

Продукты информационного агентства "INFOLine" были по достоинству оценены ведущими европейскими компаниями. Агентство "INFOLine" было принято в единую ассоциацию консалтинговых и маркетинговых агентств мира "ESOMAR". В соответствии с правилами ассоциации все продукты агентства "INFOLine" сертифицируются по общеевропейским стандартам, что гарантирует нашим клиентам получение качественного продукта и постпродажного обслуживания.



Крупнейшая информационная база данных мира включает продукты агентства "INFOLine". Компания "Lexis-Nexis" с 1973 года интегрирует информацию от 9000 СМИ всего мира, в рамках работы по мониторингу данных о России и странах СНГ сбор информации осуществляет с помощью продуктов агентства "INFOLine".



Информационное агентство "INFOLine" имеет свидетельство о регистрации средства массовой информации ИА № ФС 77 – 37500.

База событий

"Цветная металлургия РФ"

2011-2014

Информационные услуги для Вашего бизнеса

- Тематические новости
- PR-поддержка
- Отраслевая лента новостей
- Готовые маркетинговые продукты
- Заказные исследования
- Доступ к базе данных 7000 СМИ и многое другое





Содержание выпуска

Новости цветной металлургии	4
Общие новости цветной металлургии	4
<i>Президент РФ Владимир Путин подписал Федеральный закон "О ратификации Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Кыргызской Республики о развитии экономического сотрудничества в условиях евразийской экономической интеграции".....</i>	<i>4</i>
<i>О торгово-экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Исламской Республикой Иран.....</i>	<i>4</i>
<i>Мировые цены на большинство видов проката в октябре-ноябре начали снижаться.....</i>	<i>6</i>
<i>"Роснефть" и крупнейшие российские компании договорились о партнерстве в области нефтепродуктообеспечения.....</i>	<i>7</i>
<i>Фонд "Сколково" создает металлургическую платформу.....</i>	<i>8</i>
<i>"Мечел" вновь возглавил рейтинг упоминаемости в СМИ среди меткомпаний.....</i>	<i>9</i>
Региональные новости цветной металлургии	10
<i>Комплексное развитие. "Эксперт Сибирь". № 49 (435) 2014.....</i>	<i>10</i>
<i>"Мы чувствуем себя вполне уверенно". "Эксперт Сибирь". № 49 (435) 2014.....</i>	<i>13</i>
Инвестиционные проекты	16
<i>Инфраструктурные проблемы приостановили проект компании "Гриф" в Ростовской области.....</i>	<i>16</i>
<i>На КУМЗе (Свердловская область) завершено строительство первой очереди прокатного комплекса – приоритетного инвестиционного проекта.....</i>	<i>16</i>
<i>СУМЗ направит 1 млрд рублей на строительство кислородной станции.....</i>	<i>17</i>
<i>Кубань ждет поддержки от федерального центра на развитие промпарков.....</i>	<i>17</i>
Алюминиевая промышленность	18
Новости о компании "Российский алюминий"	18
<i>РУСАЛ снижает цену для российских потребителей алюминия.....</i>	<i>18</i>
<i>Deutsche Bank повысил оценку бумаг "Русала", но понизил рекомендацию до "держать".....</i>	<i>18</i>
<i>UC Rusal объявила о скидках для российских покупателей. "РосБизнесКонсалтинг". 2 декабря 2014.....</i>	<i>19</i>
<i>Глава дивизиона РУСАЛа: компания не планирует продавать упаковочный бизнес. "ТАСС". 8 декабря 2014.....</i>	<i>20</i>
Новости прочих компаний алюминиевой отрасли	22
<i>Реалит добровольно просертифицировал профили.....</i>	<i>22</i>
Зарубежные новости алюминиевой отрасли	23
<i>В НПО "Параллель" завершены заводские испытания полупроводникового преобразователя для завода в Павлодаре.....</i>	<i>23</i>
<i>Century Aluminum завершила приобретение завода Mt. Holly.....</i>	<i>24</i>
<i>Baker&McKenzie консультирует "Siemens Украина" по созданию СП с Mitsubishi Heavy Industries по металлургическим технологиям.....</i>	<i>24</i>
Никелевая промышленность	25
Новости об ОАО "ГМК "Норильский никель"	25
<i>Кольская ГМК модернизирует обогатительную фабрику за 700 млн рублей.....</i>	<i>25</i>
<i>Заполяный филиал "Норникеля" приобрел два вездехода.....</i>	<i>25</i>
<i>В Норильске по инициативе "Норникеля" прошел форум социальных технологий "Партнерство. Инновации. Развитие".....</i>	<i>26</i>
<i>Норильский никель оптимизирует долговую нагрузку.....</i>	<i>26</i>
Зарубежные новости никелевой промышленности	27
<i>Филиппины расширяют производство никеля с увеличением спроса со стороны Китая.....</i>	<i>27</i>
<i>Zhongjin Metal Tech займется никелем и нержавеющейкой!.....</i>	<i>27</i>
Медная промышленность	28
Общие новости медной промышленности	28
<i>Медная катанка больше не нужна? "Русмет". 3 декабря 2014.....</i>	<i>28</i>
Новости о компании "УГМК"	29
<i>ШААЗ и Generac Power Systems развивают сотрудничество.....</i>	<i>29</i>
<i>Директор ОАО "Уралэлектромедь" Владимир Колотушкин признан "Промышленником года".....</i>	<i>29</i>
<i>Директором Ревдинского завода ОЦМ назначен Максим Банников.....</i>	<i>30</i>



Зарубежные новости медной отрасли	31
<i>Prysmian Group запасется катушкой у Polska Miedz.....</i>	<i>31</i>
<i>Citi: в следующем году китайский спрос на медь вырастет.....</i>	<i>31</i>
Титановая промышленность	32
Общие новости титановой промышленности	32
<i>"ВСМПО - Ависма" собралась заменить карналлит "Уралкалия" поставками из Израиля.....</i>	<i>32</i>
Зарубежные новости по титановой промышленности	33
<i>Импорт титанового концентрата в Китае сократился в октябре на 27%.....</i>	<i>33</i>
Цинковая промышленность	34
Общие новости цинковой промышленности	34
<i>Выпуск цинка пока не упал.....</i>	<i>34</i>
Зарубежные новости по цинковой промышленности	35
<i>Boliden решил воспользоваться ситуацией.....</i>	<i>35</i>
Прочие отрасли цветной металлургии	36
Зарубежные новости по прочим отраслям цветной металлургии	36
<i>Производители свинца нуждаются в более высоких премиях из-за дефицита лома.....</i>	<i>36</i>



Новости цветной металлургии

Общие новости цветной металлургии

Президент РФ Владимир Путин подписал Федеральный закон "О ратификации Соглашения между Правительством Российской Федерации и Правительством Кыргызской Республики о развитии экономического сотрудничества в условиях евразийской экономической интеграции".

Федеральный закон принят Государственной Думой 21 ноября и одобрен Советом Федерации 26 ноября 2014 года.

Справка Государственно-правового управления

Федеральным законом ратифицируется Соглашение между Правительством Российской Федерации и Правительством Кыргызской Республики о развитии экономического сотрудничества в условиях евразийской экономической интеграции, подписанное в г. Астане 29 мая 2014 года.

Соглашение направлено на развитие экономического сотрудничества между Российской Федерацией и Кыргызской Республикой в рамках евразийской экономической интеграции, в том числе в сфере агропромышленного комплекса, горнодобывающей и металлургической промышленности, жилищного строительства, а также на развитие предпринимательства и инфраструктуры.

Для реализации соглашения предусматривается создание российско-кыргызского фонда развития в качестве международной организации. Статус, функции, структуру и порядок функционирования фонда предлагается определить отдельным соглашением. (Сайт Президента России 02.12.14)

О торгово-экономическом сотрудничестве между Российской Федерацией и Исламской Республикой

Иран.

По данным ФТС России, в 2013 году товарооборот между Россией и Ираном сократился на 31,5% по сравнению с 2012 годом и составил 1,59 млрд. долл. США, в том числе экспорт из России в Иран снизился на 38,6% и составил 1,16 млрд. долл. США, российский импорт из Ирана вырос на 1% до 429,9 млн. долл. США.

Доля Ирана во внешнеторговом обороте России в 2013 г. составила 0,19%.

В 2013 году в российском экспорте в Иран преобладали поставки металлов и изделий из них – 31,9% (372,9 млн. долл. США, 631,9 тыс. т.), продовольственных товаров и сельхозсырья – 30,8% (360,8 млн. долл. США, 1 211,3 тыс. т.), древесины и целлюлозно-бумажных изделий – 18,4% (214,7 млн. долл. США, 496,7 тыс. т.), машин и оборудования – 11,1% (129,2 млн. долл. США, 17,5 тыс. т.), минеральных продуктов – 5,1% (59,4 млн. долл. США, 206,3 тыс. т.) и продукции химической промышленности – 2,3% (26,8 млн. долл. США, 9,2 тыс. т.).

Основными товарами российского импорта из Ирана были продовольственные товары и сельхозсырье – 70,2% (301,2 млн. долл. США, 221,2 тыс. т.), химическая продукция – 11,7% (50,4 млн. долл. США, 28,9 тыс. т.), минеральные продукты – 11,3% (48,7 млн. долл. США, 690,3 тыс. т.) и машинное оборудование и транспортные средства – 1,7% (7,4 млн. долл. США, 2,7 тыс. т.).

В январе - сентябре 2014 г. основную долю российского экспорта составляли товарные группы «продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье» - 42,5% (402,4 млн. долл. США), «металлы и изделия из них» - 32,6% (307,8 млн. долл. США), «древесина и целлюлозно-бумажные изделия» - 13,5% (127,2 млн. долл. США), и «машинное оборудование и транспортные средства» – 7,3% (69,3 млн. долл. США), при этом основную долю импорта составили товарные группы «продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье» - 70,7% (179,7 млн. долл. США), «минеральные продукты» - 13,3% (33,9 млн. долл. США), «продукция химической промышленности» - 10,5% (26,7 млн. долл. США) и «машины, оборудование, транспортные средства» - 1,6 % (4,1 млн. долл. США).

Механизмы углубления межгосударственного сотрудничества

Основной механизм межправительственного взаимодействия России и Ирана – Постоянная Российско-Иранская комиссия по торгово-экономическому сотрудничеству (МПК).

24 сентября 2012 г. распоряжением Правительства Российской Федерации Министр энергетики Российской Федерации А.В. Новак был утвержден председателем Российской части Постоянной Российско-Иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству. Председатель Иранской части МПК – Министр нефти ИРИ Б.Н.Зангане.

В рамках МПК на постоянной основе действует восемь отраслевых рабочих групп: по содействию развитию торговли, энергетике, финансово-банковскому сотрудничеству, транспорту, межрегиональному сотрудничеству, космосу, промышленности и группа по вопросам водного хозяйства.

11 апреля 2013 г. в г. Тегеране прошло второе заседание рабочей группы по финансово-банковскому сотрудничеству.



В период с 12 по 13 августа 2013 года в Тегеране состоялось очередное заседание рабочей группы по энергетике.
В период с 28 по 29 апреля 2014 года в Тегеране прошло очередное заседание рабочей группы по вопросам водного хозяйства.

С 25 по 26 августа 2014 года состоялось заседание рабочей группы по транспорту.

В начале сентября 2014 года в Пятигорске прошло заседание рабочей группы по межрегиональному сотрудничеству.

В период с 8 по 9 сентября в Тегеране состоялось одиннадцатое заседание Постоянной Российско-Иранской комиссии по торгово-экономическому сотрудничеству.

В состав российской делегации вошли представители более 50 российских компаний. В ходе заседания Комиссии сторонами были рассмотрены вопросы по активизации и расширению взаимодействия в нефтегазовой сфере, электроэнергетике, промышленности, транспорте, банковской сфере, сельском хозяйстве, научно-техническом сотрудничестве, в области водного хозяйства, космоса и связи, здравоохранения, образования и науки.

В ходе заседания были организованы переговоры таких российских компаний как ООО «Стройтрансгаз – Инжиниринг», ОАО «Объединенные машиностроительные заводы» (Группа Уралмаш – Ижорские заводы), ОАО «НПК «Уралвагонзавод», ОАО «Ростсельмаш», «Концерн «Тракторные заводы», «КАМАЗ», «УАЗ», «Группа ГАЗ» и Объединенная авиастроительная корпорация с заинтересованными иранскими организациями и компаниями.

На полях заседания Комиссии были подписаны следующие документы:

Соглашение о сотрудничестве между «ВО «Технопомэкспорт» и иранской компанией «ТАВАНИР», предусматривающее детальную проработку и подготовку контрактов по строительству 10 и модернизации 2 энергоблоков, в том числе расширение ТЭС «Шахид Монтазери», строительство 4-х блоков новой ТЭС в Бандар-Аббасе и др.;

предконтрактное Соглашение между ЗАО «Русбурмаш» и Организацией развития и модернизации рудников и горнорудной промышленности Ирана (ИМИДРО) о выполнении российской компанией геологоразведочных работ на участке «Сирджан – Фариаб» (стоимость контракта – свыше 100 млн. долл. США);

Меморандум о взаимопонимании между ЗАО «Роснефтегазстрой» и иранской компанией «NPC International» по сотрудничеству относительно строительства нефтехимического завода в провинции Хормозган.

Помимо этого в рамках заседания Комиссии был проведен российско-иранский бизнес-форум, в работе которого приняло участие более 400 бизнесменов с обеих сторон. Была проведена презентация ряда российских компаний. Были достигнуты договоренности о придании бизнес-форуму регулярного характера.

Перспективные направления сотрудничества

Наиболее активным на настоящий момент является сотрудничество в сфере энергетики. 14 июля 2010 г. в ходе визита Министра нефти Ирана Масуда Мирказеми в Москву подписана «дорожная карта» ирано-российского сотрудничества в области энергетики на ближайшие 30 лет. В ней предусматривается обмен техническими ноу-хау, технологиями и опытом в добыче нефти и газа, переработке углеводородов, проведении геолого-разведочных работ. В ходе заседания в 2013 г. Совместной рабочей группы по сотрудничеству в области нефти и газа была актуализирована «Дорожная карта».

Дальнейшее расширение двустороннего сотрудничества тормозится международным давлением на Иран в виде экономических санкций со стороны ООН, США и ЕС с целью побудить эту страну прекратить работы по ядерной программе.

К концу 2011 года США и ЕС договорились о введении против ИРИ гораздо более жестких рестрикций по сравнению с теми, что предусмотрены соответствующими резолюциями СБ ООН по двум направлениям: во-первых, запрет для ЕС на импорт и торговлю иранской нефтью и нефтепродуктами, который вступил в силу в середине 2012 года и, во-вторых, санкции против финансового сектора Ирана, в частности, против Центробанка ИРИ. Санкции против финансовых институтов Ирана являются более важными, так как направлены вообще на предотвращение ведения бизнеса с этой страной.

Под запрет попали инвестиции в иранский нефтегазовый сектор, торговля оборудованием для его нужд, продажа и любые формы передачи технологий очистки нефти и сжижения газа. США ввели запрет на деловые операции собственных финансовых структур с банками Ирана, а 30 декабря 2011 г. президент США подписал законодательный акт, предусматривающий аналогичные меры для иностранных банков.

Сложившаяся ситуация вокруг Ирана, угрозы применения санкций к компаниям, инвестирующим в нефтегазовый сектор, не только затруднили инвестиционное сотрудничество, но и вынудила некоторые российские компании пересмотреть планы своей деятельности на иранском рынке.

В этой связи можно отметить проект разработки участков «Азар» и «Шангуле», расположенных на блоке «Анاران» с запасами до 5-6 миллиардов баррелей нефти. Геологоразведка велась с 2003 года российской нефтяной компанией «Лукойл» и Norsk Hydro. Однако из-за введения экономических санкций против Ирана это сотрудничество приостановилось, и в 2010 году компания ушла с иранского рынка. Тогда же меморандум о сотрудничестве в области разработки месторождений «Азар» и «Шангуле» подписали ОАО «Газпромнефть» и Национальная иранская нефтяная компания (НИНК). Планировалось, что российская компания в дальнейшем получит четверть акций в проекте. По аналогичным причинам участие



ОАО «Газпромнефть» в проекте было прекращено уже во второй половине 2011 г.

Сложившийся режим санкций является причиной настороженности российских коммерческих банков в отношении сотрудничества с Ираном. При оценке рисков сотрудничества российские банки преимущественно обращаются к международным рейтинговым агентствам и консалтинговым фирмам, потенциально негативно настроенным в отношении Ирана.

В настоящее время многие российские экспортеры столкнулись с проблемой осуществления платежей за поставленную в Иран продукцию. Платежи через иранские банки, включенные в санкционные списки Совбеза ООН, Госдепартамента США и Евросоюза, не производятся. В отношении других банков введена практика длительной проверки документов на предмет поставки в Иран запрещенной санкциями продукции. При сумме платежа свыше 40 тыс. евро процедура проверки обязательна и занимает около двух недель.

В настоящее время значительная часть внешнеторговых расчетов осуществляется через банки Турции и ОАЭ. Активно используются каналы наличного оборота денежных средств.

Для решения проблемы финансовых расчетов между Россией и Ираном необходимо создать финансовый институт, который будет обладать достаточными ресурсами и возможностями для осуществления как безналичных расчетов, так и наличных. При этом данный финансовый институт должен осуществлять расчеты в национальных валютах и валютах третьих стран за исключением доллара США и евро.

Несмотря на существующие трудности в июле 2013 года между Россией и Ираном был подписан контракт на поставку первой партии в количестве 2000 штук легковых автомобилей «Lada». Вместе с тем, реализация проекта столкнулась с рядом трудностей, связанных с особенностями процедуры сертификации и относительно высокой стоимостью российских автомобилей по сравнению с конкурентами. По состоянию на данный момент планируется, что реализация основных вех проекта, а именно начало экспортных поставок в Иран начнется в первой половине 2014 года.

10 сентября 2013 года ОАО «Ростелеком» совместно с иранской компанией «ТКС» запустили в эксплуатацию оптоволоконную магистраль EPEG (Europe-Persia Express Gateway) пропускной способностью 3,2 Тбит/с, общей протяженностью - 10 тыс. км, что позволит расширить спектр услуг по транзиту трафика в ближневосточный регион.

Также активное участие по выходу на иранский рынок предпринимают такие крупные российские компании как ОАО «Зарубежнефть», ОАО «РЖД», ОАО «ВО «Технопромэкспорт», ОАО «ИНТЕР РАО», ОАО «Силовые машины» и другие. (INFOLine, ИА (по материалам Министерства экономического развития) 30.11.14)

Мировые цены на большинство видов проката в октябре-ноябре начали снижаться.

Мировые цены на большинство видов проката в октябре-ноябре 2014 года начали снижаться. В первую очередь подешевели полуфабрикаты из-за снижения цен на железную руду. Средняя цена на слябы за октябрь снизилась на 1.91%, стальная заготовка за этот период подешевела на 3.82%. Цены на средний лист снизились на 0.42%, на толстый лист - на 1.59%. Цены на горячекатаную рулонную сталь упали на 2.8%, цены на х/к рулон в октябре также снизились на 2.18%. Цены на оцинкованный лист за октябрь несколько выросли на 0.43%, однако в ноябре стремительно снизились. Учитывая продолжающееся удешевление железной руды и неблагоприятные процессы в мировой экономике, ожидать роста цен на плоский прокат рано, считают эксперты. Об этом говорится в очередном выпуске бюллетеня Информационного агентства АК&М "Отрасли российской экономики: производство, финансы, ценные бумаги", посвященном черной и цветной металлургии.

Конструкционный прокат за октябрь-ноябрь также стремительно подешевел. Мировые цены на арматуру за октябрь снизились на 2.54%, катанка (качество сетки) в октябре-ноябре подешевела на 2.31%, цены на катанку (качество волочения) упали на 2.39%. Цены на конструкционные профили за октябрь также снизились на 0.33%.

Российский трубный рынок имеет тенденцию к росту и неплохие перспективы, полагают отраслевые эксперты. Позитивные тенденции подтверждаются тем, что в целом по итогам восьми месяцев текущего года рынок вырос на 5.4%, отметил В.Мацкало, начальник управления дирекции по маркетингу Объединенной металлургической компании. В целом по итогам года прогнозируется увеличение рынка примерно на 3% до 10.1 млн т.

При этом потребление труб малого и среднего диаметра в 2014 году уменьшится на 1%, хотя уже в следующем году, наоборот, ожидается его рост на 3%. Устойчиво растет сегмент профильных труб - в январе-июле текущего года почти на 13%. Основным двигателем спроса на эту продукцию остается строительство. Свою лепту внесло и ослабление рубля, что подстегнуло частный спрос на рынке недвижимости.

Производство первичного алюминия в январе-сентябре 2014 года составило 90.9% против аналогичного периода 2013 года; против сентября 2013 года наблюдается спад до 96.1%. Объемы производства на российских алюминиевых заводах были предопределены ходом реализации программы ОК "РУСАЛ" по оптимизации своих мощностей и сбоями в начале года в поставке вагонов на сибирских предприятиях.

Хотя сворачивание производства алюминия и дало свои результаты, говорить о возобновлении производства пока рано. РУСАЛ отчитался об уменьшении выпуска алюминия в первом полугодии на 10.8%, до 1.783 млн т, в соответствии с программой сокращения мощностей на наименее эффективных заводах.



В конце текущего года РУСАЛ должен запустить первую очередь Богучанского алюминиевого завода, который является частью Богучанского энергометаллургического объединения - совместного проекта, реализуемого РУСАЛом и "РусГидро" с 2006 года. Мощность первой очереди завода должна составить 296 тыс. т алюминия в год, вторая будет той же мощности. Также компания планирует усилить производство полуфабрикатов - продукции с более высокой добавленной стоимостью.

В октябре 2014 года M&A-активность в российской металлургии возобновилась после двухмесячной паузы. В целом, по данным статистики бюллетеня "Рынок слияний и поглощений" Информационного агентства АК&М, объем рынка M&A в металлургии за десять месяцев 2014 года превысил \$3 млрд, увеличившись в 1.8 раза по сравнению с январем-октябрем прошлого года. Однако средняя стоимость сделки (за вычетом крупнейшей) снизилась на 40%, до \$115 млн по сравнению со \$194.3 млн в январе-октябре 2014 года.

Оживить рынок могут несколько потенциальных крупных сделок. "Северсталь" близка к продаже убыточного итальянского производителя стали Lucchini. Кроме того, в ноябре группа "Ренова" приобрела чешский холдинг по производству и переработке драгоценных металлов Safina.

В то же время иностранные металлургические компании начинают покидать российский рынок. Так, в ноябре Федеральная антимонопольная служба (ФАС) одобрила сделку по покупке Челябинским электрометаллургическим комбинатом Серовского завода ферросплавов (Свердловская область) и шахты "Рудная" (Пермский край) у Eurasian Natural Resources Corporation (Казахстан). А компания Alcoa (США) может продать один из своих двух заводов по выпуску алюминиевого проката в России. (Металлоснабжение и сбыт 03.12.14)

"Роснефть" и крупнейшие российские компании договорились о партнерстве в области нефтепродуктообеспечения.

ОАО "НК "Роснефть" развивает сотрудничество в области нефтепродуктообеспечения с ведущими российскими компаниями, соглашения о партнерстве подписаны с ООО УК "МЕТАЛЛОИНВЕСТ", ОАО "СУЭК", ОАО ОМЗ и ОАО "ФСК ЕЭС".

Документы предусматривают совместную научно-исследовательскую деятельность компаний в сфере разработки, производства и внедрения высокотехнологичных смазочных материалов и нефтепродуктов. Кроме того, предполагается проведение совместного аудита продукции, направленного на максимизацию эффективности использования и производства новой линейки нефтепродуктов.

Ключевым элементом достигнутых договоренностей является подтверждение нацеленности ведущих российских промышленных холдингов курса на импортозамещение, открывающего новые перспективы для экономики, путем повышения конкурентоспособности отечественного производства. "Роснефти" подписанные соглашения позволяют повысить эффективность НИОКР Компании и диверсифицировать каналы сбыта продукции.

По итогам подписания Игорь Сечин заявил: "Мы рады достигнутым договоренностям, благодаря которым строится стратегическое сотрудничество с ведущими промышленными холдингами России. "Роснефть" обеспечит смазочными материалами и нефтепродуктами предприятия корпораций на привлекательных финансовых условиях и в бесперебойном режиме. Мы считаем, что перед лицом вызовов, поставленных современной экономической и политической ситуацией нашим компаниям необходимо объединение совместных усилий, направленных на повышение конкурентоспособности отечественного производства".

СПРАВКА:

ООО "УК "Металлоинвест" - ведущий производитель и поставщик железорудной продукции и горячебрикетированного железа (ГБЖ) на глобальном рынке, один из региональных производителей стали. Компания обладает вторыми по величине в мире разведанными запасами железной руды — около 14,6 млрд тонн по международной классификации JORC, что гарантирует около 150 лет эксплуатационного периода при текущем уровне добычи.

ОАО "Сибирская угольная энергетическая компания" - одна из ведущих угледобывающих компаний мира и крупнейший производитель угля в России. ОАО "СУЭК" обеспечивает примерно 27% всей добычи российского угля в 2013 году (96,5 млн т) и около 27% (38.7 млн тонн) экспорта российского угля и 5% мирового экспорта угля.

ОАО Объединенные машиностроительные заводы - лидер тяжелого машиностроения России. Специализируется на инжиниринге, производстве, продаже и сервисном обслуживании оборудования и машин для атомной, нефтегазохимической, горной промышленности и на производстве металлургических заготовок из специальных марок сталей.

ОАО "Федеральная сетевая компания Единой энергетической системы" создано в соответствии с программой реформирования электроэнергетики Российской Федерации как организация по управлению Единой национальной (общероссийской) электрической сетью (ЕНЭС) с целью ее сохранения и развития.

"Роснефть" последовательно реализует стратегию, направленную на импортозамещение в сфере поставок специальных нефтепродуктов ведущим российским промышленным потребителям. В рамках реализации данной бизнес-концепции уже заключены и реализуются аналогичные соглашения со следующими компаниями:





ОАО "Челябинский трубопрокатный завод"
 ОК "РУСАЛ"
 ОАО "Объединённая двигателестроительная корпорация"
 ОАО "Научно-производственная корпорация "Уралвагонзавод"
 ОАО "Силовые машины"
 ООО "Стройгазмонтаж"
 ОАО "СИБУР-Холдинг"
 ОАО "ОХК "Уралхим"
 ОАО "НЛМК"
 ООО "АВТОТОР Холдинг"

Для справки: Название компании: НК Роснефть, ОАО Адрес: 117997, Москва, ул. Малая Калужская, 15, стр. 7, каб. 415 Телефоны: +7(499)5178888; +7(499)5178899 Факсы: +7(499)5177235 E-Mail: postman@rosneft.ru Web: <http://www.rosneft.ru> Руководитель: Сечин Игорь Иванович, президент, председатель Правления, член Совета директоров

Для справки: Название компании: Управляющая компания Металлоинвест, ООО Адрес: 121609, Россия, Москва, Рублевское шоссе, 28 Телефоны: +7(495)9815555 Факсы: +7(495)9819992 E-Mail: info@metinvest.com; info@metalloinvest.com Web: <http://www.metalloinvest.com> Руководитель: Мошири Фархад, председатель Совета директоров; Потапов Эдуард Леонидович, генеральный директор

Для справки: Название компании: НТЦ ФСК ЭЭС, ОАО Адрес: 115201 Москва, Каширское ш., д.22, корп.3 Телефоны: +7(495)7271909 Факсы: +7(495)7271908 E-Mail: ivanova@ntc-power.ru; ivanova@ntc-power.ru Web: <http://www.ntc-power.ru> Руководитель: Корсунов Павел Юрьевич, Генеральный директор

Для справки: Название компании: Объединённые машиностроительные заводы, ОАО (Группа ОМЗ) Адрес: 115324, Россия, Москва, Овчинниковская наб., 20, стр. 2 Телефоны: +7(495)6621040 Факсы: +7(495)6621041 E-Mail: mail@omzglobal.com Web: <http://www.omz.ru> Руководитель: Смирнов Михаил, генеральный директор; Махов Вадим Александрович, председатель Совета директоров (INFOline, ИА (по материалам компании) 04.12.14)

Фонд "Сколково" создает металлургическую платформу.

Фонд "Сколково" создает площадку для взаимодействия малых инновационных компаний и крупного металлургического бизнеса, объединяющую стартапы, которые разрабатывают инновационные технологии, связанные с добычей, обогащением, металлургией и обработкой металлов. Предполагается, что такая площадка будет способствовать выявлению потребностей отечественной металлургии в современных технологиях, ориентированию малого бизнеса на решение актуальных задач отрасли и внедрению в нее отечественных инновационных разработок. Кроме того, наличие такой площадки позволит включить в процесс коммерциализации проектов институты развития и финансовые институты, что позволит получить действенный инструмент финансирования доработки проектов и их промышленного внедрения.



Создание в "Сколково" металлургической платформы было анонсировано в ходе состоявшегося в Инновационном центре "Сколково" круглого стола, посвященного перспективам развития отечественного металлургического комплекса. В мероприятии приняли участие представители руководства компаний Русал, ЧТПЗ, Северсталь, НЛМК, Мечел, Posco, Daewoo, SMS Meer, Danieli, Air Liquide.

Участники круглого стола озвучили идею создания площадки, где промышленность сможет поделиться своими технологическими приоритетами и показать стартапам, на каких направлениях есть спрос. Стартапы смогут лучше ориентироваться в том, какие технологии востребованы рынком. Такой площадкой и станет "Сколково".

Среди резидентов этого кластера уже сейчас имеется около двух десятков компаний, работающих в сфере добычи, обогащения, металлургии и высоких переделов металла. На круглом столе, в частности, выступили представители Инновационного бюро металлургических технологий" (ИБМТ) и Научно-технического центра "Трубметпром".

Для справки: Название компании: Технопарк Сколково, ООО Адрес: 143025, Россия, Московская область, Деревня Сколково, ул. Новая, 100 Телефоны: +7(495)9670148 E-Mail: technopark@sk.ru Web: <http://technopark.sk.ru> Руководитель: Сергей Курилов, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 04.12.14)

"Мечел" вновь возглавил рейтинг упоминаемости в СМИ среди меткомпаний.

ОАО "Мечел" стало лидером по числу упоминаний в СМИ в ноябре 2014 года среди компаний горно-металлургического сектора, потеснив ОАО "ГМК "Норильский Никель", который занимал первую строчку в октябре, свидетельствуют данные "Системы комплексного анализа новостей" (СКАН), созданной "Интерфаксом". Основные новости о "Мечеле" были связаны с вопросом реструктуризации долга компании. Совещание по этой теме прошло у премьер-министра Дмитрия Медведева, сам "Мечел" тем временем погасил задолженность по процентам перед Сбербанком, а банкиры продолжили критиковать переговорную позицию менеджмента компании. На верхние строчки рейтинга поднялись "Северсталь" и "РусАл" на новостях об операционных результатах за III квартал. Обе компании показали EBITDA заметно выше консенсус-прогнозов.

"РусАл" получил дополнительную цитируемость в связи с новостью о кадровой рокировке: основной владелец компании Олег Дерипаска покинул пост генерального директора и стал президентом "РусАла". Пост гендиректора занял первый заместитель Дерипаски Владислав Соловьев.

На четвертом месте рейтинга расположился "Норникель". В ноябре компания получила лицензии на геологическое изучение, поиск и оценку месторождений сульфидных медно-никелевых руд на трех площадях в пределах Красноярского края, и сообщила, что в 2015 году начнет отказываться от импортного сырья, а полное его замещение произойдет уже в четвертом квартале следующего года.

Пятое место по числу упоминаний досталось ОАО "ММК", CFO которого заявил, что группа в I полугодии 2015 года планирует погасить около \$400 млн текущего долга за счет собственных средств и продать две шахты и обогатительную фабрику, которые входят в структуру угольной "дочки" ММК - ОАО "Белон".

На шестом месте осталось ОАО "НЛМК", на этот раз с новостями о сохранении объемов производства в условиях санкций против России. Также компания показала сильные финансовые результаты по итогам третьего квартала.

Компания Polyus Gold перешагнула сразу 5 позиций и поднялась до 7 строчки рейтинга. Главной новостью стало назначение гендиректором Павла Грачева, исполнявшего обязанности гендиректора с ноября 2013 г., когда компанию покинул Герман Пихоя, последний топ-менеджер из команды прежнего совладельца Михаила Прохорова. Следующие позиции занимают УГМК и "Полиметалл": новости об УГМК были посвящены закупке оборудования, а "Полиметалл" приступил к строительству железнодорожного пути к Варваринскому золотомедному месторождению.

Десятку замыкает "Трубная металлургическая компания", которая раскрыла результаты за 9 месяцев, продемонстрировав снижение чистой прибыли по МСФО на 77% - до \$37 млн. Компания снова говорила об IPO своего североамериканского дивизиона ТМК IPSCO и договорилась с ВТБ о кредитной линии на 6 млрд рублей сроком на 3 года.

Рейтинг упоминаемости компаний металлургического сектора РФ в СМИ в октябре 2014 г., данные базы "СКАН":

	Название	Ноябрь 2014	Октябрь 2014
+1 1	Мечел	3991	5859
+1 2	Северсталь	3671	3835
+2 3	РусАл	3642	2677
-3 4	"Норникель"	3611	5970
-1 5	ММК	2771	2689
- 6	НЛМК	2045	2602
+5 7	Polyus Gold	1519	912
- 8	УГМК	1005	1383
+1 9	Полиметалл	948	986
-1 10	ТМК	943	1260
-4 11	Евраз	906	1472
+3 12	ВСМПО-Ависма	881	601
-2 13	Металлоинвест	814	945
-1 14	Группа ЧТПЗ	786	856
-1 15	ОМК	561	603
- 16	Nordgold	525	408
+1 17	Атомредметзолото	323	342
-1 18	Petropavlovsk	255	358
- 19	ЧЭМК	243	-
- 20	РМК	213	-

(Интерфакс 04.12.14)



Региональные новости цветной металлургии

Комплексное развитие. "Эксперт Сибирь". № 49 (435) 2014

Бизнес вкладывает миллиарды рублей в инвестиционные проекты на территории Иркутской области, обеспечивая стабильность экономике региона

Будучи регионом, богатым полезными ископаемыми, и имеющим значительный профицит дешевой электрической энергии (благодаря ангарскому каскаду ГЭС), Иркутская область особенно интересна для реализации масштабных инвестиционных проектов, связанных с добычей и переработкой природных ресурсов, а также создания крупных энергоёмких производств. Бизнес охотно вкладывает миллиарды рублей в проекты в добывающем секторе экономики, лесопромышленном комплексе, металлургии, машиностроении и транспорте.

Реальные инвестиции

Самые масштабные инвестиции направлены в добывающий сектор. С 2008 года "дочка" "Роснефти", компания "Верхнечонскнефтегаз", занимается промышленной эксплуатацией крупнейшего в Иркутской области нефтегазоконденсатного месторождения — Верхнечонское, расположенного в Катангском районе. Общий объем инвестиций в его разработку оценивается в 152 млрд рублей. В 2013 году на месторождении добыли 7,7 млн тонн нефти. Выйти на полную мощность — 7,8–7,9 млн тонн нефти в год — планируется по итогам 2014 года. Всего же с начала эксплуатации нефтегазоконденсатного месторождения добыто свыше 30 млн тонн нефти.

"Иркутская нефтяная компания" разрабатывает сразу три нефтегазоконденсатных месторождения — Ярактинское, Марковское и Даниловское. Общий объем добычи нефти и газового конденсата с месторождений по итогам 2013 года достиг уровня 2,9 млн тонн. Ожидается, что в этом году добыча компанией углеводородного сырья достигнет отметки 3,7 миллиона тонн. Сейчас "Иркутской нефтяной компании" принадлежит право освоения 20 лицензионных участков и месторождений углеводородного сырья в Восточной Сибири.

Масштабную модернизацию производства, направленную на выпуск высококлассного моторного топлива, проводит "Ангарская нефтехимическая компания". Еще в 2013 году предприятие перешло на выпуск дизельного топлива стандарта Евро-4 и Евро-5. Проект рассчитан на шесть лет — до 2019 года. В течение 2014 года на техническое перевооружение и обеспечение безаварийной работы нефтеперерабатывающих и нефтехимических производств компания планирует вложить 1,86 млрд рублей. Суммарный же объем инвестиций в развитие производства составит 21,28 млрд рублей. Сегодня "Ангарская нефтехимическая компания" производит автомобильные бензины, дизельное топливо, авиакеросин, масла, битумы, кокс электродный, мазут, спирты бутиловые, серную кислоту, метанол. Глубина переработки нефтяного сырья составляет 72,1%. Суммарная мощность комплекса — 11 млн тонн нефти в год. По итогам 2013 года чистая прибыль составила 8,69 млрд рублей против 5,92 млрд годом ранее.

Крупным федеральным инвестором на территории Иркутской области выступает компания "Транснефть" — оператор магистральных нефтепроводов России, контролирующая проходящие по территории региона магистральные трубопроводные системы "Восточная Сибирь — Тихий океан" (ВСТО), "Омск–Иркутск" и "Красноярск–Иркутск". Компанией реализуется проект строительства магистрального трубопровода "Куюмба–Тайшет", а также расширение ВСТО для увеличения возможности поставок углеводородов в восточном направлении. В рамках проекта на территории области планируется строительство шести нефтеперекачивающих станций. Объем инвестиционных вложений, без учета создания дорожной и прочей сопутствующей инфраструктуры — порядка 60 млрд рублей. В настоящее время уложено порядка 400 км трубопровода "Куюмба–Тайшет" — больше половины его протяженности. "Транснефть" планирует запустить магистраль в 2016 году, максимальная прокачка нефти по нефтепроводу мощностью 15 млн тонн в 2020 году составит 14 млн тонн.

Группа "Илим" продолжает модернизацию производственного комплекса в Братске, обновляя инфраструктуру. "Большой Братск" стартовал в 2008 году, дата завершения проекта — 2015 год. В создание крупнейшего в мире завода по производству сульфатной белевой хвойной целлюлозы мощностью 720 тыс. тонн в год Группа "Илим" инвестировала 35 млрд рублей. Суммарно с линией по производству лиственной целлюлозы (280 тыс. тонн) мощность Братского филиала Группы "Илим" достигла миллиона тонн целлюлозы в год. "Это событие серьезное и долгожданное хотя бы потому, что за последние годы отрасль подобных инвестиций не видела, — заявил председатель правительства РФ Дмитрий Медведев на торжественном открытии производства летом 2013 года. — "Большой Братск" — хороший пример координации усилий бизнеса, региона и, наверное, федеральных властей. Расширение производства — это всегда новые рабочие места, дополнительные возможности для продвижения социальных программ. Я уверен, что реализация этого проекта будет хорошим стимулом для развития Братска, для людей, которые посвятили свою жизнь труду на комбинате". Основной рынок сбыта братской целлюлозы — страны Юго-Восточной Азии, прежде всего, Китай, потребляющий до 80% продукции предприятия. "Большой Братск" — это один из крупнейших проектов в российской целлюлозно-бумажной промышленности за последние 30 лет. Количество созданных рабочих мест составляет 189 человек", — подчеркивает министр экономического развития Иркутской области Руслан Ким.



Иркутский авиационный завод (филиал ОАО "НПК "Иркут") реализует масштабную инвестиционную программу по развитию производственно-технической базы для выпуска истребителей СУ-30МК, СУ-30СМ и учебно-боевого самолета ЯК-130. Также завод сейчас занимается техническим перевооружением для освоения производства ближне-, среднемагистральных пассажирских самолетов семейства МС-21. 20 ноября стало известно, что иркутский авиазавод станет основой для создания в Иркутске машиностроительного кластера. Соглашение о сотрудничестве подписали правительство Иркутской области, "Федеральный центр проектного финансирования", "Объединенная авиастроительная корпорация", НПК "Иркут" и НИ "Иркутский государственный технический университет". "Такие масштабные проекты следует рассматривать в формате комплексного развития территории, что позволяет находить баланс между интересами государства и бизнеса. Будут реализованы оптимальные механизмы поддержки создания и развития машиностроительного индустриального парка в регионе", — заявил губернатор Иркутской области Сергей Ерошенко. Ожидается, что к 2025 году иркутский авиазавод будет выпускать 90% продукции для гражданской авиации.

Ближайшие перспективы

Среди инвестиционных проектов на территории Иркутской области, к реализации которых бизнес приступит в ближайшее время, прежде всего обращают на себя внимание заявленные планы компании "Полюс золото" по расширению горно-обогатительного комбината (ГОК) на золоторудном месторождении "Вернинское" (Бодайбинский район) — до 3,6 млн тонн руды в год, а также строительство ГОКа на золоторудном месторождении "Чертова Корыта" (2,5 млн тонн руды в год). Предполагаемые запасы "Чертова Корыта" близки к сотне тонн золота. Срок реализации проектов — 2015–2017 годы. Общий объем инвестиций в проекты оценивается в размере 41 млрд рублей. "Для разработки месторождения "Вернинское" уже освоено 11,3 миллиардов рублей. Будет создано полторы тысячи рабочих мест, потенциальные налоговые отчисления в бюджет Иркутской области", — делится ожиданиями от проектов компании "Полюс Золото" Руслан Ким.

Приоритетной задачей ОАО "Высочайший" является ускоренный ввод в эксплуатацию крупного золоторудного месторождения "Угахан" и строительство на его базе ГОКа производительностью 2,6 млн тонн руды в год. Также в планах — расширение перерабатывающих мощностей Мараканского проекта компании за счет ввода в эксплуатацию уже разведанного месторождения "Ожерелье" с перевозкой руды на фабрику ГОКа "Ыканское". Общий объем капитальных затрат составит 5,6 млрд рублей, срок реализации проектов — 2014–2017 годы.

ЗАО "Восточно-Сибирская Металлургическая Компания" намерена построить в Братске металлургический завод (переработка лома черных металлов). Предприятие планирует ежегодно выпускать до 270 тыс. тонн проката — в основном арматуры, которая сейчас поставляется в Иркутскую область из Новокузнецка и Хабаровска. Братская ГЭС, а значит низкие тарифы на электроэнергию, создает отличные предпосылки для строительства энергоемкого производства. Немаловажно и наличие в регионе необходимого сырья, близость транспортной инфраструктуры и огромный спрос на продукцию — в Иркутскую область ввозится до 1,5 млн тонн стального проката в год. Строительство предприятия потребует 24 месяца и заработает к 2017 году. Инвестиции в проект оцениваются в восемь миллиардов рублей при окупаемости около девяти лет. Ожидается, что до 2029 года Братский металлургический завод перечислит в бюджеты всех уровней порядка 25 млрд рублей.

Отдаленное будущее

Большие надежды бизнес и региональные власти возлагают на проекты долгосрочной перспективы. Одним из самых крупных проектов призвано стать строительство на единой площадке Тайшетского алюминиевого завода мощностью 750 тыс. тонн алюминия в год и Тайшетской анодной фабрики мощностью 870 тыс. тонн обожженных анодов в год. Инвестором выступает "РУСАЛ". Ожидается, что эти проекты инвестор реализует до 2020 года, вложив в них более 130 млрд рублей. В результате ввода производств в эксплуатацию будет создано 4,5 тысяч рабочих мест, на этапе строительства — шесть тысяч рабочих мест. "Мы активно смотрим на привлечение китайских подрядчиков и китайских инвесторов для строительства Тайшетской анодной фабрики в Иркутской области, соответственно, китайских денег. Мы хотим создать производство на основе проектного финансирования, но с китайскими инвесторами", — заявил в конце лета первый заместитель гендиректора компании "РУСАЛ" Владислав Соловьев.

На территории Нижнеудинского района Иркутской области ЗАО "Техноинвест Альянс" планирует создать горно-обогатительный комбинат для промышленной разработки на крупнейшем Зашихинском редкометалльном месторождении (ниобия и тантала). Производительность ГОКа составит один миллион тонн руды в год, что позволит обеспечить до половины прогнозируемого объема потребления этих металлов в России. Начало реализации проекта намечено на 2016 год. На проектную мощность предприятие выйдет в течение двух лет. Объем инвестиций оценивается в 12,9 млрд рублей. Власти Иркутской области готовы оказать содействие в создании необходимой для разработки месторождения инфраструктуры. Сейчас потребность России в ниобии и тантале — легирующих добавках, используемых в производстве морозоустойчивых сталей, нефтяных и газовых труб большого диаметра — практически полностью удовлетворяется за счет импорта.

ООО "Иркутская нефтяная компания" планирует реализовать второй этап проекта по эффективному использованию газа, который предполагает строительство газохимического комплекса в районе в Усть-Куте мощностью 500 тыс. тонн полиэтилена в год. "Мы создаем свой газохимический кластер, используя газовые и



нефтяные месторождения Иркутской области. На площадке вблизи Усть-Кута на первом этапе (2015–2016 годы) планируется строительство комплекса приема, хранения и отгрузки сжиженных углеводородных газов. На втором этапе (2016–2019 годы) планируется строительство Усть-Кутского газоперерабатывающего завода, ориентированного на выпуск пропана технического (450 тысяч тонн), бутана технического (300 тысяч тонн) и стабильного газового конденсата (1,1 млн тонн в год). На третьем — 2019 год — запуск Усть-Кутского завода полимеров, рассчитанного на производство линейного полиэтилена высокого давления и полиэтилена низкого давления с общим объемом выпуска готовой продукции до 500 тысяч тонн в год. Общий объем инвестиций оценивается в 110–120 миллиардов рублей", — комментирует глава региона Сергей Ерошенко. Ожидается, что проект создаст более 250 высококвалифицированных рабочих мест.

Крупным инвестиционным проектом станет строительство магистрального газопровода "Сила Сибири" — совместный проект "Газпрома" и Китая, стоимостью 55–70 млрд долларов. Маршрут следования газопровода по территории Иркутской области, объем инвестиций и другие параметры участка газопровода сейчас определяются. "Силу Сибири" планируется соединить с Ковыктинским газоконденсатным месторождением, добычные возможности которого оцениваются до 30–40 млрд кубических метров газа в год. Ввод месторождения в промышленную эксплуатацию ожидается в 2021–2022 годах. Одновременно планируется газификация юга Иркутской области, развитие газохимии ("Саянскхимпласт", "Ангарская промышленная площадка"), рынка газомоторного топлива, увеличение использования газа в коммунально-бытовой сфере. "Все это даст значительный мультипликативный эффект", — уверен Руслан Ким.

Нами перечислены далеко не все крупные и значимые инвестиционные проекты, которые сегодня реализуются или в самое ближайшее время стартуют на территории Иркутской области. Эффект от их запуска растянется на многие годы, обеспечив промышленности региона стабильную загрузку мощностей. Иркутская область, похоже, один из немногих регионов в стране, где бизнес продолжает инвестировать в производство, несмотря на усиливающийся экономический кризис внутри страны и враждебную по отношению к России политику ведущих экономик западного мира.

Руководитель Сибирского регионального центра КПМГ Денис Черников.

— На какие отрасли экономики Иркутской области стоит обратить внимание инвесторам помимо традиционно сильных энергетики и нефтегазовой?

— В первую очередь, имеет смысл рассматривать направление нефтехимии, золотодобычи и лесопереработки. Огромный потенциал у туристическо-рекреационного направления. Причем если инвестиции в нефтехимию предполагают участие крупных частных или государственных структур, то развитие внутреннего туризма вполне может заинтересовать не только представителей крупного бизнеса, но и небольшие предприятия, поскольку в ближайшие годы неизбежно будет расти объем внутреннего туризма.

— Насколько, по-вашему, инвестиционно привлекательна лесопереработка Иркутской области?

— Наличие качественной древесины — важное конкурентное преимущество Иркутской области. Сопоставимого породного и качественного состава древесины практически нигде больше нет. Но, к сожалению, данное преимущество нивелируется сложностями с транспортным обеспечением. При условии построения оптимального производственного процесса с точки зрения короткого транспортного плеча от мест, где производится рубка, до заготовительной базы и узла погрузки на железнодорожный транспорт, проекты в лесопереработке могут быть вполне рентабельными и привлекательными для инвестора. Важно также наличие доступа на "премиальные" рынки сбыта в Юго-Восточной Азии, наличие сертификации FSC. При выборе ресурсной базы инвесторы должны обладать полной информацией и проводить собственное изучение породного и качественного состава древесины.

— После запуска проекта "Большой Братск" компанией Илим осталось ли "пространство" для инвестиционно емких проектов подобного уровня в лесопереработке, или это все же должны быть проекты иного масштаба и направленности?

— На мой взгляд, рынок целлюлозно-бумажной продукции с учетом реализации проекта "Большой Братск" получает необходимый объем качественной продукции, чтобы, с одной стороны, удовлетворять имеющийся спрос на качественную продукцию клиентов в Китае, Корее и Японии, а с другой стороны — сохранять приемлемый уровень цен на данную продукцию. Одновременно с этим есть примеры ряда крупных инвестиционных проектов со значительным объемом капитальных вложений, например, производство шпона и фанеры, которые не могут выйти на необходимый уровень рентабельности. С другой стороны, существует ряд менее сложных проектов в лесопереработке в Иркутской области (например, производство качественного пиломатериала), которые демонстрируют относительно высокие производственные и экономические показатели. Надо отметить, что производство товаров с высокой добавочной стоимостью и удовлетворяющего стандартам качества конкретных рынков (например, Японии), позволит инвестиционным проектам быть более успешными в долгосрочной перспективе и снизить подверженность колебаниям цен на крайне конкурентном рынке переработанного сырья.

— В связи с кризисной ситуацией в российской экономике как стоит скорректировать инвестиционную стратегию региона? На проекты какого уровня, масштаба делать ставку?

— С учетом объективных сложностей с привлечением доступного долгосрочного финансирования запускать крупные капиталоемкие проекты в текущих условиях, видимо, нецелесообразно. С другой стороны, государство



для стимулирования развития экономики региона будет продолжать реализацию крупных инфраструктурных проектов в области транспортной и железнодорожной инфраструктуры. (Эксперт Сибирь 01.12.14)

"Мы чувствуем себя вполне уверенно". "Эксперт Сибирь". № 49 (435) 2014

Губернатор Иркутской области Сергей Ерошенко — о развитии сельского хозяйства в традиционно не аграрном регионе, взаимоотношении власти и бизнеса и партнерстве с Китаем

Иркутская область занимает особое положение на карте Сибирского федерального округа. Это богатейший природными ресурсами край. Это тайга — возможности для развития деревообработки и целлюлозно-бумажного производства; это нефть и газ, которые по-прежнему обеспечивают основные доходы государству; это горнодобывающая промышленность и крупное машиностроение. Диверсифицированная экономика с большой долей промышленного сектора производства и близость к крупнейшим азиатским рынкам создают хорошие возможности для развития бизнеса. О том, как экономика Иркутской области чувствует себя в условиях падения курса рубля по отношению к ведущим мировым валютам, о развитии промышленности и внешнеэкономическом партнерстве в интервью журналу "Эксперт-Сибирь" рассказал губернатор региона Сергей Ерошенко.

— **Сергей Владимирович, как экономика Иркутской области реагирует на экономический спад?**

— Изменение макроэкономической ситуации оказывает влияние на развитие экономики региона. В текущих мировых условиях необходимо принимать во внимание основные риски, в том числе изменение цен на ряд экспортных позиций продукции, производимой в области, возможность снижения объема выпуска и финансовых показателей деятельности компаний.

Экономический спад пока не оказывает существенного влияния на развитие экономики области. Первые 10 месяцев года показали рост основных показателей экономического развития. Это в равной степени относится как к промышленному и сельскохозяйственному производству, так и инвестициям, розничной торговле и доходам населения. По итогам года мы также прогнозируем положительную динамику.

Хуже, чем в предыдущем году, ситуация складывается только в строительной отрасли: за 10 месяцев построено 424 тысяч квадратных метров жилой недвижимости, это на 12 процентов меньше уровня 2013 года. Однако падение не связано с внешними условиями. Объясняется оно тем, что в настоящее время около 20 крупных объектов строительства проходят проверку в службе государственного жилищного и строительного надзора Иркутской области. Они будут введены в эксплуатацию позже.

В период с января по сентябрь текущего года в Иркутской области произведено продукции сельского хозяйства на общую сумму 41,5 миллиардов рублей, что составляет к соответствующему уровню прошлого года более 110 процентов в действующих ценах и более 107 процентов — в сопоставимых ценах.

— **Можно ли рассматривать сложившуюся макроэкономическую ситуацию с беспрецедентным санкционным давлением как шанс для роста региональной экономики?**

— Современная ситуация в макроэкономике — это, безусловно, определенный вызов, обязывающий работать на опережение и задумываться о долгосрочных планах и стратегиях. С другой стороны, открываются возможности для реализации скрытого экономического потенциала. Успех задуманного будет зависеть от тех качественных изменений, которые могут быть выработаны и воплощены в реальных условиях. Определение четкой стратегии в освоении высокотехнологичных производств требует общих усилий государства и бизнеса.

"Открытость и гласность"

— Иркутская область — несельскохозяйственный регион. Как оцениваете уровень развития агропромышленного комплекса на территории?

— Конечно, мы не Алтайский край, но сельское хозяйство у нас активно развивается. Более того, в этом году сельское хозяйство области показало наиболее существенный рост. Причем, это лучший показатель за последние 10 лет! Так, в период с января по октябрь 2014 года выпуск продукции сельского хозяйства составил 47 миллиардов рублей, или 104,5 процента, к соответствующему периоду 2013 года. При этом рост сложился как в производстве зерна и картофеля, так и по мясу и молоку.

Считаю, что одна из ключевых проблем сельского хозяйства нашего региона — низкий уровень спроса на производимую продукцию. Но в условиях смещения интереса к внутреннему производству эта проблема постепенно теряет свое значение. В Иркутской области есть еще существенные резервы в развитии сельскохозяйственного производства.

— На каких принципах вы строите взаимодействие с бизнесом?

— Основные принципы взаимодействия регионального правительства с бизнесом зафиксированы в инвестиционном меморандуме Иркутской области, и мы не просто их задекларировали, а строго придерживаемся в нашей работе. Прежде всего, это равный подход ко всем предпринимателям и инвесторам. Во-вторых, это прозрачность нашей работы, информационная открытость и гласность в обсуждении инвестиционных проектов. В-третьих, учет интересов бизнеса при внесении изменений в региональное законодательство. И, наконец, гарантия безопасности ведения инвестиционной и предпринимательской деятельности с точки зрения соблюдения органами власти всех правовых норм и обязательств.



В Иркутской области сейчас особое внимание уделяется вопросам развития государственно-частного партнерства. Ряд вопросов, таких как своевременное поступление налоговых платежей в бюджеты всех уровней; реализация мероприятий социальной направленности прорабатываются в рамках соглашений о социально-экономическом сотрудничестве между правительством Иркутской области и бизнесом, осуществляющим свою деятельность на территории региона.

— Какова судьба значимых инвестиционных проектов региона в связи с крайне напряженной макроэкономической ситуацией и давлением на рубль?

— Проекты осуществляются в соответствии с заранее намеченными планами. Безусловно, ухудшились условия привлечения финансирования, есть некоторая неопределенность относительно перспектив развития страны и региона. С другой стороны, есть и положительные моменты. Ряд проектов ориентирован на экспортные поставки, и здесь снижение стоимости рубля по отношению к другим валютам может привести к увеличению доходности. Кроме того, в области реализуются и проекты, связанные с производством продукции, непосредственно конкурирующей с импортом, в частности, в пищевой промышленности, в производстве строительных материалов, которые также начинают получать некоторые преимущества. Многое зависит от того, насколько проекты зависят от импортных поставок сырья, комплектующих, оборудования. Но в целом ситуация пока выглядит достаточно оптимистично.

— Развитие каких отраслей экономики региона окажется в приоритете в ближайший год и в среднесрочной перспективе?

— В перспективе развитие экономики области будет обеспечено реализацией крупных инвестиционных проектов, в том числе ориентированных на переработку добываемого сырья (нефтегазохимия, лесопереработка) и началом разработки новых месторождений, в том числе редкометалльных, развитием транспортной системы, строительного сектора, а также ростом объемов промышленного производства (машиностроение, фармацевтика, металлургия). Мы проводим активную политику создания новых высокотехнологичных производственных мощностей, в том числе в рамках кластерного подхода — подписаны соглашения о создании и развитии машиностроительного и инновационного территориального фармацевтического кластеров на территории Иркутской области. Приоритетные направления экономики поддерживаем путем предоставления налоговых преференций, взаимодействия с федеральными и региональными институтами развития.

"Качественно новый уровень"

— Ожидается ли качественное изменение взаимодействия с Китаем?

— В соответствии с сегодняшними реалиями восточное направление для Иркутской области становится все более перспективным и эффективным. Республика Корея, Китайская Народная Республика, Монголия, Япония — это лидеры среди внешнеторговых партнеров региона. Ежегодно внешнеторговый оборот с восточными странами растет, в первом полугодии 2014 года он превысил полтора миллиарда долларов США.

Основными направлениями сотрудничества являются строительная и пищевая отрасли, сферы культуры и туризма. Иркутская область заинтересована в привлечении современных технологий в лесоперерабатывающую и нефтегазоперерабатывающую промышленности, машиностроительную сферу и другие отрасли экономики.

В связи с этим в ближайшее время в Китае планируется проведение презентации Иркутской области в Пекине и Шэньяне. Цель очень простая — мы хотим познакомить китайских инвесторов, представителей крупнейших китайских предприятий с промышленным и инвестиционным потенциалом нашего региона. Чем больше они будут знать о возможностях сотрудничества с нами, тем более глубоко, масштабным и взаимовыгодным оно будет.

В 2015 году представить Иркутскую область планируется в Республике Корея. Уже сегодня мы как власть ведем тесное сотрудничество с консорциумом корейских архитектурно-проектных компаний Heerim, Samoo и Centios в сфере проектирования нового терминала аэропорта Иркутска. Также в 2014 году провели ряд встреч с представителями ведущих корейских компаний Hyundai AMCO и LG Hausys. Все это очень важные направления работы. В 2015 году Иркутская область планирует выйти на качественно новый уровень сотрудничества с вышеперечисленными странами, то есть — от переговоров к реализации конкретных, часто крупных планов.

— Прогнозируете ли вы усиление конкуренции между сибирскими регионами за инвестиции? Каковы шансы в этой борьбе у Иркутской области и на что будете делать ставку?

— Конечно, замедление темпов экономического роста и введение санкций ведет к сокращению инвестиционных ресурсов, и конкуренция за их привлечение возрастет. Иркутская область находится в достаточно выгодном положении, учитывая, с одной стороны, реализацию крупных инфраструктурных проектов федерального значения, с другой — близость к Китаю и другим азиатским странам как основным зарубежным партнерам в существующей ситуации.

Реконструкция Транссибирской и Байкало-Амурской железнодорожных магистралей, строительство газопровода "Сила Сибири", реконструкция иркутского аэропорта, развитие особой экономической зоны туристско-рекреационного типа, создание машиностроительного и фармацевтического кластеров, а также другие инфраструктурные проекты будут способствовать улучшению финансовых показателей многих потенциальных проектов. Другим известным конкурентным преимуществом региона служит наличие значительных запасов



неразработываемых пока месторождений природного сырья, что в условиях постепенного восстановления мировой конъюнктуры также обеспечивает привлекательность региона для инвестиций.

Кроме того, и Правительство региона предпринимает ряд мер для улучшения условий инвестирования. Это, прежде всего, предоставление налоговых льгот по налогу на имущество и снижение ставок по налогу на прибыль, предоставление инвестиционных налоговых кредитов, государственных гарантий Иркутской области по кредитам банков и ряд других мер прямой финансовой поддержки.

В области создан ряд институтов, призванных содействовать инвестору на всех этапах реализации проекта. Здесь, прежде всего, нужно выделить Корпорацию развития Иркутской области, которая работает с инвестором по принципу "одного окна" для разрешения всех возникающих проблем. Центр кластерного развития призван содействовать объединению предприятий региона в кластеры. Такое объединение позволит сконцентрировать ресурсы, распределить риски и в целом получить более высокий эффект от реализации инвестиционных проектов. Так что мы чувствуем себя вполне уверенно.

— Следующий, 2015, год будет также непростым и, тем не менее, вы ожидаете роста промышленного производства на восемь процентов. Что позволит его обеспечить?

— Рост индекса промышленного производства в 2015 году мы прогнозируем на уровне 102,4 процентов. Во многом он будет обеспечен деятельностью добывающих компаний, а также устойчивой работой крупнейших предприятий обрабатывающего сектора. Стоит отметить, что значение показателя в среднем по России ожидается около 1,6%.

Считаю, что проводимая нами работа по увеличению доли обрабатывающих производств даст заметный результат в среднесрочной перспективе. Рост индекса к 2017 году прогнозируется в пределах 105,2–106,9 процентов. (Эксперт Сибирь 01.12.14)



Инвестиционные проекты

Инфраструктурные проблемы приостановили проект компании "Гриф" в Ростовской области.

Первый резидент Гуковского индустриального парка — ООО "Северо-Кавказская база цветных металлов "Гриф" приостановило реализацию проекта по строительству завода медных анодов и катодов.

Об этом сообщает ИА "Интерфакс". Согласно плану руководства компании, пуск предприятия должен был состояться во втором квартале 2015 года.

"Основные сложности возникли из-за инфраструктурной неподготовленности Гуковского индустриального парка, на территории которого планируется строительство производства. В частности, самые серьезные проблемы — с проведением газа. Когда мы решим все вопросы с "Газпромом", вернемся к проекту", — заявили агентству в компании.

"Гриф" является крупным экспортером отходов цветной металлургии, строительство завода в Ростовской области поможет компании ввести вторичную переработку металла, самостоятельно изготавливать продукцию. В рамках проекта должно быть создано несколько производственных объектов — основное производство и два сопутствующих.

Соглашение о строительстве завода на территории донского региона было подписано в ходе международного инвестиционного форума "Сочи-2013" „Грифу" как первому резиденту Гуковского индустриального парка предполагался ряд преференций, в частности, как сообщало АИР РО, компания получит самую низкую, по сравнению с другими индустриальными парками Ростовской области, стоимость подключения к коммуникациям. В парке — большой запас мощностей инженерных сетей по газу и воде, к декабрю 2014 года планировалось завершение создания всей инфраструктуры. (Деловой квартал (Ростов-на-Дону) 02.12.14)

На КУМЗе (Свердловская область) завершено строительство первой очереди прокатного комплекса — приоритетного инвестиционного проекта.

В Каменске-Уральском завершена первая очередь строительства прокатного комплекса КУМЗа - построен новый производственный корпус, где наладят выпуск тонких металлических листов и рулонов. Министр промышленности и науки Андрей Мисюра осмотрел площадку производственного корпуса и оценил перспективы дальнейшей реализации проекта.



Напомним, губернатор Евгений Куйвашев назвал современный прокатный комплекс на КУМЗе - уникальным проектом для России и Европы. Его реализация повышает инвестиционную привлекательность региона и его экономическую устойчивость, расширяет возможность бюджетного наполнения, создает рабочие места, загружает работой уральские предприятия строительного и проектного профиля, содействует в реализации смежных проектов.

Комплекс будет оснащен оборудованием, позволяющим производить инновационную продукцию - сверхширокие рулоны, листы и плиты. Это позволит увеличить объемы производства на 165,9 тысячи тонн в год, снизить себестоимость продукции на 23 процента и создать более 500 рабочих мест.

Кроме того, возрастет доля российских изделий из алюминиевых и алюминиево-литиевых сплавов в поставках полуфабрикатов для ведущих отечественных и зарубежных авиастроительных корпораций "Боинг", "Эйрбас", "Бомбардье", компаний судостроительной, машиностроительной, строительной отраслей.

"Новый прокатный комплекс КУМЗа является одним из самых важных инвестпроектов Свердловской области. Сегодня необходимо вводить в строй высокотехнологичные производства, способствующие импортозамещению и являющиеся лидерами по объемам востребованной на рынке товарной продукции, по технической оснащенности и уровню автоматизации процессов, по условиям труда и культуре производства", - подчеркнул Андрей Мисюра.

Реализация проекта осуществляется в два этапа. На первом из них предусмотрено строительство цеха по выпуску тонких листов и рулонов, установка и ввод стана холодной прокатки, камерных печей промежуточного и окончательного отжига рулонов, линий поперечной и продольной резки, мостовых электрических кранов, а также комплекса вспомогательного оборудования. Ввод в эксплуатацию всего прокатного комплекса намечен на 2016 год. Отметим, проект строительства прокатного комплекса на КУМЗе одним из первых включен в реестр приоритетных инвестиционных проектов региона. Статус "приоритетного" позволяет предприятию получить пониженную ставку налога на прибыль в размере 13,5 процента, а также освобождение от уплаты налога на имущество организаций в течение пяти лет с момента постановки на баланс имущества, созданного в результате реализации инвестпроекта.

Для справки: Название компании: *Каменск-Уральский металлургический завод, ОАО (КУМЗ)* Адрес: 623405, Россия, Свердловская область, Каменск-Уральский, ул. Заводская, 5 Телефоны: +7(3439)395300; +7(3439)395717; +7(3439)395700 Факсы: +7(3439)395512 Web: <http://www.kumz.ru> Руководитель: Семенихин Александр Иванович, управляющий директор (Правительство Свердловской области 04.12.14)



СУМЗ направит 1 млрд рублей на строительство кислородной станции.

ОАО "Среднеуральский медеплавильный завод" (СУМЗ, предприятие меткомплеса УГМК) приступило к строительству новой кислородной станции, говорится в сообщении пресс-службы УГМК. Затраты на реализацию проекта составят порядка 1 млрд рублей. Завод планирует ввести станцию в эксплуатацию в конце 2015 года. Ее мощность составит 12 тыс. кубометров кислорода в час. "На предприятие уже поступило оборудование, ведутся работы по обустройству фундамента под каркас здания. По результатам конкурса выбрана подрядная строительная организация СМУ-1", — сказал начальник кислородно-компрессорного цеха СУМЗа Андрей Плотников, слова которого приводятся в сообщении. В настоящее время для производства кислорода на предприятии используются две установки разделения воздуха, суммарная производительность которых составляет 36,5 тыс. кубометров кислорода в час. Данный объем полностью используется в процессе плавки в печах Ванюкова. Ввод в действие новой кислородной станции позволит в случае проведения ремонтных работ или аварийных остановок действующего оборудования не снижать нагрузки на плавильных агрегатах, отмечается в сообщении.



Для справки: Название компании: *Среднеуральский медеплавильный завод, ОАО (СУМЗ)* Адрес: 623280, Россия, Свердловская область, Ревда, СУМЗ Телефоны: +7(34397)24126; +7(34397)24121 Факсы: +7(34397)24040 E-Mail: Sumz@sumz.umn.ru Web: <http://www.sumz.umn.ru> Руководитель: *Абдулазизов Багир Валерьевич, генеральный директор* (Коммерсантъ-Екатеринбург 03.12.14)

Кубань ждет поддержки от федерального центра на развитие промпарков.

Губернатор Кубани Александр Ткачев прокомментировал ежегодное Послание президента к Федеральному Собранию, которое прошло в четверг, 4 декабря в Москве. Глава региона отметил, что вопросы, поднятые Владимиром Путиным, очень актуальны. В первую очередь, это касается внешнеполитического курса, макроэкономической ситуации, целостности России и угроз современного мира, передает пресс-служба губернатора.

Главный посыл президента в том, что только сильная и независимая Россия, экономически крепкая, стабильная может противостоять вызовам времени и стать крупной, самодостаточной державой, — прокомментировал Александр Ткачев.

Глава региона подчеркнул основную мысль президентского обращения — развитие экономического потенциала страны.

"Нужно стимулировать развитие малого и среднего бизнеса, чтобы пополнять бюджет, создавать новые рабочие места. Для этого, президент абсолютно точно сказал, нужно снимать ограничения, прежде всего, административные, надо стабилизировать налоги, чтобы правила игры были стабильными, обоснованными и понятными для бизнеса. Только расчет на собственные силы, на собственный народ, на собственный бизнес сможет сделать нас крепким и независимым, процветающим государством", - уверен Ткачев.

По мнению главы региона, очень важно для Кубани развитие промышленности и создание промышленных парков.

"Это для нашего края довольно новая тенденция, но это жизненно необходимо. То, что приведет нас к новому экономическому росту, к переориентации и созданию новых промышленных предприятий. Я считаю, что Кубань должна иметь не только аграрное лицо, но и промышленное. И здесь мы, безусловно, рассчитываем и на поддержку федерального центра", - заявил губернатор.

Чтобы создать хорошие стартовые условия для развития промышленного сектора, нужны льготы и преференции — то есть определенная степень экономической свободы. В свою очередь, край сделает все возможное, чтобы привлекать в эту сферу инвестиции, как отечественные, так и зарубежные, подчеркнул Ткачев.

В то же время, стоит отметить, что определенные шаги по развитию промышленности в регионе уже делаются. В Краснодарском крае создается 5 индустриальных парков. В Армавире за основу взято транспортное машиностроение, в Абинске — металлургия и производство готовых металлических изделий. Парк по переработке древесины и мебельного производства организуют в Апшеронске. В Краснодаре в ВПЗ создается парк по высокотехнологичному перерабатывающему производству. В Тамани будет создано крупнотоннажное нефтехимическое производство, которое не только обеспечит потребность региона, но и создаст дополнительные возможности для экспорта продукции в другие территории.

Также для повышения конкурентоспособности промышленности власти Кубани планируют в 2015-2020гг. направить 2 млрд 458 млн руб. Средства будут выделены на развитие инфраструктуры в промпарках, создание новых, техническое перевооружение и модернизацию существующих промышленных производств. (РБК-Краснодарский край 04.12.14)



Алюминиевая промышленность

Новости о компании "Российский алюминий"

РУСАЛ снижает цену для российских потребителей алюминия.

ОК РУСАЛ (торговый код на Гонконгской фондовой бирже 486, на Euronext RUSAL/RUAL, на Московской бирже RUALR), один из крупнейших в мире производителей алюминия, сообщает о снижении цены на металл для российских потребителей.



РУСАЛ как лидер алюминиевой отрасли в целях стимулирования потребления на российском рынке запускает программу по снижению цен для российских потребителей. Программа направлена на поддержание и развитие отечественной алюмопотребляющей отрасли, а также на стимулирование импортозамещения производителями отечественной высокотехнологичной продукции. Для поддержки существующих потребителей алюминия и привлечения инновационных технологий РУСАЛ предоставит скидки от 5 до 15% на новые виды катанки из алюминиевых сплавов для производства высокотехнологичных электрических проводов; алюминиевые литейные сплавы, используемые в производстве автокомпонентов; алюминий высокой чистоты, применяемый, в том числе, в электронной и авиационной промышленности. Кроме того, с целью дальнейшего расширения области применения алюминия и поддержки среднего и малого бизнеса в России РУСАЛ готов предоставить дополнительные скидки до 3% отечественным покупателям продукции, используемой для производства строительных конструкций и профилей под долгосрочные контракты сроком более года. Новые условия продаж вступят с 1 января 2015 года.

В настоящее время емкость внутреннего рынка алюминийсодержащей продукции оценивается в 1,9 млн тонн в год с потенциалом роста до 2,4 млн тонн в 2020 году. При этом Россия по-прежнему остается медленно растущим рынком. В 2014 году темпы роста составили 4% против 7% в Китае, Индии и странах Ближнего Востока. Годовое потребление первичного алюминия оценивается в 6 кг на человека против 25 кг в Германии. По сравнению с 1993 годом Россия снизила потребление алюминия на 33% при мировом росте в 2,6 раза. Осложняет ситуацию импорт товаров, содержащих алюминий. Из 706 тыс. тонн импорта алюминийсодержащей продукции, поставленных в 2014 году в страны СНГ, 450 тыс. тонн приходится на Россию. На рынке проката доля импорта достигает 22%, а в сегменте автомобильных колес - 60%. Развитие внутреннего рынка и импортозамещение станут основными факторами ускоренного роста потребления алюминия в России.

"Сегодня главным фактором, ограничивающим потребление российского алюминия, является рост дешевого и низкосортного импорта алюминийсодержащей продукции. Если государством будет принят комплекс стимулирующих мер, отечественные алюмоперерабатывающие предприятия повысят высокотехнологичный экспортный потенциал и конкурентоспособность. Драйверами роста могут стать транспортная, строительная, прокатная и энергетическая отрасли. При стимулировании роста спроса потребление на душу населения к 2022 году может достигнуть 15 кг, переработка алюминия в России увеличится на 765 тыс. тонн. РУСАЛ как ответственный производитель, заинтересованный в развитии внутреннего рынка, считает важным также предпринимать конкретные меры по стимулированию отечественных переработчиков алюминия. Мы рассчитываем, что наша программа даст дополнительный импульс для роста рынка", - отметил генеральный директор РУСАЛа Владислав Соловьев.

Для справки: Название компании: *Объединенная компания РУСАЛ (ОК РУСАЛ, UC RUSAL PLC)* Адрес: 109240, Россия, Москва, ул. Николаямская, 13, стр. 1 Телефоны: +7(495)7205170 Факсы: +7(495)7457046 E-Mail: Press-center@rusal.ru Web: <http://www.rusal.ru> Руководитель: Соловьев Владислав, генеральный директор; Дерипаска Олег Владимирович, президент компании (INFOline, ИА (по материалам компании) 02.12.14)

Deutsche Bank повысил оценку бумаг "Русала", но понизил рекомендацию до "держать".

Deutsche Bank повысил в среду прогнозную стоимость акций ОК "Русал" - на 15%, до 6,34 с 5,5 гонконгского доллара (потенциал роста котировок - 13%), следует из обзора инвестбанка.

Рекомендация по этим бумагам в то же время понижена - до уровня "держать" с "покупать".

ОК "Русал" - один из лидеров мировой алюминиевой отрасли. На долю компании приходится около 9% мирового производства алюминия и 8% глинозема. "Русал" присутствует в 19 странах. (ПРАЙМ 03.12.14)

UC Rusal объявила о скидках для российских покупателей. "РосБизнесКонсалтинг". 2 декабря 2014

UC Rusal объявила о старте программы для стимулирования потребления алюминиевой продукции в России, предлагая ее покупателям скидки в 5–15%. Компания могла пойти на такой шаг, чтобы увеличить свою долю на внутреннем рынке в условиях начинающейся рецессии, полагают аналитики. Но крупные потребители, в частности АвтоВАЗ, не планируют увеличивать объемы потребления алюминиевых сплавов.

С 1 января 2015 года UC Rusal снизит цены для российских потребителей алюминия на 5–15% на новые виды катанки из алюминиевых сплавов для производства электрических проводов, алюминиевые сплавы, используемые в производстве автокомпонентов, и алюминий высокой чистоты для электронной и авиапромышленности, сообщила компания. Потребителям алюминия для производства строительных конструкций компания Олега Дерипаски готова давать скидку в 3%. "Распродажу" она устраивает для "расширения области применения алюминия и поддержки среднего и малого бизнеса", подчеркивается в сообщении.

Рост импорта дешевой и низкокачественной продукции, содержащей алюминий, ограничивает потребление российского алюминия, сообщает UC Rusal со ссылкой на генерального директора Владислава Соловьева. Конкурентоспособность российских предприятий повысится, если государство примет комплекс стимулирующих мер, считает он.

Скидка будет рассчитываться от цены алюминия на Лондонской бирже металлов (LME), сообщил РБК представитель UC Rusal. Цена на российском рынке и так ниже, чем для зарубежных потребителей, в частности, за счет снижения логистических расходов, добавил представитель компании.

С учетом роста курса доллара скидка от биржевой цены в реальности означает, что рублевые цены на эту продукцию все равно вырастут, полагает аналитик Bank of America Merrill Lynch Эдуард Фаритов. Компания не может брать на себя риски по курсовой разнице за потребителей, алюминий – это биржевой товар, парирует представитель UC Rusal.

В 2015 году цены на алюминий останутся примерно на уровне этого года, в 2016 году средняя биржевая цена на Лондонской бирже достигнет \$2200 за тонну, а спрос вырастет на 5,5%, говорил в сентябре РБК аналитик Deutsche Bank Георгий Буженица.

Емкость внутреннего рынка алюминийсодержащей продукции составляет 1,9 млн т в год с потенциалом роста до 2,4 млн т в 2020 году, следует из презентации UC Rusal. В прошлом году общее потребление первичного и вторичного алюминия в нашей стране составило 1,1 млн т. При этом импорт алюминийсодержащей продукции оказался на уровне 450 тыс. т. На внутреннем рынке первичного алюминия UC Rusal занимает около 90%, оценивает заместитель главного редактора журнала "Металлоснабжение и сбыт" Леонид Хазанов.

Крупнейший российский автопроизводитель – АвтоВАЗ – не планирует резкого увеличения объема применения алюминиевых сплавов, сказал представитель завода. Детали из стальных сплавов невозможно заменить на аналоги из алюминия, для этого требуются большие инвестиции в изменение технологии, объясняет он. Исключение – блок цилиндров для двигателя для Nissan, который с будущего года будет изготавливаться из алюминиевого сплава, а не из традиционного чугуна.

Около 80% произведенного металла UC Rusal отправляет на экспорт, в первую очередь первичный алюминий для последующей обработки за рубежом, отмечает аналитик "ВТБ Капитала" Вадим Астапович. А в России, наоборот, компания старается продавать продукцию с более высокой добавленной стоимостью, рассуждает эксперт. Возможно, что компания уже столкнулась со снижением спроса в России в ситуации экономического спада и поэтому вынуждена давать скидки на премиальный сортамент, говорит эксперт. Годовой эффект от этих скидок на выручку компании будет незначительным, оценивает Астапович.

UC Rusal сделала правильный шаг, объявив о снижении цен на алюминий на фоне разворачивающейся рецессии и резкого роста курсов валют, полагает Хазанов. По его словам, компания сможет не только обеспечить стабильность поставок алюминия на внутренний рынок России, но и содействовать его росту в будущем и сокращению импорта.

Емкость внутреннего рынка алюминиевой катанки, по оценке UC Rusal, составляет 251 тыс. т, рынка проката – 435 тыс. т, объемы потребления алюминиевых сплавов автотранспортом – 97 тыс. т, в том числе 52 тыс. т приходится на колеса. На рынке проката доля импорта достигает 22%, а в сегменте автомобильных колес – 60%, говорится в презентации Rusal. Годовое потребление в стране первичного алюминия оценивается в 6 кг на человека против 25 кг в Германии. По сравнению с 1993 годом Россия снизила потребление алюминия на 33% при мировом росте в 2,6 раза.

UC Rusal в третьем квартале увеличила показатель EBITDA до \$470 млн с \$220 млн во втором квартале этого года, следует из отчетности компании. По итогам девяти месяцев 2014 года компания произвела 2686 тыс. т алюминия, что на 9,0% меньше по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, следует из отчетности компании. При этом ее годовые мощности по производству алюминия составляют 4,5 млн т. (РосБизнесКонсалтинг 02.12.14)



Глава дивизиона РУСАЛа: компания не планирует продавать упаковочный бизнес. "ТАСС". 8 декабря 2014

Объединенная компания RUSAL (РУСАЛ) Олега Дерипаски не ставит задачу продать свое подразделение по выпуску алюминиевой фольги, на долю которого приходится около 3% общей выручки компании, или \$313 млн за 2013 год. Об этом сообщил в интервью ТАСС директор по упаковочному бизнесу РУСАЛа Сергей Горячев. Но любой бизнес все время должен находиться в таком состоянии, чтобы его можно было выгодно продать, "иначе это не бизнес, а хобби", считает он.

В апреле 2014 года трейдер РУСАЛа RTI Ltd заказала у Renaissance Securities оценку неключевых активов компании, а также подготовку документов для их продажи. Среди выставленных на продажу активов разные СМИ называли в том числе и бизнес по выпуску фольги.

Основная проблема упаковочного дивизиона РУСАЛа - единственного производителя фольги в России - рост китайского импорта, треть которого поставляется по серым схемам. Кроме того, компания может перенести проект в Карелии стоимостью €200 млн из-за сложной ситуации на рынке фольги, сообщил Горячев. В интервью ТАСС он рассказал о дисбалансе цен на алюминий в Китае и остальном мире, потерях России от серого импорта китайской фольги и перспективах российского бизнеса.

Нет задачи продать

"Ранее в СМИ действительно были сообщения о том, что РУСАЛ может продать бизнес по выпуску фольги", - сказал ТАСС Сергей Горячев. Но у компании "в настоящий момент нет задачи продать упаковочный бизнес, дивизион нацелен на дальнейшее развитие в рамках РУСАЛа, на наращивание производства продукции с добавленной стоимостью", подчеркнул он. "С другой стороны, бизнес, который не продается, - это не бизнес, а хобби. Задача менеджмента в том, чтобы бизнес был все время в таком состоянии, чтобы его можно было выгодно продать", - полагает глава дивизиона.

Сложившаяся на мировом фольгопрокатном рынке ситуация сейчас не располагает к сделкам M&A и созданию новых производств. "Существующий дисбаланс цен на сырье для фольгопрокатной промышленности между Китаем и остальным миром пока ставит под вопрос реализацию любых новых проектов в фольгопрокате где-либо, кроме КНР", - говорит Горячев. По его словам, все участники рынка занимают выжидательную позицию. "Крупных сделок M&A или анонсов новых проектов мы в своем сегменте сейчас не видим", - отметил он.

Емкость мирового рынка фольги сегодня составляет около 4,2 млн тонн в год. "За последние десять лет Китай увеличил производственные мощности по фольге в десять раз, доведя их до 2,5 млн тонн в год, что покрывает 60% мирового потребления фольги. Если еще пять лет назад Китай был нетто-импортером фольги, то сейчас он нетто-экспортер - основной игрок, определяющий цену на мировом рынке фольги", - утверждает Горячев.

Отрасль несет убытки

Основная проблема для производителей фольги - дисбаланс цен на первичный алюминий в Китае и остальном мире. Разрыв в рыночной стоимости алюминия между Китаем и Европой (в том числе и Россией) достиг на сегодняшний день \$530 на тонну.

Дело в том, что правительство КНР целенаправленно стимулирует развитие перерабатывающей промышленности в своей стране, отмечает глава упаковочного дивизиона РУСАЛа. Китайские фольгопрокатные заводы в отличие от местных производителей первичного алюминия при экспорте получают возмещение НДС (налог на добавленную стоимость) в размере 15%.

В результате только на закупке металла китайские производители фольги выигрывают у заводов Евросоюза, России и США по \$500 с тонны. При том что вся себестоимость передела составляет около \$1-1,5 тыс. на тонну. "Все остальные производители фольги вынуждены ориентироваться на китайский уровень цен - и нести убытки", - сетует Горячев.

"Если ситуация с разрывом цен на алюминий между Китаем и Европой не выправится в ближайшее время, то с европейским фольгопрокатом произойдет то же самое, что и с американским: собственное производство исчезнет и заместится импортом", - прогнозирует он, отмечая, что сейчас в США "осталось всего четыре-пять небольших фольгопрокатных заводов, тогда как большая часть потребляемой фольги импортируется".

10% рынка - серый импорт

Упаковочный дивизион РУСАЛа, в состав которого входят три фольгопрокатных завода - "Саянал", "Арменал" и "Уральская фольга", а также "Саянская фольга", занимающаяся перемоткой бытовой фольги, - является единственным производителем фольги в России. РУСАЛ занимает 40% внутреннего рынка объемом около 55 тыс. тонн фольги в год. Остальное - импорт. "Более половины совокупного импорта, составляющего около 30 тыс. тонн, ввозится в Россию из Китая (35%) и Германии (24%)", - сообщил Горячев.

"К сожалению, более трети импорта из КНР ввозится через дальневосточные порты по серым схемам с занижением таможенной стоимости в три-четыре раза", - говорит директор по упаковочному бизнесу РУСАЛа. По его оценкам, доля серого импорта фольги из Китая в Россию в стоимостном выражении оценивается более чем в \$20 млн при общем годовом объеме российского рынка \$220 млн. Прямые потери российского бюджета из-за занижения таможенной стоимости фольги недобросовестными импортерами оцениваются в 120-130 млн руб. в год, подсчитал Горячев.



"При рыночной цене \$3,5-4 тыс. за тонну фольги недобросовестные импортеры декларируют фольгу китайского происхождения по цене менее \$1 тыс. за тонну, что в два-четыре раза меньше стоимости металла, из которого она изготовлена", - говорит он. "Названия компаний-импортеров меняются каждый год - обычно это ничего не значащие комбинации из трех букв. При этом суть сложившейся криминальной схемы остается неизменной - задекларировать фольгу по заниженной стоимости, а затем оспорить корректировку таможенной стоимости в суде, представив в обоснование заниженных цен фиктивные инвойсы (счет-фактура. - ТАСС) компаний-посредников из офшорных юрисдикций", - возмущается Горячев.

Для исправления ситуации с недобросовестной конкуренцией РУСАЛ взаимодействует с Федеральной таможенной службой, выступает третьей стороной в судах, представляет материалы, позволяющие определить справедливую таможенную стоимость. "Мы рассчитываем на поддержку со стороны власти в защите своих законных интересов и надеемся, что вместе нам удастся перекрыть каналы серого импорта фольги", - добавил глава упаковочного дивизиона РУСАЛа.

Проект на €200 млн

Из-за сложной ситуации на рынке проект РУСАЛа в Карелии на €200 млн по перепрофилированию Надвоицкого алюминиевого завода на выпуск фольги может быть отложен, сообщил Горячев.

Надвоицкий завод производил алюминий, но предприятие работало с высокими издержками из-за энерготарифов, поэтому производство металла на нем, как и еще на пяти заводах РУСАЛа, было приостановлено. РУСАЛ рассматривал возможность создания на этой промышленной площадке нового фольгопрокатного завода мощностью 60 тыс. тонн.

"У нас сейчас находится в проработке проект строительства в Надвоице фольгопрокатного производства на 60 тыс. тонн. Речь идет о строительстве нового современного фольгопрокатного завода с шириной прокатных станов до 2200 мм. Сейчас мы выполняем проектные работы и находимся в диалоге с ВЭБом относительно финансирования данного проекта. Он оценивается в €200 млн. Но текущая конъюнктура рынка пока не позволяет нам говорить, что мы можем его сейчас реализовать", - заявил Горячев. По его словам, сложная ситуация на рынке не позволяет сегодня получить приемлемые показатели по окупаемости.

В поисках новых рынков

Упаковочный бизнес РУСАЛа в текущих условиях "сосредоточен на устранении узких мест в производстве и повышении эффективности", говорит глава дивизиона. "В первую очередь все наши инвестиционные проекты направлены на снижение удельных расходов, снижение себестоимости, что для нас крайне важно. Мы пока технологически отстаем от Китая и Европы, поскольку наши заводы строились 20-40 лет назад", - утверждает он. "Наши конкуренты в последние годы инвестировали в оборудование большие средства, - отметил Горячев. - Теперь время и нам усиливать технологии и наращивать мощности". РУСАЛ производит 90 тыс. тонн фольги в год силами трех предприятий, тогда как в Китае есть заводы, производящие до 300 тыс. тонн фольги.

Доля упаковочного дивизиона в общей выручке РУСАЛа, занимающегося добычей бокситов, выпуском глинозема и производством алюминия и сплавов, составляет около 3% (\$313 млн, согласно отчету компании). Но это в компании единственное downstream-подразделение (глубокая переработка), создающее продукты с высокой добавленной стоимостью, говорит глава дивизиона.

"Две трети нашего производства фольги идет на экспорт, в основном в США и Европу, одна треть реализуется в России. На экспорт мы в основном продаем бытовую фольгу. Покупателями являются крупные компании-перемотчики, которые затем поставляют эту продукцию в крупные торговые сети, такие как Walmart, Metro, Auchan. Объемы наших экспортных поставок в Америку и Европу распределены примерно 50 на 50, небольшие поставки осуществляются также на Ближний Восток и в Латинскую Америку", - сообщил Горячев.

На внутреннем рынке сейчас компания ищет новые ниши и пытается освоить выпуск новой продукции. В 2015 году РУСАЛ выходит на новый для себя рынок - фольги для производства пищевых контейнеров, отметил Горячев. "Это огромный рынок, начиная от упаковки для питания в самолетах и заканчивая формами для выпечки, барбекю и т. п. По объемам рынок сопоставим с рынком бытовой фольги", - сообщил он. В будущем упаковочный бизнес РУСАЛа может удвоить свои продажи за счет этого рынка, если будут построены новые мощности, полагает директор дивизиона.

В рамках этой работы РУСАЛ инвестирует \$17 млн в увеличение мощности "РУСАЛ-Саянал" в Хакасии на 25% к 2016 году, с 40 тыс. до 50 тыс. тонн фольги в год, в основном за счет высокотехнологичной фольги, предназначенной для изготовления гибкой упаковки. В Московской области на базе "Саянской фольги" в 2015-2016 годах планируется запустить цех по производству многослойных упаковочных материалов на основе фольги, сообщил Горячев. Достоинство этого проекта по сравнению с "Саяналом" - близость к конечному потребителю гибкой упаковки.

На сегодняшний день главная цель упаковочного дивизиона РУСАЛа - импортозамещение, развитие технологий и снижение себестоимости. "Мы можем на 100% обеспечить потребность в фольге на российском рынке. Естественно, импорт будет существовать всегда, но занять львиную долю на внутреннем рынке - наша стратегическая цель", - заключил топ-менеджер РУСАЛа. (ТАСС 08.12.14)



Новости прочих компаний алюминиевой отрасли

Реалит добровольно просертифицировал профили.

Завод алюминиевых профилей Реалит (г. Обнинск, Калужская область) получил новый сертификат на соответствие выпускаемых профилей требованиям ГОСТ 8617-81 и ГОСТ 22233-2001. Очередная добровольная сертификация была проведена в связи с окончанием срока действия предыдущего сертификата.

"Проведенные испытания полностью подтвердили, что наша продукция отвечает требованиям установленных норм", - сообщается в пресс-релизе Реалита.

Срок действия нового сертификата - с 20 ноября 2014 г. по 19 ноября 2017 г.



Для справки: Название компании: Группа компаний Реалит Адрес: 129626, Россия, Москва, ул. Староалексеевская, 5, офис 701 Телефоны: +7(48439)97263 E-Mail: info@realit.ru Web: realit.ru
(Металлоснабжение и сбыт 02.12.14)



Зарубежные новости алюминиевой отрасли

В НПО "Параллель" завершены заводские испытания полупроводникового преобразователя для завода в Павлодаре.

В НПО "Параллель" завершены заводские испытания полупроводникового преобразователя частоты ПАРАЛЛЕЛЬ ППЧ-320-2,4, предназначенного для питания 400-килограммовой индукционной плавильной печи ППИ-0,4, произведённой одним из предприятий Екатеринбурга.

Преобразователи ПАРАЛЛЕЛЬ уже много лет используются как источник питания печей этого типа, успешно заменяя штатный тиристорный преобразователь. При выходной мощности 320 кВт преобразователь ПАРАЛЛЕЛЬ имеет габариты 700x800x1956 мм и массу 700 кг, система управления с автоподстройкой частоты позволяет в широких пределах регулировать и стабилизировать мощность при постоянном высоком (около 0,95) коэффициенте мощности в питающей сети, а система защиты предотвращает повреждения силовых элементов в аварийных ситуациях – при нехватке или перегреве воды в каждой ветви охлаждения, перегрузках по току или напряжению, срыве инвертирования, замыкании нагрузки на землю и других неисправностях.

Преобразователь укомплектован компактным (400x400x150мм) выносным пультом управления нагревом, который устанавливается на рабочем месте плавильщика; с него можно полностью контролировать работу преобразователя и электрический режим индукционной печи.

Изделие будет работать на предприятии АО "Алюминий Казахстана" в городе Павлодаре.



(INFOLine, ИА (по материалам компании) 28.11.14)

**Century Aluminum завершила приобретение завода Mt. Holly.**

Компания Century Aluminum объявила сегодня, что ее подразделение завершило приобретение у Alcoa алюминиевого завода Mt. Holly (расположен в штате Калифорнии).

Производственная мощность завода составляет 229 тыс. т первичного алюминия в год.

"Мы очень довольны тем, что Mt. Holly перешел в полное наше владение, – заявил президент и главный исполнительный директор Майкл Блесс. – Mt. Holly – прекрасное предприятие, и мы уверены в том, что с некоторым сосредоточением и целевыми инвестициями талантливый менеджмент сможет достичь здесь даже более весомых результатов".

Century уже ведет переговоры о новом контракте на поставку электроэнергии для Mt. Holly. (MetalTorg.ru 02.12.14)

Baker&McKenzie консультирует "Siemens Украина" по созданию СП с Mitsubishi Heavy Industries по металлургическим технологиям.

Подразделения "Siemens Украина", работающие в металлургической промышленности, были выделены в новое ООО "Сименс Ви Эй Ай Металс Текнолоджиз" (Siemens VAI Metals Technologies, Киев) в связи с созданием совместного предприятия между Siemens и Mitsubishi Heavy Industries (MHI) в отрасли металлургических технологий.

Как сообщила международная юридическая фирма Baker&McKenzie в четверг, ее киевский офис консультировал "Siemens Украина" по вопросам украинского права и соблюдению требований регуляторного законодательства.

Baker&McKenzie уточнила, что Siemens и MHI создают предприятие, которое будет поставлять на мировой рынок комплексное оборудование, продукцию и услуги для производства чугуна, стали и алюминия и будет партнером металлургической промышленности.

По договору между Siemens и MHI, в совместном предприятии Siemens будет принадлежать 49%, а MHI - 51%. СП начнет деятельность в январе 2015 года, вкладами обоих партнеров в СП будут их подразделения, осуществляющие деятельность в металлургической промышленности. Новое СП будет иметь штат численностью почти 9000 работников в различных странах мира с главным офисом в Великобритании.

Согласно данным госреестра, киевское Siemens VAI Metals Technologies зарегистрировано в сентябре этого года. Его руководителем является Михаил Бубнов, а 100% собственником пока выступает дочернее предприятие со 100% иностранной инвестицией "Siemens Украина".

Международная юридическая фирма Baker&McKenzie предоставляет юридические консультации с 1949 года, имеет штат в составе 5600 специалистов, непосредственно принимающих участие в предоставлении услуг, в том числе 4250 юристов, и 5300 других специалистов, работающих в 77 офисах в 47 странах мира. Общий доход фирмы за финансовый год, завершившийся 30 июня 2014 года, составил \$2,54 млрд (Интерфакс-Украина 04.12.14)



Никелевая промышленность

Новости об ОАО "ГМК "Норильский никель"

Кольская ГМК модернизирует обогатительную фабрику за 700 млн рублей.

В Кольской ГМК (дочернее предприятие ГМК "Норильский никель") началось техническое перевооружение дробильного отделения обогатительной фабрики. Проект предусматривает замену основного оборудования среднего и мелкого дробления.

В технологической цепочке фабрики рудоподготовка является важной частью процесса обогащения. От крупности дробленой руды, поступающей на операцию измельчения, зависят показатели извлечения никеля меди и кобальта в концентрат. Чтобы достигнуть оптимальных значений режимов дробления и измельчения руды, руководством компании принято решение заменить существующие отечественные дробилки среднего и мелкого дробления на современное дробильно-сортировочное оборудование немецкой компании Metso Minerals.

Техническое перевооружение обогатительной фабрики будет осуществляться поэтапно на каждом из трех каскадов дробления. Всего предстоит установить 6 дробилок и 6 грохотов. Новое оборудование предполагается монтировать на существующие технологические места с незначительной реконструкцией фундаментов и прокладкой новых коммуникаций. Завершить работы планируется в середине 2015 года.

Реализация проекта позволит увеличить объем выпуска готовой продукции Кольской ГМК из собственного сырья за счет роста извлечения металлов в концентрат. Инвестиции "Норильского никеля" в модернизацию обогатительной фабрики составят более 700 миллионов рублей.



КОЛЬСКАЯ ГМК

Для справки: Название компании: *Кольская горно-металлургическая компания, ОАО (Кольская ГМК, КГМК, входит в ГМК Норильский никель)* Адрес: 184511, Россия, Мурманская область, Мончегорск-7, пр. Metallургов, 25
Телефоны: +7(81536)77201; +7(81536)77249 Факсы: +7(81526)30529 E-Mail: KarimovaMA@kolagmk.ru Web: <http://www.kolagmk.ru> Руководитель: Рышкель Игорь Анатольевич, генеральный директор; Полтавцев Вячеслав Николаевич, председатель Совета директоров

Для справки: Название компании: *ГМК Норильский никель, ОАО* Адрес: 123100, Россия, Москва 1-й Красногвардейский проезд, 15
Телефоны: +7(495)7877667 Факсы: +7(495)7855808; +7(495)7868394 E-Mail: gmk@nornik.ru Web: <http://www.nornik.ru> Руководитель: Потанин Владимир Олегович, генеральный директор, председатель правления (ПРАЙМ 05.12.14)

Заполярный филиал "Норникеля" приобрел два вездехода.

На одной из рабочих встреч директора Заполярного филиала с линейными руководителями Норильской обогатительной фабрики прозвучало предложение по усовершенствованию деятельности ремонтных бригад. Инициативу поддержали – для обслуживания трасс гидротранспорта в условиях бездорожья было принято решение приобрести для Автотранспортного объединения "ЦАТК" два вездехода "Трэкол" с одноосными прицепами. Основное преимущество данной техники по сравнению с гусеничными вездеходами типа ГТ-Т и ГАЗ-34039 – возможность проезда по автодорогам общего пользования, что существенно влияет на оперативность доставки персонала и оборудования. Шины низкого давления "Трэколов" не вредят дорожному покрытию, кроме того при работе в тундре практически не наносят ущерба верхнему слою почвы (кстати, сокращение "Трэкол" расшифровывается как "Транспорт экологический"), в то время как колея от гусеничной техники остается на годы. Приобретенные вездеходы с колесной формулой 6х6 оснащены дизельным импортным двигателем с наддувом, мощностью 83 лошадиные силы. Кузов автомобиля – стеклопластиковый, трехдверный, утепленный, типа "сэндвич" – отличается низкой теплопроводностью, что позволяет эксплуатировать машину при температуре от -45 °С до +45 °С. Вместимость модели – 8 человек. Максимальная скорость – 70 км/час. Помимо базовой комплектации автомобиля предусмотрено дополнительное оснащение электрической лебедкой, предпусковым подогревателем двигателя, бензогенератором, автономным отопителем салона, кронштейнами крепления канистр, двойными стеклопакетами и лестницей. Для доставки оборудования (в случае необходимости), в том числе перевозки сварочных генераторов к месту проведения ремонтных работ, в сцепе с автомобилями приобретены одноосные прицепы "Трэкол 8901", грузоподъемностью 300 кг. Планируется, что вездеходы поступят в Норильск в начале следующего года. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 04.12.14)



В Норильске по инициативе "Норникеля" прошел форум социальных технологий "Партнерство. Инновации. Развитие".

В Норильске в здании театра им. В.В. Маяковского по инициативе ГКМ "Норильский никель" прошел Форум социальных технологий "Партнерство. Инновации. Развитие". Это масштабное событие стало ярким подтверждением того, что свою социальную ответственность "Норильский никель" рассматривает как неотъемлемую часть бизнес-процесса, одну из важных составляющих успешной работы. "Последние два года во главу угла мы ставим эффективность не только в производстве, но и в социальной сфере, – отметила Лариса Зелькова, заместитель генерального директора ГКМ "Норильский никель" по социальной политике и связям с общественностью. – Эффективность мы измеряем не в бизнес-категориях: важно не только, сколько денег и какому количеству организаций мы дали, но и то, что дальше произошло с этими деньгами: как люди потратили их, какую пользу принесли обществу, какая судьба ожидает тот или иной проект дальше. Сегодня надо думать о будущем, о том, как будут жить наши дети и внуки: придут ли они на наши места, захотят ли работать в компании и вообще остаться в Норильске? Без ответа на эти вопросы нельзя спрогнозировать перспективы".

На форуме работало более пятнадцати разнообразных по формату площадок – круглые столы, мастер-классы, ток-шоу, презентации, конкурсы научно-технического творчества, курсы по социальному проектированию, деловая игра, благотворительная ярмарка. Участники диалогов, среди которых были представители бизнеса, власти и общественности, эксперты из всероссийских и региональных фондов и организаций – обсуждали возможности региона, представляли опыт Норильска, социальные практики, благотворительные и другие полезные инициативы. Хотя Форум социальных технологий "Партнерство. Инновации. Развитие" состоялся в Норильске впервые, мероприятие собрало большое число участников. По данным организаторов, форум посетило около полутора тысяч человек.

– Мы надеемся, что форум станет ярким событием в общественной жизни Норильска и Красноярского края и даст толчок развитию социального партнерства во всех регионах присутствия компании, – сказала на церемонии закрытия форума директор департамента социальной политики ГКМ "Норильский никель" Светлана Ивченко. (INFOLine, ИА (по материалам компании) 03.12.14)

Норильский никель оптимизирует долговую нагрузку.

Норильский никель открыл кредитную линию в Сбербанке на 40 млрд руб. сроком до декабря 2019 г.

Кредитный договор заключен в рамках работы по рефинансированию, удлинению и оптимизации долгового портфеля, а также диверсификации валюты, пояснили в Норильском никеле. Средства привлекаются на общекорпоративные цели и будут одновременно погашены в конце 5-летнего периода.

Общий кредитный лимит Норильскому никеле в Сбербанке, одобренный годовым собранием акционеров компании в июне 2014 г., - 200 млрд руб. (или эквивалент в долларах или евро по курсу ЦБ на дату заключения сделки). Процентная ставка по кредитам Сбербанка Норильскому никелю - не более 13% годовых. Сбербанк может увеличить процентную ставку в одностороннем порядке, но не более чем в 1,5 раза. Максимальный срок погашения - 7 лет.

В 2015 г. Норильскому никелю предстоит выплатить по долгу \$0,9 млрд, в 2016 г. - \$1,7 млрд. Соотношение чистого долга Норильскому никелю к EBITDA - 0,8x.

Финансирование в рамках подтвержденных кредитных линий - на данный момент наиболее удобный инструмент для улучшения профиля долга, заявлял в конце октября в интервью "Интерфаксу" заместитель генерального директора Норильского никеля Сергей Малышев.

На конец I полугодия Норильский никель располагал открытыми кредитными линиями на \$2,3 млрд. Компания планирует получить в рамках подтвержденных кредитных линий от \$1 до \$2 млрд, уточнял Сергей Малышев.

Для справки: Название компании: ГМК Норильский никель, ОАО Адрес: 123100, Россия, Москва 1-й Красногвардейский проезд, 15 Телефоны: +7(495)7877667 Факсы: +7(495)7855808; +7(495)7868394 E-Mail: gmk@nornik.ru Web: <http://www.nornik.ru> Руководитель: Потанин Владимир Олегович, генеральный директор, председатель правления (Металлоснабжение и сбыт 08.12.14)



НОРИЛЬСКИЙ НИКЕЛЬ



Зарубежные новости никелевой промышленности

Филиппины расширяют производство никеля с увеличением спроса со стороны Китая.

Небывалый уровень спроса на никелевую руду со стороны Китая обеспечил значительный рынок сбыта для шахтеров никеля на Филиппинах, которые стремятся расширить свой экспорт. Они также оказывают давление на правительство, чтобы создать условия для развития горнодобывающей промышленности страны и принять необходимые меры для того, чтобы максимизировать выход никелевой руды в период растущего спроса.

Непредвиденный, запрет на экспорт необработанного никеля от крупнейшего в мире производителя никеля, Индонезии, выдвинул Филиппины на роль ключевого поставщика никеля в мире, в том числе и для Китая, страны, которая использует наибольшее количество чугуна никеля для производства продукции из нержавеющей стали. Запрет был введен, так как правительство Индонезии пытается идти по пути повышения экономического вклада от горнодобывающего сектора, направленного повысить ВВП на 1 процент, даже при наличии неиспользованных минеральных ресурсов.

В 2013 году, по данным Геологической службы США, Филиппины вошли в число крупнейших производителей никеля вместе с Индонезией, и страна в настоящее время увеличивает выход никеля с большой скоростью и энтузиазмом. Marcventures Holdings, горнодобывающая компания Филиппин, объявила, что компания получила одобрение со стороны государства для расширения операций на своих шахтах никеля. Mines and Geoscience Beauro собирается ввести в эксплуатацию шахту, получив разрешения извлекать никелевую руду с участка в 4799 гектаров, расположенного в провинции Минданао, Южный Суригао. (Азовпромсталь) (07.12.14)

Zhongjin Metal Tech займется никелем и нержавеющей сталью!

Китайская производственная компания Yulin Zhongjin Metal Tech объявила 5 декабря о начале строительства в технопарке Луньтань ГЧАР крупной линии по производству сплавов никеля и нержавеющей стали.

Проект годовой мощностью по конечной продукции (рулонной нержавеющей стали) 1,2 млн. т потребует инвестиций в 150 млн. USD, а срок строительства составит внушительные для Китая 6 лет. После ввода предприятия в эксплуатацию его финансовый объем производства может достигнуть (в текущих ценах) 2,3 млрд. USD.

ГЧАР традиционно является сырьевым регионом для китайской металлургии, здесь добываются и перерабатываются значительные объемы малмета (в основном, марганца) и РЗМ, используемых в качестве легирующих добавок при производстве продукции высших переделов.

В то же время, бурное развитие индустриальной экономики региона, поддерживаемое центральными властями, остро ставит вопрос о необходимости местных источников товарных сталей и сплавов, которые позволят сократить логистическое плечо и ускорить реализацию многих проектов. (СОГРА 08.12.14)



Медная промышленность

Общие новости медной промышленности

Медная катанка больше не нужна? "Русмет". 3 декабря 2014

По итогам ноября производство медной катанки предприятиями в РФ снизилось на 11,5% относительно предыдущего месяца. Тренд к снижению наметился уже в августе и продолжился в сентябре - ноябре.

За 10 месяцев общее производство катанки в РФ снизилось почти на 6%, что можно объяснить резки снижением производства в сентябре текущего года, и дальнейшим снижением в октябре и ноябре.

В ноябре тенденция к снижению отмечается, прежде всего, у независимых производителей. Предприятия, входящие в вертикально-интегрированные медные холдинги (СП "Катур-Инвест", ЗАО "КМЭЗ" и ЗАО "НМЗ"), в ноябре незначительно снизили объемы производства или даже увеличили их.

Снижение на 20% и более показали такие предприятия как ООО "Элкат", ООО "Налкат", ЗАО "Роскат" и ЗАО "Транскат".

Данная тенденция уже не объясняется полностью переориентацией предприятий на экспорт медных катодов, а скорее говорит и снижении спроса на внутреннем рынке, в т.ч. на катанку в низкой ценовой категории.

Кроме того, по итогам октября было отмечено существенное снижение экспорта медных катодов (-31%) и медной катанки (-13%), что говорит и о напряженной ситуации на внешних рынках медной продукции. (Русмет 03.12.14)



Новости о компании "УГМК"

ШААЗ и Generac Power Systems развивают сотрудничество.

В ходе поездки в США руководители Шадринского автоагрегатного завода (ШААЗ, входит в состав УГМК) посетили производственные площадки компании Generac Power Systems, в адрес которой предприятие машиностроительного комплекса УГМК поставляет теплообменники для генераторных установок.

По словам технического директора ШААЗа Андрея Ворошнина, во время встречи обсуждались рабочие вопросы сотрудничества, а также разработка и поставка новых изделий. В частности, речь идет о системах охлаждения для генераторов, которые используются на мачтах освещения. В скором времени опытные образцы этих изделий будут направлены в адрес компании Generac Power Systems для проверки монтажа на производственной линии.

"На расширенном совещании с участием инженеров, специалистов по качеству, логистике и закупкам компании Generac Power Systems нам представили методику, которую американская сторона внедрила для оценки своих поставщиков. По ней оценивают и ШААЗ, - рассказал Андрей Ворошнин. - Одним из необходимых требований является соблюдение уровня PPM (количества дефектных образцов по отношению к миллиону изготовленных). В 2015 г. аудиторы компании Generac Power System приедут в Шадринск для проведения очной проверки на нашем производстве".

Компания Generac Power Systems, основанная в 1959 г., сегодня является одним из мировых лидеров в области производства генераторных установок с водяным и воздушным охлаждением. Компания выпускает генераторы и электростанции с большим спектром мощности, включая портативные генераторы, генераторы для жилых помещений, коммерческие и промышленные электростанции.

Сотрудничество ШААЗа и Generac Power Systems развивается с 2007 г., когда были осуществлены первые серийные поставки медно-латунных водяных радиаторов для дизель-генераторных установок. В настоящее время ШААЗ поставляет в США блоки охлаждения, водяные радиаторы и охладители наддувочного воздуха для генераторов с бензиновым и газовым двигателями. Повышенная мощность генераторных установок диктует особые требования к системе охлаждения двигателя. Так, в 2014 г. ШААЗ поставил компании Generac Power Systems уникальный блок охлаждения габаритами 1500x1400 мм и весом 110 кг.



Для справки: Название компании: Шадринский автоагрегатный завод, ОАО (ШААЗ) Адрес: 641800, Россия, Курганская область, Шадринск, ул. Свердлова, 1 Телефоны: +7(35253)32939 Факсы: +7(35253)33023 E-Mail: post@shaaz.ru Web: <http://www.shaaz.ru> Руководитель: Охулков Виктор Александрович, генеральный директор (Металлоснабжение и сбыт 05.12.14)

Директор ОАО "Уралэлектромедь" Владимир Колотушкин признан "Промышленником года".

Вчера в екатеринбургском Театре драмы в пятый раз состоялась церемония вручения премии "Человек года", учрежденной журналом "Деловой квартал". Лучших из лучших отметили в 12 номинациях, победителем в номинации "Промышленник года" стал Владимир Колотушкин, директор ОАО "Уралэлектромедь" (предприятие металлургического комплекса УГМК).



В 2013-2014 гг. предприятие занималось модернизацией производства. Одно из приоритетных направлений — реконструкция медеаффинировочных мощностей, в частности, цеха электролиза меди.

В 2012 г. завод завершил реконструкцию первой очереди, вложив в данный проект 4,4 млрд. руб., и создал новые мощности для электролиза в объеме 150 тыс. тонн меди в год. В настоящее время предприятие ведет строительство второй очереди цеха электролиза меди. В ближайших планах — реализация еще двух инвестиционных проектов. Первый из них связан с организацией свинцового производства на одном из филиалов завода - "Производство сплавов цветных металлов", расположенного в пос. Верх Нейвинск.

В своем ответном слове Владимир Колотушкин отметил, что главная задача любого руководителя — обеспечить стабильную работу предприятия при любых экономических условиях: "Добиться этого можно только инвестируя в модернизацию производства, новые технологии и инновационные проекты".

Традиционно премией "Человек года" отмечаются уральские предприниматели, добившиеся за последний год значительных успехов в развитии своей отрасли и участвующие в благотворительных и социально ориентированных проектах.

Победителей во всех отраслевых номинациях определяют основатели и руководители ведущих уральских компаний, лауреаты прошлых лет, главы бизнес-союзов. В Экспертный совет премии также входят руководители регионального правительства и администрации Екатеринбурга, в этом году в совет вошли 24 человека.



Для справки: Название компании: Уралэлектромедь, ОАО Адрес: 624091, Россия, Свердловская область, Верхняя Пышма, ул. Ленина, 1 Телефоны: +7(343)6898123; +7(343)6846129 Факсы: +7(34368)42626 E-Mail: aouralem@elem.ru Web: <http://www.elem.ru> Руководитель: Колотушкин Владимир Сергеевич, директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 05.12.14)

Директором Ревдинского завода ОЦМ назначен Максим Банников.

С 1 декабря 2014 года ОАО "Ревдинский завод по обработке цветных металлов" возглавил Максим Банников. Олег Афанасьев, руководивший предприятием в 2014 году, вернулся на свою прежнюю должность технического директора ООО "УГМК-ОЦМ".



**РЕВДИНСКИЙ ЗАВОД
ПО ОБРАБОТКЕ ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ**

Максим Банников родился 5 января 1982 года в г. Верхняя

Пышма Свердловской области. В 2006 году окончил Уральский государственный технический университет — УПИ по специальности "Экономика и управление на предприятии (металлургия)".

Трудовую деятельность начал в 2003 году в ОАО "Уралэлектромедь" в должности плавильщика медеплавильного цеха. После окончания университета работал в качестве менеджера на предприятиях, входящих в структуру ООО "УГМК-Холдинг".

С января 2011 года по ноябрь 2014 года являлся заместителем директора ОАО "СУМЗ" по коммерческим и финансовым вопросам.

В 2014 году награжден Почетной грамотой ОАО "СУМЗ" и Почетной грамотой Уральской горно-металлургической компании.

Для справки: Название компании: Ревдинский завод по обработке цветных металлов, ОАО (РЗОЦМ, РЗ ОЦМ) Адрес: 623282, Россия, Свердловская область, Ревда, пос. СУМЗ Телефоны: +7(34397)98221 Факсы: +7(34397)98211 Web: <http://www.rzocm.ru> Руководитель: Банников Максим, директор (INFOline, ИА (по материалам компании) 08.12.14)



Зарубежные новости медной отрасли

Prysmian Group запасется катанкой у Polska Miedz.

Горно-металлургический концерн Polska Miedz подписал контракт с Prysmian Group, определяющий условия продажи медной катанки на 2015-2016 гг.

Стоимость сделки будет находиться в диапазоне 2,071-2,576 млрд польских злотых (примерно \$616,087-766,341 млн), ее конкретная величина будет зависеть от закупок медной катанки предприятиями Prysmian Group. При расчете цен на катанку будут учитываться стоимость меди и курс американского доллара по отношению к польскому золотому в период с 28 ноября 2014 г. по 31 декабря 2016 г. (Металлоснабжение и сбыт 03.12.14)

Citi: в следующем году китайский спрос на медь вырастет.

Аналитики Citigroup прогнозируют рост китайского спроса на медь в следующем году, ввиду того что China State Grid Corporation (оператор электросетей) не смогла реализовать инвестиционные планы на 2014 г. и заставит часть денег "поработать" уже в 2015 г. Также рост спроса на металл обеспечит устойчивое увеличение производства телевизоров, микроволновых печей и другой электроники, как и автомобилей.

Кроме того, эксперты Citi полагают, что предложение меди, вероятно, будет испытывать напряжения, ввиду того что примеси в новых партиях концентрата, поступающих на рынок, создают узкие места в медеплавильном секторе. В банке прогнозируют рост спроса на медь на 4,2%, а цен на "красный металл" – в среднем до \$3,26 за фунт по сравнению с \$2,87 за фунт на настоящий момент. (MetalTorg.ru 03.12.14)



Титановая промышленность

Общие новости титановой промышленности

"ВСМПО - Ависма" собралась заменить карналлит "Уралкалия" поставками из Израиля.

Корпорация "ВСМПО-Ависма" (крупнейший мировой производитель титановой продукции), которая закупает у "Уралкалия" карналлит, готова сотрудничать с израильскими поставщиками сырья, а также использовать альтернативную технологию производства титановой губки, сообщил "Интерфаксу" гендиректор корпорации Михаил Воеводин. Он добавил, что это позволяет компании "не беспокоиться и работать в штатном режиме".



Карналлитовая руда необходима для производства магния и промышленных солей.

"ВСМПО-Ависма" использует магний для производства сырья - титановой губки на своем заводе в Березниках. В дальнейшем из этого сырья на заводе корпорации в Свердловской области производят титановые слитки и полуфабрикаты.

Воеводин отметил, что в 2006 г. корпорация уже пережила затопление одного из рудников "Уралкалия" - "Березники - 1", в результате чего был найден израильский поставщик, у которого и было закуплено сырье.

Помимо этого, компания начала разрабатывать схемы компенсации потерь хлора и магния не за счет карналлита (как это происходит в традиционной технологии), а за счет альтернативной технологии, при которой потери хлора компенсируются жидким хлором.

Для справки: Название компании: *Корпорация ВСМПО-АВИСМА, ОАО* Адрес: 624760, Россия, Свердловская область, Верхняя Салда, ул. Парковая, 1 Телефоны: +7(34345)62366; +7(34345)62366 Факсы: +7(34345)24736 Web: <http://www.vsmo.ru> Руководитель: *Мельников Николай Константинович, исполнительный директор; Воеводин Михаил Викторович, генеральный директор*

Для справки: Название компании: *Уралкалий, ОАО* Адрес: 618426, Россия, Пермский край, Березники, ул. Пятилетки, 63 Телефоны: +7(495)7302393; +7(34253)62400; +7(3424)297009; +7(34253)62009 Факсы: +7(34253)51506; +7(495)7302393 E-Mail: uralkali@uralkali.com; msc@msc.uralkali.com; sales.manader@uralkali.com Web: <http://www.uralkali.com> Руководитель: *Осипов Дмитрий Васильевич, генеральный директор; Беляков Виктор Николаевич, Директор по экономике и финансам; Беляков Виктор Николаевич, Директор по экономике и финансам; Петров Олег Борисович, Директор по продажам и маркетингу* (Минерал 02.12.14)



Зарубежные новости по титановой промышленности

Импорт титанового концентрата в Китае сократился в октябре на 27%.

Китайский импорт титанового концентрата существенно понизился в первые 10 месяцев текущего года в условиях спада на рынке и снижения цен на импортный материал.

В период с января по октябрь 2014 г. Китай импортировал 1660836 т. титанового концентрата, сократив объемы закупок на 11.9%, по сравнению с показателем за аналогичный период прошлого года 1885234 т.

Только в октябре 2014 г. импорт концентрата сократился до 139071 т., что на 23.14% ниже, чем в сентябре, когда было ввезено 180962 т. В годовом исчислении импорт титанового концентрата снизился на 27.1% (MetalTorg.ru 02.12.14)



Цинковая промышленность

Общие новости цинковой промышленности

Выпуск цинка пока не упал.

За десять месяцев нынешнего года производство необработанного цинка в России увеличилось на 7,2% относительно аналогичного периода 2013 г., сообщается в материалах Федеральной службы государственной статистики.

Выпуск необработанного свинца в январе-октябре 2014 г., напротив, сократился на 11,6% по сравнению с десятью месяцами прошлого года. (Металлоснабжение и сбыт 03.12.14)



Зарубежные новости по цинковой промышленности

Boliden решил воспользоваться ситуацией.

Совет директоров шведского концерна Boliden принял решение увеличить мощность металлургического завода Odda (Норвегия) с нынешних 170 тыс. т цинка до 200 тыс. т в год. Как ожидается, предприятие достигнет нового уровня выпуска во второй половине 2017 г.

За последние годы завод Odda успешно сократил издержки благодаря интенсивной программе развития.

"Ранее сделанные инвестиции позволили оптимизировать производство вследствие нашей способности наращивать его потенциал в различных процессах. Базируясь на конъюнктуре рынка цинка, мы решили инвестировать в расширение Odda и рост его конкурентоспособности", - сказал Керстин Конрадссон (Kerstin Konradsson), президент подразделения Boliden Smelters. (Металлоснабжение и сбыт 05.12.14)



Прочие отрасли цветной металлургии

Зарубежные новости по прочим отраслям цветной металлургии

Производители свинца нуждаются в более высоких премиях из-за дефицита лома.

Согласно информации источников Metal Bulletin, европейские производители свинца обеспечили себе более высокие премии к цене металла в 2015 г. по сравнению с контрактами на текущий год, тогда как сохранение дефицита предложения лома угрожает способности производителей вторичного металла поддерживать стабильный уровень производства.

В последние несколько лет производители вторичного свинца страдают от высоких издержек на приобретение аккумуляторного лома и избытка мощностей на рынке, причем серьезность ситуации продолжает нарастать.

Хотя прямого воздействия дефицита лома на предложение свинца не наблюдается, производители утверждают, что дефицит лома вызвал увеличение премий на 99,985%-й свинец на €5-10 (\$6,2-12,4) по контрактам на 2015 г., поскольку производителям было бы сложно "остаться на плаву" при премиях прошлого года. "Это все связано со спросом и предложением", – отмечает один из европейских производителей свинца. (MetalTorg.ru 03.12.14)