012 году в Москве мы заключили новых контрактов с покупателями на продажу 92 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 147% превышает соответствующий показатель за 2011 год. Общая стоимость заключенных контрактов в 2012 году составила 5,5 млрд. рублей, что на 137% больше, чем в 2011 году.

В течение года мы передали нашим покупателям 25 тыс. кв. м и ввели в эксплуатацию 45 тыс. кв. м в жилом комплексе "Новое Нахабино".

#### Недвижимость в Екатеринбурге

В 2012 году в Екатеринбурге мы заключили новых контрактов с покупателями на продажу 82 тыс. кв. м чистой продаваемой площади, что на 14% больше, чем в 2011 году. Общая стоимость заключенных контрактов выросла на 37% и составила 5 млрд. рублей.

В течение года покупателям было передано 59 тыс. кв. м чистой продаваемой площади. Ввод в эксплуатацию составил 65 тыс. кв. м.

#### СТРОИТЕЛЬСТВО

| Строительство                                    | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение % | 2011 | 2012 | Изменение % |
|--|---------------|---------------|-------------|------|------|-------------|
| Санкт-Петербург                                  |               |               |             |      |      |             |
| объем строительно-монтажных работ,<br>тыс. кв. м | 92            | 133           | 45%         | 371  | 426  | 15%         |
| Екатеринбург                                     |               |               |             |      |      |             |
| объем строительно-монтажных работ, тыс. кв. м*   | 35            | 32            | (9%)        | 96   | 122  | 27%         |
| Москва   |               |               |             |      |      |             |
| объем строительно-монтажных работ, тыс. кв. м*   | 21            | 42            | 99%         | 111  | 167  | 50%         |

Примечание: Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.

\*Объем продаж в Екатеринбурге и Москве приведен с учетом смонтированных и переданных заказчикам панельных домов, а также продаж железобетонных изделий для панельного домостроения.

#### Строительство

В 2012 году предприятия Группы ЛСР в Санкт-Петербурге, Москве и Екатеринбурге передали заказчикам 715 тыс. кв. м домов из сборного железобетона. По сравнению с 2011 годом объем выполненных строительно-монтажных работ вырос на 24%.

#### Железобетонные изделия

В 2012 году мы реализовали 479 тыс. куб. м железобетонных изделий, что на 5% выше показателей 2011 года. Из них в Санкт-Петербурге было реализовано 391 тыс. куб. м, в Москве 13 тыс. куб. м и 75 тыс. куб. м в Екатеринбурге.



В 2012 году наши железобетонные изделия в Санкт-Петербурге поставлялись на строительство крупных инфраструктурных проектов, в том числе Западного Скоростного Диаметра, терминала Морского торгового порта в Усть-Луге и нового терминала аэропорта "Пулково", а также целого ряда жилых комплексов.

В Москве в 2012 году мы поставляли железобетонные изделия на объекты жилищного и инфраструктурного строительства, включая объекты Группы ЛСР.

#### СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

| Продукт                       | 4 кв.<br>2011 | 4 кв.<br>2012 | Изменение % | 2011   | 2012   | Изменение<br>% |
|-------------------------------|---------------|---------------|-------------|--------|--------|----------------|
| Гранитный щебень, тыс. куб. м | 1 564         | 1 446         | (8%)        | 5 432  | 6 433  | 18%            |
| Песок, тыс. куб. м            | 2 664         | 2 404         | (10%)       | 10 859 | 10 878 | -              |
| Товарный бетон, тыс. куб. м   | 369           | 350           | (5%)        | 1 363  | 1 435  | 5%             |
| Цемент, тыс. тонн             | 108           | 318           | 195%        | 108    | 1 208  | -              |
| Кирпич, млн. штук             | 40            | 42            | 3%          | 185    | 183    | (1%)           |
| Газобетон, тыс. куб. м        | 207           | 217           | 5%          | 904    | 1 077  | 19%            |

Примечание: Натуральные показатели округлены до целых значений, в то время как изменения показателей в процентах рассчитаны на основе исходных данных.

#### Гранитный щебень

Объем реализации гранитного щебня в 2012 году составил 6,4 млн. куб. м (+18%).

В 2012 году мы осуществляли поставки гранитного щебня производителям строительных материалов, а также на крупные инфраструктурные проекты, в том числе строительство Западного Скоростного Диаметра.

#### Песок

Объем реализации песка в 2012 году составил 10,9 млн. куб. м, что сопоставимо с результатами 2011 года. В 2012 году основной объем продаж приходился на ряд крупных инфраструктурных проектов, в том числе строительство Западного Скоростного Диаметра и международного конгрессно-выставочного центра "ЭкспоФорум".

#### Товарный бетон

Объем реализации товарного бетона составил 1,4 млн. куб. м, что на 5% больше показателей 2011 года. В Санкт-Петербурге было реализовано 928 тыс. куб. м, в Москве - 507 тыс. куб. м.

В 2012 году основные поставки в Санкт-Петербурге мы осуществляли на объекты комплексного освоения территорий, а также на строительство Западного Скоростного Диаметра и международного конгрессновыставочного центра "ЭкспоФорум". В Москве основной объем сбыта приходится на сегмент жилищного строительства.

#### Цемент

Объем реализации цемента в 2012 году составил 1,2 млн. тонн. Основной объем поставок приходится на производителей строительных материалов, в первую очередь товарного бетона.

#### Кирпич

Объем реализации кирпича составил 183 млн. штук.

Незначительное сокращение объемов выпуска кирпича в Санкт-Петербурге вызвано временным снижением производственных мощностей в связи с закрытием устаревших производств и реализацией проекта по строительству нового кирпичного завода в Кировском районе Ленинградской области, производственный запуск которого был осуществлен в декабре 2012 года.

В конце июня 2012 года мы осуществили производственный запуск кирпичного завода "ЛСР. Стеновые" в г. Павловский Посад Московской области. В 2012 году завод отгрузил около 20 млн. штук кирпича.

#### Газобетон

Объем реализации газобетона в 2012 году составил 1,1 млн. куб. м. Из них 395 тыс. куб. м было реализовано в Санкт-Петербурге и 681 тыс. куб. м - в Украине. Рост показателя объема продаж по указанным регионам по сравнению с аналогичным периодом прошлого года составил 19%.

**Для справки:** Название компании: Группа ЛСР, ОАО Регион: Санкт-Петербург Адрес: 190031, Россия, Санкт-Петербург, Казанская ул., 36 Вид деятельности: Строительство Телефоны: (812)4588143 Факсы: (812)3121381 Е-Mail: mail@lsrgroup.ru Web: http://www.lsrgroup.ru Руководитель: Игорь Левит, Председатель Совета директоров; Елена Туманова, исполнительный директор; Вахмистров Александр, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам компании) 17.01.13)

FNLine

#### "Объединение 45-М" сменило наименование.

ООО "Объединение 45-М" информирует о смене наименования. Новое название компании – Общество с ограниченной ответственностью "ЛСР. Базовые-М" (ООО "ЛСР. Базовые-М"). Прочие реквизиты не изменены.



После смены наименования предприятие продолжит осуществлять деятельность в рамках региональной бизнес-единицы Группы ЛСР - "ЛСР. Базовые материалы – Москва". Производство товарного бетона и растворов, а также их поставка на строительные объекты Москвы и Московской области будет производиться согласно заявленным ранее планам. Успешно зарекомендовавший себя бренд 45° останется неизменным для всей продукции предприятия. Имеющийся парк автобетоносмесителей компании сохранит жёлтосинюю окраску, а новые АБС будут оформлены в бело-красных цветах корпоративного стиля Группы ЛСР.

Смена наименования компании – плановое мероприятие, очередной этап комплексного процесса централизации и укрупнения ряда бизнес-процессов Группы ЛСР, унификации принципов построения бизнеса во всех регионах присутствия. В рамках этой программы ранее, в 2011 году, в Санкт-Петербурге путем слияния ООО "Объединение 45", ОАО "Рудас" и ОАО "Гранит-Кузнечное", также входящих в структуру Группы ЛСР, было образовано ЗАО "ЛСР-Базовые материалы Северо-Запад", осуществляющее свою деятельность в Северо-Западном регионе.

**Для справки:** Название компании: *ЛСР. Базовые-М, ООО (Ранее Объединение 45-М, ЗАО)* Регион: *Москва* Адрес: 109052, Россия, Москва, Новохохловская ул., 89 Вид деятельности: Производство строительных материалов Телефоны: (495)9888845 (495)9830060 Факсы: (495)6715028 E-Mail: <u>marketing@o45.lsrgroup.ru</u> Web: http://www.045m.ru Руководитель: Сидоров Александр Геннадьевич (INFOLine, ИА (по материалам компании) 10.01.13)

#### Группа компаний "Терекс" приглашает посетить крупнейшую выставку "Отечественные строительные материалы".

Выставочный стенд Группы Компаний "TEREX" будет находиться в павильоне №7, зал №4 место В1001. На нашем стенде мы будем рады ознакомить Вас со всем спектром строительных материалов, выпускаемых нашей компанией, представить новинки, рассказать о перспективах и планах развития.

Наши специалисты будут рады квалифицированно ответить на все интересующие Вас вопросы, дать профессиональную консультацию. При необходимости, мы будем рады встретить Вас на выставке, предоставить пригласительные билеты, провести Вас на наш выставочный стенд. Персональное внимание и улыбка гарантируется.



Для справки: Название компании: *Группа компаний ТЕКЕХ, ООО (ГК ТЕКЕХ)* Регион: Москва Адрес: 125438, Россия, Москва, ул. Михалковская, 63 Б, стр.5 Вид деятельности: Производство строительных материалов Телефоны: (495)6019762 (495)6019766 (965)1134912 Факсы: (495)6019753 (495)6019763 E-Mail: kirpich@terex-group.ru Web: http://www.terex-group.ru (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.01.13)

"Кирпичный завод СК" в 2012 году увеличил производство кирпича на 7 процентов.
ООО "Кирпичный завод СК", входит в Группу компаний "Титан", которой владеют братья Михаил и Юрий СУТЯГИНСКИЕ, перевыполнил производственный план 2012 года на 7 процентов. Предприятие выпустило 20,5 млн. штук кирпича, что на 1,5 млн. штук больше установленного плана.

Как отмечает пресс-служба компании, продукция "Кирпичного завода СК" используется для строительства объектов, прежде всего собственного проекта "ПАРК: промышленно-аграрные региональные кластеры", а также отгружается потребителям Омской области и других регионов Сибирского федерального округа. (Омские Коммерческие Вести 11.01.13)

#### Объемы производства ЗАО "ВЗКСМ" растут.

Объем продукции, произведенной ЗАО "ВЗКСМ" в 2012г., на 8,5 млн. шт. усл. кирпича выше запланированного ранее объема производства. Прирост производства составил 15%.

"В течение всего прошедшего года поддерживался высокий темп производства. Высококачественная продукция завода керамических материалов реализуется буквально с производственного конвейера. Уже заключены договоры на реализацию на много месяцев вперед. В 2013 году мы планируем удержать высокие показатели производства" - отметил коммерческий директор ЗАО "ВЗКСМ",



Страница: 10 из 14

Документ создан: 23.01.2013 16:29:00 Документ распечатан: 27.01.2015 11:37:00 Документ изменил: FL27\_user



Дмитрий Куликов.

Для справки: Название компании: Винзилинский завод керамических стеновых материалов (ВЗКСМ), ЗАО Адрес: 625530, Россия, Тюменская область, пос. Винзили, ул. Вокзальная, 1 Вид деятельности: Производство кирпича Телефоны: (3452)727851 (3452)777418 Факсы: (3452)777422 Е-Маіl: уzksm@ruscom.ru Web: <a href="http://www.vzksm.ru">http://www.vzksm.ru</a> Руководитель: Медведев Сергей Витальевич, генеральный директор (INFOLine, ИА (по материалам компании) 15.01.13)

### В Омске "Кирпичный завод СК" установил абсолютный производственный рекорд.

В 2012 году предприятие выпустило на 1,5 миллиона штук кирпича больше, чем было запланировано.ООО "Кирпичный завод СК" перевыполнило производственный план 2012 года на 7%, сообщает пресс-служба ГК "Титан", в которую входит предприятие. На заводе за 12 месяцев изготовили 20,5 миллиона штук кирпича, что на 1,5 миллиона больше, чем предполагалось.

Компания побила свой же рекорд 2008 года, когда произвела 19,6 миллиона кирпичей. А всего за последние 10 лет завод выпустил около 200 миллионов штук искусственного камня. Стройматериал в основном используется для строительства объектов проекта "ПАРК" в Омской области, н (Премьер-инфо 11.01.13)

#### Сургутская строительная компания не может добиться от «Кирпичного завода» 95,3 млн рублей.

Сургутская строительная компания "Домостроительный комбинат – 1" подала в Высший арбитражный суд иск о взыскании с ООО "Кирпичный завод" 95,3 млн рублей. Как сообщает пресс-служба суда, поводом для судебных разбирательств, которые тянутся с 2008 года, стало ненадлежащее исполнение ответчиком обязательств по оплате выполненных работ.

При этом "Кирпичный завод" обратился в суд со встречным иском о признании договора незаключенным, указывая на несогласованность сторонами его существенных условий.

Судом установлено, что между сторонами был заключен договор по проектированию и строительству многоэтажного дома в поселке Белый Яр. Акт приемки законченного строительством объекта был подписан сторонами в августе 2008 года, ответчик принял выполненные истцом работы на общую сумму 77,7 млн рублей. Объект был введен в эксплуатацию в декабре 2008-го.

Отметим, что ответчик работы не оплатил. Решением суда первой инстанции исковые требования ЗАО "Домостроительный комбинат – 1" удовлетворены частично: "Кирпичный завод" должен вернуть 92,8 млн рублей. Однако истец остался недоволен таким решением. Суды апелляционной и кассационной инстанций оставили решение суда первой инстанции без изменения. (ЮграРКО). (14.01.13)

#### Холдинг кирпича просит. "Коммерсантъ в Перми". 11 января 2013

Дайджест статей в демонстрационном выпуске не представлен. Для наших клиентов информация предоставляется в полном объеме, в том числе графические и табличные данные. Более подробная информация об услуге "Тематические новости" на нашем сайте www.ADVIS.ru, для перехода нажмите здесь.

Страница: 11 из 14



### Региональные новости

<u>Флагманы производства. "TumenToday.ru". 17 января 2013</u> Дайджест статей в демонстрационном выпуске не представлен. Для наших клиентов информация предоставляется в полном объеме, в том числе графические и табличные данные. Более подробная информация об услуге "Тематические новости" на нашем сайте www.ADVIS.ru, для перехода нажмите здесь.

Страница: 12 из 14

FNLine



### Зарубежные новости

#### В Могилевском районе открыто производство цветного кирпича (Республика Беларусь).

В ООО "Газосиликат" (Могилевский район) состоялось торжественное открытие нового производства цветного гиперпрессованного облицовочного кирпича. В этом важном мероприятии принял участие и губернатор области Петр Рудник.

"Чем ближе к Новому году, тем больше социальных объектов мы открываем на Могилевщине, в том числе и производственных предприятий. На одном из них мы сейчас присутствуем, — говорит председатель облисполкома. — Новое производство - это еще один важный шаг в развитии и модернизации экономики региона. Выпускаемая здесь продукция, как и блоки из ячеистого бетона, будет преимущественно экспортироваться, а это приток валюты в страну, дополнительные поступления в бюджет, новые рабочие места и высокая заработная плата. Выручка на одного работающего здесь составила около \$60 тыс. в эквиваленте, а значит, на предприятии уже выполнили задачи, которые ставит перед реальным сектором экономики глава государства. На новом производстве цветного облицовочного кирпича этот показатель будет еще выше", - выразил надежду Петр Михайлович.

В производстве цветного облицовочного кирпича применяется почти 97% местного сырья.

Как отметил генеральный директор ООО "Газосиликат" Игорь Рачицкий, при его изготовлении используется инновационная технология, аналогов которой пока нет на постсоветском пространстве. Такой кирпич характеризуется высокой прочностью, эрозионной устойчивостью и по свойствам приближается к натуральному камню. (Могилевские ведомости 28.12.12)

#### В Могилевском районе ООО "Газосиликат" выпустило новый вид стройматериалов.

Общество, специализирующееся на выпуске строительных материалов, открыло новый завод, где произведена первая партия цветного гиперпрессованного облицовочного кирпича, отличающегося высокой прочностью. Присутствуя на открытии нового производства, губернатор области Петр Рудник заметил, что подобная продукция, которую предполагается преимущественно экспортировать, увеличит приток валютных поступлений в регион. Кроме того, в ООО "Газосиликат" налаживание выпуска облицовочного кирпича позволило создать новые рабочие места, что тоже немаловажно. Новое производственное звено обошлось в пять миллионов долларов. Выпускать оно будет до 70 миллионов штук кирпича в год. (Народная газета - Беларусь 05.01.13)



### Новости рынка извести

СМПро: За 11 месяцев 2012 года отгрузка строительной извести средними и крупными предприятиями на рынок РФ увеличилась на 15% до 1,7 млн. тонн.

Производство. За период январь-ноябрь 2012 года объем производства строительной извести увеличился на 17% к аналогичному периоду прошлого года до 2,1 млн. тонн. Доля негашеной извести в общем объеме составила 93%. Отгрузка. За 11 месяцев 2012 года отгрузка строительной извести средними и крупными предприятиями на рынок РФ выросла на 15% до 1,7 млн. тонн. Доля продаж составила 82,6%. Остатки готовой продукции на складах предприятий на конец ноября увеличились на 11% до 59 тыс. тонн. (СМПро 28.12.12)

Страница: 14 из 14